

## ТЕМИРТАУ – НА КОНТРОЛЕ У МИНИСТРА ЭКОЛОГИИ

Темиртау является одним из городов с наиболее загрязненным воздухом в стране

стр. 2 &gt;&gt;



## ЛЮДИ И КОМПАНИИ. КАК ОНИ НАХОДЯТ ДРУГ ДРУГА И ДЕЛАЮТ ЛИ ДРУГ ДРУГА СЧАСТЛИВЫМИ?

стр. 5 &gt;&gt;



## С ФРАНЦУЗСКИМ – К УСПЕХУ

Более 300 миллионов человек в мире говорят по-французски, а это 29 стран на пяти континентах планеты

стр. 11 &gt;&gt;



# Боао призывает мир к восстановлению



Юбилейное, 20-е по счету ежегодное заседание Боаоского азиатского форума (Boao Forum for Asia Annual Conference, BFA AC), завершившееся в минувшую среду, стало первой в этом году крупнейшей международной конференцией, прошедшей в офлайн-режиме и собравшей более 2 тысяч участников из 60 с лишним стран.

Тулеген АСКАРОВ, фото с сайта Министерства иностранных дел РК

Напомним, что BFA считается азиатским аналогом Всемирного экономического форума, проходящего ежегодно в швейцарском Давосе. Однако заседание ВЭФ, прошедшее в январе этого года, проводилось в онлайн-режиме. А в очном формате планируется его проведение с 13 по 16 мая текущего года в Сингапуре, то есть опять-таки в Азии. Это обстоятельство явно указывает на значительно возросшую роль данной части света в посткоронавирусном восстановлении мира во многом благодаря успехам Китая в борьбе с пандемией коронавируса и быстрым темпам оживления его экономики, выступающей локомотивом глобального роста наряду с США.

### КИТАЙ ГОТОВ ПОДСТАВИТЬ ПЛЕЧО РАЗВИТИЮ

Напомним, что по итогам первого квартала текущего года ВВП Китая вырос на рекордные 18,3% в годовом выражении. Тогда как в прошлом году за этот же период сложился спад на 6,8%. А в целом за минувший, невероятно сложный год для всего мира китайская экономика выросла на 2,3%, тогда как другие крупные страны завершили его в «минусе».

Поэтому тема юбилейного заседания BFA выглядит вполне соответ-

ствующей нынешней расстановке экономических сил в уже начинающейся посткоронавирусной эпохе – «A World in Change: Join Hands to Strengthen Global Governance and Advance Belt and Road Cooperation». Что в переводе дословно звучит как «Меняющийся мир: Соединим руки в укреплении глобального управления и продвижения сотрудничества «Пояса и пути». Как пояснил в конце марта на пресс-конференции, прошедшей в Хайкоу и посвященной юбилейному заседанию BFA, генеральный секретарь BFA Ли Баодун, первоочередной задачей становится сейчас оказание содействия странам Азии и всего мира, чтобы в условиях гарантированной эпидемиологической безопасности они укрепили консенсус и взаимное доверие ради глобального роста и развития. Азиатская точка зрения по этому поводу сейчас весьма важна, поскольку страны Запада заняты борьбой с коронавирусной пандемией, в которой их успехи заметно уступают китайским, как и темпы восстановления экономики.

По этой причине в программе BFA появились две новые тематические секции – «Explore China» («Узнай Китай») и «BRI Cooperation» («Сотрудничество в инициативе «Пояса и пути»), которые посвящены возможностям стимулирования глобального экономического роста за счет мощного китайского потенциала. Здесь стоит напомнить, что

юбилейное заседание BFA совпало по времени с началом реализации в Китае 14-го пятилетнего плана социально-экономического развития на 2021-2025 годы и долгосрочных целей до 2035 года. Темы других четырех секций – «Understand the Changing World» («Понять меняющийся мир»), «Embrace the Industrial Changes» («Принять индустриальные перемены»), «Dance with New Technologies» («Танцевать с новыми технологиями») и «Development for All» («Развитие для всех»).

Г-н Баодун представил также партнеров юбилейного заседания BFA. Статус почетных стратегических партнеров получила саудовская нефтехимическая компания SABIC, южнокорейская SK Group и один из крупнейших производителей алкогольных напитков китайская Wuliangye Group.

Стратегическими партнерами стали: SAIC General Motors, Samsung China и FMG. «Бриллиантовый» статус получили Inner Mongolia Yili Industrial Group, AstraZeneca, YI-WU Exhibition. «Платиновый» – Tencent Ne», China VAST Industrial Urban Development, Beijing Xiao Guan Cha. «Золотой» – Deloitte, Coconut Palm, «Серебряный» – Caijing и Shanghai M&G Stationery.

Напомним, что статус членов BFA имеют такие глобальные гиганты как Mitsubishi, Volvo, CITIC Group Corporation, China Construction

Bank, Bank of China, Baidu, China Investment Corporation, Hyundai Motor Company, Visa Worldwide и другие. Медийную поддержку деятельности BFA оказывает один из ключевых китайских партнеров ДК – информационное агентство «Синьхуа» – наряду с Bloomberg, Caixin Media, CNBC, CGTN и другими медиа-компаниями.

Председателем совета директоров BFA был избран в 2018 году бывший генеральный секретарь ООН Пан Ги Мун. Его заместителем является экс-глава центрального банка Китая Чжоу Сяочуань, на протяжении 16 лет отвечавший за денежно-кредитную политику этой страны и по праву считающийся одним из наиболее влиятельных экономистов мира.

### НОВАЯ ГЛОБАЛЬНАЯ ФОРМУЛА: «ПОЯС И ПУТЬ» + RCEP

Для Казахстана BFA, можно сказать, родной – ведь наша страна инициировала его официальное создание в феврале 2001 года вместе с 24 другими азиатскими странами и Австралией. Сейчас число стран – участников BFA выросло до 29 после присоединения к ним Израиля, Новой Зеландии и Мальдив.

Первый президент Казахстана – Елбасы не раз принимал участие в заседаниях BFA. В этом году он выступил с видеобращением к его участникам, подчеркнув важность работы этой международной площадки не только для Азии, но и всего мира.

стр. 2 &gt;&gt;

## ВЛАСТЬ. АКЦЕНТЫ НЕДЕЛИ

### Пандемия рынку не помеха

Коронавирус не внес заметных коррективов в работу высших государственных органов страны: укрепляется экономическая позиция, резко обозначен прицел на благополучие граждан. Предметная господдержка способствует развитию бизнеса, росту оборота, созданию новых рабочих мест, повышению общего технологического уровня производства, дополнительным инвестициям и развитию производственной и социальной инфраструктуры.

стр. 2 &gt;&gt;

## NUR OTAN: ПУТЬ ПЕРЕМЕН

### Стратегия медицинской безопасности

15 апреля Елбасы, председатель партии «Nur Otan» Н.А. Назарбаев принял премьер-министра А.У. Мамина и первого заместителя премьер-министра А.А. Смаилова. В рамках встречи была представлена информация о реализации Дорожной карты по исполнению Предвыборной программы партии «Путь перемен: достойную жизнь каждому». А также – рассмотрены возможности укрепления медицинской безопасности страны.

стр. 3 &gt;&gt;

## АНАЛИЗ И ПРОГНОЗ

### Сырье в цене

Рост стоимости на сырье в последнее время является одной из основных тенденций, интересующих Казахстан как ключевого поставщика сырьевых товаров. Снижение доходности государственных облигаций США и падение стоимости курса доллара к основным мировым валютам выступают своеобразным пропеллером для стремительного роста рынка металлов, нефти и других сырьевых ресурсов.

стр. 4 &gt;&gt;

## СТРАХОВАНИЕ

### Как ГОНС поможет образованию

Агентство РК по регулированию и развитию финансового рынка намерено поддержать компании по страхованию жизни (КСЖ). Разработанный агентством законопроект направлен на поддержку родителей, которые копят деньги на образование детей. Новую реформу комментируют регулятор и страховщики.

стр. 7 &gt;&gt;

## ЭКСКЛЮЗИВ

# 30 Посол Жан ГАЛИЕВ: «Партнерство не измеряется только в денежном эквиваленте»

КАЗАХСТАН

В этом году Независимому Казахстану исполняется 30 лет, а уже в следующем году будем отмечать 30-летие дипломатических отношений между Казахстаном и Францией. В преддверии этих событий Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Казахстан во Франции, Постоянный представитель Казахстана при ЮНЕСКО Жан ГАЛИЕВ дал интервью газете «Деловой Казахстан».

Огулби АМАННИЯЗОВА, Париж, снимки предоставлены Посольством РК во Франции

– Жан Сержанович, сегодня в Казахстане насчитывается 170 компаний с участием французского капитала. Но для Франции наша страна долгое время представляла интерес в основном как поставщик энергоресурсов. И только лет десять назад спектр интересов стал заметно расширяться. Чем вы это объясняете?

– Во всем мире известно, что Казахстан обладает богатыми и уникальными природными ресурсами, и это с первых дней независимости нашей республики привлекло внимание мировых компаний по добыче нефти, газа, урана. Сегодня нашей основной целью является диверсификация сотрудничества, привлечение инвесторов из самых разных отраслей. Руководство Казахстана всегда проявляло дальновидность в этом отношении. Я помню, когда шла подготовка к ЭКС-

ПО-2017, нас спрашивали: «Почему вы выбрали тему энергии будущего, ведь у вас такие огромные энергетические ресурсы?» Мы отвечали, что, во-первых, природные ресурсы исчерпаемы. Во-вторых, мы всерьез задумываемся над решением проблем, связанных с климатическими изменениями. В-третьих, Казахстан, как молодое, современное государство, нацелен на внедрение альтернативных источников.

стр. 10 &gt;&gt;



# ГЛАВНОЕ

www.dknews.kz

ВЛАСТЬ. АКЦЕНТЫ НЕДЕЛИ

## ПАНДЕМИЯ РЫВКУ НЕ ПОМЕХА

« стр. 1

### ПРЕЗИДЕНТ

Касым-Жомарт Токаев провел заседание Высшего совета по реформам. Предстоит большая продуктивная работа по трансформации и модернизации Казахстана.

Глава государства одобрил подходы, предлагаемые в Концепции развития цифровой отрасли, и нацпроект «DigitEL». Стране нужен сильный, конкурентоспособный частный бизнес, способный стать основой национальной экономики и благосостояния граждан. Глава государства также высказался о реформе уголовного процесса, подчеркнув приоритетность работы по обеспечению защиты конституционных прав граждан.

Касым-Жомарт Токаев провел встречу с президентом Татарстана Рустамом Миннихановым.

Президент высоко оценил итоги недавней поездки Рустама Минниханова в Карагандинскую область, в ходе которой было запущено строительство завода по производству шин в городе Сарани. Есть и другие проекты, связанные с присутствием на нашем рынке не только «Татнефти», но и «КАМАЗа». Собеседники рассмотрели меры по дальнейшему укреплению торгово-экономической, промышленной, энергетической кооперации между Казахстаном и Татарстаном, а также совместные усилия по противодействию пандемии коронавируса.

Председатель Центральной избирательной комиссии Берик Имашев

проинформировал главу государства о ходе подготовки избирательных органов к предстоящим во втором полугодии текущего года прямым выборам акимов городов районного значения, сельских округов, поселков и сел, не входящих в состав сельского округа.

Также были рассмотрены меры по защите здоровья участников избирательного процесса в условиях пандемии.

Глава государства принял руководителя Казахстанской ассоциации блокчейн-технологий Исламбека Салжанова, который рассказал о реализации конкретных проектов, а также о совместной работе с правительством по созданию условий для привлечения международных компаний и инвесторов в эту отрасль.

Это даст возможность создать значительное количество рабочих мест, а налоговой мерой налоговой политики позволит обеспечить дополнительные поступления в бюджет страны.

### ПРАВИТЕЛЬСТВО

Прогноз роста экономики Казахстана в 2021 году улучшен с 2,8% до 3,1%, цена на нефть прогнозируется на уровне \$50 за баррель (ранее \$35), курс национальной валюты – 425 тенге за доллар (ранее 420 тенге).

Уточненные прогнозы социально-экономического развития Казахстана на 2021-2025 годы и республиканский бюджет на 2021-2023 годы были рассмотрены на заседании правительства 2-апреля.

Улучшены прогнозные показатели в



обрабатывающей промышленности с 4,1% до 5,2% за счет более активного роста производства в металлургии на фоне восстановления внешнего спроса. В строительстве прогноз улучшен с 2,5% до 5% в связи с планируемым вводом 17 млн кв. м жилья. В информации и связи увеличен прогноз с 3,8% до 6,5% в результате роста спроса на IT услуги.

Правительство рассмотрело вопросы повышения уровня жизни на селе. В текущем году на модернизацию 480 сел выделено 105 млрд тенге.

До 2025 года включительно будут построены и отремонтированы 27 тыс. км дорог местного значения. Будет введено 24 млн кв. м жилья в селах. В сфере АПК будет реализовано 845 проектов с созданием 500 тысяч рабочих мест, 7 экосистем с вовлечением 350 тыс. фермерских и домашних хозяйств. Принимаемые меры позволят повысить доходы 1 млн сельских жителей. 100% сельских жителей будут обеспечены качественной питьевой водой, 60% – природным газом.

Национальный проект «Digital Era Lifestyle» предусматривает порядка 200 мероприятий по 5 направлениям. Этот проект и другие вопросы были рассмотрены на заседании Комиссии при Президенте РК по вопросам внедрения цифровизации,

которое провел премьер-министр Аскар Мамин.

В результате реализации проекта в период 2021-2025 гг. ожидается 100% охват населения качественным интернетом и электронными паспортами здоровья, увеличение инвестиций в IT-отрасль до 500 млрд тенге в год, общего объема экспорта IT-продуктов и услуг – до \$500 млн, объема производства электронной промышленности – до 90 млрд тенге, создание 100 тысяч новых рабочих мест, открытие 5 IT-школ в регионах.

Глава правительства поручил расширить охват населения вакцинацией от COVID-19.

О текущей обстановке, ходе вакцинации населения и принимаемых мерах доложил министр здравоохранения Алексей Цой, акимы Актобинской, Мангистауской областей и города Шымкент.

Показатель репродуктивности вируса по республике на начало недели составлял 1,065. Загруженность инфекционных коек – 41%, реанимационных – 27%. Премьер-министр поручил расширить охват населения вакцинированием, особенно в регионах с низким охватом, вести постоянный мониторинг оказания качественной медицинской помощи заболевшим коронавирусом и наличия лекарственных средств.

Подготовил Мурат ОМИРАЛИЕВ

АВТОРСКИЕ КОЛОНКИ

В этом месяце мы вполне могли отпраздновать, пусть даже виртуально, знаменательный юбилей. Ровно 30 лет назад, 6 апреля 1991 года, в эксплуатацию был введен Тенгизский нефтегазовый комплекс, что положило начало промышленной добыче на данном нефтеместорождении.



## ЖИТЬ С НЕФТЬЮ, ЖИТЬ БЕЗ НЕФТИ

Андрей ЗУБОВ

Вообще-то залежи на Тенгизе были открыты еще в 1979 году, а первую нефть у нас добыли аж в ноябре 1899 года на месторождении Карашунгул. Но мне кажется, что именно апрель 1991 года явился точкой отсчета «Эры нефтяного процветания» суверенного Казахстана.

Можно много спорить на тему «Что было бы, если бы...», «Как бы развивался Казахстан без нефти» и так далее. Только это ничего не даст, кроме излишнего напряжения ума, ведь в истории нет сослагательного наклонения. Что было, то было. И именно нефтяные месторождения на территории страны нужно считать величайшим даром судьбы и, одновременно, посланным нам тяжким наказанием.

Разумеется, добыча нефти играла и будет долго играть главенствующую роль в экономике республики. Уже в 1991-1992 годах, после объявления суверенитета, руководством страны было принято решение о развитии в первую очередь – нефтегазового сектора с привлечением больших иностранных инвестиций.

Нефть спасла Казахстан от многих ужасов 1990-х, от еще более массовой эмиграции населения в поисках лучшей доли. Нефть дала казне валюту, которую направляли в другие сферы экономики. Сегодня даже не верится, что в 2000-е годы, во время нефтяного бума, средние темпы роста экономики в Казахстане составляли 7% в год! Это было время эйфории и грандиозных планов.

Но пришел один кризис, за ним – второй, бабахнула пандемия, и страна встала перед вопросом: «А вдруг придется вообще жить без добычи нефти? Что делать?» Ведь по оценкам аналитической группы по природным ресурсам и сырьевым товарам Fitch Ratings, Казахстан даже более зависим от экспорта нефти, чем Россия. Казахстан потребляет всего 12% от произведенной нефти, а 88% экспортирует. В структуре нашего экспорта нефть составляет 78,4%! При этом, как говорят многие эксперты, рост ВВП Казахстана возможен лишь, если нефть стоит \$60 и более за 1 баррель. Если будет дешевле – наступают рецессия.

Власти страны постоянно говорят о диверсификации. Чего мы только за эти десятилетия не услышали! И про индустриализацию, и про модернизацию, и про цифровизацию. Не пошла у нас индустриализация, не сработала модернизация, а о том, как с треском проваливается цифровизация, вам расскажет любой сельский школьник, пытающийся учиться онлайн.

В сентябре 2018 года министр национальной экономики Тимур Сулейменов сообщил, что правительство страны разработало семь механизмов развития экономики, которые сделают страну независимой от нефтедобычи. Вот какие это инструменты. Первый – подготовка кадров, масштабное обновление учебных программ и непрерывность обучения на протяжении всей жизни. Второй – технологическое обновление и цифровизация. Третий – кардинальное дерегулирование экономики, приватизация. Четвертый – победа над коррупцией. Пятый – сильные регионы. Шестой – модернизация общественного сознания. Седьмой – госкорпорация как лидер изменений.

Я бы добавил еще один пункт – Декларация. Ибо, как я уже говорил, всё это нам уже обещали. Если же серьезно, то, как мне кажется, начинать нужно с базовых изменений, поскольку уничтожить зависимость страны от добычи нефти в ближайшие тридцать лет нереально. Ведь все остальные отрасли хозяйства находятся в печальном состоянии (за исключением, может быть, строительства).

А чтобы начать все с нуля, нужны деньги и люди. Люди – значит, прежде всего, ученые из разных областей науки, причем, науки востребованной. Ведь время показало, сколько мало смысла в создании отечественных планшетов, самолетов и смартфонов. Почему бы не начать усиленно развивать биотехнологию, точную агротехнику, цифровую медицину? Нужно просто взять и поднять финансирование науки хотя бы до 3% от ВВП. Без всяких деклараций и модернизаций! И фундаментальная наука потянет за собой науку прикладную.

А вот еще одно предложение. «Считают, что приведенные семь факторов роста не достаточны. Мною несколько лет назад опубликованы статьи и книга «Безинвестиционное повышение эффективности производства», где на конкретных примерах обоснованы четыре фактора роста: использование рационализаторских предложений, оптимизация структуры производства, технологичность проектных решений и информатизация передового опыта. Я верю, что Казахстан сможет выжить без нефти!» – пишет ученый-экономист, академик МАИИ Серик Сапаралиев.

«Развивать сельское хозяйство – значит прокормить себя. Поднимать уровень здравоохранения и образования – повышать человеческий капитал. Внедрять цифровизацию и высокие технологии – следовать мировым трендам. Тем самым создавать благоприятную инфраструктуру», – говорит внештатный советник министра индустрии и инфраструктурного развития РК по ИПДО Татьяна Седова.

Словом, предложений много. Они обязательно сработают, но не сразу, а лет через пятнадцать-двадцать. Ну а пока есть время и в мире нужна наша нефть, нужно максимально это использовать. Без дорогих прожектов, спокойно и вдумчиво. На пользу людей, а не «прорывных проектов».

## ТЕМИРТАУ – НА КОНТРОЛЕ У МИНИСТРА ЭКОЛОГИИ

ЗЕЛЕНАЯ ЭКОНОМИКА

Министр экологии, геологии и природных ресурсов Магзум Мирзагалиев посетил с рабочей поездкой Темиртау, который является одним из городов с наиболее загрязненным воздухом в стране.

Николай КРАВЕЦ, Карагандинская область

Три месяца назад министр уже приезжал сюда. И тогда руководство компании «АрселорМиттал Темиртау», негативный вклад которой в экологию региона наиболее значительный, попросило тайм-аут для того, чтобы проработать и представить конкретный план по снижению выбросов вредных веществ в атмосферу на 30%.

Компания представила стратегический план развития. Градообразующее предприятие собирается сократить объемы выбросов за счет модернизации оборудования на ТЭЦ, коксохимическом и аглопроизводстве до 2025 года. Министр предложил заслушать отчет генерального директора компании Биджу Наира. «Вопрос очень серьезный. Он очень беспокоит как министерство, так и общественность», – подчеркнул Магзум Мирзагалиев.

Как сообщил Биджу Наир, в настоящее время на металлургическом

гиганте идет строительство нового котла на ТЭЦ-1, электрофильтра на агломашине №5 и в ЦОИ. До 2025 года компания планирует построить на ТЭЦ-1 три новых котла. Также планируется завершить строительство седьмого котла на ТЭЦ-2 в конце 2022 года. Сейчас разрабатывается глобальный план по электроэнергии в Темиртау.

– Следующие пять лет мы собираемся инвестировать 380 миллионов долларов в природоохранные мероприятия, – сообщил Биджу Наир. – Как только мы разработаем новую стратегию, заключим соглашение с государством. Я ожидаю, что размеры инвестиций еще увеличатся.

Министра Магзума Мирзагалиева не устроило, что компания, перестроив стратегию по снижению вредных выбросов, увеличила сроки ее реализации на год.

– Господин Биджу Наир употребил интересное словосочетание «сприн-

терский забег», потому что времени очень мало. Но вместе с тем, когда мы с вами встречались в 2019 году, мы говорили о том, что снижение будет к 2024 году, – напомнил министр. – Сейчас мы сдвинули все до 2025 года. Я попрошу проработать данный вопрос совместно с нашим комитетом и посмотреть, каким образом мы могли бы эти сроки сократить в рамках наших договоренностей.

Также министр экологии попросил градообразующее предприятие подготовить четкий план, который будет в себя включать изменение сроков на проектно-сметную документацию, закупку оборудования, строительно-монтажные работы. Тогда по каждому источнику выбросов будет конкретное снижение, чтобы Министерство экологии и обществу могли этот вопрос контролировать.

– Это очень важно, – заключил Магзум Мирзагалиев. – Чтобы не получилось так, что мы вам поверили, а потом

## БОАО ПРИЗЫВАЕТ МИР К ВОССТАНОВЛЕНИЮ

с другими странами, охваченными этой инициативой. А поскольку в канун юбилейного заседания ВФА Китай первым среди стран-участниц ратифицировал соглашение «Regional Comprehensive Economic Partnership» (RCEP, Всестороннее региональное партнерство), охватывающее вместе с ним 10 государств АСЕАН, Японию, Южную Корею, Австралию и Новую Зеландию, то теперь открываются новые перспективы и для Казахстана.

Помимо Елбасы, на форуме выступили также руководители Вьетнама, Индонезии, Южной Кореи, Сингапура и других государств мира, а также представители международных организаций. Центральным же событием стало программное выступление по видеосвязи китайского лидера Си Цзиньпина в минувший вторник, в котором он изложил свое видение посткоронавирусного мирового развития. По его мнению, необходимо отстаивать подлинный мультилатерализм и продвигать формирование более справедливой и рациональной системы глобального управления, со-

действовать либерализации и упрощению торговли и инвестиций, углублять региональную экономическую интеграцию, упрочивать производственные и логистические цепочки, создавая тем самым открытую глобальную экономическую систему. В глобальной борьбе с пандемией коронавируса Китай предлагает усилить международное сотрудничество в разработке, производстве и распределении вакцин, обеспечивать их доступность и ценовую приемлемость для развивающихся стран.

Прозвучала в выступлении г-на Цзиньпина и тема инициативы «Пояса и пути», которую он образно охарактеризовал не как частную тропинку на чьей-то придомовой территории, а столбовую дорожку, ведущую к совместному развитию. Судя по статистическим данным, так оно и есть – ведь к концу минувшей зимы более 170 государств и международных организаций подписали соглашения о сотрудничестве с Китаем по совместному строительству «Пояса и пути». Выгода здесь обоюдная – к примеру, импорт товаров из стран «Пояса и пути» в

Китай увеличился за первый квартал на 13,2%, до 1,1 трлн юаней, а инвестиции из этих государств в китайскую экономику подпрыгнули на 64,6%, перевалив за \$3,2 млрд.

В планах официального Пекина на ближайшее будущее значится проведение второй конференции по диалогу между цивилизациями Азии. Текущий же год проходит в Китае под знаком 100-летнего юбилея образования тамашней Компартии.

Тем временем аналитики МВФ, глава которого Кристиалина Георгиева также выступила на заседании ВФА, улучшили свой прогноз роста глобального ВВП с 5,5% до 6% в текущем году и с 4,2% до 4,4% в следующем. Во Всемирном банке ожидают роста в странах Восточной Азии и Тихоокеанского региона на уровне 7,4%, а эксперты ВФА в своем докладе об итогах и перспективах регионального экономического развития прогнозируют подъем азиатской экономики не менее чем на 6,5%. Пересмотрен на дню в лучшую сторону и прогноз роста ВВП Казахстана в этом году – с 2,8% до 3,1%.

Но пока, увы, приходится довольствоваться сокращением отечественного ВВП на 1,6% по итогам первого квартала, что, конечно же, выглядит странным на фоне быстрого роста экономики нашего восточного соседа. А это означает в свою очередь, что Казахстану нужно быстрее переходить на рельсы посткоронавирусного пути, тем более что наша страна обеспечена вакциной от этой инфекции и число вакцинированных уже приблизилось к миллиону человек.

Да и казахстанцы уже устали от коронавирусных ограничений, действующих больше года. Все соскучились по нормальной жизни, в том числе и деловой, по свободному труду и отдыху – ведь до начала второго коронавирусного лета осталась лишь месяц с «хвостиком»!

## КОРДАЙСКОЕ ЗОЛОТО ОТ ГЕРМАНСКОГО ИНВЕСТОРА

### ЗОЛОДОБЫВАЮЩИЙ ЗАВОД ПОСТРОЯТ В ЖАМБЫЛСКОЙ ОБЛАСТИ

В торжественной церемонии закладки капсулы времени и старта строительства участвовали глава региона Бердибек Сапарбаев, Министр индустрии и инфраструктурного развития РК Бейбут Атамкулов, Чрезвычайный и Полномочный Посол Федеративной Республики Германия Тило Клинер, заместитель министра иностранных дел РК Алмас Айдаров, глава представительства германской экономики в Центральной Азии Ховсеп Восканян, председатель правления MONTERRA GROUP AG Кристиан Граф фон Штрахвитц, генеральный директор MONTERRA QASAQSTAN Меруерт Данбаева.

Руслана КАЗИЕВА

Проект презентацию будущего проекта провела генеральный директор MONTERRA QASAQSTAN Меруерт Данбаева. Она рассказала, что строительство Горно-металлургического Комбината реализуют в три этапа с проектной мощностью до 10 тонн золота в слове Доре в год. А стоимость всего проекта оценивается в 832 миллиарда тенге.

– Период обеспеченности запасами ГМК составляет 25 и более лет, а на самокупаемость проект может выйти через восемь лет. Строительство комбината даст мультипликативный эффект в развитии смежных отраслей, рост валового продукта и занятости населения Жамбылской области, – отметила генеральный директор.

К слову, компания уже инвестировала в проект порядка 13 миллиардов тенге. При этом налоговые отчисления в бюджет до конца 2021 года составят свыше 1 миллиарда.

– Спасибо за то, что выбрали это место несколько лет назад. Спасибо, что выделяете свои и заемные средства! Все-таки 1 миллиард 600 миллионов евро – это очень большая сумма, особенно для нашей области. Самое главное, что для нашей экономики это большое пополнение, налоговые отчисления и, конечно же, рабочие места, – обратилась с речью к представителю правления MONTERRA GROUP AG – Кристиану Графу фон Штрахвитцу аким Жамбылской области Бердибек Сапарбаев.

На более чем 300 гектарах кордайской земли планируют построить не только Комбинат, а также вахтовый поселок для более 2000 рабочих, которых собираются набрать из местных жителей. В округе наметили около шести рудников. На Каратас, Тасполы, Майбулак и Ргайты ведутся геологоразведочные работы с последующим переходом на открытые горные работы. Но самое главное, что даже Министр Бейбут Атамкулов отметил, что в планах инвесторов использовать новые технологии, которые не наносят вреда окружающей среде.

– Вы привезли новые технологии и новые подходы в работе. Сохранение окружающей среды – один из важных факторов. Но самое главное, мы должны взрастить здесь новое поколение металлургов, горняков, инженеров, обогатителей и геологов. Я уверен, что здесь вырастет новая плеяда инженерных кадров с новыми компетенциями, которыми мы будем гордиться, – отметил министр.

К слову, первых мастеров, признаются

инвесторы, пришлось поискать. Но вскоре ждут уже своих, специально обученных. Пятерых студентов, учебные которых полностью оплачивали немцы, примут в ближайшее время на работу. Эту инициативу Министр индустрии и инфраструктурного развития РК Б.Атамкулов предложил расширить: обучать будущих работников комбината на родине инвесторов. «Так будет действенной», – отметил он.

Идею с обучением поддержал Чрезвычайный и Полномочный Посол ФРГ Тило Клинер:

– Казахстан и Германия очень тесно стали дружить и нашли много общих аспектов. Один из них – партнерство по сырью и высоким технологиям. Мы очень рады, что проект, который так долго рос и готовился, наконец-то, официально стартовал. Польза для Жамбылской области очевидна! Важно, чтобы тут развивалась база молодых экспертов. Немецкое посольство будет помогать, в том числе, в образовании молодых специалистов, которые в дальнейшем будут развивать область и страну.

Пока же компания активно инвестирует в геологоразведочные работы на Каратас-Майбулакской площади и уже равняет местность для масштабной стройки. На вопрос: «Почему выбрали именно эту местность?», инвесторы отвечают: глубокий анализ и геологические исследования показали золоторудность данной местности.

Оказалось, начало всей золотой кампании в регионе было положено еще в 2012 году. Тогда главы двух стран подписали соглашение о сотрудничестве. За пять лет проведена



большая работа, в результате которой Компания с уверенностью запускает процесс строительства Горно-металлургического комбината. Безусловно, реализация Проекта сопровождалась помощью стороны главы акимата Жамбылской области, Министерства иностранных дел, Министерства индустрии и инфраструктурного развития Республики Казахстан.

– Правительство Казахстана предлагает немецкому бизнесу эксклюзивный пакет мер, и это яркое свидетельство начала качественно нового этапа сотрудничества Казахстана

и Германии, – отметил заместитель министра иностранных дел Алмас Айдаров.

В будущем немцы все же планируют развернуть масштабы до такого уровня, что все ближайшие предприятия по добыче золото-содержащей руды смогут доставлять сюда сырье и получать готовый продукт. Впрочем, раскрывать все карты инвесторы не стали, поведая только о том, что первоначальные 6 тонн и 400 килограммов золота они достанут на все 100 процентов.

– Сегодня, можно сказать, поставлена точка. Это значит – мы будем здесь работать! Мы очень много вложили, очень много работы сделали и сегодня еще один важный этап. Добыть золото – не проблема, а достать его из тяжелой руды, которая в этой местности присутствует, теперь наша основная задача. И мы это сделаем! – сказал с трибуны присутствующим председатель правления MONTERRA GROUP AG Кристиан Граф фон Штрахвитц.

Примечательно, что за счет инвесторов в регионе за последние два года провели

немало акций поддержки населения. Здесь и помощь многодетной семье, и мебель для мечети, даже аппараты ИВЛ для местной центральной больницы. Помогать жителям региона, уверяют инвесторы, будут и впредь. Генеральный директор MONTERRA QASAQSTAN Меруерт Данбаева, презентуя программу поддержки, уточнила:

– Компания принимает активное участие в социальной жизни региона. За последние два года оказана благотворительная помощь в размере 103,5 миллиона тенге.

Отметив, что даже на церемонии начала строительства предприятия каждый присутствующий внесет вклад в экологию региона. В итоге все присутствующие посадили по одному именному деревцу.

Кстати, поддержки от чиновников инвесторы тоже ждут. Для комбината необходима инфраструктура: дороги, электроэнергия и вода. Ее поиск считают одной из важнейших целей.

– Одна из главных задач сейчас – это вода. Пока планируем выставить четыре колонки, предприятию потребуется до 450 литров воды в минуту. Чтобы быть экономнее, собираемся устроить резервуар для сбора воды. Ее можно будет несколько раз использовать, – рассказал старший советник по международному сотрудничеству MONTERRA GROUP AG Йоганн Штоль.

Отмечая, что все проектно-сметные документы на инфраструктуру уже готовы и ждут одобрения чиновников.

Между тем сам завод по переработке и выплавке ископаемых обещают построить в ближайшее время. А золото собираются добывать уже в ближайшие недели открытым способом – это взрывные работы, и подземным. Причем, открытым уже начнут на Каратасе. Но бояться этого жителям ближайших сел, говорят, не стоит. Собственно, присутствующие на презентации проекта старейшины района уже сделали свои выводы. «Это очень хороший проект для региона, для наших детей и внуков», – высказались аксакалы из ближайшего к будущему комбинату села Ногайбай.

– Казахстанцы очень приветливый народ, работать здесь приятно. Есть перспективы и возможность реализовывать, но только это надо делать, – отметил Кристиан Граф фон Штрахвитц.

И заявил, что деятельность компании стабильна и является надежным мостом сотрудничества между Казахстаном и Германией. А успешное развитие проекта еще раз подтверждает благоприятный инвестиционный климат в Казахстане.

Стоит добавить, что капсула времени, которую заложили в самом центре стройки, стала началом нулевой отметки. По ней будет вестись вся стройка объекта. К слову, вскрыть капсулу, завещали закладчики, можно только через сто лет.

Ее послание, текст которого слышали лишь присутствующие, предназначается для потомков. Мы лишь приоткроем тайну: потомкам поведали о некоторых нюансах нынешнего строительства предприятия, необходимой экологичности проекта, сохранении ресурсов и дружбе между народами.



«Мы надеемся, что тот, кто откроет капсулу времени в апреле 2121 года, последует нашему положительному опыту в целях сохранения планеты для потомков в целом, и природных объектов, растений, животных, оптимальному состоянию здоровья жителей Казахстана в частности, благодаря тому, что промышленные предприятия будут функционировать и в дальнейшем на основе безвредных методов производства и современного оборудования.»

С уважением, TOO «MONTERRA QASAQSTAN»

### NUR OTAN: ПУТЬ ПЕРЕМЕН

## СТРАТЕГИЯ МЕДИЦИНСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

« стр. 1

Беккали ТОРГАЕВ, депутат Мажлиса Парламента РК, член Фракции партии «Nur Otan»

Предвыборная программа является комплексным документом, который нацелен на дальнейшее социально-экономическое развитие государства. В нем также предусмотрены конкретные меры и индикаторы, направленные на улучшение благосостояния казахстанцев. По итогам социально-экономического развития страны за первый квартал 2021 года отмечена тенденция роста показателей в основных отраслях экономики. В условиях мирового кризиса, вызванного коронавирусной инфекцией, такая положительная динамика экономики демонстрирует правильный курс государственной политики и выверенность стратегических планов.

Так, рост в обрабатывающей промышленности составил 7,5%, строительстве – 13,1% и сельском хозяйстве – 2,8%. Наряду с этим наблюдается положительная динамика: в машиностроении рост на 21,8%, фармацевтике – на 9,1%, химической промышленности – на 14,2%. Вышеназванные тенденции позволили скорректировать прогнозируемый реальный рост ВВП страны с 2,8% до 3,1% по итогам 2021 года.

Правительством предусмотрены масштабные мероприятия по борьбе с COVID-19 и модернизации системы здравоохранения. В период мировой



пандемии мы видим наращивание стратегической важности сферы здравоохранения, в том числе и фармацевтической отрасли.

В течение последних нескольких лет мировой фармрынок постоянно растет. Оборотов товаров на мировом фармрынке за 2019 год составил \$1,25 трлн. За последние 5 лет этот показатель вырос на 17%. В Казахстане объем продаж фармацевтических и медицинских товаров и препаратов в 2019 году (данные за 2020 г. появятся позже) составил 1,8 трлн тенге, или 4,8% от общего оборота всех товаров на рынке страны.

Большую часть спроса на фармацевтическую продукцию на рынке Казахстана покрывает импорт. Этот показатель за 2019 год, по данным Комитета государственных доходов МФ РК, превысил 309

млрд тенге. Примечательно, что производство фармацевтических продуктов в стране растет. За 2019 год эта отрасль, по данным Бюро национальной статистики АСПИР РК, выпустила продукцию стоимостью 92,4 млрд тенге, что на 149% больше показателя 2015 года. При этом количество основных предприятий в отрасли сохраняется примерно на одном уровне – 75-80 единиц, где трудится 3,6 тыс. человек. Таким образом, растет и производительность труда в секторе. Согласно данным Фонда развития предпринимательства «Даму», данный сегмент представляет большие возможности для отечественного сектора малого и среднего бизнеса.

Предприниматели, осуществляющие деятельность в сфере производства и реализации лекарственных средств, либо планирующие открыть свое дело в этом направлении, могут получить государственную поддержку. А это: возможность открытия производства на территориях специальных экономических или индустриальных зон; льготное кредитование; субсидирование; получение льготного лизинга на покупку оборудования и гарантирование кредитов через национальные институты развития и местные исполнительные органы.

В этом ключе хотел бы отдельно остановиться на вопросах системы здравоохранения Алматы. В рамках Дорожной карты по реализации Предвыборной программы партии по Алматы запланировано строительство 19 медицинских объектов. Наряду с этим крупные



Источник: Бюро национальной статистики АСПИР РК, stat.gov.kz

проекты с мировыми компаниями из Японии, Германии и ряда стран позволяют городу стать региональным центром медицинского туризма. В 2024 году будет построена объединенная университетская больница на 1400 коек. Также будет осуществлено сейсмоусиление 12 медицинских объектов. Среди них поликлиники №16, 6, 11, родильные дома №2, 5 и другие.

Для обеспечения медицинской безопасности, локализации производства медикаментов и снижения импорта на территории СЭЗ «ПИТ» создан фармацевтический кластер. Как отметил аким Алматы Б.А. Сагинтаев, несколько компаний начали реализацию проектов по выпуску лекарственных препаратов. Также будет построен промышленный парк фарминдустрии для субъектов микро и малого бизнеса. Общий объем инвестиций запланирован в объеме 18 млрд тенге.

Расширение мощности фармотрасли, безусловно, является очень важным вопросом. Если учитывать, что объемы импорта составляют свыше 300 млрд

тенге, а местные производители выпустили продукцию на 92 млрд тенге, мы видим, что имеется большая потребность казахстанского рынка.

Локализацию этого сектора обеспечит медицинскую безопасность страны, в случае ограничения поставок лекарств из-за рубежа либо в случае закрытия границ в связи с эпидемиологической ситуацией. Тем более для выпуска фармпрепаратов в нашей стране имеется необходимая сырьевая база, высокий научный потенциал и инфраструктура.

В целом вышеперечисленные комплексные меры позволяют усилить эффективность мероприятий по обеспечению здоровья населения, также будут способствовать развитию отечественной фарминдустрии, откроют возможности для казахстанских предпринимателей по производству лекарственных препаратов, импортозамещению фармизделий. Все это окажет мультипликативный эффект в развитии экономики, что будет выражаться в открытии новых рабочих мест, росте выпуска продукции и увеличении налоговых поступлений.

# СЫРЬЕВЫЕ РЫНКИ

www.dknews.kz

## АНАЛИЗ И ПРОГНОЗ

« стр. 1

Асель НУСУПОВА, Нью-Йорк, фото предоставлены Ассоциацией горнодобывающих и горно-металлургических предприятий и из архива ДК

В частности, цена на золото на прошлой неделе взлетела выше отметки в \$1760 за унцию, что является максимальным значением за последние семь недель.

### МЕТАЛЛЫ ИДУТ НА ПОВЫШЕНИЕ

Кроме этого, риски сокращения предложения алюминия привели к масштабному оттоку спекулятивного капитала в этот металл (на Шанхайской бирже металлов). Росту цен на алюминий также способствовало повышение сезонного спроса на закупки этого металла традиционными покупателями. В частности, объем запасов алюминия в Китае снизился с 1183 тыс. тонн до 1256 тыс. тонн (на конец марта этого года).

Цены на железную руду также пошли на повышение. В частности, самый активный контракт на поставку железной руды – SGX – превысил на прошлой неделе отметку в \$170 за тонну. И фьючерсные контракты в Китае выросли на 3,7%. Основными факторами такого подъема явились укрепление спроса со стороны строительной индустрии Китая и в целом – ошеломляющие значения роста китайской экономики, опубликованные на прошлой неделе. Как показывают последние данные Всемирной ассоциации стали, глобальный спрос на железную руду по итогам этого года вырастет на 5,8% и достигнет 1,87 млрд тонн (после прошлогоднего сокращения на 0,2%). В 2022 году ожидается повышение мирового спроса на железную руду на 2,7% до 1,92 млрд тонн.

Отстающим на рынке металлов в настоящее время является никель, цены на который на мировом рынке стали снижаться из-за решения властей Филиппин внести изменения в правила по одобрению новых контрактов на добычу руды и отмену запрета 2012 года.

Наибольшее впечатление на рынке цветных металлов вызывает ситуация на рынке меди, который с марта этого года находился в несколько замороженном режиме. Однако на прошлой неделе медь возобновила свой подъем и в понедельник утром, 19 апреля, достигла значения \$9436 за тонну.

По мнению экспертов, подобные тенденции продолжатся и во втором квартале текущего года. Во многом это будет связано с тем, что инфляционная обстановка в мире и отрицательные реальные процентные ставки будут и в дальнейшем служить попутным ветром для сырьевых товарных рынков, и медь здесь выступает одним из самых привлекательных объектов для инвестиций. Потенциал меди в настоящее время опирается на такие фундаментальные факторы, как широкое применение меди в строительстве, а также растущий среднесрочный и долгосрочный спрос на медь в связи с перспективами развертывания программ по переходу на возобновляемые источники энергии и «озеленение» экономики в развитых странах.

Кроме этих причин, как подчеркивают эксперты, цены на медь будут расти также вследствие краткосрочных циклических факторов. В первую очередь, это связано с угрозой сокращения поставок меди на мировые рынки. Рынок пока не показывает полного восстановления со стороны предложения меди, и ситуация в плане добычи медной руды по-прежнему выглядит уязвимой к потенциальному потрясению.

Примером здесь является ситуация в Китае, где медеплавильные предприятия «грозятся» проведением ремонтных работ, который может сжать рынки подогреть «бычьи» настроения на рынке. Многие эксперты, на которых ссылается голландский инвестиционный банк ING, к примеру, ожидают, что планируемые ремонтные работы нанесут удар по предложению продуктов переработки медной промышленности. Несмотря на такие мрачные перспективы, объем производства медеплавильных заводов Китая по итогам первого квартала вырос на 15,7% (в годовом выражении). Однако в апреле ожидается снижение объемов производства, что будет вызвано ремонтными работами.

Помимо влияния предложения, существует второй фактор потенциального роста цен на медь. Он связан с растущим спросом на этот металл. В основном это касается восстановления экономики развитых стран, наращивающих в настоящее время закупки сырьевых товаров. Даже новая волна коронавируса в европейских странах, по мнению экспертов, не должна помешать подъему спроса на медь.

Этот цикл (восстановление закупок сырьевой продукции со стороны традиционных потребителей), согласно анализу ING, начал раскручиваться примерно с конца третьего квартала прошлого года промышленными предприятиями США и оптовыми покупателями металла, и он до сих пор продолжает иметь место.



## СЫРЬЕ В ЦЕНЕ



Таким образом, краткосрочные факторы, влияющие на спрос и предложение меди, макроэкономические обстоятельства, связанные с ослаблением доллара и снижением доходности по государственным ценным бумагам США, а также растущие долговременные перспективы широкого использования меди в «зеленой» энергетике приведут к «параболическому» росту цен на медь в ближайшей перспективе. Мы стараемся в следующий раз проанализировать ситуацию на рынке во второй половине этого года, когда эксперты ожидают замедление восстановительного цикла (снижение объемов закупок меди в рамках восстановления экономики развитых стран). К тому времени также будет интересным оценить влияние ситуации в Китае, где эксперты ожидают сужение кредитного роста, что, в свою очередь, может отрицательно отразиться на инвестиционном спросе страны.

### НЕФТЬ: ПЕРЕБАЛАНСИРОВКА СПРОСА И ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Ослабление курса доллара, стоимость которого на международных торгах находится на самых низких уровнях с начала марта этого года, ощутимо влияет и на рынок нефти. Как показывают последние данные, цена на сорт Brent превышает \$67 за баррель. Рынок также подогревают свежие новости из Ливии, которая удивила всех резким ростом добычи и экспорта нефти в конце прошлого года. В нынешний понедельник, по сообщениям мировых СМИ, Национальная нефтяная корпорация Ливии объявила форс-мажор на экспорт нефти через восточный порт Харига в связи с нежеланием Центрального банка Ливии ликвидировать дефицит в нефтяном секторе.

Такое положение приведет к тому, что объем добычи Ливии снизится на 280 тыс. баррелей в сутки, до уровня ниже 1 млн баррелей в сутки. Это будет первым таким случаем с октября прошлого года, когда Ливия начала свой нефтяной спринт после долгосрочной блокады.

### ИЗЛИШКИ ИССЯКАЮТ

В целом же в мировом масштабе, на стороне предложения нефти наблюдается интересная картина. Как показывают последние данные, беспрецедентный избыток нефти, который накопился в период пандемии, почти исчерпан себя. Этот фактор будет выступать основной движущей силой для роста цен, который окажется благом для производителей и «злом» для потребителей нефти.

Как отмечает агентство Bloomberg со ссылкой на Международное энергетическое агентство, по состоянию на февраль этого года неиспользованной оставалась примерно одна пятая часть избытка нефти, который был «слит» в хранилища развитых стран во время обвала спроса на нефть в прошлом году.

С тех пор все имеющиеся остатки нефти были «поглощены», и запасы нефти на складах и танкерах постепенно истощились. По выражению Эда Морзе (для агентства Bloomberg), руководителя подразделения Citigroup по изучению товарных рынков, «коммерческие за-

пасы нефти в развитых странах ОЭСР уже вернулись к своему среднему пятилетнему значению, и то, что осталось от избытка, в основном сконцентрировано в Китае».

Процесс истощения избытка нефти, однако, еще не завершен до конца. Значительный объем сырой нефти, по информации Bloomberg, еще находится в хранилищах в провинции Китая Шаньдун, что, вполне возможно, связано с потенциальными поставками нефти на новые нефтеперерабатывающие предприятия, расположенные в этом регионе.

Вполне возможно, что «поглощение» остатков нефти займет некоторое время, поскольку ОПЕК+, как известно, решила пойти на увеличение объемов добычи нефти. Кроме того, есть опасения, что увеличение числа зараженных коронавирусом в Индии и Бразилии повлияет на замедление спроса на нефть в глобальном масштабе.

Пока же запасы нефти в хранилищах развитых стран по состоянию на февраль всего на 57 млн баррелей превышали среднее пятилетнее значение (за 2015–2019 годы), тогда как в июле прошлого года избыток составлял 249 млн баррелей (по данным МЭА). Как видно, нынешняя ситуация представляет собой разительный контраст с ситуацией про-



Как бы то ни было, на рынке нефти происходит своеобразная перебалансировка – многими экспертами ожидается, что во второй половине года будет наблюдаться усиление спроса на нефть и снижение избытков нефти на уровне 2,2 млн баррелей в сутки. Это, по оценкам Citigroup, приведет к росту цен на нефть до \$74 за баррель и даже выше.

Как и в случае с металлами, мы будем продолжать следить за ситуацией на рынке нефти. Нас ожидают интересные времена, где перебалансировка спроса и предложения придется на момент, когда страны – участники ОПЕК+ возобновят масштабные объемы добычи мировых поставок и продолжится постепенное восстановление мировой экономики, подогревающее спрос на углеводородные ресурсы.

В ближайшей перспективе в фокусе нашего внимания будет запланированное на 28 апреля заседание совместного министерского мониторингового комитета ОПЕК+. При этом, как сообщают мировые СМИ, запланированная на ту же дату министерская встреча ОПЕК+, принимающая основные решения по добыче нефти, скорее всего,

высокие цены на нефть всегда служили большим соблазном для ОПЕК по сохранению ограниченных объемов добычи, даже если целевая установка по снижению запасов нефти оказывалась достигнутой.

### СПРОС: СТАВКА – НА ВАКЦИНАЦИЮ

Несмотря на глобальный оптимизм по поводу стабилизации рынка нефти, мировой спрос на нефть еще не восстановился из-за продолжающихся вспышек коронавируса во многих регионах мира. В частности, это касается одного из самых крупных мировых импортеров нефти – Индии, где в понедельник было зафиксировано рекордное за день количество случаев инфицирования коронавирусом.

В целом же привлекает внимание, что все прогнозы по повышению спроса на нефть, сделанные на прошлой неделе тремя авторитетными агентствами – Международным энергетическим агентством, Управлением по энергетической информации США и ОПЕК, приходится на вторую половину этого года. Это, по мнению Джулиана Ли, стратега агентства Bloomberg по нефти, дает основания поднять своеобразный желтый флаг.

Все эти прогнозы, как подчеркивает Ли, очень тесно привязаны к планам по вакцинации населения в мире. Вторым фактором повышенного оптимизма по поводу нефтяных цен выступают прогнозы МВФ о восстановлении глобального экономического роста. Несмотря на то, что основой прогнозов МВФ служит колоссальный пакет стимулирующих мер, принятый в США администрацией Байдена, оценки МВФ также во многом опираются на веру в успех массовой вакцинации в мире.

По мнению Ли, это говорит о том, что три ключевых агентства на нефтяном рынке – МЭА, УЭИ США и ОПЕК – как бы делают двойную ставку на вакцинацию. Однако, как показывает текущая ситуация, еще слишком рано судить о том, насколько успешными будут программы по массовой иммунизации в мире и, самое главное, когда они увенчаются успехом.

Прошлая неделя показала уязвимость ситуации с вакцинами «Астра Зенека» и «Джонсон и Джонсон», проявивших серьезные побочные эффекты. Ситуация складывается таким образом, что Европейский союз, скорее всего, не пойдет на продолжение закупок обеих вакцин, что не позволит ему достичь 75%-го охвата иммунизации населения к декабрю этого года.

США также приостановили закупку вакцины компании «Джонсон и Джонсон», а в Японии кампания по иммунизации населения только что начала свое действие в начале этой недели. Таким образом, огромная часть мирового населения пока остается незащищенной от вируса, который, в свою очередь, продолжает мутировать и принимать опасные формы.

Возвращаясь к рынку нефти, следует отметить, что оптимизм в плане повышения спроса внушает некоторые виды нефтепродуктов. В частности, облегчение карантинных мер в США и Европе повысило привлекательность бензина, потребление которого в США на данный момент всего на 0,6% ниже уровня прошлого лета. В Великобритании, к примеру, использование дорог для автотранспорта на данный момент составило 91% от уровня, зарегистрированного до пандемии. Это дает основания предположить, что спрос на бензин будет повышаться и положительно влиять на мировой рынок нефти в целом.

Однако большое сомнение вызывает широко масштабное использование авиатранспорта, что будет тяжелым бременем давить на рынок авиационного топлива и нефтяной спрос в целом. Необходимость прохождения анализов на коронавирус, перспектива длительного карантинного периода и изоляции будут продолжать отталкивать интерес потребителей от путешествий авиатранспортом. И этот фактор будет одним из ключевых для того, чтобы сохранять трезвость ума и не впадать в чрезмерные розовые иллюзии по поводу стремительного повышения спроса на углеводородные ресурсы.

не состоится. Если на самом деле ОПЕК+ решит обойтись без министерской встречи, то это будет означать, что ОПЕК+ удовлетворена текущими ценами на нефть и в ближайших месяцах нам не следует ожидать изменений в объемах добычи. То есть до конца июля объемы поставок нефти на мировой рынок останутся на нынешнем уровне.

Напомним, что по итогам министерской встречи 1 апреля этого года ОПЕК+ приняла неожиданное решение о постепенном наращивании объемов добычи в мае и июне на 350 тысяч баррелей в сутки (ежемесячно), и в июле – на 441 тысячу баррелей в сутки. Таким образом, в июле этого года ОПЕК+ вернет на рынок 2 млн баррелей в сутки, что было еще запланировано сделать с января этого года. Однако, как мы уже описывали в предыдущих выпусках, это решение было отложено из-за низкого спроса на нефть.

Таким образом, новость о проведении лишь одного заседания ОПЕК+ (министерского мониторингового комитета ОПЕК+) рассматривается экспертами как подтверждение уверенности ОПЕК+ в достаточном восстановлении спроса, что не дает поводов для корректировки объемов добычи нефти.

Работать 20 лет в одной компании, в довольно сложной профессиональной сфере, требующей высокой степени концентрации внимания, постоянного и, нередко, предельного напряжения интеллектуальных и эмоциональных сил. Быть одним из ведущих специалистов крупнейшей мировой бизнес-структуры, и если не нести полностью, то разделять большую часть ответственности за благополучие и успех компании в стране – история неординарной жизни. Как люди и компании находят друг друга? Как амбициозные и глобальные цели крупных организаций становятся достижимыми, а потенциал личности – раскрытым?

Ответ, забегая вперед, можно дать следующий – компания, о которой пойдет речь, ставит своей задачей – вырастить лучших, а ее сотрудник, кому посвящена эта статья, – никогда не пасовал перед неожиданными вызовами, казалось, неразрешимыми сложностями и трудными задачами.

Наша героиня, Алия Карымсакова, старший правовой советник Евразийского подразделения крупнейшей мировой нефтяной компании «Шеврон», закончила Казахский Национальный Университет имени аль-Фараби по специальности правоведение, является магистром юридических наук. Работая в «Шевроне» и оказывая правовую поддержку, она участвовала в таких крупных проектах, как слияние «Шеврона» и «Тексако», строительство Атырауского завода по производству полиэтиленовых труб, внесла свой вклад в проекты геологоразведки, составления типовых контрактов, а также в реализацию множества других инициатив. Вообще решать интересные и непростые задачи – это как раз то, чем Алия хотела заниматься профессионально всю жизнь, так как специальность многих членов ее семьи была связана с математикой.

«Какое-то время, – рассказывает она, – я думала построить свою карьеру в областях, которые связаны с математикой: экономика, учет... В итоге я поступила в КазНУ на юридический факультет. Сначала стала бакалавром, а затем магистром юридических наук».

– А математика как-то связана с юриспруденцией? Ваши способности к точным наукам пригодились в данной сфере?

– Мне всегда казалось, что юриспруденция связана с математикой. И математические способности очень пригождаются в данной сфере. Юриспруденция – это наука, которая основывается на четкой логике, и математическое мышление позволяет правильно и точно выстраивать систему аргументации. А законы логики основаны на математике. Эти законы и следование им помогают давать более точные юридические советы. Важно понимать, где, например, идут верные аргументы, а где... их подмена.

– Алия, а какова история вашего прихода в компанию «Шеврон»?

– По результатам прохождения практики в юридическом отделе «Шеврона» мне была предложена работа в компании и по окончании КазНУ я пришла сюда работать. Это было 20 лет назад. Моя жизнь могла пойти и по другому пути. В то время в университете мне предлагали продолжить обучение в магистратуре на основании гранта. Но я выбрала работу и не пожалела об этом решении. Ведь мне повезло работать в такой динамичной отрасли. А степень магистра юридических наук я потом получила в этом же университете, но уже заочно.

О компании «Шеврон» я всегда знала, как о компании с высокой деловой этикой, и понимала, что работа в области нефтяной промышленности Казахстана интересная и в то же время сложная. Это для меня было очень привлекательно.

– Попад в крупную международную компанию, с какими сложностями вы столкнулись? Что пришлось преодолевать, какие навыки приобретать?

– Сразу же, в оперативном режиме мне пришлось нарабатывать навыки английского, делая упор на юридический английский язык. Я изучала данный язык и в школе, и в университете, но этого оказалось недостаточно, чтобы работать в международной компании. А так каждый день бывают разные вызовы. У юриста работа связана с изменением законодательства, изменением конъюнктуры рынка. Появляются новые проекты, партнеры, перспективы сотрудничества. Нефтяная отрасль очень динамичная среда и наиболее актуальный навык здесь – точно понимать, в чем цель, быть ей приверженной и четко на ней сосредоточенной. Крайне важно знать главную цель компании и в чем именно твой вклад в ее достижения.

– Ваша задача, как юриста, в чем заключается?

– Это общая правовая поддержка деятельности компании в Казахстане, России и Турции, консультирование, договорная работа, вспомогательная правовая поддержка капитальными проектами. Это и продажа активов, и антикоррупционная экспертиза, представительство интересов компании в различных инстанциях. Необходимо понимать, каких результатов нужно достигнуть, причем самым оптимальным и верным способом.

– Алия, а что помогло и помогает достойно отвечать появляющимся вызовам?

## ЛЮДИ И КОМПАНИИ. КАК ОНИ НАХОДЯТ ДРУГ ДРУГА И ДЕЛАЮТ ЛИ ДРУГ ДРУГА СЧАСТЛИВЫМИ?

Об этом и многом другом расскажет Алия КАРЫМСАКОВА, старший правовой советник компании «Шеврон»



– В процессе работы ты сотрудничала с профессионалами из разных сфер, у каждого из которых богатый опыт работы в своей области, и это уникальная возможность у них поучиться. Много приходится работать со специалистами из других нефтегазовых компаний, у них порой другие точки зрения на определенные вопросы, иные задачи. И важно донести позицию твоей компании, отстоять ее. Эти взаимодействия мне нравятся, они плодотворны и очень обогащают в плане профессионального роста. Кроме того, в нашей компании есть концепция наставничества: на протяжении всей работы в «Шеврон» у меня всегда были наставники и сейчас мой наставник – непосредственный руководитель Аженов С.Х. Он делится своим опытом, умением, я всегда могу спросить его мнение по тому или иному вопросу. Это очень важно и очень поддерживает.

Если еще говорить на тему того, что меня поддерживает в решении сложных задач, то это, конечно, коллектив. На работе мы проводим очень много времени, и коллеги становятся родными людьми. Но у всего этого есть фундамент – моя семья, родители, которые меня всегда поддерживали и поддерживают до сих пор. Это мой тыл.

– Есть такое понятие «энергия цели», когда сама «высота» цели, ее образ дает человеку огромные силы, дает возможность раскрытия его потенциала и талантов. Какая это цель в вашем случае?

– Меня вдохновляет цель «Шеврона» – быть глобальной энергетической компанией, которая гордится своими сотрудниками, партнерством и производительностью, разрабатывает доступную, надежную энергию, которая обеспечивает развитие человечества. Это не может не воодушевлять. Понимаешь, что участвуешь в общем деле – деле с большой буквы, ты – его часть. И стараешься сделать все, что в твоих силах, работая, не замечая времени, только бы решить поставленную задачу. Достигая результатов, испытываешь не только усталость, но радость и вдохновение. Иногда даже бывает грустно, когда какой-то проект завершается. Надо еще сказать, само руководство у нас настолько заряжено

энергией и энтузиазмом, что это тоже придает силы, открывает какие-то новые возможности.

– Какими профессиональными качествами должен обладать специалист, чтобы уметь решать очень сложные задачи в такой крупной компании, как «Шеврон»?

– Надо уметь проявлять творчество и быть гибким. Если ты не гибкий, то сложно и решение какое-то найти. Конечно, когда работаешь в компании 20 лет, как я, например, то многие вопросы решаешь уже быстрее и легче, потому что опираешься на опыт. Но в то же время все так быстро меняется и приходится каждый раз что-то новое осваивать. Поэтому выход один – подходить к решению той или иной задачи творчески и точно.

– Какие сейчас у компании «Шеврон» есть бизнес-проекты, социальные, которые можно назвать ведущими, знаковыми. На что бы вы хотели обратить внимание нашего читателя?

– Из бизнес-проектов я бы хотела отметить реализуемые капитальные Проекты будущего расширения и управления устьевым давлением (ПБР-ПУУД) на месторождении Тенгиз. Благодаря им в республику приходят огромные инвестиции и открыто большое количество рабочих мест. Также «Шеврон» активно инвестирует не только в производство, но и в социальную сферу и человеческий капитал, в гуманитарные проекты, в образование и культуру, реализовывает социально-инфраструктурные программы.

Есть и программы, где работники компании могут внести свой личный вклад. Так мы с коллегами неоднократно высаживали саженцы в домах-интернатах и детских домах, разрисовывали там стены для детей, проводили уроки английского языка. Когда внезапно началась пандемия, я была тронута решением «Шеврона» предоставить Республике Казахстан свою поддержку в борьбе с коронавирусом. Компания оказала гуманитарную помощь и закупила лекарства, средства персональной защиты и медицинское оборудование.

– Можете ли вы рассказать о каком-то интересном проекте из вашей прак-

тики, который потребовал от вас особых усилий, знаний, настойчивости?

– Один из самых интересных проектов – моя годичная стажировка в штаб-квартире «Шеврона» в Сан-Рамоне, США, куда меня компания направила после 12 лет работы с целью профессионального роста. В период командировки 90% времени я работала не по проектам, относящимся к нашему Евразийскому подразделению. С чем пришлось столкнуться? У нас в Казахстане принята романо-германская система права, а в Америке и Англии – это общая система права или англо-саксонская. В контрактах там очень подробно описывают все детали, у нас же это обобщается в Гражданском кодексе. Я узнала, как расписывают условия в контрактах, участвовала, в качестве наблюдателя, в судебных разбирательствах в местных судах. Потом мне дали некоторые соглашения, чтобы я сама их вела. По нескольким таким соглашениям мне пришлось вести переговоры с юристами американской стороны. Это была очень ответственная задача, я тщательно готовилась, чтобы вести переговоры. Контракты, над которыми мне приходилось работать, представляли собой генеральные соглашения, которые «Шеврон» заключает с головной компанией какого-либо подрядчика, а потом другие его подразделения в разных странах сами могут уже не заключать договор, а присоединиться к этому основному, опираясь на согласованные юридические условия.

– Какая система права, романо-германская или англо-саксонская, вам показалась более удобной, совершенной?

– Эти системы сложились исторически и у каждой есть свои хорошие нюансы. Они движутся сейчас друг другу навстречу, идет адаптация одной системы к другой.

– Чем удивили и запомнились вам люди, которых встретили, проходя стажировку?

– Да, эта командировка дала возможность посмотреть, как там люди живут, как ведут хозяйство, воспитывают детей. Меня поразило их трудолюбие и сосредоточенность на цели. Я раньше думала, что это характерно только для сотрудников нашей компании, но потом убедилась – таковы одни из отличительных качеств американцев. Они очень открытые, приветливые люди. Мы много общались и на работе, и вне ее, рассказывали каждый о своей культуре, стране, угощали друг друга своими национальными блюдами.

– Алия, какими личностными качествами должен обладать ведущий специалист крупной мировой компании?

– Раз ты работаешь в компании, то нужно разделять ее ценности. Мне, как юристу компании, ценности «Шеврона» очень близки. Ее главный принцип – вести работу, соблюдая законодательство. Доверие, честность, высокая производительность, результативность – это то, чему должен соответствовать каждый сотрудник «Шеврона». Он честен, трудолюбив, целенаправлен, заслуживает доверия и обязательно ценит разнообразие, уважает различные культуры. Умеет работать в команде и учитывать мнение других. Мне все это близко и вызывает симпатию.

– Что для вас лично значит работа в такой компании?

– Большая ответственность. Гордость. Возможность реализовать себя во благо Республики Казахстан и компании: они вместе и плодотворно сотрудничают.

– Алия, что вы можете пожелать казахстанцам в этот непростой период?

– Здоровья, конечно, крепкого. Бодрости, силы духа. Прощетания и больших позитивных изменений уже в этом году. Чтобы берегли себя и своих близких.

Татьяна БИРЮКОВА

### ПРОЕКТЫ ОТРАСЛИ

## СУДОХОДНЫЕ КАНАЛЫ ДО КАШАГАНА

По дну Каспийского моря проруют два канала общей протяженностью 56 километров к месторождению Кашаган.

Наталья БУТЫРИНА, Актау

В связи со снижением среднегодового уровня воды в северо-восточной части Каспийского моря, по мнению специалистов компании, есть необходимость проложить подъездные каналы к островам. К слову, с 2005 года уровень моря в этой части снизился более чем на метр.

Представители компании представили 25%-ю прогнозную вероятность снижения уровня моря к концу 2025 года, когда судоходная навигация в районе месторождения Кашаган станет невозможной без наличия обсуждаемых каналов. В долгосрочной перспективе, при стабильном падении уровня Каспия, предположительно к 2040-2050 годам, эти каналы могут стать не функциональными.

Напомним, что поддержка морских операций осуществляется посредством судов, которые доставляют на искусственные острова персонал, топливо, оборудование, химические реагенты, продукты питания и другие необходимые для поддержания производства и жизнедеятельности материалы.

Но в связи с обмелением Каспия нефтедобытчикам на морском месторождении Кашаган становится все труднее добираться до объектов на шельфе, что привело к ограничению использования морских транспортных средств. Это создало угрозу безопасной эксплуатации морских производственных объектов, что может привести к полной остановке разработки одного из крупнейших месторождений Казахстана.

Во избежание таких последствий и для обеспечения безопасной навигации ледокольных судов и в случае аварийной эвакуации НСОС определил необходимость проведения дноуглубительных работ вокруг островов Кашагана.

«На сегодня такое решение является единственно возможным из всех рассмотренных альтернатив в краткосрочной перспективе. Его реализация обеспечит безопасную эвакуацию персонала в случае чрезвычайных ситуаций, бесперебойную работу морских объектов и проведение плано-предупредительных работ на море в 2022 году», – сообщили в компании.

Площадь воздействия проекта составит около 29 квадратных километров, что не превышает 0,036% от общей площади Северного Каспия. Строительство морских судоходных каналов будет проводиться в два этапа – западный подходный канал до острова D и внутрипромысловый канал, соединяющий остров D с беспилотными островами. Ширина канала составит от 80 до 115 метров.

В проект также входит создание 10 разворотных бассейнов диаметром от 325 до 380 метров. Всего со дна моря будет вынута свыше 18,5 млн кубометров грунта. Проект разработан в соответствии с требованиями строительных норм и Экологического кодекса РК.

В 2019-2020 годах были проведены фоновые экологические исследования на всем участке планируемых работ. Исследования включали изучение всех компонентов окружающей среды, включая бентос, а также пути миграции рыб.

Положительные заключения проект получил от независимого эксперта и научно-исследовательского центра в области рыбного хозяйства (ихтиологии) и был согласован государственной экологической экспертизой.

Как заверили представители консорциума, будет использоваться самое современное оборудование с наименьшим воздействием на морское дно.



### ТОП-50

## ЛИДИРУЕТ НЕФТЕГАЗ

Государственный бюджет в прошлом году пополнился на 8,6 трлн тенге налоговых поступлений. В сравнении с 2019 годом их объем снизился на 655,3 млрд тенге, сообщает FinReview.info.

При этом 50-ю крупнейшими налогоплательщиками, которые формируют 46% налогов, выплачено 3,9 трлн тенге, что на 32,3% меньше, чем в 2019 году, сообщается в распространенном релизе аналитического агентства.

В 2020 году основную сумму в бюджет традиционно принесли предприятия, занимающиеся добычей нефти и попутного газа, они расположились на 19 из 50 строк рейтинга FinReview.info. На их долю пришлось 59% от всех выплат 50 крупнейших налогоплательщиков или 2,3 трлн тенге. В сравнении с предыдущим периодом объем выплаченных ими налогов, снизился на 46,6%.

DKNews

### АО «Каспийский Трубопроводный Консорциум-К»

объявляет о проведении открытого одноэтапного тендера на право заключения договора поставки подшипниковых узлов в сборе производства Schorch для ПНА НПС Атырау.

В случае заинтересованности с подробной информацией можно ознакомиться на сайте: <http://www.cpc.ru> (Раздел «Тендеры»: Закупка 4552-0D).  
Справки по телефону: +7 (495) 966-50-00.

# COMPANIES & MARKETS

www.dknews.kz

## Отчет АО «Алматинские электрические станции» (далее – АО «АлЭС») об исполнении утвержденной тарифной сметы, об исполнении утвержденной инвестиционной программы за 2020г. по регулируемым услугам (производство тепловой энергии, подача воды по магистральным трубопроводам) перед потребителями и иными заинтересованными лицами

### 1) Общая информация об АО «АлЭС».

1.1. Сфера деятельности и отраслевая принадлежность: Отрасль-энергетика. АО «АлЭС» – энергопроизводящая организация, осуществляющая деятельность по производству тепловой и электрической энергии в городе Алматы и Алматинском регионе. АО «АлЭС» обеспечивает электрической энергией на 60-65% и тепловой энергией порядка 60% потребителей города Алматы.

1.2. Государственное регулирование: АО «АлЭС» является субъектом естественной монополии, включено в Республиканский раздел Государственного регистра субъектов естественных монополий по виду деятельности – услуги по производству тепловой энергии, услуги по подаче воды по магистральным трубопроводам.

### 1.3. Наличие сертификатов:

ISO 9001:2015 – менеджмент качества;  
ISO 14001:2015 – менеджмент охраны окружающей среды;  
ISO 45001:2018 – менеджмент охраны здоровья и обеспечения безопасности труда;  
ISO 50001:2011 – система энергетического менеджмента

1.4. Единственным акционером является АО «Самрук-Энерго». В организационную структуру АО «АлЭС» входят шесть энергоисточников и два вспомогательных производства:

№ п/п	Энергоисточники	Год ввода в эксплуатацию	Установленная мощность, МВт	Установленная мощность, Гкал/ч	Основное оборудование
	АО «АлЭС»		1 235,7	4 049,3	
1.	ТЭЦ-1 имени Б.Образбаева	1935 (1960)	145	1 203	6хБКЗ-160-100 7хПТВМ-100 1хР-25-90/18 2хПТ-60-90/13
2.	ТЭЦ-2 имени А.Жакутова	1980	510	1 411	7хБКЗ-420-140 1хЕ-420-13.8-560КТ 3хПТ-80/100-130/13 1хР-50-130/18 2ХТ-110/120-130
3.	ТЭЦ-3	1962	173	335,3	6хБКЗ-160-100 3хТ-41-90 1хК-50-90
4.	ЭТК	1963		1 100	2хПТВМ-50 6хПТВМ-100 4хКВГМ-100 2хДЕ-10-14
5.	Капшагайская ГЭС имени Ш. Чокина	1970	364		4 гидроагрегата
6.	Каскад ГЭС	1944	43,7		13 гидроагрегатов
7.	Производственно-ремонтное предприятие «Энергоремонт» (ПРП) – ремонт оборудования АО «АлЭС»				
8.	Центр приема и выгрузки топлива (ЦПВТ) – прием и выгрузка топлива для энергоисточников АО «АлЭС»				

### I. РЕГУЛИРУЕМАЯ УСЛУГА – ПРОИЗВОДСТВО ТЕПЛОВОЙ ЭНЕРГИИ

#### 2) Исполнение утвержденной инвестиционной программы по итогам 2020г.

Совместным приказом Департаментов Комитета по регулированию естественных монополий Министерства национальной экономики Республики Казахстан (далее – ДКРЕМ МНЭ РК) по городу Алматы, Алматинской области и Министерства энергетики РК с учетом внесенных изменений на 2020 г. утверждена инвестиционная программа АО «АлЭС» по производству тепловой энергии за счет собственных средств на сумму 508 762 тыс. тенге.

По итогам 2020г. убыток от деятельности по производству тепловой энергии составил (-707 349) тыс. тенге. Финансирование инвестиционной программы осуществлено за счет амортизационных отчислений от активов, задействованных при предоставлении регулируемой услуги в размере 1 996 868 тыс. тенге и направлено:

- на реализацию инвестиционной программы в сумме 554 925 тыс. тенге;

- на погашение основного долга по инвестиционному займу «Реконструкция и расширение Алматинской ТЭЦ-2. III очередь. Котлоагрегат №8» в размере 1 441 943 тыс. тенге.

№ п/п	Наименование мероприятий	Сумма инвестиционной программы (проекта), тыс. тенге		
		План	Факт	(+, -)
1	ВСЕГО за 2020 год, в том числе	508 762	1 996 868	1 488 107
1.1	Погашение основного долга по инвестиционному займу «Реконструкция и расширение Алматинской ТЭЦ-2 АО «АлЭС». III очередь. Котлоагрегат №8»	-	1 441 943	1 441 943
1.2	Реализация инвестиционных мероприятий, в том числе	508 762	554 925	46 164
1.2.1	Реконструкции тепловой магистрали Алматинской ТЭЦ-2 – ЭТК. Разработка ТЭО.	32 200	32 200	0
1.2.2	Реконструкции тепловой магистрали Алматинской ТЭЦ-2 – ЭТК. Прохождение экспертизы.	2 595	2 595	0
1.2.3	Поддержание текущего уровня производства	429 151	445 596	16 446
1.2.4	Приобретение основных средств	44 816	74 534	29 718

#### 3) Постатейное исполнение утвержденной тарифной сметы по итогам 2020 г.

№ п/п	Наименование показателей тарифной сметы	Ед. изм.	Предусмотрено в утвержденной тарифной смете на 2020г.	Фактически сложившиеся показатели тарифной сметы	Откл., в %	Причины отклонения
I	<b>Затраты на производство товаров и предоставление услуг, всего, в том числе:</b>	тыс. тенге	17 169 329	18 835 531	9,70%	
1	<b>Материальные затраты, всего, в том числе</b>	-»-	10 707 067	11 724 178	9,50%	
1.1.	Сырье и материалы, в том числе	-»-	327 081	315 259	-3,61%	
1.1.1	Вода	-»-	115 069	110 957	-3,57%	
1.1.2	Материалы	-»-	212 012	204 301	-3,64%	
1.2.	ГСМ	-»-	55 375	53 974	-2,53%	
1.3.	Топливо	-»-	9 889 601	10 902 733	10,24%	Превышение на 1 013,1 млн. тенге обусловлено: - увеличение объема оказанных регулируемых услуг на 300 тыс. Гкал привело к росту затрат на топливо на 528,7 млн. тенге; - за счет ценовой разницы затраты на топливо увеличились на 484,4 млн. тенге (рост цены транспортировки угля на 23%). В утвержденной тарифной смете цена транспортировки предусмотрена в размере 2 618,77 тенге/т, фактически составила 3 233,75 тенге/т.
1.4.	Энергия	-»-	435 010	452 212	3,95%	
2.	<b>Расходы на оплату труда, всего, в том числе:</b>	тыс. тенге	2 042 925	2 634 153	28,94%	
2.1.	Заработная плата производственного персонала	-»-	1 882 013	2 426 430	28,93%	Основная причина отклонений заключается в том, что АО «АлЭС» в соответствии с Коллективным Договором ежегодно с 1 января осуществляет индексацию заработной платы работников Общества. Прирост МЗП за период с 2009 г. по 2020 г. составил 210% (с 13 717 тенге до 42 500 тенге), тогда как расходы на оплату труда производственного персонала, предусмотренные в утвержденной тарифной смете увеличились на 49% к затратам 2009 года (с 1 264,3 млн. тенге до 1 882,0 млн. тенге).
2.2.	Социальный налог	-»-	160 912	207 723	29,09%	Затраты на выплату отчислений от фонда оплаты труда производственного персонала определены в соответствии со ставками, в порядке, установленном налоговым законодательством Республики Казахстан.
3.	Амортизация	-»-	1 925 177	1 963 507	1,99%	
4.	Ремонт	-»-	947 145	971 128	2,53%	
5.	Прочие затраты	-»-	1 547 015	1 542 566	-0,29%	
II	<b>Расходы периода всего, в том числе</b>	тыс. тенге	879 826	1 016 954	15,59%	
6	<b>Общие и административные расходы, всего, в том числе</b>	тыс. тенге	258 414	393 929	52,44%	
6.1.	Заработная плата административного персонала	-»-	145 389	233 034	60,28%	Основная причина отклонений заключается в том, что АО «АлЭС» в соответствии с Коллективным Договором ежегодно с 1 января осуществляет индексацию заработной платы работников Общества. Прирост МЗП за период с 2009г. по 2020 г. составил 210% (с 13 717 тенге до 42 500 тенге), тогда как расходы на оплату труда административного персонала, предусмотренные в утвержденной тарифной смете снижены на 6% к затратам 2009 года (с 154,3 млн. тенге до 145,4 млн. тенге).
6.2.	Социальный налог	-»-	12 431	19 360	55,74%	
6.3.	Налоги	-»-	7 181	7 469	4,00%	
6.4.	Прочие затраты	-»-	93 414	134 067	43,52%	Превышение в связи с включением затрат по уборке зданий и прилегающих территорий, обеспечивающих соблюдение установленных санитарно-гигиенических требований, изменением тарифов на услуги водоснабжения и водоотведения, проведением наблюдательного аудита интегрированной системы менеджмента.
7	<b>Расходы на финансирование</b>	-»-	621 411	623 025	0,26%	
III	<b>Всего затрат на предоставление услуг</b>	тыс. тенге	18 049 155	19 852 485	9,99%	
IV	Прибыль (+) / Убыток (-)	-»-	10 000	-707 349		
V	Всего доходов	тыс. тенге	18 059 155	19 145 136	6,01%	Превышение фактического дохода на 1 086,0 млн. тенге обусловлено: - за счет роста объема предоставленных услуг на 1 027,8 млн. тенге; - за счет изменения тарифа на 58,2 млн. тенге.
VI	Объем оказываемых услуг	тыс. Гкал	5 264	5 564	5,69%	Превышение на 300 тыс. Гкал или на 6% от объема, предусмотренного в утвержденной тарифной смете, обусловлено более поздним окончанием отопительного периода 2019/2020 гг. и более ранним началом отопительного периода 2020/2021 гг.
VII	<b>Тариф (без НДС)</b>	тенге/Гкал	3 430,69	3 441,15	0,30%	<b>Среднегодовой тариф по итогам 2020 г. сложился в размере 3 441,15 тенге/Гкал: до 1 апреля 2020 г. – 3 460,68 тенге/Гкал, с 1 апреля 2020 г. – 3 430,69 тенге/Гкал.</b>

\* Примечание: действующий тариф 3 430,69 тенге/Гкал на услуги по производству тепловой энергии утвержден с 1 апреля 2020 г. Среднегодовой тариф по итогам 2020 г. сложился в размере 3 441,15 тенге/Гкал: до 1 апреля 2020 г. – 3 460,68 тенге/Гкал, с 1 апреля 2020г. – 3 430,69 тенге/Гкал.

### 4) Основные финансово-экономические показатели деятельности АО «АлЭС» за по итогам 2020 г.

АО «АлЭС» ведет раздельный учет доходов, затрат и задействованных активов по каждому виду регулируемых услуг и в целом по деятельности, не относящейся к регулируемым услугам.

- Доход от производства тепловой энергии - 19 145 136 тыс. тенге;
- Производственная себестоимость – 18 835 531 тыс. тенге;
- Общие и административные расходы – 393 929 тыс. тенге;
- Расходы на финансирование – 623 025 тыс. тенге.

Деятельность по производству тепловой энергии убыточна. По итогам 2020 года отрицательный финансовый результат составил 707 349 тыс. тенге, при утвержденной в тарифной смете прибыли 10 000 тыс. тенге.

Причина убыточности – действующий тариф на услуги по производству тепловой энергии не обеспечивает возмещение затрат на предоставление регулируемой услуги и получение прибыли, направляемой на развитие и эффективное функционирование субъекта естественной монополии.

### 5) Объемы предоставленных регулируемых услуг по итогам 2020 г.

Объем оказываемых услуг в утвержденной тарифной смете на 2020г. предусмотрен в размере 5 264 тыс. Гкал. Основным потребителем регулируемой услуги является ТОО «Алматинские тепловые сети» (99%) (далее – ТОО «АлТС»). Фактический объем оказанных услуг АО «АлЭС» от деятельности по производству тепловой энергии в 2020 году составил 5 564 тыс. Гкал. Превышение на 300 тыс. Гкал или на 6% от объема, предусмотренного в утвержденной тарифной смете, обусловлено более поздним окончанием отопительного периода 2019/2020гг. и более ранним началом отопительного периода 2020/2021 гг.

### 6) Проводимая работа с потребителями регулируемых услуг.

Основными критериями в поставках тепловой энергии является выполнение температурного графика, задаваемого ТОО «АлТС», поддержание давления сетевой воды. В 2020г. задание ТОО «АлТС» по температурному графику и поддержанию давления сетевой воды АО «АлЭС» полностью выполнялось.

АО «АлЭС» ведется постоянная работа с потребителями по погашению дебиторской задолженности. Направляются претензии дебиторам с требованием погашения задолженности. Дебиторская задолженность ТОО «АлТС» перед АО «АлЭС» за оказанные регулируемые услуги по состоянию на 31.12.2020 г. составила 11,9 млрд. тенге, в том числе просроченная 8,0 млрд. тенге.

### 7) О перспективах деятельности АО «АлЭС» (планы развития), в том числе возможных изменениях тарифов на регулируемые услуги.

#### О перспективах деятельности.

АО «АлЭС» планирует проведение необходимых мероприятий, обеспечивающих эффективное функционирование деятельности по производству тепловой энергии:

1. Строительство комбинированной системы золошлакоудаления на ТЭЦ-2 имени А.Жакутова (6 этап);
2. Модернизация Алматинской ТЭЦ-2 имени А.Жакутова с минимизацией воздействия станции на окружающую среду;
3. Поддержание текущего уровня производственных активов;
4. Приобретение основных средств.

#### Изменения тарифов до истечения его срока деятельности.

В соответствии с подпунктом 5) пункта 22 Закона Республики Казахстан «О естественных монополиях» одним из оснований изменения утвержденного уполномоченным органом тарифа до истечения его срока действия является – **увеличение объемов предоставляемых регулируемых услуг.**

По итогам 2020 года фактический объем оказанных услуг АО «АлЭС» от деятельности по производству тепловой энергии превысил объем, предусмотренный в утвержденной тарифной смете на 300 тыс. Гкал (6%). В этой связи, ДКРЕМ МНЭ РК по городу Алматы был рассмотрен уровень предельного тарифа на 2021 г. С 1 февраля 2021г. тариф на услуги по производству тепловой энергии снижен с 3 426,80 до 3 384,41 тенге/Гкал (без НДС).

### II. РЕГУЛИРУЕМАЯ УСЛУГА – ПО ПОДАЧЕ ВОДЫ ПО МАГИСТРАЛЬНЫМ ТРУБОПРОВОДАМ

#### 2) Исполнение утвержденной инвестиционной программы по итогам 2020г.

Совместным приказом ДКРЕМ МНЭ РК по городу Алматы от 25 декабря 2020 года №194-ОД, по Алматинской области от 23 декабря 2020 года №264-ОД и Министерства энергетики Республики Казахстан от 29 января 2021 года №34 с учетом внесенных изменений на 2020 г. утверждена инвестиционная программа АО «АлЭС» на услуги по подаче воды по магистральным трубопроводам в размере 40 839 тыс. тенге, в том числе за счет собственных средств 35 873,42 тыс. тенге, за счет иной деятельности 4 965,58 тыс. тенге.

Фактическая сумма реализованной инвестиционной программы выполнена в полном объеме и составила на уровне утвержденной 40 839 тыс. тенге. Финансирование инвестиционной программы осуществлено за счет собственных средств – амортизационных отчислений от активов, задействованных при предоставлении регулируемой услуги 24 136 тыс. тенге и иных источников, не запрещенных законодательством Республики Казахстан.

№ п/п	Наименование мероприятий	Сумма инвестиционной программы (проекта), тыс. тенге		
		План	Факт	(+, -)
1	ВСЕГО за 2020 год, в том числе	40 839	40 839	0
1.1	Ремонт с изготовлением и заменой корпуса бака блока подпитки теплосети ст. №3 с изготовлением и заменой корпуса	20 180	20 180	0
1.2	Ремонт с изготовлением и заменой бака запаса серной кислоты ст.№2	20 659	20 659	0

#### 3) Постатейное исполнение утвержденной тарифной сметы по итогам 2020 г.

№ п/п	Наименование показателей тарифной сметы	Единица измерения	Предусмотрено в утвержденной тарифной смете	Фактически сложившиеся показатели тарифной сметы за 2020г.	Откл. в %	Причины отклонения
I	<b>Затраты на производство товаров и предоставление услуг, всего, в том числе:</b>	тыс. тенге	1 711 962	1 678 981	-1,9%	
1	<b>Материальные затраты, всего, в том числе</b>	-»-	1 602 614	1 554 277	-3,0%	
1.1.	Сырье и материалы, в том числе	-»-	1 602 614	1 554 277	-3,0%	
1.1.1	вода	-»-	1 503 185	1 459 598	-2,9%	
1.1.2	материалы	-»-	99 429	94 679	-4,8%	
2.	<b>Расходы на оплату труда, всего, в том числе:</b>	тыс. тенге	71 212	77 370	8,6%	
2.1.	Заработная плата производственного персонала	-»-	65 603	71 276	8,6%	
2.2.	Социальный налог	-»-	5 609	6 094	8,6%	
3.	Амортизация	-»-	24 136	24 136	0,0%	
4.	Ремонт	-»-	14 000	23 198	65,7%	Превышение затрат связано с изменением технического состояния оборудования и выполнением более приоритетных мероприятий согласно актам дефектаций.
II	<b>Расходы периода, всего</b>	тыс. тенге	4 110	5 732	39,5%	
5	<b>Общие и административные расходы, всего, в том числе</b>	тыс. тенге	4 110	5 732	39,5%	
5.1.	Заработная плата административного персонала	-»-	3 786	5 281	39,5%	Превышение обусловлено, тем что при утверждении предельного уровня тарифов и тарифной сметы на период 2016-2020 годы не учтен показатель прогноза социально-экономического развития Республики Казахстан (инфляция), т.е. затраты приняты на уровне 2015 года.
5.2.	Социальный налог	-»-	324	452	39,5%	
III	<b>Всего затрат</b>	тыс. тенге	1 716 072	1 684 714	-1,8%	
IV	Прибыль (+) / Убыток (-)	-»-	11 737	-58 630	-599,5%	
V	Всего доходов	тыс. тенге	1 727 810	1 626 083	-5,9%	Недополученный доход составил 101,7 млн. тенге: - за счет снижения объема на 51 млн. тенге; - за счет изменения тарифа на 50,7 млн. тенге.
VI	Объем оказываемых услуг	тыс. м³	28 826	27 975	-3,0%	Снижение обусловлено заданным режимом ТОО «Алматинские тепловые сети» расхода подпитки теплосети.
VII	<b>Тариф (без НДС)</b>	тенге/м³	59,94	58,13	-3,0%	Среднегодовой тариф по итогам 2020г. сложился в размере 58,13 тенге/м³: до 1 апреля 2020г. – 52,28 тенге/м³; с 1 апреля 2020г. – 59,94 тенге/м³.

\* Примечание: действующий тариф 59,94 тенге/м³ на услуги по подаче воды по магистральным трубопроводам утвержден с 1 апреля 2020 г. Среднегодовой тариф по итогам 2020 г. сложился в размере 58,13 тенге/м³: до 1 апреля 2020 г. – 52,28 тенге/м³; с 1 апреля 2020г. – 59,94 тенге/м³.

### 4) Основные финансово-экономические показатели деятельности АО «АлЭС» по итогам 2020 г.

АО «АлЭС» ведет раздельный учет доходов, затрат и задействованных активов по каждому виду регулируемых услуг и в целом по деятельности, не относящейся к регулируемым услугам.

- Доход от реализации услуг по подаче воды по магистральным трубопроводам – 1 626 083 тыс. тенге;
- Производственная себестоимость – 1 678 981 тыс. тенге;
- Общие и административные расходы – 5 732 тыс. тенге;
- Убыток от деятельности услуги по подаче воды по магистральным трубопроводам – (-58 630) тыс. тенге;

### 5) Объемы предоставленных регулируемых услуг по итогам 2020 г.

Объем оказываемых услуг в утвержденной тарифной смете на услуги по подаче воды по магистральным трубопроводам предусмотрен в размере 28 826 тыс. м³. Основным потребителем данной услуги является ТОО «АлТС» (99%). Фактический объем оказанных регулируемых услуг АО «АлЭС» по подаче воды по магистральным трубопроводам в 2020 году составил 27 975 тыс. м³. Снижение на 851 тыс. м³ или на 3% от объема, предусмотренного в утвержденной тарифной смете, обусловлено заданным режимом ТОО «АлТС» расхода подпитки теплосети.

### 6) Проводимая работа с потребителями регулируемых услуг.

АО «АлЭС» ведется постоянная работа с потребителями по погашению дебиторской задолженности. Направляются претензии дебиторам с требованием погашения задолженности.

### 7) О перспективах деятельности АО «АлЭС» (планы развития), в том числе возможных изменениях тарифов на регулируемые услуги.

#### О перспективах деятельности.

В рамках утверждения тарифов на 2021-2025 годы совместным приказом ДКРЕМ МНЭ РК по городу Алматы №80-ОД и по Алматинской области №111-ОД от 4 сентября 2020 года и Министерства энергетики РК от 30 ноября 2020 г. №418 утверждена Инвестиционная программа на услуги по подаче воды по магистральным трубопроводам на 2021-2025 годы на сумму 221 037 тыс. тенге.

АО «АлЭС» планирует проведение необходимых мероприятий, обеспечивающих эффективное функционирование деятельности по подаче воды по магистральным трубопроводам – капитальный ремонт с изготовлением и заменой корпуса бака БДВ блока подпитки теплосети.

#### Изменения тарифов до истечения его срока деятельности.

Совместным приказом ДКРЕМ МНЭ РК по городу Алматы №127-ОД и по Алматинской области №162-ОД от 12 ноября 2020 года с 1 января 2021 года утверждены тарифы на регулируемые услуги по подаче воды по магистральным трубопроводам на 2021-2025 годы. Тариф на 2021 год в размере 59,94 тенге/м³ (без НДС) сохранен на уровне 2020 г.

# COMPANIES & MARKETS

www.dknews.kz

## Аудиторское заключение независимого аудитора Акционеру и Руководству АО «Алматинские электрические станции»

### Наше мнение

По нашему мнению, финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение АО «Алматинские электрические станции» (далее - «Компания») по состоянию на 31 декабря 2020 года, а также финансовые результаты и движение денежных средств Компании за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО).

### Предмет аудита

Мы провели аудит финансовой отчетности Компании, которая включает:

- отчет о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2020 года;
- отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за год, закончившийся на указанную дату;
- отчет об изменениях в капитале за год, закончившийся на указанную дату;
- отчет о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату;
- примечания к финансовой отчетности, включая основные положения учетной политики и прочую пояснительную информацию.

### Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА). Наша ответственность согласно указанным стандартам далее раскрывается в разделе «Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности» нашего заключения.

Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

### Независимость

Мы независимы по отношению к Компании в соответствии с Кодексом этики профессиональных бухгалтеров Совета по международным стандартам этики для бухгалтеров (Кодекс СМСЭБ).

Нами выполнены прочие этические обязанности в соответствии с Кодексом СМСЭБ.

### Ответственность руководства за финансовую отчетность

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной финансовой отчетности в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности Компании продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в

соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Компанию, прекратить ее деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

### Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что финансовая отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского заключения, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с МСА, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующие:

- выявляем и оцениваем риски существенного искажения финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умелый пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;
- получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Компании;
- оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованность оценочных знаний, рассчитанных руководством и соответствующего раскрытия информации;
- делаем вывод о правомерности применения руководством допущения о непрерыв-

ности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств - вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности Компании продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском заключении к соответствующему раскрытию информации в финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского заключения. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что Компания утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;

- проводим оценку представления финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с руководством, доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

16 февраля 2021 года

Алматы, Казахстан

Утверждено:

Дана Инкарбекова  
Управляющий директор  
ТОО «Прайвотерахскулперс»  
(Генеральная государственная лицензия  
Министерства Финансов Республики Казахстан  
№0000005 от 21 октября 1999 года)

Подписано:

Кумарбек Бердикулов  
Аудитор-исполнитель  
(Квалификационное свидетельство  
Аудитора №0000188 от 6 августа 2014)

### ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ по состоянию на 31 декабря 2020 года

	(тыс. тенге)	
	31 декабря 2020 г.	31 декабря 2019 г.
<b>АКТИВЫ</b>		
<b>Внеоборотные активы</b>		
Основные средства	80 393 059	80 855 298
Нематериальные активы	204 153	128 310
Прочие внеоборотные активы	196 128	55 525
<b>Итого внеоборотные активы</b>	<b>80 793 340</b>	<b>81 039 133</b>
<b>Краткосрочные активы</b>		
Запасы	4 615 281	4 506 703
Торговая и прочая дебиторская задолженность	17 869 440	12 871 910
Предоплата по текущему налогу на прибыль	13 258	188 817
Денежные средства и эквиваленты денежных средств	1 213 876	1 557 718
Внеоборотные активы, предназначенные для продажи	-	941
<b>Итого оборотные активы</b>	<b>23 711 855</b>	<b>19 126 089</b>
<b>ИТОГО АКТИВЫ</b>	<b>104 505 195</b>	<b>100 165 222</b>
<b>КАПИТАЛ</b>		
Акционерный капитал и эмиссионный доход	34 061 648	34 061 648
Нераспределенная прибыль	30 024 182	24 950 166
Прочие резервы (дефицит)	(784 744)	(438 511)
<b>ИТОГО КАПИТАЛ</b>	<b>63 301 086</b>	<b>58 573 303</b>
<b>ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>		
<b>Долгосрочные обязательства</b>		
Резерв на восстановление заложенных	1 750 593	1 096 734
Обязательства по вознаграждениям работникам	1 128 155	1 175 156
Отложенные налоговые обязательства	6 065 961	4 500 086
Кредиты и займы	12 115 530	15 353 019
Прочая кредиторская задолженность	58 308	106 569
<b>Итого долгосрочные обязательства</b>	<b>21 118 547</b>	<b>22 231 564</b>
<b>Краткосрочные обязательства</b>		
Обязательства по вознаграждениям работникам	128 241	46 823
Кредиты и займы	8 837 277	8 209 605
Торговая и прочая кредиторская задолженность	9 263 993	9 922 277
Кредиторская задолженность по прочим налогам	1 856 051	1 181 650
Итого краткосрочные обязательства	20 085 562	19 360 355
<b>ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>	<b>41 204 109</b>	<b>41 591 919</b>
<b>ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И КАПИТАЛ</b>	<b>104 505 195</b>	<b>100 165 222</b>

Председатель Правления - Н. Мухамед-Рахимов  
Главный бухгалтер - С. Сансызбаева

### ОТЧЕТ О ПРИБЫЛИ ИЛИ УБЫТКЕ И ПРОЧЕМ СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ по состоянию на 31 декабря 2020 года

	(тыс. тенге)	
	2020 г.	2019 г.
Выручка	74 480 797	64 046 640
Себестоимость продаж	(62 232 624)	(54 352 777)
<b>ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ</b>	<b>12 248 173</b>	<b>9 693 863</b>
Общие и административные расходы	(1 927 086)	(1 951 921)
Прочие операционные доходы	138 764	482 235
Прочие операционные расходы	(262 414)	10 099
<b>ОПЕРАЦИОННАЯ ПРИБЫЛЬ</b>	<b>10 197 437</b>	<b>8 234 276</b>
Финансовые доходы	74 738	320 449
Финансовые расходы	(3 022 282)	(3 527 564)
<b>ПРИБЫЛЬ ДО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ</b>	<b>7 249 893</b>	<b>5 027 161</b>
(Расходы)/экономия по налогу на прибыль	(1 564 954)	(954 351)
<b>Прибыль за год</b>	<b>5 684 939</b>	<b>4 072 810</b>
<b>Прочий совокупный убыток</b>		
Статьи, которые впоследствии не будут реклассифицированы в состав прибыли или убытков. Переоценка обязательств по вознаграждениям по окончании трудовой деятельности	(346 233)	(60 601)
<b>Прочий совокупный убыток за год</b>	<b>(346 233)</b>	<b>(60 601)</b>
<b>ИТОГО СОВОКУПНЫЙ ДОХОД ЗА ГОД</b>	<b>5 338 706</b>	<b>4 012 209</b>
Базовая и разведенная прибыль на обыкновенную акцию (в тысячах тенге на акцию)	1.75	1.26

### ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В КАПИТАЛЕ по состоянию на 31 декабря 2020 года

	(тыс. тенге)					
Наименование показателей	Акционерный капитал	Эмиссионный доход	Прочие резервы (дефицит)	Нераспределенная прибыль	Итого	
<b>Остаток на 1 января 2019 г.</b>	<b>30 386 648</b>	-	<b>(377 910)</b>	<b>20 877 356</b>	<b>50 886 094</b>	
Прибыль за год	-	-	-	4 072 810	4 072 810	
Прочий совокупный убыток	-	-	(60 601)	-	(60 601)	
Итого совокупный доход за год	-	-	(60 601)	4 072 810	4 012 209	
Выпущенные акции	3 028 200	646 800	-	-	3 675 000	
<b>Остаток на 31 декабря 2019 г.</b>	<b>33 414 848</b>	<b>646 800</b>	<b>(438 511)</b>	<b>24 950 166</b>	<b>58 573 303</b>	
Прибыль за год	-	-	-	5 684 939	5 684 939	
Прочий совокупный убыток	-	-	(346 233)	-	(346 233)	
<b>Итого совокупный доход за год</b>	-	-	<b>(346 233)</b>	<b>5 684 939</b>	<b>5 338 706</b>	
Дивиденды объявленные	-	-	-	(610 923)	(610 923)	
<b>Остаток на 31 декабря 2020 г.</b>	<b>33 414 848</b>	<b>646 800</b>	<b>(784 744)</b>	<b>30 024 182</b>	<b>63 301 086</b>	

### ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ по состоянию на 31 декабря 2020 года (косвенный метод)

	(тыс. тенге)	
	2020 г.	2019 г.
<b>Движение денежных средств от операционной деятельности</b>		
Прибыль/(убыток) до налогообложения	7 249 893	5 027 161
С корректировкой на:		
Амортизацию основных средств и нематериальных активов	7 162 721	6 589 387
Начисление/(восстановление) убытка от обесценения и убыток от выбытия основных средств и внеоборотных активов, предназначенных для продажи за вычетом прибыли	376 716	(164 911)
Вознаграждения работникам	(248 016)	222 103
Начисление оценочного резерва по ожидаемым кредитным убыткам	12 368	1 345
Резерв по неликвидным и устаревшим запасам	(96 732)	-
Финансовые доходы	(74 738)	(320 449)
Финансовые расходы	3 022 282	3 527 564
Прочие расходы	-	10 616
<b>Денежные потоки от операционной деятельности до изменений оборотного капитала</b>	<b>17 404 494</b>	<b>14 892 816</b>
Изменение торговой и прочей дебиторской задолженности	(4 973 995)	(1 871 307)
Изменение запасов	(11 846)	(596 960)
Изменение торговой и прочей кредиторской задолженности	(1 332 454)	(1 660 646)
Изменение задолженности по налогам	674 401	(12 386)
Выплаченные вознаграждения работникам	(156 444)	(138 177)
<b>Денежные потоки, полученные от операционной деятельности</b>	<b>11 604 156</b>	<b>10 613 340</b>
Проценты уплаченные	(2 695 036)	(3 348 652)
Проценты полученные	47 337	49 068
<b>Чистая сумма денежных средств, полученных от операционной деятельности</b>	<b>8 956 457</b>	<b>7 313 756</b>
<b>Денежные потоки от инвестиционной деятельности</b>		
Приобретение основных средств	(5 680 968)	(2 203 027)
Поступление от выбытия основных средств	-	5 333
Предоставление краткосрочных займов выданной связанной стороне	(200 000)	(2 250 000)
Погашение краткосрочных займов выданной связанной стороне	200 000	2 250 000
<b>Чистая сумма денежных средств, использованных в инвестиционной деятельности</b>	<b>(5 680 968)</b>	<b>(2 197 694)</b>
<b>Денежные потоки от финансовой деятельности</b>		
Поступление кредитов и займов	33 379 757	18 944 232
Погашение кредитов и займов	(36 100 527)	(27 935 125)
Погашение обязательств по аренде	(287 638)	(286 172)
Дивиденды, уплаченные акционерам	(610 923)	-
Поступления от эмиссии обыкновенных акций	-	3 675 000
<b>Чистая сумма денежных средств, использованных в финансовой деятельности</b>	<b>(3 619 331)</b>	<b>(5 602 065)</b>
<b>Чистые потоки денежных средств и эквивалентов</b>	<b>(343 842)</b>	<b>(486 003)</b>
<b>Денежные средства и эквиваленты на начало года</b>	<b>1 557 718</b>	<b>2 043 721</b>
<b>Денежные средства и эквиваленты на конец года</b>	<b>1 213 876</b>	<b>1 557 718</b>

## СТРАХОВАНИЕ

# КАК ГОНС ПОМОЖЕТ ОБРАЗОВАНИЮ

«Стр. 1

Ирина ЛЕДОВСКИХ

С 2013 года в Казахстане функционирует Государственная образовательная накопительная система (ГОНС), с помощью которой любой гражданин страны может копить деньги для получения платного профессионального и высшего образования, как в Казахстане, так и за рубежом. Система позволяет родителям с рождения ребенка откладывать средства на оплату его обучения, при этом получая премию от государства в размере 5-7%. Программа уже реализована через банки второго уровня.

«АРФР планируется внесение соответствующих поправок в Закон о ГОНС, предусматривающих вовлечение КСЖ в государственную образовательную накопительную систему, – объясняют в пресс-службе регулятора. – Основным преимуществом договоров накопительного страхования перед банковскими вкладами является наличие страховой защиты. В случае заключения родителем договора страхования, ребенку в любом случае будет оплачена полная сумма обучения по договору. В случае банкротства страховой организации выплаты будут гарантироваться Фондом гарантирования страховых выплат».

Принятие законопроекта ожидается до конца 2021 года. «Страхование жизни в рамках ГОНС предусматривает осуществление страховой выплаты в случаях ухода из жизни страхователя или утраты трудоспособности по инвалидности I или II группы. Или дожития им до окончания срока страхования в соответствии с Законом «О Государственной образовательной накопительной системе», – уточняет председатель правления АО «КСЖ «Сентрас Коммерс Life» Гульжан Джаксымбетова.

### ПОТЕНЦИАЛЬНЫЙ СПРОС

В учебных заведениях высшего образования в среднем за последние годы обучается 600-700 тысяч студентов. Менее 30% студентов учатся на гранте, но каждый пятый из бросивших учебу говорил о финансовых затруднениях. В свою очередь в 2019 году в Казахстане в 1-й класс пошло более 400 тыс. детей. Эта цифра более чем в 1,6 раза превышает количество учившихся начальных классов 10-11 лет назад. Количество поступающих в вузы за последние годы увеличивается на 11-12%. Темпы растут, а количество государственных грантов остается на прежнем уровне.

Средняя стоимость обучения в организациях высшего образования (в 2019 учебном году составляла 396 тыс. тенге в год) отражается на доступности образования, при этом ежегодно растет на 10-11%, образовательная инфляция выше общей официальной инфляции, поскольку научный прогресс течением времени увеличивает затратную часть образовательного процесса.

«Чтобы обеспечить 30% учащихся грантами в последующие годы, не теряя в качестве образования, необходимо уже сейчас существенно повысить финансирование системы, либо привлекать к участию в накоплении самих граждан, – подчеркивает председатель правления АО «КСЖ «Nomad Life» Кайрат Чегебаев. – Накопление на обучение детей носит долгосрочный характер, что является спецификой бизнеса КСЖ. Долгосрочное накопление и аккумуляция средств за счет консервативного инвестирования не совсем подходит банкам второго уровня, поскольку их приоритетом является текущее исполнение своих обязательств – обеспечение текущей ликвидности».

За шесть лет действия системы образовательный депозит открыли 18 тыс. граждан при среднем количестве

студентов 600-700 тыс., в рамках ГОНС на конец 2019 года в колледжах и вузах обучалось всего 489 студентов. Причин несколько: не все банки заинтересованы в «длинных» деньгах вкладчиков. Второе – люди не всегда знают об этих возможностях. Что, вероятно, является вытекающим из первой причины. «КСЖ из мировой и казахстанской практики являются финансово более стабильными и платежеспособными (более консервативные пруденциальные требования) в долгосрочной перспективе, имеет большое значение при реализации социальных механизмов, таких как ГОНС», – напоминает глава Nomad Life.

### ИНВЕСТИЦИИ ГОСУДАРСТВА

Пресс-служба АРФР не пояснила размер будущих субсидий. Но логично предположить, что бюджетные вложения будут происходить по аналогии с начислением госпремии на сумму банковского вклада.

Предполагается ежегодное начисление государственной премии в размере:

- 5% годовых, но не более 100-кратного размера месячного расчетного показателя, установленного по соответствующий финансовый год законом о республиканском бюджете;
- в размере 7% годовых, но не более 100-кратного размера месячного расчетного показателя, установленного по соответствующий финансовый год законом о республиканском бюджете, по образовательным накопительным вкладам, открытым в пользу вкладчиков, и по договорам страхования, заключенным в пользу выгодоприобретателей, отнесенных к приоритетной категории;

1) дети-сироты и дети, оставшиеся без попечения родителей, в том числе достигшие совершеннолетия, но не более чем до достижения двадцатитрехлетнего возраста;

2) инвалиды;

3) дети из многодетных семей, имеющих четырех и более совместно проживающих несовершеннолетних детей. В том числе детей, обучающихся по очной форме обучения в организациях среднего, технического и профессионального, послесреднего, высшего и послевузовского (магистратура) образования, после достижения ими совершеннолетия до времени окончания учебных заведений. Но не более чем до достижения двадцатитрехлетнего возраста;

4) дети из семей со среднедушевым доходом ниже стоимости продовольственной корзины.

«Таким образом, на сегодняшний день существует высокая потребность в интенсивном развитии системы высшего образования в РК, в связи с чем предлагается провести ряд изменений в законодательство в отношении параметров реализации ГОНС в сторону накопительного страхования жизни», – подчеркивает Кайрат Чегебаев.

### МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ

За пределами Казахстана широко распространено накопительное страхование жизни для реализации крупных финансовых планов, включая оплату качественного высшего образования детей.

В Сингапуре образовательные счета сосредоточены в сберегательный учебный фонд, при этом государство ежегодно начисляет деньги на начальное образование и среднее образование. Эти средства также могут быть использованы для оплаты высшего образования.

В Испании индивидуальные сберегательные счета предназначены для повышения компьютерной грамотности преподавателей средней школы, которые получают ваучеры на определен-

ную сумму, самостоятельно оплачивая 25% стоимости обучения.

В России для оплаты обучения возможно заключение договора накопительного страхования жизни, по которому предусмотрен налоговый вычет в размере 13% и высокий уровень юридической защиты инвестиций: деньги, направленные на покупку страхового полиса, не подлежат взысканиям и арестам, не включаются в состав делимого имущества.

«В Нидерландах распространены образовательные счета, по которым на одного обучающегося работника поступают индивидуальные взносы и от работодателя, и от государства. Участие страховщиков в ГОНС – очень важная инициатива, в которой совместились как социальная функция государственной поддержки населения, так и возможность для страховых организаций осуществлять мероприятия по популяризации страхования жизни», – рассказывают в пресс-службе АО «Халык-Life».

ГОНС изначально создавалась с оглядкой на зарубежный опыт. Но так как в Казахстане финансовая система развивается неравномерно, первыми участниками стали банки второго уровня. «Что касается рынка страхования жизни, то он был на начальной стадии развития, а услуги КСЖ не пользовались большой популярностью у казахстанцев. Сегодня же все иначе: продукты компаний по страхованию жизни стали одним из катализаторов развития страхового рынка в целом, во много раз выросло количество договоров с физическими лицами, и в целом продукты КСЖ стали более востребованными. Поэтому регулятор, опять же, опираясь на зарубежный опыт, и предложил реформировать систему и вовлечь в нее страховщиков», – заключил Азамат Ердесов, председатель правления Freedom Finance Life.

# COMPANIES & MARKETS

www.dknews.kz

## Информация субъекта естественной монополии об исполнении инвестиционной программы ТОО «Международный аэропорт Семей» по регулируемым услугам за 2020 год

№ п/п	Информация о плановых и фактических объемах предоставления регулируемых услуг (товаров, работ)						Отчет о при-былях и убытках*	Сумма инвестиционной программы (проекта)				Информация о фактических условиях и размерах финансирования инвестиционной программы (проекта), тыс. тенге			Информация о сопоставлении фактических показателей исполнения инвестиционной программы (проекта) с показателями, утвержденными в инвестиционной программе (проекте)**						Разъяснение причин отклонения достигнутого фактического показателя от показателей в утвержденной инвестиционной программе (проекте)	Оценка повышения качества и надежности предоставляемых регулируемых услуг (товаров, работ)				
	Наименование регулируемых услуг (товаров, работ) и обслуживаемая территория	Наименование мероприятий	Единица измерения	Количество в натуральных показателях		Период предоставления услуги в рамках инвестиционной программы (проекта)		План	Факт	отклонение	причины отклонения	собственные средства			Улучшение производственных показателей, %, по годам реализации в зависимости от утвержденной инвестиционной программы (проекта)		Снижение износа (физического) основных фондов (активов), %, по годам реализации в зависимости от утвержденной инвестиционной программы (проекта)		Снижение потерь, %, по годам реализации в зависимости от утвержденной инвестиционной программы (проекта)				Снижение аварийности, по годам реализации в зависимости от утвержденной инвестиционной программы (проекта)			
				план	факт							Амортизация	Прибыль	Заемные средства	Бюджетные средства	факт прошлого года	факт текущего года	факт прошлого года	факт текущего года	план			факт	факт прошлого года	факт текущего года	
1		Оборудование орнитологии	тонн	29244	66549	2020 г	-65716	298	420	122		420	0	0	0	100%	100%	100%	100%	0	0	0	0	Увеличение стоимости	100%	
1.1.	обеспечение взлета-посадки ВС	Механический отпугиватель				2020 г	-65716	139	180	41	Увеличение стоимости	180	0	0	0	100%	100%	100%	100%	0	0	0	0		100%	
1.2		Электронный отпугиватель				2020 г	-65716	159	240	81		240	0	0	0	100%	100%	100%	100%	0	0	0	0	Увеличение стоимости	100	
2		Прицеп тракторный				2020 г	-65716	1280	1980	700		1980														
3		Грабли ворош-тлка				2020 г	-65716	250	250	0		250														
2	Обеспечение авиационной безопасности	Радиостанция	тонн	30489	66368	2020 г	-65716	62	533,9	471,9	Увеличение стоимости	533,9	0	0	0	100%	100%	100%	100%	0	0	0	0	Увеличение стоимости	100	

В соответствии инвестиционной программой были приобретены основные средства по регулируемым услугам. Инвестиционная программа исполнена в полном объеме.

### Отчет об исполнении тарифной сметы по обеспечению взлета и посадки воздушного судна ТОО «Международный аэропорт Семей» за 2020 год

№ п/п	Наименование показателей	Единицы измерения	Принято уполномоченным органом в расчете на год	Факт 2020 год	%
I	<b>Затраты на производство товаров и предост. услуг</b>	тыс.тенге	61169,0	200 269,2	327%
I	<b>Материальные затраты, всего</b>	тыс.тенге	15330	23 915,5	156%
	в том числе:				
1.1	Сырье и материалы	тыс.тенге	6759	8 050	119%
1.2.	ГСМ	тыс.тенге	2358	4 362	185%
1.3.	топливо (уголь)	тыс.тенге	3255	4 683	144%
1.4.	Электроэнергия покупная	тыс.тенге	2958	6 820	231%
2	<b>Затраты на оплату труда, всего</b>	тыс.тенге	39128,0	71 125	182%
2.1	зарплата производственного персонала, в т.ч.	тыс.тенге	35762	66 916	187%
2.2	социальный налог, соц. отч.	тыс.тенге	3366,0	4 209	125%
3	<b>Амортизация</b>	тыс.тенге	1706	93 770	5496%
4.	<b>Ремонт, в том числе:</b>	тыс.тенге	940	5 310	565%
4.1.	текущий ремонт	тыс.тенге	940	5 310	565%
5.	<b>Прочие затраты</b>	тыс.тенге	4065,0	6 149	151%
5.1.	командировочные расходы	тыс.тенге	1132	1 334	118%
5.2.	подготовка кадров	тыс.тенге	863	2 394	277%
5.3.	прочие затраты	тыс.тенге	1415,0	1670,6	118%
5.3.1.	предоставление точки входа в сеть АФТН (Казаэронавигация)	тыс.тенге	204	228	112%
5.3.2.	автоуслуги	тыс.тенге	594	666,9	112%
5.3.3.	проверка приборов, метрологические услуги (тех.обсл.пожар. сигнал)	тыс.тенге	575	589,1	102%
5.3.4.	услуги по содержанию ртутьсодержащих приборов	тыс.тенге	42	186,6	444%
5.4	услуги ж/д тупика	тыс.тенге	564	640,9	114%
5.5	коммунальные услуги	тыс.тенге	91	109,7	121%
II	<b>Расходы периода, всего</b>	тыс.тенге	14327	35 173,0	246%
6.	<b>Общие административные расходы</b>	тыс.тенге	14327	30 489,0	213%
6.1.	заработная плата административного персонала	тыс.тенге	4834	8 727,7	181%
6.2.	социальный налог	тыс.тенге	461	558,6	121%
6.3.	Налоги	тыс.тенге	5596	16 518,7	295%
7.	<b>Прочие затраты</b>	тыс.тенге	3436	4684	136%
7.1.	абонентская за телефон (услуги связи)	тыс.тенге	165	248,2	150%
7.2.	услуги банка	тыс.тенге	410	439,9	107%
7.3.	интернет	тыс.тенге	942	949,2	101%
7.4.	материальные затраты	тыс.тенге	107	108,0	101%
7.5.	автобензин	тыс.тенге	30	75,0	250%
7.6.	бланочная и нормативная продукция	тыс.тенге	8	18,5	243%
7.7	заправка картриджа	тыс.тенге	11	96,0	884%
7.8.	мед.комиссия	тыс.тенге	3	209,5	6426%
7.9.	почтовые расходы, подписка	тыс.тенге	41	97,5	238%
7.10.	коммунальные услуги (вода, мусор)	тыс.тенге	1167	1 190,1	102%
7.11.	СМИ (публикация)	тыс.тенге	23	89,3	392%
7.12.	повышение квалификации	тыс.тенге	15	17,0	113%
7.13.	страхование	тыс.тенге	290	879,1	303%
7.14.	командировочные	тыс.тенге	226	266,7	118%
III	<b>Всего затрат</b>	тыс.тенге	75495,6	235 442,2	312%
	<b>Прибыль</b>				
V	<b>Всего доходов</b>	тыс.тенге	75495,6	163 214,5	216%
1	Внутренние воздушные линии (регулярные)	тыс.тенге		92 421,8	
	Внутренние воздушные линии (регулярные), компенсирующий	тыс.тенге	56160,7	55 192,9	263%
2	Внутренние воздушные линии (нерегулярные), международные линии,	тыс.тенге	19335	9 956,7	81%
	Внутренние воздушные линии (нерегулярные), международные линии, компенсирующий	тыс.тенге		5 643,1	
VIII	<b>Объем оказываемых услуг, всего, в т.ч.</b>	тонн	29244	66 548,621	228%
	Внутренние воздушные линии (регулярные)	тонн		38 621,73	
	Внутренние воздушные линии (регулярные), компенсирующий	тонн	23468,7	23 253,10	264%
	Внутренние воздушные линии (нерегулярные), международные линии	тонн		2 974,27	
	Внутренние воздушные линии (нерегулярные), международные линии, компенсирующий	тонн	5776	1 699,52	81%
IX	<b>Тариф (без НДС)</b>	тенге/тонн	2581,5	2452,6	95%
	Внутренние воздушные линии (регулярные)	тенге/тонн	2393,00	2 393,00	100%
	Внутренние воздушные линии (регулярные), компенсирующий	тенге/тонн	2373,57	2 373,57	100%
	Внутренние воздушные линии (нерегулярные), международные линии,	тенге/тонн	3347,60	3 347,60	100%
	Внутренние воздушные линии (нерегулярные), международные линии, компенсирующий	тенге/тонн	3320,42	3 320,42	100%

### Исполнение тарифной сметы ТОО «Международный аэропорт Семей» по предоставлению места стоянки ВС на базовом аэродроме за 2020 г.

Наименование показателей	Тарифная смета	Факт 2020 г	отклонение
<b>Затраты на производство товаров и предост. услуг тыс.тенге</b>	<b>207,3</b>	<b>334,9</b>	<b>162%</b>
<b>Материальные затраты, всего, в т.ч.</b>	<b>20,5</b>	<b>78,0</b>	<b>380%</b>
материалы	13,8	54,0	393%
ГСМ	6,8	24,0	353%
<b>Затраты на оплату труда, всего, в т.ч.</b>	<b>186,8</b>	<b>256,9</b>	<b>138%</b>
зарплата производственного персонала	170,9	231,4	135%
социальный налог	15,8	25,5	161%
<b>Расходы периода, всего</b>	<b>38,9</b>	<b>61,4</b>	<b>158%</b>
Общие и административные расходы	38,9	61,4	158%
заработная плата административного персонала	27,3	36,4	133%
социальный налог	2,6	4,0	156%
услуги связи	9,1	21,0	232%
<b>Всего затрат, тыс.тенге</b>	<b>246,27</b>	<b>396,26</b>	<b>161%</b>
<b>Всего доходов, тыс.тенге</b>	<b>246,3</b>	<b>366,81</b>	<b>149%</b>
<b>Объем оказываемых услуг, тонн-сутки</b>	<b>1 784,4</b>	<b>2 657,8</b>	<b>149%</b>
<b>Тариф (без НДС) тенге, /тонн-сутки</b>	<b>138,01</b>	<b>138,01</b>	<b>100%</b>

### Отчет об исполнении тарифной сметы по обеспечению авиационной безопасности ТОО «Международный аэропорт Семей» за 2020 год

№ п/п	Наименование показателей	Единицы измерения	Принято уполномоченным органом в расчете на год 20.10.2015 г	Утверждено уполномоченным органом в расчете на год 16.10.2020 г	Средневзвешенная за год	Фактические затраты за 2020 год	Отклонение в %
I	<b>Затраты на производство товаров и предост. услуг</b>	тыс.тенге	23 344	41 564,44	24 862,29	55 636,10	224%
I	<b>Материальные затраты, всего</b>	тыс.тенге	1 284	2 100,56	1 352,40	3 012,47	223%
	в том числе:						
1.1	Электроэнергия покупная	тыс.тенге	1 284	1 335,76	1 288,67	1 948,47	151%
1.2	ГСМ	тыс.тенге		346,80	28,90	583,00	2017%
1.3	ТМЗ	тыс.тенге		418,00	34,83	481,00	1381%
2	<b>Затраты на оплату труда, всего, в т.ч.</b>	тыс.тенге	21 321	36 862,04	22 616,48	47 266,04	209%
2.1	зарплата производственного персонала	тыс.тенге	19 501	34 322,20	20 736,33	44 476,21	214%
2.2	социальный налог	тыс.тенге	1 820	1 853,40	1 822,95	2 397,42	132%
2.3	отчисления ОСМС			686,44	57,20	392,42	686%
3	<b>Амортизация</b>	тыс.тенге	62		56,83	1 975,52	3476%
4.	<b>Прочие затраты</b>	тыс.тенге	676	2 601,84	836,58	3 382,05	404%
4.1.	командировочные расходы	тыс.тенге	240	249,60	240,80	266,70	111%
4.2.	подготовка кадров	тыс.тенге	212	579,00	242,58	663,00	273%
4.3.	коммунальные услуги (вода, мусор, уголь)	тыс.тенге	224	387,00	237,68	354,75	149%
4.4.	Прочие затраты (обслуживание РТУ, дозиметрический контроль)	тыс.тенге			-	1 935,00	
4.5.	охрана труда и техника безопасности (спецодежда)	тыс.тенге		1 386,24	115,52	162,60	141%
II	<b>Расходы периода, всего</b>	тыс.тенге	1 806	3 125,80	1 916,39	8 562,56	447%
5.	<b>Общие и административные расходы</b>	тыс.тенге	1 806	3 125,80	1 916,39	8 562,56	447%
5.1.	заработная плата административного персонала	тыс.тенге	1 464	2 283,84	1 532,32	5 906,13	385%
5.2.	социальный налог	тыс.тенге	136	123,33	135,35	335,97	248%
5.3.	ОСМС	тыс.тенге		45,68	3,81	55,55	1459%
5.4.	налоги	тыс.тенге	206	275,00	211,75	1 720,80	813%
5.5.	Страхование	тыс.тенге		301,96	25,16	439,54	1747%
5.6.	Объявления СМИ	тыс.тенге		45,00	3,75	45,00	1200%
5.8.	услуги связи	тыс.тенге		51,00	4,25	59,57	1402%
III	<b>Всего затрат</b>	тыс.тенге	25 150	44 690,24	26 778,68	64 198,66	240%
IV	<b>Прибыль</b>	тыс.тенге	-				
V	<b>Всего доходов</b>	тыс.тенге	25 151	44 690,24	26 778,81	57 988,11	217%
	ВВЛ (регулярные) до 30.11.2020 г	тыс.тенге	20 441		18 737,86	49 730,12	265%
	ВВЛ (нерегулярные), МВЛ до 30.11.2020	тыс.тенге	4 709		4 316,77	4 028,10	93%
	ВВЛ (регулярные) и (нерегулярные) с 01.12.2020	тыс.тенге			3 724,19	4 229,89	114%
VI	<b>Объем оказываемых услуг</b>	тонн	28 431	53 126,00	30 488,83	66 368,32	218%
	ВВЛ (регулярные) до 30.11.2020 г	тонн	23 469		25 940,14	57 095,43	220%
	ВВЛ (нерегулярные), МВЛ до 30.11.2020		4 962		4 548,68	4 244,57	93%
	ВВЛ (регулярные) и нерегулярные с 01.12.2020	тонн			4 427,17	5 028,32	114%
VIII	<b>Тариф (без НДС)</b>	тенге/тонн	884,62	841,21	878,32	873,73	99%
	ВВЛ (регулярные) до 30.11.2020 г	тенге/тонн	871		871,00	871,00	100%
	ВВЛ (нерегулярные), МВЛ до 30.11.2020	тенге/тонн	949		949,00	949,00	100%
	ВВЛ (регулярные) и нерегулярные с 01.12.2020	тенге/тонн			841,2	841,21	100%

Объем на 2020 год, указанный в тарифной смете рассчитан по средневзвешенной за год. Фактический объем оказываемых услуг по регулируемым тарифам составил больше утвержденного объема, в связи с увеличением количества авиарейсов и пассажиропотока осуществлением полетов авиакомпании Флайрыстан. Расходы исполнены в полном объеме.

### Исполнение тарифной сметы ТОО «Международный аэропорт Семей» по предоставлению места стоянки ВС сверх 3х часов после посадки для пассажирских и 6ти часов для грузовых типов ВС при наличии грузов (почты) за 2020 год

Наименование показателей	Тарифная смета	Факт 2020 г	отклонение
<b>Затраты на производство товаров и предост. услуг, тыс. тенге</b>	<b>124,1</b>	<b>184,1</b>	<b>148%</b>

# РЕГИОН

ВЭД

В Мангистауской области, граничащей с пятью государствами, для создания комфортных условий участникам внешнеэкономической деятельности во всех международных пунктах пропуска границы действуют инспекционно-досмотровые комплексы. И морской порт Актау – не исключение.

Наталья БУТЫРИНА, Актау

Сравнительно недавно контейнерные грузовые перевозки стали одним из основных способов транспортного товарооборота, но тут же появился и минус: этот способ перевозок стал массово использоваться контрабандистами. Иногда контрабанда маскируется под реальные, указанные в перевозочных документах и таможенных декларациях, грузы. Бывает и так, что контрабанда и вовсе не маскируется.

Чтобы кардинально улучшить положение дел, необходимо применять передовые технологии. Например, наиболее эффективным средством проведения таможенного досмотра большегрузных автомобилей и контейнеров, позволяющим с высокой достоверностью проводить проверку грузов без их вскрытия на соответствие товаросопроводительным документам и выявлять незаконные вложения, являются инспекционно-досмотровые комплексы (ИДК).

В частности, комплекс, работающий в морском порту Актау. Мобильный ИДК смонтирован на шасси автомобиля, что позволяет быстро перемещать его для целей таможенного контроля. Время готовности системы менее 15 минут, а скорость движения по трассе – 85 км/час. После разворачивания комплекс может проводить контроль до 25 автомобилей в час. Досмотровый комплекс оснащен системой радиологической безопасности внутри и вокруг ИДК. Принцип

## Мобильный досмотр на таможне



работы комплекса достаточно прост: он проезжает мимо стоящего объекта, подлежащего осмотру, и осуществляет рентгеновское сканирование.

Комплекс позволяет рассмотреть замаскированный груз даже в самом центре грузовой фуры. Это мощный инструмент для обнаружения наркотиков, контрабандных грузов, оружия и взрывчатых веществ, поскольку на дисплей выводится радиоскопическое изображение груза, шасси и содержимого кабины.

С начала текущего года Актауским морским торговым портом обработано несколько миллионов тонн сухих и нефтеналивных грузов. Поэтому для ускорения процесса таможенного оформления и обеспечения эффективного таможенного контроля на таможенном посту «Морпорт» уже несколько лет действует мобильный инспекционно-досмотровый комплекс.

Система безопасности комплекса предотвращает риски случайного излучения и риски, связанные с его автоматическим перемещением. За время работы ИДК осмотрено несколько тысяч товарных партий различных наименований и ассортимента. В результате проведенной работы на особый контроль поставлено таможенное оформление строительных материалов, автомобильных запасных частей, мебели и др. Причем за ука-

занный период работы осматривались практически все группы товаров, подлежащих осмотру, и осуществляет рентгеновское сканирование.

Благодаря мобильному комплексу с момента начала его работы выявлено множество административных правонарушений и уголовных преступлений, предусмотренных законодательством страны.

ИДК позволяет за минимальное время (2-3 мин.), в отличие от традиционных способов досмотра (2-3 часа), без вскрытия и разгрузки грузового транспортного средства получить его изображение и изображение перевозимых в нем товаров. Причем с характеристиками, позволяющими идентифицировать перевозимые товары, конструктивные узлы транспортного средства, обнаруживать в них предметы, запрещенные к перевозке, а также проводить ориентировочную оценку количества перевозимых товаров.

ИДК, к примеру, способен различать 4-мм металлический провод за 100-мм стальной преградой и многое другое. В системе применяется специальная суперобъемная система сбора и обработки сигналов от быстро движущихся объектов.

Как прокомментировал работу этой передовой техники руководи-

тель таможенного поста «Морпорт» Сайлау Сугралиев, «мобильный ИДК позволяет просматривать железнодорожные вагоны, контейнеры и в целом автомобильный транспорт рентгеновскими лучами подобно тому, как это происходит в аэропортах с багажом пассажиров. Аналогичные системы нашли свое успешное применение во многих европейских странах: Финляндии, Германии, Нидерландах и других». Стационарный ИДК – достаточно мощное сооружение. Он требует создания определенных условий с учетом соблюдения техники безопасности при работе. На этом фоне мобильный ИДК, несомненно, выигрывает, прежде всего, своей мобильностью.

На вопрос, как и насколько точно можно увидеть содержимое контейнера, С. Сугралиев пояснил: «Здесь важную роль играет проекция. Можно провести такую параллель. Если я знаю человека в фас, то в профиль могу не узнать. Точно так же и здесь. Инспекционно-досмотровые комплексы могут иметь как одну проекцию, так быть и двухпроекционными. Данный комплекс технически способен обрабатывать до 20 грузовиков в час, т.е. около 500 контейнеров в сутки. Уже сейчас определена эффективность идентификации грузов, поэтому можно говорить о сокращении количества досмотров таможенным инспектором вручную. Немаловажным является и то, что программные файлы хранятся не только на уровне областного департамента государственных доходов, но и в установленном порядке отправляются в вышестоящий центральный орган. Тем самым сделан еще один шаг к прозрачности процедуры таможенного оформления и снижению риска человеческого фактора».

Установка ИДК способствует прозрачности грузооборота таможенных постов, а соответственно и повышению количества взимаемых платежей в бюджет государства.

IN BRIEF

### Старт уже близко

Массовый сев яровых культур в Северо-Казахстанской области стартует в середине мая. Сейчас в регионе завершаются подготовительные работы в агроформированиях.



По информации Кызылжарского отдела сельского хозяйства, в районе яровой сев охватит 197,5 тысячи гектаров. Все сельхозпредприятия в полном объеме обеспечены семенами, 174 тыс. га земли подкормят минеральными удобрениями, более 160 тыс. га подвергнутся защитным мероприятиям против сорной растительности.

Практически о полной готовности к началу весенне-полевых работ докладывает и отдел сельского хозяйства Тимирязевского района. Руководитель отдела Сейтжан Кусаинов рассказал, что посевная площадь в регионе составит более 260 тыс. га. Из них зерновые размещают на 213,3 тыс. гектаров.

Для успешного проведения посевной кампании подготовлено 30 тыс. тонн семян зерновых, более 2 тыс. тонн масличных культур, 2,5 тыс. тонн дизельного топлива, около 580 тонн бензина, более 180 тонн моторного масла. Сельхозформирования готовятся вывести на поля более 760 тракторов, 86 посевных комплексов, 1,5 тысячи зерновых сеялок, почвообрабатывающие орудия.

На весенне-полевые работы 2021 года совместно с Минэнерго утвержден график закрепления областей за НПЗ по поставке удешевленного дизтоплива. По данным управления сельского хозяйства СКО, на апрель установлена среднерыночная цена с НПЗ – 174 тыс. тенге за тонну, или 144 тенге за литр. С учетом расходов операторов, средняя цена по республике для сельхозтоваропроизводителей составляет 165 тенге за литр (на 10% дешевле рыночной).

Кроме того, продолжается работа по сбору заявок на предоставление субсидий. Для финансирования фермеров в текущем сезоне предусмотрены специальные программы. К примеру, Аграрная кредитная корпорация по программе «Кеңдала» заявила объем бюджета в 70 млрд тенге на проведение весенне-полевых и уборочных работ. Также для поддержки малых и средних фермеров Продкорпорация будет осуществлять форвардный закуп сельхозпродукции.

Мария СМЕЛЫХ, Северо-Казахстанская область

### «Уличная торговля» по-новому

Привести торговые павильоны в современный вид, а также создать условия для уличной торговли – такую цель поставили карагандинские власти.

В новом проекте «Уличная торговля» реализуются разные услуги, начиная от продажи продуктов питания и цветов, заканчивая детским досугом и техническим сервисом. Основная цель – помочь развиваться малому и среднему бизнесу, а также создать новые рабочие места.

– В Караганде есть торговые павильоны, которые соответствуют современным стандартам, но есть и те, которые нужно модернизировать, – рассказывает заместитель акима Караганды Халел Акимжанов. – Программа «Уличная торговля» уже реализована в других регионах Казахстана. Мы изучили этот опыт и будем внедрять его в Караганде. Чтобы участвовать в программе, разработан алгоритм вхождения в нее для представителей ИП или ТОО.

Оператором программы в формате одного окна выступает СПК «Сарыарка». Предприниматель заключает с СПК долгосрочный договор субаренды земельного участка на 7 лет. Такой срок оптимален для планирования бизнеса на долгосрочную перспективу. По его истечении можно рассмотреть возможность продления договора. Сейчас прорабатывается возможность подачи электронной заявки и дистанционного участия в конкурсе на земельный участок.

После заключения договора субаренды предприниматель устанавливает павильон – его форматы уже закреплены, а сами павильоны производятся в Караганде на 7-8 предприятиях. Нововведение придаст более современный вид городу, а единый формат павильонов позволяет предпринимателям экономить на разработке эскизов помещения, считают специалисты.

Николай КРАВЕЦ, Караганда

### И на песке растут деревья

В степных краях солончаков благодаря использованию новых технологий появляются фруктовые сады. Один из них появился в селе Мунайши Мангистауской области.



Сад разбил фермер Ерлан Бажиков – руководитель ТОО «Реалос». Он завез более тысячи саженцев яблони, груши, абрикосовых деревьев, вишни, винограда и грецкого ореха из Ирана, Грузии, Осетии и Азербайджана. Плодовые деревья и кустарники сначала будут выращивать в теплице, которую построили на двух гектарах земли в селе, с тем, чтобы саженцы адаптировались под сложные климатические условия региона.

Как рассказал фермер, он совместно с экспертами около двух лет изучал местность, делал отбор растений. В итоге договорились с растениеводами из четырех стран на закупку саженцев и приступили к работе.

«Мы уверены, что этот сад будет расти. Потому что учли и климатические условия, и состав почвы. Использовали богатый опыт иранских, грузинских, осетинских и азербайджанских ученых, где эти саженцы были для наших условий районированы», – говорит предприниматель Ерлан Бажиков.

Наталья БУТЫРИНА, Мангистауская область

ЦИФРОВОЙ КАЗАХСТАН

## По принципу: здесь и сейчас

Первый социальный фронт-офис открыли в Павлодаре. Отныне горожане смогут проконсультироваться со специалистами из трех управлений – здравоохранения, координации занятости и соцпрограмм, департамента труда, соцзащиты и миграции – пожаловаться на качество услуг или грубое отношение.

Сергей ГОРБУНОВ, Павлодар, фото Ольги БУГАЕВОЙ

В управлениях пояснили: фронт-офис им нужен, потому что сегодня жителям региона оказывают большой объем соцуслуг. К тому же станет проще консультировать социально-уязвимых горожан – им не придется ходить по кабинетам и тратить время, так как услуги можно будет получить в одном месте.

– Такие фронт-офисы облегчают получение госуслуг и минимизируют коррупционные риски, потому что все происходит на виду и нет возможности для завязывания неформальных взаимоотношений между чиновниками и населением, – отметил глава областной антикоррупционной службы Ернар Баянгазин.

Во фронт-офисе будут находиться три специалиста от каждого управления. Позже к ним присоединятся эксперты по правовой помощи – юристы, адвокаты, сотрудники проектного офиса «Адал комек». Для горожан с детьми в помещении оборудовали уголок для малышей. В управлениях сообщили, что жители региона могут обращаться в социальный фронт-офис для общей консультации и личного приема руководителей. Помогать горожанам будут главные специалисты, начальники отделов, заместители и главы управлений.

– Мы решили создать открытую платформу, которая будет доступна каждому, – отметила заместитель руководителя управления здравоохранения области Сауле Арыстанова. – Благодаря фронт-офису



мы хотели бы решить для себя три важных вопроса. Это: эффективная обратная связь с получателями медицинских услуг; реализация принципа «здесь и сейчас» на всех этапах оказания консультативной помощи; а также анализ обращений и внедрение в работу механизмов, предотвращающих повторение подобных конфликтных ситуаций.

В основном павлодарцы интересуются медстрахованием, прикреплением к поликлиникам. Спрашивают, как получить лекар-

ства, подтвердить инвалидность. Специалисты будут следить и за соцсетями, обрабатывать сообщения по WhatsApp-линии. Все обращения будут регистрироваться в электронном журнале. В ответе специалисты должны предоставлять «конкретные факты, которые опровергают или подтверждают доводы заявителя».

В антикоррупционной службе добавили, что подобные фронт-офисы откроют в крупных населенных пунктах области и в госучреждениях.

## Ashyq: какого цвета ты?

QR-код по проекту Ashyq первым в Актобе получил фитнес-центр Life Style.



Сара ТАЛАН, Актобе

Использование приложения позволяет объекту бизнеса работать вне зависимости от ограничительных мер даже в условиях локдауна. QR-код через интеграцию с общей базой ПЦР определяет статус посетителя: является ли он носителем вируса или нет. На входе человека будут сканировать, и в зависимости от цвета обозначится его статус – отсюда решение: впускать или нет его в заведение.

– В первую очередь, приложение обеспечивает безопасность персонала и посетителей. Во-вторых, повышает наш статус, так как мы заботимся о здоровье членов клуба. Используя приложение, мы создаем безопасные условия для занятия спортом на нашей площадке. Благодаря Ashyq мы можем определить статус человека. Если, к примеру, загорится красный цвет, то он не сможет заниматься у нас. После того, как он покинет заведение, также будет проведена дополнительная обработка, – отметил управляющий

директор фитнес-центра Нуркасым Ермаханов.

– Отображение статуса дает возможность бизнесу продолжать свою деятельность и не подвергать опасности посетителей. По нашим подсчетам, в области благодаря приложению «Ashyq» возобновят деятельность более 200 предприятий, которые так и не начали работу после карантина, появляется возможность работать в приближенных к проектной мощности объемах. Что очень важно сейчас, когда многие МСБ пострадали в результате карантинных мер. Нужно понимать, если бизнес будет работать, соответственно, возобновятся поступления в бюджет и другие обязательные платежи, – объяснил заместитель директора региональной палаты предпринимателей Руслан Куйшинов.

В настоящее время РПП работает бизнес-сообществом и формирует списки желающих участвовать в проекте.

– Проект «Ashyq» запущен в качестве альтернативы полного закры-

тия и для частичного снятия ограничений работы объектов предпринимательства: фитнес-клубов, СПА-центров, саун, бассейнов, кинотеатров, заведений общепита, компьютерных и боулинг-клубов. Другие предприятия также могут работать по приложению, так как оно дает возможность объектам бизнеса меньше зависеть от общей эпидемиологической ситуации. К примеру, если область находится в «красной» зоне, предприятия, участвующие в проекте, будут работать по критериям «желтой». В условиях «желтой» зоны – по критериям «зеленой». Участие в проекте абсолютно добровольное – ни бизнес, ни гражданин принуждать ни к чему не будут, – добавила директор Палаты предпринимателей Актюбинской области Сулупан Шинтасова.

В нескольких регионах Казахстана бизнес уже третий месяц работает по проекту «Ashyq» в пилотном режиме. Это позволило выявить технические недоработки и устранить их до выхода приложения в массы.

« стр. 1

Вы знаете, на днях во французской прессе глава группы «Тоталь» Патрик Пуйаннэ заявил, что наступила пост-нефтяная эра, то есть один из крупнейших в мире нефтяных концернов официально это признает. Во всем мире сейчас большие усилия направлены на развитие альтернативной энергетики. И Казахстан в этом процессе не стоит в стороне. Приведу лишь один самый свежий пример – компания Total Eren, планирует в ближайшее время построить у нас самую крупную в Центральной Азии солнечную электростанцию. Еще в области солнечной энергетики в Казахстане работают французские компании Urbasolar и ECM Greentech.

Надо сказать, что мощным импульсом к расширению и диверсификации казахстанско-французского сотрудничества послужил Договор о стратегическом партнерстве, который в 2008 году подписали главы двух государств – Нурсултан Назарбаев и Никола Саркози. Сегодня Казахстан является единственным стратегическим партнером Франции в Центрально-Азиатском регионе. И Франция – первая среди всех стран – членов Европейского союза, официально закрепивших за нашей страной статус стратегического партнера. Спустя 10 лет, в 2018-м, было подписано Соглашение о расширенном партнерстве и сотрудничестве между Казахстаном и Евросоюзом, которое вступило в силу 1 марта 2020 г.

Да, прошли годы, прежде чем французские компании стали столь активно проявлять интерес к Казахстану не только из-за энергоресурсов, но и благодаря тому, что наша страна занимает стратегическое место в географическом плане – на перекрестке путей между Европой и Азией, между севером и югом. Через Казахстан пролегают новые Шелковые пути. Так что, если французские компании открывают свое производство у нас, они получают доступ не только к казахстанскому потребителю, но могут экспортировать свою продукцию в соседние страны, в том числе и Китай. Казахстан входит в Евразийский Экономический союз, а это 180 млн потребителей. Если добавить к этому рынки других соседних стран, то открываются необъятные перспективы.

Сегодня у нас работают французские компании в самых разных отраслях. Совместно с железнодорожным гигантом Alstom в Казахстане производятся локомотивы, причем не только для нашей страны, но и для соседей. Мы активно сотрудничаем с Францией в аэрокосмической отрасли. В Нур-Султане находится сборочно-испытательный комплекс космических аппаратов, созданный совместно с Airbus. Группа Thales Alenia Space принимала участие в создании и запуске трех казахстанских спутников для телекоммуникаций.

При участии Airbus Helicopters налажено производство вертолетов. В агропищевой отрасли мы сотрудничаем с гигантами молочного производства Danone и Lactalis, а на прошлой неделе с компанией DAE был подписан меморандум о налаживании производства сыра из козьего молока в г.Талгар. Уже несколько лет в Казахстане успешно работает солодовенный завод, построенный группой Soufflet. В секторе производства стройматериалов следует отметить цементную группу Vicat и компанию Saint-Gobain, которая недавно приобрела ставшее на грани ликвидации предприятие «Жамбыл гипс». В сфере ритейла нам удалось привлечь в Казахстан Leroy Merlin и Decathlon. И на этом перечень компаний не заканчивается.

**– Помимо сырьевой продукции поставляются ли другие казахстанские товары на французский рынок?**

– Рынок во Франции, как и во всей Европе, перенасыщен, все ниши здесь уже давно заняты. Ни для кого не секрет, что страны Евросоюза стараются поддерживать и защищать собственных производителей. Тем не менее мы проводим мониторинг с целью определения спроса во Франции на импортную продукцию. Например, мы ведем переговоры по поставке натурального меда из Казахстана, ведь в последние годы во Франции существенно сократилась популяция пчел из-за использования гербицида глифосата. Французские импортеры и казахстанские пасечники с нетерпением ждут разрешения Европейской комиссии.

**– По данным МИД Казахстана, французские капиталовложения в экономику нашей страны составляют свыше 16 млрд долларов. А инвестиционные вливания в обратном направлении – из РК во Францию – это примерно 32 млн долларов...**

– Было бы неверным проводить такое сравнение. Надо учитывать разницу в возрасте двух экономик, накопленном опыте и индустриально-технологическом развитии. Инвестиции не измеряются только в денежном эквиваленте. Сотрудничая с Казахстаном, Франция также осуществляет трансфер передовых технологий, делится знаниями и опытом. Это и является отличием между «стандартным» сотрудничеством и стратегическим партнерством.

## Посол Жан ГАЛИЕВ: «Партнерство не измеряется только в денежном эквиваленте»

ЭКСКЛЮЗИВ



Посещение питомника плодовых деревьев «Dával» в регионе О-де-Франс

**– И все-таки расскажите о казахстанских инвесторах во Франции.**

– Есть один яркий пример. В коммуне Сен-Жорж де Монс, недалеко от г. Клермон-Ферран, действует завод UKAD по изготовлению титановых сплавов. Учредителями этого совместного предприятия в равных долях являются Усть-Каменогорский титаново-магниевого комбинат и концерн Aubert & Duval. Произведенная на этом заводе продукция используется в авиационной промышленности. Так что во всех самолетах Airbus есть казахстанский титан. Интересный факт: когда было налажено производство, при выточке титановых болванок оставался лом. Но ведь этот металл очень ценный, и стружка подлежала переплавке, а для этого нужны особые технологии, каких во Франции на тот момент не было. Лом собирали и отправляли в США, где их перерабатывали, изготавливали новый продукт и продавали обратно во Францию.

Тогда два партнера приобрели нужные технологии и создали на той же территории второй завод, который называется Ecotitanium, где теперь из вторсырья готовят новые слитки. Я посещал этот завод, и мне запомнилась одна фраза, произнесенная там: «Казахстан, вложив инвестиции, поспособствовал индустриальному суверенитету Франции от США...»

Как вы знаете, сейчас активно развивается электрический транспорт. Стратегическим сырьем для производства батарей являются редкоземельные металлы, такие как литий и хром. Не буду забегать вперед, скажу только, что при содействии Посольства Казахстана во Франции, до пандемии, были начаты переговоры на предмет возможного налаживания совместного производства по примеру титанового завода.

Для расширения инвестиционного сотрудничества мы работаем в тесном взаимодействии с АО «КазахИнвест», а всю работу координирует МИД РК. Кроме того, в целях поощрения инвесторов с обеих сторон ФНБ «Самрук-Казына» и государственный инвестиционный банк BPI France недавно подписали соглашение о создании специальной платформы на сумму 100 млн евро.

**– Господин Посол, в налаживании международного сотрудничества, конечно, есть немалая заслуга наших дипломатов, о чем со стороны мало кто догадывается...**

– К сожалению, в представлении людей, мало знакомых со спецификой работы посольств, дипломаты – это люди в белоснежных сорочках и костюмах, которые

сидят в кабинетах или на конференциях. Хотелось бы развеять этот миф. Помимо переговоров и консультаций по политическим вопросам, защиты национальных интересов, львиная доля нашей работы состоит из поиска новых контактов и проектов.

А для этого нам нередко приходится облачаться в рабочие комбинезоны, обувать резиновые сапоги и отправляться на поля и производственные площадки. Для меня лично это самая интересная, живая часть работы. Я абсолютно убежден, что колоссальный потенциал по большей части находится не в Париже, не в небоскребах бизнес-квартала Ля Дефанс, не в офисах крупных компаний, которые уже довольно хорошо знают Казахстан.

Широкие возможности есть в других регионах, городах и селах, где находятся малые и средние предприятия, инновационные стартапы, лаборатории, аграрные хозяйства. Ведь животноводы не оставят своих коров, чтобы поехать в Париж на встречу с нами. Поэтому мы едем к ним на фермы, интересуемся инфраструктурой, изучаем опыт и технологии, то есть видим все своими глазами, делаем выводы и, если это представляет интерес для нашей страны, адресно направляем предложения потенциальным партнерам в Казахстане. Зачастую мы находим заинтересованных лиц в частных аграрных хозяйствах и затем знакомим их. До пандемии в секторах животноводства и растениеводства у нас были очень активные контакты, сейчас без живого общения намного сложнее.

**– Когда вы отправляетесь в регионы Франции, у вас уже есть какие-то за-**



Встреча с Генеральным Директором ЮНЕСКО Одрэ Азуле

**просы из Казахстана, кто-то просит найти конкретные контакты?**

– Конечно, мы знаем, что происходит в Казахстане в различных областях, в чем у нас есть потребности. У нас уже сложилась определенная схема. Сначала я встречаюсь с руководством интересующего нас региона, чтобы обсудить потенциал сотрудничества. Затем, обычно на площадках торгово-промышленных палат, мы проводим общую презентацию, говорим о развитии и возможностях Казахстана. Люди в регионах, может, что-то слышали о нашей стране, но иногда у них устаревшая информация, т.к. развитие у нас идет довольно большими шагами. После презентации мы отвечаем на вопросы. Затем с теми, кто пожелает, я провожу отдельные встречи.

Во время командировок я стараюсь посещать производство, фермы, чтобы найти что-то полезное, к примеру, продвинутые технологии. Так, в регионе Бретань мы встретили компанию Evolution, которая занимается селекцией и искусственным осеменением скота. Это получило отклик в Казахстане, начались переговоры, наши специалисты приезжали на производство, а глава французской компании всеерьез задумался об открытии своего филиала в Казахстане. Надеемся, что после снятия санитарных ограничений этот проект будет реализован. Как видите, поездки в регионы для нас – это не развлекательный туризм, а конкретика и прагматизм.

**– Пандемия не могла не сказаться на интенсивности вашей работы с регионами.**

– Да, это сложный период для всех, но мы стараемся не сидеть сложа руки. Мы организуем видеоконференции, чтобы продолжать начатые проекты, искать новые и даже заключать сделки. Например, неделю назад я встречался с фермером, который решил вложить инвестиции в производство козьего сыра в Казахстане из местного сырья, с привлечением местной рабочей силы...

Я очень благодарен нашим французским партнерам, которые, невзирая на пандемию, продолжают развивать свои проекты в нашей стране, не прерывают переговоры и даже подписывают соглашения и контракты. Среди них – Décathlon и Air Liquide, а также компания PCM, производящая промышленные насосы. Кстати, во время моей прошлой поездки на завод PCM около г. Нант, был подписан протокол о

намерениях инвестировать в развитие производства в Казахстане 5 млн евро, начиная с этого года. Запуск проекта намечен на лето. И что касается проекта группы Saint-Gobain по производству гипсокартонных панелей в г.Тараз, он будет запущен только после завершения модернизации предприятия «Жамбыл гипс». Но инвестиции в размере 15 млн евро уже осуществлены...

**– Франция была в числе первых стран, признавших независимость и суверенитет нашего государства, и за 30 лет, надо сказать, обмен на уровне первых лиц проходил очень активно. Казахстан посетили французские президенты Ф. Миттеран, Н. Саркози и Ф. Олланд. А с 2017 г. Э. Макрон пока не побывал в Казахстане.**

– Договором о стратегическом партнерстве предусмотрены регулярные встречи на высшем уровне, поочередно в двух столицах. В целом с момента установления дипломатических отношений между двумя странами до 2015 г. Н.А. Назарбаев посетил Париж с официальными и рабочими визитами более десяти раз. А французские лидеры наносили визиты в Казахстан трижды – Франсуа Миттеран в 1993 г., Никола Саркози в 2009 г. и Франсуа Олланд в 2014 г.

Помимо этого переговоры проходили во время международных саммитов и форумов. Так, в октябре 2018 г. в Брюсселе на полях саммита Азия-Европа Елбасы и Эммануэль Макрон подвели итоги первого десятилетия стратегического партнерства наших стран и определили приоритетные направления на новый десятилетний этап. В адрес Э. Макрона направлялись официальные приглашения от первого президента Республики Казахстан – Н.А. Назарбаева и от главы государства К.-Ж.К. Токаева, которые были приняты. Но, увы, череда сложных событий как внутри страны, так и в мире не раз заставляла французского лидера вносить коррективы в свою международную повестку дня. Но желание посетить Казахстан у него остается.

Совместно с нашими французскими коллегами мы интенсивно работаем над подготовкой будущих переговоров на высшем уровне. На днях в режиме видеоконференции мы провели очередное заседание казахстанско-французского Делового совета, где обсуждались текущие вопросы сотрудничества и новые перспективы. Следующим важным этапом будет проведение заседания Казахстанско-Французской межправительственной комиссии по экономическому сотрудничеству в конце этого месяца.

Для этого в Париж прибудет небольшая делегация из Казахстана. Через две недели после этого в Казахстан прибудет Франк Риестер, министр-делегат по внешней торговле и экономической привлекательности при министре Европы и иностранных дел Франции. По итогам двух заседаний будет подписана Дорожная карта нового этапа стратегического партнерства до 2030 года. На каждом из этих этапов мы совместно с усилиями создаем основу для еще большей активизации двустороннего экономического и инвестиционного сотрудничества. Так что уже в ближайшем будущем Нур-Султан и Париж ожидают конкретные результаты в виде важных договоренностей.

**– Казахстан был и остается очень активным членом ЮНЕСКО...**

– Да, в мае следующего года исполнится 30 лет со дня вступления Казахстана в ЮНЕСКО. Мы готовимся к этому событию и надеемся, что в праздновании юбилея в Казахстане сможет принять участие Генеральный директор Одрэ Азуле, которая давно мечтает посетить нашу страну. Наше государство комплексно и ответственно подходит к членству в органах этой Организации системы ООН.

Казахстан дважды был представлен в Исполнительном совете. Нас избирали в Комитет Всемирного наследия, в Комитет Конвенции об охране нематериального культурного наследия (НКН), в Международный координационный совет программы «Человек и Биосфера». На сегодня в списке НКН 11 национальных и многонациональных номинаций.

В Список Всемирного наследия ЮНЕСКО включены три культурных и два природных объекта Казахстана. Во Всемирную сеть биосферных резерватов вошли 12 природоохранных территорий нашей страны. Нур-Султан часто выходит с инициативами в деле культурного диалога в целях укрепления мира и сохранения общечеловеческих ценностей, и они получают одобрение и находят поддержку от всех членов ЮНЕСКО. За всем этим также стоит кропотливая работа дипломатов.

# ОБЩЕСТВО

www.dknews.kz

ЭКСКЛЮЗИВ

## С французским – к успеху

Более 300 миллионов человек в мире говорят по-французски, а это 29 стран на пяти континентах планеты. Общим праздником франкоговорящих стал Фестиваль Франкофонии. В Казахстане он проходит в этом году одновременно в онлайн- и офлайн-форматах. Об особенностях Франкофонной весны этого года, роли французского языка в мире в интервью «Деловому Казахстану» рассказал посол Франции в РК Дидье КАНЕСС.

Клара РАСУЛОВА, Нур-Султан

**Господин посол, как, по вашему мнению, относятся к французскому языку казахстанцы?**

– Меня приятно удивила молодежь, с которой я встречался в школах и Французских альянсах, – своим знанием французского языка и своим интересом к французской культуре. Ребята искренне увлечены, и это благодаря верным своему призванию учителям. Но, к сожалению, детей, изучающих французский язык в казахстанских школах, становится все меньше и меньше. Наряду со школами у нас есть Французские альянсы – в Нур-Султане, Алматы, Шымкенте и Караганде, в которых ежегодно более 2 000 человек изучают французский язык. Но эти центры не могут заменить систему образования.

По данным Министерства образования и науки в 2020-2021 учебном году их всего 8 281, что составляет 0,25% от общего количества учащихся в возрасте от 7 до 17 лет. Если эта ситуация не изменится, то следующее поколение казахстанцев вообще не будет знать французский язык. И это станет серьезным препятствием на пути развития сотрудничества, в частности экономического, с быстроразвивающимся франкофонным миром.

Ведь французский язык – один из ведущих языков мира. Часто забывают, что это не только язык 67 миллионов французских, но и официальный язык в 29 странах. На нем говорит более 300 миллионов

человек на пяти континентах, и он занимает пятое место в мире! Это язык с высоким потенциалом развития.

Согласно демографическим прогнозам, к 2070 году на планете будет от 477 до 747 миллионов франкоговорящего населения. И те казахстанцы, которые сегодня выбирают для изучения французский язык, делают долгосрочные инвестиционные перспективы. Этот лингвистический багаж откроет перед ними пути к успеху, особенно для тех, кто мечтает о международной карьере.

**– Какую работу ведет посольство для развития французского языка в Казахстане, чем возвращает интерес к нему?**

– Всего через несколько недель после моего вступления в должность, в ноябре прошлого года я встречался с министром образования и науки на предмет активизации преподавания французского языка. Эту тему я также поднимал в акиматах Алматы и Туркестана в ходе моих первых официальных поездок в эти области. Задача, которую мы бы хотели реализовать в сотрудничестве с нашими казахстанскими партнерами, заключается в том, чтобы открыть в Нур-Султане, а также в каждом областном центре, хотя бы по одной спецшколе с французским языком.

Речь идет о школах с углубленным изучением французского языка. Франция им оказывает методологическую поддержку. По всему миру уже работает более 450 таких школ, но в Казахстане пока ни одной.



Дело в том, что такие учебные учреждения обеспечивают великолепную подготовку для поступления в вузы Франции. Как известно, французское высшее образование не только одно из самых лучших, но и одно из самых недорогих в мире. Франция занимает пятое место по приему иностранных студентов, в 2019 году их число составило 358 000 человек.

Международные рейтинги подтверждают качество французского высшего образования: в этом году шесть высших школ коммерции вошли в топ-20, в числе которых HEC Paris занимает первое место. А в прошлом году Paris-Saclay стал третьим европейским университетом после Cambridge и Oxford в классификации Шанхайского рейтинга.

**– Какие мероприятия включает программа посольства и Французских альянсов в рамках Фестиваля Франкофонии?**

– Посольство Франции представило около двадцати французских фильмов и классических, и современных, семь литературных мастерских и дискуссионных клубов, шесть литературных игр, а также гастрономический мастер-класс, посвященный французской кухне, причем офлайн.

Посольство также подготовило разнообразную онлайн-программу мероприятий для всех казахстанцев. Если презентация литературной видеоигры Le Royaume d'Istyald рассчитана больше на франкофонов и любителей фантастики, то

виртуальная экскурсия по Версальскому дворцу в сопровождении русскоязычного гида познакомила всех желающих с культурным наследием Франции. Знакомя и ценителей творчества импрессионистов ждет встреча с искусствоведом, с синхронным переводом. Стоит также отметить национальный конкурс франкофонной песни. Он проводится с 2009 года в сотрудничестве с Французскими альянсами и другими партнерами.

**– Кроме Франции какие еще страны участвуют в фестивале французского языка?**

– Кроме Франции свой вклад в программу мероприятий внесли еще семь стран: Бельгия, Канада, Ливан, Марокко, Румыния, Швейцария и Вьетнам. Это отличный пример культурного богатства и многообразия.

**– На онлайн-пресс-конференции вы упомянули об организованной встрече с французским писателем Давидом Фонкиносом. Почему вы выбрали именно его?**

– Онлайн-встреча с Давидом Фонкиносом состоится 27 или 28 апреля. Давид Фонкинос – один из самых популярных и самых востребованных писателей и режиссеров своего поколения. Начиная с 2011 года, это также один из самых продаваемых авторов во Франции. Его перу принадлежат восемнадцать романов, переведенных на сорок языков, двенадцать из которых – на русский, такие как «Нежность», «Шарлотта», «Леннон»...

**– Мы все выросли на классической французской литературе – романах Дюма, Гюго, Стендаля, Бальзака. Какие идеалы популярны сейчас во французской литературе?**

– Французская литература динамична и многогранна. Ежегодно издается более 68 000 книг. То огромное количество тем, которые она затрагивает, есть отображение всего многообразия нашего общества. Наряду с традиционными жанрами – детективами и приключениями, появились темы окружающей среды, феминизма и другие. Французская литература является отражением дискуссий, сомнений, переживаний и надежд, свойственных сегодняшней Франции.

АТАМЕКЕН

## По сакральным местам

По Талдинскому археологическому парку разработают экскурсионные туры. На днях там прошел экотур «Каражартас». В нем приняли участие карагандинские преподаватели, школьники, студенты, сотрудники историко-краеведческого музея.

Николай КРАВЕЦ

Мероприятие приурочено к Международному дню охраны памятников и исторических мест. Экотур проходит в рамках празднования 30-летия Независимости Казахстана и общенационального проекта «Марафон добрых дел». Экскурсия началась с кургана сакской эпохи Кызылжартас. Здесь в прошлом году велись исследовательские и восстановительные работы. Стоит отметить, что в Талдинском археологическом парке сосредоточены памятники всех исторических периодов: эпохи камня, бронзы, раннего железного века, средневековья и этнографической современности.

Здесь расположены памятники от эпохи бронзы, – рассказывает заместитель директора областного историко-краеведческого музея Даурен Жусупов. – По всей видимости, здесь есть поселения каменного века. Это просто момент времени – их тоже найдут. И уже далее – здесь есть ранний железный век, есть тюркские ограды, есть средневековье. Ну и закрывает



– памятник Сенкибай-батыру – его мавзолее.

Настоящим открытием стало и изучение на могильнике Каражартас крупнейшего Бегазы-Дандыбаевского мавзолея. Памятник представляет собой пирамидально-ступенчатую конструкцию из 5-6 рядов стен. По внешнему облику напоминает египетские и ацтекские пирамиды. Проведенная осенью 2017 года реставрация объекта позволила воссоздать облик степной пирамиды. Все вышеперечисленное

вызывает живой интерес у иностранцев. В ходе экскурсии участники экотура очистили памятники от мусора.

В прошлом году во время исследований на могильнике Талды было обнаружено женское погребение. Хоронили богато: браслеты, подвески, фаянсовые и металлические бусы и проники. Примечательной находкой является гривна, которая использовалась в качестве шейного украшения. Уникальна и так называемая челюстно-лицевая подвеска. Она состоит из окру-



30 ЛЕТ НЕЗАВИСИМОСТИ  
КАЗАХСТАН

глых бляшек, украшенных чеканным орнаментом в виде соляного знака. Посетили участника экотура и древнее городище бронзового века Аккезен.

– Мы отстранили в Талдинском парке дом, – говорит руководитель Центра по сохранению историко-культурного наследия Тулбай Толоуов. – Конечно, полностью восстановить исторические места невозможно. Но по возможности приводим в порядок. В летний сезон туристы могут приехать посмотреть парк и даже переночевать здесь. Осенью планируется начать экскурсии.

Стоит отметить, на объектах археологии реставрационные работы продолжатся и в этом году. Для удобства туристов идет подготовка к установке баннеров с QR-кодом и необходимой информацией. По Талдинскому историко-археологическому парку будут разработаны и апробированы экскурсионные туры, изданы туристические путеводители.

ИНВЕСТИЦИИ

## Больницы – по плану и меморандуму

Евразийский банк развития финансирует строительство и эксплуатацию многопрофильных больниц в двух городах Казахстана. Об этом сообщила пресс-служба Евразийского банка развития.

Согласно сообщению, ЕАБР и компания RenEil Co. Ltd. подписали мандатное соглашение о строительстве и эксплуатации многопрофильных больниц в двух городах республики, одним из которых будет Кокшетау. Второй город определят не позднее 30 июня 2021 года. Подписанное мандатное соглашение подтверждает заинтересованность сторон в организации скорейшего финансирования строительства больниц на основе лучших мировых стандартов.

Многопрофильную больницу в городе Кокшетау с общим коечным фондом круглосуточного стационара 630 мест планируется открыть в конце 2023 года. В клинике начнут функционировать кардиологический, неврологический, онкологический, перинатальный и другие блоки, что откроет жителям более широкий доступ к новым медицинским услугам.

«В феврале 2021 года между ЕАБР и компанией подписан Меморандум о взаимопонимании и сотрудничестве с целью реализации 7 проектов по строительству и эксплуатации многопрофильных больниц в Республике Казахстан. Подписанием мандатного соглашения ЕАБР наделен ролью организатора финансирования по проектам, и мы начинаем работу, в том числе по формированию источников финансирования», – отметил заместитель председателя Правления ЕАБР Амангельды Исенов. В числе упоминавшихся тогда городов назывались: Кокшетау, Актобе, Атырау, Актау, Тараз, Павлодар, Караганда.

Проекты по строительству и эксплуатации многопрофильных больниц в городах Казахстана предусмотрены Государственной программой развития здравоохранения на 2020–2025 годы и обладают высоким социально-экономическим эффектом, заключается в сообщении пресс-службы ЕАБР.

### ВТЕМУ

Инвестиции в сферу здравоохранения и социальных услуг выросли сразу в полтора раза, сообщает Finprom.kz. За январь–март 2021 года в здравоохранение и социальные услуги страны вложили 24,5 млрд тенге – сразу на 50,6% больше, чем годом ранее. Реальный рост с учетом инфляции составил 50,3%. Для сравнения: в аналогичном периоде годом ранее объем капитальных инвестиций в секторе составлял 16,2 млрд тенге, увеличившись за год на всего на 0,4%.

В региональном разрезе наибольший объем капвложений зафиксирован в Алматы: 9,9 млрд тенге – на 43,6% больше, чем годом ранее. Следом идут Нур-Султан (2,7 млрд тенге) и Алматинская область (2,2 млрд тенге). Наименьший объем капитальных инвестиций отмечен в Атырауской области: всего 100,4 млн тенге – сразу на 86,4% меньше, чем годом ранее.

Сокращение вложений в текущем году было зафиксировано в шести областях. Помимо Атырауской области, наибольший минус относительно прошлого года наблюдается в Мангистауской (минус 85,6% за год, до 442,8 млн тенге) и Актюбинской (на 78,6%, до 220,9 млн тенге) областях. В текущем году больше всего вложений в здравоохранение и социальную сферу пришлось на небанковские заемные средства: 10,3 млрд тенге (или 42% от РК) – на 2,2% больше, чем годом ранее. 28,8% вложений составили собственные средства инвесторов: 7 млрд тенге – на 84,6% больше, чем в аналогичном периоде прошлого года. Из местного бюджета вложили 4,6 млрд тенге, рост – в 3,2 раза за год. Еще 5,2% средств было выделено из республиканского бюджета: 1,3 млрд тенге. Банковские кредиты в секторе выросли сразу в 23,9 раза и составили 1,2 млрд тенге.

DKNews

ПАМЯТЬ

## Не забыт великий педагог

Заслуженного учителя РК, Героя Социалистического Труда – Рафику Нуртазину помнят и чтут в стране. В этом году в Казахстане, и в частности на родине Р. Нуртазиной в Павлодарской области, прошли памятные события, посвященные 100-летию со дня рождения выдающегося педагога. Недавно в одной из школ города Аксу, по соседству с которым в ауле номер 6 в 1921 году родилась Р. Нуртазина, прошло большое торжественное мероприятие с участием местных властей, педагогов, детей. Ранее в городе был установлен памятник-бюст Рафике Бекеновне. Эта Аллея Героев начинается у обелиска Славы в городском парке культуры и отдыха.

Сергей ГОРБУНОВ, Павлодарская область, фото Якова ФЕДОРОВА

Истории Казахстана есть уникальный случай, когда государство награждает высшей наградой – Героя Социалистического Труда – педагога. Этой чести была удостоена Учитель с большой буквы Рафика Нуртазина. Она не только сделала образцовую свою Алма-Атинскую школу-гимназию №12, которая стала эталоном в СССР, но и внесла в педагогику немало новаторских идей, которые вошли в 300 научных и учебных работ. В том числе – 15 учебников и пособий для средней школы и 10 книг для дошкольного обучения.

В феврале, накануне юбилейной даты Рафики Бекеновны, сенатор Динар Нукетаева предложила назвать одну из школ Алматы в честь Заслуженного учителя РК, Героя Социалистического Труда. Это предложение, так же, как и другие

предложения, воплотились и воплощаются.

Также в честь реформатора в сфере среднего образования были названы улицы. В частности, вслед за Алматы, в Павлодаре появилась улица, названная именем знаменитого педагога-новатора. Кроме того, акимат южной столицы постановил, чтобы была установлена мемориальная доска на фасаде здания школы-гимназии им. Ш. Уалиханова, которой Рафика Нуртазина отдала более полувека своей жизни. Плюс к этому, новой школе в Наурызбайском районе Алматы уже присвоено имя Р.Б. Нуртазиной. На площади перед школой разместится бюст славного казахстанского педагога-новатора.

В школе-гимназии №12 прошла «Неделя русского языка» и «Неделя казахского языка» – дети рассказывали о Рафике Бекеновне, читали стихи. В гимназии есть кабинет им. Рафики Бекеновны Нуртазиной,

где проводятся уроки русского языка по ее методике. К слову, такой же кабинет три года назад открыли в Павлодарском государственном педагогическом университете. В этом вузе прошла серия мероприятий под общим названием «Эпоха и личность», посвященных памяти Рафики Бекеновны Нуртазиной. В качестве гостей и спикеров участие приняли близкие родственники известного педагога, представители науки и краеведы. Такое же мероприятие прошло в университете и в этом году.

Без преувеличения можно сказать, что память о Рафике Нуртазиной сохраняется на долгие годы. Об этом директор ФАО «НЦПК «Эрлеу» института повышения квалификации педагогических работников по Павлодарской области», кандидат филологических наук, доцент Роза Ашимбетова сказала так:

– Проанализировав учебники по русскому языку и литературе для



Бюст Рафике Нуртазиной в Аксу

школ с государственным языком обучения, методические труды и мемуары Нуртазиной Р.Б., пришла к однозначному выводу: все это системно и последовательно реализовывалось ею на протяжении долгой педагогической деятельности.

Ее материалы к занятиям в методическом и содержательном аспектах и сегодня представляют большую ценность, проверенную временем, поскольку здесь реализуется принцип «обучая, воспитывать», актуальный и нужный во все времена.

## ВЫСТАВКА

## Рембрандт навсегда

В алматинском Государственном музее искусств им. Кастеева проходит выставка «Европейская графика XVI-XVII веков», посвященная выдающемуся голландскому художнику Рембрандту Харменсу ван Рейну (1606-1669). Экспозиция, составленная из фондов музея, включает более 100 работ художников Германии, Франции и Голландии.

Вадим КРАВЦОВ, фото автора

«Наша задача – показать масштаб личности Рембрандта, возбудить интерес к европейской графике, к старым мастерам, дать посетителям стимул к новым знаниям», – говорит куратор выставки Амир Джадабайев.

Гравюру нужно рассматривать не торопясь, это сложнее, чем воспринимать живопись. В эпоху, когда не было фотографии, зачастую только гравюры давали возможность ознакомиться с новинками изобразительного искусства. С одной доски печатались сотни оттисков и распространялись по миру. Парадоксально, но оригинальным произведением гравюры, как разновидности станкового искусства, является не награвированная художником печатная форма – «доска», а оттиск на бумагу или другой материал, несмотря на многократное тиражирование.

Изобретение печатного станка Иоганном Гутенбергом в середине XV века дало мощный импульс искусству гравированной иллюстрации, определяющей облик книги. В этот период в европейском изобразительном искусстве особое значение приобретает офорт, эффективное и недорогое средство распространения изображений, несущих эстетическое, познавательное и религиозное содержание. Охвативший Европу книжный бум требовал большого количества высококачественных иллюстраций. Их создавали крупнейшие художники – граверы того времени. Произведения некоторых из них представлены на выставке.

Большую часть экспозиции выставки составили офорты по живописным произведениям Рембрандта, созданные художниками-граверами XIX века,

а также копии с гравюр мастера. В центре зала расположены офорты, черно-белые графические варианты наиболее известных шедевров Рембрандта: «Святое семейство», «Ночной дозор», «Возвращение блудного сына», «Даная».

Здесь же один из многочисленных автопортретов Рембрандта. Они отличаются максимальной точностью в передаче особенностей уникальной художественной манеры мастера. Эти графические произведения происходят из коллекции известного русского коллекционера и художника Николая Мосолова (1847-1914), страстного почитателя творчества Рембрандта. Он был одним из наиболее авторитетных знатоков и первых популяризаторов искусства Рембрандта в России.

Николай Мосолов нередко и сам выполнял офорты с произведений великого голландца. Некоторые экспонаты являются частью альбома 1876



Жак Калло, персонажи итальянских комедий Гуацетто и Местолино, офорт, 1622 г.

года, изданного в Лейпциге Вильгельмом Другулиным. На подиумах размещены факсимильные репродукции ленинградского издательства «Аврора» 1972 года с произведений Рембрандта из коллекции московского ГМИИ им. Пушкина. Точно воспроизводящие оригинал факсимиле получили распространение со II половины XIX в.

Хитом экспозиции является офорт Рембрандта «Нищий», прижизненный оттиск 1630 года с оригинальной пластины. «Мы считаем его самым ценным экспонатом выставки», – отметил А. Джадабайев.

Важная часть экспозиции состоит из оригинальных произведений художников, чье творчество предвосхитило искусство Рембрандта. Среди них выделяется гравюра на дереве 1521

года «Аллегория с гербом империи и города Нюрнберга» Альбрехта Дюрера. За универсальность и многогранность таланта его называли «северным Леонардом да Винчи».

Наиболее многочисленны малоформатные офорты знаменитого французского рисовальщика Жака Калло. Рембрандт учился на его произведениях. Жак Калло считается первым европейским художником-пафистом. В его произведениях война предстает как массовое уничтожение людей по воле властителей. На трех вытнутых по горизонтали композициях из серии «Бедствия войны» разворачиваются масштабные батальные сцены и жестокости расправы над побежденными.

Глубоким психологизмом и филигранной техникой привлекает «Портрет мужчины» Яна Ливенса, друга и одновременно амбициозного конкурента Рембрандта. Точностью изображения деталей удивляет «Пейзаж» другого выдающегося голландца Антони Ватерло.

Дух золотого века европейского искусства на выставке поддерживает редкими книжными изданиями, посвященными творчеству Рембрандта. Эта часть экспозиции стала продолжением музейного проекта «Живые страницы искусства», знакомящего с уникальным собранием библиотечного фонда ГМИ. Остается сказать, что основной массив алматинской коллекции европейской графики XVI-XVII веков формировался в годы становления музея. Тогда многие раритеты были переданы в ГМИ из музеев Москвы и Ленинграда.



Питер ван Лар, лошади, офорт

## BMX-ФРИСТАЙЛ

Член олимпийской сборной России по BMX-фристайлу, обладатель наград ProBMX Awards в номинациях «Лучшее видео», «Лучший райдер» и «Лучший парк-райдер года» Константин Андреев прокатился по алматинским лестницам и заявил, что, уйдя из профессионального спорта, продолжит наслаждаться экстремальным катанием по улицам.

## В свободном полете

Александр ШАХБАЗОВ, Алматы, фото Виктора МАГДЕЕВА

По решению МОК на предстоящих этим летом Олимпийских играх в Токио впервые в истории этих соревнований пройдут соревнования в BMX-фристайле. В Казахстане катание на байках с уменьшенным диаметром колес – очень популярное увлечение среди молодых людей, проводятся соревнования. Одно из таких – BMX-контакт Red Bull Street Khan прошло в минувший

уик-энд в Алматы с участием 50 экстремалов. В финал попали пять райдеров, которые и разыграли главный приз – раму Colony M8, промодель от известного атлета Константина Андреева.

«Два года назад я приехал в Алматы в качестве судьи на BMX-соревнования. Хочу отметить, что количество атлетов у нас растет, а это значит, что скоро будет и качество. Думаю, не за горами то время, когда мир узнает о казахстанских райдерах», – отметил Константин.



Прибыв в мегаполис за неделю до финала соревнований, российский экстремал не удержался от соблазна прокатиться по городским объектам. Он показал свое мастерство на подходящих для стрит-BMX площадках возле Esentai Mall, площади Республики, Парка Первого президента

Какие-то более удобные, какие-то менее, и чтобы прикататься к ним, нужен определенный уровень мастерства. Если я по каким-то причинам не поеду на Олимпиаду, то уйду в street и буду кататься там», – заявил Андреев.

На самую финальную битву Red Bull Street Khan, которая прошла офлайн на фонтане возле Центрального госмузея, российский гость остаться не смог из-за плотного тренировочного графика. А посмотреть было на что! Пять райдеров – Артем Чуев, Дамир Рзаалиев, Никита Попов, Данил Стадников, Алихан Моханов в течение 40 минут показывали все, на что они способны. В финале борьба была жаркой. Парни выкладывались по полной, стараясь впечатлить судей. Не все получалось, было немало падений, но ребята порадовали своей целеустремленностью.

Победа на турнире заслуженно досталась Алихану Моханову. По

мнению судей, он был самым стабильным на протяжении всех дней.

«Я родом из Усть-Каменогорска, в Алматы учусь на психолога. В детстве гонял на велосипеде, потом увидел, что на BMX можно делать трюки, и решил, что хочу попробовать. Мне было 12 лет, когда родители купили мне первый велосипед. На этом конкурсе я старался выжать с каждого спота по максимуму. Приходило в два часа и катал трюки до девяти вечера. В финале я начал с простого и постепенно стал накручивать сложные трюки с балансом, с ездой назад», – поведал Алихан.

Добавим, что одна из особенностей уличного BMX в том, что спортсмены совершают различные повороты, прыжки, скольжения на бордюрах, перилах, ступенях, фонтанах – то есть, любой поверхности, где можно это делать.

## СПОРТ

## БОРЬБА

В Алматы завершился чемпионат Азии по вольной, греко-римской и женской борьбе.

В вольной борьбе в весе 70 кг Сырбаз Талгат в решающей схватке положил на лопатки узбекского палуана Сирожидина Хасанова 6-2. Нуржоба Кайпанов в весе 74 кг завоевал вторую в карьере золотую медаль чемпионата Азии. В финале он одолел со счетом 6-2 иранца Мостафу Хоссейнхани. Таким образом, Кайпанов повторил успех, которого добился соотечественник Данияр Кайсанов в этом же весе в прошлом году в Нью-Дели, и получил олимпийскую лицензию в Токио.

Казахстанец Олег Болтин взял золото, выиграв в драматичном финале у кыргызстанца Айлаома Лазарева в весовой категории 125 кг. Болтин также продолжил золотую «эстафету», последовав примеру Юсупа Батырмурзаева в прошлом году.

Батырмурзаев застолбил себе место на Олимпиаде, выиграв азиатскую квалификацию на прошлой неделе в этом же турнире. В весе 61 кг соотечественник Адлан Аскаргов

в финале уступил узбеку Жахонгирмирзе Туробову. В весе до 97 кг Алишер Ергали безоговорочно проиграл иранцу Али Халилу Шабанибегару 2-12.

В весе 92 кг в полуфинале казахстанец Елхан Асадов проиграл монголу Тсотгерелу Мунхбатару. В греко-римской борьбе Айдос Султангали (60 кг) и Султан Асетулы (63 кг) в финальной борьбе одержали верх над представителями Ирана. Четырехкратный призер мировых первенств и чемпионата Азии Алмат Кебиспаев в упорном противостоянии проиграл в финале японцу Тсушину Шимоямадо. Казахстанец вел половину схватки со счетом 7-0, но постепенно японец зарабатывал очки и, наконец, сравнялся. В заключительные минуты борьбы казахстанец схватил за шею японца и намеревался опрокинуть через себя, но японец сумел уложить соперника на обе лопатки.

Алимхан Сыздыков в весе 130 кг также удостоился серебряной награды. В женской борьбе лидеры казахстанской команды Валентина Исламова-Брик (до 50 кг) и призер

Олимпиады-2016 супертяж Эльмира Сыздыкова (до 76 кг) сумели стать чемпионками. Также в активе наших девушек одна серебряная и две бронзовые награды.

## ФУТБОЛ

Состоялся 6-й тур 30-го чемпионата Казахстана по футболу среди команд клубов премьер-лиги.

Пальму первенства в турнирной гонке захватили неоднократный чемпион страны «Астана» и крепкий прошлогодний середняк «Тараз» с 14-ю очками. На 2 очка уступающий действующий чемпион «Кайрат» и серебряный призер прошлого сезона костанайский «Тобол».

Результаты 6-го тура таковы: Астана – Кызыл-Жар 3:1, Кайсар – Атырау 1:1, Жетысу – Ордабасы 0:4, Актобе – Шахтер 0:3, Кайрат – Тобол 2:2 и Туран – Кашей 2:2.

## ФУТЗАЛ

В Алматы прошли полуфинальные матчи чемпионата Казахстана по футзалу.

На прошлой неделе «Актобе» взял реванш

у «Атырау» – 5:3 (2:0). Ранее в первом матче «Атырау» вырвал победу у «Актобе» – 4:3. В другом полуфинале «Кайрат» (Алматы) в третьем матче продемонстрировал свое превосходство над «Аятом» (Рудный) – 7:6 (3:3). В предыдущих двух поединках алматынцы одерживали верх со счетом 3:0 (3:0) и 8:2 (4:1).

## ХОККЕЙ

В третьем матче финальной серии чемпионата Казахстана карагандинская «Сарыарка» в гостях сломала сопротивление кокшетауского «Арлана» и сократила отставание в серии.

«Арлан» – «Сарыарка» 2:3. Счет серии: 2-1 в пользу «Сарыарки».

## ТЕННИС

Историческую победу над Аргентиной одержала наша женская сборная по теннису в рамках плей-офф Кубка Билли Джинг (до 2020 года Кубок Федерации).

Казахстанская дружина выиграла со счетом 3:2. Победное очко принесла пара

Анна Данилина и Ярослава Шведова – 6:0, 7:5. Таким образом, Казахстан одержал историческую победу, впервые выиграв на выезде в раунде плей-офф. Сборная не только сохранила пропуску в Мировой группе, но и получила право сыграть в заключительной квалификации к финалу 2022 года. Решающий раунд квалификации пройдет в феврале 2022 года.

## БАСКЕТБОЛ

Домашнюю игру против казанского УНИКСа столичная «Астана» проводила в отсутствие ключевых членов команды, как в составе тренерского штаба, так и игроков, которые пропустили матч по состоянию здоровья.

Казахстанцы уступили 74:87. На этой неделе столичной команде останется сыграть заключительные 2 игры против польской «Зелены Гурь» и «Цмоки-Минск». «Астана» остается на предпоследней 12-й позиции Единой лиги ВТБ.

Ведущий рубрики Даур ЖАННАБИ