Деловой Казахстан

Республиканская экономическая газета

23 декабря 2022 г. №50 (847)

dknews.kz

АО «АЛЭС»: РАБОТАЮТ ПРОФИ

Ноябрьские и декабрьские морозы стали серьезным испытанием для всех казахстанских энергетиков

стр. 6 »

ПОВОРОТ НА ИНДУСТРИЮ

Индустриальным регионом становится Костанайская область. По предварительным итогам года видно, что здесь взяли курс на машиностроение

стр. 11 »

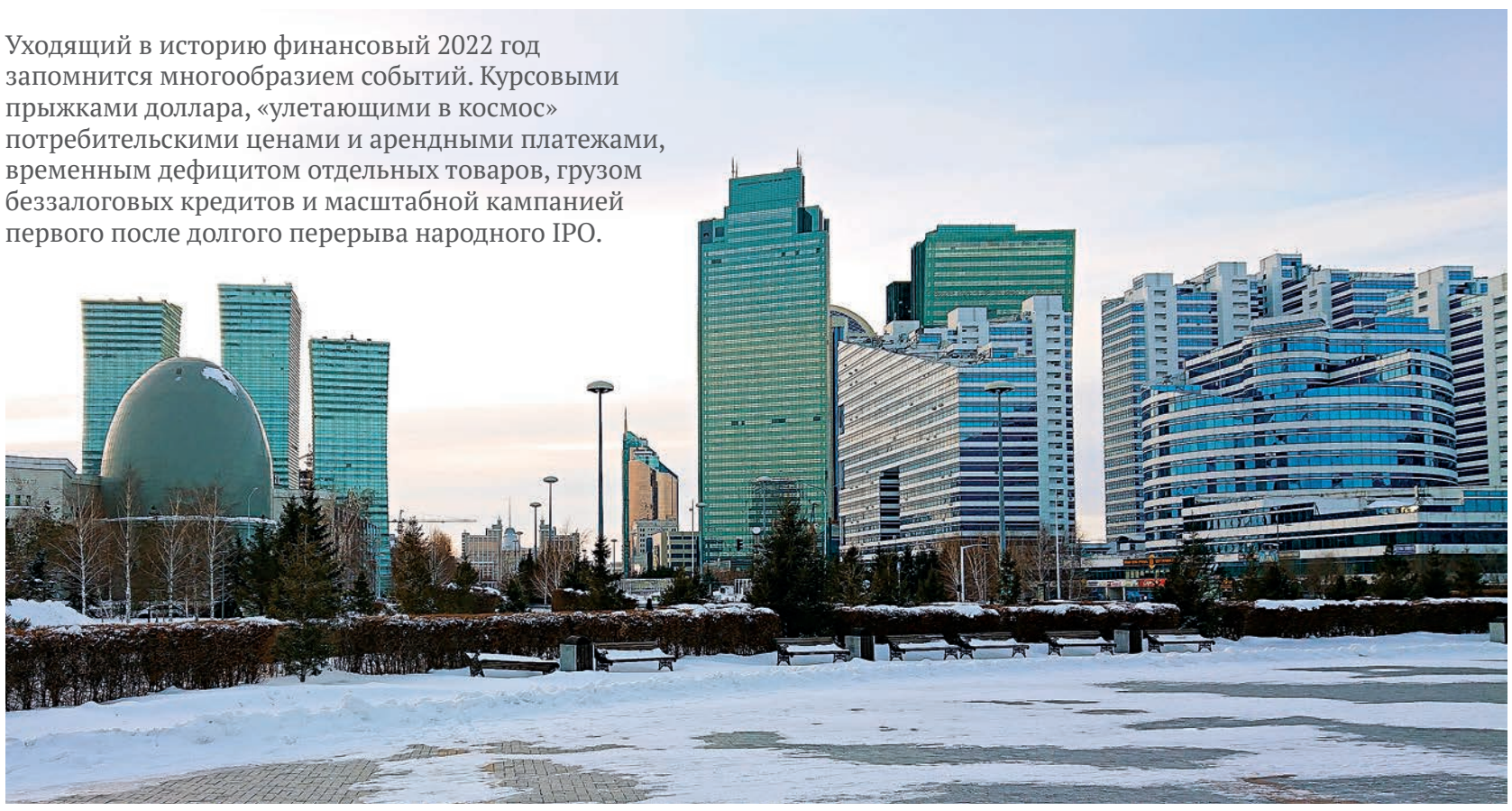
ТОЛЕГЕН МУХАМЕДЖАНОВ: «МУЗЫКА, КОТОРОЙ ДЫШУ...»

стр. 14 »

Провожая старый год

Что интересного «из мира финансов» можно вспомнить, заглянув в свой кошелек в конце декабря

Уходящий в историю финансовый 2022 год запомнится многообразием событий. Курсовыми прыжками доллара, «улетающими в космос» потребительскими ценами и арендными платежами, временным дефицитом отдельных товаров, грузом беззалоговых кредитов и масштабной кампанией первого после долгого перерыва народного IPO.



Анна ЧЕРНЕНКО

«Как год встретишь, так его и проведешь», – гласит народная мудрость, которую можно легко применить, оглянувшись на события финансового рынка. Январь встряхнул страну и передал импульс дальше по месяцам. В январе тенге сильно зашатался и доллар с 426 тенге (в декабре 2021 года) допрыгнул до 433 и дальше уже шел по нарастающей.

НЕФТЬ, ТЕНГЕ, ДОЛЛАР

В марте доллар сбегал до 500 тенге и с июля держится в диапазоне 470-475 тенге. Кто успел в прошлом году купить «зеленый», и даже смог это сделать в январе, подняли хорошие деньги на курсовой разнице. По прогнозам, доллар может дотянуть в новом году до 497 тенге, если нефтяные цены для экспортеров окажутся умеренными. Но все же базовым значением называется 472 тенге.

Многое будет зависеть от сырьевых рынков, которые тоже сильно потрепало в уходящем году. Баррель нефти марки Brent в конце декабря стоит почти так же, как в январе – 82 доллара. Однако в течение года нефть добиралась до 121,7 доллара за баррель. Фьючерсы на медь продаются по 3,8 тыс. долларов за тонну. В июле цены упали до 3,2 тыс. долларов с февральского пика в 4,8 тыс. долларов.

Сильные ценовые перепады – следствие торговых войн и нарушенных цепочек поставок, которые наслоились на начавшийся в 2020 году суперцикл подорожания сырья. Цикл продолжится, в среднем нефть вырастет до 100 долларов за баррель. Дорогая нефть – роскошный подарок для казахстанцев. Нацфонд наполнится повышенным количеством валюты, которая в пересчете на тенге уйдет в виде трансферта на бюджетные расходы, одновременно укрепляя тенге и сдерживая импортируемую инфляцию.

Но дорогая нефть вряд ли сильно подействует на потребительскую инфляцию, которая давно живет собственной жизнью. Весенний скачок доллара дал старт росту потребительских цен. В ноябре 2022 года в годовом исчислении они выросли до 19,6%. Продовольственные товары повысились на 24,1%, непродовольственные товары – на 18,6%, платные услуги – на 14,1%. Инфляция росла весь 2022 год и заканчивает его 20%-м значением.

стр. 2 »

АНАЛИЗ И ПРОГНОЗ

Аналитики пишут сценарии. Но ключевые маркеры – у рынка и геополитики

2022 год стал годом беспрецедентного в истории Казахстана ужесточения денежно-кредитной политики Национального банка. Что дали жесткие меры регулятора и как они отразились на благосостоянии казахстанцев, узнаем здесь.

стр. 4 »

ПОСЛЕСЛОВИЕ К ЧП

Экибастуз: ремонт закончен. Ремонт начинается

Необходимо уже сейчас готовить перспективные планы реконструкции действующих городских сетей.

стр. 12 »

Следующий номер ДК выйдет 20 января 2023 г.

ГЛАВНОЕ

www.dknews.kz

ВИЗИТ

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПАРТНЕРСТВО, ИСТОРИЧЕСКАЯ ОБЩНОСТЬ

Президент Касым-Жомарт Токаев, находящийся с государственным визитом в Узбекистане, вместе с президентом Шавкатом Мирзиёевым посетил мавзолей Толе би, расположенный в Ташкенте, сообщает сайт akorda.kz.

Мавзолей, в котором похоронен выдающийся сын казахского народа Толе би, был построен в первой половине XV века. Архитектурный комплекс является одной из известных достопримечательностей узбекской столицы.

Касым-Жомарт Токаев также возложил цветы к монументу Независимости в Ташкенте.

DKNews

ДУХОВНОЕ ВОЗРОЖДЕНИЕ

ПРИ ПОДДЕРЖКЕ ЮНЕСКО

В Туркестане ведутся работы по созданию современного археологического парка «Городище Культобе» – важного объекта государственного историко-культурного заповедника-музея «Азрет Султан».

Магауя ХОЖАМУРАТОВ, Туркестан

Как сообщила пресс-служба акимата Туркестанской области, общая площадь музея составляет 27 га. Со всех сторон городища виден мавзолей Ясави. Сейчас здесь ведутся работы по организации установок, похожих на шанырак, высотой 17 метров. В будущем гости археологического парка смогут совершить путешествие в древность с помощью цифровых технологий.

Напомним, что Культобе был частью древнего города Яссы. Поскольку проект реализуется на особо охраняемой государством территории, вокруг мавзолея Ходжи Ахмеда Ясави, включенного в Список всемирного культурного наследия организации ЮНЕСКО, современные археологические исследования ведутся в сотрудничестве с международным экспертным сообществом в области Всемирного наследия ЮНЕСКО и организацией ИКОМОС, отмечается в сообщении пресс-службы.

ОТРЕСТАВРИРОВАН СТАРЕЙШИЙ ХРАМ АЛМАТЫ

В середине декабря завершилась полномасштабная, проходившая около двух лет реставрация старейшего храма Алматы – собора в честь Казанской иконы Божией Матери. Казахстан известен своей веротерпимостью и дружелюбностью, и неслучайно именно 16 декабря, в День Независимости, состоялось малое освящение Казанского храма. Его совершил митрополит Астанайский и Казахстанский Александр.

Татьяна БИРЮКОВА, Алматы

Точных данных о годе постройки первой церкви не сохранилось. Но то здание храма, которое так хорошо знают алматинцы, было построено в 1898 году, и возводилось оно по проекту русского архитектора М. Брусиловского почти 10 лет.

В результате реставрации, проходившей в 2022 году, самому старинному храму южной столицы был возвращен исторический облик и архитектурные детали, утраченные в годы гонений на веру. Воссоздание святыни предварила огромная и кропотливая работа по поиску и исследованию архивных материалов в Казахстане и России.

В ходе реставрации восстановлены 4 купола над центральной частью храма, 3 входа в церковь. Был создан резной позолоченный иконостас, повторяющий дореволюционный. Опытные мастера укрепили стены и своды, фундамент, отремонтировали полы.

В Казанском соборе хранятся две особые святыни, которые ценны и верующим, и знатокам истории края. Первая – Казанский образ Пресвятой Богородицы, написанный в 17 веке. Эту старинную икону в свое время подарил храму митрополит Алма-Атинский и Казахстанский Иосиф (Чернов) – известный в Казахстане религиозный деятель (служил в Алматы с 1960 по 1975 г.), подвижник, к которому в тяжелых жизненных ситуациях обращались за советом и молитвой даже советские чиновники, а также представители иных религиозных конфессий.

В Казанском храме алматинцы и гости южной столицы могут увидеть и точную копию Ватиканского списка чудотворной Казанской иконы Божией Матери.

Этот храм известен еще и тем, что в период гонений на веру, когда жестоким репрессиям подвергались представители всех религиозных конфессий, здесь в 1919 году принял страдальческую кончину священник Парфений Красивский. На месте его гибели 25 декабря 2021 года у северной стены Казанского собора установлен мраморный памятный крест.

В Казанском соборе служили выдающиеся казахстанские иерархи, в числе которых – священноисповедник митрополит Николай (Могилевский) и вышеупомянутый подвижник благочестия митрополит Иосиф (Чернов).

Реставрацию ознаменовало одно невероятное, где-то даже и сенсационное событие – во время ремонтных работ под храмом были обнаружены подземные помещения. Находка необычная и радостная для ценителей старины. Проанализировав ситуацию, руководство епархии приняло решение устроить в них Пещерную церковь, наподобие тех, что есть в Киево-Печерской и Успенско-Почаевской лаврах, Псково-Печерском монастыре. Здесь созданы особые часовни в память шести всемирно известных православных монастырей.

Церковь посвятили новомученикам и исповедникам Казахстанским – тем, кто в годы красного террора не отрекся от веры в Бога. В особых нишах в Пещерной церкви сейчас установлены поклонный крест, иконы и ковчеги с частицами мощей почитаемых святых.

Дорогие казахстанцы!

Становится достоянием истории 2022 год и наступает новый, 2023-й. Прошлый год был весьма непростым и для нашей страны, и для всего мира. Различные негативные социальные и политические события вызывали тревогу в сердцах людей и страх перед будущим, порождали жесткие споры и разделения в обществе. Но скорбные обстоятельства не должны приводить нас в унылое состояние духа или отчаяние.

Испытания и трудности – это те инструменты, которые Бог использует для искоренения в человеке греха и укрепления в добродетелях. Нам не дано понять до конца всю глубину происходящего, но мы можем и обязаны внести свою лепту в исправление окружающей нас действительности. Каким образом? Своим искренним раскаянием в согрешениях, молитвой и добрыми делами. Именно так мы сможем наполнить свою жизнь и жизнь ближних светом и способствовать уничтожению зла.

Будущее скрыто от нас, но пути человека, судьбы стран и народов зависят не от счастливых или несчастливых случаев, не от слепого рока, а от взаимоотношений людей с Творцом и от того, чем мы сами наполняем этот мир: добром и злом?

Переступая в новогоднюю ночь символическую календарную черту, мы

будем молиться о благополучии родного Казахстана, о том, чтобы Господь даровал милость Свою ко всем нам, даровал нам мир, способность к духовному возрастанию и благоденствие.

Поздравляю всех вас с наступлением Нового 2023 года.

Глава православной Церкви Казахстана
+Александр,
Митрополит Астанайский и Казахстанский

СОТРУДНИЧЕСТВО

ДЕЛЕГАЦИЯ ИЗ СУАР ПОСЕТИТ СТРАНЫ ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ

Представители ряда предприятий-лидеров, базирующихся в Синьцзян-Уйгурском автономном районе (СУАР), Северо-Западный Китай, в целях расширения рынка и поиска возможностей для бизнеса из административного центра города Урумчи отправились в 10-дневную командировку в Казахстан, Таджикистан, Кыргызстан и Узбекистан, сообщили в местном управлении коммерции.

Согласно сообщению, эта поездка направлена на дальнейшее углубление торгово-экономического сотрудничества между Синьцзяном и странами Центральной Азии. Ожидается, что члены делегации проведут диалог и обменяются мнениями с соответствующими правительственными органами, регионами и предприятиями для выявления потенциала многостороннего сотрудничества.

Постоянный заместитель гендиректора Xinjiang Zhongtai (Group) Co., Ltd. Пархати Меметимин заявил, что в Казахстане он намерен подписать заказ на экспорт 10 тыс. тонн химической продукции. Одновременно с этим он собирается уделить пристальное внимание сотрудничеству в области ресурсов сырой нефти и надеется найти подходящие проекты по импорту сырой нефти.

Компания Xinjiang Longcheng Industrial Group Co., Ltd. в казахстанском городе Алматы имеет склад смазочных материалов, которые продаются в Среднюю Азию и Россию. «Клиенты доверяют нашей продукции, спрос на нее увеличивается с каждым годом. В этой поездке, помимо осмотра складов, нам необходимо исследовать рынок, чтобы понять, как в дальнейшем увеличить инвестиции. Если будут позволять условия, мы рассмотрим возможность строительства заводов в Центральной Азии», – сказал председатель правления корпорации Лю Хуэй.

В Синьцзяне, чтобы помочь предприятиям укрепить уверенность в развитии и расширить пространство для собственного развития, местные власти заявили об усилении поддержки внешней торговли, сказал постоянный вице-президент Yema Group Co., Ltd. Чэн Ган.

За последнее время Синьцзян и страны Центральной Азии сплоченно преодолели последствия COVID-19, восстановили торгово-экономические связи и продемонстрировали сильную гибкость в отношении сотрудничества, отметил чиновник ведомства Лю Бо.

«В ходе этой поездки мы проведем обмены мнениями по таким вопросам, как обеспечение бесперебойного функционирования международных логистических каналов, усиление строительства инфраструктуры в пропускных пунктах и укрепление сотрудничества между городами-побратимами. Мы также собираемся консолидировать преимущества традиционного сотрудничества и развить точки роста сотрудничества в новых форматах и сферах», – добавил он.

DKNews

ПРОВОЖАЯ СТАРЫЙ ГОД

Что интересного «из мира финансов» можно вспомнить, заглянув в свой кошелек в конце декабря

« стр. 1

Можно также вспомнить, как весной исчез с прилавков многих магазинов сахар-песок. В середине лета, с началом сезона приготовления компотов и варенья, сахар так же внезапно появился, подорожав при этом в 2 раза. Причиной назвали меньший завоз этого стратегического товара от соседей, сокращение собственного производства и просто банальную жадность предпринимателей. Пока крупные торговые сети отбивались от вопроса: «где сахар», мелкие магазины у дома предлагали его с большой наценкой.

СТАВКА, КРЕДИТЫ, IPO

Летом страну накрыла другая напасть. Приезд огромного числа россиян повысил спрос на аренду жилья. И цены неминуемо пошли вверх, не только для приезжих, но и для местных квартиросъемщиков. Проблема получила огромный резонанс. И послужила отправной точкой для депутатских инициатив. Депутаты возмутились ситуацией на рынке арендного жилья и потребовали вывода части арендного жилья из тени.

Среди их предложений: усилить контроль за регулированием рынка арендного жилья, начать учет частного арендного фонда и переход к цивилизованным отношениям арендаторов и собственников квартир. К декабрю рынок арендного жилья «остыл», но вопросы остались. В 2023 году стоит ожидать продолжения депутатских инициатив в этом направлении.

2022 год запомнится бурными, с выносом в публичную плоскость, дебатами Национального банка и Сената о роли Нацбанка в росте кредитования экономики. В начале мая спикер Сената Маулен Ашимбаев предложил законодательно закрепить за Национальным банком двойной мандат – к ответственности за инфляцию добавить ответственность за развитие экономики.

Основной посыл в том, что если Национальный банк повышает базовую ставку, которая делает дорогими кредитные деньги, то пусть банк берет на себя и ответственность за кредитный рост. Заочная полемика привела к активизации Национального банк в публичном пространстве. Однако от второго мандата он отказался. Зато в течение года Национальный банк 5 раз повышал базовую ставку. Между тем Национальный банк дал четкий сигнал о том, что от нового повышения ставки он воздержится и оценивает вероятность дальнейшего ужесточения денежно-кредитной политики – как низкую.

Кредитование экономики за этот период не спеша шло своим чередом. Рос спрос на беззалоговое потребительское кредитование, а также со стороны малого бизнеса. Банки с большим удовольствием одобряли займы малому бизнесу – их займы во многом проходили по программам гарантии субсидирования процентных ставок. Кредиты населению с начала года выросли на 25%. Но в потребительском кредитовании прослеживается негативный тренд. Растут отказы банков в предоставлении кредитов. Средняя сумма кредита за год выросла, что говорит о большем использовании населением кредитного рычага. Реальные доходы казахстанцев за этот период не выросли. Закредитованность заставляет банки быть бдительными и внимательно оценивать заявки заемщиков.

IPO Казмунайгаза, наверное, стало наиболее оптимистичным событием финансового года. Размещению предшествовала невероятная по оптимизму и охвату рекламная кампания. Ежедневно появлялись рекламные и аналитические статьи на эту тему. На разных площадках проходили встречи руководства фонда «Самрук-Казына» и КМГ с инвесторами и аналитиками; аналитиков с широким кругом экспертов.

Каждая уважающая себя брокерская компания выпустила отчет с прогнозом роста цены акции КМГ в будущем. Потенциал роста достигал 35%.

Интересным стало и то, что в пул букраннеров (организация, занимающаяся сбором и учетом заявок от инвесторов на приобретение облигаций при первичном размещении – ред.), получивших право официально по регионам проводить встречи с населением с объяснением актуальных вопросов размещения, попали не все крупные брокеры, а только четыре из них.

Не попавшие в «обойму» брокеры проводили агитацию по собственным каналам. Активная маркетинговая кампания, конечно же, завела рынок. Тем не менее «Самрук-Казына» продал на IPO лишь 3% от общего количества размещенных акций КМГ при плане в 5%. Фонд объяснил, что отклонил заявки на покупку значительных пакетов акций у отдельных крупных инвесторов для недопущения концентрации акций.

IPO КМГ стало первым в истории Казахстана цифровым размещением – 99% заявок подали в режиме онлайн. Мало того, открытие торгов показывали в прямом эфире. Торги показали небольшой рост цены акций на первых сделках. Вначале цена выросла на 1,49%, затем на 4,6%, потом пошла вниз. Первый день показал прирост котировок на 5,7% на Казахстанской фондовой бирже и на 5,8% – на AIX.

Сейчас объемы торгов на биржах небольшие, инвесторы, похоже, ждут обещанный аналитиками сильный рост цен, а также первую выплату дивидендов. Понятно, что гарантированно их никто не обещал, выплата будет завесить от финансовых итогов года. Но, судя по всему, в маркетинговых целях компания должна сделать этот шаг. После IPO Казмунайгаза наступит черед других госкомпаний, и будущие акционеры внимательно следят, как поведет себя КМГ. Будут ли слова расходиться с делом, покажет уже новый 2023 год.

ЭКСКЛЮЗИВ

www.dknews.kz

ИНТЕГРАЦИОННАЯ ФОРМУЛА

Николай ПОДГУЗОВ:

«В НОВОМ ГОДУ КАЗАХСТАН ОСТАНЕТСЯ ЛИДЕРОМ ПО ИНВЕСТИЦИЯМ ЕАБР»

В канун 2023 года председатель правления Евразийского банка развития Николай Подгузов ответил на вопросы газеты «Деловой Казахстан».

Алевтина ДОНСКИХ

– Николай Радиевич, Стратегией банка на 2022-2026 годы предусмотрена реализация трех мегапроектов. Этот подход, как представляется, в первую очередь отличается тем, что инициатива исходит непосредственно от ЕАБР, а не от бизнеса или правительств стран-участниц. С чем связана такая смена подхода, не подавляет ли она инициативу с мест и насколько соответствует национальным задачам стран-участниц?

– Стратегия ЕАБР, вступившая в силу в этом году, как вы совершенно точно отметили, предусматривает реализацию трех ключевых инвестиционных мегапроектов: Евразийский транспортный каркас, развитие Водно-энергетического комплекса Центральной Азии и Евразийская товаропроводящая сеть. Документ на пятилетний период разрабатывался банком, а утверждался всеми странами-участницами, поддержавшими изложенные в нем подходы, полностью согласованные с целями национального развития каждого государства.

Упомянутые направления являются приоритетными для банка и решают глобальные вызовы, стоящие перед нашим регионом. А именно: логистические, продовольственной и энергетической безопасности, обеспеченности водой. В этих же сферах заложен наибольший потенциал развития и экономической интеграции наших стран с учетом национальных целей развития, повышения качества жизни населения и, конечно же, роста бизнеса. Как сектора МСП, так и крупных компаний, промышленной кооперации.

Например, развитие транспортных коридоров позволяет странам ЕАБР реализовать стратегические задачи по выходу к морским портам и новым рынкам сбыта. При этом для бизнеса сокращаются сроки доставки и транспортные издержки в цене перевозимых товаров. Развитие Водно-энергетического комплекса в странах Центральной Азии – базовое условие дальнейшего экономического роста региона. Выстраивание эффективной продовольственной логистики позволит не только говорить о продовольственной безопасности наших стран, но и нарастит экспорт продовольствия, обеспечив им около 600 млн человек.

По всем трем направлениям потребности в инвестициях очень велики и измеряются десятками миллиардов долларов. В Стратегии банка мы заложили формулу, при которой ЕАБР готов выступать организатором финансирования, привлекая для реализации проектов другие финансовые институты, частные и государственные инвестиции. Непосредственный вклад самого банка составит не менее 1,2 млрд долларов США.

– 2022 год стал первым годом реализации мегапроектов. Каковы их промежуточные итоги, в том числе в Казахстане?

– В этом году мы провели серьезную и детальную работу по каждому мегапроекту. Для координации работ по Евразийскому транспортному каркасу банк подготовил исследование международного транспортного коридора «Север – Юг». В нем было выделено более 100 инвестиционных проектов, из которых 35 потенциально могут прорабатываться международными банками развития для финансирования. МТК «Север – Юг» позволит не только сократить сроки доставки грузов по некоторым направлениям в два раза, но и на 25% снизить выбросы парниковых газов.

Потенциал грузоперевозок в регионе увеличится более чем в 15 раз.

С целью развития Водно-энергетического комплекса Центральной Азии нами проведено сразу два исследования. Для выработки оптимальной модели регулирования с учетом трансграничного характера используемых водных ресурсов мы изучили мировой опыт и предложили к рассмотрению странам наши подходы в этой сфере. Кроме того, оценили возможности повышения эффективности инвестиций в водно-энергетический комплекс и выделили около 100 потенциальных проектов в данной сфере проработки.

С учетом прогнозов увеличения потребления воды на 10% и электроэнергии на 34% – к 2035 году, потребности в инвестициях очень значительны. В случае совместного развития странами Центральной Азии своих энергосистем с учетом их параллельной работы потребности в инвестициях сокращаются не менее чем на 11 млрд долларов США.

По нашему третьему инвестиционному мегапроекту – Евразийской товаропроводящей сети – также проведено масштабное исследование. Выявлены значительные ограничения как в регулировании, так и в инфраструктуре. Наиболее важной инфраструктурной задачей является создание современных мощностей хранения и переработки для сокращения потерь сельхозпродукции, а сегодня они достигают 40%, и возможности замещения до 70% импорта продовольствия из третьих стран. Потребность в инвестициях составляет около 40 млрд долларов. Кроме того, сформулированы концептуальные подходы к созданию цифровой платформы для существенного повышения эффективности логистики и развития экспорта.

Помимо проведения серьезной исследовательской работы, мы прорабатываем и уже реализуем конкретные проекты. Для развития Евразийского транспортного каркаса по направлению «Восток – Запад» ЕАБР приступил к финансированию важного участка автомобильной дороги – обхода города Тольятти. Приняли решение о финансировании подготовки технико-экономического обоснования проекта строительства железнодорожного участка Аягоз – Бахты с погранпереходом на казахстанско-китайской границе. Участвуем в финансировании реконструкции аэропорта в Алматы.

В сфере водно-энергетического комплекса банк финансирует подготовку предпроектной документации для реконструкции Алматинской ТЭЦ-3, сооружения Акуленской ГЭС и Куланакской ГЭС в Кыргызстане, реконструкции водовода Астрахань – Мангышлак.

В сфере развития продовольственной логистики ведем финансирование подготовки предпроектной документации создания мощностей по хранению и переработке сельхозпродукции в Республике Таджикистан. Одним словом, в первый год реализации мегапроектов мы видим растущую актуальность выбранных направлений и огромный потенциал их развития для экономик наших стран.

– Если говорить о Республике Казахстан, то наша страна традиционно занимает большую долю в инвестиционном портфеле ЕАБР. Проанализируете казахстанскую часть портфеля банка – доля, состояние, проекты, их интеграционный эффект?

– С начала деятельности ЕАБР в Казахстане профинансировано 97 проектов на сумму свыше 5 млрд долларов. Инвестиции были направлены в такие ключевые отрасли экономики, как энергетика, АПК, промышленность, социальная сфера и инфраструктура. Проекты, участием в которых мы особенно гордимся, – это БАКАД, магистральный газопровод «Сарыарка», Актобе ТЭЦ, строительство солнечных электростанций, аэропорта Туркестана, модернизация аэропорта Алматы, сеть уличного освещения в Атырау и др.

Сегодня на рассмотрении Банка находятся проекты строительства многопрофильных больниц, ветряных и солнечных станций, модернизации транспортной инфраструктуры, проекты по углубленной переработке нефтехимической продукции, по переводу двух ТЭЦ на газ, инвестиционные программы промышленных предприятий.

На конец 2022 года в Казахстане мы реализуем 41 проект на общую сумму более 2,1 млрд долларов. По объему несуверенного проектного финансирования банк вышел на первое место в республике среди международных банков развития. Одновременно ЕАБР является лидером в области структурирования и финансирования ГЧП-проектов.

В текущем году Банк значительно увеличил объемы своей инвестиционной деятельности в стране – объем новых подписаний составил 1,2 млрд долларов, что вдвое превысило план. В 2023 году более половины инвестиций банка планируется направить на реализацию проектов именно в Казахстане.

Всего же ЕАБР в странах-участницах профинансировал 257 проектов на сумму 11,5 млрд долл. США в ключевых отраслях экономики. При этом доля проектов с интеграционной составляющей превысила 50%.

– Можно ли сравнивать казахстанские проекты первого десятилетия ЕАБР и текущего: произошла ли во втором десятилетии принципиальная смена подходов, критериев к отбору проектов? Изменилось ли в целом у банка отношение к проектам стран-участниц?

– Все вытекает из нашей Стратегии на 2022-2026 годы, о которой я уже упоминал. Новая Стратегия направлена на то, чтобы кардинально усилить роль банка в решении задач развития национальных экономик и углублении интеграции его стран-участниц. Приоритетными становятся качественные показатели проектов, такие как содействие целям устойчивого развития, мультипликативные эффекты, развитие кооперационных связей.

Важным новшеством, несомненно, является реализация трех мегапроектов, о которых я рассказал ранее. Что касается Казахстана, здесь банк намерен наращивать инвестиции опережающими темпами. За пять лет реализации Стратегии планируется профинансировать проекты в объеме 3,8 млрд долларов и стать драйвером привлечения частных и стратегических соинвесторов.

По нашим оценкам, ЕАБР таким образом сможет привлечь кумулятивно в экономику Казахстана более 10 млрд долларов. Ключевыми направлениями инвестирования являются «зеленая» и социально ответственная экономика, продовольственная безопасность, инфраструктура, достижение «Целей устойчивого развития ООН», продвижение экспорта Казахстана. И объем наших инвестиций в республике в этом году позволяет говорить о возможности исполнения пятилетней Стратегии в более короткие сроки.

– Аналитики ЕАБР профессионально и детально оценивают риски для экономик стран ЕАБР. Какие рекомендации дает на 2023 год риск-менеджмент банка, а от чего предостерегает?

– Экономика Казахстана в 2022 году продемонстрировала высокую степень устойчивости к внешним шокам. Несмотря на сложные условия, наши аналитики ожидают рост ВВП республики на 2,8% по итогам текущего года. А в 2023 году прогнозируем его ускорение до 4,2%, в том числе благодаря мерам государственной поддержки экономики. Чувствительным для экономики Казахстана в уходящем году стало ускорение глобальной инфляции на сырьевых и продовольственных рынках. Во многом под действием этого фактора рост потребительских цен в республике приблизился к 20%. Думаем, что инфляция снизится в 2023 году примерно до 8%.

Ключевые риски для развития стран региона, не только для Казахстана, преимущественно исходят со стороны глобальной экономики. Один из них – вероятность того, что центральные банки повысят процентные ставки настолько, что рецессия в развитых странах примет глубокий и продолжительный характер, будет сопровождаться дополнительным падением цен на сырье. Нельзя исключать, что ограничение объемов добычи нефти в рамках соглашения ОПЕК+ будет более длительным, чем ожидается. Это может негативно сказаться на экспортных и бюджетных доходах Казахстана.

– Устойчивость выбираемых для финансирования проектов во многом зависит от вовлечения в них местных финансовых институтов. Много ли таких партнеров – банки второго уровня, биржи, страховые компании, институциональные инвесторы – у ЕАБР в странах-участницах в целом? И если в частности, то кто ваши партнеры в Казахстане?

– В Стратегии банка до 2026 года напрямую закреплено развитие взаимодействия с национальными институтами развития и международными банками. Здесь есть два направления – аналитика и проектная деятельность.

По аналитической и исследовательской деятельности ЕАБР реализует партнерства с различными институтами и организациями: многосторонними и национальными банками развития, ЕЭК, органами власти государств-участников, вузами и исследовательскими институтами.

В проектной деятельности мы используем инструменты синдицированного кредитования, клубных сделок и связанного финансирования с международными банками развития и национальными финансовыми институтами как государственного, так и коммерческого статуса.

Например, совместно с ФНБ «Самрук-Казына» и холдингом «Байтерек» реализовано финансирование газопровода «Сарыарка», приняли участие в синдикатах институциональных инвесторов и международных банков по проектам БАКАД, модернизации международного аэропорта Алматы, финансировании мероприятий в рамках госпрограммы доступного жилья Казахстанской жилищной компании, совместный проект с Фондом развития промышленности по приобретению автомобилей скорой медицинской помощи, финансирование фермеров совместно с Продкорпорацией, совместная реализация документарных операций по выпуску гарантий и аккредитивов с казахстанскими банками.

– Присущи ли странам – участницам банка такой элемент сотрудничества, как взаимные соинвестиции: прямые – в проекты друг друга и многосторонние с участием ЕАБР?

– Безусловно. Это, можно сказать, один из основных мандатов банка: обеспечивать условия для взаимных инвестиций. ЕАБР имеет в кредитном портфеле в Казахстане проекты с участием инвесторов из других стран-участниц в сфере альтернативной энергетики, в недропользовании и промышленности.

Сюда же можно отнести наши три мегапроекта в сфере транспорта, водно-энергетического комплекса и товаропроводящей сети. Развитие этих направлений с учетом цифровой трансформации будет способствовать созданию условий для роста частных и государственных соинвестиций в проекты.

– Как вам работается в головном офисе, который расположен в Алматы?

– Алматы – наш дом, здесь находится штаб-квартира ЕАБР. Я родился в Ленинграде. Большую часть своей трудовой биографии провел в Москве. Алматы стал для меня настоящим открытием. Мне нравится этот город своим уютом, мне нравятся его гостеприимные люди. Здесь я часто отказываюсь от служебного транспорта и сам пересаживаюсь за руль – наверное, так можно лучше прочувствовать город.

– Что бы вы пожелали жителям Казахстана?

– Дальнейшего развития и процветания. И, что не менее важно, бережно хранить традиции и душевность.

НАША СПРАВКА

• Евразийский банк развития (ЕАБР) – международная финансовая организация, осуществляющая инвестиционную деятельность на евразийском пространстве. Уже более 16 лет ЕАБР содействует укреплению и расширению экономических связей и всестороннему развитию стран-участниц: Армении, Беларуси, Казахстана, Кыргызстана, России и Таджикистана.

• Уставный капитал ЕАБР составляет 7 млрд долларов США. Основную долю в портфеле ЕАБР занимают проекты с интеграционным эффектом в сферах транспортной инфраструктуры, цифровых систем, зеленой энергетики, сельского хозяйства, промышленности и машиностроения. В своей деятельности Банк руководствуется Целями в области устойчивого развития ООН и принципами ESG.

FINANCE

www.dknews.kz

АНАЛИЗ И ПРОГНОЗ

АНАЛИТИКИ ПИШУТ СЦЕНАРИИ.

НО КЛЮЧЕВЫЕ МАРКЕРЫ – У РЫНКА И ГЕОПОЛИТИКИ

« стр. 1

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Большую часть года глобальная инфляция превосходила ожидания и выходила за пределы цен на продовольствие и топливо. Это вынудило основные центральные банки объявить об ужесточении ДКП, которое необходимо, хотя и задержит восстановление экономики. Но эти действия не дали должного результата, прогнозы развития мировой экономики пересмотрены вниз.

Согласно оценкам МВФ, в 2022-2023 годах ожидается замедление темпов роста мировой экономики. Экономика Китая в 2022 году вырастет на 3,2% с дальнейшим ускорением до 5% в 2023 году на фоне ожидаемого роста внутреннего потребления. Экономика ЕС замедлится до 0,1% в 2023 году под давлением энергетического кризиса, высокой инфляции и растущих процентных ставок. В 2024 году, по мере возвращения инфляции к цели, темпы роста экономики стабилизируются на уровне 1,9%. В России в 2023 году сокращение экономики будет менее глубоким, чем ожидалось ранее, в 2024 году она перейдет в фазу роста.

РЕАКЦИЯ НАЦБАНКА

Показатели сезонно очищенной базовой инфляции продолжают формироваться на повышенных уровнях, что свидетельствует о сохранении затяжного высокого инфляционного фона в экономике. Согласно обновленным прогнозам НБ РК, ускорение инфляции продолжится до первого квартала 2023 года, после чего ожидается замедление инфляционных процессов. В рамках базового сценария по итогам 2022 года инфляция сложится в пределах 20-21%, в 2023 году годовая инфляция замедлится до 11-13%, в 2024 году – до 7-9%, в 2025 году – 4-6%.

Рост экономики Казахстана по итогам десяти месяцев 2022 года оказался ниже ожиданий Национального банка в результате более глубокого падения производства в горнодобывающей промышленности на фоне проведения ремонта на нефтяном месторождении Карачаганак и затяжной поломки на месторождении Кашаган. Это также обусловило замедление деловой активности в транспорте и торговле.

Прогнозы Нацбанка по динамике экономического развития на конец 2022 года и в начале 2023 года претерпели изменения. Пересмотр прогнозов связан с переоценкой в сторону снижения производства нефти в стране до конца 2022 года и на 2023 год. Согласно последним данным, добыча нефти постепенно восстанавливается, но меньшими темпами, чем ранее ожидалось. В результате ожидается замедление годовых темпов роста экономики Казахстана в 2022 году до 2-3%. По мере восстановления добычи нефти в течение 2023 года темпы роста ВВП будут восстанавливаться и составят 3-4% (год к году).

На заседании правительства председатель НБ РК Галымжан Пирматов заявил, что в 2022 году ведомству удалось достичь по крайней мере пяти положительных результатов: «Предотвратить дестабилизацию финансовой системы. Оперативные меры Национального банка позволили сохранить стабильность финансовой системы. Второе, сохранить и повысить доверие к тенговым активам, доведя в октябре депозиты до исторического максимума – 30 трлн тенге. Третье, обеспечить сбалансированность валютного рынка. Спрос и предложение на рынке определяется рыночными участниками. Четвертое, сохранить долгосрочную доходность активов под управлением НБ РК в положительной зоне, несмотря на существенный отток капитала с развивающихся рынков. Пятое, запустить Национальную платежную систему для обслуживания розничных платежей населения, разработать и успешно провести тестирование технологической платформы цифрового тенге с реальными участниками», – подчеркнул он.

Однако при всех успехах к концу года регулятор еще раз снизил ожидания по темпам экономического развития. Так, с учетом фактической динамики, объемы добычи нефти и газового конденсата, по оценкам НБ РК, будут ниже 2021 года. В результате, по итогам 2022 года темпы роста ВВП составят 2-3%.

Конечно, экономика Казахстана зависит не только от базовой ставки НБ РК, но высокие проценты не принесли снижения цен, не остановили инфляцию, а только отбили охоту банкирам кредитовать бизнес. Финансисты предпочитают кредитовать население.

ПРОГНОЗ НАЦБАНКА

Согласно базовому сценарию, в 2023 году ожидается замедление инфляции до 11-13% в условиях ухода из расчетов высокой базы 2022 года, а также воздействия предыдущих решений по ужесточению денежно-кредитных условий. В дальнейшем годовая инфляция продолжит замедление, однако она все еще будет формироваться выше целей в пределах 7-9% в 2024 году и 4-6% в 2025 году.

В качестве пессимистичного Нацбанком рассматривался сценарий падения цен на нефть до 50 долларов за баррель и их сохранения на этом уровне до конца прогнозного горизонта. В случае развития событий по пессимистичному сценарию, траектория роста экспорта Казахстана будет более сдержанной вследствие слабой динамики внешнего спроса на сырьевую продукцию из РК. Отрицательная динамика доходов предприятий горнодобывающего сектора по сравнению с базовым сценарием приведет к сокращению производства и инвестиций, что негативно отразится на отраслях строительства, транспорта, торговли и прочих услуг. Более слабая динамика доходов населения и инвестиций несколько ограничит рост потребительского и инвестиционного спроса.

«Представляется, что ближе всего к реальности находится пессимистичный прогноз НБ РК на 2023 год, где рост ВВП ожидается на уровне 1,5-2,5% г/г, а инфляция на уровне 14-16% г/г. Не совсем понятно, почему взяты настолько жесткие внешние сценарные условия, в которых среднегодовая цена на нефть должна снизиться к $54 за баррель Brent. Понятно, что за основу здесь взят циклический кризис в мировой экономике в 2023 году, но все-таки учитывая, что в 2022 году среднегодовая цена составила около $100,00 за баррель Brent, ее сокращение в 2 раза, скорее всего, привело бы к гораздо более серьезным последствиям для экономики Казахстана, чем описано в пессимистичном прогнозе РК. В этом случае рост ВВП в 2023 году скорее должен оказаться или околонулевым, или даже стать отрицательным», – говорит Нурбек Искаков, аналитик компании Esperio.

В компании Esperio ожидают, что средняя цена на нефть в 2023 году будет повыше, не $54 за баррель Brent, как в пессимистичном сценарии НБ РК, а в районе $65,00 за баррель. «Это позволит ВВП Казахстана удержаться на отметке в 1,0-2,0% роста, снизить инфляцию по итогам следующего года до 11-13% г/г. То есть мы увидим некоторое повторение кризиса 2008-2009 года, но с чуть более благоприятной конъюнктурой нефтяного рынка и немного более высоким уровнем инфляции.

В остальном казахстанцев в 2023 году, вероятно, ждет некоторый рост безработицы, с текущего уровня в 4,9% до 5,5%, максимум 6%. А также небольшое сокращение реальных среднедушевых доходов, в этом году они сокращаются на 2% г/г, в следующем могут снизиться еще на 1% г/г, больно, но не смертельно», – подчеркивает Нурбек Искаков.

При реализации оптимистичного сценария предполагается, что траектория цен на нефть будет находиться на уровне 110 долларов за баррель на прогнозном горизонте. Такая траектория цен на нефть будет связана со значительным уменьшением геополитической напряженности в мире, налаживанием проблем с цепочками поставок, более быстрым экономическим ростом мировой экономики, а также стабилизацией инфляции в развитых и развивающихся странах и соответствующей нормализацией ДКП.

Высокие цены на углеводороды и крепкий внешний спрос со стороны стран – торговых партнеров приведут к более высоким темпам роста экономики Казахстана, чем при базовом сценарии. Рост экономики в 2023 году составит 3,5-4,5%, в 2024-2025 годах – 4,5-5,5%. В случае развития событий по оптимистичному сценарию инфляция будет замедляться более быстрыми темпами в сравнении с базовым сценарием. Этому будут способствовать крепкая динамика обменного курса тенге и меньшее внешнее инфляционное давление. В 2023 году инфляция будет складываться в пределах 10-12%, в 2024 году – 6-8%, в 2025 году – 4-6%.

ПРОГНОЗ АКРА ПО ГОСДОЛГУ

На период до 2025 года определены параметры республиканского бюджета, а также гарантированные трансферты из Национального фонда РК на 1,9-2,2 трлн тенге и целевые трансферты на 2023 и 2024 годы в размере 1 и 0,4 трлн тенге соответственно. С 2023 года в стране будет применяться бюджетное правило, контрциклическая часть которого предполагает цену отсечения за баррель нефти на уровне 48,9 доллара в 2023 году (42,2 и 40,3 доллара в 2024 и 2025 годах соответственно).

Трансфертная часть доходов бюджета ощутимо снизится после рекордных показателей 2020-2022 годов (4,5-4,8 трлн тенге), при этом бюджетные расходы в номинальном выражении увеличатся на 15% в 2023 году и на 4% в 2024-м. К 2025 году расходы бюджета вырастут еще на 5% и составят 27,7 трлн тенге. По оценкам АКРА, к концу 2022 года ожидаемый рост нетрансфертных поступлений в номинальном выражении должен составить около 33% – крупнейший показатель за десятилетие. Во многом это связано с повышенной инфляцией, отчасти – с реализацией отложенного эффекта динамики экономической активности в 2020-2021 годах.

Дальнейшая траектория изменения объема нетрансфертных поступлений будет зависеть от темпов роста экономики, инфляционных волн, отложенного эффекта от решений в области налоговой политики (налоговых каникул, структуры налогового режима) и качества организации процесса налогообложения. АКРА рассматривает три сценария возможной динамики нетрансфертных доходов госбюджета в 2023-2025 годах:

• оптимистический, предполагающий увеличение нетрансфертных доходов на 20% в год в продолжение текущего тренда повышенных темпов роста;

• базовый с ежегодным повышением доходов в среднем на 13% с учетом средних темпов роста за последнее десятилетие;

• консервативный, при котором темпы роста составят в среднем 6% ежегодно, исходя из самого низкого показателя за последние десять лет (без учета 2015 года, когда наблюдалось сокращение доходов, и пандемийного 2020 года с ростом показателя на 1%).

«В зависимости от сценария, результаты исполнения бюджета в 2023-2025 годах варьируются от внушительного дефицита до профицита. Базовый сценарий с ростом нетрансфертных доходов на 13% в год выводит бюджет на близкий к сбалансированному уровень в 2024-2025 годах. В рамках трех сценариев можно проследить разные траектории формирования потребности Казахстана в финансировании бюджета и потенциального роста госдолга в номинальном выражении. На конец 2025 года разбежка по величине государственного долга страны составляет от 12 трлн тенге до сокращения даже в номинальном выражении. В первых двух сценариях отношение госдолга к ВВП сохраняется на умеренном уровне (20-25% ВВП) и приближено к текущим 24%. Оптимистический сценарий предполагает значительное сокращение госдолга к ВВП к 2025 году», – говорится в отчете.

В АКРА считают, что бюджетная политика страны, скорее всего, не будет ориентирована на снижение номинального госдолга.

БАНКОВСКИЙ СЕКТОР

КАЗАХСТАНЦЫ ПРЕДПОЧИТАЮТ СОХРАНЯТЬ В ТЕНГЕ

Последний анализ Фонда гарантирования депозитов фиксирует рост вкладов. Так, с первого июля по первое октября объем депозитов населения в казахстанских банках увеличился на 7,1%. Таким образом, к общему портфелю прибавилось 974,1 млрд тенге. Почему люди несут деньги в банки, расскажем здесь.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

В годовом сопоставлении совокупный объем депозитов физических лиц вырос на 17,1%, или 2,1 трлн тенге. Отрицательные значения присутствовали лишь в первом квартале, когда январские события, а вслед за ними санкционные ограничения, затронувшие дочерние российские банки, повлияли на параметры совокупной розничной депозитной базы банков. Наряду с ростом объема депозитов растет и количество счетов. Так, с июля по октябрь вкладчики открыли для хранения и накоплений более пяти млн новых счетов. В результате их общее количество на начало октября текущего года превысило 120 млн.

«Совместно с правительством реализуется Программа защиты тенговых вкладов, предусматривающая начисление компенсации по депозитам физических лиц в тенге. Также в начале года был увеличен максимальный размер гарантийного возмещения по сберегательным вкладам в тенге – с 15 млн до 20 млн тенге. Принятые меры позволили не допустить сокращения тенговых депозитов населения, стабилизировать базу фондирования БВУ, снизить долларизацию депозитов с 38,4% в феврале до 35,3% в октябре этого года», – сообщил на заседании правительства председатель Национального банка Галымжан Пирматов.

Согласно данным КФГД, за последние два года средний темп прироста депозитных счетов казахстанцев составляет 5% (4% по итогам третьего квартала 2022 года). Рост общей суммы вкладов физических лиц за 10 месяцев т.г. составил 12,7%. Отметим, что на текущий момент КФГД еще не выпустил детальный аналитический обзор по депозитам населения за третий квартал 2022 года, поэтому пока наиболее актуальными являются данные за второй квартал.

«Несмотря на то, что по итогам второго квартала 2022 года в структуре депозитов превалирует массовый сегмент – депозиты с остатками до 15 млн тенге включительно (55,6%), наиболее высокие темпы прироста демонстрирует средний сегмент. К среднему сегменту относятся депозиты с остатками от 15 до 50 млн тенге включительно. При этом прирост суммарного объема депозитов в тенге достигается за счет вкладов массового сегмента, увеличению валютной части депозитного портфеля по итогам второго квартала текущего года способствовал приток средств в среднем сегменте», – сообщили в Аналитическом центре Ассоциации финансистов Казахстана.

Казахстанцы предпочитают хранить свои сбережения в тенге. Так, депозиты в национальной валюте продолжают оставаться привлекательными для населения. Портфель таких вкладов за три месяца вырос на 7,7%, то время как в иностранной валюте – только на 3,3%. Учитывая общемировую экономическую ситуацию, население продолжает доверять депозитам в национальной валюте.

Так, тенговый депозитный портфель прирос практически по всем видам. При этом рост по несрочным депозитам составил +13,9%, а по сберегательным вкладам – +1,6%.

«Что касается роста в массовом сегменте, то он может отражать реакцию казахстанцев на повышение процентных ставок в стране, вслед за которыми увеличиваются ставки по депозитам. Так, например, средняя процентная ставка по депозитам физических лиц увеличилась с 8,4% в январе до 12,6% в октябре текущего года. Кроме того, существенную роль может играть государственная программа, по которой компенсация (премия) в размере 10% будет начислена одному вкладчику один раз на все тенговые депозиты в пределах остатков, зафиксированных на депозитах на конец дня 23 февраля 2022 года, но не более 20 000 000 тенге при условии, что вклад не был изъят до 24 февраля 2024 года. Кроме того, с учетом имеющихся в настоящее время многочисленных возможностей приобретения товаров и услуг в беспроцентную рассрочку, размещение средств на депозитах под подобные ставки становится все более привлекательным для широких слоев населения», – говорят в Аналитическом центре.

Обычно резкое повышение базовой ставки влияет на динамику рынка депозитов, и вместе с традиционным ростом активности вкладчиков популярность долгосрочных продуктов продолжит расти. Это связано с сезонными предложениями от банков, а также дополнительными выплатами от работодателей в преддверии праздников. Кроме того, многие казахстанцы начинают формировать бюджет на следующий год и планировать сбережения на крупные покупки.

ОФИЦИАЛЬНО

ВЫПЛАТА КОМПЕНСАЦИИ ПО ТЕНГОВЫМ ДЕПОЗИТАМ

Казахстанский фонд гарантирования депозитов (КФГД) напоминает, что 1 января 2023 года завершается срок подачи заявления на выплату компенсации (премии) в размере 10% по тенговым депозитам, открытым до 23 февраля 2022 года включительно.

По последним данным, банки приняли заявления на 284 млрд тенге, что составляет 85% от потенциальной суммы компенсации.

Заместитель Председателя КФГД Алмаз Кудайбергенов:

«Еще не все вкладчики, которые могут претендовать на выплату премии, подали заявления в БВУ. В своем большинстве это владельцы небольших вкладов. Так, по статистике, более половины вкладчиков (54%) – это владельцы счетов с суммой менее 10 тысяч тенге – по сути это депозиты, по которым средства были сняты до неснижаемого остатка. Хочу отметить, что вне зависимости от размера, премия будет начисляться на все депозиты, соответствующие Правилам программы».

Чтобы получить премию, вкладчику необходимо подтвердить свое согласие, подав заявление в банк, где размещен депозит, не позднее 1 января 2023 года.

«Призываю вкладчиков использовать свое право на получение данной выплаты, даже если сумма компенсации невелика, тем более что сам процесс подачи заявления занимает буквально несколько минут. Большинством банков эта услуга реализована в мобильных приложениях, либо на сайте БВУ», – добавил А. Кудайбергенов.

Выплаты компенсации начнутся после 23 февраля 2023 года. Максимальная сумма, на которую может быть начислена 10%-компенсация, составляет 20 млн тенге в одном банке.

Более подробную информацию можно узнать в банках, где размещен депозит, либо направить свои вопросы на почту info@kdif.kz, в telegram чат @kdif_ask или обратиться в call-центр КФГД по бесплатному номеру – 1460.

Пресс-центр АО «КФГД»

ОДИН ПОЯС, ОДИН ПУТЬ

www.dknews.kz

БИЗНЕС-ФОРУМ

В Талдыкоргане прошел совместный казахстанско-китайский бизнес-форум с участием акима области Жетысу Бейбита Исабаева. Мероприятие было организовано в рамках визита в регион официальной делегации из Синьцзян-Уйгурского автономного района Китая во главе с заместителем председателя Народного правительства СУАР Сунь Хунмэй.

НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ЖЕТЫСУ

Выступая на открытии мероприятия, Бейбит Исабаев проинформировал об инвестиционных возможностях региона и создаваемом для потенциальных инвесторов благоприятном инвестиционном климате.

Сегодня область Жетысу – это новые возможности и огромный потенциал для выгодного вложения инвестиций. В области ведется работа по привлечению новых инвесторов, повышению инвестиционной привлекательности региона по пяти стратегическим направлениям: развитие агропромышленного комплекса, транспорт и логистика, туризм, альтернативная энергетика и промышленность, в том числе развитие недропользования. Сформирован пул инвестиционных проектов с реализацией до 2030 года, который включает 191 проект на общую сумму 1,6 трлн тенге и созданием 9 тыс. рабочих мест.

По словам спикера, на сегодняшний день на территории области реализуются 3 инвестиционных проекта при участии партнеров из Китая на общую сумму свыше 358,4 млрд тенге в сфере обрабатывающей отрасли, а также зеленой энергетики и логистики. В целом область имеет торгово-партнерские отношения с 99-ю странами мира. Внешнеторговый оборот за I полугодие составил порядка 1,3 млрд долларов, в том числе с Китайской Народной Республикой – 720,5 млн долларов.

Одним из самых перспективных направлений партнерских отношений является транзитный потенциал региона. В этой связи участники форума уделили особое внимание таким важным объектам, как СЭЗ «Хоргос – Восточные ворота» и МЦПС «Хоргос». Как отметила заместитель председателя Народного правительства СУАР Сунь Хунмэй, возобновление работы МЦПС «Хоргос», чья деятельность приостановлена пандемией коронавируса, играет важную роль в расширении двусторонних отношений.

Отметив, что сегодняшний визит стал наглядным результатом подписанного в начале сентября этого года в рамках онлайн-встречи «Дружественный диалог по сотрудничеству РК – КНР» протокола о намерениях по установлению побратимских связей между Синьцзянским регионом и областью Жетысу, спикер внесла предложение об установлении побратимских связей между городами регионов двух стран.

«Это позволит развить имеющуюся прочную основу сотрудничества между нашими регионами и установить постоянные дружественные связи для взаимного ознакомления с жизнью, историей и культурой».

Подчеркнув, что Синьцзянский регион готов сотрудничать не только в торгово-экономическом, но и в культурно-духовном направлении, Сунь Хунмэй высказала предложение о создании на региональном уровне механизма координации, способствующего оперативному решению возникающих вопросов на территории МЦПС «Хоргос – Восточные ворота».

Своими мнениями и предложениями о развитии и перспективах двустороннего сотрудничества поделились заместитель директора Департамента иностранных дел Народного правительства СУАР Чжан Хуачжун и заместитель начальника таможни Урумчи Лань Чженьбинь. Подробно о работе свободной экономической зоны «Хоргос – Восточные ворота», о действующих льготах и преференциях рассказал заместитель директора СЭЗ Асет Сейсенбек.

По его словам, на сегодня к приоритетным видам деятельности СЭЗ относится логистика и обрабатывающая промышленность. В едином реестре зарегистрировано 34 участника с проектами общей стоимостью около 500 млрд тенге, из которых 11 реализованных на сумму 48,4 млрд тенге. До конца 2026 года планируется реализация порядка 23-х проектов на общую сумму 450 млрд тенге. Одним из них является проект «Казахстанско-китайский международный промышленный город». Кроме того, имеется проект по строительству на территории СЭЗ грузопассажирского аэропорта, ведется поиск инвесторов.

Еще об одном стратегически значимом объекте проинформировал предприниматель, специализирующийся на проектах в сфере транспортной логистики и обрабатывающей промышленности. В частности, директор «Достык Транс Терминал» Бауржан Дузбаев сообщил, что на данном этапе на станции «Достык», в непосредственной близости к пункту пограничного перехода «Достык – Алашанькоу», построен многофункциональный грузоперевалочный терминал с пропускной мощностью 2 млн тонн в год либо 180-200 тысяч контейнеров.

«В целях обеспечения необходимого уровня сервиса автоперевозчиков намечена реализация проекта «Достык Авто Хаб», который представляет собой гостиничный комплекс, пункт питания, минимаркет и охраняемую стоянку на 300 фур. Запланировано развитие складских мощностей общим грузооборотом 1,2 млн тонн в год. Для последующего развития транзитных перевозок планируется формирование собственного парка еврофур от 500-1000 единиц», а также создание частной индустриальной зоны «DOSTYK GATE».

В завершение форума Бейбит Исабаев пригласил китайские компании к расширению инвестиционных связей, а также активному участию в реализации новых совместных инвестиционных проектов. Глава региона еще раз подчеркнул, что большой потенциал для сотрудничества имеет также туристическая отрасль и аграрная сфера, в том числе переработка сельхозпродукции. Он также выразил поддержку предложению по созданию на региональном уровне механизма координации вопросов, возникающих в ходе деятельности свободной экономической зоны «Хоргос – Восточные ворота», и установлению побратимских отношений между регионами.

DKNews

ВИЭ

ШИРОКИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

8 декабря в окутанной белоснежным одеялом столице Казахстана Астане и в столице Поднебесной Пекине одновременно состоялась Конференция по развитию ВИЭ в Казахстане.

Мероприятие, организованное совместно Ассоциацией возобновляемой энергетики Казахстана /AREK/ и ТОО «Жанатасская Ветровая Электростанция» при Китайской государственной энергетической инвестиционной корпорации /SPIC/, сфокусировалось на продвижении высококачественного строительства «Одного пояса, одного пути» с помощью зеленых источников энергии, поиске путей для совершения зеленой и низкоуглеродной трансформации энергетики. А также на рассмотрении широких перспектив китайско-казахстанского сотрудничества в отрасли зеленой энергетики в будущем.

В конференции принял участие и выступил с речью Чрезвычайный и Полномочный Посол Китая в Казахстане Чжан Сяо. В онлайн-формате на мероприятии присутствовали генеральный директор компании China Power International Development Limited /CPID/ Гао Пин и заместитель генерального директора компании China Power International Holding Limited /CPIH/ Жайнагуль Торди.

На встрече в общей сложности собралось почти сто гостей, в том числе представители Министерства иностранных дел Казахстана, Министерства энергетики Казахстана, Парламента Казахстана, Международной торговой палаты Китая при Китайском комитете содействия развитию международной торговли, ТОО «Жанатасская Ветровая Электростанция», а также других китайских предприятий в Казахстане.

Посол Китая в Казахстане Чжан Сяо поздравил с организацией конференции и отметил, что за 30 лет, прошедших с момента установления дипломатических отношений между Китаем и Казахстаном, две страны на протяжении всего времени придерживаются духа взаимного равенства, взаимного уважения, добрососедства, взаимной выгоды и обоюдного выигрыша, установив уникальные и неизменные отношения всеобъемлющего стратегического партнерства и создав образец качественного развития совместного строительства «Одного пояса, одного пути».

Как отметил посол, SPIC является ведущим предприятием в энергетической отрасли Китая. Крупнейший действующий ветроэнергетический проект в Центральной Азии — ТОО «Жанатасская Ветровая Электростанция», который был введен в эксплуатацию в 2021 году, внес выдающийся вклад в увеличение доли возобновляемых источников энергии /ВИЭ/ в производстве энергии в Казахстане и оказал помощь в достижении «двух углеродных целей», а именно целей по выходу на пик по углеродным выбросам и достижению углеродной нейтральности.

Чжан Сяо выразил надежду на то, что Китай и Казахстан будут и дальше придерживаться концепции «совместных консультаций, совместного строительства и совместного использования результатов», углубят сотрудничество в области ВИЭ и продолжат совместную работу по строительству «Зеленого Шелкового пути».

Гао Пин заявил, что Китай и Казахстан оба являются пионерами в сокращении выбросов углерода в мире и достижении углеродной нейтральности и находятся перед лицом общей миссии по развитию зеленой энергетики. Страны обладают взаимодополняющими преимуществами и взаимовыгодной основой сотрудничества в развитии зеленых источников энергии. Это обеспечивает мощный импульс и благоприятную среду для взаимодействия предприятий двух сторон, а также выступает источником уверенности CPID в ее укоренении в Казахстане и посвящению себя зеленой энергетике. Проект ТОО «Жанатасская Ветровая Электростанция», управляемый компанией CPID, выступает образцом сотрудничества китайского предприятия с выдающимся казахстанским предприятием Visor Investments Cooperative.

Гендиректор CPID заявил, что в будущем обе стороны будут рассматривать ТОО «Жанатасская Ветровая Электростанция» в качестве отправной точки для ускорения углубления и дальнейшего развития сотрудничества в сфере зеленой и низкоуглеродной энергетики и совместно изучат модель развития «ВИЭ+», чтобы помочь двум странам реализовать «две углеродные цели» и «зеленую» трансформацию экономик.

На конференции с речью также выступили заместитель министра иностранных дел Казахстана Алмас Айдаров, депутат Мажилиса /нижней палаты парламента/ Казахстана Елдос Абаканов, казахстанский акционер ТОО «Жанатасская Ветровая Электростанция», генеральный директор Visor Investments Cooperative и известный казахстанский экономист Алмас Чукин. Они сердечно поблагодарили SPIC, а также ее дочерние компании CPID и CPIH за их длительную поддержку развития ВИЭ в Казахстане, выразив надежду на дальнейшее углубление сотрудничества с китайскими предприятиями в реализации большего числа проектов по экологически чистым ВИЭ, которые принесут пользу народам двух стран и придадут новый импульс развитию сотрудничества в сфере производственных мощностей Китая и Казахстана.

При свидетельстве всех участников Министерство иностранных дел Республики Казахстан и представитель SPIC в Казахстане подписали Меморандум о сотрудничестве в области ВИЭ. В будущем две стороны будут с учетом собственных преимуществ продвигать содержательное сотрудничество в сферах ветроэнергетики, солнечной энергии и их аккумуляции.

В рамках конференции был обнародован отраслевой исследовательский доклад о перспективах сотрудничества Китая и Казахстана в сфере зеленой энергетики.

В докладе систематически рассматривается история развития сектора зеленой энергетики Казахстана и китайско-казахстанского сотрудничества, начиная от развития зеленых источников энергии в РК и заканчивая преимуществами технологий зеленой энергетики Китая и его инвестиционного опыта.

Кроме того, в документе освещаются широкие перспективы китайско-казахстанского сотрудничества в отрасли зеленой энергетики в будущем. В ходе мероприятия эксперты в области развития ВИЭ в Казахстане и менеджеры высшего звена провели на основе доклада обмены и дискуссии по таким вопросам, как аукционная продажа энергетических проектов, финансовые расчеты, применение технологий и координация электросетей.

Перед конференцией замминистра иностранных дел Казахстана Алмас Айдаров пригласил посла Китая в Казахстане Чжан Сяо на встречу, посвященную содействию развитию ВИЭ в Казахстане предприятиями с участием китайского капитала, представленными SPIC, CPID и CPIH, и предоставлению соответствующей политической поддержки для проведения исследований и обменов.

DKNews

IN BRIEF

СЕГОДНЯ CHINA SOUTHERN AIRLINES ЗАПУСКАЕТ РЕЙС АЛМАТЫ – СИАНЬ

В рамках проводимой работы по дальнейшему возобновлению и открытию международного сообщения, Комитетом гражданской авиации МИИР РК совместно с авиационными властями Китайской Народной Республики проработан вопрос увеличения регулярных пассажирских рейсов между Казахстаном и Китаем с учетом ограничений китайской стороны по количеству частот и пунктам назначений.

Так, начиная с сегодняшнего дня – 23 декабря текущего года, китайская авиакомпания China Southern Airlines планирует начать выполнение регулярных пассажирских рейсов по маршруту Алматы – Сиань с частотой 1 рейс в неделю по пятницам на воздушных судах типа Б-738.

Открытие данного рейса окажет положительное влияние на развитие торгово-экономического, инвестиционного, туристического и культурного сотрудничества между двумя странами.

СИНЬЦЗЯН НАРАСТИЛ ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ ОБОРОТ

Объем внешней торговли Синьцзян-Уйгурского автономного района /Северо-Западный Китай/ за период с января по ноябрь нынешнего года вырос на 59,8 процента в годовом выражении и составил 219,4 млрд юаней (около 31,6 млрд долларов). Об этом свидетельствуют данные, опубликованные таможенным управлением Урумчи.

Товарооборот региона со странами вдоль «Пояса и пути» за отчетный период вырос на 65,9 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и превысил 198,6 млрд юаней, а объем торговли со странами-участницами Регионального всеобъемлющего экономического партнерства /RCEP/ увеличился на 8,8 процента.

По данным таможни, за период с января по ноябрь объем импорта и экспорта четырех комплексных бондовых зон Синьцзяна (в Урумчи, Хоргосе, Алашанькоу и Кашгаре) вырос на 494,9 процента в годовом выражении и составил 71,48 млрд юаней. Основными экспортными товарами Синьцзяна стали текстильная продукция, одежда, механическое оборудование и электроника. Кроме того, значительно вырос экспорт литий-ионных и солнечных батарей.

Таможенное управление намерено продолжить практические шаги для дальнейшего содействия торговле, сокращения издержек импортеров и экспортеров, развития новых форм торговли и диверсификации рынков.

ДАН ЗЕЛЕНЫЙ СВЕТ

Запущен товарный поезд по международному маршруту из города Хоргос.

18 декабря специальный товарный поезд, груженный транспортными средствами на новых источниках энергии китайского производства, был подготовлен к отправке с железнодорожной станции Хоргос.

А утром 19 декабря состав отправился на станцию Алтынколь в Казахстане, откуда будет перенаправлен в страны Центральной Азии и Европы. По имеющимся сведениям, данный специальный товарный поезд перевозит 100 автомобилей на новых источниках энергии общей стоимостью около 13 млн юаней.

Запуск специального товарного поезда из города Хоргос сформировал схему интермодальных перевозок по железной дороге и автомагистрали «Западная Европа – Западный Китай», которая позволяет снизить складские затраты и стоимость перевозок, а также повысить эффективность таможенного оформления и пропускную способность пограничных пунктов пропуска.

РАСШИРЯЮТСЯ ГРАНИЦЫ ЭЛЕКТРОННОЙ ТОРГОВЛИ

В первой половине декабря в городе Ханчжоу (провинция Чжэцзян) открылась первая «Глобальная выставка цифровой торговли». В ней принимают участие более 800 китайских и зарубежных отраслевых предприятий, среди которых ведущие мировые компании в сфере электронной коммерции – Alibaba Group, Amazon, JD.com, eBay Inc. и другие.

В рамках выставки при организации Посольства Казахстана в Китае и Министерства торговли и интеграции РК в онлайн-формате

состоялось подписание Меморандума о взаимопонимании между АО «QazTrade» и «Alibaba.com». В церемонии подписания приняли участие вице-министр торговли и интеграции РК Кайрат Торебаев и заместитель министра коммерции КНР Шэн Цюпин.

Меморандум направлен на содействие отечественным производителям в экспорте своей продукции на рынок Китая по новому совместному проекту Export to China. Данный проект предусматривает организацию прямых закупок казахстанских товаров для дальнейшей дистрибуции в Китае по каналам Alibaba Group. Участие в проекте даст возможность долгосрочного сотрудничества с крупнейшим предприятием электронной коммерции КНР Alibaba Group, расширит представленность казахстанских товаров на китайском рынке и будет направлено на увеличение экспортных продаж в Китае.

РАСТЕТ ТОРГОВЛЯ ХЭБЭЯ СО СТРАНАМИ «ПОЯСА И ПУТИ»

За 11 месяцев текущего года объем торговли между провинцией Хэбэй, Северный Китай, и странами и регионами вдоль «Пояса и пути» составил 20,56 млрд юаней /2,94 млрд долларов/, что больше на 27,65% по сравнению с тем же периодом прошлого года.

Об этом передает сайт «Хуаньцюван» со ссылкой на данные таможни города Шицзячжуан, административного центра Хэбэя. В частности, экспорт из Хэбэя в эти страны и регионы достиг 13,16 млрд юаней (1,88 млрд долларов), увеличившись на 21%; импорт вырос на 41,3% до 7,4 млрд юаней (1,06 млрд долларов).

За январь-ноябрь этого года объем торговли Хэбэя и стран АСЕАН составил 9,24 млрд юаней (1,32 млрд долларов), что на 61,2% больше, чем за отчетный периода предыдущего года.

DKNews

ЭНЕРГЕТИКА

АО «АЛЭС»: РАБОТАЮТ ПРОФИ

Большая группа энергетиков Алматинских электрических станций в канун профессионального праздника была отмечена государственными, ведомственными и корпоративными грамотами и наградами – за добросовестный труд, ответственность и высокие показатели в работе.

Алевтина ДОНСКИХ,
фото предоставлено пресс-службой АО «АлЭС»

Ноябрьские и декабрьские морозы стали серьезным испытанием для всех казахстанских энергетиков. С первыми же холодами проступили не только текущие недоработки многих региональных энергокомплексов страны, но и системные просчеты и нерешаемые многие годы технические проблемы. Экзаменом на готовность работать в штатном режиме стали нетипичные холода и для АО «Алматинские электрические станции».

СЕМЬ «ЗОЛОТЫХ ПРАВИЛ» И ЦЕЛЬ «VISION ZERO»

Большинство активов алматинского энергокомплекса имеет высокий уровень изношенности. При этом по таким ключевым объектам АлЭС как ТЭЦ -2 и ТЭЦ-3 ведутся подготовительные и организационные работы по их модернизации и переводу на газ. Что радовало, но и вызывало естественную озабоченность горожан: справится ли компания с двумя важными процессами – полноценной подготовкой к отопительному сезону, ремонтными работами и одновременно – с отработкой вопросов модернизации.

– *В рамках реализации проекта «Модернизации Алматинской ТЭЦ-2» с минимизацией воздействия на окружающую среду совместно с инженером заказчика разработана конкурсная документация по выбору EPC-подрядчика по правилам ЕБРР,* – рассказывает Даурен Сагидулла, управляющий директор по инвестиционным проектам АО «АлЭС». – *На закупочном портале ЕБРР – ECEPP объявлен открытый международный двухэтапный конкурс по его выбору. В ноябре был подписан договор займа с ЕБРР по финансированию проекта. В октябре получено положительное заключение РГП «Госэкспертиза» на разработанное ТЭО «Реконструкция Алматинской ТЭЦ-3». А в декабре на заседании совета директоров АО «Самрук-Энерго» были одобрены результаты ТЭО реконструкции ТЭЦ-3. АО «АлЭС» объявлено победителем в аукционных торгах на строительство вновь вводимых в эксплуатацию генерирующих установок с маневренным режимом генерации.*

Если же говорить о производственных итогах, то они будут подведены позже. Но сейчас уже можно отметить некоторые показатели и тенденции. На сегодняшний день выработка электроэнергии составила 4,9 млрд кВтч (102% от плана), отпуск теплоэнергии 4,9 млрд Гкал (100%).

– *АО «АлЭС» справилось с вызовами погоды и штатно проходит отопительный сезон, обеспечивая электрической и тепловой энергией порядка 70% потребителей Алматинского региона,* – говорит Газий Исмухамбетов, управляющий директор по производству – главный инженер АО «АлЭС». – *Конечно, как и все казахстанские энергетические объекты советского периода постройки, производственные активы компании имеют почтенный возраст. Оборудование требует повышенного внимания к техническому содержанию, системного профилактического ухода и своевременного ремонта, если нет возможности заменить оборудование. Понятно также, что замена требует многомиллионных затрат. И поскольку речь идет о предстоящей модернизации двух ТЭЦ, то в этом сезоне задача техобслуживания и поддержания их высокой работоспособности и безаварийности оборудования станций стала для нас первоочередной. Эта работа поэтапно велась в соответствии с графиком, и началась она, по большому счету, сразу, как закончился предыдущий отопительный сезон. Эта работа находится на контроле и нашего единственного акционера – АО «Самрук Энерго», и Министерства энергетики, и акимата.*

Накануне сезона 2022-2023 годов на всех предприятиях компании был проведен советующий технический аудит, оценены запасы основного и резервного топлива. По его результатам, в соответствии с Законом «Об электроэнергетике», компания получила паспорта, подтверждающие готовность станций к несению максимальных нагрузок в осенне-зимний период 2022-2023 годов.

Проверку готовности оборудования объектов АО «АлЭС» проводил Комитет атомного и энергетического надзора и контроля Министерства энергетики РК, отметив в документе готовность энергопроизводящих организаций к работе в текущий осенне-зимний период, проведенный ремонт и готовность достаточного состава «оборудования энергоисточников, необходимого для обеспечения нужд отопления в период работы в зимний максимум нагрузок с учетом резервных котлов и турбин». Паспорт готовности был выдан в начале октября, а в середине этого месяца все объекты штатно вошли в режим зимнего отопительного сезона.

– *Все процедуры отработаны,* – говорит Исахан Сыргабаев, директор Западного теплового комплекса. – *Так, всего лишь в течение одной рабочей смены, благодаря профессионализму и слаженным действиям оперативного персонала, нами был осуществлен переход от летней схемы горячего водоснабжения к полноценному зимнему режиму циркуляции системы отопления в Алматы. И на Центральном тепловом распределительном пункте было запущено 22 единицы насосного оборудования.*

Необходимо отметить, что этот год был непростым для компании. Можно сказать, даже особенно сложным. При проведении ремонтных работ энергетики столкнулись с нарушением графика поставок, изменением ценовой политики поставщиков, разрывом логистических связей. Но несмотря на все вызовы, компания решила поставленные цели и задачи.

Ремонты основного оборудования энергоисточников, запланированные на 2022 год, завершены. На сегодняшний день отремонтирована 71 единица оборудования, это сто процентов к плану. Особое внимание было уделено ремонту и замене поверхностей нагрева и воздухоподогревателей котельных агрегатов, которые являются наиболее повреждаемыми элементами.

Выполнены плановые ремонты на всех 20 энергетических котлоагрегатах, 17 гидроагрегатах, 19 водогрейных котлах, двух паровых котлах и 13 турбоагрегатах. На энергоисточниках создан нормативный запас основного и резервного топлива для прохождения осенне-зимнего периода. Обеспечен резерв основного и вспомогательного оборудования, необходимого количества материалов, оборудования, в полном объеме поставлена спецтехника для бесперебойного прохождения отопительного сезона.

Все объекты компании укомплектованы обученным персоналом в соответствии со штатным расписанием, обеспечены средствами индивидуальной защиты, инструментами и спецодеждой. Созданы аварийные бригады, которые оснащены необходимым запасом материалов и запасных частей.

Неразрывно с задачами обеспечения штатного режима работы связаны и вопросы безопасности и охраны труда. Так, в рамках реализации принятой концепции «Нулевой травматизм» председатель правления и директора производственных департаментов АО «АлЭС» приняли личные обязательства в области Health&Safety, состоящие из «7 Золотых правил».

Напомним, что в рамках объявленного Года безопасности и охраны труда, в группе компаний ФНБ «Самрук-Казына» проводится специальное обучение руководителей компаний. Сертифицированное обучение по культуре безопасности прошел и председатель правления АО «АлЭС» Ерлан Киркинбаев. Всего же Департамент охраны труда АО «Самрук-Энерго» в 2022 году провел обучение по культуре безопасной работы 165 внутренних тренеров производственных департаментов АО «АлЭС».

– *Формирование культуры безопасности в компании – длительный и непрерывный процесс, он требует усилий всего коллектива, но ее реализация позволит сохранить жизнь и здоровье работников, повысить эффективность производства за счет снижения издержек, улучшить имидж компании,* – отметил Галымбек Ауталипов, управляющий директор по охране труда и защите окружающей среды. – *Особенно это важно в 2023 году, для которого мы установили цель «Vision Zero» (нулевой травматизм).*

В ТРАДИЦИИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПРЕЕМСТВЕННОСТИ

Как особо подчеркивают в компании, большое значение имеет тот факт, что за десятилетия работы в АлЭС сложился очень профессиональный коллектив энергетиков с традициями преемственности. Это важный фактор обеспечения штатного режима работы энергокомплекса. Люди настолько хорошо знают свою работу, свои участки, оборудование станций – как говорится, до последнего винтика, что могут оперативно диагностировать его состояние, принимать решения и проводить профилактические или ремонтные работы.

– *Очень важно и то, что эти знания и опыт передаются молодым,* – рассказывает Дария Шайжанова, начальник УЧР. – *Энергетики – каста людей, чувствующих высокую ответственность за свое дело, которое имеет огромное влияние на все сферы жизни общества. И это первое, что понимает молодежь, приходя в профессию. Если нет профессионализма, нет ответственности, нет увлеченности профессией, нет готовности учиться ей всю жизнь, то люди не задерживаются в отрасли. Вне зависимости от возраста и стажа работы людей объединяет общее дело и общая ответственность. Поэтому у нас такой сплоченный и профессиональный коллектив. И поэтому в числе награжденных ко Дню энергетика есть и люди старшего поколения, и молодежь. В их числе: Владимир Шмелев, начальник управления – заместитель главного инженера; Алексей Скрябин, начальник управления эксплуатации; Кенжебулат Тутенов, слесарь 5 разряда ПРП «Энергоремонт»; Виктор Желтобрюх, электромонтер по ремонту аппаратуры релейной защиты и автоматики Капшагайской ГЭС им. Ш. Чокина; Айдар Сариев, старший мастер производственного участка турбинного цеха ТЭЦ-2 им. А. Жакутова и др. Всего же наградной список включил более 145 фамилий.*

При подготовке молодых специалистов используется такой формат как ротации на производстве и стажировки по программе «Жас Оркен».

– *Необходимо поддерживать молодых людей, помочь им сформировать правильное отношение к делу, к профессии,* – считает Жанар Сабикенова, начальник отдела подготовки персонала. – *Во время ротаций на предприятиях компаний у молодых специалистов появляется возможность проявить себя в полной мере. Проявление профессиональных и лидерских качеств, их рост мы наблюдали на практике, когда проходили ротацию Данияр Жунусов, Әділхан Айсултан, Ерхан Батрханов.*

Молодые специалисты в свою очередь признавались, что за время практики они получили ценный практический опыт, который пригодится в будущем. При этом подчеркивали безусловную доброжелательность и желание старших коллег-наставников всему обучить их. В числе таких наставников – начальник электрического цеха Динмухамед Аймуратов, главный инженер ТЭЦ-2 Бауыржан Калиев, начальник технического управления Кайнарбек Керимкулов. Примечательно, что и наставники теперь следят за успехами своих учеников и искренне гордятся ими.

Важно подчеркнуть, что и сами наставники АО «АлЭС» продолжают учиться – многие прошли обучение на семинаре «Эффективный наставник» в Корпоративном университете «Самрук-Казына». А Бауыржан Калиев даже получил благодарность за содействие в реализации Программы «Жас Оркен».

– *Мы рады, что столь важное дело поддерживается на национальном уровне,* – говорит Дархан Какетай, управляющий директор по общим вопросам. – *Это позволяет специалистам не только в масштабах компаний и отрасли повышать свои профессиональные компетенции, но и формирует на национальном уровне целый класс инженерно-технических работников, обладающих знаниями, опытом, широтой кругозора, готовых учить и учиться.*

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ РЕСУРС

Понимая ценность такого базового актива, как люди, в АО «АлЭС» многие годы развивают многоступенчатую систему повышения квалификации сотрудников. Здесь также создан кадровый резерв, в котором состоят 606 работников компании. Процессы отбора и карьерного роста прозрачны и обсуждаемы. Они охватывают весь коллектив и наиболее важные аспекты этого процесса обсуждаются на встречах совета директоров с кадровым резервом.

– *Формирование кадрового резерва вписывается в общую концепцию поступательного развития компании и усиления ее кадрового потенциала,* – рассказывает Жанар Сабикенова, начальник отдела подготовки персонала. – *Можно иметь хорошее оборудование, провести цифровизацию и модернизацию, но, если менеджмент или персонал отстают квалификационно, трудно обеспечить качественное управление и безаварийную работоспособность такого сложного комплекса, как энергетика. Технологический прогресс набрал высокий темп, и с каждым годом потребность экономики в хороших специалистах нарастает. Поэтому мы делаем ставку не только на привлечение талантливой технической молодежи и непрерывный процесс обучения своих кадров, но и на улучшение системы менеджмента профессионального здоровья и безопасности труда, повышение культуры безопасности. Особенно это актуально в связи с предстоящей модернизацией двух ТЭЦ. Мы применяем различные формы профессионального обучения: производственные практики, семинары, курсы повышения квалификации. И это приносит ощутимые результаты.*

Всего в производственном кадровом резерве в АО «АлЭС» состоят 480 человек, в стратегическом кадровом резерве – 126 работников. В ближайшее время будут реализованы масштабные уникальные проекты, в которые будет вовлечен каждый руководитель подразделения, анонсируют в компании.

– *Кадровый резерв – это стратегический ресурс, требующий сохранения, пополнения и мудрого управления. И программа подготовки кадрового резерва компании встроена в систему стратегических целей,* – отметила Дария Шайжанова, начальник Управления человеческими ресурсами АО «АлЭС». – *Таким образом в резервисты принимают сотрудников, которые не только готовы стать руководителями, но и обладают достаточными компетенциями, непрерывно усиливают их. Соответствующий набор компетенций, которому кандидат на зачисление в кадровый резерв должен соответствовать, устанавливается в зависимости от конкретной должности. В 2020 году из кадрового резерва было назначено 34 работника, в 2021-м – 45. За 2021 год – 10,3% персонала получили продвижение в должности. А за 8 месяцев 2022 года – 11,6% персонала продвинулись в карьере.*

Коллектив АО хорошо понимает значимость этой работы, которая позволяет выявлять наиболее перспективных сотрудников, прослеживаемую преемственность специалистов, неформальность карьерного роста.

– *Я знаю свою работу, знаю современные требования к работникам энергетической отрасли и хочу привнести в свою работу инновации, которые дадут жителям нашего города уверенность в завтрашнем дне,* – говорит один из молодых специалистов, включенных в кадровый резерв, ведущий инженер лаборатории регулирования и вибрации ПРП «Энергоремонт» Берик Конысбаев. – *Компания развила и собственную систему поддержки рационализаторской и изобретательской деятельности. Только за текущий год было одобрено 20 рационализаторских предложений, 12 из которых было реализовано. В том числе три – на ТЭЦ-2 им. А. Жакутова. Общий эффект от реализации рацпредложений уже составил 81 млн тенге.*

Настоящим Кулибиным называют коллеги и начальника цеха тепловой автоматики и измерений Западного теплового комплекса Романа Крайнова. Его техническое творчество выходит далеко за пределы родного предприятия. Несколько лет назад он создал собственный станок с числовым программным управлением. На эту работу ушло чуть более полугода, за это время он с нуля изучил системы Компас-3D и Solidworks и применил знания на практике. Все детали и станки были спроектированы в электронном виде и проверены на прочность. За несколько лет умелец создал своего рода станочный парк: им восстановлено и модернизировано пять станков и построено четыре новых.

Кроме того, АлЭС привлекает инновационные технологии, позволяющие повышать производственную эффективность. В частности, было выполнено 26 мероприятий по энергосбережению и повышению энергоэффективности. Эффект от реализованных мероприятий составил 554 млн тенге. Ну а автоматизация всех производственных процессов повышает надежность алматинского энергокомплекса.

НА ПАРИТЕТНОЙ ОСНОВЕ

– *Мы ценим свои кадры и стараемся создать им хорошие условия труда, оперативно решать социальные вопросы,* – рассказывает Дария Шайжанова, начальник Управления человеческими ресурсами. – *С 1 июня 2022 года вступил в силу коллективный договор, который будет действовать по 31 мая 2025 года. Это седьмой коллективный договор в новой редакции с начала деятельности компании. Дважды за эти годы он был отмечен как один из лучших в стране. Нынешний документ социального партнерства разработан, согласован и заключен в результате интенсивной работы двусторонней комиссии, созданной в марте 2022 года. В состав комиссии на паритетной основе вошли представители работников и работодателя, которые рассмотрели все предложения, направленные производственными подразделениями.*

Документ устроил все стороны. Им, в частности, предусмотрено увеличение размера единовременного пособия на оздоровление на 19,3%; повышение размера коэффициентов стажа для исчисления единовременных вознаграждений за выслугу лет; сохранены и увеличены в размерах выплаты по поддержке работников, в т.ч. в виде единовременных выплат в связи с важными для сотрудников событиями.

В новой редакции коллективного договора закреплены права на включение в списки пенсионеров АО «АлЭС» работников, ранее уволенных по состоянию здоровья и не получавших впоследствии доходов от трудовой или предпринимательской деятельности вплоть до достижения ими пенсионного возраста. Увеличены размеры премирования по результатам смотров-конкурсов профессионального мастерства «Лучший по профессии» и «Лучшая организация работы по охране труда» среди производственных департаментов АлЭС.

– *Я работала в комиссии производственного департамента и очень рада, что наши предложения были приняты,* – отметила Ирина Межевская, техник 1 категории ТЭЦ-2 им. А. Жакутова. – *Так, в новом колдоговоре закреплено 100 МРП на рождение ребенка. Это особо порадовало рабочих, так как для большинства из них размер материальной помощи увеличен. Наш персонал доволен новым колдоговором.*

– *Такая защищенность дает людям уверенность в будущем, а предприятию, в свою очередь, уверенность в том, что человек будет дорожить своим рабочим местом, гордиться компанией и стремиться внести свой вклад в общее дело, не отвлекаясь на решение личных вопросов,* – считает Серик Тымбасбаев, председатель профкома компании. – *Общеизвестно, что стабильность и устойчивость производства обеспечивают люди, уверенно смотрящие в будущее.*

ШАМАМЕН ШАРТТАР
тауарды жеткізу шарттары
«RG Gold» ЖШС, «RG Processing» ЖШС (РГ Процессинг) *

Осы тауарды жеткізу шарттарының үлгілік талаптарын (бұдан әрі - «Шарттар») «RG Gold» ЖШС және «RG Processing» ЖШС (РГ Процессинг) Қазақстан Республикасы Азаматтық кодексінің 388-бабына сәйкес әзірледі және ЖШС ретінде жасалатын тауарды жеткізу шарттарының (бұдан әрі - «Шарт») жекелеген (жалпы) талаптарын айқындайды «RG Gold «және» RG Processing «ЖШС (РГ Процессинг) сатып алушылар ретінде (бұдан әрі жеке -» Сатып алушы «деп аталады) тауарларды жеткізушілермен (бұдан әрі - «Жеткізуші»). Әрі қарай, Сатып алушы мен Жеткізуші бірлесіп «Тараптар» деп аталады ,ал жеке-жеке» Тарап « немесе жоғарыда көрсетілгендей.

1. Шарттың мәні

1.1. Өнім беруші тауарды (бұдан әрі – «Тауар») осы Талаптарға, Шартқа сәйкес жеткізеді, ал Сатып алушы қабылдайды.

1.2. Тауардың атауы, саны, бірлігі үшін бағасы, жеткізу мерзімі мен орны, төлем мерзімі, кепілдік мерзімі және жеткізілетін тауарға қатысты басқа да қажетті ақпарат Шартта көрсетіледі.

1.3. Тауарға меншік құқығы Сатып алушыда қорларды басқа жаққа беруге арналған жүкқұжатқа (бұдан әрі - шығыс жүкқұжаты) және/немесе Талаптардың 4.9-тармағына сәйкес айқындалатын Тауарды қабылдау-беру актісіне Сатып алушы қол қойған күннен бастап туындайды. Тауардың кездейсоқ жойылу және кездейсоқ бүліну тәуекелі Тауар қабылданғаннан және Сатып алушы шығыс жүкқұжатына және/немесе күні Талаптардың 4.9-тармағына сәйкес айқындалатын Тауарды беру актісіне қол қойғаннан кейін Сатып алушыға өтеді

2. Тауардың құны және ақы төлеу тәртібі

2.1. Тауардың жалпы құны Шартта көрсетілген соманы құрайды.

2.2. Тауардың жалпы құнына: Тауардың құны, қажетті техникалық құжаттамаға арналған шығыстар, Тауарды буып-түю, таңбалау шығыстары, Шартта көрсетілген Тауарды жеткізу орнына дейінгі көлік шығыстары, қажет болған жағдайда Тауарды қоймаға жинау және сақтау, тиеу-түсіру жұмыстары, Қазақстан Республикасында Тауарды сертификаттау, іске қосу-реттеу жұмыстарын орындауға, монтаждауға/бөлшектеуге, Тауарды шеф-монтаждауға, қосуға, пайдалануға беруге арналған шығыстар, персоналды оқыту шығыстары, Шартты орындауға байланысты өзге де шығыстар кіреді.

2.3. Тауардың жалпы құнына ҚҚС (егер ҚҚС Шартқа сәйкес тауардың жалпы құнына қосылған болса), барлық салықтар, міндетті төлемдер, алымдар, баждар, тарифтер, аударымдар, шегерімдер, төлемдер, қосымша төлемдер, ұстап қалу және кез келген түрдегі және сипаттағы акциздер (Шарт жасалған күннен кейін қолданыста болатын немесе қолданысқа енгізілетін, сондай-ақ сатуға, беруге, акциздерге және сақтауға салынатын барлық салықтарды қоса алғанда, олардың кез келген өсуі; рұқсат алымдары, порт алымдары, лоцмандық алып өту; жалпы түсімге, табысқа, пайдаға, қосымша өтемақыларға, франшизаға және жеке меншікке салынатын салықтар; жалақы қорынан алынатын салықтар, кәсіподақ және салалық салықтар мен алымдар; импортқа салынатын баждар, елтаңбалық алымдар және мәмілелерден алынатын алымдар; кедендік ресімдеу кезінде импортқа, салықтар мен алымдарға қосымша салықтарды, сондай-ақ оларға қатысты кез келген сыйақыны, өсімпұлдарды, айыппұлдарды және заңмен белгіленген өзге де алымдарды) Қазақстан Республикасының заңнамасына сәйкес қазақстандық органдар немесе қандай да бір қолданылатын құқыққа сәйкес қандай да бір шетелдік салық органы салатынына қарамастан төленйді.

2.4. Тауардың жалпы құнын Шарттың қолданылу мерзімі ішінде біржақты тәртіппен өзгертуге болмайды.

2.5. Сатып алушы Тауар үшін төлемді осы Талаптарда және Шартта айқындалған тәртіппен жүргізеді.

2.5.1. Егер Шартта нақты жеткізілген және Сатып алушы қабылдаған Тауар құнының 100% - ы мөлшерінде ақы төлеу белгіленген болса, онда ақы төлеу бұдан әрі осы тармақта көрсетілген барлық іс-шаралар басталған жағдайда және кейіннен басталатын іс-шара күнінен бастап күнтізбелік 30 (отыз) күн ішінде жүргізіледі: 1) Талаптардың 4.9.-тармағына сәйкес айқындалатын Тауарды жеткізу және (немесе) Өнім берушінің Талаптардың 4.17-тармағына сәйкес ілеспе міндеттемелерді орындау күні; немесе 2) Өнім беруші Сатып алушыға Тауардың саны мен сапасы бойынша тиісінше жеткізілгенін растайтын тиісті түрде ресімделген құжаттардың негізінде ұсынылған шот-фактураны берген күні: жүкқұжат және/немесе Тауарды қабылдап алу-беру актісі және/немесе Шартта көрсетілген Тауарды жеткізу кезінде ілеспе міндеттемені орындаудың Тараптар арасында қол қойылған және осы Талаптардың 4.9., 4.17-тармақтарында белгіленген тәртіппен олардың мөрлерімен бекемделген тиісті актісі; немесе 3) Өнім беруші Сатып алушыға Тараптар арасында қол қойылған және олардың мөрлерімен бекітілген Шарттың түпнұсқасын (Сатып алушының данасын) берген күні көрсетіледі. Жоғарыда санамаланған оқиғаның кез келгені орын алмаған жағдайда, төлем мерзімі Шарт бойынша Сатып алушының жауапкершілігі туындамай, Өнім беруші тиісінше оларды толық орындағанға дейін ұзартылады.

2.5.2. Егер Шартта Сатып алушының алдын ала төлем (аванс) енгізуі белгіленген жағдайда, Сатып алушы Өнім берушіге Шартқа Тараптар қол қойған күннен бастап 5 (бес) банктік күннен кешіктірмей Шартта көрсетілген мөлшерде аванс аударады. Қалған соманы төлеу осы тармақта бұдан әрі көрсетілген барлық іс-шаралар басталған жағдайда авансүық төлем сомасын пропорционалды ұстап қалу ескеріле отырып және кейіннен басталатын іс-шара күнінен бастап күнтізбелік 30 (отыз) күн ішінде жүргізіледі: 1) Талаптардың 4.9-тармағына сәйкес айқындалатын Тауарды Жеткізу және (немесе) Өнім берушінің Талаптардың 4.17-т. сәйкес ілеспе міндеттемелерін орындау күні; немесе 2) Өнім беруші Сатып алушыға Тауардың саны мен сапасы бойынша тиісінше жеткізілгенін растайтын тиісті түрде ресімделген құжаттардың негізінде ұсынылған шот-фактураны берген күні: жүкқұжат және/немесе тауарды қабылдау-беру актісі және/немесе Шартта көрсетілген Тауарды жеткізу кезінде ілеспе міндеттемені орындаудың Тараптар арасында қол қойылған және осы Талаптардың 4.9, 4.17-тармақтарында белгіленген тәртіппен олардың мөрлерімен бекемделген тиісті актісі; немесе 3) Өнім беруші Сатып алушыға Тараптар арасында қол қойылған және олардың мөрлерімен бекітілген Шарттың түпнұсқасын (Сатып алушының данасын) берген күні көрсетіледі. Жоғарыда санамаланған іс-шаралардың кез келгені басталмаған кезде төлем мерзімі тиісінше Шарт бойынша Сатып алушының жауапкершілігі туындамай, Өнім беруші оларды толық орындағанға дейін ұзартылады.

2.6. Шарт шеңберіндегі барлық төлемдер Ұлттық валюта-теңгемен жүзеге асырылады және Өнім берушінің Шартта көрсетілген банктік шотына жүргізіледі.

2.7. Төлеуші банкінің төлемді орындауға қабылдағаны туралы белгі қойған күні төлем күні болып есептеледі.

2.8. Өнім беруші Шарт бойынша қандай да бір міндеттемені орындамаған кезде Өнім берушіге тиесілі төлемді Сатып алушы уақтылы төлемегені үшін айыппұл төлемей толық немесе ішінара тоқтата тұруы мүмкін.

2.9. Тараптар қажет болған жағдайда Сатып алушы ресімдеген өзара есеп айырысуларды салыстыру актісіне қол қояды. Салыстырып тексеру актісіне Тараптардың әрқайсысының уәкілетті тұлғалары мен бас бухгалтерлері қол қояды және Тараптардың мөрлерімен расталады.

3. Тараптардың құқықтары мен міндеттері

3.1. Сатып алушы құқылы:

3.1.1. келіп түскен Тауардың сапасын, жиынтықтылығын және атауын тексеру және ол сәйкес келмеген жағдайда Тауарды қабылдамауға, оның құнын төлемеуге және Тауарды Жеткізушіге қайтаруға;

3.1.2. егер Өнім беруші Сатып алушыға Шартты, Талаптарды бұза отырып, тауардың аз мөлшерін берсе, Тауардың жетіспейтін санынан қосымша жеткізуді талап ету немесе Тауардан бас тарту;

3.1.3. өз қалауы бойынша: анықталған кемшіліктері бар Тауарды (Тауардың бір бөлігін) қабылдау немесе Талаптардың 4.10-тармағына сәйкес Тауарды қабылдаудан бас тарту;

3.1.4. Талаптардың 11.4-тармағына сәйкес Шартты біржақты тәртіппен орындаудан бас тарту;

3.1.5. Қазақстан Республикасының заңнамасында, талаптарында және Шарттан туындайтын өзге де құқықтарды жүзеге асыру.

3.2. Сатып алушы міндеттенеді:

3.2.1. тауарды Шартқа, Талаптарға сәйкес қабылдау;

3.2.2. Шартқа, Талаптарға сәйкес Тауар үшін ақы төлеуді жүргізу;

3.2.3. Шарт, Талаптар бойынша өзінің өзге де барлық міндеттемелерін тиісінше орындауға.

3.3. Өнім берушінің құқығы бар:

3.3.1. Сатып алушыдан Шарттың, Талаптардың тиісінше орындалуын талап етуге;

3.3.2. Сатып алушыдан жеткізілген Тауарларға уақтылы ақы төлеуді талап етуге;

3.3.3. Сатып алушының келісімімен Тауарды мерзімінен бұрын жеткізуді жүзеге асыруға.

3.4. Өнім беруші міндеттенеді:

3.4.1. Сатып алушыға тиісті сападағы Тауарды мерзімінде және Шартқа, Талаптарға сәйкес жеткізуге.

3.4.2. Тауар тиісінше жеткізілмеген жағдайда *(Тауардың толық жеткізілмеуі, толық жабдықталмаған, жұмыс істемейтін немесе техникалық құжаттамаға сәйкес келмейтін жеткізілімі)*:

3.4.2.1. Тауарды тиісінше жеткізуді жүзеге асыру *(Тауардың жеткіліксіз берілген санының орнын толтыру, Тауарды толық жиынтықтау, ауыстыру, беру)* 20 (жиырма) күнтізбелік күн ішінде бұл туралы Сатып алушыдан хабарлама алған кезден бастап немесе Сатып алушымен келісілген өзге де мерзім ішінде ақаулы Тауарды өз есебінен жөндеуі мүмкін және бұл жағдайда сапасы лайықсыз Тауар ауыстырылған, Тауардың жетіспейтін саны жеткізілген кезден бастап немесе Тауар жөнделгеннен кейін тауар жеткізген болып есептеледі, немесе

3.4.2.2. Өнім беруші Талаптардың 3.4.2.1-тармағына сәйкес міндеттемелерін орындамаған жағдайда Өнім беруші жеткіліксіз берген тауардың орнын толтыруға, ақаулы тауарды толық жинақтауға, ауыстыруға не жөндеуге байланысты Шарт бойынша Сатып алушының нақты шеккен шығыстарын толық өтеу;

3.4.3. егер жеткізілетін тауар ҚР заңнамасына сәйкес міндетті сертификаттауға жататын өнімдер мен қызметтер тізбесіне кіретін болса, Тауарға сәйкестік сертификатын ұсыну;

3.4.4. қажет болған жағдайда Тауарды өз қоймаларында Тараптар келіскен мерзім ішінде сақтау қажет. Бұл ретте, Сатып алушы Тауар Өнім берушінің қоймасында болған кезең үшін Өнім берушіге ақы төлеуге міндетті емес;

3.4.5. Өнім беруші өзінің ҚҚС бойынша салық есептілігінде Шарт бойынша барлық айналымдарды көрсетуге міндетті. Егер уәкілетті мемлекеттік органдар камералдық бақылау рәсімі, тексерулер жүргізу, сондай-ақ өзге де іс-шаралар шеңберінде Шартта көзделген операциялар бойынша өзара есеп айырысуларды көрсетпеу (төлемеу) не растамау фактілерін анықтаған жағдайда, соның салдарынан Сатып алушыға ҚҚС-ның асып кеткен сомасын Қазақстан Республикасының бюджетінен қайтарудан бас тартса не салықтарды қосымша есептеуге тағылған болса, онда Өнім беруші Сатып алушыдан тиісті хабарлама алғаннан кейін он күн ішінде Сатып алушыға ҚҚС-ның асып кеткен, Қазақстан Республикасының бюджетінен қайтарудан бас тартқан, сондай-ақ қаржылық санкцияларды қоса алғанда, барлық өзге де жүктелген салықтарды өтеуге міндеттенеді.

3.4.6. Егер Шартта Өнім берушінің Тауарды жеткізу кезінде іске қосу-реттеу жұмыстарын, шеф-монтаждауды, Тауарды пайдалануға беруді, басқа да ілеспе міндеттемелерді жүргізуі туралы талап көзделген жағдайда, Өнім беруші Өнім беруші персоналының осыған байланысты қолданылатын Қазақстан Республикасының өнеркәсіптік қауіпсіздік, қауіпсіздік және еңбекті қорғау және қоршаған ортаны қорғау саласындағы заңнамасының талаптарын, сондай-ақ Сатып алушы объектілерінің аумағында болған уақытта Сатып алушының ішкі рәсімдерін сақтауын, оның ішінде: Азаматтық қорғау, оның ішінде өнеркәсіптік және өрт қауіпсіздігі, еңбек қауіпсіздігі және еңбекті қорғау, қоршаған ортаны қорғау және энергия үнемдеу бойынша талаптар; персоналды өткізу тәртібі; «RG Gold» ЖШС аумағы мен объектілеріне бару кезінде санитариялық эпидемияға қарсы қорғау шараларын сақтау тәртібі туралы; «RG Gold» ЖШС күзетілетін аумақта және объектілерінде өткізу және объектішілік режимдер туралы, сондай-ақ Өнім беруші персоналының «RG Gold» ЖШС аумағында және объектілерінде Сатып алушы өкілдерінің нұсқауларын орындауы. Сатып алушы Өнім берушінің сұрауы бойынша танысу үшін ішкі құжаттарды ұсынады.

4. Тауарды жеткізу (беру) мерзімдері мен тәртібі

Тауардың жеткізу мерзімі

4.1. Тауарды жеткізу мерзімі (күнтізбелік күндер/уақыт кезеңі не Тауарды жеткізу кестесі) Шартта көрсетіледі.

4.2. Тауарды жеткізу кестесі бойынша Тауар жеткізілген жағдайда Өнім беруші аптасына 1 рет кезеңділікпен және (немесе) Сатып алушының сұрау салулары бойынша жазбаша есептер ұсыну арқылы Сатып алушыға Тауардың кезекті партиясын жеткізу барысы туралы хабарлайды.

4.3. Өнім беруші Шарт бойынша оны орындау процесінде туындайтын барлық жедел мәселелерді шешу үшін өзінің жауапты өкілін тағайындайды. Өнім беруші Тауарларды жеткізуді бастар алдында Сатып алушының осы Талаптарға қоса берілетін Тауарларды жеткізіп беру жөніндегі нұсқаулығымен танысуға және ұстануға міндетті.

4.4. Сатып алушы Тауарды жеткізу барысын бақылауды және жедел мәселелерді шешуді жүзеге асыратын, сондай-ақ Өнім берушіден тауарды қабылдауды жүзеге асыратын өзінің жауапты өкілін тағайындайды.

4.5. Тауарды жеткізуді Өнім беруші Шартқа сәйкес не Сатып алушының жазбаша келісімімен Тауар жеткізілімін бірнеше жекелеген партиялармен жүзеге асыруы мүмкін.

4.6. Егер Тауарды жеткізу Сатып алушының өтінімдері бойынша жүзеге асырылған жағдайда, Сатып алушы Өнім берушіге Тауар жеткізудің саны мен талап етілетін мерзімін (Шартта көрсетілген мекенжайларға жазбаша немесе электрондық нысанда) көрсететін өтінімді жібереді. Өнім беруші өтінімді алған сәттен бастап 2 жұмыс күні ішінде Сатып алушыға қол қойылған өтінімге қол қою және жіберу арқылы Тауарды талап етілетін мерзімде жеткізу мүмкіндігін растайды. Мынадай жағдайларда: (1) Өнім беруші қол қойылған өтінімге қол қоймаған/жібермеген немесе оны өзгерту туралы ұсынысты көрсетілген мерзімде жібермеген жағдайда, өтінім Өнім беруші орындауға қабылдаған болып есептеледі; (2) Тауарды талап етілетін мерзімде жеткізу мүмкін болмаған жағдайда, Өнім беруші Сатып алушыға қолайлы жеткізу мерзімдерін көрсете отырып, өтінім жібереді, егер Өнім беруші ұсынған тауарды (тауардың бір бөлігін) жеткізу мерзімі қолайсыз болып табылса және Сатып алушы ұсынған мерзімнен асып кетсе, Сатып алушы Өнім беруші ұсынған талаптарда өтінімді акцептемеуге құқылы және Сатып алушы Талаптардың 11-бабында көзделген тәртіппен Шартты орындаудан біржақты тәртіппен бас тартуға құқылы.

Тауарды тауар-көліктік жүкқұжат бойынша қабылдау

4.7. Шартта көрсетілген Тауар межелі (жеткізу) орнына келген күні тасымалдаушыдан жүк алушы тауарды орамасының бүтіндігі бүлінбеген және өзге де айқын кемшіліктер (ақаулар) болмаған жағдайда, тауардың нақты бар болуымен, тауар-көліктік жүкқұжатында көрсетілген санымен салыстыру арқылы тауарға арналған тауар-көліктік жүкқұжатында көрсетілген орындар саны бойынша қабылдайды.

Тауарды саны мен сапасы бойынша қабылдап алу-беру (қабылдап алу)

4.8. Тауар шығыс жүкқұжаты бойынша және/немесе қабылдау - тапсыру актісі бойынша беріледі.

4.9. Тауарды саны мен сапасы бойынша қабылдау-беруді (қабылдауды) Тараптар Шартта көрсетілген Тауарды жеткізу орнына Тауар келген сәттен бастап 5 (бес) жұмыс күнінен аспайтын мерзімде жүзеге асырады, оның нәтижелері бойынша көрсетілген мерзімде Сатып алушы шығыс жүкқұжатына және (немесе) тауарды қабылдау-беру актісіне қол қояды. Сатып алушының шығыс жүкқұжатына қол қойған күні және (немесе) Тауарды қабылдау-беру актісі Тауарды жеткізу күні болып есептеледі. Егер Талаптардың осы тармағында көрсетілген мерзім ішінде Сатып алушы шығыс жүкқұжатына және (немесе) тауарды қабылдау-беру актісіне қол қоймаса және көрсетілген құжаттарға қол қоюдан жазбаша бас тартуды ұсынбаса, Сатып алушы осы тармақта белгіленген Талаптардың саны мен сапасы бойынша Тауарды қабылдау-беру (қабылдау) үшін мерзім өткен күннен кейінгі күні тауарды қабылдады деп есептеледі.

Тауардағы ақаулар

4.10. Жиынтықталмағанымен, айқын ақаулармен, уақтылы жеткізілмеуімен, ораманың тұтастығын бұзумен және т.б. қоса алғанда, бірақ шектелмей, Тауардың (саны және/немесе сапасы бойынша) тиісінше жеткізілмеуіне байланысты жетіспеушілік фактісі және/немесе өзге де фактілер анықталған жағдайда Сатып алушы Тауарды қабылдамауға және тауар-көліктік/шығыс жүкқұжатына және (немесе) тауарды қабылдау-беру актісіне не Сатып алушының таңдауы бойынша қол қоймауға құқылы, тауар-көліктік/шығыс жүкқұжатында және (немесе) Тауарды қабылдау-беру актісінде осы бұзушылық фактісі (тауардың жетіспеушілігі) туралы тиісті белгі қойылсын, сондай-ақ Тауарды алушы мен оны беруші тұлға арасында жасалған анықталған кемшіліктер туралы екі жақты акт жасалып, оған қол қойылсын.

Анықталған кемшіліктер туралы актіде мынадай мәліметтер: жетіспейтін орынның нөмірі, оның салмағы мен көлемі, басқа да ескертулер көрсетілуге тиіс. Анықталған кемшіліктер туралы актінің бір данасын Сатып алушы күнтізбелік 5 (бес) күн ішінде Өнім берушіге беруге міндетті.

4.11. Тауар Талаптардың 4.10-тармағына сәйкес қабылданған жағдайда Сатып алушы сапасы лайықсыз Тауарды немесе жиынтықталмаған Тауарларды олардың сапасының нашарлауына жол бермейтін жағдайларда сақтауды қамтамасыз етеді. Сатып алушы Тауарды қабылдауды жалғастыруға қатысу және анықталған кемшіліктер туралы актіге қол қою үшін Өнім берушінің өкілін дереу шақыруға міндетті.

4.12. Талаптың 4.10.-тармағына сәйкес жіберілген, жол жүру үшін қажетті уақытты есептемегенде, шақыртуды алған сәттен бастап күнтізбелік 10 (он) күн ішінде Өнім берушінің өкілі келмеген және/немесе Өнім беруші Тауардың кемшіліктері туралы актіге қол қоюдан бас тартқан жағдайда, Сатып алушы біржақты тәртіппен қол қойған акт жарамды деп есептеледі. Өнім берушінің осы тармақта көрсетілген әрекеттері / әрекетсіздігі Өнім берушіні анықталған кемшіліктерді жою міндетінен босату үшін негіз болып табылмайды.

4.13. Өнім беруші Талаптардың 4.10-тармағына сәйкес Сатып алушы жіберген тауардың кемшіліктері туралы тиісті белгілері бар анықталған кемшіліктер туралы актіні және/немесе тауар-көліктік/шығыс жүкқұжатын және (немесе) тауарды қабылдау-беру актісін алған күннен бастап күнтізбелік 20 (жиырма) күн ішінде немесе сатып алушымен келісілген өзге де мерзім ішінде жете жеткізілмеген тауарды жеткізуге, толық жинақталмаған және/немесе бүлінген тауарды Шартта көрсетілген тауар жеткізілетін жерге дейін толық талаптарымен жеткізу, сондай-ақ түзетілген тауар-көліктік/шығыс жүкқұжатын және (немесе) тауарды қабылдау-беру актісін ұсынуға (қажет болған кезде) құқылы. Бұл жағдайда барлық шығындар жеткізушінің есебінен жүзеге асырылады.

Тарап Қазақстан Республикасының ережелері мен нормативтері бойынша жүргізілетін Тауарға сараптама жүргізуге бастамашылық жасай алады. Сараптама мүдделі Тараптың есебінен тиісті аккредитациясы бар мамандандырылған мекемеде ғана жүргізіледі. Егер сараптама сапаның жетіспеушілігі Тауарды Сатып алушыға беру сәтіне дейін немесе Тауарды Сатып алушыға бергенге дейін туындаған себептер бойынша туындағанын анықтаса, сараптама жүргізуге байланысты барлық шығыстар Өнім берушіге жүктеледі және егер сараптама Сатып алушының есебінен жүргізілсе, соңғысы Сатып алушыға өтеледі.

4.14. Сатып алушы анықталған кемшіліктерді жойғанға дейін немесе Талаптардың 4.13 -тармағында көрсетілген сараптама нәтижелерін алғанға дейін тауарды сапасы мен саны бойынша қабылдауды жүргізбеуге, сондай-ақ Тауарда анықталған кемшіліктерді жоймаған (тиісінше жоймаған) жағдайда Шартты біржақты тәртіппен орындаудан бас тартуға құқылы. Сатып алушының жеткізілген Тауарға ақы төлеу жөніндегі міндеттемені Талаптардың осы тармағында көрсетілген себептер бойынша орындамауы оның Шарт бойынша міндеттемелерін бұзуы болып табылмайды және Өнім берушінің оған Талаптарда көзделген айыппұл санкцияларын қолдануға құқығы жоқ. Бұдан басқа, тауардағы кемшіліктерді жою орындалу барысына әсер етпеуі немесе шартта көзделген өзге де жеткізілімдерді тоқтата тұрмауы тиіс

4.15. Сатып алушының Тауардың Шартқа жетпеуіне, жиынтықталмауына, бүлінуіне және/немесе сәйкес келмеуіне қатысты наразылықтары (рекламациялары) Өнім берушінің атына Талаптардың 4.9-тармағына сәйкес айқындалатын тауар қабылданған күннен бастап күнтізбелік 30 (отыз) күн ішінде жіберілуі мүмкін.

Тауарға құжаттар

4.16. Тауарды жеткізумен бір мезгілде Өнім беруші Сатып алушыға мынадай құжаттарды ұсынуға міндеттенеді:

1) Тауардың құнын көрсететін электрондық шот-фактура. Шот-фактура Қазақстан Республикасының қолданыстағы заңнамасында белгіленген тәртіппен және мерзімдерде электрондық шот-фактуралардың ақпараттық жүйесінде электрондық түрде жазып беріледі;

2) әрбір жәшіктің және/немесе қаптаманың салмағы (нетто және брутто), нөмірі мен мазмұны көрсетілген қаптама парағы - 3 түпнұсқа;

3) Өнім беруші қол қойған тауар-көліктік жүкқұжаты – 2 түпнұсқа;

4) Өнім беруші қол қойған тауарға арналған шығыс жүкқұжаты және/немесе қабылдау-беру актісі – 2 түпнұсқа;

5) Тауарды дайындаушы зауыт берген сертификат немесе сапа паспорты-1 түпнұсқа немесе жүк алушының атына жіберілген нотариалды куәландырылған көшірме;

6) Тауар шығарылған елдің уәкілетті мемлекеттік органы немесе уәкілетті ұйымы берген Тауардың шығарылған жері сертификаты (импортталатын тауарлар үшін) немесе уәкілетті ұйым берген, оның Қазақстан Республикасының аумағында шығарылғанын растайтын, ішкі айналым үшін тауардың шығарылған жері туралы сертификат – 1 түпнұсқа немесе нотариалды куәландырылған көшірмесі;

7) сәйкестік сертификаты (міндетті сертификаттау кезінде) - 1 түпнұсқа немесе нотариалды куәландырылған көшірмесі;

8) Тауарға техникалық құжаттама. Техникалық құжаттама жеткізілген Тауарды орнату және пайдалану үшін толық және жеткілікті болуы тиіс;

9) өзге де қажетті тауар-өкімдік құжаттама.

4.17. Іске қосу-реттеу жұмыстарын жүргізу, шеф-монтаждау, тауарды пайдалануға беру, Шартта көзделген Тауарды жеткізу кезінде өзге де ілеспе міндеттемелерді орындау қажет болған жағдайда, Өнім берушінің Тауарды тиісінше жеткізу жөніндегі міндеттемелері Тараптар тиісті актіге (тауарды пайдалануға беру актісі, шеф-монтаждау актісі, қосу актісі және т.б.) қол қойғаннан кейін орындалған болып есептеледі. Тауарды пайдалануға беру, Шартта көзделген өзге де ілеспе міндеттемелерді орындау Өнім берушінің күшімен және қаражаты есебінен Шартта келісілген мерзімдерде немесе Сатып алушымен келісілген өзге де мерзімдерде жүзеге асырылады.

4.18. Талаптардың 4.9-тармағына сәйкес Сатып алушының Тауарды тиісінше жеткізуі және оны саны мен сапасы бойынша қабылдауы және қажет болған кезде Талаптардың 4.17-тармағына сәйкес тауарды жеткізу кезінде ілеспе міндеттемелерді орындауы жеткізілген Тауар үшін түпкілікті төлем жүргізу үшін негіз болып табылады.

5. Тауардың сапасы, буып-түю және таңбалау

5.1. Өнім беруші Сатып алушыға дайындаушы зауыттың техникалық талаптарына, стандарттарға (МЕМСТ, ҚР СТ, ТТ, СТ, техникалық регламент және т. б.), дайындаушы зауыт елінің талаптарына және осы Тауар үшін қабылданған өзге де талаптарға сәйкес келетін және белгіленген үлгідегі сәйкестік сертификатымен, сапа сертификатымен және дайындаушы зауыттың сапа паспортымен расталатын тиісті сападағы, мөлшердегі, жиынтықтағы Тауарды беруге кепілдік береді.

5.2. Ыдыс және ішкі қаптама Тауардың толық сақталуын қамтамасыз етуі және әуе және/немесе жер үсті көлігімен тасымалдау кезінде Тауарды зақымданудан қорғауы, сондай-ақ Тауарды атмосфералық әсерлерден қорғауы тиіс. Әрбір жүк орнында жуылмайтын бояумен таңба жазылуы не мынадай деректер: Сатып алушының мекенжайы, орны, жиынтықтамасы, Шарттың нөмірі, Тауардың атауы, тауарды алушы, өндіруші, таза салмағы, брутто салмағы бар жапсырмалар жапсырылуы тиіс.

6. Кепілдіктер мен растаулар

Тауарға және оны жеткізуге қатысты кепілдіктер мен растаулар

6.1. Өнім беруші Шарттың қолданылу мерзімі ішінде Тауарға және оны жеткізуге қатысты мыналарға кепілдік береді және растайды:

6.1.1. Өнім берушінің Тауарды Сатып алушыға сату үшін барлық қажетті құқықтары (оның ішінде уәкілетті органдардың/өнім беруші тұлғаларының шешімдері), тауарға лицензиялар мен рұқсаттар және құқықты куәландыратын құжаттама бар;

6.1.2. Өнім беруші Тауардың меншік құқығымен Өнім берушіге тиесілі екенін растайды және Тауардың барлық уәкілетті органдар мен ұйымдарда тиісті түрде ресімделгеніне, үшінші тұлғалардың ешқандай құқықтарымен немесе талаптарымен ауыртпалық салынбағанына, ешкімге сатылмағанына, кепілге салынбағанына, қамауға алынбағанына, ол туралы сот даулары жоқ екеніне және оны Сатып алушының меншігіне беру үшінші тұлғалардың құқықтарын бұзбайды және үшінші тұлғалардың Тауар жеткізуге кедергі жасау құқығы жоқ;

6.1.3. Өнім беруші Сатып алушыға тиісті сападағы Тауарды Шартқа, осы Талаптарға сәйкес мерзімінде жеткізуге кепілдік береді;

6.1.4. Тауар жаңа және тауарды шығару күні жөнелту күніне дейін 12 айдан аспайды;

6.1.5. Сатып алушыға жеткізілетін Тауар үшінші тұлғалардың патенттік және өзге де құқықтарын бұзбайды;

6.1.6. Өнім беруші Тауарды дайындаудағы, тасымалдаудағы және жеткізудегі ешқандай кідірістер, Өнім берушінің Шарт бойынша міндеттемелерді орындауын тоқтата тұруы Өнім берушінің Тауарды жеткізу мерзімін ұзарту туралы талабы үшін негіз бола алмайтынын растайды;

6.1.7. Өнім беруші барлық қауіп факторларын толық зерттегенін және Тауарды дұрыс жеткізу үшін Өнім беруші қандай шаралар қабылдау керектігін анықтағанына сендіреді.

6.1.8. Өнім беруші әлемдегі геосаяси жағдайға және шартты жасасу күніне белгілі жарияланған және қолданыстағы санкцияларға байланысты барлық тәуекелдерді толық зерделегеніне сендіреді және мұндай мән-жайлар мен санкциялар өнім берушінің Шарт бойынша міндеттемелерді тиісінше орындауына кедергі келтірмейтініне кепілдік береді, сондай-ақ өнім берушінің мұндай мән-жайларға сілтеме жасауға құқығы жоқ. форс-мажор ретінде (8.1-тармақ. Және мұндай мән-жайлар өнім беруші өз міндеттемелерін орындамаған немесе тиісінше орындамаған жағдайда өнім берушіні жауапкершіліктен босату үшін негіз бола алмайды.

6.2. Өнім беруші берген қандай да бір растамалардың және (немесе) кепілдіктердің қандай да бір нақты емес, толық емес, жаңылыстыратын немесе қандай да бір қатысты дұрыс емес болуына әкеп соғатын не әкеп соғуы мүмкін қандай да бір оқиға немесе жағдай туындаған жағдайда және Өнім беруші осы бапта көрсетілген қандай да бір растауға және (немесе) кепілдікке қатысты сәйкессіздікті жою мүмкін болмаған жағдайда, Сатып алушы осы бапта көрсетілген Шарттан біржақты тәртіппен бас тартуға құқылы.

Тауарға кепілдік мерзімі

6.3. Өнім беруші Шарт бойынша жеткізілетін Тауарға кепілдік мерзімін береді, оның мерзімі Шартта көрсетілген.

6.4. Шарттың мақсаттары үшін Кепілдік мерзімі деп берілген Тауарда жасырын кемшіліктер анықталған жағдайда Тауар Сатып алушының оны әдеттегі пайдалану мақсаттарына сәйкес пайдалануы үшін жарамды болуы тиіс және оның ішінде Өнім беруші Тауарды өз есебінен жөндеуге және/немесе ауыстыруға міндеттенетін уақыт кезеңі түсініледі.

6.5. Жеткізілген Тауардың сапасына қатысты шағымдарды Өнім беруші Шартта көрсетілген Кепілдік мерзімі ішінде қабылдайды.

6.6. Тауарды тексерусіз қабылдаған Сатып алушы кемшіліктерге, оның ішінде оны қабылдаудың әдеттегі әдісі кезінде анықталуы мүмкін кемшіліктерге сілтеме жасау құқығынан айырылмайды.

6.7. Пайдалану кезеңінде Тауардың техникалық-пайдалану көрсеткіштеріне, техникалық сипаттамаларына, сапа сертификатына, сондай-ақ өзге де талаптарға сәйкессіздігі туындаған жағдайда, Сатып алушы осындай сәйкессіздік анықталған кезден бастап 10 (он) жұмыс күні ішінде Өнім берушінің мекенжайына тауарды немесе оның бір бөлігін Тауарды Сатып алушыға ауыстыруға және/немесе жөндеуге және/немесе қосымша беруге негіз болып табылатын, Тауардың осындай сәйкессіздігінің анықталғаны туралы хабарлама сканерленген құжат түрінде электрондық пошта арқылы жіберіледі.

6.8. Тауардың Шарт талаптарына сәйкес еместігі туралы хабарлама алған жағдайда, Өнім беруші осындай хабарламаны алған кезден бастап күнтізбелік 7 (жеті) күн ішінде (жол жүруді ескере отырып) мамандарды Тауардың сәйкес еместігі актісіне қол қою үшін жібереді. Тауардың сәйкессіздігі қабылданған жағдайда жою Өнім берушінің есебінен жүргізіледі. Сатып алушы берілген Тауардағы сәйкессіздікті жоюды не сәйкессіздіктің орнына өзге тауарды беруді таңдауға құқылы.

6.9. Өнім беруші мамандарды Талаптардың 6.8-тармағында көрсетілген мерзімдерде жібермеген жағдайда, Тауардың сәйкессіздік актісіне Сатып алушы қол қояды және Өнім беруші Тауарды немесе оның бір бөлігін ауыстыруға және/немесе жөндеуге және/немесе қосымша беруге негіз болып табылады.

6.10. Тауардың Шартқа сәйкес келуіне немесе сәйкес келмеуіне қатысты дау туындаған жағдайда, Қазақстан Республикасының ережелері мен нормативтері бойынша Тауар сапасына сараптама жүргізіледі. Сараптама мүдделі Тараптың есебінен тиісті аккредитациясы бар мамандандырылған мекемеде ғана жүргізіледі. Егер сараптама сапаның жетіспеушілігі Тауарды Сатып алушыға беру сәтіне дейін немесе Тауарды Сатып алушыға бергенге дейін туындаған себептер бойынша туындағанын анықтаса, сараптама жүргізуге байланысты барлық шығыстар Өнім берушіге жүктеледі және егер сараптама Сатып алушының есебінен жүргізілсе, соңғы Сатып алушыға өтеледі.

6.11. Ақаулы Тауар Жаңа, қалпына келтірілген, қайта жабдықталған немесе зауыттық жағдайда қайта жасалған немесе функционалды түрде балама болуы керек.

6.12. Ақауы бар Тауардың орнына Тауарды ауыстыру және жеткізу, Тауарды жөндеуге жеткізу және Тауарды жөндеуден Сатып алушы көрсеткен мекен-жайға қайтару Өнім берушінің күшімен және есебінен 20 (жиырма) күнтізбелік күн ішінде немесе Тауардың сәйкес келмеу актісіне қол қойылған күннен бастап немесе Тараптар Талаптардың 6.10-тармағына сәйкес жүргізілген сараптама нәтижелерін алған күннен бастап Сатып алушымен келісілген өзге мерзім ішінде жүзеге асырылады.

6.13. Тауарды жөндеуге және кері қайтаруға беру Тараптардың уәкілетті өкілдері қол қоятын қабылдау-беру актісі бойынша Тараптар арасында беріледі.

6.14. Өнім беруші Талаптардың 6.12-тармағында көрсетілген мерзімде Тауардың кемшіліктерін жою жөніндегі міндетті орындамаған жағдайда Сатып алушы үшінші тұлғаларды тартуға не кемшіліктерді өз күшімен жоюға және Өнім берушіден келтірілген залалдарды өтеуді талап етуге құқылы.

6.15. Кепілдік Сатып алушының қоймасында оны дұрыс сақтамау, монтаждау процесіндегі бүліну (іске қосу-реттеу жұмыстарын жүргізу, шеф-монтаждау, тауарды пайдалануға беру Шартқа сәйкес Өнім берушінің міндеті болып табылатын жағдайларды қоспағанда) немесе дұрыс пайдаланбау салдарынан бүлінген Тауарға қолданылмайды. Бұл жағдайда осы Тауарды жөндеу немесе ауыстыру талаптары Тараптардың жеке келісімдерімен келісіледі.

6.16. Егер Сатып алушы Тауарды Өнім берушіге байланысты мән-жайлар бойынша пайдалану мүмкіндігінен айырылса, Кепілдік мерзімі Өнім беруші тиісті мән-жайларды жойғанға дейін өтпейді. Тауарға Кепілдік мерзімі онда анықталған кемшіліктерге байланысты Сатып алушы Тауарды пайдалана алмаған уақытқа ұзартылады.

7. Тараптардың жауапкершілігі

7.1. Шарт бойынша міндеттемелерді орындамағаны, уақтылы немесе сапасыз орындағаны үшін, сондай-ақ Шартты орындау процесінде Тараптардың бірі екінші Тараптың кінәсінен залал келтірген жағдайда Тараптар осы Талаптарға және Қазақстан Республикасының қолданыстағы заңнамасына сәйкес жауапты болады.

7.2. Берілген Тауарды төлеу мерзімін өткізіп алған кезде Өнім беруші Сатып алушыдан мерзімін өткізіп алған әрбір жұмыс күні үшін уақтылы төленбеген соманың 0,1% - ы (нөл бүтін оннан бір пайызы) мөлшерінде, бірақ мерзімі өткен төлем сомасының 10% - ынан аспайтын өсімпұл төлеуді талап етуге құқылы.

Бұл ретте, осы тармақта белгіленген өсімпұл Сатып алушының авансүық төлемді төлеу мерзімін бұзғаны үшін, сондай-ақ Талаптардың 2.5-тармағында көрсетілген оқиғалардың кез келгені болмаған жағдайда есептелмейді.

7.3. Тауарды жеткізбеген, тауарды уақтылы жеткізбеген (жеткізу мерзімін бұзған), іске қосу-баптау жұмыстарының, шеф-монтаждаудың, тауарды пайдалануға берудің және шартта көзделген өзге де ілеспе міндеттемелердің мерзімдері бұзылған жағдайда Сатып алушы талап етуге құқылы, ал өнім беруші құнының 0,5% (нөл бүтін оннан бес пайызы) мөлшерінде өсімпұл төлеуге міндеттенеді мерзімі өткен әрбір күн үшін тауар мерзімінде жеткізілмеген/уақтылы жеткізілмеген (орындалмаған/уақтылы орындалмаған ілеспе міндеттеме) , бірақ тауардың жалпы құнының 10% (он пайызынан) аспайды.

7.4. Өнім беруші тауардағы кемшіліктерді жою мерзімін, тиісті сападағы тауарға тиісінше сапасыз тауарды ауыстыру мерзімін, тауардың жетіспейтін санын жеткізу мерзімін, ақаулы тауарды жөндеу мерзімін бұзған жағдайда, осы шарттарға сәйкес Сатып алушы талап етуге құқылы, ал өнім беруші уақтылы ауыстырылмаған құнның 0,5% (нөл бүтін оннан бес пайызы) мөлшерінде өсімпұл төлеуге міндеттенеді, жеткізуші нақты орындаған күнге дейін кешіктірілген әрбір күнтізбелік күн үшін жеткізілмеген, жөнделмеген тауар, бірақ тауардың жалпы құнының 30% - нан аспайды.

7.5. Егер Өнім беруші тауарды қабылдау-тапсыру, іске қосу-баптау жұмыстарын, шеф-монтаждауды жүргізу, тауарды пайдалануға беру, шарт бойынша сатып алушының тауарды (жай тауарды) пайдалану және (немесе) пайдалану мүмкіндігі болмайтын өзге де ілеспе міндеттемелерді орындау кезінде тауардағы кемшіліктерге (ақауларға) немесе өзге де бұзушылықтарға жол берген жағдайда), Сатып алушы талап етуге құқылы, ал өнім беруші тауардағы кемшіліктерге (ақауларға) немесе оны қабылдау-беру кезінде өзге де бұзушылықтарға жол берудің әрбір фактісі үшін тауардың жалпы құнының 30% (отыз пайызы) мөлшерінде айыппұл төлеуге міндеттенеді, қарапайым тауарға әкеп соққан ілеспе міндеттемелерді (егер мұндай міндеттемелер шартта көзделсе) орындау.

7.6. Тауарды жеткізуден бас тартқаны, Шартты орындаудан бас тартқаны немесе шарт жасалғаннан кейін өзге де міндеттемелерді орындаудан бас тартқаны үшін Сатып алушы талап етуге құқылы, ал өнім беруші жеткізілмеген тауар құнының 20% (жиырма пайызы) мөлшерінде айыппұл төлеуге міндеттенеді.

7.7. Егер Өнім беруші Шарт бойынша кепілдік міндеттемелерді орындамаған немесе тиісінше орындамаған жағдайда, Сатып алушы талап етуге құқылы, ал өнім беруші тауардың жалпы құнының 10% (он пайызы) мөлшерінде айыппұл төлеуге міндеттенеді.

7.8. Тауардағы жергілікті қамту бойынша міндеттемелер орындалмаған немесе сатып алу қағидаларының талаптары сақталмаған жағдайда (тауарларды жер қойнауын пайдалану жөніндегі операцияларды жүргізу кезінде пайдаланылатын тауарлар, жұмыстар мен көрсетілетін қызметтер тізілімі арқылы сатып алуды жүзеге асыру кезінде және оларды өндірушілер) сатып алушы тауардың жалпы құнының 1% (бір пайызы) мөлшерінде айыппұл төлеуге міндеттенеді.

7.9. Егер Өнім беруші осы шарттармен бұзғаны үшін арнайы жауапкершілік белгіленбеген шарт бойынша өзге де міндеттемелерді бұзса, онда Сатып алушы талап етуге құқылы, ал өнім беруші тауардың жалпы құнының 5% (бес пайызы) мөлшерінде айыппұл төлеуге міндеттенеді.

7.10. Тұрақсыздық айыбының (өсімпұл, айыппұл) сомаларын төлеу, залалдарды өтеу Тараптарды Шарт, Талаптар бойынша өз міндеттемелерін орындаудан босатпайды.

7.11. Өнім беруші Сатып алушыға залал келтірген жағдайда, мұндай залалдар осы Талаптарда көзделген тұрақсыздық айыбынан тыс толық сомада өндіріп алынуы мүмкін.

7.12. Тұрақсыздық айыбын төлеуге арналған шот ұсынылған сәттен бастап 3 (үш) жұмыс күні ішінде төленуге жатады.

7.13. Тұрақсыздық айыбын (өсімпұл, айыппұл) және/немесе залалдарды төлеуге әкеп соққан мән-жайлар туындаған жағдайда, Тараптар оларды өзара есеп айырысуды жүзеге асыру кезінде тұрақсыздық айыбының (өсімпұл, айыппұл) және/немесе залалдардың сомасын ұстап қалу арқылы өндіріп алуы мүмкін.

7.14. Тараптар Өнім берушінің туындаған тұрақсыздық айыбын немесе өзге де санкцияларды төлеу және/немесе Шарт бойынша шығындарды өтеу бойынша міндеттемелерін Сатып алушының Өнім берушіге төлеуге жататын Тауар құнына қарсы тиісті түрде мәлімделген талаптардың сомаларын есепке жатқызуды жүргізу арқылы тоқтату мүмкіндігі туралы уағдаласты.

8. Еңсерілмес күш жағдайлары (форс-мажор)

8.1. Тараптар Шарт бойынша міндеттемелерді ішінара немесе толық орындамағаны үшін, егер ол табиғи құбылыстардың, сыртқы объективті факторлардың және еңсерілмейтін күштің (форс-мажор) басқа да мән-жайларының салдары болып табылса және егер бұл мән-жайлар Шарттың орындалуына тікелей әсер етсе, жауапкершіліктен босатылады. Қазақстан Республикасының тиісті уәкілетті ұйымы берген құжат еңсерілмейтін күш мән-жайларының туындағанын растау болып табылады.

8.2. «Еңсерілмейтін күш мән-жайы» термині табиғи апаттарды, соғыстарды, блокадаларды, көтерілістерді, бүлік, індеттерді, құлдырауды, найзағайларды, жер сілкіністерін, өрттерді, дауылды, су тасқынын, азаматтық толқуларды және осындай Тараптың алдын ала алмайтын, жеңе алмайтын немесе тиісті күш-жігер жұмсау арқылы өзін қорғай алмайтын тоқтата тұруды сұрайтын Тараптың ақылға қонымды бақылауынан тыс басқа да күтпеген жағдайларды білдіреді.

8.3. 8.1-тармақтарға қарамастан., 8.2. Тараптар еңсерілмейтін күш мән-жайлары шарт жасасу күніне белгілі мән-жайларды, соның ішінде, бірақ олармен шектелмей, мынадай мән-жайларды қамтымайтындығына уағдаласты:

1) коронавирустық эпидет және/немесе оның салдары салдарынан туындаған әлемдегі санэпидемиологиялық жағдай;

COMPANIES & MARKETS

2) Украинадағы әскери әрекеттер және / немесе оның салдары;

3) әлемдегі геосаяси жағдай, жарияланған және қолданыстағы Санкциялар, кез-келген түрдегі және сипаттағы тыйымдар мен шектеулер;

8.4. Еңсерілмес күш жағдайына сілтеме жасайтын Тарап еңсерілмес күш мән-жайларының салдарын жоюға барлық күш-жігерін жұмсауға тиіс.

8.5. Еңсерілмес күш мән-жайларының басталу себебі бойынша Шарт бойынша міндеттемелерді орындау мүмкін болмаған Тарап жоғарыда көрсетілген мән-жайлардың туындауы туралы жазбаша түрде екінші Тарапты дереу хабардар етуге, сондай-ақ күнтізбелік 30 (отыз) күн ішінде екінші Тарапқа еңсерілмес күш мән-жайларын растауды беруге тиіс. Тиісті құзыретті органдардың немесе тиісті елдің сауда-өнеркәсіп палатасының анықтамалары еңсерілмейтін күш мән-жайларының және олардың ұзақтығының бар екендігінің тиісті дәлелі болады.

8.6. Шарт бойынша міндеттемелерді орындау мерзімі еңсерілмейтін күш мән-жайлары болған, сондай-ақ осы мән-жайлардан туындаған салдарлар болған уақытқа мөлшерлес кейінге шегеріледі.

8.7. Егер еңсерілмес күш жағдайлары немесе олардың салдары 1 (бір) айдан астам уақытқа созылса, онда Өнім беруші мен Сатып алушы Тауарды жеткізуді жалғастыру үшін қандай шаралар қабылдау керектігін талқылайды.

8.8. Әрбір Тарап еңсерілмейтін күш мән жайларының әсеріне байланысты шығындардың туындау тәуекелін дербес көтереді.

8.9. Егер Тараптар 20 (жиырма) күнтізбелік күн ішінде келісе алмаса, онда Сатып алушы Шартты орындаудан біржақты тәртіппен бас тартуға құқылы.

9. Құпиялылық туралы келісім

9.1. Осы арқылы Тараптар Шарт бойынша бір-бірінен алынған және олар құпия ақпарат ретінде айқындаған ақпаратты қатаң құпиялылықта ұстауға және екінші Тараптың алдын ала жазбаша келісімінсіз мұндай ақпаратты жария етпеуге, үшінші тұлғаларға бермеуге және жеке мақсаттарда пайдаланбауға міндеттенеді.

9.2. Осымен Тараптар құпия ақпараттың өзіне қамтылатындығымен келіседі (бірақ онымен шектелмейді):

a) Тараптардың қаржылық не шаруашылық қызметіне іскерлік қатысы бар мән-жайлар;

b) Шартты орындау процесінде Тараптар беретін және алатын техникалық және өзге де құжаттама мен материалдар;

c) Тараптар құпия деп таныған және Тараптардың коммерциялық құпиясына жататын кез келген өзге де ақпарат.

9.3. Талаптардың 9.1-тармағының талаптарын сақтамағаны немесе тиісінше сақтамағаны үшін кінәлі Тарап Қазақстан Республикасының заңнамасында және Талаптарда көзделген жауаптылықта болады, сондай-ақ екінші Тарапқа осындай жария етуден келтірілген залалдарды өтейді.

10. Қолданылатын құқық және дауларды шешу

10.1. Тараптар арасындағы барлық даулар мен келіспеушіліктер туындаған дау немесе келіспеушілік немесе талап бойынша уағдаластыққа қол жеткізу нысанасы болуға тиіс, сондай-ақ Шарттан немесе оған байланысты туындауы мүмкін талаптар Тараптар арасында келіссөздер жүргізу арқылы реттелуге жатады. Мұндай жағдайда Тараптар арасындағы уағдаластыққа Тарап даудың (талаптың) бар екендігі туралы хабарламаны алған кезден бастап күнтізбелік 30 (отыз) күн ішінде қол жеткізілуге және Тараптардың қолдары қойылып жазбаша түрде ресімделуге тиіс.

10.2. Бейбіт жолмен реттелмеген кез келген даулар Астана қаласының мамандандырылған ауданаралық экономикалық сотында сот тәртібімен қаралуға жатады.

10.3. Шарт, осы Талаптар Қазақстан Республикасының қолданыстағы заңнамасымен реттеледі.

11. Шартты өзгерту және бұзу

11.1. Шарт жасалды деп есептеледі және Тараптардың уәкілетті өкілдері Шартқа қол қойған күннен бастап күшіне енеді және Шартта көрсетілген күнге/іс-шараға дейін қолданылады.

11.2. Шартты Тараптардың келісімі бойынша өзгертуге болады. Шартқа кез келген өзгерістер мен толықтырулар, егер олар жазбаша нысанда жасалса, Тараптардың уәкілетті өкілдері қол қойса және куәландырса, жарамды болады.

11.3. Шарт мынадай жағдайларда бұзылуы мүмкін:

- Тараптардың келісімі бойынша;
- Қазақстан Республикасының заңнамасында көзделген жағдайларда;
- осы Талаптарда немесе Шартта көзделген жағдайларда.

11.4. Сатып алушы мынадай жағдайларда Шартты толық немесе ішінара біржақты тәртіппен орындаудан бас тартуға құқылы:

a) Егер Тауарды беру, Тауарды жеткізу кезінде ілеспе міндеттемелерді жүргізу/орындау мерзімін өткізіп алу (егер мұндай міндеттемелер Шартта көзделсе) күнтізбелік 15 (он бес) күннен асса;

b) егер Өнім беруші Шарт жасалғаннан кейін Тауардың барлығын немесе бір бөлігін беруден бас тартса;

c) Өнім беруші Шарт талаптарына сәйкес келмейтін Тауарды берген және (немесе) Сатып алушы белгілеген мерзімде Тауардағы кемшіліктерді жою жөніндегі талаптарды орындамаған жағдайда;

d) Егер Сатып алушының өтінімі бойынша Тауар жеткізілімі болжанып отырған және Өнім беруші ұсынған тауарды (тауардың бір бөлігін) жеткізу мерзімі қолайсыз болып табылған және Сатып алушы өтінімде көрсеткен мерзімнен асып кеткен жағдайда;

e) Егер Сатып алушыда Тауар санына қажеттілікті азайту қажеттілігі туындаған жағдайда;

f) егер Тараптар күнтізбелік 20 күн ішінде еңсерілмес күш мән-жайлары немесе олардың салдарлары әсерінің нәтижесінде тоқтатыла тұрған Тауарды одан әрі жеткізу туралы уағдаласа алмаса;

g) өнім беруші парақорлыққа және сыбайлас жемқорлыққа қарсы іс-қимыл туралы Ережелерді бұзған жағдайда;

h) Өнім беруші Шарт бойынша өзі қабылдаған міндеттемелерді, осы талаптарды бұзған өзге де жағдайларда, сондай-ақ Қазақстан Республикасының заңнамасында көзделген өзге де жағдайларда тоқтатыла тұрады.

Осы Талаптардың 11.4-тармағында көрсетілген жағдай туындаған кезде Сатып алушы оның себептерін жою үшін ақылға қонымды мерзім белгілеуге құқылы. Егер Өнім беруші көрсетілген мерзімде көрсетілген себептерді тиісті түрде жоймаса, Сатып алушы Шартты орындаудан біржақты тәртіппен бас тартуға құқылы болады.

11.5. Егер Сатып алушы Талаптардың 11.4-тармағында көзделген жағдайлар басталған кезде Шартты орындаудан біржақты тәртіппен бас тартқан жағдайда, Өнім берушіге ешқандай залалдар, айыппұлдар, тұрақсыздық айыбы өтелмейді.

11.6. Сатып алушы Шартты бұзудың болжамды күніне дейін күнтізбелік 10 (он) күн бұрын жазбаша хабарлама жіберу арқылы себептерін түсіндірмей, Шартты орындаудан біржақты тәртіппен толық немесе ішінара бас тартуға құқылы. Тараптар 10 (он) күнтізбелік күн ішінде жеткізілген және қабылданған тауарлар, сондай-ақ шарт бойынша осындай бұзу күніне дейін туындаған өзге де орындалмаған міндеттемелер бойынша барлық өзара есеп айырысуларды жүзеге асырады.

11.7. Шарт Шартты орындаудан біржақты бас тарту туралы хабарламада көрсетілген күннен бастап бұзылған болып есептеледі. Сатып алушы төленген аванстарды қайтаруды, 11.4-тармаққа сәйкес шартты бұзудан келтірілген залалдарды өтеуді талап етуге құқылы. Шарттардың 7-бабында көзделген тұрақсыздық айыбын төлеу, ал өнім беруші төленген аванстарды қайтаруды, залалдарды өтеуді және белгіленген тұрақсыздық айыбын төлеуді жүзеге асыруға міндеттенеді.

12. Сыбайлас жемқорлыққа қарсы ережелер

12.1. Әрбір Тарап (осы Ережелердің мақсаттары үшін осы термин Тараптардың әрқайсысының барлық қызметкерлерін, агенттерін, өкілдерін, үлестес тұлғаларын, сондай-ақ олар тартатын немесе олардың атынан әрекет ететін басқа да тұлғаларды қамтиды) келіседі және ол кез келген төлемдерді тікелей немесе жанама түрде жүргізбегеніне және тікелей немесе жанама түрде жүргізбейтініне кепілдік береді. сыйлықтар, өзге де мүліктік пайдалар, сыйақылар мен жеңілдіктер беру немесе өзге де құндылықтарды басқа Тарапқа, мемлекеттік қызметшілерге немесе кез келген өзге Тарапқа кез келген қолданылатын заңнамаға қайшы келетін тәсілдермен беру (соның ішінде, бірақ «Сыбайлас жемқорлыққа қарсы іс-қимыл туралы» Қазақстан Республикасының 2015 жылғы 18 қарашадағы № 410-V Заңымен шектелмей).

12.2. Жеткізуші өзі құрылған немесе тіркелген және өз қызметін жүзеге асыратын барлық елдердің парақорлығына және ақшаны жылыстатуға қарсы қолданылатын заңнамамен танысқанын мойындайды және келіседі және аталған қолданыстағы заңнаманы сақтайды.

12.3. Әрбір Тарап өзінің атынан пара алуға немесе ақшаны жылыстатуға қарсы қолданылатын заңнаманы екінші Тараптың бұзуына әкеп соқтыратын немесе әкеп соғуы мүмкін қандай да бір іс-әрекеттер жасамайтынына және жасауға жол бермейтініне, сондай-ақ өз қызметкерлерінің, мердігерлерінің, консультанттарының, агенттерінің және қызмет көрсететін басқа да адамдардың сақтауы жөнінде шаралар қолданатынына келіседі осы Шарт бойынша оның атынан пара алу фактілерінің немесе пара беру әрекеттерінің алдын алу жөніндегі рәсімдер.

12.4. Егер Өнім беруші парақорлыққа және сыбайлас жемқорлыққа қарсы іс-қимыл, өнім берушіден заңсыз сыйақы талап ету әрекеттері (тікелей немесе жанама) туралы осы ережелердің кез келгенін нақты немесе болжамды түрде бұзғаны туралы білсе, соңғысы бұл туралы сатып алушыға дереу хабарлауы және оған осы іс бойынша жүргізілген тергеуде жәрдем көрсетуі тиіс.

12.5. Өнім берушінің осы Сыбайлас жемқорлыққа қарсы ережелерде көрсетілген кез келген міндеттемені бұзуын Сатып алушы осы Шарттың талаптарын елеулі бұзушылық ретінде қарауы мүмкін, сатып алушыға осы Шартты дереу күшіне еніп, соттан тыс біржақты тәртіппен, сондай-ақ осы Шартқа немесе қолданылатын заңнамаға сәйкес сатып алушының кез келген өзге құқықтарына немесе қорғау құралдарына нұқсан келтірмей бұзу құқығын береді. Өнім беруші сатып алушыны талаптардан босату және сатып алушыға жоғарыда аталған міндеттемелердің кез келгенін бұзу және осы шартты бұзу нәтижесінде немесе оған байланысты туындаған кез келген жауапкершілікке, залалға, шығыстарға немесе шығындарға байланысты келтірілген барлық шығындарды өтеу міндеттемесін өзіне алады.

12.6. Осы Шарттың ережелерінің ешқайсысы Тарапқа Шартта 12.1-тармақта көрсетілген кез келген жасалған немесе уәде етілген төлемдерді, сыйлықтарды, пайданы, сыйақыны, жеңілдіктер мен құндылықтарды екінші Тарапқа өтеу міндеттемесін жүктемейді.

12.7. Тараптар пара алу немесе пара беру/алу фактілерін болдырмау мақсатында осы Сыбайлас жемқорлыққа қарсы ережелерді, сондай-ақ «RG Gold» ЖШС корпоративтік сайтында орналастырылған өнім берушінің Іскерлік әдеп кодексін сақтауға келіседі (rggold.kz). жеткізуші осымен жеткізушінің іскерлік этика кодексінің көшірмесін алғанын немесе оны қалай алу керектігі туралы ақпарат алғанын мәлімдейді және растайды «RG Gold» ЖШС корпоративтік сайтында орналастырылған өнім берушінің көрсетілген іскерлік этика кодексіне қол жеткізу (rggold.kz). Өнім беруші осы Шарт бойынша этикалық мінез-құлық стандарттарына сәйкес, Өнім берушінің Іскерлік әдеп кодексінің стандарттарына сәйкес келетін өз міндеттемелерін орындауға келісімін білдіреді.

12.8. Сатып алушы Жеткізушіге және оның қызметкерлеріне веб-сайтқа жүгіну арқылы қолданыстағы заңнаманың, саясаттың және мінез-құлық стандарттарының бұзылғаны туралы хабарлауға мүмкіндік беретін келесі байланыс желілерін белгіледі: www.rggold.kz немесе электрондық поштаға: hotline@rggold.kz

13. Салық заңнамасын сақтау және салық төлеуден жалтаруға қарсы іс-қимыл бойынша кепілдіктер

13.1. Осымен өнім беруші шартқа қол қою арқылы «RG Gold» ЖШС/»RG Processing» ЖШС (РГ Процессинг) алдында кепілдік беретінін растайды, бұдан әрі-Сатып алушы салық заңнамасын сақтау саласында төменде көрсетілген міндеттемелерді қабылдайды және салық төлеуден жалтаруға қарсы іс-әрекетке қатысады.

13.2. Тараптар өздерінің құжаттары, салық есептілігі толық көлемде және өздерінің салық міндеттемелерін уақтылы көрсетуі тиіс екендігіне өз келісімдерін білдіреді. Өнім беруші ҚҚС бойынша өзінің салық есептілігінде толық көлемде және Салық кодексінде белгіленген мерзімдерде осы Шарт бойынша мәмілелерге қатысты өткізу жөніндегі айналымдарды көрсетуге міндетті.

13.3. Жеткізуші кепілдік береді:

1) осы Шартты орындау үшін тартылған ол және (немесе) оның үлестес тұлғалары, контрагенттері Қаржы министрлігінің Мемлекеттік кірістер комитетінің деректері бойынша сенімсіз салық төлеушілердің, тарату сатысындағы салық төлеушілердің, сайтта орналастырылған электрондық шот-фактуралардың көшірмесі тоқтатылған салық төлеушілердің тізімдерінде жоқ http://kgd.gov.kz/;

2) осы Шартқа байланысты мәмілелер бойынша оларға және (немесе) оның үлестес тұлғаларына, оның контрагенттеріне сот жарамсыз деп таныған мәмілелер жасалмайды /жасалмайды;

3) осы Шартты орындау үшін тартылған олардың және (немесе) оның контрагенттерінің электрондық шот-фактураны (ҚҚС төлеушілер үшін) немесе өзге де құжатты (ҚҚС төлемеушілер үшін) жұмыстарды нақты орындамай, қызметтер көрсетпей, тауарларды тиеп-жөнелтпей жазып беру бойынша іс-әрекеттері жасалмайды/ жасалмайды;

4) камералдық бақылау және салықтарды төлеу бойынша орындалмаған салық міндеттемелері жоқ;

13.4. Өнім беруші тауардың шығу тегінің заңдылығына кепілдік береді және сатып алушыға талап бойынша жеткізілетін тауардың шығу тегін растайтын коммерциялық ақпаратсыз құжаттарды (тауарларға декларация, 328.00 форма бойынша жанама салықтарды төлеу туралы өтініш, тауардың шығу тегі сертификаты, осы Шартты орындау үшін тартылған контрагенттермен шарт)ұсынуға міндеттенеді.

Жеткізілетін тауардың өндірушісі болып табылатын, қызметтер көрсететін, сатып алушының талабы бойынша жұмыстарды орындайтын өнім беруші еңбек және материалдық ресурстардың, тиісті лицензиялар мен рұқсаттардың, тауарларды жеткізуге, жұмыстарды орындауға немесе қызметтер көрсетуге қажетті өндірістік қуаттардың (қойма үй-жайларының, көлік құралдарының) болуын растайтын құжаттарды және оның қоймалық және (немесе) өндірістік және (немесе) сауда алаңдары.

13.5. Жеткізуші міндеттенеді:

1) 13.1 – 13.3-тармақтарда мәлімделген кепілдіктер бұзылған жағдайда. Мемлекеттік кірістер органдарының салық салу объектілерін және салық салуға байланысты объектілерді түзетуді, сондай-ақ сатып алушының айыппұлдарды, өсімпұлдарды және басқа да міндетті төлемдерді төлеуін қолдануы түріндегі сатып алушының мүліктік жауапкершілігіне әкеп соққан шарттарды сатып алушы шеккен барлық шығыстарды (атап айтқанда, ҚР Салық кодексіне сәйкес салықтар мен өсімпұлдардың сомаларын ғана) құжатпен расталған өтейді;

2) Мемлекеттік кіріс органдары ҚҚС бойынша өзінің салық есептілігінде өткізу жөніндегі айналымды көрсетпеу/толық көрсетпеу себебі бойынша салықтық тексеру барысында расталмаған ҚҚС қайтарудан бас тартқан жағдайда, сатып алушының талабы бойынша оған есептен шығарылған ҚҚС сомасын дереу өтеуге міндетті;

13.6. Тараптар уағдаласты және егер Өнім беруші жоғарыда көрсетілген кепілдіктердің бұзылуын жоюдан бас тартқан жағдайда, өнім берушіні күнтізбелік 15 күн бұрын хабардар ете отырып, Сатып алушы Шартты орындаудан кез келген уақытта бас тартуға құқылы екендігіне келісті. Жоғарыда аталған бас тарту келесі шарттар дәйекті сақталған жағдайда мүмкін болады:

- Сатып алушы Жеткізушіге кепілдіктердің бұзылғаны туралы хабарлайды;
- Жеткізуші өзінің келісімі / келіспейтіні туралы хабарлайды;
- Өнім беруші келіскен жағдайда Тараптар мұндай бұзушылықтарды жою мерзімін белгілейді;

-Өнім беруші келіспеген жағдайда, Тараптар бұзушылық фактісін бірлесіп тексеру үшін мерзімді айқындайды, оның нәтижелері бойынша бұзушылық анықталған және өнім беруші оны жоюдан бас тартқан жағдайда, Сатып алушы өнім берушіні алдағы бас тарту туралы 15 күн бұрын хабардар етуге құқылы;

13.7. Сатып алушының осы Шарт шеңберінде өткізілетін тауарды берушілер болып табылатын өнім берушінің және/немесе оның контрагенттерінің міндеттемелері бойынша қандай да бір соманы төлеу жөніндегі міндетіне әкеп соққан бұзушылықтар анықталған жағдайда, Сатып алушы Шарт бойынша салық органдары алдындағы берешек сомасынан аспайтын сомаға кез келген төлемді жүзеге асыруды тоқтата тұру құқығын өзіне қалдырады, өнім беруші және (немесе) оның контрагенттері жоғарыда көрсетілген кепілдіктерді бұзушылықтарды жойғанға дейін. Бұл ретте шарттарда көзделген уақтылы төлемегені үшін өсімпұл есептелмейді.

14. Басқа қолданылатын талаптар

14.1. Егер тауарларды жеткізу жер қойнауын пайдалану жөніндегі операцияларды жүргізу кезінде пайдаланылатын тауарлардың, жұмыстар мен көрсетілетін қызметтердің және оларды өндірушілердің тізілімі арқылы жүзеге асырылған жағдайда:

14.1.1. Өнім беруші Шартты орындау кезінде сатып алу ережелерін сақтауға міндетті.

14.1.2. Өнім беруші Шартта көзделгендей, жеткізілетін Тауарлардағы жергілікті қамтуды қамтамасыз етуге міндетті. Жергілікті қамтуды есептеу Қазақстан Республикасының заңнамасына сәйкес жүргізіледі.

14.1.3. Тауар жеткізілімі аяқталғаннан кейін Өнім беруші жүккұжатпен және/немесе тауарды қабылдау-беру актісімен және/немесе Шартта көзделген ілеспе міндеттемелерді орындау жөніндегі тиісті актімен бірге Сатып алушыға Тауардағы жергілікті қамту үлесінің нақты есебін ұсынады.

14.2. Егер Шартта өзгеше белгіленбесе, Тараптардың ешқайсысы екінші Тараптың алдын ала жазбаша келісімінсіз Шарт бойынша өз құқықтары мен міндеттерін үшінші тарапқа беруге құқылы емес.

14.3. Егер Шарттың бір немесе бірнеше ережелері, Талаптары жарамсыз, заңға қайшы деп танылған жағдайда немесе мұндай ережелерді орындау қолданыстағы заңнамаға сәйкес мүмкін болмаса, онда Шарттың, осы талаптардың қалған ережелерінің заңдылығы мен орындалу мүмкіндігі және оларды қолдану ешбір жағдайда қозғалмайды немесе әлсіремейді. Жарамсыз ереже мағынасы жағынан жақын және құқықтық жағынан жол берілетін ережелермен ауыстырылады.

14.4. Әрбір Тарап осындай өзгеріс болған сәттен бастап 5 (бес) жұмыс күні ішінде (бірақ кез келген жағдайда төлем күніне дейін 5 (бес) жұмыс күнінен кешіктірмей) өз деректемелерінің (оның ішінде мекенжайының, email мекенжайының, байланыс деректерінің, банк деректемелерінің және т. б. өзгеруі) өзгергені туралы жазбаша хабардар етуге міндетті.

14.5. Осы шарттар Сатып алушы мен өнім беруші арасындағы қатынастарға, егер бұл шартта тікелей көзделген жағдайда ғана қолданылады. Шарттар мен шарт арасында қайшылықтар туындаған жағдайда жасалған шарттың талаптары басымдыққа ие болады.

14.6. Егер шартта өзгеше көзделмесе, осы шарттар шарт бойынша сатып алушы мен өнім беруші арасындағы қатынастарға толық көлемде және осы шарттардың редакциясына сәйкес қолданылады.

14.7. Осы шарттар олар жарияланған күннен бастап қолданылады.

14.8. Осы Шарттар оларды қолдана отырып жасалатын шарттардың ажырамас бөлігі болып табылады және Шарттар жарияланған күннен бастап жасалатын осындай Шарттар бойынша қатынастарды реттейді.

14.9. Осы Шарттар қазақ және орыс тілдерінде жарияланады. Осы шарттардың қазақ және орыс мәтіндері арасында кез келген қайшылық болған жағдайда, орыс мәтінінің басым күші болады.

«RG Gold» ЖШС, «RG Processing (РГ Процессинг)» ЖШС тауарды жеткізу шартының Үлгі талаптарына Қосымша

«RG Gold» ЖШС, «RG Processing (РГ Процессинг)» ЖШС ЖЕТКІЗУШІЛЕРІ ҮШІН ТАУАРЛАРДЫ ЖЕТКІЗУ ЖӨНІНДЕГІ НҰСҚАУЛЫҚ РАЙГОРОДОКТАҒЫ КОМПАНИЯ УЧАСКЕСІНЕ

Төменде көрсетілген құжаттармен қоса тауарларды жоспарланған жөнелту туралы хабарламаны «RG Gold», «RG Processing (РГ Процессинг)» ЖШС (бұдан әрі – Компания) қызметкерлеріне таратуға тізіміне сәйкес тауарды жөнелтудің **жоспарланған күніне дейін 3 күн бұрын жіберу керек**.

Хабарлама тақырыбында Шарт нөмірі мен Жеткізушінің атауы көрсетілуі керек.

МАҢЫЗДЫ!

Құжаттарды **алдын ала** тексермей және Компания қызметкерлерінен растау алмай, тауары бар машинаны **жеткізуге жібермеңіз**.

Райгородоктағы учаскеге жеткізу Жеткізу мекен-жайы: Қазақстан Республикасы, Ақмола облысы, Успено-Юрьев а/о, Райгородок ауылының жанындағы өндірістік учаске. Жұмыс кестесі: демалыссыз сағат 07:00-ден 19: 00-ге дейін Түскі үзіліс: 13-00-ден 14-00-ге дейін Жүкті қабылдау 18:00-ге дейін Жүккұжаттарды қабылдау және қол қою: Қойма меңгерушісі: Мамашарипов Алмазбек («RG Gold» ЖШС), Валерий Шефер («RG Processing» ЖШС) Логистика бойынша үйлестіруші («RG Gold», «RG Processing» ЖШС): Жангужин Бауржан моб: +7 701 758 71 58 Логист («RG Processing» ЖШС): Давлетьярова Майя моб: +7 777 766 10 28 Экспедиторлар («RG Gold» ЖШС): Огнев Денис моб: +7 771 188 7990, Жуманов Нурлыбек Моб: +7 747 796 10 10	
Тауарларға арналған тарату тізімі	«RG Gold» ЖШС: Denis.Ognev@rggold.kz Nurlybek.Zhumanov@rggold.kz Baurzhan.Zhanguzhin@rggold.kz «RG Processing» ЖШС: maiya.davletyarova@rggold.kz baurzhan.zhanguzhin@rggold.kz
Химикаттар мен сусымалы материалдарға арналған тарату тізімі	«RG Gold» ЖШС: Denis.Ognev@rggold.kz Nurlybek.Zhumanov@rggold.kz Baurzhan.Zhanguzhin@rggold.kz «RG Processing» ЖШС: maiya.davletyarova@rggold.kz baurzhan.zhanguzhin@rggold.kz
Кіруге рұқсаттама ресімделгенге дейін тексеру үшін электрондық пошта арқылы қарауға жіберілетін **сертификаттар мен басқа да рұқсат беру құжаттары**	Сәйкестігі міндетті расталуға жататын тауарлар жеткізілген не қолданыстағы заңнаманың басқа да талаптары сақталған жағдайда, Жеткізуші алған сертификаттарды және төмендегі тізімге сәйкес басқа да рұқсат беру құжаттарын жеке хабарламамен растауға жібереді: - ЕАЭО сәйкестік сертификаты; - ЕАЭО сәйкестігі туралы Декларация; - ҚР сәйкестік сертификаты; - КО ТР 012/2011 сәйкес жарылыстан қорғалған жабдыққа/материалдарға ЕАЭО сәйкестік сертификаты - Мемлекеттік тіркеу туралы куәлік (СЭС) - Медициналық бұйымға және медициналық техникаға тіркеу куәлігі; - 018/2011 КО ТР сәйкес көлік құралының түрін мақұлдау; - ҚР метрологиялық сертификаттары (өлшеу құралдарын метрологиялық аттестаттау туралы Сертификат, өлшеу құралдарының түрін бекіту туралы Сертификат, өлшеу құралдарын тексеру туралы Сертификат). Тарату тізімі: «RG Gold» ЖШС: Denis.Ognev@rggold.kz Nurlybek.Zhumanov@rggold.kz Baurzhan.Zhanguzhin@rggold.kz «RG Processing» ЖШС: maiya.davletyarova@rggold.kz baurzhan.zhanguzhin@rggold.kz **МАҢЫЗДЫ:** 1. хабарлама тақырыбында рұқсат беру құжаттары қоса берілетін Шарттың нөмірі, Жеткізушінің атауы және тауардың атауы қамтылуға тиіс;іс; 2. Шарт бойынша жекелеген позицияларға арналған құжаттар жеке файлдарда қоса берілуге тиіс; 3. қоса берілетін рұқсат беру құжаттарының атауында Шарттың нөмірі мен позицияның нөмірі қамтылуға тиіс.
Кіруге рұқсаттаманы ресімдеу үшін алдын ала тексеруге электрондық пошта арқылы жіберілетін карауға арналған құжаттар	1. Тауардың атауы және олардың саны, тауардың өлшем бірлігі, орама орындарының саны, мөлшері мен салмағы міндетті түрде көрсетілген егжей-тегжейлі Орама парағы 2. Қорларды басқа жаққа жіберуге арналған жүккұжат 3. Қауіпті жүктерді, химикаттарды, бояуларды және т. б. жеткізген жағдайда өндіруші зауыттан материалдық қауіпсіздік паспорты / MSDS (Material Safety Data Sheet) 4. Жарамдылық мерзімі бар барлық материалдар үшін материалдардың шығарылған күні мен жарамдылық мерзімі бар құжаттар, атап айтқанда, жеткізілген материалдың таңбаланған фотосуреті немесе өндірушінің сертификаты немесе өндірушінің хаты ұсынылуы керек **Құжаттардың қабылданғаны және мақұлданғаны туралы растауды алған кезде мынадай ақпаратты көрсете отырып, учаскеге рұқсаттамаға өтінім жіберу:** **1. - Жүргізушінің аты-жөні** **2. - төлқұжат деректері (жеке куәлік)** **3. - жүргізушінің ұялы телефоны** **4. - А/к маркасы және мемлекеттік нөмірі** **5. - жоспарланған жеткізу күні**
Қоймаға тапсырысты алу	Бір пакет ретінде степлермен бекітілген құжаттардың толық пакеті (түпнұсқалары) қоймаға ұсынылады. 1. Қорларды басқа жаққа жіберуге жүккұжат-2 дана 2. Тауардың атауын және олардың санын, тауардың өлшем бірлігін, орын санын, қаптаманың мөлшері мен салмағын міндетті түрде көрсете отырып, егжей – тегжейлі Орама парағы-1 дана Ескертпе: - Жүккұжаттың түпнұсқасын (хабарламаны жіберген кезде Жеткізуші берген реттік нөмірі бар анық және оқылатын қаріп) жүргізуі жүкпен бірге ұсынуы тиіс - Жүккұжаттың барлық арналған жолдарында жауапты мамандардың қолдары және жеткізушінің мөрі болуы тиіс - Егер жүккұжат бірнеше парақта болса, парақтар нөмірленуі тиіс - Тауардың нақты саны жүккұжатта көрсетілген мөлшерге сәйкес келуі керек - Шарттың нөмірі жүккұжатта көрсетілуі тиіс - жіберілген материалдардың дана саны мен сомасы жазумен дұрыс жазылуы - **жіберер алдында міндетті түрде қайта тексеру керек, себебі бұл құжаттардың қабылданбауы мен қайтарылуының негізгі себебі болып табылады.** - ҚҚС-ты қоса алғанда, бірлік құнын көрсету («7» бағаны), **бұл төлемге құжаттар пакетін қабылдамаудың жиі себебі болып табылады.** - Құны мен өлшем бірлігі Шартқа сәйкес келуі керек Қойма құжаттардың дұрыс ресімделуін тексеруге және төлеу үшін құжаттар топтамасының мазмұнына жауапты болмайды. Тауарларды физикалық тексеруден және оларды қабылдағаннан кейін, қойма күні көрсетілген жүккұжатқа мөр қояды және барлық құжаттар пакетін бухгалтерияға жібереді.
ҚТ бойынша талаптар	Көлік құралының техникалық жағдайын, оның ішінде резеңкенің жағдайын, өрт сөндіру құралдарының, арнайы лицензиялар мен рұқсаттамалардың болуын, жүргізушіде жеке қорғаныш құралдарының болуын тексеру және төменде келтірілген талаптарға сәйкес жөнелту кезінде жүргізушілерге нұсқама жүргізу қажет: 1. Жүргізуші ЖҚҚ (жеке қорғаныс құралдары) киюі керек, оның құрамына келесі компоненттер кіреді: дулыға, көзілдірік, қорғаныс костюмі және қорғаныс етігі. 2. Жүргізуші бекітілуі керек. 3. Жүргізуші учаскеде белгіленген жылдамдық шектеулерін сақтауы керек. 4. Жүргізуші өрт қауіпсіздігі шараларын сақтауы керек, қатаң түрде белгіленген жерлерде темекі шегуі керек. 5. Жүргізуші учаске аумағы бойынша орын ауыстырудың белгіленген маршруттарын ұстануы, жол белгілері мен көрсеткіштерін сақтауы тиіс. 6. Төтенше жағдай, дабыл, эвакуация және т.б. жағдайында жүргізуші компания өкілінің нұсқауларына мүлтіксіз бағынуы тиіс. Материалдар материалдардың түріне, қауіптілік класына байланысты буып-түйілуі, таңбалануы және келісімшартта айтылған буып-түю жөніндегі ерекше талаптарға сәйкес тиегішпен (салмағы 15 кг-нан асатын) түсіруге арналған машинаға қол жеткізе отырып, паллеттерге орнатылуы тиіс. Жеткізушілер жүктерді таңбалау мен манипуляциялық белгілерге сәйкес тиеу, бекітудің тиісті әдістерін, жүктерді қауіпсіз тасымалдау ережелерін қолдануы керек және жүк түріне, салмағына, буып-түю талаптарына, қауіптілігіне және т. б. қатысты көлік құралдарын таңдауы керек. Ашылатын жақтары (борттары) жоқ автокөлікті ұсынудан аулақ болу ұсынылады, бұл түсірілетін материалдарға, әсіресе ауыр жүктерге қол жеткізуді қиындатады. Жүктерді қатарларға ыдыссыз, ашық, зақымдалған немесе әртүрлі габаритті ыдыстарсыз салуға жол берілмейді. Жоғарыда көрсетілген талаптар мен ұсынымдарға сәйкес келмеген жағдайда жүкті қабылдау Жеткізушінің өкілі келгенге дейін тоқтатыла тұруы мүмкін. Барлық көлік құралдарында дизель немесе бензин қозғалтқышы болуы керек. **Газ баллон жабдығы бар** көлік құралының база аумағына кіруіне **үзілді-кесілді тыйым салынады**.
Автокранның көмегімен машиналардан жүк түсіру	**МАҢЫЗДЫ:** Түсіру үшін кран қажет болатын материалды жеткізу туралы хабарламада автокөліктің кідіруін болдырмау үшін қосымша хабарлау/көрсету ұсынылады.

*** ЕСКЕРТПЕ: осы Шарттар баспасөзде жарияланады, сондай-ақ сатып алушының ресми интернет-ресурсында мына мекенжай бойынша орналастырылады www.rggold.kz.**

ПРИМЕРНЫЕ УСЛОВИЯ
договоров поставки товара
ТОО «RG Gold», ТОО «RG Processing» (РГ Процессинг) *

Настоящие примерные условия договоров поставки товара (далее - «Условия») разработаны ТОО «RG Gold» и ТОО «RG Processing» (РГ Процессинг) в соответствии со статьей 388 Гражданского кодекса Республики Казахстан и определяют отдельные (общие) условия договоров поставки товара (далее - «Договор»), заключаемых как ТОО «RG Gold», так и ТОО «RG Processing» (РГ Процессинг) в качестве покупателей (далее именуемые по отдельности - «Покупатель») с поставщиками товаров (далее - «Поставщик»). Далее, Покупатель и Поставщик совместно именуются «Стороны», а по отдельности «Сторона» или как указано выше.

1. Предмет Договора

1.1. Поставщик поставляет, а Покупатель принимает товар (далее – «Товар») в соответствии с настоящими Условиями, Договором.

1.2. Наименование Товара, количество, цена за единицу, сроки и место поставки, сроки оплаты, гарантийный срок и прочая необходимая информация относительно поставляемого Товара указывается в Договоре.

1.3. Право собственности на Товар возникает у Покупателя с даты подписания Покупателем накладной на отпуск запасов на сторону (далее - расходная накладная) и/или акта приема-передачи Товара, определяемой в соответствии с пунктом 4.9. Условий. Риск случайной гибели и случайного повреждения Товара переходит к Покупателю после принятия Товара и подписания Покупателем расходной накладной и/или акта прима-передачи Товара, дата которой определяется в соответствии с пунктом 4.9. Условий.

2. Стоимость Товара и порядок оплаты

2.1. Общая стоимость Товара составляет сумму, указанную в Договоре.

2.2. Общая стоимость Товара включает в себя: стоимость Товара, расходы на необходимую техническую документацию, расходы на упаковку, маркировку Товара, транспортные расходы до Места поставки Товара, указанного в Договоре, складирование и хранение Товара в случае необходимости, погрузочно-разгрузочные работы, сертификацию Товара в Республике Казахстан, расходы на выполнение пуско-наладочных работ, монтажа/демонтажа, шеф-монтажа, подключения, ввода в эксплуатацию Товара, обучение персонала, прочие расходы, связанные с исполнением Договора.

2.3. Общая стоимость Товара включает в себя НДС (в случае, если НДС включен в Общую стоимость Товара в соответствии с Договором), все налоги, обязательные платежи, сборы, пошлины, тарифы, отчисления, вычеты, платежи, доплаты, удержания и акцизы любого рода и характера (действующие или вводимые в действие после даты заключения Договора, а также любые их повышения, включая все налоги на продажи, передачу, акцизы и налоги на хранение; сборы за разрешения, портовые сборы, сборы за лоцманскую проводку, сборы порта и пристани, плату за погрузку и разгрузку; налоги на валовую выручку, доход, прибыль, дополнительные компенсации, франшизу и индивидуальную собственность; налоги с фонда заработной платы, профсоюзные и отраслевые налоги и сборы; пошлины на импорт, гербовые сборы и сборы со сделок; дополнительные налоги на импорт, налоги и сборы при таможенном оформлении, а также любое относящееся к ним вознаграждение, пени, штрафы и иные установленные законом сборы), независимо от того, налагаются ли они казахстанскими органами в соответствии с законодательством Республики Казахстан или каким-либо зарубежным налоговым органом в соответствии с иным применимым правом.

2.4. Общая стоимость Товара не может быть изменена в одностороннем порядке в течение срока действия Договора.

2.5. Покупатель производит оплату за Товар в порядке, определенном настоящими Условиями и Договором.

2.5.1. В случае, если Договором установлена оплата в размере 100 % от стоимости фактически поставленного и принятого Покупателем Товара, то оплата производится при условии наступления всех событий, указанных далее в настоящем пункте, и в течение 30 (тридцати) календарных дней с даты события, которое наступает позднее: 1) даты Поставки Товара, определяемой в соответствии с пунктом 4.9. Условий и (или) исполнения Поставщиком сопутствующих обязательств согласно п. 4.17. Условий; или 2) даты предоставления Поставщиком Покупателю счета-фактуры, выставленного на основании надлежащим образом оформленных документов, подтверждающих надлежащую поставку Товара по количеству и качеству: накладная и/или акт приема-передачи Товара и/или соответствующий акт выполнения сопутствующего обязательства при поставке Товара, указанного в Договоре, подписанных между Сторонами и скрепленных их печатями в порядке, установленном пунктами 4.9., 4.17. Условий; или 3) даты предоставления Поставщиком Покупателю оригинала Договора (экземпляр Покупателя), подписанного между Сторонами и скрепленного их печатями. При не наступлении любого из вышеперечисленного события, срок оплаты соответственно продлевается до их полного выполнения Поставщиком, без наступления ответственности Покупателя по Договору.

2.5.2. В случае, если Договором установлено внесение Покупателем предоплаты (аванса), то Покупатель перечисляет Поставщику аванс в размере, указанном в Договоре не позднее 5 (пяти) банковских дней с даты подписания Сторонами Договора. Оплата оставшейся суммы производится с учетом пропорционального удержания суммы авансового платежа при условии наступления всех событий, указанных далее в настоящем пункте, и в течение 30 (тридцати) календарных дней с даты события, которое наступает позднее: 1) даты Поставки Товара, определяемой в соответствии с пунктом 4.9. Условий и (или) исполнения Поставщиком сопутствующих обязательств согласно п. 4.17. Условий; или 2) даты предоставления Поставщиком Покупателю счета-фактуры, выставленного на основании надлежащим образом оформленных документов, подтверждающих надлежащую поставку Товара по количеству и качеству: накладная и/или акт приема-передачи Товара и/или соответствующий акт выполнения сопутствующего обязательства при поставке Товара, указанного в Договоре, подписанных между Сторонами и скрепленных их печатями в порядке, установленном пунктами 4.9., 4.17. Условий; или 3) даты предоставления Поставщиком Покупателю оригинала Договора (экземпляр Покупателя), подписанного между Сторонами и скрепленного их печатями. При не наступлении любого из вышеперечисленного события, срок оплаты соответственно продлевается до их полного выполнения Поставщиком, без наступления ответственности Покупателя по Договору.

2.6. Все платежи в рамках Договора осуществляются в национальной валюте - тенге, и производятся на банковский счет Поставщика, указанный в Договоре.

2.7. Датой платежа считается дата отметки банка плательщика о принятии платежа к исполнению.

2.8. Причитающийся Поставщику платеж может быть полностью или частично приостановлен Покупателем без уплаты штрафа за несвоевременную оплату при невыполнении Поставщиком какого-либо обязательства по Договору.

2.9. Стороны, при необходимости, подписывают оформленный Покупателем акт сверки взаиморасчетов. Акт сверки подписывается уполномоченными лицами и главными бухгалтерами каждой из Сторон и заверяется печатями Сторон.

3. Права и обязанности Сторон

3.1. Покупатель вправе:

3.1.1. проверить качество, комплектность и наименование поступившего Товара, и в случае его несоответствия не принимать Товар, не оплачивать его стоимость, и возвратить Товар Поставщику;

3.1.2. потребовать допоставки недостающего количества Товара, либо отказаться от Товара, если Поставщик поставил Покупателю в нарушение Договора, Условий меньшее количество Товара;

3.1.3. по своему выбору: принять Товар (часть Товара) с выявленными недостатками или отказаться от принятия Товара в соответствии с п. 4.10 Условий;

3.1.4. отказаться от исполнения Договора в одностороннем порядке согласно п. 11.4. Условий;

3.1.5. осуществлять иные права, предусмотренные и вытекающие из Договора, Условий и законодательства Республики Казахстан.

3.2. Покупатель обязуется:

3.2.1. принять Товар в соответствии с Договором, Условиями;

3.2.2. произвести оплату за Товар в соответствии с Договором, Условиями;

3.2.3. надлежащим образом выполнять все свои иные обязательства по Договору, Условиям.

3.3. Поставщик вправе:

3.3.1. требовать от Покупателя надлежащего исполнения Договора, Условий;

3.3.2. требовать от Покупателя своевременной оплаты поставленного Товара;

3.3.3. осуществить с согласия Покупателя досрочную поставку Товара.

3.4. Поставщик обязуется:

3.4.1. поставить Покупателю Товар надлежащего качества в сроки и согласно Договору, Условиям.

3.4.2. в случае ненадлежащей поставки Товара *(недопоставка, поставка недоукомплектованного, нерабочего или не соответствующего технической документации Товара)*:

3.4.2.1. осуществить надлежащую поставку Товара *(восполнить недопоставленное количество Товара, доукомплектовать, заменить, предоставить Товар)* либо отремонтировать за свой счет неисправный Товар в течение 20 (двадцати) календарных дней с момента получения об этом уведомления от Покупателя или иной срок, согласованный с Покупателем, и в этом случае Товар считается поставленным Поставщиком с момента замены Товара ненадлежащего качества, поставки недостающего количества Товара или после ремонта Товара, либо

3.4.2.2. в случае неисполнения Поставщиком обязательств в соответствии с пунктом 3.4.2.1. Условий полностью возместить фактически понесенные расходы Покупателя по Договору в связи с восполнением недопоставленного Поставщиком Товара, доукомплектацией, заменой либо ремонтом неисправного Товара;

3.4.3. предоставить сертификат соответствия на Товар, если поставляемый Товар входит в перечень продукции и услуг, подлежащих обязательной сертификации в соответствии с законодательством РК;

3.4.4. при необходимости хранить на своих складах Товар в течение срока, оговоренного Сторонами. При этом, Покупатель не обязан оплачивать Поставщику за период нахождения Товара на складе Поставщика;

3.4.5. Поставщик обязан в своей налоговой отчетности по НДС отражать все обороты по Договору. В случае, если уполномоченными государственными органами в рамках процедуры камерального контроля, проведения проверок, а также иных мероприятий, будут установлены факты не отражения (не уплаты), либо не подтверждения взаиморасчетов по операциям, предусмотренных Договором, вследствие чего Покупателю будет отказано в возврате суммы превышения НДС из бюджета Республики Казахстан, либо вменены к доначислению налоги, то Поставщик обязуется возместить Покупателю в течение десяти дней, после получения соответствующего извещения от Покупателя, всю сумму превышения НДС, отказанного в возврате из бюджета Республики Казахстан, а также возместить все иные вмененные налоги, включая финансовые санкции.

3.4.6. В случае, если Договором предусмотрено требование о проведении Поставщиком пуско-наладочных работ, шеф-монтажа, ввода в эксплуатацию Товара, других сопутствующих обязательств при поставке Товара Поставщик обязан обеспечить соблюдение персоналом Поставщика применимых в этой связи требований законодательства Республики Казахстан в области промышленной безопасности, безопасности и охраны труда и окружающей среды, а также внутренних процедур Покупателя во время нахождения на территории объектов Покупателя, в том числе: Требования по гражданской защите, в том числе промышленной и пожарной безопасности, безопасности и охране труда, охране окружающей среды и энергосбережению; Порядок допуска Персонала; О порядке соблюдения мер санитарной противоэпидемиологической защиты при посещении территории и объектов ТОО «RG Gold»; О пропускном и внутриобъектовом режимах на охраняемой территории и объектах ТОО «RG Gold», а также выполнение персоналом Поставщика указаний представителей Покупателя на территории и объектах ТОО «RG Gold». Покупатель предоставляет внутренние документы для ознакомления по запросу Поставщика.

4. Сроки и порядок поставки (передачи) Товара

Сроки поставки Товара

4.1. Срок поставки Товара (календарные даты/период времени либо график поставки Товара) указывается Договоре.

4.2. В случае поставки Товара по графику поставки Товара Поставщик информирует Покупателя о ходе поставки очередной партии Товара путем представления письменных отчетов с периодичностью 1 раз в неделю и (или) по запросам Покупателя.

4.3. Поставщик назначает своего ответственного представителя по Договору, для решения всех оперативных вопросов, возникающих в процессе его исполнения. Поставщик перед началом поставки Товаров обязан ознакомиться и следовать инструкции Покупателя по доставке товаров для поставщиков, прилагаемой к настоящим Условиям.

4.4. Покупатель назначает своего ответственного представителя, осуществляющего контроль за ходом поставки Товара и решения оперативных вопросов, а также для осуществления приемки Товара от Поставщика.

4.5. Поставка Товара может быть осуществлена Поставщиком несколькими отдельными партиями в соответствии с Договором либо с письменного согласия Покупателя.

4.6. В случае, если поставка Товара осуществляется по заявкам Покупателя, Покупатель направляет Поставщику заявку, в которой указывает количество и требуемый срок поставки Товара (в письменной или в электронной форме на адреса, указанные в Договоре). Поставщик подтверждает возможность поставки Товара в требуемые сроки путем подписания и направления подписанной заявки Покупателю в течение 2-х рабочих дней с момента получения заявки. В случаях: (1) не подписания/не направления Поставщиком подписанной заявки или не направления предложения об ее изменении в указанный срок, заявка считается принятой Поставщиком к исполнению; (2) невозможности поставки Товара в требуемые сроки, Поставщик направляет Покупателю заявку с указанием приемлемых сроков поставки, если предлагаемые Поставщиком сроки поставки Товара (части Товара) являются неприемлемыми и превышают предлагаемый Покупателем срок, Покупатель имеет право не акцептовать заявку на условиях, предложенных Поставщиком и Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения Договора в порядке, предусмотренном статьей 11 Условий.

Приемка Товара по товарно-транспортной накладной

4.7. В дату прибытия Товара в место назначения (поставки), указанное в Договоре, Товар принимается от перевозчика грузополучателем по количеству мест, указанному в товарно-транспортной накладной на Товар, путем сверки с фактическим наличием мест, с количеством, указанным в товарно-транспортной накладной, при условии отсутствия повреждений целостности упаковки Товара и иных выраженными недостатков (дефектов).

Прием-передача (приемка) Товара по количеству и качеству

4.8. Товар передается по расходной накладной и/или по акту приема - передачи.

4.9. Прием-передача (приемка) Товара по количеству и качеству осуществляется Сторонами в срок не более 5 (пяти) рабочих дней с момента прибытия Товара в Место поставки Товара, указанное в Договоре, по результатам которого в указанный срок Покупателем подписывается расходная накладная и (или) акт приема-передачи Товара. Датой поставки Товара считается дата подписания Покупателем расходной накладной и (или) акт приема-передачи Товара. В случае, если в течение срока, указанного в настоящем пункте Условий, Покупатель не подпишет расходную накладную и (или) акт приема-передачи Товара и не представит письменный отказ от подписания указанных документов, Товар считается принятым Покупателем в дату, следующую за днем истечения срока для приема-передача (приемки) Товара по количеству и качеству, установленного настоящим пунктом Условий.

Дефекты в Товаре

4.10. В случае обнаружения факта недостачи и/или иных фактов, связанных с ненадлежащей поставкой Товара (по количеству и/или качеству), включая, но, не ограничиваясь некомплектностью, выраженными дефектами, несвоевременностью поставки, нарушением целостности упаковки и т.п., Покупатель вправе не принять Товар и не подписать товарно-транспортную/расходную накладную и (или) акт приема-передачи Товара, либо по выбору Покупателя, Покупатель вправе принять имеющийся Товар, сделать соответствующую отметку о данном факте нарушений (недостатке Товара) в товарно-транспортной/расходной накладной и (или) акте приема-передачи Товара, а также составить и подписать двусторонний акт о выявленных недостатках, составленный между Получателем Товара и лицом, его передающим.

В акте о выявленных недостатках должны быть отражены следующие сведения: номер недостающего места, его вес и габариты, другие замечания. Один экземпляр акта о выявленных недостатках Покупатель обязан передать в течение 5 (пяти) календарных дней Поставщику.

4.11. В случае приемки Товара в соответствии с пунктом 4.10. Условий, Покупатель обеспечивает хранение Товара ненадлежащего качества или некомплектных Товаров в условиях, предотвращающих ухудшение их качества. Покупатель обязан вызвать для участия в продолжении приемки Товара и подписания акта о выявленных недостатках представителя Поставщика незамедлительно.

4.12. В случае неявки представителя Поставщика в течение 10 (десять) календарных дней с момента получения вызова, не считая времени необходимого для проезда, неподписания Поставщиком акта о выявленных недостатках, направленного в соответствии с пунктом 4.10. Условий, и/или отказа Поставщика от подписания акта о недостатках Товара действительным считается акт, подписанный Покупателем в одностороннем порядке. Указанные в настоящем пункте действия/бездействия Поставщика не являются основанием для освобождения Поставщика от обязанности устранить выявленные недостатки.

4.13. Поставщик обязуется в течение 20 (двадцати) календарных дней или иного согласованного с Покупателем срока со дня получения акта о выявленных недостатках и/или товарно-транспортной/расходной накладной и (или) акта приема-передачи Товара с соответствующими отметками о недостатках Товара, направленного(-ных) Покупателем в соответствии с пунктом 4.10. Условий, поставить недопоставленное, доукомплектовать (заменить) недоукомплектованный и/или поврежденный Товар на условиях поставки до места поставки Товара, указанного в Договоре, а также представить (при необходимости) исправленные товарно-транспортную/расходную накладную и (или) акт приема-передачи Товара. Все расходы в этом случае осуществляются за счёт Поставщика.

Сторона может инициировать проведение экспертизы Товара, которая производится по правилам и нормативам Республики Казахстан. Экспертиза производится за счет заинтересованной Стороны только в специализированном учреждении, имеющем соответствующую аккредитацию. Если экспертиза установит, что недостаток качества возник до момента передачи Товара Покупателю или по причинам, возникшим до передачи Товара Покупателю, все расходы, связанные с проведением экспертизы, возлагаются на Поставщика и возмещаются последним Покупателю, если экспертиза проводилась за счет Покупателя.

4.14. Покупатель вправе не производить приемку Товара по качеству и количеству и оплату Товара до устранения выявленных недостатков или до получения результатов экспертизы, указанной в пункте 4.13. Условий, а также отказаться от исполнения Договора в одностороннем порядке в случае неустранения (ненадлежащего устранения) выявленных недостатков в Товаре. Не выполнение Покупателем обязательства по оплате поставленного Товара по причинам, указанным в настоящем пункте Условий, не будет являться нарушением им обязательств по Договору, и Поставщик не вправе применять к нему штрафные санкции, предусмотренные Условиями. Кроме того, устранение недостатков в Товаре не должно влиять на ход выполнения или приостанавливать иные поставки, предусмотренные Договором.

4.15. Претензии (рекламации) Покупателя относительно недостачи, некомплектности, повреждения и/или несоответствия Товара Договору, могут быть направлены в адрес Поставщика в течение 30 (тридцати) календарных дней с даты приемки Товара, определяемой в соответствии с пунктом 4.9. Условий.

Документы на Товар

4.16. Одновременно с поставкой Товара Поставщик обязуется предоставить Покупателю следующие документы:

1) Электронную счет-фактуру с указанием стоимости Товара. Счет - фактура выписывается в электронном виде в информационной системе электронных счетов-фактур в порядке и сроки, установленные действующим законодательством Республики Казахстан;

2) Упаковочный лист, в котором указаны вес (нетто и брутто), номер и содержание каждого ящика и/или упаковки - 3 оригинала;

3) Товарно-транспортная накладная, подписанная Поставщиком – 2 оригинала;

4) Расходная накладная на Товар и/или акт приема-передачи, подписанные Поставщиком – 2 оригинала;

5) Сертификат либо паспорт качества, выданный заводом-изготовителем Товара - 1 оригинал или нотариально заверенная копия, направленный в адрес грузополучателя;

6) Сертификат происхождения товара (для импортируемых Товаров), выданный уполномоченным государственным органом или уполномоченной организацией страны происхождения Товара, или сертификат о происхождении Товара для внутреннего обращения, подтверждающий его происхождение на территории Республики Казахстан, выданный уполномоченной организацией, – 1 оригинал или нотариально заверенная копия;

7) Сертификат соответствия (при обязательной сертификации) - 1 оригинал или нотариально заверенная копия;

8) Техническая документация на Товар. Техническая документация должна быть полной и достаточной для установки и эксплуатации поставленного Товара;

9) иная необходимая товарно-распорядительная документация.

4.17. В случае необходимости проведения пуско-наладочных работ, шеф-монтажа, ввода Товара в эксплуатацию, выполнения иных сопутствующих при поставке Товара обязательств, предусмотренных Договором, обязательства Поставщика по надлежащей поставке Товара считаются выполненными после подписания Сторонами соответствующего акта (акт ввода Товара в эксплуатацию, акт шеф-монтажа, акт подключения и т.п.). Ввод Товара в эксплуатацию, исполнение иных сопутствующих обязательств, предусмотренных Договором, осуществляется силами и за счет средств Поставщика в сроки, оговоренные Договором или иные сроки, согласованные с Покупателем.

4.18. Надлежащая поставка Товара и его приемка по количеству и качеству Покупателем в соответствии с пунктом 4.9. Условий и, при необходимости, выполнение сопутствующих обязательств при поставке Товара в соответствии с пунктом 4.17. Условий, являются основанием для произведения окончательной оплаты за поставленный Товар.

5. Качество Товара, упаковка и маркировка

5.1. Поставщик гарантирует Покупателю предоставление Товара надлежащего качества, количества, комплектности, соответствующим техническим условиям завода-изготовителя, стандартам (ГОСТ, СТ РК, ТУ, ОСТ, технический регламент и др.), требованиям страны завода-изготовителя и прочим требованиям, принятым для Товара данного вида, и подтверждаемым сертификатом соответствия, сертификатом качества и паспортом качества завода-изготовителя установленного образца.

5.2. Тара и внутренняя упаковка должны обеспечить полную сохранность Товара и предохранять Товар от повреждений при транспортировке воздушным и/или наземным транспортом, а также предохранять Товар от атмосферных воздействий. На каждом грузовом месте должна быть нанесена несмывающейся краской маркировка либо наклеены ярлыки, содержащие следующие данные: адрес Покупателя, место, комплектацию, номер договора, наименование Товара, получатель, производитель Товара, вес нетто, вес брутто.

6. Гарантии и заверения

Гарантии и подтверждения в отношении Товара и его поставки

6.1. В отношении Товара и его поставки в течение срока действия Договора Поставщик гарантирует и подтверждает следующее:

6.1.1. Поставщик имеет все необходимые права (в т.ч. решения уполномоченных органов/лиц Поставщика) для продажи Товара Покупателю, лицензии и разрешения и правоудостоверяющую документацию на Товар;

6.1.2. Поставщик подтверждает, что Товар принадлежит Поставщику на праве собственности и гарантирует, что Товар надлежащим образом оформлен во всех уполномоченных органах и организациях, не обременен никакими правами или притязаниями третьих лиц, никому не продан, не заложен, под арестом не состоит, судебных споров о нем не имеется и его передача в собственность Покупателю не нарушает права третьих лиц и у третьих лиц отсутствуют права воспрепятствовать поставке Товара;

6.1.3. Поставщик гарантирует поставить Покупателю Товар надлежащего качества в сроки и в соответствии с Договором, настоящими Условиями;

6.1.4. Товар новый и дата выпуска Товара не превышает 12 месяцев до даты отгрузки;

6.1.5. Поставляемый Покупателю Товар не нарушает патентных и иных прав третьих лиц;

6.1.6. Поставщик подтверждает, что никакие задержки в изготовлении, транспортировке и поставке Товара, приостановки исполнения Поставщиком обязательств по Договору, не могут служить основанием для требования Поставщика о продлении срока поставки Товара;

6.1.7. Поставщик заверяет, что он полностью изучил все факторы риска и установил, какие меры Поставщик должен предпринять для надлежащей поставки Товара.

6.1.8. Поставщик заверяет, что он полностью изучил все риски, связанные с геополитической обстановкой и обстоятельствами в мире, объявленными и действующими санкциями, о которых известно на дату заключения Договора, и гарантирует, что такие обстоятельства и санкции не будут препятствовать надлежащему исполнению Поставщиком обязательств по Договору, а также Поставщик не вправе ссылаться на такие обстоятельства в качестве форс-мажорных (пункт 8.1. Условий) и такие обстоятельства не могут являться основанием для освобождения Поставщика от ответственности в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения Поставщиком своих обязательств.

6.2. В случае возникновения какого-либо события или ситуации, которая приводит либо может привести к тому, что какая-либо из заверений и (или) гарантий, предоставленная Поставщиком, станет существенно неточной, неполной, вводящей в заблуждение или неправильной в каком-либо отношении, и в случае невозможности устранения Поставщиком несоответствия в отношении какого-либо заверения и (или) гарантии, указанной в данной статье Условий, Покупатель вправе в одностороннем порядке отказаться от Договора.

Гарантийный срок на Товар

6.3. Поставщик предоставляет Гарантийный срок на поставляемый по Договору Товар, срок которого указан в Договоре.

6.4. Для целей Договора под Гарантийным сроком понимается период времени, в течение которого Товар должен быть пригодным для его использования Покупателем в соответствии с целями его обычного использования и в течение которого, Поставщик обязуется произвести ремонт и/или замену Товара за свой счет, в случае выявления скрытых недостатков в переданном Товаре.

6.5. Претензии относительно качества поставленного Товара принимаются Поставщиком в течение гарантийного срока, указанного в Договоре.

6.6. Покупатель, принявший Товар без проверки, не лишается права ссылаться на недостатки, в том числе на недостатки, которые могли быть установлены при обычном способе ее приемки.

6.7. В случае возникновения в период эксплуатации несоответствия Товара его технико-эксплуатационным показателям, техническим характеристикам, сертификату качества, а также иным условиям, Покупателем в адрес Поставщика в течение 10 (десяти) рабочих дней с момента обнаружения такого несоответствия направляется по электронной почте в виде сканированного документа уведомление об обнаружении такого несоответствия Товара, являющееся основанием замены, и/или ремонта и/или допоставки Товара или его части Покупателю Товара.

6.8. В случае получения уведомления о несоответствии Товара условиям Договора Поставщик в течение 7 (семь) календарных дней (с учетом проезда) с момента получения такого уведомления направляет специалистов для подписания акта несоответствия Товара. В случае принятия несоответствия Товара устранение производится за счет Поставщика. Покупатель имеет право выбрать устранение несоответствия в переданном Товаре либо предоставление иного Товара взамен несоответствующего.

6.9. В случае не направления Поставщиком специалистов в сроки, указанные в п. 6.8. Условий, акт несоответствия Товара, подписывается Покупателем и является основанием замены, и/или ремонта, и/или допоставки Товара или его части Поставщиком.

6.10. В случае возникновения спора в отношении соответствия или несоответствия Товара Договору, производится экспертиза качества Товара по правилам и нормативам Республики Казахстан. Экспертиза производится за счет заинтересованной Стороны только в специализированном учреждении, имеющем соответствующую аккредитацию. Если экспертиза установит, что недостаток качества возник до момента передачи Товара Покупателю или по причинам, возникшим до передачи Товара Покупателю, все расходы, связанные с проведением экспертизы, возлагаются на Поставщика и возмещаются последним Покупателю, если экспертиза проводилась за счет Покупателя.

6.11. Дефектный Товар должен заменяться новым, восстановленным, переоборудованным или переделанным в заводских условиях или функционально эквивалентным.

6.12. Замена и поставка Товара взамен дефектного, доставка Товара на ремонт и возврат Товара из ремонта до адреса, указанного Покупателем, осуществляется силами и за счет Поставщика в течение 20 (двадцати) календарных дней или иного срока, согласованного Покупателем, с даты подписания акта несоответствия Товара или получения Сторонами результатов экспертизы, проведенной в соответствии с пунктом 6.10. Условий.

6.13. Передача Товара на ремонт и обратно передается между Сторонами по акту приема-передачи, который подписывается уполномоченными представителями Сторон.

6.14. При невыполнении Поставщиком обязанности по устранению недостатков Товара в срок, указанный в пункте 6.12. Условий, Покупатель вправе привлечь третьих лиц либо устранить недостатки своими силами и потребовать от Поставщика возмещения понесенных убытков.

6.15. Гарантия не распространяется на Товар, который был поврежден вследствие: неправильного хранения его на складе Покупателя, повреждений в процессе монтажа (за исключением случаев, когда проведение пуско-наладочных работ, шеф-монтажа, ввод в эксплуатацию Товара является обязанностью Поставщика в соответствии с Договором) или неправильной эксплуатации. В данном случае условия ремонта или замены данного Товара будут оговариваться отдельными соглашениями Сторон.

6.16. Если Покупатель лишен возможности использовать Товар по обстоятельствам, зависящим от Поставщика, Гарантийный срок не течет до устранения соответствующих обстоятельств Поставщиком. Гарантийный срок на Товар продлевается на время, в течение которого Товар не мог использоваться Покупателем из-за обнаруженных в нем недостатков.

7. Ответственность Сторон

7.1. За невыполнение, несвоевременное или некачественное выполнение обязательств по Договору, а также в случае причинения убытков одной из Сторон по вине другой Стороны в процессе исполнения Договора, Стороны несут ответственность в соответствии с настоящими Условиями и действующим законодательством Республики Казахстан.

7.2. При просрочке оплаты переданного Товара, Поставщик вправе потребовать от Покупателя уплатить пеню в размере 0,1% (ноль целых одна десятая процента) от несвоевременно оплаченной суммы за каждый рабочий день просрочки, но не более 10% от суммы просроченного платежа.

При этом, пеня, установленная настоящим пунктом не начисляется за нарушение Покупателем срока выплаты авансового платежа, а также в случае не наступления любого из событий, указанного в п. 2.5. Условий.

7.3. В случае не поставки Товара, несвоевременной поставки Товара (нарушение срока поставки), нарушения сроков пуско-наладочных работ, шеф-монтажа, ввода в эксплуатацию Товара и иных сопутствующих обязательств, предусмотренных Договором, Покупатель вправе потребовать, а Поставщик обязуется уплатить пеню в размере 0,5% (ноль целых пять десятых процента) от стоимости непоставленного/несвоевременно поставленного (не выполненного/несвоевременно выполненного сопутствующего обязательства, указанного в Договоре) в срок Товара за каждый день просрочки, но не более 10% (десять процентов) от Общей стоимости Товара.

7.4. В случае нарушения Поставщиком срока устранения недостатков в Товаре, срока замены Товара ненадлежащего качества на Товар надлежащего качества, срока поставки недостающего количества Товара, срока ремонта неисправного Товара, согласно настоящим Условиям, Покупатель вправе потребовать, а Поставщик обязуется уплатить пеню в размере 0,5% (ноль целых пять десятых процента) от стоимости своевременно не замененного, не поставленного, не отремонтированного Товара за каждый календарный день просрочки до дня фактического исполнения Поставщиком, но не более 30% от Общей стоимости Товара.

7.5. В случае, если Поставщик допустил недостатки (дефекты) в Товаре или иные нарушения при его приеме-передачи, проведении пуско-наладочных работ, шеф-монтажа, вводе Товара в эксплуатацию, исполнении иных сопутствующих обязательств по Договору, в результате которых у Покупателя отсутствует возможность использования и (или) эксплуатации Товара (простой Товара), Покупатель вправе потребовать, а Поставщик обязуется уплатить штраф в размере 30% (тридцати процентов) от общей стоимости Товара за каждый факт допущения недостатков (дефектов) в Товаре или иных нарушений при его приеме-передаче, исполнении сопутствующих обязательств (если такие обязательства предусмотрены Договором), повлекших простой Товара.

7.6. За отказ от поставки Товара, от исполнения Договора или за отказ от выполнения иных обязательств после заключения Договора, Покупатель вправе потребовать, а Поставщик обязуется уплатить штраф в размере 20% (двадцать процентов) от стоимости непоставленного Товара.

7.7. В случае, если Поставщик не исполняет или ненадлежащее исполняет гарантийные обязательства по Договору, то Покупатель вправе потребовать, а Поставщик обязуется уплатить штраф в размере 10% (десяти процентов) от общей стоимости Товара.

7.8. В случае неисполнения обязательств по местному содержанию в Товаре или несоблюдения требований Правил закупок (при осуществлении закупа товаров через реестр товаров, работ и услуг, используемых при проведении операций по недропользованию, и их производителей), Покупатель вправе потребовать, а Поставщик обязуется уплатить штраф в размере 1% (один процент) от Общей стоимости Товара.

7.9. Если Поставщик нарушил иные обязательства по Договору, настоящим Условиям за нарушение которых не установлена специальная ответственность настоящими Условиями, то Покупатель вправе потребовать, а Поставщик обязуется уплатить штраф в размере 5% (пяти процентов) от общей стоимости Товара.

7.10. Оплата сумм неустойки (пени, штрафа), возмещение убытков не освобождает Стороны от исполнения своих обязательств по Договору, Условиям.

7.11. В случае причинения Поставщиком Покупателю убытков, такие убытки могут быть взысканы в полной сумме сверх неустоек, предусмотренных в настоящих Условиях.

7.12. Счет на оплату неустоек подлежит оплате в течение 3 (трех) рабочих дней с момента предоставления.

7.13. В случае возникновения обстоятельств, повлекших уплату неустойки (пени, штрафа) и/или убытков, они могут быть взысканы Сторонами при осуществлении взаиморасчетов путем удержания суммы неустойки (пени, штрафа) и/или убытков.

7.14. Стороны договорились о возможности прекращения обязательств Поставщика по оплате возникших неустоек или иных санкций и/или возмещении убытков по Договору путем проведения Покупателем зачета сумм заявленных надлежащим образом требований против подлежащей уплате Поставщику стоимости Товара.

8. Обстоятельства непреодолимой силы (форс – мажор)

8.1. Стороны освобождаются от ответственности за частичное или полное неисполнение обязательств по Договору, если оно явилось следствием природных явлений, действия внешних объективных факторов и прочих обстоятельств непреодолимой силы (форс-мажор), и если эти обстоятельства непосредственно повлияли на исполнение Договора. Подтверждением наступления обстоятельств непреодолимой силы является документ, выданный соответствующей уполномоченной организацией Республики Казахстан.

8.2. Термин «обстоятельство непреодолимой силы» означает стихийные бедствия, войны, блокады, восстания, мятежи, эпидемии, обвалы, молнии, землетрясения, пожары, шторм, наводнения, размыв, гражданские волнения и другие непредвиденные обстоятельства, находящиеся вне разумных пределов контроля Стороны, которая просит о приостановке, которые такая Сторона не могла предотвратить, преодолеть, или от которых она не могла защититься, приложив должные усилия.

8.3. Независимо от пунктов 8.1., 8.2. Условий, Стороны договорились, что обстоятельства непреодолимой силы не включают в себя обстоятельства, о которых известно на дату заключения Договора, включая, но не ограничиваясь следующими обстоятельствами:

1) санэпидемологическая обстановка в мире, вызванная эпидемией коронавируса и/или её последствиями;

2) военные действия в Украине и/или её последствия;
3) геополитическая обстановка в мире, объявленные и действующие санкции, запреты и ограничения любого рода и характера.

8.4. Сторона, ссылающаяся на обстоятельство непреодолимой силы, должна приложить все усилия к устранению последствий обстоятельства непреодолимой силы.

8.5. Сторона, для которой стало невозможным исполнение обязательств по Договору по причине наступления обстоятельств непреодолимой силы, должна незамедлительно информировать другую Сторону в письменном виде о возникновении вышеуказанных обстоятельств, а также в течение 30 (тридцати) календарных дней предоставить другой Стороне подтверждение обстоятельства непреодолимой силы. Надлежащим доказательством наличия обстоятельств непреодолимой силы и их продолжительности будут служить справки соответствующих компетентных органов или торгово-промышленной палаты соответствующей страны.

8.6. Срок исполнения обязательств по Договору отодвигается соразмерно времени, в течение которого действовали обстоятельства непреодолимой силы, а также последствия, вызванные этими обстоятельствами.

8.7. Если обстоятельства непреодолимой силы или их последствия будут длиться более 1 (одного) месяца, то Поставщик и Покупатель обсудят, какие меры следует принять для продолжения поставки Товара.

8.8. Каждая Сторона самостоятельно несёт риск возникновения убытков в связи с действием обстоятельств непреодолимой силы.

8.9. Если Стороны не смогут договориться в течение 20 (двадцати) календарных дней, тогда Покупатель вправе в одностороннем порядке отказаться от исполнения Договора.

9. Соглашение о конфиденциальности

9.1. Настоящим Стороны обязуются держать в строгой конфиденциальности информацию, полученную друг от друга по Договору и определенную ими как конфиденциальная информация, и не разглашать, не передавать третьим лицам и не использовать такую информацию в личных целях без предварительного письменного согласия другой Стороны.

9.2. Настоящим Стороны соглашаются, что конфиденциальная информация включает в себя (но не ограничивается):

a) обстоятельства, имеющие деловое отношение к финансовой либо хозяйственной деятельности Сторон;

b) техническую и иную документацию и материалы, передаваемые и получаемые Сторонами в процессе исполнения Договора;

c) любую иную информацию, признанную Сторонами конфиденциальной и относящуюся к коммерческой тайне Сторон.

9.3. За несоблюдение или ненадлежащее соблюдение условий п.9.1. Условий, виновная Сторона несет ответственность, предусмотренную законодательством Республики Казахстан и Условиями, а также возмещает другой Стороне причиненные таким разглашением убытки.

10. Применимое право и разрешение споров

10.1. Все споры и разногласия между Сторонами, а также требования, которые могут возникнуть из Договора или в связи с ним, подлежат урегулированию посредством проведения переговоров между Сторонами, предметом которых должно быть достижение договоренности по возникшему спору или разногласию, или требованию. Договоренность между Сторонами в таком случае должна быть достигнута в течение 30 (тридцати) календарных дней с момента получения Стороной уведомления о наличии спора (требования), и оформлена в письменном виде за подписями Сторон.

10.2. Любые споры, не урегулированные мирным путем, подлежат рассмотрению в судебном порядке в Специализированном межрайонном экономическом суде города Астана.

10.3. Договор, настоящие Условия регулируются действующим законодательством Республики Казахстан.

11. Изменение и расторжение Договора

11.1. Договор считается заключенным и вступает в силу с даты подписания Договора уполномоченными представителями Сторон и действует до даты/события, указанного в Договоре.

11.2. Изменение Договора возможно по соглашению Сторон. Любые изменения и дополнения к Договору действительны, если они совершены в письменной форме, подписаны и заверены уполномоченными представителями Сторон.

11.3. Договор может быть расторгнут в следующих случаях:

- по соглашению Сторон;
- в случаях, предусмотренных законодательством Республики Казахстан;
- в случаях, предусмотренных настоящими Условиями или Договором.

11.4. Покупатель вправе отказаться от исполнения Договора полностью или частично в одностороннем порядке в следующих случаях:

a) если просрочка поставки Товара, проведения/выполнения сопутствующих обязательств при поставке Товара (если такие обязательства предусмотрены Договором) превысит 15 (пятнадцать) календарных дней;

b) если Поставщик отказывается от поставки всего или части Товара после заключения Договора;

c) Поставщик поставил Товар, не соответствующий условиям Договора, и (или) не выполняет требования по устранению недостатков в Товаре в назначенный Покупателем срок;

d) в случае, если поставка Товара предполагается по заявке Покупателя и предлагаемые Поставщиком сроки поставки Товара (части Товара) являются неприемлемыми и превышают указанный Покупателем в заявке срок;

e) в случае, если у Покупателя возникнет необходимость в уменьшении потребности в количестве Товара;

f) если Стороны в течение 20 календарных дней не могут договориться о дальнейшей поставке Товара, приостановленного в результате действия обстоятельств непреодолимой силы или их последствий;

g) в случае нарушения Поставщиком положений о противодействии взяточничеству и коррупции;

h) в иных случаях нарушения Поставщиком принятых им обязательств по Договору, настоящим Условиям, а также иных случаях, предусмотренных законодательством Республики Казахстан.

При наступлении случая, указанного в настоящем пункте 11.4. Условий, Покупатель вправе установить разумный срок для устранения его причин. Если Поставщик в указанный срок не устранит надлежащим образом указанные причины, Покупатель будет вправе в одностороннем порядке отказаться от исполнения Договора.

11.5. В случае, если Покупатель в одностороннем порядке отказался от исполнения Договора при наступлении случаев, предусмотренных пунктом 11.4. Условий, никакие убытки, штрафы, неустойки не подлежат возмещению Поставщику.

11.6. Покупатель вправе в одностороннем порядке отказаться от исполнения Договора полностью или частично без объяснения причин путем направления письменного уведомления за 10 (десять) календарных дней до предполагаемой даты расторжения Договора. Стороны в течение 10 (десяти) календарных дней осуществляют все взаиморасчеты по поставленным и принятым Товарам, а также иным неисполненным обязательствам, возникших до даты такого расторжения по Договору.

11.7. Договор считается расторгнутым с даты, указанной в уведомлении об одностороннем отказе от исполнения Договора. Покупатель вправе требовать возврата выплаченных авансов, возмещения убытков, причиненных расторжением Договора согласно пункту 11.4. Условий, и уплаты неустоек, предусмотренных статьей 7 Условий, а Поставщик обязуется осуществить возврат выплаченных авансов, возмещение убытков и оплату установленной неустойки.

12. Антикоррупционные положения

12.1. Каждая Сторона (данный термин для целей настоящих положений включает всех работников, агентов, представителей, аффилированных лиц каждой из Сторон, а также других лиц, привлекаемых ими или действующих от их имени) соглашается и гарантирует, что она не производила, прямо или косвенно, и не будет, прямо или косвенно производить любые платежи, преподносить подарки, прочие имущественные выгоды, вознаграждения и льготы или передавать иные ценности другой Стороне, государственным служащим или любой иной стороне способами, противоречащими применимому законодательству (включая, но не ограничиваясь, закон Республики Казахстан от 18 ноября 2015 года № 410-V «О противодействии коррупции»).

12.2. Поставщик признает и соглашается с тем, что он ознакомлен с применимым законодательством против взяточничества и отмывания денег всех стран, в которых он учрежден или зарегистрирован и в которых он осуществляет свою деятельность, и будет соблюдать указанное применимое законодательство.

12.3. Каждая Сторона соглашается с тем, что она не будет совершать и не допустит совершения от ее имени каких-либо действий, которые приведут или могут привести к нарушению другой Стороной применимого законодательства против взяточничества или отмывания денег, а также предпримет меры по соблюдению своими работниками, подрядчиками, консультантами, агентами и другими лицами, предоставляющими услуги от ее имени по настоящему Договору, процедур по предотвращению фактов взяточничества или попыток дачи взяток.

12.4. Если Поставщику станет известно о фактическом или предположительном нарушении им какого-либо из настоящих положений о противодействии взяточничеству и коррупции, попытках (прямых или косвенных) потребовать незаконное вознаграждение от Поставщика, последний должен немедленно поставить об этом в известность Покупателя и оказать ему содействие в расследовании, проводимому по данному делу.

12.5. Нарушение Поставщиком любого обязательства, указанного в настоящих антикоррупционных положениях, может быть рассмотрено Покупателем как существенное нарушение условий настоящего Договора с предоставлением Покупателю права расторгнуть настоящий Договор в одностороннем внесудебном порядке с немедленным вступлением в силу, а также без ущерба любым иным правам или средствам защиты Покупателя согласно настоящему Договору или применимому законодательству. Поставщик принимает на себя обязательство освободить Покупателя от требований и возместить Покупателю все убытки, понесённые в связи с любой ответственностью, ущербом, расходами или затратами, возникшими в результате или в связи с нарушением любого из указанных выше обязательств и расторжением настоящего Договора.

12.6. Ни одно из положений настоящего Договора не возлагает на Сторону обязательство компенсировать другой Стороне любые произведенные или обещанные платежи, подарки, выгоды, вознаграждения, льготы и ценности, указанные в п.12.1. Условий.

12.7. Стороны соглашаются в целях предотвращения фактов взяточничества или попыток дачи/получения взяток соблюдать настоящие антикоррупционные положения, а также Кодекс деловой этики поставщика, размещенный на корпоративном сайте ТОО «RG Gold» (rggold.kz). Поставщик настоящим заявляет и подтверждает, что он получил копию Кодекса деловой этики поставщика или получил информацию о том, как получить доступ к указанному Кодексу деловой этики поставщика, размещенному на корпоративном сайте ТОО «RG Gold» (rggold.kz). Поставщик выражает согласие на исполнение своих обязательств по настоящему Договору согласно стандартам этического поведения, в существенной части совпадающим со стандартами Кодекса деловой этики поставщика.

12.8. Покупателем установлены следующие линии связи, позволяющие Поставщику и его работникам сообщать о нарушениях применимого законодательства, политик и стандартов поведения посредством обращения на веб-сайт: www.rggold.kz или на электронную почту: hotline@rggold.kz.

13. Гарантии по соблюдению налогового законодательства и противодействию по уклонению от уплаты налогов

13.1. Настоящим Поставщик подтверждает, что с подписанием Договора гарантирует перед ТОО «RG Gold»/ТОО «RG Processing» (РГ Процессинг), далее – Покупатель и принимает нижеуказанные обязательства в области соблюдения налогового законодательства и участвует в противодействии по уклонению от уплаты налогов:

13.2. Стороны выражают своё согласие с тем, что их документы, налоговая отчётность должны в полном объеме и своевременно отражать свои налоговые обязательства. Поставщик обязан в своей налоговой отчетности по НДС в полном объеме и в установленные Налоговым кодексом сроки, отражать обороты по реализации в отношении сделок по настоящему Договору.

13.3. Поставщик гарантирует что:

1) он и (или) его аффилированные лица, контрагенты, привлеченные для исполнения настоящего Договора, отсутствуют по данным Комитета государственных доходов Министерства финансов, в списках неблагонадежных налогоплательщиков, налогоплательщиков, находящихся на стадии ликвидации, налогоплательщиков, по которым приостановлена выписка электронных счетов фактур, размещенных на сайте http://kgd.gov.kz/;

2) им и (или) его аффилированными лицами, его контрагентами по сделкам, связанным с настоящим Договором, не совершены /не будут совершены сделки, признанные судом недействительными;

3) им и (или) его контрагентами, привлеченными для исполнения настоящего Договора, не совершены/ не будут совершены действия по выписке электронного счета фактура (для плательщиков НДС) или иного документа (для неплательщиков НДС) без фактического выполнения работ, оказания услуг, отгрузки товаров;

4) не имеет неисполненных налоговых обязательств по камеральному контролю и уплате налогов.

13.4. Поставщик гарантирует легальность происхождения товара и обязуется предоставить Покупателю по требованию документы без коммерческой информации, подтверждающие происхождение поставляемого товара (декларацию на товары, заявление об уплате косвенных налогов по форме 328.00, сертификат происхождения товара, договор с контрагентами, привлеченными для исполнения настоящего Договора).

Поставщик, являющийся производителем поставляемого товара, оказывающий услуги, выполняющий работы по требованию Покупателя представляет документы, подтверждающие наличие трудовых и материальных ресурсов, соответствующих лицензий и разрешений, производственных мощностей (складских помещений, транспортных средств), необходимых для поставки товаров, выполнения работ или оказания услуг, и сведения о местонахождении его складских и (или) производственных и (или) торговых площадей.

13.5. Поставщик обязуется:

1) в случае нарушения гарантий, заявленных в пунктах 13.1 – 13.3. Условий, повлекшие имущественную ответственность Покупателя в виде применения органами государственных доходов корректировки объектов налогообложения и объектов, связанных с налогообложением, а также выплате Покупателем штрафов, пени и других обязательных платежей, возмещает все понесенные Покупателем расходы (а именно, только суммы налогов и пени согласно Налогового Кодекса РК), подтверждённые документально;

2) в случае отказа органами государственных доходов в возврате НДС, не подтвержденного в ходе налоговой проверки по причине не отражения/неполного отражения Поставщиком оборота по реализации в своей налоговой отчетности по НДС, обязан незамедлительно, по требованию Покупателя возместить ему исключенные из зачета суммы НДС.

13.6. Стороны договорились и согласились, что Покупатель вправе в любое время отказаться от исполнения Договора, уведомив Поставщика за 15 календарных дней, в случае если Поставщик отказывается устранить нарушения вышеуказанных гарантий. Вышеуказанный отказ возможен при последовательном соблюдении следующих условий:

- Покупатель уведомляет Поставщика о нарушении гарантий;
- Поставщик сообщает о своем согласии\несогласии;
- в случае согласия Поставщика, Стороны определяют срок по устранению таких нарушений.
- в случае несогласия Поставщика, Стороны определяют срок для совместного расследования факта нарушения, по результатам которого, в случае выявления нарушения, и отказа Поставщика от его устранения, Покупатель вправе уведомить Поставщика за 15 дней о предстоящем отказе.

13.7. В случае выявления нарушений, повлекших обязанность Покупателя по уплате каких-либо сумм по обязательствам Поставщика и/или его контрагентов, являющихся поставщиками товара, реализуемого в рамках настоящего Договора, перед налоговыми органами Республики Казахстан, Покупатель оставляет за собой право приостановить осуществление любого платежа по Договору на сумму, не превышающую сумму задолженности перед налоговыми органами, до устранения нарушений Поставщиком и (или) его контрагентами вышеуказанных гарантий. При этом, пеня за несвоевременную оплату, предусмотренная Условиями, не начисляется.

14. Иные применимые требования

14.1. В случае, если поставка товаров осуществляется через реестр товаров, работ и услуг, используемых при проведении операций по недропользованию, и их производителей:

14.1.1. Поставщик обязан соблюдать Правила закупок при исполнении Договора.

14.1.2. Поставщик обязан обеспечить местное содержание в поставляемых Товарах, как это предусмотрено Договором. Расчет местного содержания производится в соответствии с законодательством Республики Казахстан.

14.1.3. По окончанию поставки Товара вместе с накладной и/или актом приема-передачи Товара и/или соответствующим актом по исполнению сопутствующих обязательств, предусмотренных Договором Поставщик представляет Покупателю фактический расчет доли местного содержания в Товаре.

14.2. Если иное не уставлено Договором, ни одна из Сторон не вправе передавать свои права и обязанности по Договору третьей стороне без предварительного письменного согласия другой Стороны.

14.3. В случае, если одно или несколько положений Договора, Условий будут признаны недействительными, противозаконными или исполнение таких положений окажется невозможным в соответствии с действующим законодательством, то законность и возможность исполнения оставшихся положений Договора, настоящих Условий и их применение ни в коей мере не будут затронуты или ослаблены. Недействительное положение заменяется близким по смыслу и допустимым в правовом отношении.

14.4. Каждая Сторона обязана письменно уведомить об изменении своих реквизитов (в том числе изменение адреса, email адреса, контактных данных, банковских реквизитов и т.д.) в течение 5 (пяти) рабочих дней с момента такого изменения (но в любом случае не позднее, чем за 5 (пять) рабочих дней до даты оплаты).

14.5. Настоящие Условия применяются к отношениям между Покупателем и Поставщиком только в случае, если это прямо предусмотрено в Договоре. В случае возникновения противоречий между Условиями и Договором приоритет будут иметь условия заключённого Договора.

14.6. Настоящие Условия применяются к отношениям между Покупателем и Поставщиком по Договору в полном объеме и в соответствии с редакцией настоящих Условий, если иное не предусмотрено Договором.

14.7. Настоящие Условия действуют с даты их опубликования.

14.8. Настоящие Условия являются неотъемлемой частью заключаемых с их применением Договоров и регулируют отношения по таким Договорам, заключаемым с даты публикации Условий.

14.9. Настоящие Условия публикуются на казахском и русском языках. В случае любого противоречия между казахским и русским текстами настоящих Условий, русский текст имеет преимущественную силу.

Приложение к Примерным условиям договоров поставки ТОО «RG Gold», ТОО «RG Processing (РГ Процессинг)»

ИНСТРУКЦИЯ ПО ДОСТАВКЕ ТОВАРОВ ДЛЯ ПОСТАВЩИКОВ ТОО «RG Gold», ТОО «RG Processing (РГ Процессинг)» НА УЧАСТОК КОМПАНИИ В РАЙГОРОДКЕ

Уведомление о планируемой отправке товаров с приложением указанных ниже документов нужно обязательно отправлять сотрудникам ТОО «RG Gold» или ТОО «RG Processing (РГ Процессинг)» (далее каждая по отдельности – Компания) согласно списку рассылки за **3 дня до планируемой даты отправки товара**.

В теме сообщения обязательно указывать номер Договора и название Поставщика.

ВАЖНО!

Не отправлять машину с товаром на доставку без **предварительной** проверки документов и получения **подтверждения** от сотрудников Компании.

Доставка на участок в Райгородке	
Адрес доставки: Республика Казахстан, Акмолинская область, Успено-Юрьевский с/о, производственный участок близ села Райгородок. График работы: без выходных с 07:00 до 19:00 Перерыв на обед: с 13-00 до 14-00 Приемка груза до 18:00 Приемка и подпись на накладных: Заведующий складом: Мамашарипов Алмазбек (ТОО «RG Gold»), Валерий Шефер (ТОО «RG Processing») Координатор по Логистике (ТОО «RG Gold»/ТОО «RG Processing»): Жангужин Бауржан моб: +7 701 758 71 58 Логист (ТОО «RG Processing»): Давлетьярова Майя моб: +7 777 766 10 28 Экспедиторы (ТОО «RG Gold»): Огнев Денис моб: +7 771 188 7990, Жуманов Нурлыбек Моб: +7 747 796 10 10	
Список рассылки для товаров	ТОО «RG Gold»: Denis.Ognev@rggold.kz Nurlybek.Zhumanov@rggold.kz Baurzhan.Zhanguzhin@rggold.kz ТОО «RG Processing»: maiya.davletyarova@rggold.kz baurzhan.zhanguzhin@rggold.kz
Список рассылки для химикатов и сыпучих материалов	**ТОО «**RG Gold**»:** Denis.Ognev@rggold.kz Nurlybek.Zhumanov@rggold.kz Baurzhan.Zhanguzhin@rggold.kz ТОО «RG Processing»: maiya.davletyarova@rggold.kz baurzhan.zhanguzhin@rggold.kz
Сертификаты и другие разрешительные документы, отправляемые по элек**тро**нной почте на рассмотрение для проверки **до оформления пропуска на въезд**	В случае доставки товаров, подлежащих обязательному подтверждению соответствия, либо соблюдению других требований применимого законодательства, Поставщик отправляет полученные сертификаты и другие разрешительные документы согласно нижеследующему списку на подтверждение отдельным сообщением: - Сертификат соответствия ЕАЭС; - Декларация о соответствии ЕАЭС; - Сертификат соответствия РК; - Сертификат соответствия ЕАЭС на взрывозащищенное оборудование/материалы согласно ТР ТС 012/2011 - Свидетельство о государственной регистрации (СЭС) - Регистрационное удостоверение на медицинское изделие и медицинскую технику; - Одобрение типа транспортного средства согласно ТР ТС 018/2011; - Метрологические сертификаты РК (Сертификат о метрологической аттестации средств измерения, Сертификат об утверждении типа средств измерений, Сертификат о поверке средств измерении). Список рассылки: ТОО «RG Gold»: Denis.Ognev@rggold.kz Nurlybek.Zhumanov@rggold.kz Baurzhan.Zhanguzhin@rggold.kz ТОО «RG Processing»: maiya.davletyarova@rggold.kz baurzhan.zhanguzhin@rggold.kz **ВАЖНО:** 1. тема сообщения должна содержать номер Договора, название поставщика и наименование товара, на которые прилагаются разрешительные документы; 2. документы на отдельные позиции по Договору должны прилагаться в отдельных файлах; 3. название прилагаемых разрешительных документов должны содержать номер Договора и номер позиции.
Документы на рассмотрение отправляемые по электронной почте на предварительную проверку для оформления пропуска на въезд	1. Детальный Упаковочный лист с обязательным указанием наименований товара и их количества, единица измерения товара, количество мест, размеры и вес упаковки 2. Накладная на отпуск запасов на сторону 3. Паспорт безопасности материала / MSDS (Material Safety Data Sheet) от завода-производителя в случае доставки опасных грузов, химикатов, краски и т.д. 4. На все материалы со сроком годности должны быть предоставлены документы, содержащие даты производства и сроки годности материалов, а именно фото с маркировкой поставляемого материала, либо сертификат производителя, либо письмо от производителя **При получении подтверждения о том, что документы приняты и одобрены, направить заявку на пропуск на участок с указанием следующей информации:** **1. – ФИО водителя** **2. – паспортные данные (удост.личности)** **3. – мобильный телефон водителя** **4. – марка а/м и гос номер** **5. – планируемая дата доставки**
Получение заказа складом	Полный пакет документов (оригиналы), скрепленный степлером как один пакет предоставляется на склад. 1. Накладная на отпуск запасов на сторону – 2 шт 2. Детальный Упаковочный лист с обязательным указанием наименований товара и их количества, единиц измерения товара, количества мест, размеров и веса упаковки – 1 шт Примечание: - Оригинал накладной (четкий и читабельный шрифт, с порядковым номером, присвоенным поставщиком при отправке уведомления) должен быть предоставлен водителем вместе с грузом - Во всех предназначенных полях накладной должны быть подписи ответственных специалистов и печать поставщика - Если накладная на нескольких листах, листы должны быть пронумерованы - Фактическое количество товара, должно совпадать с количеством указанным в накладной - Номер Договора должен быть указан в накладной - правильное написание отпущенных материалов в количестве штук и суммы прописью **– обязательно перепроверять перед отправкой, так как это является основной причиной отклонения и возврата документов.** - указывать стоимость за единицу (колонка “7”) включая НДС, **что также является частой причиной отклонения пакета документов на оплату** - Стоимость и единица измерения должна совпадать с Договором Склад не несет ответственность за проверку правильности оформления документов и за содержание пакета документов для оплаты. После физического досмотра товаров и их приемки, склад ставит печать на накладной с указанием даты и пересылает весь пакет документов в бухгалтерию.
Требования по ТБ	Необходимо проверять техническое состояние транспортного средства, включая состояние резины, наличие средств пожаротушения, специальных лицензий и пропусков, наличие средств индивидуальной защиты у водителя и проводить инструктаж водителей при отправлении согласно требованиям, приведенных ниже: 1. Водитель должен быть одет в СИЗ (средства индивидуальной защиты), включающие следующие составляющие: каска, очки, защитный комбинезон и защитные ботинки. 2. Водитель должен быть пристегнут. 3. Водитель должен соблюдать скоростные ограничения, которые установлены на участке. 4. Водитель должен соблюдать меры по пожарной безопасности, курить строго в определенных для этого местах. 5. Водитель должен следовать установленным маршрутам перемещения по территории участка, соблюдать дорожные знаки и указатели. 6. В случае экстренной ситуации, тревоги, эвакуации и т.д., водитель должен неукоснительно подчиняться инструкциям представителя компании. Материалы должны быть упакованы, промаркированы в зависимости от типа материалов, класса опасности, и согласно особым требованиям по упаковке, оговоренным в контракте, установлены на паллеты с доступом к машине для разгрузки погрузчиком (при весе свыше 15 кг). Поставщики должны использовать надлежащие методы погрузки, крепления груза в соответствии с маркировкой грузов и манипуляционных знаков, правила безопасной перевозки грузов и выбирать транспортные средства по отношению к типу груза, весу, требованиям к упаковке, опасности и т. д. Рекомендуется избегать предоставление автотранспорта с не открывающимися сторонами (бортами) что затрудняет доступ к разгружаемым материалам, в особенности для тяжелых грузов. Не допускается укладка в штабель грузов без тары, в открытой, в поврежденной, или разно-габаритной таре. В случае несоответствия вышеуказанным требованиям и рекомендациям, приёмка груза может быть приостановлена вплоть до прибытия представителя Поставщика. Все транспортные средства должны иметь дизельный или бензиновый двигатель. Заезд на территорию базы транспортного средства с **газобаллонным оборудованием категорически запрещен**.
Разгрузка машин с помощью автокрана	**ВАЖНО:** В уведомлении о поставке материала, для разгрузки которого потребуется кран, рекомендуется сообщать/указать дополнительно во избежание задержек автотранспорта.

*** ПРИМЕЧАНИЕ: настоящие Условия публикуются в печати, а также размещаются на официальном интернет-ресурсе Покупателя по адресу www.rggold.kz**

РЕГИОН

www.dknews.kz

ИТОГИ. 2022

Индустриальным регионом становится Костанайская область. По предварительным итогам года видно, что здесь взяли курс на машиностроение. В этой отрасли в этом году был реализован ряд проектов. В планах на 2023 год – строительство завода по производству комплектующих для сельхозтехники, сборка автомобилей, производство коммерческой техники, строительство чугунно-литейного завода и горно-обогатительного комбината.

Поворот на индустрию

Виктория ЗОЛОТАРЁВА, Костанай

Если ранее регион считался аграрным, то в последнее время экономика стала поворачиваться и в сторону промышленности. Сейчас область можно уверенно назвать аграрно-индустриальным регионом. Особенно эта тенденция прослеживается при анализе почти прошедшего 2022 года.

Как сообщили ДК в управлении предпринимательства и промышленности, за истекший период т.г. в области наблюдается очень хорошая динамика по объему производства промышленной продукции. Промышленными предприятиями в целом произведено продукции на сумму 1,8 триллиона тенге, что почти на 8% выше, чем в прошлом году. В обрабатывающей отрасли произведено продукции более чем на 1 триллион тенге. Это на 42% больше, чем год назад.

– Рост отрасли обеспечен за счет увеличения производства машиностроения, продуктов питания и металлургической промышленности. Особо стоит отметить успехи в отрасли машиностроения, которая стала флагманом роста экономики, – сообщили в управлении предпринимательства Костанайской области.

Доля машиностроения в обрабатывающей отрасли превышает 48%, при этом, в последние годы значительно наращивает темпы роста сектор автомобилестроения. Так, завод по сборке автомобилей нарастил свое производство на 30%. Отмечен хороший рост в производстве горячекатаных прутков и стержней из стали, наращивается производство необработанного золота.

Что касается переработки сельскохозяйственной продукции, на первом месте, традиционно, стоит мука. Хорошие показатели и у производства кондитерских изделий.

– Однако по ряду причин, в частности связанных со сложившейся конъюнктурой на мировом рынке, отмечено снижение продукции в горнодобывающем секторе.

В связи с чем, некоторые крупные производители промышленной продукции отрасли столкнулись с проблемными вопросами системного характера, – рассказали в ведомстве. – Тем не менее вышеуказанные проблемы не отразились на производственном потенциале, количестве рабочих мест и уровне заработной платы работников предприятий горнодобывающей отрасли. И, согласно прогнозу социально-экономического развития региона, в 2023 году прогнозируется положительная динамика развития основных отраслей промышленности.

Как проинформировали в областном управлении промышленности, на базе Локализационного центра начато производство сельскохозяйственной техники. Оно было запущено в 2022 году в партнерстве с итальянской компанией. Планируемый объем производства – 600 единиц техники.

В секторе автомобилестроения также есть подвижки. В планах – выпуск автомобилей мелкоузловым методом. Стоимость проекта – более 14 млрд тенге. Совокупная годовая проектная мощность составит 35 тыс. автомобилей.

– Область располагает значительным экономическим, промышленным потенциалом, большим рынком сбыта товаров и услуг, развитой сетью автомобильных и железных дорог. Регион занимает выгодное экономико-географическое положение благодаря соседству с тремя областями Российской Федерации и пятью областями Казахстана. В целом регион осуществляет внешнюю торговлю с более чем 85 странами мира. Сегодня производством промышленной продукции занимается более 880 предприятий, на которых занято порядка 42 тысяч человек, – сообщили в управлении предпринимательства.

В области созданы условия для развития промышленного потенциала. Так, в Костанае функционирует индустриальная зона общей площадью 400 га. Здесь в 2023 году будет запущен завод по производству кабин для тракторов. Инвестиции в проект превысят 8 миллиардов тенге. Мощность предприятия, где будет создано более 100 рабочих мест, составит 10 тысяч кабин. Половина из них будет поставляться на экспорт.

Также в области ведется строительство завода по производству коммерческой техники и надстроек. В этот проект будет инвестировано 2,9 миллиарда тенге, с созданием 180 рабочих мест. Годовая проектная мощность – 600 единиц. Проект планируется реализовать в следующем году.

Наряду с этим, на территории индустриальной зоны Костаная строится два крупных завода стоимостью более 160 миллиардов тенге. Это чугунолитейный завод мощностью 45 тысяч отливок в год и завод по производству главных передач ведущих мостов для грузовой техники, где проектная мощность составляет 74 тысячи единиц продукции в год. Также реализуется проект стоимостью 78 миллиардов тенге, направленный на увеличение уровня локализации планируемого производства заводов. В совокупности будет создано более 900 рабочих мест.

С 2023 года в Костанае планируется запустить производство автомобилей методом мелкоузловой сборки. Стоимость проекта – 23 млрд тенге, с созданием около 400 рабочих мест. Годовая проектная мощность – 30 тысяч единиц автомобилей.

Кроме того, рассматривается возможность поэтапного создания в Костанайской области производства автокомпонентов с российскими партнерами. Инвесторы заинтересованы в сотрудничестве с местным бизнесом в секторе машиностроения. Намерены производить стойки стабилизаторов, шаровые шарниры, подвески, рулевые тяги.

Учитывая ресурсный потенциал области, в горно-металлургическом комплексе в течение нескольких лет будет реализован ряд крупных проектов. Вблизи Аркалыка планируется строительство горно-обогатительного комбината по добыче и переработке твердых полезных ископаемых. Ежегодно планируется перерабатывать до 6 млн тонн руды с получением концентрата полиметаллических руд – до 420 тысяч тонн. Также комбинат будет производить 1,9 тонны золота в сплаве Доре. Инвестиции составят 315 миллиардов тенге, с созданием до 1200 рабочих мест. А в Лисаковске реализуется проект по производству карбида кремния. Предприятием планируется вложить более 26 миллиардов тенге и создать 230 рабочих мест. После запуска на заводе будет производиться 34 тысячи тонн карбида кремния в год.

Между тем нельзя не отметить и вклад региона в сельское хозяйство страны. В области по-прежнему выращивают высокие урожаи зерна. Текущий сельхозгод был успешным. Валовой урожай зерновых культур превысил 5,6 млн тонн зерна. Масличных собрано более 470 тысяч тонн. Индекс физического объема в сфере сельского хозяйства увеличился за год почти на 40%. Это самый высокий показатель в республике.

Освоили новые рынки сбыта

В уходящем году многие производители Восточного Казахстана нашли новые рынки сбыта своей продукции и услуг.

Ольга СИЗОВА, Усть-Каменогорск

В Палате предпринимателей ВКО подвели итоги года, выделив наиболее активно и успешно развивающиеся в этом направлении производства. Предприятия региона испытывают сегодня большую потребность в вагонах грузовых составов. Поэтому ТОО «Объединенное железнодорожное хозяйство», которое оказывает услуги железнодорожных грузоперевозок в Усть-Каменогорске, в настоящее время расширяет свои производственные мощности. В этих целях предприятие заключило контракты с российской стороной на приобретение токарных станков и подъемных кранов на сумму порядка 1,7 млрд тенге.

Как сообщил директор ПП ВКО Кайрат Мамырбаев, палатой были проведены переговоры с одним из банков о предоставлении кредита предприятию. Также договорились с Фондом «Даму» о субсидировании процентной ставки в рамках нацпроекта по развитию предпринимательства на 2021-2025 годы. «В ноябре железнодорожное хозяйство получило долгожданный кредит и сейчас организует три больших цеха: по ремонту локомотивов, текущему оцепочному ремонту вагонов и колесно-роликовый цех с созданием 40 новых рабочих мест», – добавил он.

Новый вариант сбыта продукции в одном крупном супермаркете появился у перспективного предприятия, выпускающего артезианскую питьевую воду – ТОО «Arnna Minerals» из Зайсанского района. Оно в этом году одержало победу в номинации «Лучшие продовольственные товары» в региональном конкурсе «Лучший товар Казахстана».

«У предприятия постоянно расширяется линейка товаров. Сегодня здесь производят 13 видов питьевой воды с газом и без газа, 14 видов лимонадов, шесть видов воды с различными вкусами, а в дальнейших планах – освоение линии алкогольных напитков», – сообщил К. Мамырбаев.

В числе других успешных отечественных производителей, добившихся новых рынков сбыта, – единственный в Восточном Казахстане производитель масел и смазок ТОО «MSK Group KZ». Компания победила в номинации «Лучшие товары производственного назначения» в региональном конкурсе «Лучший товар Казахстана», она выпускает восемь типов смазок с долей местного содержания в 90%. Кстати, технология производства запатентована Евразийской патентной организацией, не имеет аналогов в Казахстане и СНГ.

Среди других успешных предприятий года – инжиниринговая компания ТОО «ДИМ Строй», наладившая два года назад производство частотно-регулируемых приводов и шкафов управления. В дальнейшем предприятие намерено провести работы на одном из крупных металлургических предприятий, а также Риддерской ТЭЦ.

Задан инвестиционный импульс

Благодаря инвестиционным вложениям действующих крупных и средних предприятий в сфере горнодобывающей, обрабатывающей промышленности, а также реализации инвестиционных проектов за последние три года, включая 10 месяцев уходящего года, в Мангистаускую область привлечено более 1,6 трлн тенге.

Наталья БУТЫРИНА, Актау

Об этом рассказала руководитель управления индустриально-инновационного развития области Венера Мустапаева. В текущем году дан старт работе завода по производству насосных штанг и муфт за 14,2 млрд тенге. На предприятии создано 200 рабочих мест. Заработал завод по производству стеклопластиковых готовых изделий за 10,2 млрд тенге. Новыми рабочими местами обеспечено 80 рабочих мест.

На территории СЭЗ «Морпорт Актау» запущен новый цех по производству, обслуживанию и ремонту нефтепромыслового и бурового оборудования ТОО «OSS Kazakhstan» – совместное предприятие казахстанской компании «Холдинг UlyDala» и крупной сингапурской сервисной компании «OSS Strategic Holdings». Общая сумма инвестиций составляет 1,1 млрд тенге, создано 50 постоянных рабочих мест.

Французская фирма PCM Europe, открывшая ТОО «PCM Kazakhstan», запустила завод по производству винтовых насосов и приводов в Актау. В этот объект вложено на первом этапе 703,9 млн тенге. Здесь трудоустроено 15 жителей области. Объект введен в эксплуатацию в июне 2022 года.

«Производственная мощность завода, который имеет высокий экспортный потенциал, позволяет выпускать до 800 винтовых насосов и 200 приводов в год. При переходе на второй этап предусматривается увеличение производства до 1600 винтовых насосов и 400 приводов, на третьем этапе – до 2400 насосов и 600 приводов в год, что позволит создать дополнительно еще 100 новых рабочих мест», – отметила Венера Мустапаева.

Компания ГК «Сталь Трейд» в сентябре текущего года запустила производственный цех по изоляции стальных труб с двухслойным и трехслойным экструдированным полиэтиленовым покрытием. Стоимость проекта составила 817 млн тенге, создано более 30 новых рабочих мест. Проект был реализован на территории индустриального парка «Мангистау». Он направлен на реализацию продукции предприятиям нефтегазовой промышленности области.

«Предприятие с применением двух-, трехслойного экструдированного полиэтиленового покрытия будет выпускать 24 тысячи тонн стальной трубы в год, также будут оказываться услуги по изоляции 5500 тонн в год стальной трубы. Запуск этого производства позволит региону решить задачу импортозамещения, обеспечить продукцией местные предприятия. Помимо этого, руководством компании ГК «Сталь Трейд» рассматривается возможность осуществления производства труб пенополиуретановой изоляции в Актау для снабжения коммунальных служб. Вопрос рассматривается ответственными государственными органами в сфере энергетики», – рассказала Венера Мустапаева.

В текущем году завершено строительство завода по производству стеклопластиковых резервуаров, сосудов и емкостей. В это производство ТОО «Fiberglass Tank Production» вложило более 1 млрд тенге, создало 80 рабочих мест. Объект введен в эксплуатацию в октябре 2022 года.

«Проект направлен на реализацию продукции предприятиям нефтегазовой промышленности области. Предприятие будет выпускать 50 тысяч кубометров стеклопластиковых изделий, а также 3 тысячи тонн клея и герметика в год», – отметила спикер.

В целом за последние три года было запущено свыше 40 инвестиционных проектов на сумму более 200 млрд тенге, создано свыше 2 тысяч рабочих мест.

Новые проекты будут реализованы в 2022-2025 годы. Производственные объекты появятся в таких отраслях, как машиностроение, металлургия, пищевая и химическая промышленность, агропромышленный комплекс и другие. Согласно информации, инвесторы вложат свыше 400 млрд тенге.

Промышленный рост

Карагандинская область была и остается ведущим индустриальным регионом страны. Промышленность составляет половину экономики региона. Основная работа была направлена на модернизацию производства, поддержку предприятий в обрабатывающем секторе, реализацию проектов через привлечение инвестиций.

Николай КРАВЕЦ, Караганда

По итогам 11 месяцев т.г. объем производства промышленной продукции превысил 3,5 триллиона тенге. Рост был обеспечен за счет стабильной работы предприятий обрабатывающего сектора, доля которого занимает 76% в общем объеме промышленного производства.

– Объем экспорта обрабатывающей промышленности превысил 4 млрд долларов с ростом на 6,9% к аналогичному периоду 2021 года, – отметил заместитель акима Карагандинской области Вадим Басин. – Удельный вес области в общем объеме экспорта страны составляет около 25% и занимает лидирующую позицию (1 место в РК).

Продукция области экспортируется в более чем 40 стран мира, включая Россию, Китай, ОАЭ, Великобританию, Узбекистан, Украину, Кыргызстан и другие страны. Основными товарами несырьевого экспорта являются металлы и изделия из них химическая продукция, строительные материалы, а также продукция машиностроения и комплектующие. Вместе с тем за последнее время в регионе освоен экспорт новых видов продукции: стальной проволоки и канатов, ферросплавов, баритовых концентратов, различных биокомплексов, огнеупорных материалов и др.

– Производительность труда в обрабатывающей промышленности составила 15,8 тыс. долларов на человека с ростом на 3,7% к периоду прошлого года, – сказал Вадим Басин. – В целом рост обрабатывающей промышленности составил 6%, или 2,6 трлн тенге. В том числе, по итогам 11 месяцев отмечено увеличение во всех основных отраслях, таких как цветная металлургия, машиностроение, производство прочей неметаллической продукции, легкая и химическая промышленность.

Учитывая, что Карагандинская область имеет горно-металлургическую направленность, в машиностроении приоритетно развито обслуживание горно-шахтного оборудования. В области действует порядка 106 предприятий машиностроения, в том числе 20 крупных и средних. За 11 месяцев года ими произведено продукции на сумму более 163 млрд тенге, с ростом на 31,9%. Половина предприятий отрасли работает в сфере услуг по ремонту машин и оборудования. 22,4% – производство прочих машин и оборудования, где производятся запасные части для машин горнодобывающей промышленности, разработки карьеров и строительства.

15,2% – производство электрического оборудования, в основном это провода и кабели. Вместе с тем для сохранения конкурентоспособности и выхода на новые рынки на предприятиях проводится модернизация производственных процессов.

Впервые в нашей стране инвестиции вложены в строительство шинного завода. В декабре на территории индустриальной зоны «Сарань» состоялся запуск крупного проекта по производству автомобильных шин «KamatyresKZ». До сих пор на территории республики шины не производились. Мощность нового завода позволит не только насытить шинной продукцией внутренний рынок, но и выйти на зарубежный. В проект вложено 171 млрд тенге с созданием более 1000 рабочих мест.

Если говорить о перспективах развития отрасли, в области планируется запуск ряда крупных проектов. Компания «Хуатун» совместно с китайским инвестором приступает к реализации проекта по производству кабельной продукции стоимостью 13,7 млрд тенге. Будет создано 258 рабочих мест. Запуск проекта запланирован на 2025 год.

В Сарани планируется реализация проекта по производству грузовых автомобилей HOWO. Общий объем инвестиций – 3 млрд тенге, ежегодно планируется выпускать 1200 единиц спецтехники и спецтранспорта. Будет создано 180 рабочих мест. Запуск проекта запланирован на 2024 год. Запуск подобных масштабных производств повлечет улучшение социальной инфраструктуры не только моногорода, но и всей области.

АО «Каспийский Трубопроводный Консорциум-К»

извещает о проведении предквалификационного отбора для участия в открытом тендере **№5425-PD** на право заключения договора **на выполнение работ по строительству стационарных площадок облуживания ОЗК (огнезащитных клапанов) МНС на НПС с ЭП**.

Подробная информация о порядке и сроках проведения предквалификационного отбора размещена на сайте КТК www.cpc.ru (раздел «Тендеры»).

ТРЕНДЫ

ЦИКЛ САМОГО БЫСТРОГО ПОВЫШЕНИЯ СТАВОК ПОДХОДИТ К КОНЦУ

В течение 2022 года прогнозы по росту мировой экономики пересматривались с понижением на фоне глобального ужесточения монетарных условий для борьбы с рекордным ростом инфляции (преимущественно цен на сырье и продовольствие), жестких мер борьбы с COVID-19 в Китае, а также негативных последствий войны в Украине.

Согласно обновленному прогнозу МВФ (октябрь 2022), рост мирового ВВП по итогам 2022 года составит 3,2% вместо прогноза на начало года в 4,4% (–1,2 п.п.). Напомним, в 2021 году показатель составил 6%, что почти в 2 раза выше прогнозируемого темпа роста по итогам текущего года.

В то же время актуальный прогноз МВФ на 2022 г. по росту экономики Казахстана также на 1,2 п. п. ниже, чем прогнозировалось в январе (2,5% vs 3,7%). Напомним, что по итогам 11 месяцев т.г. рост ВВП страны замедлился до 2,7% с 4% по итогам 2021 года, главным образом, из-за проблем с экспортом казахстанского сырья (в разрезе отраслей негативная динамика наблюдалась в горнодобывающей промышленности).

Потенциальный рост цен на сырье в сочетании с улучшением глобального риск-аппетита поддержит курс нацвалюты и улучшит динамику ВВП Казахстана. По прогнозу МВФ, рост экономики РК в 2023 году составит 4,4%, тогда как мировая экономика замедлится до 2,7%.

РЕЗЮМЕ

Глобальное ужесточение денежно-кредитных условий в сочетании с перебоями в цепочках поставок, санкционными ограничениями и геополитической напряженностью сдерживали экономическую активность в 2022 году и, вероятно, продолжат оказывать негативное влияние на мировую экономику в начале 2023 года.

При этом дальнейшее снижение инфляции в США и ЕС может не только замедлить темпы повышения ставок, но и привести к завершению локального цикла повышения ставок, а то и вовсе – к последующему их снижению во второй половине следующего года. Однако значительная неопределенность сохраняется в векторе развития геополитических событий и торговых отношений между крупнейшими экономиками мира.

Отметим, что резкое повышение ставок Федрезервом в текущем году привело к укреплению доллара США против основных мировых валют и существенному росту доходности американских гособлигаций. По итогам января – ноября т. г. индекс доллара США вырос на 10% (в течение года укрепление составляло 19%), а доходность эталонных 10-летних гособлигаций США за это же время выросла на 200 базисных пунктов – с 1,51% до 3,61% годовых (максимальное значение в течение года составляло 4,34% годовых). На фондовых рынках наблюдалось «массовое» бегство инвесторов от риска (фондовые индексы завершают год двузначным снижением в США, РК, КНР и снижением в пределах одной цифры в Европе) ввиду снижения прибылей компаний на фоне ухудшения финансовых условий и замедления мировой экономики.

На товарно-сырьевом рынке изменения разнонаправленные. Цены на нефть растеряли большую часть роста первой половины года на опасениях относительно рецессии в мировой экономике (за 11М22 рост составил 9,8% при максимальном значении в 60,7%), а цена «основных» металлов снизилась (–3,8% на золото, –11,8% на алюминий, –13,3% на медь). Тем не менее один из опережающих индикаторов мировой экономики – цены на медь за последние три месяца выросли на 8,3% на ожиданиях увеличения производственной активности в КНР, замедления темпа ужесточения денежно-кредитной политики Федрезервом и ослабления индекса доллара.

Ожидаемые темпы экономического роста в Казахстане в 2023 году относительно высокие (4% – МНЭ РК, 4,4% – МВФ) и обусловлены прогнозируемым увеличением добычи нефти (до 93 млн тонн), высокими ценами на товарно-сырьевом рынке, а также ускорением роста отраслей связи (+5,2%) и торговли (+6,2%). Согласно прогнозам МНЭ РК, в 2023 году экспорт товаров составит 80,9 млрд долларов, импорт – 45,7 млрд долларов.

ОЮЛ «Ассоциация финансистов Казахстана»

АО «Каспийский Трубопроводный Консорциум-К»

извещает о проведении предквалификационного отбора для участия в открытом тендере **№5108-PD** на право заключения договора **«Строительство новых зданий производственных помещений и складов испытательных лабораторий ВР и демонтаж модульного здания ОК-25 НПС Тенгиз»**.

Подробная информация о порядке и сроках проведения предквалификационного отбора размещена на сайте КТК www.cpc.ru (раздел «Тендеры»).

АО «Каспийский Трубопроводный Консорциум-К»

извещает о проведении предквалификационного отбора для участия в открытом тендере **№5109-PD** на право заключения договора **«Замена воздушной компрессорной установки CompAir»**.

Подробная информация о порядке и сроках проведения предквалификационного отбора размещена на сайте КТК www.cpc.ru (раздел «Тендеры»).

АО «Каспийский Трубопроводный Консорциум-К»

извещает о проведении предквалификационного отбора для участия в открытом тендере **№5412-OD** на право заключения договора на **«Выполнение работ по зачистке нефтяных резервуаров РВСП(К) 20 000 м3 НПС «Тенгиз», НПС «Атырау»**.

Подробная информация о порядке и сроках проведения предквалификационного отбора размещена на сайте КТК www.cpc.ru (раздел «Тендеры»).

АО «Каспийский Трубопроводный Консорциум-К»

извещает о проведении предквалификационного отбора для участия в открытом одноэтапном тендере **(№5426-OD)** на право заключения договора на **«Услуги по организации сбора, вывоза и переработки отходов (макулатура, пластик и батарейки) на объектах АО «КТК-К»**.

Подробная информация о порядке и сроках проведения отбора размещена на сайте КТК www.cpc.ru (раздел «Тендеры»).

DK-INDEX

www.dknews.kz

ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ

АДАПТАЦИЯ К НОВЫМ РЕАЛИЯМ ПРОДОЛЖАЕТСЯ

Организация логистики остается важнейшим вопросом международной повестки. Казахстан выстраивает новые альтернативные маршруты экспорта, привлекает перспективные компании из соседних стран. Все это способствует развитию рынка грузоперевозок. Однако появляются и новые вызовы – качество логистики должно соответствовать мировым стандартам.

Рената ЗОБОВА, директор казахстанского представительства международной Биржи ATI.SU

Фото с сайта ati.su

За 10 месяцев 2022 года транспортные компании Казахстана перевезли 3,1 млрд тонн груза и багажа. Это на 2,9% меньше, чем годом ранее.

ПЕРЕРАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПОТОКОВ

Почти половина грузоперевозок пришлась на три области: Карагандинскую (592,7 млн тонн), Абайскую (449,4 млн тонн) и Костанайскую (241,8 млн тонн).

Львиная доля перевозок приходится на автомобильный транспорт – 81,4% (2,5 млрд тонн груза и багажа с начала года). Правда, и падение объемов здесь чуть больше – на 3,7% по сравнению с показателями прошлого года. Это связано в том числе с перераспределением транспортных потоков. Так, на 28,2% выросли перевозки морским транспортом – это связано с развитием альтернативных маршрутов через порты Каспийского моря. На 3,3% увеличился объем транспортировки по трубопроводам. Показатели железнодорожного транспорта сохранились примерно на том же уровне (340,4 млн тонн).

Доходы от грузоперевозок составили 2,7 трлн тенге, увеличившись на 16,3% за год. При этом в категории автомобильного транспорта рост доходов существенно выше среднего – он составил 59% год к году (272,7 млрд тенге). Однако несмотря на впечатляющий рост доходов и лидерство по объемам перевезенных грузов автомобильным транспортом, в стоимостном выражении наиболее доходными сегментами оказались трубопроводный и железнодорожный транспорт (1,42 трлн и 998 млрд тенге). Это говорит о том, что автомобильные перевозки остаются наиболее экономичным способом организации логистики.

КИТАЙ ВЗЯЛСЯ ЗА ЛОГИСТИКУ

В Китае опубликовали План по развитию современной логистики до 2025 года. Госсовет КНР ставит цель ускорить создание современной логистической системы в стране. В документе подчеркивается необходимость повысить эластичность цепочек производства и поставок, снизить издержки на транспортировку грузов. Для этого будут строиться дополнительные транспортные узлы, развиваться международные и внутренние маршруты, совершенствоваться логистические услуги. Современная логистическая система, по мнению китайских экспертов, должна быть эффективной, а значит, «умной». Это говорит о значимости автоматизации предприятий отрасли, важности использования цифровых инструментов для управления логистикой.

Китай является значимым торговым партнером Казахстана. Для дальнейшего углубления экономических отношений двух стран важно симметрично развивать логистический рынок, не отстать по уровню организации процессов и внедрении технологий. Это позволит организовать бесшовное экономическое взаимодействие с КНР, повысит значимость Казахстана как связующего звена для китайско-европейской торговли.

МАРКЕТПЛЕЙСЫ ИДУТ В КАЗАХСТАН

Казахстанский рынок e-commerce переживает взрывной рост. Это привлекает в страну крупнейших игроков из соседних стран. Так, развитие бизнеса в Казахстане начинает маркетплейс Wildberries. Заместитель премьер-министра – министр торговли и интеграции РК Серик Жумангарин в рамках рабочей поездки в Москву провел встречу с генеральным директором компании Татьяной Бакальчук.

Российская компания попросила казахстанских коллег содействовать в выборе места для развития инфраструктуры маркетплейса в Казахстане. Кроме этого, председатель правления АО «Казпочта» Асель Жанасова и Татьяна Бакальчук подписали меморандум о намерениях, который предполагает готовность сотрудничать в части магистральных грузовых перевозок из РФ в Казахстан и по территории страны, предоставления складских помещений в аренду для маркетплейса. Руководство компании планирует приехать в Казахстан в январе 2023 года для детального ознакомления с потенциальными местами размещения складов маркетплейса и обсуждения условий сотрудничества.

Развитие маркетплейсов является одним из драйверов логистического рынка. Открываются новые возможности для организации международных и внутренних перевозок. Например, сейчас основная доля онлайн-торговли в РК приходится на крупные города. Однако компании из сферы e-commerce начинают движение в регионы: остро встает вопрос организации оперативной доставки по территории страны.

СОТРУДНИЧЕСТВО С АЗЕРБАЙДЖАНОМ

Казахстанская делегация во главе с председателем правления АО «НАК «Казатомпром» Ержаном Мукановым посетила Азербайджан и провела ряд встреч с высокопоставленными официальными лицами. Центральным вопросом являлся транзит казахстанской урановой продукции через территорию Азербайджана. Дело в том, что поставки казахстанского урана на мировой рынок осложнились из-за отказа от российского транзита на фоне санкционных ограничений.

Альтернативным каналом экспорта стал Транскаспийский международный транспортный маршрут (ТМТМ). Однако при транзите через Азербайджан возникали случаи задержки выдачи разрешений на перевозку из-за локальных регуляторных требований. Стороны договорились о расширении сотрудничества и устранении возникающих барьеров.

Так, ТМТМ становится одним из ключевых маршрутов для экспорта казахстанской продукции. В его развитии заинтересованы государство и крупнейшие компании страны, поэтому возникающие сложности решаются на высшем уровне и достаточно оперативно. Перевозчикам стоит обратить внимание на это направление, как одно из перспективных для развития бизнеса.

ПОСЛЕСЛОВИЕ К ЧП

ЭКИБАСТУЗ: РЕМОНТ ЗАКОНЧЕН. РЕМОНТ НАЧИНАЕТСЯ

« стр. 1

Сергей ГОРБУНОВ, Павлодарская область, фото Валерия БУГАЕВА

В Экибастузе прогрели практически все размороженные многоэтажки. Систему отопления в городе продолжают балансировать, но параметры теплоносителя в норме. Нарекания на недостаточно комфортную температуру в квартирах еще поступают, но более 90% оставшихся без тепла многоэтажек уже прогрелись. Об этом сообщили на заседании оперативного штаба под руководством главы региона, которое прошло в Экибастузе.

По словам акима Экибастуза Аяна Бейсекина, к 15 декабря аварийно-восстановительные работы на магистральных сетях полностью выполнили, как и планировали. Завершают внутриквартальный ремонт, задействованы 126 человек. Также продолжают работы по возмещению ущерба горожанам.

– Всего от экибастузцев приняли 905 заявлений. По результатам комиссионного обследования в 244 жилищах выявили повреждения различной степени. 53 квартирам потребовались масштабные ремонты, в 38 из них работы уже близятся к завершению. Десять задействованных бригад обеспечены всеми необходимыми материальными ресурсами, – доложил Аян Бейсекин.

Генеральный директор АО «Павлодарэнерго» Вадим Лесин рассказал, что с учетом погодных условий в городе продолжат работу по перевязке и устранению незначительных порывов на внутриквартальных сетях. Дополнительно ремонтируют и вводят в строй резервные насосы.

Новый аким области Асаин Байханов подчеркнул, что при проведении работ важно сохранить устойчивые параметры теплоподачи с отключением минимального количества домов. Он призвал руководство Экибастуза и теплоснабжающей организации готовить перспективные планы реконструкции действующих городских сетей и уже сейчас продумать предстоящие весенние и осенние гидравлические испытания. В том числе предусмотреть замену неисправной и установку дополнительной запорной арматуры, которая сокращает сектора отключения.

Первый отчет по планам глава региона запросит от экибастузцев уже на следующей неделе. То есть, один ремонт завершают, а другой – начинают.

Такая оперативность объяснима. Как сообщалось, правительство проверит все ТЭЦ и теплосети в начале 2023 года. Как заявил министр энергетики Болат Акчулаков, в первом квартале года завершится аудит всех ТЭЦ и теплосетей в Казахстане.

– Это позволит выявить проблемы и их текущее техническое состояние. Далее по поручению главы государства будут приняты решения по каждому объекту критической инфраструктуры, – сказал министр. – Министерством энергетики будут предприняты все необходимые меры по своевременному и качественному исполнению поручений главы государства.

Кроме того, он заявил, что в 2023 году будет принят закон «О теплоэнергетике», который позволит решить проблемы теплоснабжения регионов. В рамках этого закона будет усилена роль Комитета атомного и энергетического надзора.

– Закон предполагает переход на новую целевую модель рынка, которая предусматривает централизованную покупку и продажу электрической энергии, а также ввод балансирующего рынка в режиме реального времени, – подчеркнул министр энергетики.

Напомним, 12 декабря на расширенном заседании правительства Касым-Жомарт Токаев поручил в течение трех лет отремонтировать все ТЭЦ и теплосети в Казахстане.

DK-INDEX

www.dknews.kz

IN BRIEF

700 НОВОСЕЛИЙ

В Туркестане в этом году около 700 семей, состоящих в очереди, получат социальное жилье. В пять девятиэтажных домов в новом районе города заселятся около пяти тысяч человек. Ключи 20 семьям в преддверии празднования Дня Независимости вручил аким Туркестанской области Дархан Сатыбалды.

– В целом до конца года ключи от квартир будут переданы свыше 700 очередникам из социальных категорий. Различные программы, реализуемые по поручению главы государства, направлены на обеспечение населения жильем и занятостью. Сегодняшнее новоселье – свидетельство этого, – сказал Дархан Сатыбалды.

Среди тех, кто празднует новоселье, есть семьи, воспитывающие детей с особыми потребностями, неполные семьи, граждане с инвалидностью, дети-сироты, многодетные семьи, работники бюджетных организаций и другие.

В этом году в Туркестане планируется ввести в эксплуатацию 51 многоэтажный дом общей площадью более 200 тыс. кв. м. Это 3296 квартир, в том числе 709 арендных. В 2023 году будет построено 62 дома, еще 4202 человека отметят новоселье. Большая часть новоселов получат квартиры по госпрограммам «7-20-25» и «Бақытты отбасы».

Магауя ХОЖАМУРАТОВ, Туркестан

ЛИДИРУЕТ КИТАЙ

На площадке Службы центральных коммуникаций председатель Комитета государственных доходов Министерства финансов РК Данияр Жаналинов остановился на казахстанско-китайской зеркальной статистике за 10 месяцев 2022 года.

«Китай занимает 1-е место в общем объеме внешней торговли Казахстана. При этом удельный вес Казахстана в общем объеме внешней торговли Китая составляет 0,5%. По данным РК, объем товарооборота составляет 19,7 млрд долларов, по данным Китая – 25,6 млрд долларов, разрыв – 5,9 млрд в сторону увеличения данных КНР на 23,2%. Импорт Казахстана из Китая – 8,6 млрд долларов. Экспорт КНР в РК – 13 млрд долларов, разрыв – 4,4 млрд долларов. Это 33,9%. По сравнению с прошлым годом этот разрыв сократился примерно на 7%».

DKNews

АУДИТОРСКИЙ ОТЧЕТ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА
Учредителю и руководству ТОО «Страховая группа «НОМАД»

Мнение

Мы провели аудит консолидированной финансовой отчетности ТОО «Страховая группа «НОМАД» (далее – «Компания») и его дочерних предприятий (далее вместе именуемых – «Группа»), состоящей из консолидированного отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2021 года, консолидированного отчета о прибылях или убытках и прочем совокупном доходе, консолидированного отчета об изменениях в капитале и консолидированного отчета о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, а также примечаний к консолидированной финансовой отчетности, включая краткий обзор основных положений учетной политики.

По нашему мнению, прилагаемая консолидированная финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях консолидированное финансовое положение Группы по состоянию на 31 декабря 2021 года, а также ее консолидированные финансовые результаты и консолидированное движение денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее – «МСФО»).

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (далее – «МСА»). Наша ответственность согласно уазанным стандартам далее расскрывается в разделе «Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности» нашего заключения. Мы независимы по отношению к Группе в соответствии с этическими требованиями, применимыми к нашему аудиту консолидированной финансовой отчетности в Республике Казахстан, и мы выполнили наши прочие этические обязанности в соответствии с данными требованиями. Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

Прочие сведения

Аудит консолидированной финансовой отчетности Группы за год, закончившийся 31 декабря 2020 года, был проведен другим аудитором, который выразил немодифицированное мнение в отношении данной консолидированной финансовой отчетности 4 октября 2021 года.

Ответственность руководства и лиц, отвечающих за корпоративное управление, за консолидированную финансовую отчетность

Руководство несет ответственность за составление и достоверное представление указанной консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки консолидированной финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке консолидированной финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Группу, прекратить ее деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Лица, отвечающие за корпоративное управление, несут ответственность за надзор над подготовкой консолидированной финансовой отчетности ТОО «Страховая группа «НОМАД».

Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что консолидированная финансовая отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского заключения, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с Международными стандартами аудита, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой консолидированной финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с Международными стандартами аудита, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

• выявляем и оцениваем риски существенного искажения консолидированной финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;

• получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Группы;

• оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованность оценочных значений, рассчитанных руководством и соответствующего раскрытия информации;

• делаем вывод о правомерности применения руководством допущения непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности ТОО «Страховая Группа «НОМАД» продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском заключении к соответствующему раскрытию информации в консолидированной финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского заключения. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что Группа утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;

• проводим оценку представления консолидированной финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли консолидированная финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление.

Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности (продолжение)

• получаем достаточные надлежащие аудиторские доказательства, относящиеся к финансовой информации организаций или деятельности внутри Группы, чтобы выразить мнение о консолидированной финансовой отчетности. Мы отвечаем за руководство, контроль и проведение аудита Группы. Мы остаемся полностью ответственными за наше аудиторское мнение.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с лицами, отвечающими за корпоративное управление ТОО «Страховая Группа «НОМАД», доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

Ержан Досымбеков
Генеральный директор ТОО «Grant Thornton»
Квалифицированный аудитор Республики Казахстан
Квалификационное свидетельство №МФ-0000069 от 20 января 2012 года
Республика Казахстан

Государственная лицензия серии №18015053 от 3 августа 2018 года (дата первичной выдачи – 27 июля 2011 года) на занятие аудиторской деятельностью на территории Республики Казахстан, выданная Комитетом внутреннего государственного аудита Министерства финансов Республики Казахстан.

Пояснительная записка к консолидированной финансовой отчетности за 2021 год Товарищества с ограниченной ответственностью «Страховая группа «НОМАД»

ТОО «Страховая группа «НОМАД» (далее – ТОО) создано на основании решения единственного учредителя от 2 апреля 2007 г.

Форма собственности – частная.

Свидетельство о государственной регистрации юридического лица № 1592-1910-01-ТОО от 12 мая 2012 г. Серии В выдано Департаментом юстиции города Алматы.

Свидетельство налогоплательщика Республики Казахстан, выданное Налоговым комитетом по Бостандыкскому району города Алматы подтверждает государственную регистрацию Общества в качестве налогоплательщика с присвоением ему РНН 600400580154. БИН 070440019215. Страна резидентства – Республика Казахстан.

Адрес: 050012, Республика Казахстан, г. Алматы, ул. Толе би, дом 101, 4-й этаж

Тел.: (727) 321 2000, факс: (727) 321 2000

Аудиторская организация: ТОО «Grant Thornton»

ТОО владеет акциями следующих акционерных обществ:

АО «СК «Номад Иншуранс» – 3 785 000 простых акций (100%)

АО «КСЖ «Номад Life» – 1 100 000 простых акций (100%)

Основной деятельностью ТОО является управление дочерними организациями, которые оказывают услуги общего страхования и страхования жизни на территории Республики Казахстан.

В результате деятельности ТОО и ее дочерних организаций за 2021 год был получен чистый доход в сумме 23 354 310 тыс. тенге.

ТОО «СТРАХОВАЯ ГРУППА «НОМАД»
КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ ПО СОСТОЯНИЮ НА 31 ДЕКАБРЯ 2021 ГОДА

В тыс. тенге	31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
АКТИВЫ		
Денежные средства и их эквиваленты	11,394,825	5,196,595
Средства в кредитных учреждениях	23,222,747	24,034,603
Инвестиции, имеющиеся в наличии для продажи	76,749,614	104,823,530
Инвестиции, удерживаемые до погашения	150,085,039	86,264,416
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль и убыток	–	2,900,644
Дебиторская задолженность по премиям по страхованию и перестрахованию	3,207,322	1,970,102
Прочая дебиторская задолженность по страхованию и перестрахованию	499,809	458,247
Займы выданные	1,462,664	1,484,292
Долгосрочные авансы выданные	1,457,607	1,430,922
Резерв незаработанных страховых премий, доля перестраховщика	638,239	510,935
Резервы по убыткам и расходам на урегулирование страховых требований, доля перестраховщика	443,209	485,008
Основные средства и нематериальные активы	1,091,105	806,342
Предоплата по текущему корпоративному подоходному налогу	1,133,972	1,783,863
Отложенные налоговые активы	823,650	949,724
Прочие активы	2,566,284	7,656,736
ИТОГО АКТИВЫ	**274,776,086**	**240,755,959**
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		
Обязательства по соглашениям РЕПО	30,312,091	37,058,318
Кредиторская задолженность по страхованию и перестрахованию	2,204,364	1,568,770
Займы полученные	3,651,460	3,584,055
Резерв незаработанных страховых премий	17,840,719	15,492,468
Резервы по убыткам и расходам на урегулирование страховых требований	176,282,773	147,111,726
Доходы будущих периодов	581,915	557,915
Корпоративный подоходный налог подлежащий уплате	124,669	–
Прочие обязательства	3,736,684	3,458,412
ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	**234,734,675**	**208,831,664**
КАПИТАЛ		
Уставный капитал	5,929,110	5,929,110
Резерв на переоценку инвестиций, имеющихся в наличии для продажи	1,994,432	2,373,176
Резерв на переоценку основных средств	332,185	329,802
Прочие резервы	621,580	355,297
Нераспределенная прибыль	31,164,104	22,936,910
ИТОГО КАПИТАЛ	**40,041,411**	**31,924,295**
ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И КАПИТАЛ	**274,776,086**	**240,755,959**

ТОО «СТРАХОВАЯ ГРУППА «НОМАД»
КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ ИЛИ УБЫТКАХ И ПРОЧЕМ СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2021 ГОДА

В тыс. тенге	2021 год	2020 год
Страховые премии, общая сумма	111,239,915	83,363,800
Страховые премии, переданные в перестрахование	(1,381,254)	(1,253,132)
Страховые премии, за вычетом переданных в перестрахование	**109,858,661**	**82,110,668**
Изменение в резерве незаработанных страховых премий, нетто	(2,220,947)	(854,609)
Заработанные премии, за вычетом переданных в перестрахование	**107,637,714**	**81,256,059**
Оплаченные убытки, общая сумма	(17,636,291)	(14,531,915)
Оплаченные убытки, доля перестраховщика	131,716	127,835
Изменение в резервах по убыткам и расходам на урегулирование страховых требований, общая сумма	(29,171,047)	(33,045,895)
Изменение в резервах по убыткам и расходам на урегулирование страховых требований, доля перестраховщика	(41,799)	(173,290)
Произошедшие убытки, за вычетом переданных в перестрахование	**(46,717,421)**	**(47,623,265)**
Возмещение по регрессу	308,496	224,509
Комиссионные доходы	23,550	32,774
Комиссионные расходы	(32,000,356)	(20,326,211)
Расходы по привлечению страховых контрактов	(11,209,648)	(4,410,503)
Чистый страховой доход	**18,042,335**	**9,153,363**
Инвестиционный доход, нетто	18,815,335	14,261,161
Формирование резерва по сомнительным долгам	(135,013)	(101,753)
Чистый доход операциям с иностранной валютой	1,088,740	2,761,396
Прочие операционные доходы	327,912	283,513
Инвестиционный и прочий доход	**20,096,974**	**17,204,317**
Заработная плата и связанные налоги	(7,689,988)	(6,576,476)
Административные и операционные расходы	(4,760,508)	(3,221,232)
Операционные расходы	**(12,450,496)**	**(9,797,708)**
Прибыль до расходов по корпоративному подоходному налогу	**25,688,813**	**16,559,972**
Расходы по корпоративному подоходному налогу	(1,958,142)	(499,769)
Чистая прибыль за год	**23,730,671**	**16,060,203**
Прочий совокупный доход:		
Статьи, которые будут в дальнейшем реклассифицированы в прибыля и убытки		
Нереализованные доходы по операциям с инвестициями, имеющимися в наличии для продажи (за вычетом налогового эффекта – ноль)	906,555	690,547
Реализованные доходы по операциям с инвестициями, имеющимися в наличии для продажи, переклассифицированные в прибыли или убытки (за вычетом налогового эффекта – ноль)	(1,285,299)	(70,228)
Статьи, которые не будут в дальнейшем реклассифицированы в прибыля и убытки		
Переоценка основных средств	2,383	81,793
Прочий совокупный (убыток) / доход за вычетом налога на прибыль	**(376,361)**	**702,112**
Итого совокупный доход за год	**23,354,310**	**16,762,315**

ТОО «СТРАХОВАЯ ГРУППА «НОМАД»
КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЁТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2021 ГОДА

В тыс. тенге	2021 год	2020 год
ДЕНЕЖНЫЕ ПОТОКИ ОТ ОПЕРАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:		
Прибыль до расходов по корпоративному подоходному налогу	25,688,813	16,559,972
Корректировки на:		
Изменение в резервах незаработанных страховых премий	2,220,947	854,609
Изменение в резервах по убыткам и расходам на урегулирование страховых требований, за вычетом доли перестраховщика	29,212,846	33,219,185
Износ и амортизацию	428,104	419,198
Формирование резерва по сомнительным долгам	135,013	101,753
Формирование резерва по неиспользованным отпускам	197,736	221,625
(Восстановление) / формирование резерва по премиям работникам	(43,982)	49,680
Прибыль от нереализованной курсовой разницы	(937,546)	(1,828,582)
Чистое изменение начисленных процентных доходов	(2,972,136)	(4,051,956)
(Прибыль) / убыток от выбытия основных средств	(8,235)	60,879
Процентные расходы по займам полученным	150,657	3,513,977
(Прибыль) / убыток от выбытия инвестиций, имеющихся в наличии для продажи	(208,535)	70,228
Приток денежных средств от операционной деятельности до изменений в оборотном капитале	**53,863,682**	**49,190,568**
Изменения в оборотном капитале:		
Изменение в средствах в кредитных учреждениях	1,062,900	927,729
Изменение в финансовых активах, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль и убыток	3,121,982	(2,742,963)
Изменение в операциях обратного РЕПО	–	2,068,835
Изменение в дебиторской задолженности по страхованию и перестрахованию	(1,349,301)	170,742
Изменение в прочей дебиторской задолженности по страхованию и перестрахованию	(42,300)	88,968
Изменение в долгосрочных авансах выданных	(26,685)	–
Изменение в прочих активах	5,110,979	(3,533,412)
Изменение в обязательствах по соглашениям РЕПО	–	1,159,240
Изменение в кредиторской задолженности по страхованию и перестрахованию	634,487	33,205
Изменения в доходах будущих периодов	24,000	55,089
Изменение в прочих обязательствах	36,293	72,497
Денежные средства, полученные от операционной деятельности	**62,436,037**	**47,490,498**
Проценты уплаченные по займам полученным	(150,206)	(3,345,007)
Корпоративный подоходный налог уплаченный	(1,088,281)	(686,286)
Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности	**61,197,550**	**43,459,205**
ДЕНЕЖНЫЕ ПОТОКИ ОТ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:		
Приобретение инвестиций, имеющихся в наличии для продажи	(44,542,484)	(40,648,820)
Возврат долгосрочного аванса выданного на строительство медицинского центра и прочие авансы	–	4,669,401
Продажа инвестиций, имеющихся в наличии для продажи	25,561,605	7,620,546
Приобретение основных средств и нематериальных активов	(424,405)	(254,820)
Продажа основных средств и нематериальных активов	61,257	100,045
Приобретение инвестиций, удерживаемых до погашения	(25,988,132)	(38,129,550)
Погашение инвестиций, удерживаемых до погашения	12,569,516	7,061,656
Чистые денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности	**(32,762,643)**	**(59,581,542)**
ДЕНЕЖНЫЕ ПОТОКИ ОТ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:		
Сделки по соглашениям РЕПО	(5,426,304)	33,433,274
Погашение арендых обязательств	(266,438)	(480,844)
Получение беспроцентной финансовой помощи от учредителя	–	855,300
Погашение займов полученных	–	(5,439,984)
Дивиденды выплаченные	(15,222,000)	(9,396,500)
Чистые денежные средства, (использованные в) / полученные от финансовой деятельности	**(22,234,665)**	**18,971,246**
Чистое уменьшение денежных средств	6,200,242	2,848,909
Влияние изменений валютного курса на денежные средства	(2,012)	8,606
Денежные средства на начало года	**5,196,595**	**2,339,080**
Денежные средства на конец года	**11,394,825**	**5,196,595**

За годы, закончившиеся 31 декабря 2021 и 2020 годов, сумма полученного вознаграждения составила 18,509,434 тыс. тенге и 13,261,112 тыс. тенге, соответственно.

За годы, закончившиеся 31 декабря 2021 и 2020 годов, сумма уплаченного вознаграждения составила 2,743,504 тыс. тенге и 3,341,561 тыс. тенге, соответственно.

ТОО «СТРАХОВАЯ ГРУППА «НОМАД»
КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЁТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В КАПИТАЛЕ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2021 ГОДА

В тыс. тенге	Уставный капитал	Резерв на переоценку инвестиций, имеющихся в наличии для продажи	Резерв на переоценку основных средств	Прочие резервы	Нераспределенная прибыль	Итого
31 декабря 2019 года	**5,929,110**	**1,752,857**	**296,861**	**173,024**	**16,406,628**	**24,558,480**
Чистая прибыль за год	–	–	–	–	*16,060,203*	*16,060,203*
Прочий совокупный доход	–	*620,319*	*81,793*	–	–	*702,112*
Итого совокупный доход	**–**	**620,319**	**81,793**	**–**	**16,060,203**	**16,762,315**
Изменение в стабилизированном резерве	–	–	–	182,273	(182,273)	–
Перевод из резерва по переоценке основных средств в нераспределенную прибыль в связи с продажей	–	–	(48,852)	–	48,852	–
Дивиденды выплаченные	–	–	–	–	(9,396,500)	(9,396,500)
31 декабря 2020 года	**5,929,110**	**2,373,176**	**329,802**	**355,297**	**22,936,910**	**31,924,295**
Чистая прибыль за год	–	–	–	–	*23,730,671*	*23,730,671*
Прочие операции	–	–	–	–	*(15,194)*	*(15,194)*
Прочий совокупный доход	–	*(378,744)*	*2,383*	–	–	*(376,361)*
Итого совокупный доход	**–**	**(378,744)**	**2,383**	**–**	**23,715,477**	**23,339,116**
Изменение в стабилизированном резерве	–	–	–	266,283	(266,283)	–
Дивиденды выплаченные	–	–	–	–	(15,222,000)	(15,222,000)
31 декабря 2021 года	**5,929,110**	**1,994,432**	**332,185**	**621,580**	**31,164,104**	**40,041,411**

ОБЩЕСТВО

ЭКСКЛЮЗИВ

Толеген МУХАМЕДЖАНОВ:

«Музыка, которой дышу…»

В юбилейный год Газизы Жубановой воспоминаниями о педагоге и своем удивительном творчестве в беседе с нашим корреспондентом поделился известный композитор, музыкант, общественный деятель Толеген Мухамеджанов.

Айгуль БЕЙСЕНОВА

Мне как-то запомнились строки, не помню кому принадлежащие, смысл которых в том, что скоро мы вынем из ушей наушники и прислушаемся к собственному сердцебиению. И тут выяснится, что музыка живет в нас и вокруг нас: в стуке дождя, в порывах ветра, в струе воды, в кипящем на огне чайнике. Прогуливаясь по любимому городу, мы вдруг услышим мысли старых домов и даже молчание проплывающих в небе облаков. И в этой мелодии не прозвучит ни одной фальшивой ноты…

А если день сменяет ночь, а звезды вновь зажигаются, значит это кому-нибудь нужно. И пока есть для чего и зачем, все в этой жизни возможно. Тернистый творческий путь Толегена Мухамеджанова, его вера в свою мечту и то, что учиться никогда не поздно – тому полное подтверждение. А результатом ежедневных, многочасовых занятий стала чудесная музыка, заставляющая задуматься о духовных ценностях, о добром, светлом и вечном!

– Толеген Мухамеджанович, в начале декабря была памятная дата, 95-летний юбилей у вашего педагога Газизы Ахметовны Жубановой. Хотелось бы услышать ваши воспоминания о ней и как о педагоге, и как о композиторе.

– Становление любого человека, личности связано с именем того, кто давал ему знания, путевку в жизни. Это конечно – учитель! Колоссальную роль в моей жизни сыграла мой любимый учитель, мой педагог, человек, которого я всегда считал своей второй мамой, это Газиза Ахметовна Жубанова.

Это выдающийся композитор, великий педагог, замечательная мама, воспитавшая прекрасных детей. И мне, наверное, выпала невероятная удача и счастье быть ее студентом, посещать ее уроки, впитывать мудрость ее опыта. Каждая встреча с ней была незабываема. Эти воспоминания волнуют каждый раз и придают силы, энергии, чтобы жить и творить.

С самого первого урока она говорила о важности профессии композитора, о том, какие чувства испытывает человек, который собирается писать музыку. Какие необыкновенные силы, эмоции, старания он вкладывает в свое творчество. Музыка – это язык Творца, язык Бога! Достойное чувство гордости и востребованности к профессии нами впитывалось каждый урок. И, самое главное, она каждому из нас давала возможность раскрыться, не навязывая свою точку зрения, свой вкус, свое видение. Давала возможность самим развиваться, самовыражаться, самоутверждаться в творчестве.

Очень важно, чтобы художник выражал свои принципы, свое видение, показывал свое мастерство, и в этом вопросе она была уникальной личностью. Уроки Газизы Ахметовны, несомненно, повлияли на то, каким я стал впоследствии человеком, композитором, профессионалом. Она была и добра, и требовательна одновременно. Она всегда давала очень точную и в то же время ненавязчивую оценку всему, что требовалось выполнить. Любые ее замечания звучали вполне корректно, это были направляющие напутствия, я бы сказал.

Как педагог, она вложила во всех своих учеников то, что ничем не заменить, поэтому я с особым волнением и трепетом вспоминаю о своем педагоге в ее юбилейный год 95-летия. Имя Газизы Ахметовны всегда живет в нашем сердце, в наших воспоминаниях, в гениальной музыке, которую она создавала. Мало кто верит, что такую музыку способна написать женщина-композитор, потому что ее музыка настоящая, высокая, потрясающего вдохновения, обладающая колоссальной энергией.

– Странно слышать, что возможно такое, когда человек начинает овладевать нотной грамотой в 25 лет и достигает невероятных успехов, как это было с вами. Ваш пример говорит о том, что учиться и постигать что-то новое никогда не поздно, не так ли?

– Я музыку любил с раннего детства, воспринимал всегда ее, как нечто божественное. И люди, всерьез увлеченные музыкой, казались мне ангелами или полубогами. И ощущение это было вполне чувственным, серьезным, эмоциональным, поэтому и отношение к музыке было у меня особенное.

Свою первую мелодию я написал в 12 лет. Помню мой первый приезд в Алма- Ату, когда я проходил мимо консерватории и слышал музыку, когда из окон здания слышались звуки трубы, рояля или скрипки… Какими же счастливыми и талантливыми мне представлялись эти будущие музыканты, свободно владеющие музыкальными инструментами. Все услышанное тогда меня и пугало, и завораживало одновременно.

Помню, как впервые подошел к оперному театру им. Абая, даже до дверной ручки боялся прикоснуться. Мне было страшно, ведь это – Храм Великого Искусства. В театре тогда выступали великие мастера вокала, такие как Ермек Серкебаев, Бибигуль Тулегенова, Роза Джаманова и многие другие корифеи оперного и балетного искусства. Волнение было колоссальное… И я не совсем верил в себя, что я что-то смогу.

В 25 лет я познакомился с замечательным композитором Темиржаном Базарбаевым, который тогда работал в Семипалатинском музыкальном училище. Ему я показал свои первые мелодии, и он начал со мной заниматься, давал уроки музыки. Через месяц наших с ним занятий он отметил, что мне необходима серьезная подготовка, полномасштабное музыкальное образование, что я должен стать композитором. В те годы я уже закончил педагогический институт, работал в педагогическом училище.

И тут по его указанию я срываюсь с работы, бросаю все и еду учиться в столичную консерваторию Алма-Аты. Он дал мне рекомендательное письмо, с которым я пришел к профессору Анатолию Бычкову. Он ознакомился с моей биографией, моими произведениями и предложил поступать в консерваторию на общих основаниях.

Жить мне тогда было негде, ночевал на вокзале. Когда пришел сдавать документы, у меня сперва не хотели принимать их, говорили, нужно разрешение министра образования республики, потому что с высшим образованием на подготовительный курс это невозможно. Пришел я к министру образования, а он потребовал письмо-ходатайство от консерватории, где требовалось подтверждение моих музыкальных способностей. Для этого сдавал экзамен кафедре композиции, и по их рекомендации подготовили письмо… Но ректор консерватории Еркегали Рахмадиев – народный артист СССР не стал его подписывать из-за моего возраста. Считалось, что в 25 лет уже поздно начинать обучение с подкурса…

Стою я с этим письмом в коридоре у окна, и тут мимо проходит Куддус Кужамьяров – великий уйгурский композитор, заведующий кафедрой. Увидев меня, забрал письмо и помог его подписать. И дал мне его со словами: «Учись!» Таким путем я поступил на нулевой подкурс. Два подкурса требовалось пройти, чтобы поступить в консерваторию.

Прежде я никогда не садился за рояль, я играл на гитаре, на баяне, на гармошке. А в 25 лет я сел за большой рояль, клавишный инструмент. Нужно было научиться расслаблять кисть, овладевать техникой мастерства. Догонять нужно было тех, кто учился уже давно, кто пришел в музыку на 19 лет раньше.

Я понимал, что в сжатые сроки от меня требовалось наверстать упущенное, и я ежедневно пахал по 15-16 часов в сутки, без каникул, праздников и выходных. Нагрузка была колоссальная. Так продолжалось первые три года.

Хорошо запомнился эпизод, когда я поднялся на второй этаж здания и не понял, зачем. Было такое состояние, что от переутомления я терялся в пространстве. Утро начиналось с 6:00, в 7:00 уже открывались репетиторские комнаты, в это время я уже сидел за инструментом. В 22:00 все закрывалось, и только в это время я уходил. Жил в общежитии. И так каждый день, день за днем, за исключением тех дней, когда требовалось присутствие на теоретических занятиях или посещение оперного театра.

И все-таки это было счастливое для меня время, я был в своей стихии, потому что время, потраченное вне музыки, было для меня трагедией. То рвение, может даже фанатизм, принесли свои результаты. Учился я с большим желанием, стал обладателем Ленинской стипендии. Мне выписали направление в Московскую консерваторию, где я учился еще два года. Итого – 9 лет. Из них семь лет – в алма-атинской и два года – в московской консерватории. Таков был путь к искусству большой музыки.

Когда я заканчивал аспирантуру в Московской консерватории, написал 2-ю симфонию в партитуре и пришел к автору учебника по оркестровке Юрию Александровичу Фортунатову. Он долго смотрел и одобрил мое произведение, сказав, что у него нет ни одного замечания. Помню, каким окрыленным я тогда был… Летел по улицам Москвы с мыслью, что сумел стать профессионалом.

– Академик в области генетики П.П. Гаряев в своих исследованиях утверждал, что в каждом человеке живет музыка. И звучание от каждого исходит особенное, это можно определить лабораторным путем через молекулы ДНК. Что вы думаете об этом?

– Свое первое интервью я давал, еще будучи студентом 2-го курса, и этой точки зрения придерживаюсь и по сей день. Я тогда сказал, что мелодия живет в душе каждого человека, в ком-то больше, а в ком-то меньше, что каждый может написать мелодию своей души, свою песню. Потому что человек уже рождается с ней, потому как музыка – это язык Бога.

Песни и музыку сочиняет сам народ, а мы, композиторы, которые специально обучались этому, зачастую аранжируем, воспроизводим услышанное. Любые человеческие чувства, эмоции, радость или печаль, во всех состояниях души звучит своя мелодия. Поэтому так много живет самой разной и прекрасной народной музыки, на всех континентах большой планеты.

– Расскажите о струнах своей души. Как рождается такая замечательная музыка, от которой в восторге все без исключения?

– Как бы вам правильнее сказать… Я люблю жизнь. Люблю людей. В своих мыслях, душе и сердце не держу ничего плохого, не испытываю вражду ни к кому в этой жизни. Считаю, что каждый человек должен быть благодарен каждому прожитому дню.

Написав музыку, которую воспринял хотя бы один человек, я испытываю счастье, для меня это – великое благо. Я сейчас размещаю свои музыкальные произведения на you-tube, создал свой канал. Читая комментарии, вижу, что есть очень искренние высказывания, что придает колоссальное вдохновение, творческий подъем. И если мне удалось своей музыкой пробудить в человеке прекрасное, подарить кому-то минуты духовного наслаждения, то для меня это великое счастье. Струны души выражаются, вероятно, в том, чтобы они были созвучны со струнами души твоих слушателей.

Эти звуки способны затронуть или пробуждать струны в душах других людей. И тогда происходит духовный энергообмен. Закрытое сердце не способно искриться и излучать свет. Большая радость возникает от того, когда в людях побуждается состояние восприятия прекрасного и ты, как художник, способен его дарить.

Любовь и отношение к жизни сквозь свое творчество я и пытаюсь передать людям путем любви, взаимоуважения, взаимопонимания, чуткого восприятия всего прекрасного, что только может быть. Особенно в наше непростое время, когда в эпоху непредсказуемой турбулентности человечество, как никогда, нуждается в духовном подъеме, музыке, искусстве, когда красота способна спасти мир! Своим творчеством я призываю человечество одуматься, задуматься о самом важном: «На любви Земля держится», – утверждал Аристотель. Ведь Земля – наш общий дом!

– Вы не только композитор, а еще и поэт. Расскажите, пожалуйста, о своем стихотворном сборнике, который издавался под псевдонимом Жан Луна.

– Как вы поняли из моей биографии, судьба человека способна меняться в самых разных направлениях, не зависимо от него самого. Помимо музыки я занимался общественной деятельностью, потому что во мне это тоже жило, иногда мешало, а иногда наоборот помогало в повседневности.

В декабре 1997 года меня неожиданно пригласили стать заместителем акима, в то время, города Акмолы. В тот же год я получил орден «Парасат». В январе 1998 года приехал в Акмолу, впоследствии – Астана, приступил к должности заместителя акима, где проработал почти семь лет. В течение всех семи лет не было времени ни на что – с раннего утра и до поздней ночи рабочий график был плотный, поскольку город, ставший столицей, поднимать приходилось с нуля. Все, что есть в Астане сегодня, создавалось еще в те годы.

За все эти годы я не прикасался к инструменту и не писал музыку, за редким исключением, когда требовалось написать гимн к фестивалю «Шабыт». Я практически не занимался творчеством, так как передо мной тогда стояли иные задачи. В это время произошло, наверное, открытие «третьего глаза». В этот самый период пробудилось поэтическое творчество. Я тогда еще и сам не знал, что во мне есть такие способности. Видимо, та музыка, которую я, в силу загруженности, не писал в течение этого времени, претворилась в стихах.

Спустя годы сам удивляюсь, как так получилось, причем так светло и искренне. В Москве, будучи в командировке, я познакомился с творческими людьми, единомышленниками, которые посоветовали издать стихотворный сборник. Предложение было заманчивым, и я согласился. Я хорошо владею и казахским, и русским языками, но поскольку сборник выходил на русском языке, то решил опубликовать его под псевдонимом, во избежание каких-либо недоразумений. Жан – это душа, а Луна… Я всегда люблю любоваться ее красотой в вечернее время. Так и появился псевдоним Жан Луна, под которым я издал первый сборник своих стихов «Объяснение в любви».

Но никак не предполагал, что сборник вызовет ажиотаж в обществе. Я сам был удивлен тому, что тираж в течение двух недель был полностью раскуплен в центральном книжном магазине Москвы на Тверской. А руководство магазина попросило провести творческую встречу с читателями. Такого я никак не ожидал. Когда-то в Москве выходила моя первая пластинка «Земля-звезда», но тогда состоялась встреча со мной, как с композитором, а теперь, как с поэтом.

Я приехал в Москву на день раньше, специально зашел в центральный книжный магазин, посмотрел их ассортимент. Каких там только не было изданий, на самых разных языках, ярких, в дорогих переплетах, а в отделе поэзии стоит маленькая моя книжка и объявление, что 5 марта 2007 года состоится встреча с автором Жаном Луна. Я испытал тогда и восторг, и шок, и страх одновременно. Встреча прошла тепло, в течение где-то 45 минут я читал стихи, в зале было пианино, я играл, пел песни, подписывал сборники всем желающим. Хотя я и не считаю себя поэтом, но после этого издал еще шесть сборников. Последний из которых вышел как двухтомник, куда вошли и басни, и притчи, и афоризмы. На этом и завершилась моя поэтическая струна, сейчас стихи я больше не пишу, больше увлечен музыкой.

– Не хотели бы создать совместный творческий проект с Димашем? Лиричность вашей волшебной музыки и невероятный диапазон его голоса наверняка сольются в прекрасном творческом дуэте?

– Я очень люблю творчество Димаша, он необычайно талантливый молодой человек. Рад тому, что сумел когда-то оказать ему поддержку в республиканском конкурсе «Жас Канат» («Молодое крыло»), когда я был председателем жюри этого конкурса. Он был тогда совсем еще юный, 16-летний, я ему вручал приз конкурса. Мы тогда еще говорили о том, что он потрясающий юный талант, с большим будущим.

Настоящий успех его был после выступления в КНР. Слышал в его исполнении и мою песню «Туған жер» («Родная земля»), на домбре исполнял мою мелодию «Детство». В его великолепном исполнении она зазвучала еще ярче. К его творчеству я отношусь с большим трепетом, как к достоянию, и не только нашего народа, но и всего мира. Не удивительно, что его песни способны стать символами, несущими людям нечто большее, чем исполнительское мастерство.

У него своя миссия и очень высокая. Димаш – явление! И я не хочу мешать ему. Он сам должен найти свою музыку, свою песню, поскольку это его право. В своей музыке, в своем творчестве я реализую себя. Но все, кто хочет исполнять, привносить интересные оттенки своим исполнением в мое творчество, я не возражаю. Но прежде, я считаю, каждый в творчестве должен найти себя.

– Вы случайно живописью не увлекаетесь? Наверняка у такого высокодуховного человека как вы должны быть еще какие-то увлечения…

– Живописью не увлекаюсь, но люблю. У меня и сегодня собрана хорошая коллекция замечательных работ, которые вдохновляют и меня, и тех, кто их видит. В моем кабинете висит потрет Абылайхана. Я люблю этот вид искусства, дружу с замечательными казахстанскими художниками. Если и сам не творю, то периодически принимаю участие в их творениях. Мне достаточно той музыки, которой живу и которой дышу…

ТАЛАНТЫ И ПОКЛОННИКИ

Звездная палитра

Творческим людям необходима встреча со своими поклонниками. Это не только повод напомнить о себе, но и возможность представить отчет о проделанной работе. Такой «смотр» прошел в областном художественном музее имени Нагимбека Нурмухаммедова.

Сергей ГОРБУНОВ, Павлодар,
фото предоставлено областным художественным музеем

Здесь открылась выставка Павлодарского отделения союза художников «Звездная палитра». Экспозиция – а это свыше 80 произведений живописи и графики – повествует о творчестве 21 мастера кисти разных поколений. По словам специалистов, творческие эксперименты объединяют широкий круг профессиональных художников, способствуют культурному обмену и передаче опыта уже состоявшихся мастеров. Современные произведения отразили историю, традиции и новый взгляд на искусство Казахстана.

Выставка павлодарских «Звезд» – не только зрелых мастеров, но и молодых авторов – радует высоким профессиональным уровнем работ, их, жанровым, тематическим и стилистическим разнообразием, верностью традициям отечественной школы изобразительного искусства.

Такие вернисажи становятся важным событием в культурной жизни Павлодара, эстетическим ориентиром и школой мастерства для тех, кто только начинает свой путь в изобразительном искусстве, подчеркивают организаторы.

DK-LIFE

www.dknews.kz

ДЕЛА ЖИТЕЙСКИЕ

Голубь в маске, коровы-скалолазы и другие ЧС-чудеса уходящего года Тигра

Год Тигра в полной красе показал свой нрав жителям Восточного Казахстана, который они хорошо запомнят из-за природных катаклизмов – масштабных лесных пожаров летом и обильных снегопадов вкупе с суровыми морозами, а также проблем с теплом, связанным с ТЭЦ, – зимой.

Ольга СИЗОВА, Усть-Каменогорск

Настоящая зимушка-зима пришла с выпавшим за одну декабрьскую ночь снегом – от полуметра до метра! Улицы областного центра накрыло такими высокими сугробами, что коммунальщики едва успевают очистить от снега дороги, а вот вывозить огромные снежные горы, разместившиеся по обочинам дорог, совсем не успевают! Аномальная красавица-зима дала возможность не только восхищаться великолепным картинами, но и бесконечно возмущаться горожанам: из-за не вовремя почищенных дорог, баррикад из-за не вывезенного снега, образовавшихся наледей – на тротуарах, подъездных путях к домам и остановках по всему городу.

В отличие от нерасторопных коммунальных служб, ЧС-ники лихо занимаются спуском лавин в горах и спасают заплутавших в метели путников. А впрочем, у них накопилось за год много и других историй чудесного спасения. Среди самых распространенных случаев были: 440 случайно захлопнувшихся наглухо дверей в квартиры; 17 снятых ювелирных колец с распухших пальцев; помощь попавшим в беду 22 кошкам и 60 собакам.

А в топе самых необычных случаев – спасение запутавшегося в медицинской маске на дереве голубя, кота – из электрощита, застрявшей на скале коровы, а в трубе – ежика и раненой косули, разгуливающей по улице Бажова Усть-Каменогорска. Всех спасли, а косулю после лечения в ветклинике поместили в местном зоопарке и назвали Малахитом.

В эксцентричные ситуации попадали, разумеется, и люди. Так, четырехлетний малыш залез во флягу, да так, что для того, чтобы вытащить его оттуда, спасателям пришлось виртуозно разрезать емкость. А самым диковинным стал случай с падающим балконом.

«В жилом доме, на 5-м этаже, создалась угроза падения конструкции балкона. Деревянная оконная рама слабо держалась, а во время порывов ветра повисла. Спасатели ДЧС ВКО прибыли на место происшествия и, применив автолестницу, поднялись на балкон пятого этажа и демонтировали опасный элемент», – рассказали в департаменте по чрезвычайным ситуациям.

Ну а если бы восточноказахстанцы писали письмо Деду Морозу с просьбами и пожеланиями на следующий год, то все без исключения они попросили бы об улучшении экологии в регионе. Жители самого богатого края не только по природным ископаемым и элементам таблицы Менделеева, но и природе, надеются, что государственные мужи наконец обратят свой взор не только на развитие промышленности, но и туризма, перспективного для экономики всей страны. Конечно, кто-то скажет, что чудес не бывает! Но мы верим, что мечты сбываются…

ПОТОМУ ЧТО МЫ – ЛЮДИ

Тэя ждет хозяина

В самом крупном питомнике Караганды содержится более трехсот собак и кошек. В нем живут больные и бездомные животные, которым необходим особый уход. С трудностями приходится сталкиваться каждый день.

Николай КРАВЕЦ,

Волонтер приюта Наталья Иванова сюда приходит каждый день. Она успокаивает своих подопечных. В салоне собственной машины она каждый день перевозит животных к ветеринару. Вопрос о том, что питомец может испортить салон, не стоит.

– Я, можно сказать, работаю здесь, хотя у меня еще дома есть собаки, – рассказывает Наталья Иванова. – Кто-то же должен этим заниматься. Нас, волонтеров, мало. А куда мы их всех денем? Здесь 250-300 собак, на передержках около 150. Мы всех спасли. У нас все собаки – спасенные.

Недавно волонтеры спасли собаку Тэю, от которой отказались хозяева. Точнее – схитрили, попросили временно придержать, пообещали помогать, но пропали. А собака преданно ждет хозяина.

– Вначале очень страдала, очень долго скучала, но в итоге так у нас и осталась, привыкла, – рассказывает Наталья. – И таких, знаете, сколько таких у нас – полприюта. Тех, которых бросили, привязали…

Основательница питомника «ALVA» – Алена Филатова. Она купила для животных старенький дом в кредит с большим земельным участком. Его отремонтировали и расселили питомцев. В отдельных комнатах – болеющие собаки и кошки на карантине, в других – самые маленькие. Забота о жизни брошенных на произвол судьбы животных стоит команде волонтеров огромных сил и затрат.

Но забот немало. Так, только за дом нужно платить банку еще четыре года, а самое сложное – кормить четвероногих. Это ежедневная головная боль. Питомцев кормят несколько раз. В сутки уходит 180 килограммов различного корма, 400 литров воды. В месяц волонтеры тратят на еду миллион двести тенге. Еще 2,5 миллиона задолжали ветеринарным клиникам. Ведь каждый раз к ним привозят сбитых машинами или раненных людьми животных. Совсем недавно Алена выходила пса, у которого было 28 ножевых ранений. И здесь таких, как он, немало. Практически каждый пострадал от рук человека.

Волонтеры тратят свои зарплаты на животных, но этого, конечно же, не хватает. Есть отзывчивые люди. Иногда помогают неравнодушные жители. Так, недавно щедрые люди привезли уголь и дрова.

На вопрос, зачем им нужны такие хлопоты, Алена, не задумываясь, говорит – это любовь к животным.

– Плюс перед каждым из них мы берем обязательства, – продолжает она. – Когда мы берем беззащитное существо в руки на улице или принимаем у врача в ветеринарной клинике. Автоматически – берем обязательство не бросить, не предать. Мы не можем открыть ворота и сказать: «Ну все, ребята, у вас все хорошо, до свидания». Они уже наши и перестают быть нашими только в том случае, когда уезжают в семьи. В те семьи, в которых мы уверены.

Близкие и друзья Алены давно махнули на нее рукой, не все разделяют ее желание спасать больных животных. Ведь это – огромные усилия, труд и работа сердца. Двум девушкам помогает один рабочий, который заменяет волонтеров, пока они на работе.

– В стрессовых ситуациях мы от них получаем многое, – говорит Алена. – Каждая их рана и болезнь – это наша рана и болезнь. Посмотрите в эти глаза, они нас любят и ждут. Они нам доверяют. Мы получаем от них привязанность, безусловное чувство любви и обожания.

Волонтеры рады, когда их питомцы обретают семью. Правда, отвозят животных сами, считая, что нужно поговорить со всеми членами семьи и понять, что четвероногий друг им действительно нужен.

НЕ СЛАБО

Моржи «бурановские»

Клуб закаливания и зимнего плавания «Буран» им. Б.И. Французова существует в областном центре Восточного Казахстана почти полвека. Пятидесятилетний юбилей клуб морозоустойчивых купальщиков грядет в новом наступающем году. И все эти десятилетия на берегу Иртыша, в любую зимнюю погоду, любители зимнего плавания ныряют в морозную реку, обтираются снегом.

Ольга СИЗОВА, Усть-Каменогорск

«Горячая баня, а затем холодная вода и снег – для организма это стресс, очищение и возрождение тела, это тренировка сердца, сосудов и всех органов. И так каждую неделю. И это не просто спорт, а еще общение с единомышленниками», – говорит Андрей Игнатов, 20 лет занимающийся в клубе.

Мотив прийти сюда у всех один – укрепление здоровья, но толчком служат разные случаи. 68-летнего Серика Мукушева в 2000 году привел в клуб …сильный стресс, который он хотел снять таким экстримом. Стресс давно снят, но Серик так и остался в «Буране» на 22 года.

«Ощущения бесподобные! Иртыш смывает весь негатив. Сюда все идут за здоровьем, а получают еще и приятное общение с позитивными людьми!» – восклицает он.

А Александр Попов, прежде чем прийти в клуб, целый год обливался зимой холодной водой во дворе дома и купался в Иртыше самостоятельно.

«При регулярном проведении таких процедур я стал чувствовать реальный эффект, улучшилось самочувствие и работоспособность, стал появляться заряд бодрости и энергии на весь день. А еще это самый простой и наиболее действенный способ укрепить свое здоровье», – считает он.

История клуба «моржей» началась еще в 1973 году, когда собрались семь человек и организовали клуб любителей зимнего плавания вместе с его создателем, местным художником, участником Великой Отечественной войны Борисом Ивановичем Французовым.

«Среди первых членов клуба был легендарный Юрий Романов, который участвовал в марафонском заплыве в Беринговом проливе. Постепенно народ стал приходить, было время, количество доходило до 80 человек, сегодня у нас 45 членов клуба. Помимо купания мы становимся на лыжню, бегаем, занимаемся на тренажерах. Практически все «бурановцы» ведут здоровый образ жизни», – рассказывает председатель клуба Владимир Лылов.

Приходя в клуб, почти все «бурановцы» остаются здесь навсегда. Так, возраст «моржа» Ивана Ивановича Кошевого – 78 лет, Нины Васильевны Грицик – 76 лет, есть и ветераны, которые уже не моржуются, но им уже за 80…

Все праздники «бурановцы» отмечают весело и интересно. За десятилетия существования клуба здесь накопилось немало забавных баек. А история со льдиной и самоваром заслуживает сюжета комедии.

Однажды два «моржа» для праздничного чаепития установили на льдину самовар с горячим чаем. Но крепкая льдина вдруг оторвалась и экстремалы проплыли от Комсомольского острова на ней с самоваром до пригородного поселка Меновное. Оттуда необычным путешественникам пришлось добираться в одних купальных плавках в пробежке…

У многих есть традиция ходить под Новый год в баню, а пловцы из «Бурана» всегда 1 января с 12 часов дня делают пробежку на лыжах. Вот и ныне побегут. Присоединяйтесь!

СПОРТ

…Коньками звонко режут лед

Более 60 катков оборудуют до конца декабря во всех школах города и в пригородных селах Павлодарской области.

Сергей ГОРБУНОВ, Павлодар,
фото из архива Владимира БУГАЕВА

Зима поспешила с приходом в регион, накрыв его сильными морозами. Этим и воспользовались коммунальные службы, представители школ и спортивных организаций. Для зимнего отдыха горожан в микрорайонах и сельской зоне города началось сооружение 21 хоккейного корта.

Кроме этого, заливка зимних катков будет произведена на территории 42 средних общеобразовательных школ, из них семь в сельской зоне города. К концу декабря все ледовые площадки будут действовать.

Не подвел любителей лыжного спорта и снег. И хотя его покров не очень высок, лыжники Павлодара и сельской местности уже проложили трассы и устраивают прогулки и гонки. А еще есть горнолыжная база Мырзашокы в Баянауле, которая в минувшие сезоны принимала до двух тысяч туристов в сутки. Сейчас организаторы этого комплекса ждут накопления снежного покрова, чтобы открыть горнолыжный сезон.

ШОРТ-ТРЕК

Денис Никиша в завершающий день 4-го этапа Кубка мира одержал сенсационную победу на дистанции 500 м во втором заходе и сразу после этого сделал предложение своей девушке прямо на льду.

Первую золотую медаль Денис выигрывал в 2017 году на Кубке мира в Минске и через 5 лет сумел повторить свой успех уже на родине. Ранее он взял серебро и бронзу на той же дистанции.

ТЯЖЕЛАЯ АТЛЕТИКА

Нургиса Адилетулы, выступавший в весе до 96 кг, принес команде серебряную награду на завершившемся в Боготе чемпионате мира.

22-летний спортсмен уступил лишь чемпиону мира, колумбийцу Лесману Паредесу, выступавшему за Бахрейн. В рывке он оторвался от Нургисы на 11 кг. Тем не менее наш казахстанец закрепился на второй промежуточной позиции, опережая, в свою очередь, на три килограмма колумбийца Джора Морено. В толчке Нургиса поднял такой же вес, что и хозяин помоста, – 209 кг, но по сумме двух упражнений опередил его на 3 кг с общим весом 383 кг. А чемпионом мира ожидаемо стал Паредес – 397 кг.

ШАХМАТЫ

В городе Семей прошел чемпионат Республики Казахстан по классическим шахматам.

Чемпионом у мужчин стал Жалмаханов Рамазан с 9 очками в 14-ти турах. Вторую ступень пьедестала занял Ногербек Казыбек с 8 очками. Прошлогодний победитель Махнев Денис замкнул тройку.

У девушек вновь победу праздновала Камалиденова Меруерт, заработав 8 очков из 11. На втором месте Нурманова Алуа, уступившая пол-очка победительнице, и на третьем Балабаева Ксения.

* * *

В чемпионате мира по рапиду и блицу, который состоится 25-30 декабря в Алматы, в мужской части турнира фаворитами являются действующий чемпион мира Магнус Карлсен, Хикара Накамура, Фабиана Каруана, Ян Непомнящий, Аниш Гири, действующий чемпион Максим Вашье-Лаграв.

От Казахстана будут играть первый номер Арыстанбек Уразаев, Ринат Джумабаев и другие – всего 15 шахматистов. Среди женщин выступают такие сильнейшие шахматисты, как Александра Горячкина, Катерина Лагно, Хампи Конеру, Тан Жонгуй. Честь Казахстана будут защищать Жансая Абдумалик, Бибисара Асаубаева, Динара Садвакасова и другие – всего 23 шахматистки.

ХОККЕЙ

Хоккейный клуб «Барыс» обыграл «Нефтехимик» в выездном матче Континентальной хоккейной лиги 1:3. 21 декабря подопечные Андрея Скабелки примут на домашнем льду «Авангард».

Сейчас «Барыс» находится на 8-й строчке турнирной таблицы, однако ближайший преследователь «Амур» сыграл на 2 игры меньше.

* * *

Казахстан финишировал вторым на молодежном чемпионате мира по хоккею в первом дивизионе и не сумел завоевать единственную путевку в элитный дивизион.

Казахстанцы проиграли в первой встрече французской сборной 0:2. Но потом одержали три победы подряд, над командой Венгрии – 3:2, Дании – 4:0 и Словении – 4:2. В заключительном матче против Норвегии, шедшей первой в дивизионе, казахстанцы проиграли со счетом 3:5.

Ведущий рубрики Даур ЖАННАБИ

WEEKEND

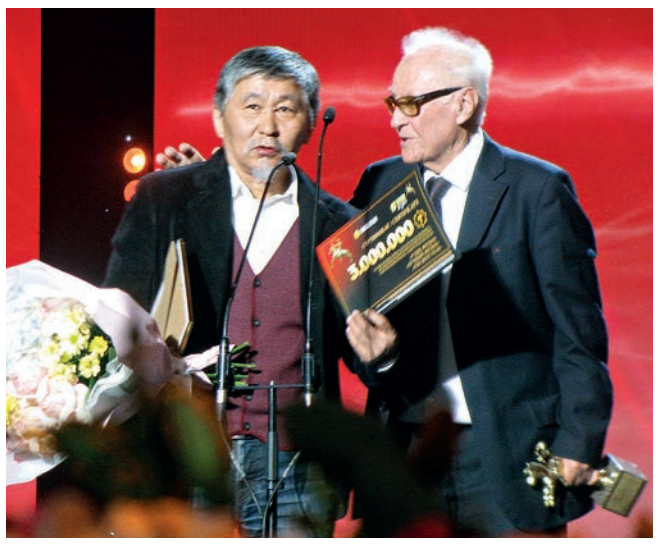
www.dknews.kz

КИНОФЕСТИВАЛЬ «ЕВРАЗИЯ»

Перекресток кинематографистов Востока, Запада, Севера и Юга

В Алматы завершился XVI Международный кинофестиваль «Евразия», представляющий южную столицу как культурный и туристический центр Центральной Азии. Крупнейший кинофорум страны организован Министерством культуры и спорта РК.

Вадим КРАВЦОВ, фото автора



Публика при свободном посещении смогла посмотреть 50 кинокартин из 25 стран. В международном и национальном конкурсах участвовало по 15 полнометражных игровых фильмов.

«За годы своего существования международный кинофестиваль «Евразия» стал не только родным домом для казахстанских авторов, но и гостеприимным местом встречи культур разных стран и народов нашего евразийского континента, тем перекрестком, где кинематографисты Востока, Запада, Севера и Юга могут показать свои работы друг другу, обменяться опытом, обсудить глобальные тенденции современного кино, завязать деловые контакты», – отметил в своем приветствии кинорежиссер Ардак Амиркулов, президент XVI МКФ «Евразия».

Победителем международной программы фестиваля стала лента Актан Арыма Кубата «Я помню», созданная в копродукции Кыргызстана, Японии, Нидерландов и Франции.

Лучшими режиссерскими работами признаны два фильма: «Брайтон 4» Левана Когуашвили (Грузия, РФ, Болгария, Монако) и «Холодный как мрамор» Асифа Рустамова (Азербайджан, Франция). Лучшей актрисой названа Шен Ши Ю из китайского фильма «Женщина», лучшим актером – Навид Мохаммадзаде из иранской ленты «За стеной». Самой возрастной участнице фестиваля, режиссеру из Узбекистана Камаре Камаловой за фильм «Дорога в никуда» присужден специальный приз жюри. Наградами не были отмечены два казахстанских участника международной программы – фильмы «Буран» Сабита Курманбекова и «Жизнь» Эмира Байгазина, который является номинантом на премию американской киноакадемии «Оскар». Катай Даули за роль второго плана в фильме «Буран» получил «внеплановый» диплом жюри.

Вероятно, слишком радикальной для международного жюри под председательством патриарха узбекского кино Али Хамраева стала и последняя лента выдающегося южнокорейского режиссера Ким Ки-Дука «Призыв божий». Снятая в Бишкеке трагическая любовная история с алматинской актрисой Жанель Сергазиной была смонтирована эстонскими и литовскими кинематографистами уже после трагического ухода корифея азиатского кино.

Жюри Национального конкурса под председательством Лайлы Пакалниня, кинорежиссера из Латвии, назвало «Лучшим фильмом» ленту «Красный гранат» Шарипы Оразбаевой. А «Лучшей режиссерской работой» стал «Аул» Серика Апрымова. В Национальном конкурсе не отмечен «Подсолнух» Эли Гильман, который на момент казахстанской премьеры успел собрать в самых разных номинациях 47 призов на 27 международных кинофестивалях. Осталась без наград и остросоциальная кинодрама Фархата Шарипова «Схема», получившая призы на нескольких престижных кинофестивалях, в их числе 72-й Берлинский кинофестиваль.

На «Евразии» работало жюри Международной организации по продвижению азиатского кино NETPAC, которое определило своего победителя – картину «Огонь» казахстанского режиссера Айжан Касымбек. Этот фильм также обладает внушительной коллекцией призов международных кинофестивалей.

Финальным аккордом проходившей в КазНТОБ им. Абая официальной церемонии закрытия фестиваля должен был стать показ фильма-победителя «Я помню»\«Эсимде» Актан Арыма Кубата. Но вся фестивальная кинотусовка после награждения поспешила на банкет, а значительная часть и без того немногочисленных киноманов «с улицы» предпочла сберечь свои эмоции на проходящий в тот же день финал футбольного чемпионата мира. В итоге, на просмотр лучшего фильма XVI МКФ «Евразия», при вместимости зала оперного театра 800 человек, осталось не более 30 зрителей.

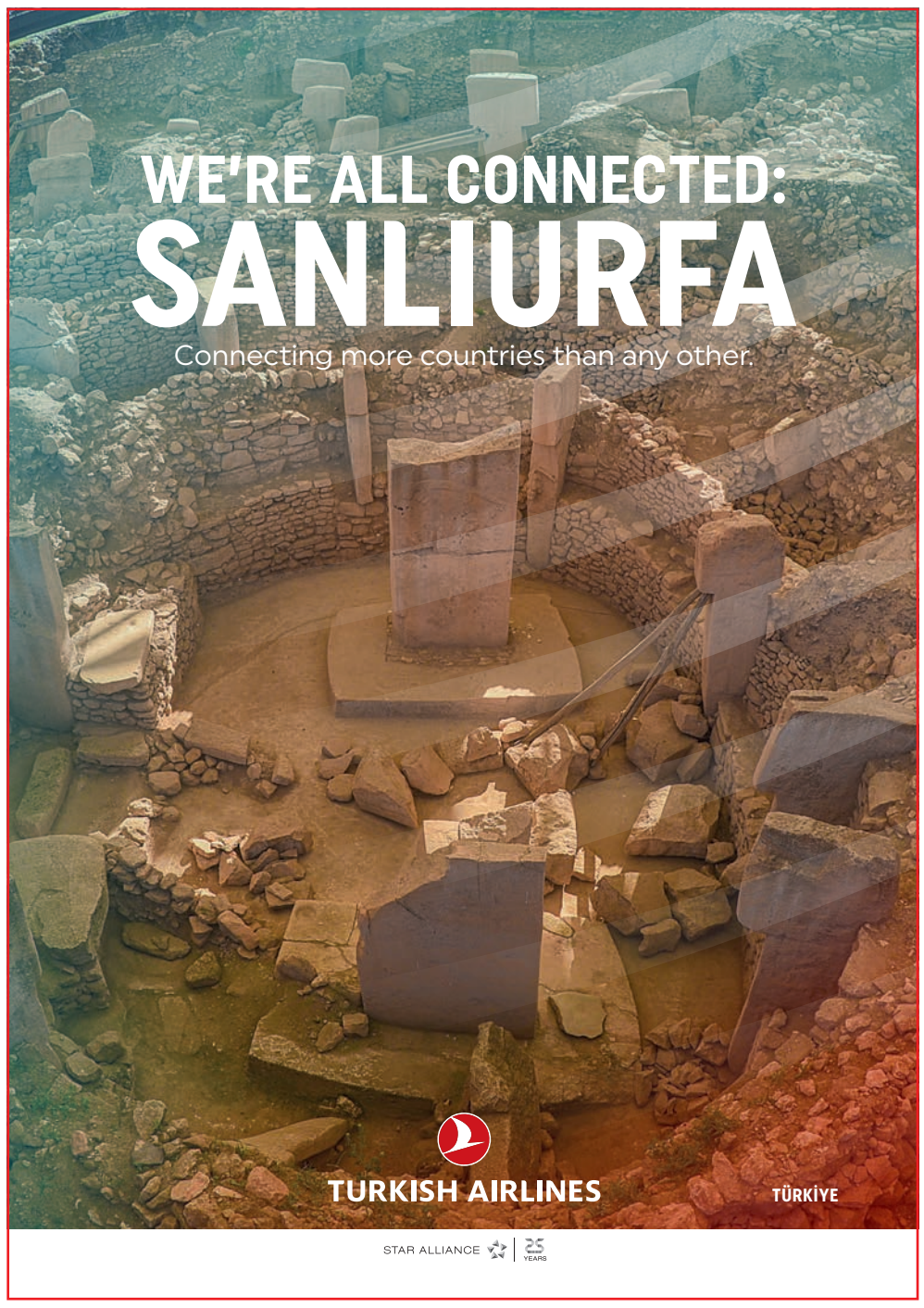
К слову, конкурсные программы алматинского кинофестиваля проходили в небольших залах Kinopark 16 ТРЦ Forum в будние дни и в неудобное для широкого круга любителей кино дневное время. В дни фестиваля в Алматы не было заметно рекламы проходящего здесь «крупнейшего кинофорума страны». Популяризации отечественного кино не способствовало и отсутствие субтитров на русском языке при показе фильма «Буран» на открытии фестиваля, а также показов ряда лент Национального конкурса.

Кыргызский кинорежиссер Актан Арым Кубат является одним из самых частых участников кинофестиваля «Евразия», неоднократно брал здесь призы в различных номинациях. В 1998 году он получил Гран-при первого МКФ «Евразия» за фильм «Бешкемпир», и вот спустя почти четверть века новая победа. Накануне нынешнего фестиваля фильм «Я помню» получил главную награду Азиатско-Тихоокеанской киноакадемии (APSA), называемую в кинематографическом мире «Азиатским Оскаром».

Актан Арым Кубат поведал историю потерявшего память пожилого мужчины, который после 23 лет мытарства на чужбине возвращается в родной дом, которого сам и сыграл. В фильме художественно осмыслены острые проблемы, стоящие сегодня перед миллионами жителей центральноазиатской глубинки: положение женщины в обществе, проблемы занятости и социального неравенства, тема экологии, влияние ислама и патриархальных традиций на повседневную жизнь.

«Это очень искренняя картина, – говорит Актан Арым Кубат. – Все, что происходит на экране, это моя жизнь. Она не придуманная, не сочиненная. Наверное, многие знают, что я живу в селе. Это очень знакомые мне истории, сюжеты, трагедии. Саму реальную историю, как человек спустя много лет возвратился из России, я случайно прочел в интернете… Как ни странно, с его приходом, и не ясно, вернется ли к нему память или нет, люди вокруг сами начинают обретать память».

На вручении главной награды «Евразии» кыргызский режиссер полушутя, полусерьезно посетовал, что денежная часть приза по положению фестиваля уходит продюсерам.



ҚАЗАҚ КҮРЕСІ

Кара Бура – «Барс». «Орел». Чемпион

Мангистауский борец Нурдаулет Жарылгапов, известный под прозвищем Кара Бура, защитил спортивную честь страны, став чемпионом мира в весе свыше 100 кг, выступая на чемпионате мира по қазақ күресі в столичном Дворце единоборств им. Жаксылыка Ушкемпирова, сообщила пресс-служба областного управления спорта.

Наталья БУТЫРИНА, Актау

В первом чемпионате мира, охватывающем три возрастные группы (взрослую, молодежную и юношескую), принимали участие 350 борцов из 40 государств. Палуаны оспаривали первенство в весовых категориях 55-100 кг и выше, а женщины состязались в весе 48-77 кг и выше. В управлении спорта отметили, что конкуренция была очень высокая, и это только усилило эффект успешного выступления хозяев соревнований, включая мангистаусцев. Нурдаулет Жарылгапов был сильнее всех своих соперников, он реализовал свои лучшие приемы и добился медали золотого отлива.

«Мангистауский силач в ходе соревнований одолел соперников из Азербайджана и Узбекистана, а в финале одержал верх над борцом из Киргизии – Бекболатом Токтогоновым. В итоге Нурдаулет стал чемпионом мира по қазақ күресі», – поделился радостной вестью тренер Кайрат Бурабасов.

Тренер чемпиона напомнил, что Кара Бура в июле этого года стал серебряным призером турнира «Қазақстан Барысы», а в ноябре завоевал титул «Степной орел». Напомним, Нурдаулет Жарылгапов – первый чемпион мира по қазақ күресі из Мангистау, мастер спорта международного класса в этом виде борьбы.

ПРЕДНОВОГОДНЕЕ НАСТРОЕНИЕ

В блеске елочных огней…

Новогодние истории зазвучали в выставочном центре Almaty Gallery, где представлены елочные игрушки и украшения: «Огни из прошлого» – символы эпохи.

Айгуль БЕЙСЕНОВА

Трудно представить Новый год без сверкающей новогодней елки. Украшения-экспонаты, представленные на выставке, говорят сами за себя. Под стеклом витрин собраны сотни раритетных игрушек, каждая из которых демонстрирует этапы празднования главного праздника ушедшей эпохи.

Процесс размещения экспонатов, которые были свидетелями не одного детского утренника или Нового года, безусловно, создает особую атмосферу главного праздника в году. На выставке представлены коллекции экземпляров новогодних игрушек частных коллекционеров. Выставочное пространство условно делится на тематические зоны. Среди сотен разноцветных шаров, сосулек, фонариков, гирлянд, бумажных флажков, игрушек-раскладушек посетители увидят редкие елочные украшения – сказочных персонажей.

Их художественное оформление весьма своеобразно. В их числе герои из сказок Пушкина: «Сказка о рыбаке и рыбке», «Сказка о золотом петушке», «Сказка и царе Салтане». По сказкам Корнея Чуковского «Доктор Айболит», «Чудо-дерево» – всевозможные мультяшные герои, клоуны, зверюшки, которых выпускали в 50-60-х годах прошлого века.

Вручную сделанные игрушки из ваты вскоре сменились на фабричную штамповку. По игрушкам можно проследить историю страны, смену идеологий, исторических событий и материалов их изготовления. В честь первого полета человека в космос представлена космическая тематика 60-х годов. Период хрущевской оттепели сопровождался развитием сельскохозяйственных угодий. Отсюда и игрушки в виде кукурузы, огурцов, яблок, грибов и других плодово-овощных культур. После выхода в 1956 году новогодней комедии с Людмилой Гурченко в главной роли «Карнавальная ночь» на витринах появились игрушки в виде часов «За пять минут до полуночи».

Экспонаты по-прежнему хранят тепло рук волшебной фабрики прошлого столетия и дарят праздник в Новый год.

Все загадочно и сказочно

Жители восточного региона страны могут приехать в гости к Деду Морозу в его казахстанскую резиденцию.

Ольга СИЗОВА, Усть-Каменогорск

Она расположилась недалеко от Риддера, на базе отдыха «Громотуха». Здесь восточноказахстанские детишки могут повстречаться с Дедом Морозом и Снегурочкой, прокатиться на настоящих санях по зимнему лесу, там, где «на неведомых дорожках следы невиданных зверей»…

В резиденции Деда Мороза детей встречают Снеговичок и другие помощники дедули, в доме находятся ледяные трон и кровать и все новогодние атрибуты – елка, игрушки, часы и письма от детей.

В усадьбе Деда Мороза есть еще два домика – Бабы Яги со ступой, очагом, печкой, паутиной и пауками и Лешего, к жилищу которого ведет указатель: «Тута жЫвет Леший». У Лешего, в его большой лачуге, растут елочки, имеется кровать, кресло, рога оленя и даже обитают настоящие кролики.

«Все кругом загадочно и сказочно, звучит музыка, детей ждут неописуемые впечатления от встречи со сказочными героями, они могут напрямую пообщаться с Дедом Морозом, попеть, поводить хороводы, отгадать загадки от Бабы Яги, покормить кроликов у Лешего, поучаствовать в квесте, покататься с горки, на лыжах, а также на упряжке лошадей и волшебных санях с Гномиком по таежному лесу», – рассказала гид Марина Широких.

А еще в этом мифически-феерическом месте можно побывать на волшебном роднике с целебной водой Берегиня. «У ребятишек горели глаза. Они катались с горки, гуляли в лесу, пели и плясали, ходили в гости к Деду Морозу, Бабе Яге и Лешему. Да и нам, взрослым «детям», тоже было классно – мы погрузились в эту зимнюю предновогоднюю сказку в сосновом бору, там, где сосны заснеженными лапами манят тебя все дальше и дальше… Необыкновенные эмоции и переживания»! – делится впечатлениями одна из путешественниц в сказку.

Как здорово, что у детей и взрослых Восточного Казахстана есть такая сказка! Но здесь рады и приезжим! Добро пожаловать в волшебный и сказочный мир!

Деловой Казахстан
Республиканская экономическая газета

Выходит по пятницам

Собственник: ТОО «Группа компаний «Бизнес Медиа»

Генеральный директор, главный редактор: Серик КОРЖУМБАЕВ
Первый заместитель главного редактора, заместитель генерального директора: Марина ТЮЛЕНЕВА
Заместитель главного редактора: Алевтина ДОНСКИХ
Коммерческий директор: Алена РОМАЙКИНА

Адрес редакции: 050000, г. Алматы, ул. Гоголя, 86, БЦ «Каз Жол», офис 609, тел.: +7 (727) 250 1803, 250 7163, e-mail: info@dknews.kz

Отдел рекламы: тел.: +7 (727) 250 1803, e-mail: commercial@dknews.kz

Издание зарегистрировано в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан. Свидетельство о постановке на учет № 6798-Г выдано 13.01.2006

Адрес для корреспонденции: 050000, г. Алматы, почтамт, а/я 388

Опубликованные материалы не всегда отражают точку зрения редакции.

Ответственность за достоверность фактов и сведений, содержащихся в публикациях газеты, несут авторы. Рукописи не рецензируются и не возвращаются.
Ответственность за содержание рекламы несет рекламодатель.
Материалы в рамках публикуются на правах рекламы.
© Дублирование материалов без письменного согласия редакции запрещено.
При цитировании ссылка на газету «Деловой Казахстан» обязательна.

Подписной индекс: 64042 Тираж: 10020
Номер отпечатан: ТОО «РПИК «Дауир» (г. Алматы, ул. Калдаякова, 17)
ТОО «Астана Интер-Трейдинг» (г. Астана, ул. Жубанова, 24/1)

ISSN 1995-588X