Деловой Казахстан

19 февраля 2021 г. №6 (753)

Республиканская экономическая газета

dknews.kz

ЗЕЛЁНЫЙ ОФИС – ШАГ К ЗЕЛЁНОМУ БУДУЩЕМУ

Все больше организаций задумывается о будущем планеты

стр. 2 »

ИПОТЕКА. НЕ НАВРЕДИТЬ

Смогут ли пенсионные деньги загрузить ипотеку неоплачиваемыми долгами?

стр. 3 »

КУЛЬТУРНАЯ ЖЕМЧУЖИНА СТОЛИЦЫ

Молодой, но успешный театр «Астана Балет» в следующем году отметит 10-летний юбилей

стр. 8 »

Алматы: отчеты и просчеты

Поскольку яркое солнце вместе с неожиданно пришедшим в Алматы весенним теплом настойчиво гонят с городских дворов напрасно злящуюся зиму, жители мегаполиса традиционно начинают перестраиваться на приятный ритм жизни южного города, почти освободившегося от снега и готового принять их в своих парках, скверах, на аллеях и летниках.

Тулеген АСКАРОВ, Алматы, фото ДК и с сайта акимата Алматы

На проспекте Абая, 175-летний юбилей которого отмечался в прошлом году, можно увидеть на домах таблички с логотипом «Эксимбанк Казахстан», принудительно ликвидированного пару лет тому назад

Хотя экономика мегаполиса, в которой тон задает сфера услуг, изрядно пострадала от карантинных ограничений, введенных в борьбе с пандемией коронавируса, даже визуально видно, что город достойно держит удар этого «черного лебедя». И это при том, что свою миссию ведущего донора республиканского бюджета Алматы исполняет неукоснительно. К примеру, за январь текущего года южная столица перечислила в центральную казну трансфертов на 11,2 млрд тенге, получив оттуда в свой бюджет лишь 2,9 млрд тенге. Для сравнения: Атырауская область перевела в республиканский бюджет 9,1 млрд тенге.

«ПЕРВЫЙ ТАЙМ МЫ УЖЕ ОТЫГРАЛИ»

Поэтому отчитавшийся в минувшую среду перед горожанами аким Алматы Бакытжан Сагинтаев вполне справедливо констатировал, что из коронавирусного года алматинская экономика вышла с ростом практически всех ключевых показателей, компенсировав потери торговли, транспорта и складского хозяйства прибавкой в других базовых отраслях. Объем промышленного производства увеличился в прошлом году на 4,6%, строительных работ – 10,6%, ввод жилья – 14,2%, услуг – 8,2%, инвестиций в основной капитал – на 17,2%. При этом развивались и новые секторы городского хозяйства – цифровой, смарт-индустрия, креативная экономика и туризм.

Появились и новые рабочие места – 76,3 тысячи. Январские данные Минфина об исполнении местного бюджета мегаполиса показывают значительный рост налоговых поступлений в него по сравнению с запланированным объемом. Почти в 1,6 раза – до 45,9 млрд тенге; неналоговых – в 17,1 раза – до 1,6 млрд тенге; поступлений от приватизации – в 4,4 раза до 2,2 млрд тенге. Так что обещания алматинского акима, данные им горожанами, подкреплены деньгами.

А обещал он решить экологические проблемы мегаполиса за счет перевода на газ ТЭЦ-2, снижения нагрузки на транспортную инфраструктуру и запуска электричек в пригородные поселки, развивать инфраструктуру городских окраин в рамках 5-летнего комплексного плана развития «Новый Алматы», включая прокладку туда линии метро. Наконец-то, дошли руки у местной власти до хаотической застройки исторического центра. Теперь акимат возьмется за частных владельцев земельных участков в этой части мегаполиса.

Очередники же, со слов акима, получат в этом году более 8 тысяч квартир. При том, что городская казна расходует средства на борьбу с коронавирусом – более 100 млрд тенге было уже потрачено. Алматы получил новые модульные клиники, инфекционный стационар, современные кареты скорой помощи, укрепив материально-техническую базу действующих медучреждений и сформировав собственный стабфонд медицинских препаратов и лекарств. Миллиардные суммы пошли еще на выплату надбавок к заработной плате десятков тысяч медицинских сотрудников.

ЭКОНОМИКА МОЖЕТ РАСТИ И НОЧЬЮ, И В ПЕШЕХОДНЫХ ЗОНАХ

Все это хорошо и делает честь добросовестным городским налогоплательщикам, включая и нашу газету, исправно пополняющим местный бюджет своими деньгами. Но поскольку конца пандемии пока не видно и к тому же появляются новые, более опасные штаммы, а массовая вакцинация только начинается, то городская экономика еще долго будет нести потери от карантина. Если, к примеру, масс-медиа не прекращали свою деятельность, за что журналисты удостоились благодарности главы государства, то караоке, бильярдные и боулинги не работают уже 10 месяцев! И это при том, что мегаполис вернулся в «зеленую зону»!

Понятно, что санитарным врачам лучше известно, какие сегменты городской экономики, в каком объеме и когда открывать или закрывать. С ними не поспоришь, ибо здоровье дороже любого богатства. Но и потери местного бюджета нужно как-то компенсировать, так как не приходится рассчитывать на дополнительную подпитку из Нацфонда. Значит, надо искать новые точки роста экономики мегаполиса, опираясь на местные резервы, смекалку предпринимателей и поддержку городскими чиновниками любых толковых инициатив.

За передовым опытом далеко ходить не надо. В Китае власти в союзе с бизнесом активно развивают так называемую «ночную экономику» в крупных городах, ставшую своеобразным локомотивом роста потребления. Китайский гигант электронной торговли Alibaba подготовил аналитический доклад, выявив рост спроса в ночное время не только на еду, но и на шопинг, посещение театров, кино и другие услуги. В среднем сектор ночного потребления рос до вспышки коронавируса на 17% ежегодно, а объем его выручки достиг нескольких десятков триллионов юаней.

Как правило, объектам «ночной экономики» разрешается работать до утра, торговые центры для удобства покупателей разворачивают свои ряды снаружи, с полной нагрузкой работают и онлайн-платформы для доставки еды и билетов. Местные власти, естественно, обеспечивают ночной порядок на улицах, вводят дополнительные транспортные маршруты, организовывают фестивали, поощряют бизнес работать в ночное время, а жителей – посещать заведения общепита и культурного досуга. Разрабатываются чиновниками и планы стимулирования «ночной экономики», которые подлежат неукоснительной реализации.

В принципе, и в Алматы давно сложились элементы «ночной экономики», так что теперь нужно развить их до уровня цельной системы. А вот термин «пешеходная экономика» пока не известен даже всезнающему Google. Хотя вроде бы в любом городе мира она на виду. Ведь большинство горожан – вовсе не автомобилисты и велосипедисты, а пешеходы! Это про них писали классики: «Пешеходов надо любить. Пешеходы составляют большую часть человечества». Увы, они же с грустью отмечали, что даже в самых продвинутых городах пешеходы ведут мученическую жизнь, ибо вся она подчинена в первую очередь удобству движения транспорта.

стр. 2 »

ВЛАСТЬ. АКЦЕНТЫ НЕДЕЛИ

Закладка фундамента будущего

В стране значительно активизировалось использование эффективных инструментов экономической и социальной политики, обеспечивающих решение стратегических задач. Правительство с максимальной ответственностью создает правильные стимулы, разумно мотивирует предприятия и население, что является приоритетом опоры в развитии экономики в условиях посткризисного восстановления.

ПРЕЗИДЕНТ

Глава государства провел совещание с руководящим составом Генеральной прокуратуры.

Президенту представили цифровые проекты «Электронное уголовное дело», «Единый реестр административных производств», «Единый реестр субъектов и объектов проверок», «Электронные обращения» и «Аналитический центр».

стр. 2 »

ВОПРОС РЕБРОМ

Назад в прошлое?

В Алматы стали продавать не более 5 булок хлеба в одни руки. Такая новость звучит довольно непривычно в наше время, но это реальность.

стр. 2 »

ИПОТЕКА

Спрос нарастает

Несмотря на пандемию и проблемы на рынке труда, казахстанцы активно покупают недвижимость с помощью ипотеки. При этом часть банков с 2015 года предпочитает обходить стороной займы под залог квартир и домов. Как на этот рынок повлияют поправки, допускающие изъятие пенсионных накоплений на покупку жилья в кредит, разбираемся здесь.

стр. 3 »

АНАЛИЗ И ПРОГНОЗ

Нефть на пороге суперцикла?

Рост цен на нефть выше уровня $60 за баррель ставит серьезный вопрос по поводу дальнейшего развития рынка и будущего стран, экономики которых зависят от экспорта углеводородных ресурсов.

стр. 5 »

РЫНОК ГСМ

Бензин дешевле, чем у соседей: стоит ли радоваться

Стоимость казахстанского бензина составляет в среднем 170 тенге за литр, что дешевле, чем в России, Узбекистане, Туркменистане и Кыргызстане.

стр. 5 »

РЕФОРМА ЖКХ

Сорвали ОСИ

С 7 января 2020 года вступил в силу Закон «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам жилищно-коммунального хозяйства».

Татьяна БИРЮКОВА, Алматы

В рамках закона предусмотрены только две формы управления.

ЧТО ГОВОРИТ ЗАКОН?

Первая – объединение собственников имущества (ОСИ). Это юридическое лицо, являющееся некоммерческой организацией, образованное собственниками квартир, нежилых помещений одного МЖД, осуществляющее управление объектом кондоминиума, финансирующее его содержание и обеспечивающее его сохранность, которое будет работать по принципу «один дом – одно ОСИ – один счет». Второе – простое товарищество (ПТ).

Вторая форма управления не требует образования юридического лица и работает также по принципу: «один дом – одно ПТ – один счет». В МЖД (многоквартирные жилые дома), расположенных на едином фундаменте, либо имеющих единые общедомовые инженерные системы, собственники квартир, а также нежилых помещений вправе создать одно ОСИ или ПТ при согласии более 2/3 собственников квартир, нежилых помещений каждого многоквартирного жилого дома.

КСП(К), ПКСП(К), ПК могут осуществлять свою деятельность только до 1 июля 2022 года. После завершения срока действия они должны по акту передать совету МЖД все имеющиеся технические, финансовые и иные документы и произвести ликвидацию в порядке, определенном законодательством страны.

СКОЛЬКО ОСИ В КАЗАХСТАНЕ? И МОЖНО ЛИ НАЗВАТЬ ЭТО УСПЕХОМ?

На сегодняшний день, по данным «Карты ОСИ» Казцентра ЖКХ, в Нур-Султане создано 215 ОСИ, в Алматы – 419 (164 – ПТ, 255 – ОСИ).

стр. 6 »

ГЛАВНОЕ

Все больше организаций задумывается о будущем планеты. Глобальные вызовы требуют пересмотра отношений «человек-природа». Набирают распространение экологичные решения для помещений. Проект «Зеленый офис» – одно из таких направлений, существующих в Казахстане. Международный консорциум «Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В.» (КПО), ведущий разработку уникального нефтегазоконденсатного месторождения Карачаганак в Западно-Казахстанской области, одним из первых среди недропользователей Казахстана поддержал внедрение концепции «Зеленого офиса».

ЗЕЛЕНЫЙ ОФИС – ШАГ К ЗЕЛЕНОМУ БУДУЩЕМУ

Экологическая ответственность – неотъемлемая часть корпоративной политики КПО. Компания достигла значительных результатов в области охраны окружающей среды. Так, например, показатель утилизации газа составил на месторождении 99,92%, что является достижением мирового уровня, а удельные выбросы парниковых газов на единицу добычи углеводородов находятся ниже уровня усредненных международных показателей на 52%. В то же время КПО признает, что забота об окружающей среде не должна ограничиваться производственными объектами, и поэтому в компании активно проводятся работы по внедрению принципов «Зеленого офиса», что позволяет вовлечь в экологическую деятельность как можно большее количество сотрудников и повысить показатели экологической эффективности.

«Зеленый офис» – это офис, в котором экономно используются ресурсы, проявляют заботу об окружающей среде и повышают экологическую осведомленность сотрудников. КПО определила экологическое обучение как приоритетное направление, поскольку оно способствует бережному отношению к ресурсам компании и повышению лояльности к внедрению зеленых технологий и практик среди работников.

В течение 2020 года более 500 сотрудников приняли участие в ряде мероприятий по повышению экологической осведомленности, таких как:

– семинар с участием высшего руководства КПО, где были обсуждены дальнейшие возможности улучшения экологических показателей компании, включая мероприятия по экологизации офисного пространства и мероприятия по повышению экологической культуры персонала;

– мотивационный экотренинг для сотрудников компании с привлечением экотренера Романа Саблина – мотивационного спикера, экоблогера, автора книги «Зеленый драйвер. Код к экологичной жизни в городе»;

– экологические семинары с сотрудниками компании, где были обсуждены глобальные экологические проблемы и роль личного вклада каждого работника в снижение воздействия на окружающую среду и экологического следа.

Также были выпущены «Зеленые правила КПО» и экологические постеры, предназначенные для стимулирования спроса на изменения и мотивации персонала к действиям и снижению не только индивидуального воздействия на окружающую среду, но и компании в целом. А по итогам 2020 года всем сотрудникам компании были выданы термокружки, которые рекомендуется использовать вместо одноразовой посуды.

Внедрение принципов «Зеленого офиса» в корпоративную культуру КПО способствует продвижению экологического мышления и экологичного образа жизни не только на работе, но и дома, среди родных и близких. Создается благоприятная среда для экономии ресурсов, отказа от лишних закупок, использования экологически безопасных средств и технологий. Таким образом, работники компании могут оказывать положительное влияние на общество и быть примером ответственного отношения к окружающей среде среди населения.

В 2021 году планируется продолжить работы по внедрению принципов «Зеленого офиса», включая мониторинг экологических показателей офиса и предоставление отчетности, а также проведение экологического обучения для сотрудников компании.

КПО продолжит вносить вклад в переход Республики Казахстан к «зеленой» экономике, уделяя большое внимание вопросам охраны окружающей среды и энергосбережения в своей деятельности.

АВТОРСКИЕ КОЛОНКИ

Недавно ответственный чиновник Министерства культуры и спорта заявил, что в туристическую отрасль Казахстана только в 2021 году будет вложен триллион тенге.

ӨТЕ ЖАҚСЫ ИЛИ VERY NICE?

Андрей ЗУБОВ

Если это не оговорка, то триллион тенге в течение одного года – очень серьезное вливание, сопоставимое с затратами на туризм таких стран как Турция и Таиланд. Я опасаюсь оговорки, потому что существует Госпрограмма развития туристской отрасли РК на 2019-2025 годы, где сказано: «Общие расходы, предусмотренные из республиканского бюджета на реализацию Программы в 2019-2025 годах, составят 1 385 695,8 млн тенге (республиканский бюджет – 268 291,8 млн тенге, местный бюджет – 172 167,9 млн тенге, другие источники – 945 236,2 млн тенге)».

Понять, в каком загоне находится наша туристическая отрасль, можно из беспристрастной статистики. В глобальном Индексе конкурентоспособности путешествий и туризма ВЭФ в 2017 году Казахстан занял 81-е место из 136 стран между Кенией и Намибией. При этом по количеству природных объектов всемирного наследия наша страна занимает 30-е место. То есть, имея шикарный потенциал, правительство совершенно его не разрабатывает.

Что ухудшает казахстанский рейтинг в сфере туризма? Это шесть ключевых пунктов. Низкое качество туристской инфраструктуры (отели, курорты, культурно-развлекательные объекты и т.д.) – 121-е место. Недостаточная открытость воздушного сообщения – 121-е место. Сложности визового режима – 114-е место. Низкое качество дорог – 106-е место. Неразвитая аренда автомобилей – 113-е место. Низкая эффективность странового маркетинга и брендинга – 102-е место. Последний пункт особо обидный, потому что все наши рекламные ролики для западных телеканалов меркнут перед фильмами про дебила Бората.

Короче говоря, «Казахстан является «зарождающейся туристской дестинацией» с ограниченной инфраструктурой туризма, в которой не хватает туристских продуктов и услуг и которая практически не существует на мировом рынке туризма». Так написано в госпрограмме, и с этим не поспоришь.

Впрочем, Бог с ним, с мировым рынком туризма. Я бы вообще пока не стал переживать по этому поводу. Дело в том, что последние годы для нас важнее внешнего туризма стал туризм внутренний. Не было бы счастья, да несчастье помогло – на фоне всех кризисов и девальваций у народа просто не стало денег для путешествий даже в заурядную Анталию. И тогда люди вспомнили про собственные курорты и красоты. За семь лет показатели внутреннего туризма выросли почти вдвое: если в январе-сентябре 2013 года было обслужено 2,7 млн человек, то в 2019 году – 5,1 миллиона! Это очень хорошие цифры, и именно на них нужно делать упор. Не на возможное Very nice, а на сегодняшнее Өте жақсы!

Сегодня в Казахстане насчитывается не менее десяти перспективных территорий для внутреннего туризма. Это Алаколь (с потенциалом 2,5 млн туристов в год); горный кластер Алматинского региона (такой же потенциал, как у Алаколя); Щучинско-Боровская курортная зона (2 млн); Баянаул (450 тыс.); Имантау-Шалкарская курортная зона (400 тыс.); Балхаш (400 тыс.); Туркестан (с потенциалом 1,5 млн туристов в год); Мангыстау (750 тыс. туристов в год).

Что мешает развивать в этих местах туризм? Всё то же самое: отсутствие дорог, интернета, инфраструктуры и сервиса. Например, такой уже всем надоевший момент, как отсутствие туалетов. Никто не хочет браться ни за установку этих важных мест, ни за их содержание. Самое противное, что от этого дела отбрыкивается и правительство – оно всеми способами старается переложить заботу о нужниках на бизнес, твердя, как мантру, что-то нудное про невидимую руку рынка.

Между тем «туалетизация» всей страны возможна только при помощи государства. Так, в КНР в 2015 году было объявлено о программе «Туалетная революция», для улучшения состояния нужников в туристских достопримечательностях. На реализацию программы Китаем было выделено 21 млрд юаней (3 млрд долларов). Вот, кстати, сравните: 21 млрд юаней – это как раз 1 триллион 260 млн тенге – та же сумма, которую наш кабмин выделяет на весь туризм то ли на год, то ли на пять лет. Вот это подход, не правда ли?!

А вот в Южной Корее никаких туалетных революций не делали. Там просто перед чемпионатом мира по футболу 2002 года были внесены изменения в законодательство. Уже скоро двадцать лет все туалеты Кореи – бесплатные. «Туалет создает репутацию заведения или объекта, в котором он находится», – гласит тамошний закон, и на содержание туалетов уходит до 4% бюджета городов Кореи.

Увлекся я туалетной тематикой, вы уж извините. На самом деле я всё это пишу лишь с одной целью. В Казахстане без участия государства туризм не поднять, не построить, не вырастить! А для этого нам нужно срочно создавать отдельное ведомство – Министерство туризма! Не комитет, не департамент, не коллегию, не отдел, а полноценное МИ-НИ-СТЕР-СТВО со всеми его подразделениями! Такое же мощное, самостоятельное и влиятельное как в Китае, Малайзии, Египте, Турции, Таиланде. У этого министерства должен быть хороший бюджет, обученные и инициативные кадры, решительный министр. Только тогда мы сможем обеспечить своим собственным гражданам и зарубежным гостям хороший отдых и хорошее настроение, заработав при этом неплохие деньги.

АЛМАТЫ: ОТЧЕТЫ И ПРОСЧЕТЫ

« стр. 1

Между тем при правильной организации жизни пешеходов практически сразу же возникают новые точки роста городской экономики, причем весьма креативного свойства. Достаточно упомянуть об алматинском Арбате и соседствующей с ней улицей Панфилова, где вечерами молодые музыканты играют классику на виолончелях, а донаты им вместо монет и купюр скидывают со смартфонов на карточки. Динамично развивается там и городской общепит экономичных форматов.

Увы, пока еще пешеходные зоны малочисленны и невелики по протяженности даже в Алматы. Но если городской и районные акиматы всерьез возьмутся за развитие «пешеходной экономики» мегаполиса, то по мере разрастания сети таких зон соответствующий импульс получит и обслуживающий их бизнес. Только надо не забывать про культурную составляющую – разместить там книжные лавки и газетные киоски, щиты со свежими выпусками прессы, как это делалось раньше, электронные дисплеи для онлайн-СМИ, газетных сайтов и телевизионных новостей. Нужно создать нормальные условия как для музыкантов, художников и торгующих там ремесленников, так и для отдыхающих горожан, чтобы за чашечкой кофе с закусками недорогого стрит-фуда они могли спокойно пообщаться или почитать прессу.

Требует порядка и городская ономастика. Временами непросто добраться пешком до нужного адреса. Стоит также разобраться с табличками на зданиях, ведь на некоторых из них до сих пор красуются названия спонсоров, давно исчезнувших с рынка. К примеру, на проспекте Абая, 175-летний юбилей которого отмечался в прошлом году, можно увидеть на домах таблички с логотипом «Эксимбанк Казахстан», принудительно ликвидированного пару лет тому назад. Нуждается в систематической чистке и асфальт на тротуарах, который все еще пытаются привести в порядок «поливалками», вместо того, чтобы использовать новейшие технологии. Надо настроить на точное время и городские часы на здании бывшего Главпочтамта и у оперного театра, не говоря уже о работе общественных туалетов.

Много еще чего можно улучшить в Алматы, причем без особых бюджетных затрат, для того, чтобы новые ростки городской экономики быстро выросли и начали давать отдачу. Но в конечном итоге это в первую очередь дело самих горожан – ведь чисто и уютно там, где не сорят. Пример же надлежащего отношения к городу должны подавать как живущие здесь акимы всех уровней, которым стоило бы чаще выходить из своих служебных лимузинов и просто прогуливаться по Алматы, так и местные предприниматели. Не говоря о городской интеллигенции – ведь мегаполис по праву считается культурной столицей страны. К тому же есть и повод поторопиться с наведением порядка в городе – совсем недолго осталось до начала календарной весны, а меньше чем через месяц начнется празднование степного Нового года – Наурыз мейрамы, которое впервые пройдет по новому графику.

ВЛАСТЬ. АКЦЕНТЫ НЕДЕЛИ

ЗАКЛАДКА ФУНДАМЕНТА БУДУЩЕГО

« стр. 1

Глава государства поручил прокуратуре немедленно принимать соответствующие меры в случае проблем со стороны полиции и санитарных служб, указал на необходимость предотвращения различных мошеннических действий в финансовой сфере.

* * *

Касым-Жомарт Токаев принял президента подразделения по разведке и добыче концерна Total Арно Брейяка.

Глава компании рассказал о планах по трансформации деятельности концерна в сторону зеленых технологий и намерении сменить название на TotalEnergies. Французский бизнесмен также подтвердил готовность концерна инвестировать в крупные нефтегазовые проекты в Казахстане, в том числе в рамках реализации второй фазы на месторождении Кашаган, а также в проекты ВИЭ. Глава государства приветствовал эти решения концерна, подчеркнув приверженность Казахстана достижению углеродной нейтральности к 2060 году.

ПРАВИТЕЛЬСТВО

Участники проекта «Ел үміті» выработали свыше 150 инициатив по развитию экономики.

Каждое предложение отраслевых менеджеров было детально рассмотрено соответствующими госорганами. Выработаны дорожные карты по каждой отрасли.

Большая часть задач должна быть выполнена уже до конца текущего года.

* * *

Нарушения в государственных закупках на 17 млрд тенге выявили в Казахстане только за один месяц.

По данным Минфина, в январе камеральным контролем было охвачено более 70 тысяч процедур закупок на триллион тенге. Проверки помогли избежать нарушения на сумму 38 млрд.

* * *

ВВП остается в отрицательной зоне – минус 4,5%. Как отметил министр национальной экономики Асет Иргалиев, все отрасли реального сектора, за исключением горнодобывающей промышленности, показали положительные темпы роста.

Снижение в этой отрасли произошло из-за сокращения добычи нефти на 12,3% в рамках исполнения обязательств по соглашению ОПЕК+. Устойчивая динамика отмечена в обрабатывающей промышленности. С начала года темпы роста составили 3%. В сельском хозяйстве объем производства вырос на 2,5%.

* * *

Премьер-министр Аскар Мамин проинспектировал ход строительства объектов транспортной, жилищной и социально-культурной инфраструктуры городов Шымкент и Туркестан, развитие промышленного и водно-энергетического потенциала региона.

На 2021-2025 годы в Шымкенте сформирован пул из 123 инвестиционных проектов на сумму 1,36 трлн тенге с созданием 11 500 новых рабочих мест. В текущем году планируется реализовать 61 проект.

ПАРЛАМЕНТ

Депутаты Сената обсудили ратификацию Соглашения о мерах по унификации селекционно-племенной работы с сельскохозяйственными животными в рамках Евразийского экономического союза.

Его реализация позволит повысить конкурентоспособность племенной продукции Казахстана и позволит устранить барьеры во взаимной торговле.

Подготовил Мурат ОМИРАЛИЕВ

ВОПРОС РЕБРОМ

НАЗАД В ПРОШЛОЕ?

« стр. 1

Александр ШАХБАЗОВ

В рамках ранее заключенного договора между акиматом Алматы и ХБК «Аксай» отпускная цена завода на хлеб зафиксирована на уровне 75 тенге за булку. Этим начали пользоваться перекупщики, желающие обогатиться за счет социальных мер поддержки. Они массово скупали дешевый хлеб и после продавали его же по завышенным ценам. Чтобы предотвратить это, акимату мегаполиса пришлось вмешаться.

«И ранее такая практика была. Для того чтобы через розничные каналы не размывало оптовые объемы. И в «Магнуме» на сахар и некоторые социальные продукты такая практика тоже есть. Все это делается для сбалансированного обеспечения населения социальными продуктами по доступным ценам, чтобы не допустить дефицита хлеба и других социально значимых товаров по сниженным розничным ценам», – рассказал нам руководитель Управления предпринимательства и инвестиций Алматы Еркебулан Оразалин.

Говорить о каком-то дефиците хлеба в Алматы не приходится. По заверению Оразалина, в целом производство социального хлеба ХБК «Аксай» остается на прежнем уровне, и объемы поставок продукции в магазины города не уменьшались. К тому же, другие магазины продают хлеб и остальные социально значимые товары без ограничений, никакие карточки и талоны в мегаполисе также вводить не собираются.

Тем временем цены на продукты в Казахстане продолжают расти.

Глава Нацбанка Ерболат Досаев на заседании правительства заявил, что годовой рост цен на продукты ускорился с 11,3% в декабре 2020 года до 11,4% в январе 2021 года. По данным Бюро национальной статистики, из продуктов питания у производителей цены повысились на сахар на 3,6%, масло растительное – на 2,6%, чай – на 1,6%, молочные продукты – на 1,2%, макаронные изделия – на 1,1%, муку пшеничную и крупы – по 0,6%, мясо птицы и хлеб – по 0,4%.

В связи с этим Ерболат Досаев обратился к акимам и правительству. «Необходимо обратить особое внимание на рост цен наиболее чувствительных продуктов питания (растительное масло, сахар, яйца)», – посоветовал глава Нацбанка.

Добавим, что в IV квартале 2020 года среднемесячная номинальная заработная плата одного работника составила 233136 тенге. Индекс номинальной заработной платы к соответствующему кварталу 2019 года составил 114,3%, реальной – 106,5%. Самые высокие заработки в Атырауской области – 377,4 тыс. тенге (в 1,6 раза выше среднереспубликанского показателя), меньше всех получают жители Туркестанской области (166,7 тыс. тенге, на 28,5% ниже среднего уровня по стране).

ИПОТЕКА

СПРОС НАРАСТАЕТ

« стр. 1

Ирина ЛЕДОВСКИХ

По данным Ассоциации финансистов Казахстана (АФК), ипотечный ссудный портфель по итогам 2020 года вырос на 34%, или 606 млрд тенге, до отметки 2,4 трлн тенге. За это же время общая сумма кредитов населению увеличилась на 13%, или 865 млрд тенге, до отметки 7,5 трлн тенге.

«Как можно заметить, драйвером роста кредитов населению выступало ипотечное кредитование, на которое приходится 70% от прироста всех кредитов населению. Соответственно, доля ипотеки в структуре розничных займов также возросла – с 27% до 32%», – приводит статистику ведущий аналитик АФК Рамазан Досов.

РЫНОК СУЗИЛСЯ

Большая часть банков, опрошенных ДК, в личной беседе признавалась, что после введения регулятором жестких требований (запрет на выселение недобросовестных заемщиков из единственного жилья и прочее) финансисты существенно сократили ипотечные программы. Теперь на рынке работают несколько банков. Доминирующее положение у Отбасы банка (бывший Жилстройсбербанк Казахстана), на втором месте ипотечный БанкЦентрКредит. Кстати, в пандемию структура активно реализовывала государственные ипотечные программ.

«По итогам 2020 года портфель значительно увеличился. Данный рост является результатом эффективно выстроенного процесса рассмотрения и выдачи ипотеки. Банк организовал наиболее оптимальный процесс прохождения заявки клиентов, который значительно сокращает время рассмотрения заявок и оптимизирует время клиента по оформлению сделки», – говорят в пресс-службе БЦК.

Jýsan Bank и Нурбанк не ушли с рынка, но скорее были неактивны. «За прошедший год объем ипотечного портфеля банка не изменился. При этом в настоящее время ипотека не является приоритетным направлением кредитования, мы в большей степени сконцентрированы на развитии беззалогового потребительского кредитования, а именно товарных кредитов и карты рассрочки», – объясняет пресс-служба Jýsan Bank.

ТОКСИЧНАЯ ИПОТЕКА

Традиционно у казахстанских банков вопросы о токсичном портфеле вызывают неприятие. Ведь после кризиса 2008 года долгое время финансовые организации страны скрывали от регулятора настоящий объем просроченных займов. Напомним, по этой причине даже системообразующие БВУ были на гране банкротства.

«Просроченная задолженность по ипотечным займам по состоянию на 1 января 2021 года составляет 72 млрд тенге, или 3%. Для сравнения – просроченная задолженность по займам физлиц – 4,5% (335 млрд тенге), по займам юрлиц – 8,4% (593 млрд тенге)», – уточняет Рамазан Досов.

ИПОТЕКА И НАКОПЛЕНИЯ НА СТАРОСТЬ

Практически ежедневно ЕНПФ отчитывается о единовременных пенсионных выплатах на улучшение жилищных условий. Так, на 12 февраля деньги получили 75 186 человек на общую сумму свыше 408,1 млрд тенге. Средняя сумма выплат, поступившая на специальные счета вкладчиков, составила 5,4 млн тенге.

«Программы льготного ипотечного кредитования по ставкам ниже инфляции уже достаточно активно способствуют росту спроса. По официальным данным, в 2020 году, несмотря на кризис, связанный с пандемией, рост отрасли строительства составил 11,2%, ввод жилья вырос на 16,8%», – подчеркивает аналитик АФК.

Основное направление использования пенсионных накопление – погашение имеющейся ипотеки. Но какая-то часть накоплений, безусловно, будет использована в качестве первоначального взноса для получения ипотечного займа, считают в АФК.

«В этом случае вкладчикам необходимо оценить свою финансовую дисциплину в долгосрочном периоде, перспективы погашения займа и стоимость приобретаемого жилья, – рекомендует Рамазан Досов. – Текущие госпрограммы и бюджетное финансирование ипотечных займов, выдаваемых в том числе клиентам с невысоким доходом, стимулируя спрос на жилье, одновременно искажают рыночное ценообразование на рынке. Кроме того, вытесняется рыночное кредитование, что делает дальнейшее развитие рынка полностью зависимым от госфинансирования, которое в условиях падения доходов бюджета и планируемого ограничения трансфертов из Нацфонда может носить неустойчивый характер в долгосрочной перспективе».

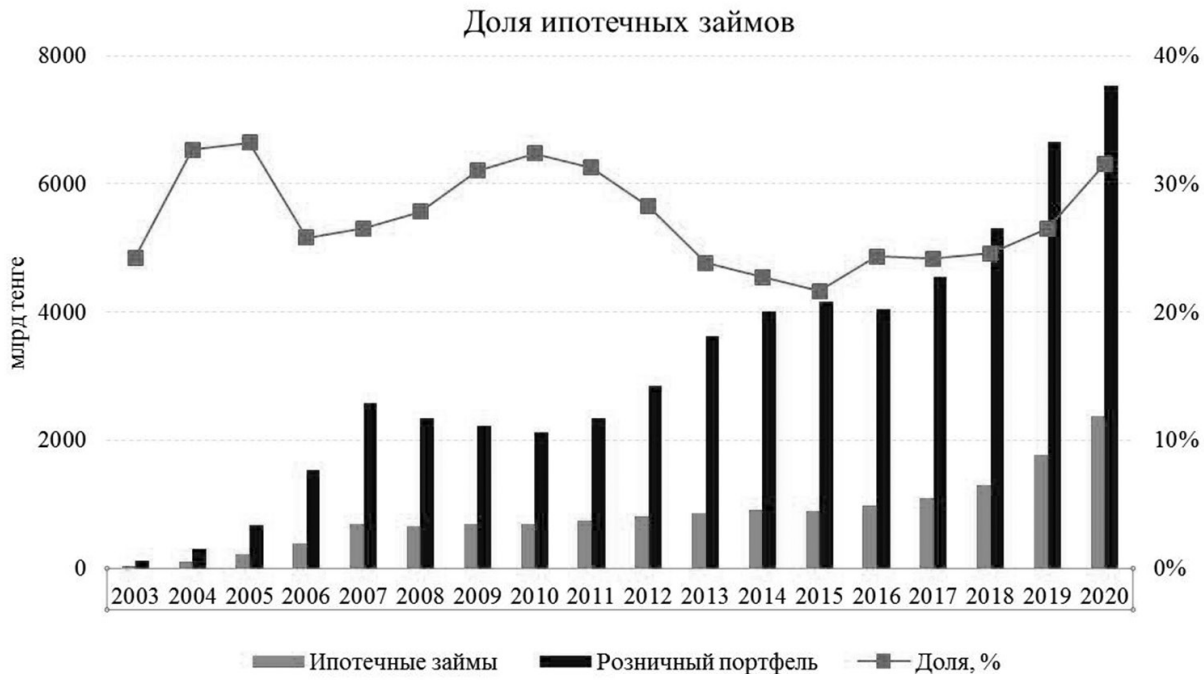
ФИКСИРУЕТСЯ «ПЕРЕГРЕВ»

Jýsan Bank уже фиксирует рост интереса к ипотеке. «После реализации возможности досрочного изъятия из ЕНПФ части пенсионных накоплений на покупку недвижимости, спрос на рынке ипотеки, безусловно, вырос. Однако стоит отметить, что и цены на рынке как нового, так и вторичного жилья также выросли. Сегодня единственной возможностью для населения по покупке жилой недвижимости в кредит являются исключительно госпрограммы, поскольку коммерческая ипотека на рыночных условиях по объективным причинам не может с ними конкурировать», – говорят в пресс-службе организации.

Это мнение подтверждают и представители БЦК: «В связи с появившейся возможностью изъятия пенсионных средств, на рынке недвижимости наблюдается повышенная активность, что привело к росту цен на жилье. Наибольшая активность на рынке недвижимости по прогнозам будет наблюдаться в первое полугодие».

На сегодняшний день рынок жилья немного перегрет, цена предложений подскочила вверх примерно на 17%, скорее всего на это повлияла инициатива правительства по изъятию ЕПВ на улучшение жилищных условий населения, говорят в пресс-службе Нурбанка.

«Кто-то ждал подписания закона об использовании пенсионных накоплений, а те, кто не надеялся, покупали, если была возможность, за наличные либо использовали ипотечные программы банков второго уровня. Мы считаем, что большинство казахстанцев будет закрывать текущие ипотечные займы. Ипотека дорожать не будет, наоборот, сейчас очень много государственных программ на приобретение жилья и улучшение жилищных условий, большинство банков отказалось от личной ипотеки и переходит на кредитование по госпрограмме, ну и также они разрабатывают индивидуально свои новые программы кредитования на приобретение жилья», – заключили в пресс-службе Нурбанка.



НЕ НАВРЕДИТЬ

Смогут ли пенсионные деньги загрузить ипотеку неоплачиваемыми долгами?

Анна ЧЕРНЕНКО, фото из архива ДК

Как известно, история повторяется дважды. Второй раз в виде шоу. Вот и сейчас, когда населению Казахстана разрешили частично воспользоваться пенсионными накоплениями (в том числе, на улучшение жилищных условий), в борьбу за большой куш вступили другие игроки. Ассоциация казахстанского автобизнеса (АКАБ) вышла с предложением использовать пенсионные средства на покупку авто, направив соответствующее предложение в Министерство индустрии и инфраструктурного развития.

Конечно, квартиры – это самое необходимое, но пенсионка дала бы возможность казахстанцам обновить машину. Машиностроителям и автокомпаниям будет интересна такая идея, заявил глава Astana Motors Нурлан Смагулов на встрече с журналистами.

Понятно, что в бизнесе, как в любом деле, работает принцип: не подмажешь, не поедешь. И свежий денежный толчок для роста продаж не помешает. Хотя дела у автомобилистов и без того идут неплохо. В январе этого года они отчитались о рекордной продаже новых автомобилей – на 54% выше по сравнению с прошлым годом. По словам вице-президента АКАБ Анар Макашевой, продажи в начале нового года традиционно считаются самыми низкими в году. Однако результаты января 2021 года заметно превышают показатели первого месяца прошлого года.

С учетом того, что в этом году рынок ожидает много новинок от производителей, работы у дилеров будет много. А возможность покупки нового авто на пенсионные изъятия поможет им еще лучше выполнять свою работу.

Инициатива автопроизводителей, скорее всего, придется по душе и другим посредникам. В социальных сетях уже пишут, что в ближайшие дни о своем желании помочь гражданам Казахстана за их пенсионные деньги увидеть мир могут заявить турагентства и перевозчики. Сделать быт казахстанцев комфортнее и функциональнее – предложат продавцы бытовой техники.

Между тем реальные решения об использовании части пенсионных средств вызвало серьезные подвижки в экспертной среде. В конце прошлого года жилая недвижимость стала быстро дорожать. Председатель агентства по защите и развитию конкуренции Серик Жумангарин раскрыл цифры и рассказал, что вторичное жилье в Казахстане за пять месяцев подорожало на 12,5%.

Для изучения причин роста цен на первичном и вторичном рынках агентство опрашивает застройщиков на предмет ценового сговора. Хотя и так все понятно. Льготная государственная ипотека разогрела рынок, а пенсионные деньги еще больше увеличили платежеспособный спрос. Это, кстати, уже понимают депутаты. Они предложили установить предельные цены на жилье по ипотечным госпрограммам. Депутаты возмутились не только ростом цен, но и тем, что рост возводимого жилья не ведет за собой развитие обрабатывающих секторов. Объем импорта строительных материалов не снижается, отечественное производство не развивается. Зато по мере роста государственного субсидирования ипотеки растут цены на жилье, сокрушаются они.

Но цены на жилье растут не только по причине льготной ипотеки. В 2020 году многие казахстанцы потеряли в доходах в период жесткого карантина. За этот же год тенге сильно ослаб по отношению к доллару. 2020 год Казахстан встречал со средним курсом в 390 тенге за доллар, а новый 2021 год – уже за 420 тенге.

Как спастись от инфляции и девальвации? Самый понятный способ – инвестиционная недвижимость. Сдаешь в аренду – зарабатываешь, продал – обратил квадратные метры в солидный капитал. Опять же, государство разрешило использовать пенсионные деньги на покупку недвижимости. Для многих людей это реальный способ погасить ипотеку. Для других – вывод пенсионных денег в нал, через продажу инвестиционной квартиры после положенного срока владения.

Самый большой минус в истории с пенсионными деньгами – рост ипотечников, которые используют пенсионные деньги как первоначальный взнос, но не смогут нести в дальнейшем бремя ипотеки. Уместно вспомнить истоки ипотечного кризиса в США в 2007-2008 годах. Экономика США быстро росла, и банки в погоне за прибылью выдавали ипотеку всем желающим. В итоге, когда экономический рост стал снижаться, сразу же выяснилось, что многие заемщики потеряли в доходах и не могут обслуживать взятые обязательства. Огромные финансовые рынки связаны между собой. Ипотечный кризис США моментально перерос в мировой финансовый кризис, «засосав» в себя множество стран.

Для Казахстана с его нынешним ярко выраженным социальным вектором появление новой порции ипотечников, не имеющих средств для взаимодействия с банком, опять выльется в массовые протесты и в конечном итоге – в реструктуризацию и в списания ипотечных кредитов. Банки, конечно же, найдут способ восстановить финансовые дыры.

А тех, кто не сможет этого сделать, будет опять спасать государство. Было бы хорошо, если бы льготная ипотека за пенсионные деньги не шла бы на поводу у строительного рынка, а население жестче оценивало бы собственные возможности. В противном случае социальные потрясения существенно перекроют положительный эффект и от льготной ипотеки, и от пенсионных денег.

НАЛОГОВАЯ СИСТЕМА

ЕСЛИ ПЛАТЕЖ ПОСТУПИЛ ОТ НЕРЕЗИДЕНТА

Обязанности лица и (или) структурных подразделений юридического лица при получении, расходовании денег и (или) иного имущества от иностранных государств, международных и иностранных организаций, иностранцев, лиц без гражданства в отдельных случаях.

В соответствии с подпунктом 1) части первой пункта 1 статьи 29 Кодекса РК «О налогах и других обязательных платежах в бюджет» (далее – Налоговый кодекс РК) налогоплательщики обязаны уведомлять налоговые органы о получении денег и (или) иного имущества от иностранных государств, международных и иностранных организаций, иностранцев, лиц без гражданства в размере, превышающем установленный уполномоченным органом размер, в случае, когда деятельность получателя денег и (или) иного имущества направлена на:

– оказание юридической помощи, в том числе правовое информирование, защиту и представительство интересов граждан и организаций, а также их консультирование;

– изучение и проведение опросов общественного мнения, социологических опросов, за исключением опросов общественного мнения и социологических опросов, проводимых в коммерческих целях, а также распространение и размещение их результатов;

– сбор, анализ и распространение информации, за исключением случаев, когда указанная деятельность осуществляется в коммерческих целях.

Кроме того, в случае получения указанных выше денег и (или) иного имущества, обязаны представлять в налоговые органы сведения о получении и расходовании денег и (или) иного имущества, полученных от иностранных государств, международных и иностранных организаций, иностранцев, лиц без гражданства.

Правила, сроки и форма уведомления органов государственных доходов сведений о получении денег и (или) иного имущества, полученных от иностранных государств, международных и иностранных организаций, иностранцев, лиц без гражданства, утверждены Приказом Министра финансов Республики Казахстан от 20.02.2018г. за №241.

При этом, приказом Министра финансов Республики Казахстан от 20 февраля 2018 года №242 утверждены Правила, сроки и форма представления в орган государственных доходов сведений о получении и расходовании денег и (или) иного имущества, полученных от иностранных государств, международных и иностранных организации, иностранцев, лиц без гражданств.

Субъекты представляют уведомления и сведения по выбору:

1) в явочном порядке на бумажном носителе – составляются в двух экземплярах, один экземпляр возвращается лицу с отметкой органа государственных доходов и обязательным указанием входящего номера уведомления и сведений;

2) в электронной форме, допускающей компьютерную обработку информации посредством системы приема и обработки налоговой отчетности.

Уведомления и сведения считаются не представленными в органы государственных доходов, если:

1) не указан код органа государственных доходов, или

2) не указан или неверно указан индивидуальный идентификационный номер (бизнес – идентификационный) номер (далее – ИИН/БИН);

3) не указано или неверно указано наименование субъекта, передавшего деньги и (или) иное имущество;

4) сведения, составленные на бумажном носителе, не подписаны физическим лицом, руководителем лица, а также не заверены печатью (при ее наличии).

Анель АКПАРОВА, главный специалист УГД по Бостандыкскому району г.Алматы

ЛИКВИДАЦИЯ TENGRI BANK. ПРОЦЕСС ЗАПУЩЕН

Решение специализированного межрайонного экономического суда о принудительном прекращении деятельности АО «Tengri Bank» 15 февраля 2021 года вступило в законную силу.

В этот же день Агентством РК по регулированию и развитию финансового рынка создана ликвидационная комиссия банка, к которой в рамках действующего законодательства переходят полномочия по управлению делами банка. Об этом сообщил Казахстанский фонд гарантирования депозитов.

В течение десяти рабочих дней ликвидкомиссия опубликует информацию о принудительной ликвидации банка в официальных печатных изданиях Министерства юстиции на казахском и русском языках с обязательным указанием порядка, сроков принятия заявления, претензий и адресов.

DKNews

Каспийский Трубопроводный Консорциум

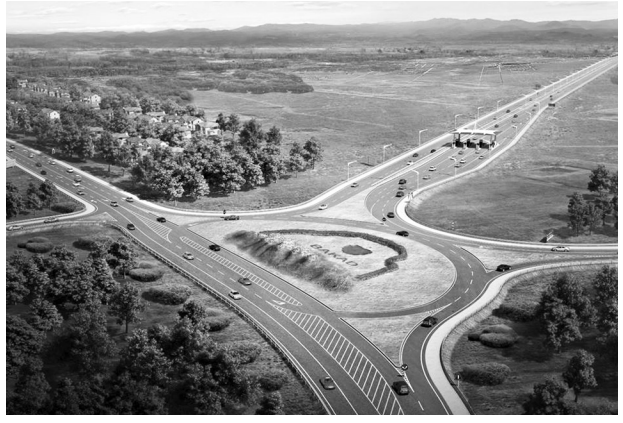
извещает о проведении открытого одноэтапного тендера (**№4464-OD**) на право заключения договора на поставку складских блочно-модульных контейнеров для опасных грузов для НПС «Атырау», НПС Тенгиз, НПС Исатай, НПС Курмангазы, АО «КТК-К».

Подробная информация о порядке и сроках проведения предквалификационного отбора размещена на сайте КТК www.cpc.ru (раздел «Тендеры»).

IN BRIEF

«ОСКАР» – ЗА БАКАД

Проект Евразийского банка развития по финансированию строительства Большой Алматинской кольцевой автомобильной дороги признан PFI Awards транспортной сделкой года в Европе.



«Мы очень рады получить эту награду – своего рода «Оскар» в проектном финансировании, – сказал председатель правления банка Николай Подгузов. – Работа ЕАБР в качестве старшего кредитора шла совместно с нашими партнерами – международными банками развития. БАКАД стал первым международным государственно-частным проектом в Центральной Азии. Стратегически для банка реализация этого проекта означает продолжение планомерного создания нами транспортного коридора «Европа – Западный Китай».

Он отметил первостепенную важность дороги для Алматинской области и казахстанской экономики в целом. А также сообщил, что банк планирует наращивать свою активность в сфере транспортной инфраструктуры с использованием инструментов, недоступных национальным институтам развития, во всех странах – участницах банка.

Соглашение о финансовом закрытии по проекту «Строительство БАКАД» подписано синдикатом кредиторов с участием ЕАБР в начале августа 2020 года. Сумма финансирования ЕАБР – 135 млн долларов. Договор заключен на 20 лет на условиях «строительство – эксплуатация – передача».

Протяженность автодороги составит 66 км, на которых предусмотрено четырех- и шестиполосное движение. Расчетная скорость движения по трассе – до 150 км/ч.

Журнал Project Finance International является одним из ведущих международных изданий, специализирующихся на анализе проектного финансирования. А его премия – одна из самых престижных наград в проектном финансировании.

DKNews

14 ТРИЛЛИОНОВ ТЕНГЕ – В ГОСКАЗНУ

За январь-декабрь минувшего года доходы госбюджета составили 14,5 трлн тенге – на 13,8% больше, чем годом ранее.

Без учета трансфертов в бюджет страны поступило 9,8 трлн тенге. План был исполнен на 102,7%. В том числе из республиканского бюджета поступило 6,6 трлн тенге (план исполнен на 100,3%), из местного – 3,2 трлн тенге (108%).

59% доходов госбюджета составили налоговые поступления: 8,6 трлн тенге, минус 7,1% за год. Еще 7,3% пришлось на неналоговые поступления (1,1 трлн тенге) и 0,9% – на поступления от продажи основного капитала (126,7 млрд тенге). На долю трансфертов пришлось 32,8% доходов, или 4,8 трлн тенге.

Основная сумма перевыполнения по налогам пришлась на КПН, НДПИ и ЭТП на сырую нефть. По местному бюджету план поступлений доходов перевыполнен практически во всех регионах страны. Исключение составила Мангистауская область, где план исполнен на 95%.

Finprom.kz

ДЕНЬГИ ВКЛАДЧИКОВ ЗАЩИЩЕНЫ

Агентство РК по регулированию и развитию финансового рынка приняло решение о лишении АО «AsiaCredit Bank» лицензии на проведение всех банковских операций.

Поскольку банк является участником системы обязательного гарантирования депозитов физлиц, то на их вклады и вклады ИП, а также – на текущие счета и платежные карточки распространяется гарантия АО «Казахстанский фонд гарантирования депозитов».

В случае отказа АРРФР в проведении операции по передаче активов и обязательств другому банку, КФГД осуществит вкладчикам выплату гарантийного возмещения. Гарантийное возмещение будет выплачиваться КФГД в пределах суммы остатков по депозитам с учетом вознаграждения, начисленного на дату лишения банка лицензии. Фонд выберет на конкурсной основе банк-агент для выплаты гарантийного возмещения вкладчикам.

Kdif.kz

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ АКТИВНОСТЬ НИЗКАЯ

Результаты мониторинга предприятий за IV квартал 2020 года указывают на сохранение низких темпов экономической активности в реальном секторе, вызванных снижением инвестиционной активности, объемов производства, увеличением доли предприятий с критическим финансовым состоянием.

Такой комментарий директора Департамента денежно-кредитной политики НБ РК Жандоса Шаймарданова распространила пресс-служба банка. Вместе с тем в IV квартале 2020 года отмечено постепенное восстановление спроса на готовую продукцию в реальном секторе и секторе производства товаров. Ускорился темп роста цен на готовую продукцию предприятий.

В IV квартале 2020 года 17% опрошенных предприятий обратились в банк за кредитом; 16,2% предприятий получили кредит (или 95,3% от числа обратившихся за кредитом). По результатам опросов в IV квартале 2020 года для 35,1% предприятий состояние экономики Казахстана является препятствием в ведении бизнеса.

DKNews

НА ПОРОГЕ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО КРИЗИСА?

За пять лет выбросы парниковых газов в стране выросли на 28%. Наибольшая доля выбросов парниковых газов приходится на сектор энергетики – 82,4%, сельского хозяйства – 9%, а также на промышленные процессы – 5,6%.

Выбросы ПГ на душу населения также демонстрируют рост: за 10 лет совокупные выбросы на душу населения увеличились на 21,6%.

В настоящее время в республике действуют 116 объектов ВИЭ установленной мощностью 1685 МВт. Выработка «зеленой» энергетики по итогам 2020 года составила 3,24 млрд кВт•ч, или 3% от общего объема производства электроэнергии.

Energyprom.kz

DK-INDEX

www.dknews.kz

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

РАСТЕТ АППЕТИТ К РИСКУ У ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТОРОВ

Номинальная стоимость торгуемого на Казахстанской фондовой бирже государственного долга по итогам января выросла на 3,7%, или 622,4 млрд тенге, до 17,4 трлн тенге, сообщила на брифинге Наталья Хорошевская, заместитель председателя правления KASE. Кому интересны государственные ценные бумаги (ГЦБ) страны, расскажем здесь.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

В январе объем торгов на рынке ГЦБ вырос в 2,3 раза, или на 192,2 млрд тенге, до 342,3 млрд тенге. Среднедневной объем торгов составил 19 млрд тенге (на вторичном рынке – 3,8 млрд тенге), среднедневное количество сделок – 11 (на вторичном рынке – 5 сделок), средний объем одной сделки – 1,8 млрд тенге (на вторичном рынке – 840,4 млн тенге).

«На первичном рынке ГЦБ объем торгов составил 274,3 млрд тенге, что выше показателя декабря 2020 года в 3,3 раза, или 191,4 млрд тенге. Весь объем пришелся на размещение казначейских обязательств Министерства финансов РК. Всего было размещено шесть выпусков облигаций под 9,29-10,40% годовых (средневзвешенная доходность – 9,54-10,40% годовых). Нерезиденты на первичном рынке не участвовали», – добавила заместитель председателя правления KASE Наталья Хорошевская.

Объем торгов на вторичном рынке вырос на 1,2%, или на 0,8 млрд тенге, до 68,1 млрд тенге. В структуре инвесторов на вторичном рынке на долю БВУ пришлось 35,7%, на долю брокеров-дилеров – 1,4%. На долю других институциональных инвесторов пришлось 16,2%, доля прочих юридических лиц составила 46,6%, доля физических лиц не превышает 1%. Участие нерезидентов оценивается в 14,4%.

«На текущий момент, в условиях низких ставок на развитых рынках, тенговые инструменты являются весьма привлекательными для иностранных инвесторов. В течение последних нескольких месяцев мы наблюдаем приток нерезидентов, как в ноты Национального банка, так и в гособлигации Министерства финансов, – рассказал заместитель директора департамента монетарных операций НБ РК Иван Сердюк. – К тенговым госбумагам проявляют интерес как местные брокерские компании, так и иностранные инвестиционные банки. На конец января объем вложений иностранных инвесторов в госдолг РК составил 604 млрд в тенговом эквиваленте. Эта цифра – абсолютный рекорд для Казахстана за всю историю наблюдений».

Стоит отдельно отметить прирост нерезидентов в гособлигациях Минфина РК. Так, если на начало 2020 года инвестиции иностранных инвесторов составляли 0,9 млрд тенге, то на конец января 2021 года цифра составила 198 млрд тенге.

«Интерес иностранных инвесторов к ГЦБ Казахстана связан, прежде всего, с достаточно интересной доходностью на фоне укрепления курса национальной валюты и тем, что тенденция на понижение доходностей ЦБ в иностранной валюте все еще имеет тенденцию к развитию. ГЦБ входят в корзину репо, что дает возможность в любой момент переместить капитал обратно в валюту. Пока текущая ситуация будет сохраняться, это будет способствовать росту интереса инвесторов к ГЦБ», – уверена Айнур Алмерекова, заместитель председателя правления АО «Сентрас Секьюритиз».

Например, 5-летние облигации США имеют доходность 0,5% годовых, 10-летние – 1-2%, европейские ГЦБ в настоящее время имеют практически нулевую или даже отрицательную доходность. Если говорить о казахстанских ГЦБ, то, например, доходность по 3-летним бумагам составляет в среднем 9,5%, по 5-летним и 10-летним – более 10%.

Эксперт аналитического центра CA Cronos Сергей Полыгалов считает, что покупка ГЦБ Казахстана связана с тем, что у иностранных инвесторов растет аппетит к риску.

«На фоне ожидания того, что в обозримом будущем мировая экономика может начать восстанавливаться после коронавирусного шока, инвесторы начинают вкладываться в более доходные активы. Тем более что для развивающихся экономик выход из кризиса может быть более стремительным, чем для тяжеловесных развитых экономик», – делится собеседник.

Сергей Полыгалов полагает, что спрос на ГЦБ в Казахстане будет расти: «Во-первых, прогнозы по восстановлению казахстанской экономики после коронавирусного кризиса весьма положительные. ЕАБР, Всемирный банк развития, ЕБРР и другие организации прогнозируют, что экономика Казахстана может начать восстановление уже в текущем году. Это является положительным фактором с точки зрения оценки риска инвестиций в государственный долг Казахстана и покупки казахстанских ценных бумаг.

Во-вторых, развитие инфраструктуры рынка ГЦБ дает возможность иностранным инвесторам получить более легкий и прозрачный доступ к казахстанским ценным бумагам. Этот фактор положительно влияет на рост доверия инвесторов к приобретаемым активам, что в свою очередь влияет на увеличение спроса на эти активы».

В отличие от провального прошлогоднего первого месяца, на этот раз январь завершился впечатляющим увеличением оборотов на Казахстанской фондовой бирже (KASE).

РЕПО КАК ДРАЙВЕР

Тулеген АСКАРОВ

Если год назад январский суммарный объем биржевых торгов снизился по сравнению с аналогичным месяцем 2019 года на 13,3%, то теперь в годовом выражении сложился впечатляющий прирост на 23,8% до 11 трлн 311,4 млрд тенге, в долларовом эквиваленте – на 11,5%. Правда, как и год назад, к декабрю предыдущего года произошло снижение на 8% (тогда было на 2,6%).

Мощный позитивный импульс всей бирже на старте года задал ее главный «локомотив» – сектор операций репо, доля которого в суммарном результате KASE составила в январе 75,3%.

Объем этих операций подпрыгнул в годовом выражении на 36,5% до 8, 52 трлн тенге, в пересчете на американскую валюту – на 23,0% до $20 млрд. Наибольший вклад в этот позитив внесли своей активностью на рынке «Фридом Финанс», дочерний Сбербанк и BCC Invest.

В «плюсе» начался год и для сектора биржевой торговли иностранными валютами. Здесь обороты выросли по сравнению с тем же месяцем прошлого года на 5,4% до 954,1 млрд тенге, что составило 8,4% от всего объема торгов KASE. Правда, в долларовом эквиваленте сложилось снижение на 5,1% до $2, 2 млрд, а к декабрю прошлого года на 15%. Что касается активности ведущих операторов этого сектора, то сведения о них биржевики по-прежнему не сообщают.

Свой позитивный вклад в общий позитив внес и биржевой рынок ценных бумаг, где январский объем торгов подпрыгнул в годовом выражении в 2,3 раза до 605,1 млрд тенге, или $1,4 млрд. Доля этого рынка в общем обороте KASE составила 5,3%, при этом тон здесь задавали секторы торговли ГЦБ (3%) и корпоративными облигациями (2,1%). В первом из них объем сделок вырос в 1,9 раза до 342,3 млрд тенге, в долларовом эквиваленте – в 1,7 раза до $814 млн, а к декабрю прошлого года и вовсе в 2,3 раза. Наибольшей активностью в торговле ГЦБ отличились «Фридом Финанс», Банк ЦентрКредит и Bank RBK.

Январские обороты по корпоративным облигациям увеличились почти вчетверо до 234,8 млрд тенге, в пересчете на американскую валюту – в 3,6 раза до $559 млн. Но при этом к прошлогоднему декабрю объем торгов «корпами» упал на 65,8%. Группу наиболее активных участников этого сегмента биржевого рынка также возглавил «Фридом Финанс», вместе с которым в лидирующее трио вошли Halyk Global Markets и BCC Invest.

Вполне позитивно начала год и биржевая торговля акциями, показав в январе увеличение объема сделок на 14,2% до 20,5 млрд тенге. В долларовом эквиваленте – на 2,1% до $48,5 млн. Правда, это весьма скромный результат, составляющий лишь 0,2% от суммарного оборота KASE, к тому же к декабрю произошло снижение на 18,7%.

«Фридом Финанс» и здесь отличилась наибольшей активностью на рынке наряду с Halyk Finance и Jysan Invest. Аутсайдером же биржевого рынка и в этом году остается сектор операций валютного свопа, в котором обороты сократились по сравнению с прошлогодним январем на 28,9% до 1,23 трлн тенге. Впрочем, это не так уж и мало, ибо составило 10,9% от всего объема сделок на KASE.

В долларовом эквиваленте падение оказалось большим – на 35,9% до $2,9 млрд. Примечательно, что если в январе прошлого года тон в этом секторе задавали «дочки» иностранных Альфа-Банка и Ситибанка наряду с ForteBank, то теперь к последнему в лидирующем трио присоединились Народный банк Казахстана и Jýsan Bank.

БАНКОВСКИЙ СЕКТОР

КРЕДИТЫ И ПРОСРОЧКИ

Вопреки опасениям из-за снижения экономической активности и падения реальных доходов населения, банковский сектор завершил минувший год с заметным увеличением совокупного объема выданных кредитов. При этом качество его ссудного портфеля улучшилось.

Тулеген АСКАРОВ

По состоянию на 1 января, по данным оперативной отчетности Нацбанка, общий объем выданных БВУ займов достиг 15,79 трлн тенге с приростом за прошлый год на 7,1%. Правда, аналитики Агентства по регулированию и развитию финансового рынка в своих выкладках приводят иные данные, оценивая увеличение совокупного ссудного портфеля банковского сектора в ушедшем году на 5,5% до 14,6 трлн тенге. Чем вызвано это расхождение, не объясняют ни в агентстве, ни в Нацбанке.

Как пояснили в АРРФР, локомотивами этого роста стали ипотечное кредитование населения, прибавившее за год 34,3%, наряду с кредитованием субъектов малого предпринимательства (19,3%). А вот объем потребительских займов, рост которых больше всего беспокоил власти Казахстана, уменьшился в прошлом году на 15,3%.

Последний месяц ушедшего года завершился для кредитной деятельности БВУ вполне благополучно. Их совокупный ссудный портфель вслед за увеличением в ноябре на 1,3%, или 204,8 млрд тенге, в декабре вырос еще на 1,1%, в абсолютном выражении – на 172,7 млрд тенге. Бесспорным лидером по объему выданных займов, как и следовало ожидать, стал Народный банк Казахстана, прибавивший за последний месяц минувшего года 3,7% до 4,88 трлн тенге. В группу «триллионеров» по итогам года вошли также дочерний Сбербанк, Kaspi Bank, Отбасы банк и Банк ЦентрКредит. Замкнули же первую десятку по объему выданных кредитов ForteBank, Jýsan Bank, Евразийский банк, Bank RBK и АТФБанк. Напомним, что АТФБанк перешел под контроль Jýsan Bank.

На фоне увеличения совокупного ссудного портфеля банковского сектора вполне позитивно смотрится снижение общего объема проблемных займов с просрочкой платежей по ним свыше 90 дней. Здесь данные Нацбанка и АРРФР сходятся, показывая вполне приличное сокращение по итогам минувшего года на 10,2% до 1 трлн 77 млрд тенге. Значительный вклад в этот позитив внесли завершивший год вторым по объему таких займов Народный банк Казахстана с декабрьским сокращением почти на треть и фактически сошедший с рынка АТФБанк, у которого сложилось снижение в 3,9 раза почти до 16 млрд тенге!

Не стоял на месте и купивший его Jýsan Bank, лидирующий по этому показателю. Он сумел сократить «плохие» займы на 4% до 339,7 млрд тенге. У занявшего третье место Kaspi Bank концовка года не удалась, так как объем таких займов у него увеличился за декабрь на 5,5% до 103,4 млрд тенге. Вплотную придвинулся к 100-миллиардной планке дочерний Сбербанк с приростом на 6,9% до 97,1 млрд тенге.

Доля проблемных займов с просрочкой платежей по ним свыше 90 дней в совокупном ссудном портфеле банковского сектора снизилась в прошлом году с 8,13% до 6,82%. Добавим также, что на начало декабря она составляла 7,86%.

Выше 10%-ной планки, установленной регулятором, к концу года из ведущих банков оказался только Jýsan Bank с 44,09%. А из небольших участников рынка в статистике регулятора выделяются Capital Bank Kazakhstan (98,40%), AsiaCredit Bank (68,36%) и дочерний Национальный банк Пакистана в Казахстане (22,71%).

Если сравнивать данные на конец прошлого года с его началом, то «просрочка» задолженности по кредитам, включая просроченное вознаграждение, увеличилась весьма заметно – на 3,8% до 1,28 трлн тенге, в абсолютном выражении на 47,1 млрд тенге. Но при этом в декабре по этому показателю сложилось все же значительное снижение почти на 10%, или 140,5 млрд тенге. Негативный тон задает здесь Jýsan Bank с объемом «просрочки» на начало текущего года в 420 млрд тенге, правда, со снижением за декабрь на 1,2%. Второе место занимает Народный банк Казахстана, но у него сокращение оказалось более впечатляющим – на 30,7% до 189,6 млрд тенге. Зато немного прибавил идущий третьим Kaspi Bank – 2,1% до 112,9 млрд тенге.

Пересек 100-миллиардный рубеж по этому показателю дочерний Сбербанк (18% до 102,4 млрд тенге). Немного придвинулись к этому рубежу Банк ЦентрКредит (6,2% до 76,7 млрд тенге) и ForteBank (2% до 76,5 млрд тенге), тогда как находящийся гораздо ближе к нему Евразийский банк добился снижения в декабре на 3,8% до 85,7 млрд тенге. А вот АТФБанк значительно отодвинулся от него благодаря значительному снижению «просрочки» в 2,5 раза до 37,7 млрд тенге.

АНАЛИЗ И ПРОГНОЗ

НЕФТЬ НА ПОРОГЕ СУПЕРЦИКЛА?

« стр. 1

Асель НУСУПОВА, Нью-Йорк

Согласно анализу Джона Кемпа, аналитика агентства Reuters, цена на нефть сорта Brent (скорректированная на инфляцию) в настоящее время находится в 58-м процентиле за все месяцы, начиная с 1990 года. Такая динамика роста цен происходит в унисон с медленным, но, как подчеркивает Кемп, устойчивым повышением нефтедобычи со стороны стран, не входящих в ОПЕК.

Среди этих стран наиболее активную позицию заняли США. В течение прошлого десятилетия, если цена на нефть сорта Brent составляла в среднем более $57 за баррель, весь рост глобального потребления нефти заполнился предложением со стороны американских компаний, которые увеличили свою долю на рынке за счет стран ОПЕК и ее союзников.

В настоящее время американские компании также следуют этой стратегии. Согласно информации Reuters (ссылка на Baker Hughes), с момента повышения цен на нефть они увеличили количество буровых установок до почти 300, тогда как в августе прошлого года их число составляло лишь 172.

По мнению Джона Кемпа, процесс увеличения буровых установок ими продолжится как минимум до конца июня т.г., и их число превысит 425 или 450. Это говорит о том, что объемы добычи нефти со стороны США будут увеличиваться и «угрожать» хрупкой стабильности рынка. По данным Reuters, уже прогнозируется, что к концу 2021 года объем добычи нефти со стороны континентальной части США (т.е. за исключением нефти Мексиканского залива) достигнет 340 тыс. баррелей в сутки. По оценкам Агентства по энергетической информации США, объем добычи нефти в стране к концу 2022 года составит 640 тыс. баррелей в сутки. В целом становится очевидным, что по мере роста цен на нефть во второй половине этого года и в 2022 году объемы добычи нефти со стороны США будут расти еще более быстрыми темпами.

РОСТ ЦЕН: НА СКОЛЬКО И НАДОЛГО?

Вопрос заключается в том, насколько долго продолжится рост цен на нефть. Как показывает текущая ситуация, котировки на текущие фьючерсы перешагнули $60 за баррель, тогда как в ноябре 2020 года, в начале процесса иммунизации против коронавируса, они составляли менее $40, а в апреле прошлого года – менее $20 за баррель. Согласно Джону Кемпу, в настоящее время на фьючерсном рынке цена на нефть сорта Brent с условиями поставки в апреле торгуется на $2,7 выше, чем на контракты с поставкой нефти в октябре. Данная ситуация, называемая на биржевом сленге «backwardation», характеризующая условия, при которой цены на фьючерсы с ближними сроками выше фьючерсов с дальними позициями, имеет серьезные последствия для рынка нефти. Как подчеркивает Кемп, такая ситуация говорит о том, что биржевые трейдеры находятся в ожидании масштабного дефицита предложения нефти и снижения запасов нефти в хранилищах до уровня ниже долгосрочных средних показателей. В случае, если ожидания инвесторов оправдаются, то цены на нефть сорта Brent будут расти и в дальнейшем, причем, предсказывает Кемп, рост будет значительным.

Со мнением Кемпа созвучны позиции двух крупнейших банков на Уолл-Стрит – эксперты инвестиционных гигантов JP Morgan Chase и Goldman Sachs предсказывают умопомрачительный рост цен на нефть после окончания пандемии. Как приводит в своем вторничном выпуске лондонская The Financial TImes, прогнозы экспертов этих банков доходят до порога свыше $100 за баррель – уровня, невиданного с 2014 года. Основой для таких прогнозов является вера в то, что фискальные программы стимулирования (в США в основном) повлекут бум внутреннего потребления углеводородных ресурсов в условиях сокращения инвестиций в отрасли и снижения коммерческих запасов нефти.

Такой дисбаланс между спросом и предложением, по словам FT, подогреет долгосрочный подъем цен на нефть и станет основным условием так называемого «суперцикла». По мнению Кристина Малека, главного эксперта JP Morgan по нефти и газу, «мир столкнется с дефицитом нефти до момента, когда она станет никому не нужна», и цена на нефть, по его мнению, перешагнет уровень $100 за баррель.

Джеффри Карри из Goldman Sachs, который, по выражению лондонского издания, был «ключевым голосом» в последнем нефтяном суперцикле 2003-2014 годов, также считает, что нефть будет продаваться в этом году в пределах $80 за баррель и выше. По его мнению, в этот раз «суперцикл» будет иметь отличительную особенность – рост цен будет вызван не растущим спросом со стороны основного мирового потребителя нефти – Китая, а масштабными программами госрасходов, принимаемыми в развитых странах для противодействия пандемии.

В основном это касается почти $2-триллионного плана Байдена, который, скорее всего, будет одобрен Конгрессом США в ближайшем будущем. Ироничным здесь выступает тот факт, что масштабная часть этих стимулирующих программ нацелена на развитие «зеленой» инфраструктуры, призванной наложить крест на углеводородное сырье в будущем.

История напоминает, что примерно такой же эффект имела инициатива 36-го президента США Линдона Джонсона, известная как «Великое общество», которая привела к буму среднего класса в стране и росту потребления нефти внутри страны.

Как бы то ни было, даже скептически настроенные аналитики предрекают нефтяным ценам значительное повышение. В частности, по мнению Аржуна Мурти из Goldman Sachs, одного из самых знаменитых аналитиков рынка нефти, пока еще преждевременно говорить о «суперцикле», однако следует ожидать существенного повышения цен. По его расчетам, если темпы роста спроса на нефть в ближайшие годы будут равняться примерно 500 тыс. баррелей в сутки, это не приведет к недостатку предложения нефти. Однако если спрос поднимется на 1,2-1,4 млн, как это было после обвала 2014-2015 годов, то мы можем стать свидетелями «суперцикла».

ОПЕК+: ПРОВЕРКА НА ПРОЧНОСТЬ

Логично задать еще один вопрос: какие меры в этой ситуации будут принимать ОПЕК и ОПЕК+? Приведут ли рост цен на нефть и усиление «backwardation» к повышению объемов добычи со стороны мировых производителей? Пойдут ли на это страны – участницы ОПЕК+, которые, казалось бы, с таким трудом пришли к хрупкому балансу и сокращению объемов добычи нефти? Смирятся ли они с тем, что вакуум в поставках нефти поспешат залить сланцевой нефтью американские компании и другие страны, не входящие в ОПЕК+? Несомненно, эти вопросы являются основной причиной головной боли руководства стран – участников организации, которые наверняка будут обсуждать дальнейшие шаги на следующем заседании в начале марта.

По мнению Пьера Андюрана, сделавшего, по выражению FT, себе имя во время прошлого «суперцикла» за счет ставок на рост цен на нефть, «направление нефтяных цен в огромной мере находится в руках ОПЕК и будет зависеть от того, сколько нефти страны альянса пожелают вернуть на рынок».

Однако, напоминает Джон Кемп, ОПЕК и ОПЕК+ имеют славу, мягко говоря, неадекватного реагирования на предотвращение ожидаемого дефицита нефти. В период с 2011 до середины 2014 года, а затем – с 2017 по 2019 год ОПЕК и ОПЕК+ «провалились» с принятием решения увеличить объемы добычи нефти для снижения напряженности по поводу ожидаемого сокращения предложения и растущих цен на нефть. В обоих случаях их нерешительность привела к тому, что цены не нефть резко возросли, рынок впал в масштабную и долгосрочную ситуацию «backwardation», и американские поставщики стали заполнять рынок сланцевой нефтью.

Согласно выводам Кемпа, в обоих случаях неуверенность ОПЕК по увеличению добычи нефти обернулась тем, что спасти рынок было уже поздно, и растущий объем поставок сланцевой нефти подтолкнул его в обратную сторону – ситуацию «зарождающегося переизбытка предложения». По мнению Кемпа, участники ОПЕК сумели снять плоды с высоких цен на нефть, однако промедление с принятием решения увеличить объемы производства обернулось для них потерей доли на рынке, агрессивно занятой американцами.

В марте и апреле т.г. мы станем свидетелями того, учтет ли ОПЕК эти уроки и примут ли участники альянса упреждающие меры по увеличению объемов добычи для предотвращения взрывного роста цен на нефть. По мнению Кемпа, для того, чтобы действия ОПЕК+ имели эффект во втором квартале и начале третьего квартала т.г., когда эксперты ожидают напряженности на рынке нефти, решение ОПЕК по увеличению объемов добычи должно быть принято в течение ближайших шести недель.

Мнению Кемпа вторит и позиция Джулиана Ли, стратега по нефти для агентства Bloomberg, который считает, что предстоящее в начале марта заседание ОПЕК+ станет критической проверкой организации на сплоченность. Рост цен на сырую нефть и быстрое истощение запасов сырья в нефтехранилищах, по его словам, приведут к вопросу более быстрого увеличения целевых установок по добыче нефти, чем это предвиделось в декабре прошлого года. Как считает Ли, такая ситуация приведет к очередному разжиганию страстей между лидерами группировки – Саудовской Аравией и Россией, что сможет подорвать преимущества, полученные в результате восстановления цен.

Несмотря на практически стопроцентное соответствие среднего показателя объемов добычи нефти участниками ОПЕК+ условиям соглашения по сокращению нефтедобычи, достижение небывалого (в сравнении с прошлым годом) роста цен на нефть, а также снижение уровня их запасов в развитых странах ОЭСР до «устраивающего» Саудовскую Аравию уровня, организация все же испытывает серьезные проблемы.

Одна из них – тот факт, что, несмотря на высокий средний показатель соответствия объемов добычи условиям соглашения участников ОПЕК+, более половины стран, подписавшихся под сделкой, все же не выполняют своих обязательств в полной мере. И основная доля по сокращению добычи приходится на Саудовскую Аравию, которая к декабрю 2020 г. снизила объемы добычи на 37 млн баррелей больше, чем это было в ее обязательствах.

Согласно данным ОПЕК+, Казахстан числится среди стран, «перевыполняющих» планы по нефтедобыче: с мая по декабрь 2020 г. объем его перепроизводства составил 32 тыс. баррелей в сутки. А самым большим нарушителем обязательств является Россия, которая с мая по декабрь выкачала на 90 тыс. баррелей в сутки больше, чем она изначально обязалась.

Проблема кроется в том, что такая ситуация отражает дисбаланс сил, наблюдаемый в альянсе, с перекосом влияния в сторону Саудовской Аравии и России. Поэтому, по мнению Ли, в марте этого года, когда участники будут обсуждать производственные планы на апрель, может возникнуть ситуация, когда начнется очередное перетягивание каната со стороны различных участников альянса. По мнению экспертов, сопротивления следует ожидать от России, которая, по мнению Ли, будет давить на повышение целевых установок по добыче нефти и не пожелает, чтобы все плоды тяжелого труда, приложенного участниками ОПЕК+ в прошлом году для повышения цен, достались другим. В особенности – производителям сланцевой нефти из США.

Ответы на эти волнующие мировое сообщество вопросы мы узнаем в ближайшее время, когда в начале марта ОПЕК+ проведет очередное заседание участников. Мы будем освещать эти события в наших выпусках.

РЫНОК ГСМ

БЕНЗИН ДЕШЕВЛЕ, ЧЕМ У СОСЕДЕЙ: СТОИТ ЛИ РАДОВАТЬСЯ

« стр. 1

Арман ЕЛ

Как ранее сообщило Energyprom.kz, в рейтинге по наименьшей стоимости бензина Казахстан занял 8-е место среди 167 стран. Стоимость нашего бензина составила 170,2 тенге за литр. Открывают рейтинг страны с самым дешевым бензином – Венесуэла, Иран и Ангола, замыкает Сирия, где его стоимость в тенговом эквиваленте достигает 1,1 тыс. за литр.

По данным Бюро национальной статистики, в декабре 2020 года бензин в Казахстане стоил немногим дороже, чем годом ранее. Так, на 0,8% подорожал бензин АИ-95/АИ-96, до 171,3 тенге за литр; на 1,4% – АИ-98, до 190,2 тенге за литр; на 2,7% – АИ-92, до 150,6 тенге за литр.

ТОПЛИВО УЙДЕТ ТУДА, ГДЕ ДОРОЖЕ

Сложившуюся ситуацию с бензином сложно назвать нормальной. С этим согласен эксперт международной брокерской группы TICKMILL Арман Бейсембаев. По его мнению, цена на бензин в Казахстане будет расти.

«Когда в одном месте дешевле, а в другом – дороже, то это говорит об неэффективности рынка, создает благоприятные условия для арбитража – купить дешевле у нас и продать там, где дороже», – пояснил эксперт.

Подтверждение его слов можно найти на сайте GlobalPetrolPrices.com. По данным на 15 февраля 2021 года, 1 литр бензина в России стоил $0,652, Узбекистане – $0,745, Туркменистане – $0,428, Кыргызстане – $0,472. Для сравнения, в Казахстане – $0,408.

Если исходить из приведенных данных, то самыми привлекательными рынками сбыта казахстанского бензина являются Россия и Узбекистан. Однако, как отмечают многие аналитики, в той же России своих перерабатывающих мощностей хватает, а заход на узбекский рынок местными властями сильно усложнен.

ЧТО У ЧЕЛОВЕКА В КОШЕЛЬКЕ, СТОЛЬКО НА БАННЕРЕ У АЗС

Экономические законы порой сильнее субъективных обстоятельств. Они работают и в отношении бензина. Как отметил директор Института современного государственного развития РФ Дмитрий Солонников, стоимость бензина может определяться несколькими моментами.

«Во-первых, далеко не везде это рыночная цена. Отношение к бензину может быть различным, в том числе входить и в часть государственной политики. Тогда возможно и дотирование бензина для потребителей за счет бюджета, и плановое определение цены при том, что продавать его на внутреннем рынке может только одна госкомпания (или несколько, но одинаково связанных с государством). Кроме того, действуют и экономические механизмы. В странах, добывающих нефть и производящих бензин, его стоимость будет ниже, чем у соседей, не имеющих таких возможностей. Здесь и затраты на транспортировку, и дополнительные затраты на таможенные и налоговые сборы. Опять же, никто не отменял спекулятивные действия, картельные сговоры и естественные монополии. На цену часто (но не всегда) влияет покупательная способность потребителей, что, в свою очередь, является отражением экономического положения в стране», – заметил политолог.

С последней частью комментария эксперта можно согласиться. Согласно данным сайта Visasam.ru, средняя зарплата в России составляла $788, тогда как в Казахстане – $486. Этим можно объяснить и разницу в ценах между $0,652 и $0,408 за литр. В Узбекистане средняя зарплата находится на уровне $184, в Кыргызстане – $253, а по Туркменистану сведений нет. В Узбекистане есть два НПЗ, однако собственного сырья катастрофически не хватает. Кыргызстан же не имеет ни собственного сырья, ни своей переработки.

ВСЕ МОЖНО ОБЪЯСНИТЬ ПАНДЕМИЕЙ

2020 год стал годом пандемии коронавируса. Естественно, она не могла не ударить и по бензину. Солонников не видит особой проблемы в дисбалансе розничных цен на топливо.

«То, что в каких-то странах розничные цены на бензин могут быть выше, еще не говорит о том, что производителям выгоднее отправлять его туда, а не на внутренний рынок. Так что какой-то особой реакции от производителей – НПЗ может и не быть. Главное, чтобы они не работали себе в убыток. Все эти факторы характерны и для Казахстана. Цены на бензин в России ниже, чем в соседних государствах Европы. В Казахстане ниже, чем в России. В 2020 году в ряде стран было зарегистрировано снижение цен на бензин, сворачивание внутреннего потребления. Этим можно объяснить и рост доли экспорта в структуре спроса на бензин, произведенный в стране. Ничего драматичного этот факт сам собой не демонстрирует. Изменения в социально-экономическом положении, вызванные коронавирусом и соответствующими ограничениями, проявляются во всех сферах жизни, и здесь в том числе», – подчеркивает эксперт.

Казахстан на самом деле нарастил экспорт бензина. По данным Energyprom.kz, за январь-август 2020 года компании экспортировали 362,1 тыс. тонн автомобильного бензина против 6,3 тыс. тонн годом ранее (рост в 57,6 раза). В деньгах экспорт составил $125,6 млн – в 48,5 раза больше, чем в прошлом году. В страны СНГ было отправлено 103,3 тыс. тонн бензина на сумму $36,7 млн.

Основными импортерами казахстанского бензина стали Кыргызстан, Таджикистан и Узбекистан. В остальные страны мира было отправлено 258,8 тыс. тонн автомобильного бензина на сумму $88,9 млн. Основные импортеры – Афганистан, Нидерланды и Грузия.

В БЕЗВЫХОДНОЙ СИТУАЦИИ ВКЛЮЧАЕТСЯ АДМИНИСТРАТИВНЫЙ РЕСУРС

В корне противоположного мнения придерживается Бейсембаев. По его словам, как бы ни прискорбно это звучало, но сложившаяся ситуация делает совершенно неинтересным для нефтедобытчиков и производителей ГСМ продавать свою продукцию внутри страны.

«Ведь можно продать дороже за пределами страны. Это вынуждает государство директивно запрещать вывоз горючего, чтобы насытить внутренний спрос, не меняя при этом цены. Регулярные срывы поставок ГСМ и возникающий почти каждое лето-осень дефицит бензина и дизельного топлива на заправках страны, в самый разгар уборки урожая – один из результатов сложившейся практики», – развивает мысль эксперт.

Экономист прав в том смысле, что Казахстан ежегодно вводит запрет на вывоз ГСМ из страны. В мае 2020 года вице-министр энергетики Асет Магауов на брифинге заявил, что Казахстан отменил запрет на вывоз нефтепродуктов автомобильным транспортом за пределы республики с 10 апреля 2020 года и ввел запрет на железнодорожные поставки бензинов и дизельного топлива из России в Казахстан с 30 марта по 1 июля.

Все это было обусловлено большим объемами производства ГСМ на НПЗ в Шымкенте, Атырау и Павлодаре. С другой стороны, можно согласиться с Бейсембаевым в вопросе регулярных срывов поставок ГСМ в период лета-осени. Они были характерны вплоть до 2020 года и вызывали раздражение у тех, кто от поставок зависел – сельхозпроизводителей. Но прошлый год стал исключением. Во-первых, собственное производство после модернизации НПЗ выросло. Во-вторых, пандемия и ограничительные меры снизили спрос.

С ОБЩИМ РЫНКОМ ЭНЕРГОРЕСУРСОВ МНОГО НЕЯСНОГО

Страны ЕАЭС ранее договорились внедрить общий рынок энергоресурсов в 2025 году. Предполагалось, что с осуществлением этих планов розничные цены на топливо во всех странах – России, Казахстане, Беларуси, Армении и Кыргызстане – будут одинаковыми. Солонников просит не спешить.

«Что касается общего рынка энергоресурсов в ЕАЭС, то это еще серьезный вопрос для обсуждения. Как мы видим по предыдущему опыту, заранее механизмы реализации таких решений не готовятся. Еще непонятно, как это можно реализовать на границах Беларуси, России, Казахстана и Кыргызстана. Есть общие сухопутные границы, прямая связность инфраструктур и т.д. Кто-то от этого выиграет больше, кто-то меньше. Предприятия Казахстана смогут напрямую работать на рынке России и Беларуси. Это, конечно, новые возможности. Про одинаковые цены говорить, наверное, не приходится. Они различаются и внутри России, от региона к региону. Так что какие-то особенности будут и здесь. Основной вопрос будет с Арменией, общих границ с которой нет ни у одного другого государства ЕАЭС. И как там обеспечить те же розничные цены? Если за четыре года не произойдут существенные изменения. А в нынешнем неустойчивом мире все возможно. Видимо, поэтому и не спешат с четким прописанием «дорожной карты» перехода к общему рынку энергоресурсов. К 2025 году ситуация в мире будет иной, и то, как ее видят сейчас, из 2021 года, будет неактуально», – полагает эксперт.

Бейсембаев с такой трактовкой не согласен. «Полагаю, что цены (на бензин в том числе) внутри Союза будут выровнены, причем, очевидно, по бенчмарку, а им выступает Россия, как крупнейший рынок и крупнейшая экономика региона. Опять же, не нужно тешить себя надеждами, ведь выровнены они будут определенно в сторону повышения там, где цены ниже. В конечном итоге, можно предположить, что цены будут выровнены уже внутри Союза по отношению к мировым ценам», – резюмировал эксперт.

РЕГИОН

РЕФОРМА ЖКХ

Сорвали ОСИ

« стр. 1

Наиболее близка к Нур-Султану и Алматы по количеству МЖД, перешедших на новые формы управления, только Атырауская область – 270 ПТ и 2 ОСИ. В остальных областях эти цифры колеблются от 1 ОСИ в Кызылординской области до 58 в Шымкенте (56 ПТ и 2 ОСИ). 30 и 23 ОСИ – в Костанайской и Павлодарской областях соответственно.

Цифры, прямо скажем, не иллюстрируют успех реформы. А если еще больше углубиться в детали, то картина по переходу на новые формы управления МЖД еще менее оптимистична. Например, в Алматы из 255 ОСИ реально действующими признаются не более 50, и это на 8 500 многоквартирных жилых домов…

Официально в АЛСЕКО приводится цифра – 65 ОСИ. Что произошло с реформой? Почему темпы ее внедрения такие не впечатляющие? Она несвоевременна? Не насущна? Навязана?

РЕФОРМА ПО ДУХУ СВОЕМУ – НАРОДНАЯ

Во-первых, назвать ее надуманной или «реформой ради реформы» никак нельзя. Как отмечают эксперты, до 80% жалоб казахстанцев в госорганы – это жалобы по поводу качества работы КСК. Причины – непрозрачность расходов, большие и необоснованные траты на содержание аппарата, масса нерешенных хозяйственных вопросов.

На одной из встреч с жильцами многоквартирных домов всех районов города, прошедшей в Алматы в конце прошлого года, в рамках разъяснительной работы по новому закону, председатель алматинского городского филиала РО по защите прав потребителей «Общественный защитник» Талгат Мухамедгалиев сказал, что в адрес акимата ежегодно поступает порядка 7000 жалоб на недобросовестных управдомов.

В свое время бывший аким Алматы Бауыржан Байбек, отчитываясь о результатах первого года своего руководства, сказал, что был поражен цифрой – 80% жалоб, которые поступают в акимат, посвящены действию или бездействию председателей КСК. Он потребовал навести порядок в этой сфере.

Между прочим, это, по мнению экспертов, повлияло на то, что информация о кризисной ситуации в сфере жилищного управления была донесена до высшего руководства страны, и началась разработка реформы, касающейся смены формы управления МЖД.

Президент РК инициировал поправки в Закон «О жилищных отношениях». Сначала была создана рабочая мониторинговая группа, потом рабочая группа по внесению поправок в закон, и, в конце концов, принято решение – разработать новую форму управления ОСИ или ПТ. То есть реформа сама пробивала себе дорогу, как говорится, именно «снизу», а не навязывалась «сверху». Почему же она буксует, захлебывается и рискует окончательно провалиться?

ПРИЧИНЫ ТОРМОЖЕНИЯ

«Идет мощное противодействие со стороны КСК, которые с июля 2022 г. будут просто незаконны. Есть ассоциации, которые отстаивают их интересы, туда идут членские взносы от КСК. Идут суды с теми, кто попытался организовать ОСИ. Препятствия создаются в АЛСЕКО, в ИВЦ, куда жильцы подают документы на заключение договоров с ОСИ – запрашивается много дополнительных документов, которые вовсе необязательны для регистрации новой формы управления МЖД. Жилищные кооперативы не хотят отдавать дома, которые находятся в их управлении и передавать соответствующие документы. Фактически саботируют проведение реформы», – говорит Ирина Васильева, журналист газеты «Вечерний Алматы, администратор группы «Дежурный по городу», куда стекается вся информации по этому вопросу: и от горожан, и от госструктур, и от других субъектов жилищного рынка.

В общем, идет настоящая жилищно-коммунальная война. Группируются силы и отчетливей видны противоборствующие стороны. Нечетко прописанные пункты реформы тут же берутся ее противниками на вооружение и используются в судебных процессах.

Как рассказывает Ирина Васильева, нет ясности, как проводить собрание и голосование. Раньше в правилах содержания жилого фонда Алматы, так же, как в Законе «О жилищных отношениях», было прописано: одна квартира – один голос. Это был разумный принцип, так как понятно, что в каждой квартире может быть несколько собственников.

В новых правилах этот принцип прописан нечетко и с этим могут быть проблемы. Неважно, как раньше проводили голосования, собрания КСК или их вообще не проводили. Но сейчас защитники старой формы управления МЖД могут ссылаться на такое требование закона и, возможно, будут признавать уже проведенные собрания по поводу ОСИ незаконными. Почему здесь – могут они сказать – вы берете 200 голосов, а нужно 1000, то есть, сколько всего собственников в доме. Такая неясность есть, и она дает возможность опротестовывать регистрацию ОСИ в судах.

Василий Васильевич Шупейкин – редактор отдела ЖКХ и городского хозяйства «Вечерки», добавляет: «Например, мы хотим создать ОСИ. Есть председатель и у него правление из 3 человек. Зарегистрировались, пришли к председателю КСК, чтобы принять документы, а он их… не отдает! Не бить же его? И этот механизм не проработан: как забрать документы у председателя? В законе четко не оговорен этот алгоритм действий, и на новоявленное ОСИ любой председатель КСК может подать в суд. Что вы неправильно «взяли-отдали» договоры на поставку коммунальных услуг… Через АЛСЕКО должны действовать. А почему? Ведь «Алматы Су», канализация, газ, тепло и т.д. и т.п. – это все АО и со всеми ОСИ могут заключить свой договор. Приехали на место, определились с ценой, и все. И вдруг АЛСЕКО начинает требовать, чтобы вы установили тариф квадратного метра на содержание вашего жилища. А может, мы вообще отменим платежку на содержание дома и будем собирать по факту. Надо стены в подъезде покрасить – посчитали и собрали. Почему мы должны собрать деньги, которые обесцениваются, и хранить их на счету? То, что сегодня я мог сделать за миллион, через два года будет стоить два миллиона. Все это не отработано. Но. Закон есть закон и его надо выполнять».

Проверяет и регистрирует ОСИ Департамент юстиции Алматы. Именно в этот госорган люди сдают на регистрацию опросные листы, протоколы. Специалисты департамента внимательно смотрят: сколько квартир в доме. Должна быть выдержана определенная квота – 2/3 от общего количества собственников (одна квартира – один голос) должны принять участие в опросе, из них 51% проголосовать за создание ОСИ.

Именно для Алматы характерна еще такая сложность в реализации реформы. Когда люди начали активно регистрировать ОСИ, им затем надо было идти в расчетный центр. Так вот, в АЛСЕКО они встречали неожиданные препятствия: оказывалось недостаточным предоставление такого документа от Департамента юстиции, как Государственное свидетельство о регистрации ОСИ. Там начинали просить большое количество, в общем-то, ненужных документов. Например, опросные листы с персональными данными, которые не должны требовать. И это тоже тормозит реформу.

«Постоянно везде требуют какие-то лишние документы, – знакомит с ситуацией администратор группы «Дежурный по городу». – Но это… предлог, искусственное создание препятствий. Почему я в этом уверена? До Нового года у нас был «круглый стол» в Департаменте юстиции Алматы, на котором присутствовали представители и ЦОНов, и управления жилья, словом, все заинтересованные и задействованные в реформе ЖКХ лица. И там прозвучала информация, что в Нур-Султане очень просто эту проблему решили. В целях профилактики борьбы с коррупцией аким города просто издал распоряжение для расчетных центров – не требовать никаких лишних документов по ОСИ. Горожанам необходимо только предоставить свидетельство о регистрации. То есть, его достаточно. Считается, что априори Департамент юстиции уже все проверил. А почему бы нам в Алматы не сделать так же?»

В госструктурах регионов видят одну из причин пробуксовки реформы в пандемии коронавируса: трудно проводить собрания, обсуждать. Но специалисты, хорошо знающие вопрос, не согласны с этим. Во-первых, собрания с соблюдением всех санитарных норм сейчас разрешены. Во-вторых, они весьма немногочисленны: 10-20 человек максимум. Наконец, в-третьих, эти собрания чаще всего проводятся на улице, во дворах домов, а не в закрытом помещении.

Что касается голосования, то тот же опросный лист можно бросить в почтовый ящик, есть электронный вид голосования. Словом, пандемия совсем не аргумент. Другое дело пассивность чиновников – недостаточно было разъяснений со стороны реформаторов и соответствующих госструктур преимуществ ОСИ перед КСК, неактивность самих горожан, и все это – на резко-контрастном фоне бурного сопротивления КСК.

«Да, чиновники вовремя не пошли в народ, – говорит Василий Васильевич Шупейкин. – Ведь в каждом районном акимате есть отдел жилищного хозяйства. А теперь пропагандисты старой формы запугивают всех, что при ОСИ повысится целевой взнос на содержание вашего жилья. Да с чего? А может, вы выберете свое правление на общественных началах и вообще ни копейки им платить не будете? Не нужны будут зарплаты. Стращают: вы не сможете общественные формы предоставлять, с налоговой работать. Да, все всё смогут. Ведь никто ничего еще и не пробовал».

ОСИ – это только для многоквартирных домов, для новых ЖК – дальше убеждают представители КСК.

«Но у нас есть такой опыт, – делится информацией Ирина Васильева. – Когда жильцы малоквартирных или старых домов, которые очень довольны работой своего КСК, регистрировали ОСИ, создавали совет дома на общественных началах и заключали договор как с управляющей компанией со своим же КСК, который до этого, конечно, изменил свою юридическую форму и устав. И у них не повысятся их расходы на содержание жилья. Все останется в том же самом поле, как оно и было.

И потом. Расходы на содержание жилья утверждаются в каждом доме, в соответствии со сметой. Это все должно быть обсуждаемо с людьми. А говорить голословно «не ходите в ОСИ», потому что там будут какие-то сверхвысокие расходы на содержание жилья, – в этом я усматриваю какой-то саботаж, кто-то специально распространяет эти необоснованные слухи. Так как мы пока не можем сказать, нет такого опыта, что начало работать какое-то ОСИ и пошли либо прорывные успехи, либо, наоборот, все очень плохо».

ГДЕ ПРОЕКТНЫЕ ОФИСЫ ПО ПЕРЕХОДУ ОТ КСК К ОСИ? ГДЕ ПОДДЕРЖКА?

«Жилищная инспекция, – констатируют специалисты из группы «Дежурный по городу», – обязана по роду своей деятельности не только оказывать людям информационную поддержку, приходить на собрания и разъяснять, убеждать, но даже идти в суд, если ОСИ организовано, а предыдущий орган управления не передает дела и дом новой организации.

В законе ясно написано, что управление жилья может идти в суд для того, чтобы защитить права ОСИ, и, в общем, мы этого и ожидали. А по факту нам говорят: у нас нет возможности, не хватает специалистов, мы не можем ходить по судам за каждое ОСИ, где сопротивляется председатель КСК и не передает дела.

Ну, а для чего вы тогда – уполномоченный орган в области ЖКХ? Вот люди у нас на нашей информационной площадке очень часто задают такой вопрос. Мы же вас содержим, платя налоги, – говорят они, – а вы нам не помогаете, не защищаете нигде. Почему так? В местных исполнительных органах отделы ЖКХ тоже самоустранились.

Хотя были обещаны те же самые проектные офисы по переходу от КСК к ОСИ – рабочие группы на базе МИО и управления жилья, куда горожане могут обращаться за помощью. Эти проектные офисы не работают, их вообще, кажется, нет. Все эти специалисты отделов ЖКХ… ведь их никто нигде не видит, не знает.

Да, ОСИ – другая, более прогрессивная форма управления. Они не будут так зависеть от акиматов, от управления жилья, как зависят сейчас КСК, потому что вот мой дом, и я сам и решаю – вступать ли мне, например, в государственную программу по модернизации или нет? Или лучше самим нанять хороших подрядчиков и отремонтировать крышу, подвалы за свои деньги, в рассрочку, например.

И будет это, вполне возможно, в 2-3 раза дешевле, чем, если бы это было в рамках госпрограммы. Много в этом вопросе подводных камней. Но наблюдается явное лоббирование интересов КСК. Мы видим, что эта программа сознательно тормозится и не идет заданными президентом РК темпами. Это очень тревожно».

ОСИ ИЛИ КСК?

По ОСИ еще никто не может сказать что-то негативное, а вот про КСК такой информации накопилось предостаточно. Притча во языцех – их неподконтрольность. Госорганы никаким образом не могли контролировать эти органы управления, а жильцы им тем более были не указ. КСК всегда имели самые широкие возможности работать сами по себе и сами на себя, как рассказывают те, кто знаком с ситуацией.

Принцип «лучший контролер – совесть», как следует из статистики, приведенной выше, не очень сработал в этой схеме. И поэтому 70% населения хотели уже было вообще вернуться к государственному управлению в этой сфере…

«Большинство КСК не отчитывалось перед жильцами о движении денежных средств, и никакой управы на них найти было невозможно, – говорит Ирина Васильева. – Государство в государстве. Люди жалуются в управление жилья акимата, а там разводят руками: в общественную организацию лезть не можем.

С другой стороны, ОСИ тоже общественная организация, но здесь люди выбирают из своих рядов, из собственников квартир, своих соседей. И выбирают всего на год. Они знают, кому доверять, и потом совет дома может работать на общественных началах. Часто жильцы, члены созданного совета, не собираются сами работать. Они планируют быть посредниками между жителями дома и той же управляющей компанией – совет будет доносить управляющей компании, что по дому нужно делать, чем довольны жильцы или, напротив, недовольны».

По мнению Ирины, люди потянутся к тем, кто с ними был честен, и если таковые КСК есть, то они останутся на рынке. Сменив юридическую форму и устав. Если нет, люди предпочтут ОСИ, выбрав совет дома, управляющую компанию. А та, в свою очередь, ту же «аварийку» и т.д. и т.п. Все то же, но просто в каждом доме должен будет действовать совет, и прав у жильцов в этой схеме куда больше.

Если попробовать подвести итог и задаться таким вопросом: ОСИ все же лучший вариант или все это остается спорным? «Я отслеживаю эту ситуацию не один год и думаю, что для тех, кто годами не мог избавиться от недобросовестных КСК, ОСИ – это реальный шанс для того, чтобы перейти к новой форме управления и избавиться от надоевших, совершенно запустивших хозяйство, управленцев.

Они как пиявки на этих жилых комплексах сидели – и сами ничего не делали, и другим не давали. Но идет противодействие внедрению новой формы – ОСИ. Когда этот закон вступил в силу, все захлопали в ладоши: ну, наконец-то! В реальности же появилось очень много препятствий. Ну, работают сейчас общественники, Казцентр ЖКХ…

Просто результат пока мизерный. На 8 500 домов в Алматы 200 ОСИ зарегистрировано, в АЛСЕКО (Алматы) 65 ОСИ прошли регистрацию, сроки внедрения реформы сорваны. Что мы видим? С одной стороны, закон принят, а с другой стороны, очевидно противодействие ему», – делает вывод Ирина Васильева.

Если бы горожанам, проявившим интерес к такой новой форме управления МЖД, как ОСИ, помогали профильные госорганы, то внедрение реформы пошло бы быстрее.

АПК

Клубника и… лимоны среди огурцов

Тепличное хозяйство в Меркенском районе стремительно развивается. 42 теплицы по выращиванию разных культур функционируют круглый год. Кто-то занимается огурцами, другие помидорами и даже клубникой. А вот житель села Актоган Данияр Абдразак решил заняться выращиванием лимонов.

Его историю рассказала пресс-служба акима Жамбылской области. Началось все с того, что в 2018 году молодой предприниматель построил теплицу и занялся огурцами. Нацелившись на большой доход, Данияр начал думать над особенной культурой. И когда региональная палата предпринимателей «Атамекен» провела в районе семинар с предложением выращивать лимоны, Данияр почувствовал, что нашел свое дело.

Среди огурцов он посадил 25 саженцев лимона, начал осваивать методы ухода за ними. Уже сейчас он получает урожай, в будущем планирует обеспечивать лимонами весь регион. Впервые идея о выращивании лимонов в теплице пришла к Данияру после практики в Южной Корее. Тогда он узнал, что это несложно.

– Я подсчитал разницу между расходами и доходами и понял, насколько это выгодно, – рассказывает Данияр Абдразак. – Наш климат похож на корейский. Единственное различие – там влажность почвы выше. Но у нас почва плодороднее. У меня есть скот, поэтому дополнительных удобрений не нужно. Пока посадил 25 саженцев. Они привезены из Ташкента. При помощи управления предпринимательства я защитил проект по выращиванию лимонов как инновационный и выиграл безвозвратный грант в размере 2,5 млн тенге. Так я приобрел все необходимое. Лимон будет плодоносить в полную силу только через несколько лет. В 2019 году я собрал 5-6 лимонов с одного дерева. Пока очищаю цветы и создаю условия для крепчания саженцев. Через несколько лет деревья будут плодоносить в полную силу. Каждое дерево будет давать по 50-60 кг урожая.

Выращивание огурцов позволяет покрывать большую часть расходов на содержание теплицы.

– В конце 2019 года я поставил свой первый рекорд по огурцам. За сезон собрал три тонны. Возле дома посадил клубнику сорта «Альбион», который отличается крупными ягодами и высокой продуктивностью. Это позволит расширить агробизнес, – рассказал молодой предприниматель.

Четыре фермера в районе последовали примеру Данияра, воспользовались господдержкой и посадили сто лимонных саженцев каждый. В скором времени лимоны начнут плодоносить и принесут предпринимателям хороший доход.

DKNews

ОБЩЕСТВО

ВЫСШАЯ ШКОЛА

В русле глобальных трендов

Интернационализация образовательного пространства всё более активизируется и становится глобальной тенденцией последних десятилетий и одной из важных составляющих образовательной политики всех стран. Одним из активно развивающихся направлений интернационализации является международная академическая мобильность студентов. Интерес к привлечению в страну иностранной учащейся молодежи традиционно велик в развитых странах.

Гульнара ИХСАНГАЛИЕВА, доктор филологических наук, профессор,
Жанна НУРЖАНОВА, кандидат филологических наук, доцент,
Кафедра русской филологии и мировой литературы КазНУ им. аль-Фараби

Гульнара ИХСАНГАЛИЕВА

Жанна НУРЖАНОВА

Тенденции таковы, что эта заинтересованность будет только расти. Поскольку глобальное образование дает широкие возможности странам повысить международную репутацию и качество человеческого капитала. А молодым людям позволяет обрести не только новые знания, но и увидеть новые грани мира, изменить привычный уклад жизни, получить навыки, которые пригодятся в будущем, и постичь разнообразие жизненных ценностей.

Современный мейнстрим

И Казахстан – одно из тех государств, где есть четкое понимание того, что образование является мейнстримом и движущей силой социальной мобильности. Поэтому казахстанские вузы ориентированы на значительное увеличение количества иностранных студентов и профессоров, которые выбирают Казахстан для обучения, прохождения научных стажировок и лидерских лекций.

В жестких условиях международного рынка, чтобы увеличить спрос зарубежных абитуриентов на казахстанское высшее образование, необходимо значительное повышение конкурентоспособности наших вузов. КазНУ им. аль-Фараби как флагман казахстанского высшего образования и в этом вопросе находится впереди. Все больше иностранных граждан желают получить качественное высшее образование именно здесь. Этому способствуют высокие позиции вуза в мировых рейтингах, новые образовательные программы на английском языке и реализация двудипломных программ с вузами-партнерами.

В наш университет иностранные студенты начали приезжать с начала 80-х годов XX века. В основном это были представители соцстран, а также студенты из стран Центральной и Юго-Восточной Азии, Ближнего Востока, Африки и Латинской Америки. В тогдашнем КазГУ практически с нуля была создана база для обучения зарубежных студентов: открыты подготовительные отделения по изучению русского языка, разработана методологическая база, собраны лучшие педагогические кадры.

Но современные вызовы и тренды диктуют новые правила, ставят глобальные задачи, связанные с расширением горизонтов международного сотрудничества и увеличением контингента иностранных студентов. Наш университет оперативно реагирует на требования времени. Огромный вклад в достижение высоких целей университета вносит и филологический факультет. Филфак прошел длительный путь развития и накопил значительный научный потенциал и опыт в области обучения иностранных студентов. Сегодня факультет занимает прочное место на рынке образовательных услуг для иностранцев.

ВОЙТИ В ТОП-100

Будущее факультета тесно связано с планами КазНУ им. аль-Фараби войти в ТОП-100 лучших вузов мира. Факультет с приходом нового декана Баян Умирбековны Джолдасбековой вступил в новую фазу своего развития.

Одним из направлений интернационализации, реализуемым факультетом, является обмен студентами на основе межгосударственных и межвузовских соглашений. Так, у нас в рамках программ академической мобильности обучаются слушатели из США, КНР, Южной Кореи, Вьетнама, Японии, Италии, Туркменистана и других стран.

Особо хотелось бы отметить программу обучения американских студентов, которая реализуется на филологическом факультете уже более семи лет. Между КазНУ и Американским советом по международному образованию (ACCELS, США) было подписано двустороннее соглашение о сотрудничестве. Государственный образовательный проект США «Флагман» в Казахстане осуществляется силами профессорско-преподавательского состава филологического факультета КазНУ. Преподаватели не отстают от своих студентов, идут в ногу со временем, осваивая цифровые технологии, активно занимаясь созданием массовых онлайн-курсов, учась дистанционно работать со студентами, апробируя в аудиториях современные гаджеты.

Американские студенты отмечают, что сделали свой выбор в пользу КазНУ, так как его языковые обучающие программы показали продуктивность и эффективность, и что филологический факультет продемонстрировал себя как авторитетный учебный и исследовательский центр, известный своими традициями и сильным профессорско-преподавательским составом. Факультет располагает всеми ресурсами для успешного осуществления образовательной деятельности для студентов-иностранцев, желающих пройти языковую подготовку по казахскому и русскому языкам. Занятия ведут опытные преподаватели, многие годы они обучают студентов из разных стран мира: США, Европы, Азии. Преподаватели факультета профессионально владеют современными методами и технологиями иноязычного обучения, являются авторами образовательных технологий и методик по обучению казахскому и русскому языкам как иностранным. Факультет имеет необходимую ресурсную базу. О результативности обучения ярко свидетельствует тот факт, что сотрудничество с американской стороной уже имеет длительную историю отношений, и наши партнеры настроены на продолжение долгосрочного взаимодействия.

ТРАДИЦИИ И НОВАЦИИ

Обучению казахскому и русскому языкам на филологическом факультете отдают предпочтение и студенты из КНР, Южной Кореи, Японии и многих европейских стран, которые также говорят о привлекательности нашего университета в силу различных факторов.

Отличительной особенностью КазНУ является международная ориентированность образовательных программ, отвечающих высоким мировым стандартам, возможность обучения на английском языке. Университет давно не ограничивается традиционными для него дисциплинами, а активно занимается разработкой наиболее перспективного направления в мире – междисциплинарного подхода, так как наилучшие показатели развития демонстрируют области, которые не ограничиваются одной тематикой.

Поэтому КазНУ стремится разрабатывать новые образовательные программы, иметь гибкую учебную структуру и давать студентам возможность комбинировать различные специальности, создавая собственное профессиональное портфолио. Ну и, конечно, немаловажный фактор – возможность взаимозачетов. Одна из проблем, с которой сталкиваются студенты, в особенности те, кто едет не на весь курс обучения, – это получение зачетов. Они хотят быть уверены, что по возвращении в свой университет их курсы будут зачтены – иначе они теряют семестр или год.

Иностранные студенты при выборе вуза также руководствуются показателями рейтинговых агентств. КазНУ уже не первый год демонстрирует высокий уровень предметной подготовки. Традиционно университет силен в естественных науках. Но и гуманитарии не отстают. К примеру, по направлениям «Современные языки» и «Лингвистика» университет занял высокие позиции.

Немаловажную роль в выборе вуза играет и уникальный университетский кампус КазНУ, где есть современная библиотека, центр обслуживания студентов, спорткомплекс и комфортабельные общежития. Наш университет – один из немногих в Казахстане, где реализовано так называемое кампусное построение.

ДРУЖЕЛЮБИЕ И ТОЛЕРАНТНОСТЬ

Еще один важный фактор – экономический. Иностранные абитуриенты выбирают вуз, где преимущества поездки за границу будут адекватны расходам. Рост числа иностранных студентов с каждым годом в нашем университете связан и с тем, что Казахстан – дружелюбная страна, и все очень ценят это. В частности, зарубежные студенты отмечают высокий уровень толерантности преподавательского сообщества филфака КазНУ им. аль-Фараби. Педагоги стараются создать максимально комфортные условия не только на занятиях, но и за пределами учебных аудиторий, подбирая, например, для своих подопечных из американской программы семьи, в которых студенты должны жить согласно условиям программы.

Большинство иностранных студентов, когда ищут, где учиться, учитывают факторы, о которых мы зачастую даже не задумываемся. Конечно, для всех очень важны высокое качество учебных программ и научная составляющая. Но студенты выбирают университет, где смогут получить не только академическое образование, но еще и возможности для личностного развития.

Большой интерес для иностранных студентов представляют специальные курсы по истории и культуре Казахстана, где они могут познакомиться с жизнью и бытом казахов, обогатить свои знания по казахской культуре. Преподаватели организуют экскурсии в музеи Алматы, пикники на природе, восхождение на пики. В своих семьях педагоги проводят уроки казахского гостеприимства: знакомят с национальной кухней и с традициями казахского народа. Во внеучебное время студенты-иностранцы могут развивать свои знания на занятиях этноклуба факультета «Русский мир».

Среди иностранных студентов, желающих обучаться в Казахстане, всегда большая доля тех, кто хочет изучать русский язык и литературу, поскольку, как отмечают сами студенты, в нашей стране еще сохранились языковая среда и высокое качество преподавания этого языка.

При выборе страны обучения и вуза иностранные обучающиеся в первую очередь обращают внимание на отзывы тех, кто здесь учился. Рекомендации бывших выпускников служат наиболее популярным источником получения информации о вузе. Поэтому КазНУ всегда на связи со своими выпускниками. Создана Ассоциация выпускников, которая объединяет их.

Исследования показывают, что успешными профессионалами станут люди, которые хорошо владеют междисциплинарным подходом, которому они обучались, умеют работать в команде и говорят, как минимум, на одном, а еще лучше на 2-3 иностранных языках. И только качественное образование предоставляет студентам такие возможности.

Мы верим, что благодаря высокому уровню квалификации преподавателей, внедрению передовых технологий, успешной аккредитации образовательных программ, активной академической мобильности КазНУ им. аль-Фараби будет все более привлекательным для иностранных граждан.

ВОЛОНТЕРСТВО

Когда душа отзывчива

Молодой карагандинец Александр Корогодов открыл благотворительный фонд «Отзыв». Он уже 10 лет помогает многодетным и нуждающимся семьям. Совсем недавно молодой человек решил узаконить свою деятельность.

Николай КРАВЕЦ, Караганда

28-летний Александр просто не может пройти мимо чужой беды. Будь то семья после пожара или многодетная мама-одиночка. Старается протянуть руку помощи каждому, кто просит. С 18 лет парень откладывал деньги и покупал продукты нуждающимся. Совсем недавно он исполнил свою давнюю мечту – открыл благотворительный фонд «Отзыв».

– На постоянном попечении у нас уже около 50 семей, – рассказывает Александр Корогодов. – Это те семьи, которые нуждаются в постоянной помощи. Есть и семьи, которые испытывают какие-то временные затруднения. Им нужно дать лишь немного поддержки, и все у них затем налаживается. Очень часто людям, которые попали в трудную жизненную ситуацию, нужна лишь разовая помощь. После того, как встают на ноги, они сами начинают поддерживать других. Поэтому фонд старается никому не отказывать.

Отзывается на беды карагандинцев Александр не один. В фонде есть команда, хоть и небольшая. Ребята уже смогли провести в прошлом году шесть благотворительных акций. А это значит, что 200 семей получили поддержку. Благодаря неравнодушию жителей они собрали 2,8 миллиона тенге. В основном на эти деньги покупали продуктовые корзины, одежду.

– Это потребность души – делать благие дела, – признается Александр.

Перечисляют деньги на помощь нуждающимся не только карагандинцы, но и неравнодушные люди из-за рубежа. Поддерживают начинание Александра и его фонда знаменитые спортсмены и актеры.

В марте парни проведут седьмую благотворительную акцию. Помощь получат 50 семей. Им закупят продуктов на два месяца вперед. Помогут также с одеждой, углем и гигиеническими средствами.

IN BRIEF

Доступ к архивам

В Караганде прошло первое заседание областной комиссии «по реабилитации жертв политических репрессий». Известные люди и историки намерены продолжить изучать архивные материалы того времени.

В годы репрессий со всего Советского Союза были депортированы в Казахстан более пяти миллионов человек. По поручению президента страны в регионе создана областная комиссия «по реабилитации жертв политических репрессий». В ее состав вошли 28 человек – ученые, историки, общественные деятели. Первая встреча проходила в режиме онлайн. На ней обсуждались вопросы организации работы региональной комиссии. Доктор юридических наук Нурлан Дулатбеков уже 20 лет изучает тяжелые времена голода и репрессий. По его словам, все вопросы в этой сфере будут решаться в рамках комплексных планов.

– Территория Карагандинской области была полигоном нежелательных испытаний для нашего народа. Это депортация, существование лагерей по всей территории региона. Здесь сосредоточено много архивных документов. Наша задача проанализировать их и дать советы государственной комиссии, – говорит заместитель председателя областной комиссии по реабилитации жертв политических репрессий Нурлан Дулатбеков.

На первом заседании комиссии были внесены предложения организовать доступ к важным документам и включить в рабочие группы квалифицированных, опытных исследователей.

Николай КРАВЕЦ, Караганда

Языковой «мост»

Десять дней Актюбинский региональный университет имени Кудайбергена Жубанова был участником зимнего лагеря «Yunshang Zhongguo». Культурное мероприятие стало возможным при поддержке центра по обмену и сотрудничеству с иностранными языками Министерства образования КНР и Синьцзянского финансово-экономического университета.

На площадке онлайн-проекта «Мост китайского языка» на казахском, русском и китайском языках читались лекции, посвященные профилактике новой коронавирусной пневмонии, конфуцианской культуре и современной жизни Китая.

Поднимаемые темы отвечали духу инициативы «Один пояс, один путь» и способствовали развитию казахстанско-китайских отношений. Среди участников лагеря более 60 студентов Института Конфуция при АРУ имени К. Жубанова.

– Мероприятия такого рода между университетами двух государств позволят еще больше укрепить сотрудничество и открыть новые горизонты получения образования. И эпидемия не является препятствием для получения образования, продолжения дружественных отношений, – отметила директор Института Конфуция при университете профессор Гульжан Шокым.

Слушатели отметили организацию работы зимнего лагеря в необычном формате и его содержательность. Особенно актуальными признана информация о мерах профилактики нового вида коронавирусной пневмонии, а также о культуре китайского рисования, каллиграфии, оригами.

Сара ТАЛАН, Актобе

Лучший из 100!

Детский сад №46 «Балбұлақ», имеющий за плечами 35-летнюю историю, стал лучшим по итогам республиканского онлайн-конкурса на звание лучшего детского дошкольного учреждения в стране. На сегодняшний день здесь воспитывается 301 ребенок.

На первом этапе конкурса приняли участие около 100 государственных детских садов, ясли-сады, мини-центры и частные детские сады. Во второй тур прошло 26 организаций дошкольного образования. Коллектив детского сада №46 «Балбұлақ» представил видеофильм о своих достижениях за последние 3 года, а также была отправлена «Стратегия развития детского сада на 2021-2023 годы».

После рассмотрения документов комиссия под руководством исполнительного директора Ассоциации руководителей учебных заведений Нур-Султана Е. Серекбаева приняла решение присудить 1-е место актаускому саду № 46 и звание «Лучший государственный детский сад Республики Казахстан».

Наталья БУТЫРИНА, Актау

Весенний призыв

Более 1,5 тысячи восточноказахстанцев призовут весной в армию. Призыв начнется с первого марта и продлится до 31 июня.

По словам заместителя начальника Департамента по делам обороны ВКО Еркеша Бекбаева, в этот период будут формироваться команды для воинских частей пограничной службы КНБ, Вооруженных сил и Национальной гвардии РК, службы государственной охраны, МЧС. В целях минимизации коррупционных рисков и повышения доверия граждан в Департаменте по делам обороны открыт фронт-офис «Қарулы Күштері – Адалдық Алаңы».

С января по март на территории области проводится приписка граждан к призывным участкам. В этом году подлежат приписке более 7 тысяч жителей Восточного Казахстана. В прошлом году их было 6,5 тысячи человек.

Кроме того, решается задача предварительного предназначения призывников по видам Вооруженных сил и родам войск, отбора кандидатов для подготовки по военно-техническим специальностям и поступления в военно-учебные заведения.

Государственные услуги по предоставлению отсрочки от призыва на воинскую службу и освобождению граждан от призыва на воинскую службу оказываются на портале «Электронного правительства».

Ольга СИЗОВА, Усть-Каменогорск

WEEKEND

www.dknews.kz

ЭКСКЛЮЗИВ

Культурная жемчужина столицы

Молодой, но успешный театр «Астана Балет» в следующем году отметит 10-летний юбилей. Но за свою небольшую историю театр стал неотъемлемой частью казахстанской культуры. За безукоризненной пластичностью и красотой танца кроется тяжелый труд целого коллектива, которым руководит Александр СОВОСТЬЯНОВ. Сегодня он делится с читателями ДК итогами непростого 2020 года и планами на будущее.

Клара РАСУЛОВА, Нур-Султан

– Александр Александрович, с какими достижениями театр «Астана Балет» пришел к 2021 году?

– Первые годы работы мы были в поиске своего неповторимого и уникального почерка, и это увенчалось успехом. Внимательно и кропотливо отбирался репертуар театра, немало времени, сил и энергии было потрачено на то, чтобы театр – живой организм – работал как часы. Сегодня театр «Астана Балет» не похож ни на один другой казахстанский коллектив: ни репертуаром, ни стилем.

В становлении и развитии нашего театра принимали и продолжают принимать участие профессионалы своего дела: Нурлан Канетов, Мукарам Авахри, Айгуль Тати и многие другие деятели, каждый из которых вложил в работу свой талант, умения, свою душу. Возможно, в силу своей молодости, но мы не боимся экспериментов, в нас нет страха перед какими-то сложными полотнами, новыми методами, новыми стилями. В нашей афише есть как полномасштабные сюжетные спектакли, так и абстрактные современные постановки, шедевры неоклассической хореографии и авторские балеты.

К примеру, «Саломея» по одноименной пьесе Оскара Уайльда – авторская работа главного балетмейстера театра Мукарам Авахри неизменно собирает аншлаги и бурные овации. Восторженные отзывы постановка получила и в Лондоне, когда мы показывали ее в рамках гастрольных выступлений на новой сцене Ковент-Гарден. Это был очень хороший опыт, ведь мы не только знакомили зарубежного зрителя с традиционным казахским танцем, но и с работами наших современных хореографов, которые были высоко оценены балетными критиками мирового уровня.

За эти годы мы работали с фондами Джорджа Баланчина и Уильяма Форсайта, с легендарным Юрием Григоровичем, а также с такими современными и востребованными хореографами, как Николо Фонте, Раймондо Ребек, и другими.

Многие зрители и специалисты отмечают, что у нас при бережном сохранении национальной идентичности есть новое прочтение народного танца, формируется новый современный хореографический язык. И это – одна из задач, которая была поставлена перед коллективом при его создании.

Благодаря нашим талантливым казахстанским хореографам мы можем с гордостью говорить о «Ренессансе национальной хореографии». Они создают глубокие, эффектные и захватывающие работы. К примеру, в этом сезоне с большим успехом прошла премьера балета Мукарам Авахри «Султан Бейбарс», которую организовал и поддержал Фонд развития балета и национального танца. Сегодня в репертуаре театра пять национальных балетов и один дивертисмент, который мы постоянно пополняем новыми яркими номерами.

С гастролями мы посетили свыше 15 стран: несколько лет подряд выступали на международном балетном фестивале «Звезды белых ночей» в Санкт-Петербурге, представляли свое творчество на сцене Мариинского и Михайловского театров, Линкольн-Центра в Нью-Йорке, Гримальди Форум

Монако в Монте-Карло и т.д. Из последних особо хотелось бы выделить выступление на новой сцене Ковент-Гарден в Лондоне осенью 2019 года. Очень ответственно и волнительно быть первой казахстанской труппой, которой довелось предстать перед взыскательной лондонской публикой, но те отклики, которые мы получили – от зрителей, критиков и патронов местных театров, стоят каждой минуты переживаний.

«Астана Балет» вносит значительный вклад в укрепление и популяризацию национального бренда, развитие отечественной культуры, эстетическое просвещение наших сограждан. Нас очень радует тот интерес, который проявляют к нам как в Казахстане, так и за рубежом.

Кроме того, сегодня театр «Астана Балет» составляет единый архитектурный комплекс с Казахской национальной академией хореографии. Открытие академии обеспечивает мощный фундамент развития отечественного искусства. Результаты работы академии мы ощущаем уже сейчас, нашу труппу пополняют ее выпускники. Также мы привлекаем учащихся академии к выступлениям. Например, в традиционном новогоднем «Щелкунчике» принимают участие свыше 100 учащихся.

На протяжении трех лет на сцене нашего театра проходил Eurasian Dance Festival. К сожалению, летом 2020 года из-за пандемии нам пришлось его отменить, но мы надеемся, что в будущем мы возобновим его. За три года на нашей сцене выступили балетные коллективы из Казахстана, Китая, России, Словении, Испании и других стран.

– С чего 2021 год начался и что интересного ожидает любителей балета?

– Год начался в рабочем порядке. Мы анонсировали насыщенную и разнообразную афишу на ближайшие месяцы. Каждую неделю мы будем радовать зрителей репертуарными спектаклями. Покажем «Легенду о любви», «Серенаду», новые современные постановки, возобновим спектакли, которых долгое время не было в нашей афише. Например, «GAIA» Рикардо Амаранте или «Вальпургиева ночь» заслуженного деятеля РФ Георгия Ковтуна.

Пандемия не погасила интерес публики к высокому искусству. Мы счастливы, что сегодня можем работать, представлять наши спектакли, пусть и для ограниченного количества людей. Наши артисты по-прежнему с полной самоотдачей выкладываются на сцене, и, что удивительно, овации в конце выступления звучат так же громко, как если бы мы выступали при полном зале.

Безусловно, мы понимаем всю ответственность, принимая зрителей в театре, поэтому очень тщательно следуем всем предписаниям главного санитарного врача о социальной дистанции и многим другим правилам, которые стали неотъемлемой частью реальности. Все это мелочи по сравнению с тем, что мы можем встречать зрителей в стенах нашего театра. Это, в свою очередь, положительно сказывается на артистах и разнообразии нашей афиши.

– Что подготовил театр для зрителей к Наурызу?

– По традиции мы представляем зрителям программу, в которую входят национальные балеты и концертные программы. На этот раз будет представлен одноактный балет «Жусан» и национальный дивертисмент «Наследие Великой степи», в котором мы бережно сохранили работы выдающихся казахстанских балетмейстеров прошлого – Заурбека Райбаева, Даурена Абирова и других.

Еще при формировании коллектива перед нами была поставлена важная цель – создание как хореографических номеров в духе сегодняшнего времени, так и сохранивших национальный колорит и самобытность. Все эти годы мы усердно работаем в этом направлении, и думаю, достаточно успешно. На нашей сцене были поставлены такие национальные балеты, как «Султан Бейбарс», «Жусан», «Язык любви» «Желтораңғы туралы аңыз», «Алем», программа «Наследие Великой степи», которые получили невероятный отклик как среди зрителей, так и критиков.

– Что представляет на сегодня труппа театра?

– На сегодняшний день в труппе театра работают 75 человек. Среди них есть как те, кто работают в труппе со дня основания, так и вчерашние выпускники. Мы очень гордимся нашими артистами и всегда говорим им, что без них, без их таланта, упорного труда и самоотдачи у нас не получилось бы ничего. Невозможно выделить кого-то отдельно, ведь каждая наша постановка, каждый наш успех – это совместный труд всех сотрудников театра.

– Кто из артистов театра имеет опыт работы за рубежом?

– Ведущие солисты «Астана Балет» – Татьяна Тен, Айжан Мукатова, Казбек Ахмедьяров и Айнур Абильгазина. Каждый из них до того, как был приглашен в труппу театра, работал в зарубежных театрах Франции, Германии или России.

Например, Казбек Ахмедьяров с начала своей карьеры в 1999 г. и до 2016 г. был солистом, премьер-солистом в балетных труппах Франции и Германии: Театр Капитолия (Тулуза), Молодой балет Франции (Париж), Гессенский государственный театр (Висбаден), Немецкий Государственный театр оперы и балета (Саарбрюкен).

Татьяна Тен с 2010-го до 2015 года, до возвращения в Казахстан, была солисткой «Балет дю Капитоль» (Франция). Айжан Мукатова до «Астана Балет» в течение 6 лет танцевала в театре Бориса Эйфмана в Санкт-Петербурге. А Айнур Абильгазина – в Русском национальном театре им. С. Радченко (Москва). Сегодня они исполняют заглавные партии во многих наших спектаклях, у каждого из них есть свои поклонники и ценители творчества.

Казбек Ахмедьяров также является нашим педагогом-репетитором, делится своим богатым опытом с артистами, ассистирует приезжающим хореографам из Фонда Баланчина и, конечно, продолжает танцевать.

– Театр участвует в программе «Рухани жангыру» по продвижению казахского искусства за рубежом. Как воспринял казахское искусство зарубежный зритель?

– До пандемии театр много гастролировал и по Казахстану, и за рубежом. Потому что нам важно показать свои достижения не только столичной публике. Кроме того, мы с первых дней стремились выйти на международный уровень, укреплять имидж нашей страны, интегрироваться в мировой культурный процесс. При поддержке Министерства культуры и спорта мы достойно представляем Казахстан на лучших сценах Европы, Америки и Азии. За рубежом мы демонстрируем разные спектакли, но неизменно в нашу гастрольную афишу входит национальная программа «Наследие Великой степи».

Ее очень тепло воспринимает зарубежный зритель, по достоинству оценивая хореографию, музыкальное наполнение, красочные костюмы. Надо понимать, что ту же «Серенаду» Джорджа Баланчина, которая есть в репертуаре нашего театра, довольно часто можно встретить в афишах крупных зарубежных балетных компаний, поэтому мы должны идти другим путем и представлять наш оригинальный продукт – национальную хореографию и авторские спектакли.

Важно, что наши постановки современны, воплощены на высоком художественном и техническом уровне. Такие спектакли нужны: они зрелищные, зах¬ватывающие, погружают в историю, пробуждают интерес к Казахстану. Мы рады, что все выступления театра проходят с неизменным аншлагом, вызывают у отечественной и зарубежной публики неподдельный интерес.

– Какие современные спектакли поставлены в театре, и чем новый балет отличается от классического?

– Мы с гордостью говорим, что нашим артистам подвластны все танцевальные жанры: от классики и неоклассики до современной и национальной хореографии. В нашем репертуаре есть масштабные хореографические полотна, как «Легенда о любви» Юрия Григоровича или «Щелкунчик» Василия Вайнонена. Периодически мы пополняем репертуар неоклассическими произведениями – «Серенада» и «Кончерто Барокко» Джорджа Баланчина, «In The Middle Somewhat Elevated» Уильяма Форсайта.

Эти постановки относят к шедеврам XX века – к культовым постановкам, ставшим классикой современной хореографии. К слову, мы – единственный театр в Центральной Азии, получивший разрешение поставить спектакли знаменитых хореографов на своей сцене от фондов Баланчина и Форсайта. Это было непросто. Мы запрашивали лицензию, приезжали их специалисты, которые оценивали технические возможности труппы и театра, знакомились с нашими танцорами. Только после этого в нашей афише появились эти легендарные спектакли. Мы планируем продолжать эту работу, потому что, получая признанные шедевры из первых рук, артисты обретают бесценный опыт общения с профессионалами, эффективнее и быстрее осваивают танцевальную лексику.

Оригинальные современные балеты создали для театра Раймондо Ребек «Путешествие памяти», Николо Фонте «Утерянные кумиры любви», Рикардо Амаранте «A Fuego Lento», «Love Fear Loss», «Longing» и другие.

Что касается отличий современного балета от классического, то даже название говорит за себя. Классика – это образец. Здесь устоявшиеся традиции в форме, многоактность, наличие сюжета, а также определенные каноны и правила исполнения.

В современном балете хореографы зачастую на первый план выводят собственный художественный мир. Он требует глубокого прочтения смысла, идеи и задумки хореографа, такой балет открыт для экспериментов, различных интерпретаций. Пожалуй, в нем больше свободы, а от артистов требуется владение особой техникой танца, смелость, умение расслабляться, импровизировать и даже правильно падать.

КАМЕРНО

Фойе-концерт на 50 зрителей

В фойе Казахской государственной филармонии им. Жамбыла состоялся концерт Государственного квинтета деревянных духовых инструментов «Вечер современной музыки». Исполненные произведения представили мозаику исключительно разнообразной камерной музыки 20-21 веков. В соответствии с карантинными мероприятиями концерт прошел с ограничениями по количеству слушателей.

Вадим КРАВЦОВ, фото автора

Выбор ранее не звучавших в Алматы произведений руководитель ГКДДИ Жанат Ерманов объяснил желанием «встряхнуть публику, уставшую за время пандемии от отсутствия живого общения с музыкантами». Программу открыло исполнение созданной в 1922 г. «Маленькой камерной музыки №2» Пауля Хиндемитта, знакового композитора-реформатора прошлого века.

«Связанное с неоклассицизмом популярное произведение, форма пятичастная, с интересным языком», – отметил Жанат Ерманов.

Любопытно, что немецкий композитор серьезно занимался изучением тюркской музыкальной традиции. После прихода нацистов к власти в Германии Хиндемитт подвергался нападкам и решил покинуть родину. К тому же он был женат на еврейке. До своего переезда в Швейцарию и затем в США Хиндемитт подолгу жил в Турции, где разработал новые программы высшего музыкального образования. Он выступал против полной «европеизации» турецкой музыки. Композитор стремился к сочетанию западной техники и восточного мышления, приветствовал сохранение аутентичных элементов турецкого музыкального наследия. Пауль Хиндемитт стал одним из основателей Государственной консерватории Анкары, открытой в 1936 году по указанию президента Турции Кемаля Ататюрка.

С ныне живущим в США таджикским композитором Алишером Латиф-Заде Жаната Ерманова связывает давняя дружба. Партитуру прозвучавшей пьесы «Улыбка Сабри» Латиф-Заде подарил Ерманову во время их совместной военной службы в Алма-Ате в знаменитом 12-м оркестре штаба САВО (Среднеазиатский военный округ Советской армии).

Латиф-Заде пишет музыку в разных жанрах и стилях, проявляя тенденцию к объединению восточной, западной классической и джазовой музыки. Восточные мотивы слышны и в «Улыбке Сабри». Алишер Латиф-Заде некоторое время преподавал композицию в алматинской консерватории им. Курмангазы. Личные контакты поддерживает Жанат Ерманов и с французским композитором Оливером Каспаром, специально написавшим исполненную на концерте пьесу «Parole» для Международного конкурса им. Анри Томази в Марселе (Франция). ГКДДИ становился лауреатом этого конкурса. Впоследствии Оливер Каспар приезжал в Казахстан вместе с марсельским квинтетом. Тогда состоялись совместные концерты французских музыкантов и ГКДДИ в Алматы и Астане.

В программе концерта также звучали произведения Уолтера Пистона и Илио Воланте. Сложная программа «Вечер современной музыки» показана один раз для примерно 50 зрителей, и вряд ли ее увидит кто-то еще. В 2021 году у ГКДДИ пока не запланированы какие-либо выступления вне стен алматинской филармонии, даже в онлайн-формате.

В текущем году у артистов квинтета была намечена поездка в итальянский город Пезаро, на концерт лауреатов XVII Международного музыкального конкурса им. Джоакино Россини. В июле 2020 г. они стали победителями этого конкурса в номинации «Камерная музыка». Но из-за продолжающейся пандемии эта поездка, скорее всего, не состоится. В ближайших планах ГКДДИ – подготовка новой концертной программы романтического плана для выступления в филармонии им. Жамбыла к Международному женскому дню 8 марта.

Деловой Казахстан

Уважаемые читатели!

ПРОДОЛЖАЕТСЯ ПОДПИСКА

на республиканскую экономическую газету «Деловой Казахстан» НА 2021 ГОД

Подписку вы можете оформить в ТОО «Агентство «Евразия Пресс», ТОО «Эврика Пресс», а также в любом отделении АО «Казпочта»

Подписной индекс 64042

Сроки подписки: 1, 3, 6 месяцев

Деловой Казахстан

Республиканская экономическая газета

Выходит по пятницам

Собственник: ТОО «Группа компаний «Бизнес Медиа»

Генеральный директор, главный редактор: Серик КОРЖУМБАЕВ

Первый заместитель главного редактора, заместитель генерального директора: Марина ТЮЛЕНЕВА

Заместитель главного редактора: Алевтина ДОНСКИХ

Коммерческий директор: Алена РОМАЙКИНА

Адрес редакции: 050013, г. Алматы, Площадь Республики, 13, офис 619, тел./факс: +7 (727) 295 2301, 250 7556, 250 7268, 250 7163, e-mail: info@dknews.kz

Отдел рекламы: тел.: +7 (727) 250 1803, commercial@dknews.kz

Издание зарегистрировано в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан. Свидетельство о постановке на учет № 6798-Г выдано 13.01.2006 г.

Адрес для корреспонденции: 050000, г. Алматы, почтамт, а/я 388

Опубликованные материалы не всегда отражают точку зрения редакции.

Ответственность за достоверность фактов и сведений, содержащихся в публикациях газеты, несут авторы. Рукописи не рецензируются и не возвращаются. Ответственность за содержание рекламы несет рекламодатель. Материалы в рамках публикуются на правах рекламы. © Дублирование материалов без письменного согласия редакции запрещено. При цитировании ссылка на газету «Деловой Казахстан» обязательна.

Подписной индекс: 64042 Тираж: 10000
Номер отпечатан: ОО «РПИК «Дауир» (г. Алматы, ул. Калдаякова, 17)
ТОО «Астана Интер-Трейдинг» (г. Нур-Султан, ул. Жубанова, 24/1)

ISSN 1995-588X