

...А КАРАВАН ИДЕТ

Инвесторы ожидают в первом квартале 2022 года высокие корпоративные показатели по отдельным отраслям и компаниям-эмитентам

стр. 2 »



МЕД: ПРОМЫШЛЕННЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

Семьдесят процентов товарного казахстанского меда производится в Восточно-Казахстанской области

стр. 4 »



«АХ, САМАРА-ГОРОДОК». ПЕСНИ РОЗЫ...

100-летие великой казахской певицы-сопрано Розы Баглановой отмечается в разных регионах Казахстана

стр. 8 »



МСБ: со страной и в горе, и в радости

Малый и средний бизнес Казахстана переживает все взлеты и падения, катаклизмы и кризисы вместе со своей страной. Пандемия, трагические январские события, нынешний геополитический кризис... Но какие-то переломные моменты в жизни государства он претерпевает гораздо острее и болезненнее.

Татьяна БИРЮКОВА,
фото с сайта akorda.kz



Глава государства встретился с представителями малого и среднего бизнеса в Алматы 21 марта 2022 года

Так, в период пандемии именно субъекты МСБ приняли на себя основной удар коронакризиса. По оценкам НПП «Атамекен», от введения ЧП и карантинных мер пострадал 1 млн субъектов бизнеса, из них более 430 тыс. приостановили свою деятельность. Свыше 1,6 млн работников, задействованных в этой сфере, были отправлены в отпуска без содержания. Более 90% участников рынка значительно увеличили расходы на соблюдение всех предписанных регламентов.

У 43% субъектов МСБ размеры выручки снизились вдвое, у 38% этот показатель упал на 10-30%, у 6% выручка сократилась на критические 60-90%. Больше трети рестораторов по всей стране были вынуждены уволить от 30% до 40% персонала, более 20% владельцев ресторанов и кафе оптимизировали 10-20% рабочих мест. В 6% случаев распущено больше половины работников, а 2% предпринимателей сократили штат на 70-80%.

МЕРЫ ГОСПОДДЕРЖКИ

Тогда правительство активно поддержало сектор МСБ – с момента введения режима ЧП в Казахстане было принято несколько пакетов антикризисных мер. Действовали

отсрочки по кредитам и налогам для малых и средних предприятий. 29 видов деятельности освободили от отчислений с фонда оплаты труда до 1 октября 2020 года, а по внебюджетным платежам – до конца 2020 года. В сентябре 2020 г. было принято решение об отмене налогов с ФОТ до 1 января 2021 года. Государство предоставляло льготное финансирование для МСБ, были расширены возможности «Дорожной карты бизнеса-2025», любой предприниматель в любой отрасли мог получить кредит под 6%. Была принята программа Национального банка по предоставлению кредитов на приобретение оборотных средств под 8%, на которую выделено 800 млрд тенге.

Предоставлялись субсидии по кредитам МСБ, полученным в период пандемии, их рефинансировали под 6%. Налоговые послабления коснулись больше 700 тыс. предпринимателей, 4,6 млн человек получили соцвыплаты в размере 42,5 тыс. тенге. Среди них были и ИП, и работники МСБ. 14,7 млрд тенге – такова сумма отмененных штрафов, пени и сэкономленных средств бизнеса только по Алматы.

10 декабря 2020 года глава государства подписал закон о внесении поправок в Налоговый кодекс, которые предусматривают введение нового специального налогового режима розничного налога для субъектов МСБ пострадавших отраслей. По этому режиму они будут

уплачивать 3% с оборота и освобождаются от уплаты НДС, даже в случае превышения порога по этому налогу. Этот режим действует до 1 января 2023 года. Также было принято решение о снижении порога по НДС с 30 000 до 20 000 МРП.

В 2022 году в сфере налоговой политики приняты два закона и четыре постановления правительства, которые направлены на стимулирование деловой активности МСБ. Министерством национальной политики планируется внедрение для микро- и малого предпринимательства единого платежа с фонда оплаты труда со снижением суммарной нагрузки с 34% до 20%.

стр. 2 »

ВЛАСТЬ. АКЦЕНТЫ НЕДЕЛИ

На крутом переломе

Испытание кризисами нашей государственности, национальной экономики как никогда сплотило и укрепило казахстанское общество. Реализация программ позволит качественно улучшить жизнь населения.

стр. 2 »

ВНЕШНИЙ ФАКТОР

В ожидании проблем

На фоне обострения геополитической обстановки и последовавших за этим санкций в Казахстане фиксируется существенный отток вкладов из трех дочерних российских банков. По данным АРРФР, из Сбербанка Казахстана, Альфа-Банка и ВТБ жители страны вывели 1,82 трлн тенге.

стр. 3 »

ЦИФРОВОЙ КАЗАХСТАН

Есть вопросы? «Senim109» поможет

Карагандинский единый координационный центр «Senim109» оказался в шаге от победы в XVIII Международной программе номинации CCGuru Awards «Хрустальная Гарнитура», став вторым в своей номинации. Эта награда присуждается самым передовым контакт-центрам на евразийском пространстве.



стр. 7 »

КАСАЕТСЯ КАЖДОГО

О хлебе насущном

Потребители вслед за мукомолами начали высказывать обеспокоенность ситуацией с мукой и хлебом. Ситуации на зерновом рынке Казахстана был посвящен брифинг в Службе центральных коммуникаций при Президенте РК. Он прошел в начале недели. О текущей ситуации на внутреннем рынке зерна и муки проинформировал граждан первый вице-министр сельского хозяйства Айдарбек Сапаров.

«Никакого дефицита нет, зерно в достаточном количестве имеется в республике, призываем всех не создавать ажиотаж, а также не прикрывать личные интересы заботами о населении», – заявил чиновник.

стр. 5 »



Фото Валерия БУГАЕВА

БАТУМИ
НАВСТРЕЧУ НОВЫМ ВПЕЧАТЛЕНИЯМ

air astana

Сертификат № KZ_01/009 от 05.04.2021



МСБ: СО СТРАНОЙ И В ГОРЕ, И В РАДОСТИ

« стр. 1

И эксперты, и участники рынка, и организации, призванные способствовать развитию сектора МСБ в Казахстане, сошлись во мнении, что антикризисные меры позволили нивелировать последствия пандемии. И как ни парадоксально, но в трудные времена субъектов МСБ стало даже больше. По состоянию на 1 марта 2021 года, по данным Бюро по статистике, количество действующих предпринимателей по сравнению с соответствующей датой предыдущего года увеличилось на 2,9%.

Но в январе 2022 года и страну, и народ, и бизнес ждали очередные, весьма жестокие и трагические испытания. Они еще свежи в памяти. Понес убытки, в некоторых случаях катастрофические, малый и средний бизнес. Согласно последним данным, казахстанскому бизнесу причинен ущерб на сумму более 100 млрд тенге.

Не так давно, 21 марта 2022 года, Касым-Жомарт Токаев посетил ТРЦ «Asia Park» в Алматы, который сильно пострадал в ходе январских беспорядков. На встрече президенту представители местных властей сообщили, что все поступившие обращения предпринимателей рассматриваются, и уже поддержано 1236 заявок на сумму 6,191 млрд тенге. В ближайшее время будет рассмотрено еще порядка 170 случаев с заявленной суммой ущерба около 20 млрд тенге.

ВСЕГДА НА ПЕРЕДОВОЙ

В рамках визита глава государства лично встретился с представителями МСБ, пострадавшими во время беспорядков. Возмещение ущерба – безусловно, очень важно. Но внимание первого лица государства для участников встречи было столь же ценно, так как в целом обнадеживало и делало перспективными дела их жизни весьма позитивными. Президент тогда отметил, что поддержка бизнеса будет продолжена, а убытки пострадавших будут возмещены.

Словом, МСБ всегда на передовой, всегда первым или одним из первых принимает вызовы времени, но никогда не одинок и всегда находится в приоритете у государства. Интересно, но как заметили аналитики из Finprom, экономические, геополитические и другие потрясения пришлось ровно на период работы Госпрограммы поддержки и развития бизнеса «Дорожная карта бизнеса-2025». Программа осуществляется через ФРП «ДАМУ», и одна из ее главных целей – доведение доли МСБ в ВВП минимум до 33,8%.

За 2021 год в рамках программы «ДКБ-2025» было подписано почти 32 тыс. проектов на сумму 1,3 трлн тенге, из них сумма выплаченных субсидий составила 96,1 млрд тенге. Для сравнения: за 2020-й было подписано 13,5 тыс. проектов на сумму 801,9 млрд тенге и выплачено 43,9 млрд тенге субсидий. Также было подписано 16,9 тыс. договоров гарантий на общую сумму заключенных кредитов в 299,7 млрд тенге, сумма гарантий – 149,5 млрд тенге. И так, в 2021 году по сравнению с 2020-м прирост по количеству подписанных проектов составил 136,2%, по общей сумме подписанных проектов – 57,5%, по сумме выплаченных субсидий – 119,1%.

Недавно Министерство индустрии и инфраструктурного развития РК пригласило бизнес-сообщество к участию в реализации импортозамещающих проектов – предпринимателям была предложена льготная финансовая поддержка. Для реализации пула основных импортозамещающих инвестиционных проектов – машиностроения, химпрома, металлургии, легпрома и производстве строительных материалов – ведомство летом этого года запустит программу госфинансирования бизнеса. В ней предусмотрены меры льготного финансирования, развития инфраструктуры и кадров. Ожидается, что процентная ставка для проектов МСБ в обрабатывающей промышленности составит 3-7%.

Глава ведомства Каирбек Ускенбаев отметил, что реализация 131 ключевого проекта на первом этапе позволит привлечь инвестиции в размере 5,6 трлн тенге, из которых только 1,3 трлн будет выделено в рамках бюджетного кредитования. Одновременно будут введены такие встречные обязательства для бизнеса, как: повышение зарплаты работников и создание вокруг финансируемых заводов поясов малых и средних предприятий, включенных в производственную цепочку.

ПУСТЬ МАЛЫЙ, НО РОСТ

По данным Бюро по статистике, на 1 марта 2022 года количество действующих субъектов малого и среднего предпринимательства выросло на 7,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Его доля валовой до-

бавленной стоимости в ВВП страны из года в год растет: так, в 2017 году она составляла 26,8%, а в 2020-м – 32,8%. Валовая добавленная стоимость МСП в 2017 году составляла 14 257 283,7 млн тенге, а в 2020 г. – 23 189 145,1 млн тенге. Выпуск продукции субъектами МСП также демонстрирует пусть не яркую, но позитивную динамику: 2017 г. – 23 241 125 млн тенге; 2020 г. – 33 626 992. По итогам января-сентября 2021 года доля МСБ в ВВП составила 34,7%.

К 1 марта т.г. в стране насчитывалось уже 348,3 тыс. действующих малых предприятий, что на 6,6% больше, чем в аналогичном периоде прошлого года. За пять лет показатель вырос на 47,3%, или на 111,9 тыс. компаний в секторе.

БВУ ВСЕ ЧАЩЕ ОТКАЗЫВАЮТ МСБ... ЗА ЧТО?

По данным агентства Ranking, к февралю т.г. кредитный портфель малого бизнеса составил 3,6 трлн тенге. Надо отметить, что в текущем и предыдущем годах наблюдался рост кредитования компаний сектора МСБ. И в этом не последнюю роль сыграли именно госпрограммы поддержки.

Объем кредитования вырос даже в годы пандемии – доля кредитов малому бизнесу в общем кредитном портфеле БВУ РК составила 19,4%. Но этому парадоксу аналитики особо не радуются, так как это ниже уровня... 2002 года. Вообще, как посчитало агентство Ranking, с начала становления государства уровень кредитования малого бизнеса варьировался в пределах 10%-25% от кредитного портфеля, и в последние годы наблюдалось ухудшение ситуации.

В региональном разрезе ситуация выглядит следующим образом: почти 72% всех кредитов, выданных банками малому бизнесу, пришлось всего на три региона: Алматы, Нур-Султан и Шымкент. В остальных же регионах доля не достигла и 4%. Наименьший показатель наблюдается в Туркестанской, Северо-Казахстанской и Кызылординской областях. То есть, максимум кредитных ресурсов приходится на три крупных города, а малый бизнес остальных регионов остается без банковской поддержки (как и без поддержки, которую направляют в сектор институты разви-

тия и прочие исполнители госпрограмм через сотрудничество с БВУ).

Аналитики, «критикуя» недостаточную активность банков в вопросе кредитования малого бизнеса, констатируют, что сам спрос на увеличение финансирования крайне велик. Так, в 2018-2019 годах количество поступивших в БВУ заявок по вопросам кредитования со стороны малого бизнеса составляло 15,8 тыс. и 15 тыс. соответственно, а в годы пандемии показатель просто взлетел: в 2020 году – до 112,3 тыс., в 2021-м – сразу до 697,4 тыс.

Но вот положительных откликов на свои просьбы о предоставлении кредитов предприниматели из сектора МСБ стали получать все меньше. Если в 2018-2019 годах доля одобренных кредитов для малого бизнеса составляла 57,1% и 66,5%, то уже в 2020-м она снизилась до 36,6%, а в 2021 году – до 31,7%. Тогда как уровень одобрения для субъектов крупного и среднего предпринимательства в 2021 году составил 44,8% и 54% соответственно. Заметно снизился и средний размер поступающей заявки: за квартал сумма сократилась более чем в 3 раза, до 6,7 млн тенге в четвертом квартале 2021 года.

ПРИЧИНЫ?

Распространение использования скоринговой системы оценки рисков при принятии решений и неосвоение банками объемов, выделяемых на инвестиционные проекты в рамках льготных программ кредитования. Еще исследователи отмечают среди причин низкой доступности кредитов БВУ для малого бизнеса чрезмерную бюрократичность процедуры получения займа и требования по предоставлению залогового обеспечения.

НЕ ХОТИТЕ – НЕ НАДО... ЕСТЬ МФО

«Капризничают» БВУ? – тогда на сцену выходят микрокредитные организации, которые сейчас демонстрируют потрясающие результаты своей работы. К началу текущего года, по данным Ranking, объем выданных микрокредитов составил 696,5 млрд тенге, за год сумма выросла на 65,8%, и ежегодный динамичный рост ссудного портфеля за 5 лет увеличился почти в 7 раз.

Благодаря своим более доступным продуктам МФО активно помогают и начинающему, и действующему бизне-

наблюдается затоваривание, ставки не восстановились, и все это отражается на конечной стоимости продукции. Если смотреть на долгий срок в пять лет, то опыт показывает, что рынки будут расти», – уверен Максим Кабанов.

Представители брокерских компаний согласились с тем, что выход в активную торговлю технологичных компаний, о чем красноречиво свидетельствовал рост объема торгов по Фейсбук, Амазон, Эппл и др., ставит вопрос их более точной оценки.

Шолпан Айнабаева говорит, что к оценке компаний инвесторы должны подходить по-новому, без применения старой формулы РЧ, потому что формирование стоимости многих компаний не поддается привычным методам оценки. Это совершенно другая стоимость. Она зачастую формируется просто из бренда, агрессивных покупок, моды, исследования трендов рынка. Поэтому нужны новые методы оценки таких компаний.

Заместитель председателя правления АО «Фридом Финанс» Тусуп Нукунов комментирует, что компания может развиваться в геометрической прогрессии. Когда 10 лет назад Facebook выходил на IPO, инвесторы взахлеб говорили, что «он переоценен дико: чем он зарабатывает деньги? – это обычная соцсеть!». Никто не мог предположить, что через 5-6 лет он будет зарабатывать больше 50 млрд долларов в год.

Даже «Тесла» – производственная компания с инновационными автомобилями – еще два года назад зарабатывала почти ничего. В 2021 году выручка Tesla составила 53,8 млрд долларов. Перечисленные компании создают вокруг себя большие инфраструктуры. Та же Apple создает такое инфраструктурное поле возле себя, что клиенту сложно уйти к конкуренту. Facebook имеет огромное число пользователей, это некая дата-бейз – некий нематериальный актив, которым компания умело пользуется и монетизирует. Amazon привлекает на свою площадку порядка 10 млн продавцов ежемесячно. Такие нематериальные активы очень тяжело материализовать. Также сложно сделать анализ такой компании. Тем не менее, полагает Тусуп Нукунов, что бы ни говорили инвесторы о том, что технологический рынок сильно переоценен, эти компании могут еще найти для себя длинную дистанцию для роста.

ИНВЕСТКЛИМАТ

Инвесторы ожидают в первом квартале 2022 года высокие корпоративные показатели по отдельным отраслям и компаниям-эмитентам. Учитывая, что у некоторых инвесторов «короткая память» на неудачи, а также исходя из того факта, что в восьми случаях из десяти главные биржевые индексы при наличии локальных военных конфликтов заканчивали год положительно (инвесторы, все-таки, ориентируются на цифры), казахстанские брокерские дома прогнозируют медленный и сбалансированный рост фондового рынка.

Анна ЧЕРНЕНКО

12 апреля биржа AIX провела дискуссию, в ходе которой представители брокерских компаний оценили перспективы инвестирования в ближайшей и среднесрочной перспективе. После бурного роста мировых рынков в 2020 и 2021 годах прогнозы на этот год у брокеров были не совсем оптимистичными. Все ждали коррекцию на самом большом – фондовом рынке США.

Судя по ожиданиям участников дискуссии, не все так трагично. Сейчас на рынке преобладает сильная нервозность, однако даже сейчас есть возможности для удачных инвестиций, но надо учитывать, что структура компаний-эмитентов сильно меняется.

Председатель правления АО «SkyBridge Invest» Шолпан Айнабаева считает, что сегодняшняя ситуация кардинально отличается от ситуации двухлетней давности. Тогда проблема была глобальной и общей, и те беспрецедентные меры поддержки экономики, которые потом привели к беспрецедентному росту рынков, трудно ожидать сейчас. В данный момент ситуация другая: есть проблемы, которые вызывают острую инфляцию во всех странах.

«В той или иной степени, мы вовлечены в события, но высокая инфляция присутствует сейчас в тех странах, которые страдают от санкций, и в странах, которые вводят санкции. Поэтому я ожидала бы повышения процентных ставок. Рост фондовых рынков все равно будет, но темп роста, я считаю, должен замедлиться, так как мы переживаем беспрецедентное состояние, когда инфляция растет во всех странах», – полагает г-жа Айнабаева.

Председатель правления АО «Isap Invest» Максим Кабанов отмечает, что на рынках сложилось несколько факторов: инфляционное ожидание, рост ставок, начало геополитического кризиса, усилившее инфляционное ожидание, и ошеломляющий рост цен на товарных рынках – по некоторым

...А КАРАВАН ИДЕТ



позициям цены выросли на сотни процентов. Но инвесторы еще не увидели на показателях экономики эффект от этих шоков. Инфляция в США свыше 8% сложилась впервые за сорок лет и привела к ситуации, когда в Казахстане сопоставима со США инфляция.

«Геополитический кризис вверг нас в сомнения, поэтому трудно ожидать существенного оптимизма от рынков в этом году. Конечно, все будет зависеть от разрешения геополитического кризиса и того, как будут реагировать страны на санкции и действия. Уверен, что волатильность, которую мы видели, будет продолжаться на рынках. Нам придется в этом году жить с фактором существенной волатильности, когда рынки – американские, казахстанские и соседние – меняются по нескольким процентам в день на новостях», – говорит г-н Кабанов.

Однако он надеется, что все-таки Федеральная резервная система сможет обуздать инфляцию. Сейчас ставки по казначейским облигациям американского правительства сложились на уровнях, где они уже привлекательны. «Всегда надо переоценивать как угрозы, так и положительные мо-

менты. И здесь, нам кажется, нужны тактические действия по портфелям – для приведения его к более защищенной форме», – рассуждает Максим Кабанов.

Участники дискуссии сошлись во мнении, что «оголтело покупать рынки сейчас преждевременно». Нужно внимательно изучать потенциальные инструменты, смотреть истории компаний. Опять же на повестке дня вопрос повышения ставок ФРС.

Федерезер только начал этот процесс, и рынок ждет череда настроений, и возможно, большой рост цен по отдельным компаниям еще впереди. Пока же, по словам Максима Кабанова, инвесторы еще не видели, как отражается инфляция на товарном рынке, на рынках Европы, Азии и Америки. Европа страдает от геополитического кризиса, в Китае – новая волна ковида, что опять негативно влияет на логистические цепочки.

«Мы наблюдаем отголоски двадцатого года со смесью текущих проблем. Шок от разрыва цепочек в 2020 году еще продолжается. Не все еще налажено. Транспортная логистика еще не восстановилась на 100%, в портах

су. Аналитики уверенно называют это «стремительным развитием сектора» и приходят к выводу, что МФО предоставляют более доступное финансирование для малых предпринимателей, нежели БВУ. Они принимают заявки без лишней бюрократии, процесс подачи и рассмотрения заявок быстрее и проще, займы предоставляются без залога и поручителей, что в случае МСБ, особенно из отдаленных регионов, имеет решающее значение.

ФИНТЕХ, КАК СЕРЬЕЗНЫЙ ТОЛЧОК РАЗВИТИЯ МСБ

Исследовательское агентство Finprom отмечает, что серьезным толчком развития для МСБ стали цифровизация и финансовые технологии, которые открыли целый ряд новых возможностей. На заметный рост количества малых компаний и ИП повлияло развитие безналичных платежей и переход бизнеса в онлайн-формат. Если в 2009-2013 годах количество активных малых компаний практически не менялось, то с 2015 года наблюдается динамичный рост в секторе.

Витогек февралю 2022 года показатель достиг 167,1 тыс. предприятий, что на 26,6% больше, чем пятью годами ранее. Количество зарегистрированных индивидуальных предпринимателей, в свою очередь, всего за год – с февраля 2021-го по февраль 2022-го – увеличилось на 70,7 тыс., или на 5,8%, до 1,3 млн.

Развитие технологичной и платежной инфраструктуры значительно упростило работу МСБ: теперь проще открыть и зарегистрировать свой бизнес, решать вопросы проведения платежей, сам бизнес можно вести непосредственно через интернет, что освобождает, в том числе, от аренды помещений. Ну а развитие безналичных расчетов аналитики Finprom вообще называют «ключевым драйвером роста» количества ИП и малых компаний.

ТО, ЧТО НАМ МЕШАЕТ, НАМ ПОМОЖЕТ...

Пандемия, как ни странно, имела некий позитивный эффект. По данным Finprom, до 2020 года количество торговых предприятий, принимающих к оплате платежные карты, не превышало и 100 тыс., а годовой рост варьировался от 5% до 19%, но уже к концу 2021-го показатель подскочил до 273,9 тыс. компаний, увеличившись за год более чем в 2,5 раза, или на 165,8 тыс.: колоссальный рост. Эксперты уверены, что ситуация благоприятна еще и тем, что способствует сокращению теневой экономики, которая была ахиллесовой пятой развития страны.

ВЛАСТЬ. АКЦЕНТЫ НЕДЕЛИ

НА КРУТОМ ПЕРЕЛОМЕ

« стр. 1

ПРЕЗИДЕНТ

Заместитель премьер-министра Ералы Тугжанов проинформировал главу государства о реализации Программы повышения доходов населения.

Повышение зарплаты затронет более 1 млн работников бюджетной сферы и производственного персонала квазигосударственного сектора. В планах – создание новых рабочих мест за счет реализации инвестпроектов.

Президент Казахстана в режиме видеоконференцсвязи провел переговоры с Папой Римским Франциском.

Обсуждались перспективы укрепления сотрудничества, особое внимание уделено предстоящему VII Съезду лидеров мировых и традиционных религий. Папа Римский подтвердил свой официальный визит в Казахстан и участие в форуме.

Президентом подписан Указ «О мерах по де бюрократизации деятельности государственного аппарата».

Указом предусмотрен комплекс системных и прикладных мер, нацеленных на повышение эффективности госаппарата.

Глава государства принял министра образования и науки Аската Аймагамбетова.

Президент поручил усилить целенаправленную работу по повышению качества школьного образования и статуса учителей.

ПРАВИТЕЛЬСТВО

На заседании правительства рассмотрены итоги социально-экономического развития страны и исполнения республиканского бюджета за январь-март.

По данным Миннацэкономики, за этот период темпы роста экономики ускорились до 4,4%. Удалось нивелировать влияние ограничительных мер, но стоит сложная задача по сдерживанию роста цен: годовая инфляция по итогам марта выросла до 12%.

Состоялось очередное заседание Оперативного штаба по антикризисным мерам.

Для оперативного реагирования на поступающие запросы от IT-специалистов, проявляющих интерес к работе в стране, создана специальная рабочая группа.

ПАРЛАМЕНТ

Депутаты Сената и Мажилсы Парламента РК встретились с депутатами Европарламента.

Парламент Казахстана рассматривает ЕП в качестве важного партнера по продвижению демократических ценностей и верховенства закона.

Мажилсымены встретились с заместителем Госсекретаря США Уэйзи Яном.

Она выразила поддержку инициативам президента Казахстана, направленным на дальнейшую демократизацию общественно-политической жизни республики.

Подготовил Мурат ОМИРАЛИЕВ

СТРАХОВОЙ РЫНОК

На фоне очередной турбулентности в банковской системе, страховщики жизни заявляют о снижении скорости просадки рынка. Так, по итогам января-февраля текущего года объем премий, собранных компаниями по страхованию жизни, уже составил 47,7 млрд тенге. Как еще антироссийские санкции отражаются на рынке лайф-страхования – расскажем здесь.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Совокупные брутто-премии КСЖ в феврале 2022 года сократили скорость своего снижения. Если в январе в годовом выражении премии упали на 25,1%, то в феврале лишь на 20,4%. В абсолютных цифрах КСЖ собрали с учетом накопительной части страховой премии по продукту Unit-linked 49,6 млрд тенге. Накопительная часть страховой премии по этому продукту в феврале составила 1,96 млрд тенге.

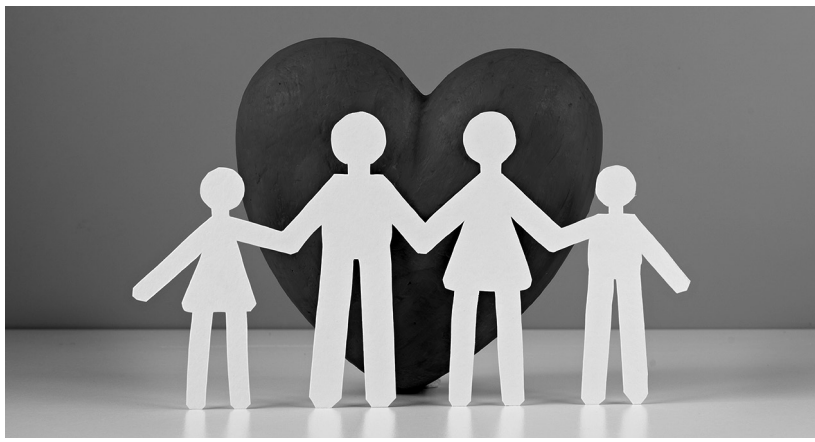
ЯЗЫКОМ СТАТИСТИКИ

В феврале значительно улучшилась динамика премий в сегменте страхования жизни. Рост составил 47,9% (год к году) против январской годовой динамики в 11,5%. КСЖ собрали 25,3 млрд тенге, доля премий сегмента страхования жизни стала занимать 51,1% в совокупном портфеле КСЖ.

Аннуитетное страхование по итогам февраля 2022 года продолжает оставаться в минусе, увеличив глубину падения. В феврале в годовом выражении сборы сократились на 61% против падения на 57,1% в январе (год к году). Из восьми КСЖ, собирающих премии по аннуитетам, положительная динамика второй месяц подряд показали лишь две КСЖ.

Сбор премий по пенсионным аннуитетам упал на 65,3% к аналогичному периоду 2021 года. Сборы составили 10,75 млрд тенге. Премии по страхованию несчастного случая (НС), собираемые в разрезе КСЖ, упали на 63,9%. Премии в секторе «Страхование работника от несчастных случаев при исполнении им трудовых обязанностей» в годовом выражении выросли на 18,8%. Премии по страхованию на случай болезни в разрезе сбора КСЖ в феврале 2022 года в годовом выражении выросли на 101,9%

СЕКТОР ЖИЗНИ НАРАЩИВАЕТ МУСКУЛЫ



против годового январского роста на 24,5%.

По итогам февраля 2022 года совокупные активы КСЖ выросли на 26,9% (год к году) до 791,2 млрд тенге. Страховые резервы в годовом выражении увеличились на 26%, превысив 563 млрд тенге. Собственный капитал КСЖ вырос на 19,8% (год к году), составив 137,3 млрд тенге.

ИНВЕСТИЦИИ СТРАХОВЩИКОВ

Для того чтобы зарабатывать для своих клиентов, страховщики предпочитают «длинные деньги» – это инвестиции в ценные бумаги на долгий срок. «Управление активами компании по страхованию жизни предусматривает формирование инвестиционного портфеля, который соответствует структуре его обязательств по сроку до погашения, процентным ставкам и валютной разбивке. Специфика страхового продукта подразумевает заключение долгосрочных договоров по страхованию жизни сроком до 15 лет. По этой причине деньги компании вкладываются преимущественно в «длинные» ценные бумаги с фиксированной доходностью», – объясняет председатель правления КСЖ «Сентрас Коммерс Лайф» Гульжан Джаксымбетова.

Компании по страхованию жизни инвестируют в длинные ценные бумаги в связи с необходимостью фиксации ставок доходностей на весь срок существования продукта. «Например, клиент заключает с компанией договор на страхование жизни на сумму 100 тысяч долларов на срок 10 лет. Чтобы перекрыть риски, страховая компания находит ценные бумаги, которые удовлетворяют такие параметры

как: доходность, критерии рисков, установленные в инвестиционной политике, и срок обращения. Срок обращения должен быть равен сроку договора клиента», – уточняет председатель правления КСЖ Freedom Finance Life Азамат Ердесов.

У вложений на долгий срок есть один большой минус – неизвестность. В настоящее время никто не возьмется делать точные прогнозы на 5-10 лет. Поэтому компании по страхованию жизни, банки, индивидуальные инвесторы и корпорации используют методы хеджирования.

«Простыми словами, хеджирование – это занятие противоположной позиции по активам на рынке. Распространенными инструментами хеджирования являются фьючерсные контракты и форварды, также можно использовать опционы. Наша компания в настоящее время не видит больших рисков, в связи с чем не проводит их хеджирование», – сообщает управляющий директор КСЖ «Халык-Лайф» Виталий Любимов.

ХЕДЖИРОВАНИЕ РИСКОВ

Страховые компании Казахстана говорят, что в их портфелях есть российские ценные бумаги, но они надежно хеджированы, поэтому потери фондового рынка страны не отражаются на местных КСЖ.

«КСЖ инвестируют большую часть своих активов в среднесрочные и долгосрочные инструменты, эмитируемые государством и компаниями квазигосударственного сектора. Если негосударственные долговые ценные бумаги иностранных эмитентов будут иметь рейтинговую оценку ниже «BBB-»

по международной шкале, то порядка 85% от данных активов будет считаться качественными и ликвидными, а остальные 15% давать нагрузку на пруденциальные нормативы», – уточняет Виталий Любимов.

Инвестирование в активы иностранных компаний обеспечивает дополнительную диверсификацию вложений и минимизацию рисков, одновременно способствуя наращиванию валютных позиций. «В портфеле компании есть ценные бумаги российского эмитента, однако этот объем инвестиций незначительный. Пока компания временно приостановила инвестиции в российский фондовый рынок. Однако не стоит забывать, что основная часть обязательств компаний по страхованию жизни номинирована в национальной валюте, поэтому покупка ценных бумаг казахстанских эмитентов занимает большую часть инвестиционного портфеля», – напоминает председатель правления КСЖ «Сентрас Коммерс Лайф».

Страховщики перестраховывают свои инвестиции в других компаниях. Таким образом КСЖ разделяют свои риски. «Например, у Freedom Finance Life главным перестраховщиком является General Reinsurance с наивысшими рейтингами финансовой устойчивости (A.M. Best: A++, Moody's Financial Strength rating: AA1, Standard & Poor's Claims Paying Ability rating: AA)», – говорит глава КСЖ Freedom Finance Life.

Для обеспечения гарантии выполнения своих обязательств перед клиентами КСЖ «Халык-Лайф» подписала договоры перестрахования рисков с ведущими мировыми перестраховочными обществами – Hannover Re, Gen Re, СК «Евразия».

КСЖ «Сентрас Коммерс Лайф» в этом направлении сотрудничает с General Re AG, которая основана в Америке в 1921 году. Головной офис RE Life находится в Кельне.

«Антироссийские санкции напрямую нас не коснутся, но в любом случае на страховом рынке могут отразиться глобальные последствия сложной геополитической ситуации, изменение курса тенге к доллару и рублю и вызванные этим сложности ведения бизнеса», – заключила Гульжан Джаксымбетова.

ВНЕШНИЙ ФАКТОР

« стр. 1

Ирина ЛЕДОВСКИХ

ВТБ вовремя исполняет свои обязательства, так как материнская структура оказала финансовую поддержку дочерней организации в Казахстане. Альфа-Банк временно, как заявили в пресс-службе организации, приостановил переводы в долларах США и евро для физических и юридических лиц. Теперь клиенты могут снять наличные в банкоматах, перевести деньги в тенге в мобильном приложении по номеру телефона в банки – участники системы мгновенных переводов и реквизитам счета в другие банки в пределах суточного лимита. Но организация приостановила конвертацию валюты. Не работают карты Visa и MasterCard за пределами собственной сети банкоматов и пос-терминалов для физических и юридических лиц.

ПОДСАНКЦИОННЫЕ БАНКИ

«Временно введены лимиты на снятие наличных и переводы для физических лиц и юридических лиц – 500 тыс. тенге (либо в другой эквивалентной валюте) в сутки на клиента. Максимальный лимит снятия наличных в банкоматах – 400 000 тенге в сутки на клиента. Максимальный лимит операции в мобильном приложении – 100 000 тенге в сутки на клиента. Лимит действует на любые операции. В кассах отделений банка выдача наличных временно приостановлена. Данные ограничения будут действовать до разрешения вопроса с Национальным банком РК по подкреплению Альфа-Банка наличными деньгами», – объяснили в пресс-службе организации.

Кроме того, дефицит ликвидности пока не позволяет банку выдавать кредиты. «Также приостановлен прием платежей в POS-терминалах для юридических лиц картами других банков, кроме Альфа-Банка. Для клиентов юридических лиц временно приостановлены платежи в эквайринге и онлайн-продажах», – уточнили в пресс-службе.

В ОЖИДАНИИ ПРОБЛЕМ

Ситуация накалилась настолько, что управляющий директор Альфа-Банка Казахстан Андрей Тимченко сделал официальное заявление, в котором объявил о поиске нового акционера: «Напомним, что 6 апреля Альфа-Банк попал под санкции США, в связи с чем было ограничено большинство сервисов банка и введены лимиты по снятию и переводу наличных денег. (...) В настоящее время ведутся переговоры с другими банками о продаже кредитного портфеля. Идет поиск новых инвесторов, планируется смена акционеров.

Что это даст в текущей ситуации? Это поможет скорее решить вопрос о снятии установленных лимитов по транзакциям и восстановлению всех сервисов банка. Заинтересованных лиц для покупки акций и кредитного портфеля много. В списке желающих как местные, так и зарубежные представители».

В конце февраля Сбер заверил, что окажет «необходимую поддержку своим дочерним банкам в Беларуси и Казахстане» и даже открыл «дополнительную резервную линию». «Оба банка предоставляют все необходимые услуги как в отделениях, так и онлайн в мобильных приложениях. Все средства клиентов доступны в полном объеме», – заверили в головном офисе организации.

Согласно информации сайта Сбербанка Казахстан, в день клиенты банка могут снять до 10 тыс. долларов. Снятие от этой суммы до 50 тыс. долларов осуществляется по предварительному заказу. Свыше 50 тыс. долларов по безналичному переводу. Хотя в социальных сетях клиенты двух банков жалуются на невозможность проведения самых простых операций.

«Доля вкладов клиентов в трех дочерних российских банках от общего депозитного портфеля банковской системы с начала нынешнего года уменьшилась с 14,1% на 8,0 п.п. и на 24 марта 2022 года составила 6,1%. При

этом удельный вес закрытых счетов в указанных банках не превышает 4% от количества открытых счетов. В настоящее время у дочерних российских банков имеются соответствующие инструменты и потенциальная ликвидность со стороны материнских банков, в том числе и на межбанковском рынке, и для клиентов данных банков нет причин для беспокойства. У банков есть все возможности по непрерывному оказанию банковских услуг в стабильном режиме, в том числе своевременному исполнению поручений по платежам и переводам денег клиентов», – сообщили в ответе на запрос в Агентстве РК по регулированию и развитию финансового рынка (АРРФР).

Представители регулятора заверяют, что осуществляют «ежедневный мониторинг за ситуацией в указанных банках» и, в случае необходимости, примут совместные с банками меры по поддержке ликвидности.

ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ БАНКИ

ДК отправил запрос в первую декаду казахстанских банков. Нас интересовал приток вкладов населения, открытие счетов иностранными лицами. На безобидные вопросы ответил только Нурбанк. Хотя положительная статистика скорее всего наблюдается во всех отечественных организациях.

«Скорее можно говорить о перетоке вкладов из одних банков в другие. Невольным главным бенефициаром этого стресса стал Халык банк, который получил за месяц 348 млрд тенге дополнительной депозитной базы «физиков». С большим разрывом за Халык банком следует Kaspi, который «приоткрыл» 135 млрд тенге новой ликвидности. Выбор казахстанских вкладчиков «физиков» в пользу именно этих двух банков не удивителен, поскольку речь идет о крупнейших по активам финансовых организациях Казахстана. К тому же – публичных компаниях, акции которых представлены на Лондон-

ской фондовой бирже», – объясняет Данияр Темирбаев, исполнительный директор Казахстанской ассоциации миноритарных акционеров (QAMS).

Лидерство Халык банка в абсорбировании перетока средств также не вызывает вопросов, поскольку на сегодня Халык банк обладает наивысшим среди казахстанских банков (не дочерних банков зарубежных финансовых учреждений) кредитным рейтингом – инвестиционного уровня, в частности BBB- от Fitch.

«Общая доля иностранных клиентов в депозитном портфеле на 01.04.2022 г. занимает 0,84 % от общего депозитного портфеля. С начала 2022 года прирост иностранных вкладчиков составил 0,17%. Мы предполагаем, что доля иностранных вкладчиков еще вырастет», – считают в Нурбанке.

Отказ некоторых финансовых организаций в кредитовании также положительно сказывается на казахстанских кредитных организациях. Так, на 1 марта прирост займов в Нурбанке по сравнению с началом года составил 3,5 млрд тенге.

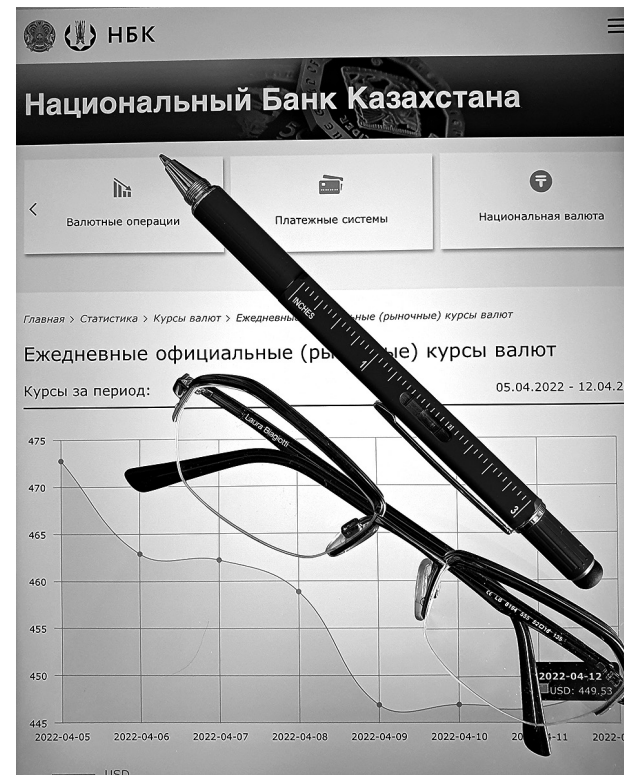
«С начала года мы не прекращали и продолжаем кредитовать по всем направлениям: в корпоративном бизнесе, сегменте малого и среднего бизнеса и выдаем розничные займы. В разрезе отраслей по выдаче кредитов доминируют: оптовая торговля – 14,58%, потребительские кредиты – 12,47%, пищевая промышленность – 9,38%. В структуре ссудного портфеля МСБ по отраслям преобладают сферы услуг (42%), промышленность (13%), операций с недвижимостью (13%), строительства (9%)», – уточнили в Нурбанке.

Также в банке отмечают рост международных денежных переводов в страны ближнего зарубежья. Пока непонятно, столкнулись ли российские банки с временными трудностями или полномасштабным кризисом, но уже сегодня можно сказать, что альтернатива в лице отечественных банков в нашей стране есть.

ВАЛЮТНЫЙ КУРС

ЧТО ПОДДЕРЖАЛО ТЕНГЕ?

В конце февраля текущего года в условиях геополитической напряженности тенге резко ослаб, а уже в марте курс впервые перевалил за 500 тенге за 1 доллар США. Максимальный рыночный курс – 512,19 тенге за 1 доллар США – наблюдался 16 марта, при этом в обменных пунктах доллар торговался свыше 520 тенге.



Впрочем, уже сейчас наблюдается стремительное улучшение ситуации и укрепление национальной валюты РК. Так, по состоянию на 11 апреля текущего года официальный курс тенге к доллару США сложился на уровне 446,89 тенге, укрепившись за месяц на 12,3%, или 62,91 тенге.

Основной фактор укрепления тенге – несколько смягчающиеся векторы геополитической обстановки в мире: продолжаются переговоры РФ с Украиной, и обе стороны отмечают прогресс. Укреплению российского рубля способствовало также ограничение ЦБ РФ на отток капитала и еще целый ряд мер регулятора. Так как Россия является ключевым торговым партнером РК, изменение курса рубля к доллару влияет и на казахстанский тенге. К 11 апреля курс рубля после критического падения укрепился на 33,4% за месяц.

Помимо внешних факторов на укрепление тенге положительно сказались и внутренние факторы. На фоне ухудшения ситуации в мире Национальный банк РК и правительство страны незамедлительно предприняли ряд мер. Работа продолжается и сегодня.

Так, 24 февраля текущего года НБ РК повысил базовую ставку с 10,25% до 13,5%; 10 марта ставка была сохранена на этом же уровне. Оперативное решение по базовой ставке позволило снизить давление – в частности, спекулятивное – на обменный курс тенге и было направлено на предотвращение роста инфляционных и девальвационных ожиданий.

Помимо этого, 24 февраля в Казахстане запустили программу защиты тенговых вкладов, предусматривающую начисление компенсации (премии) по депозитам физических лиц за счет средств бюджета. Компенсация (премия) в размере 10% начисляется 1 человеку в каждом банке 1 раз на указанные вклады в общей сумме в пределах остатков на конец дня 23 февраля 2022 года, но не более 20 млн тенге.

12 марта НБ РК разработал проект по увеличению разницы между покупкой и продажей наличной иностранной валюты. Постановление вступило в силу накануне. Оно предполагает увеличение пределов отклонения курса покупки от курса продажи наличной иностранной валюты по операциям, проводимым через обменные пункты: для доллара США – с 6 до 15 тенге, для евро – с 7 до 20 тенге, со сроком действия до 1 января 2023 года. Изменения направлены, прежде всего, на снижение спекулятивных действий на валютном рынке, а также на покрытие рисков участников финансового рынка ввиду повышенной волатильности курса.

14 марта в целях предотвращения рисков финансовой стабильности и снижения давления спекулятивного спроса указом президента Республики Казахстан введены ограничения на вывоз из Казахстана наличной иностранной валюты и (или) денежных инструментов в иностранной валюте в сумме, превышающей эквивалент 10 000 долларов США, золотых слитков аффинированного золота и инвестиционных монет из золота и серебра, выпускаемых НБ РК, а также аффинированного золота массой свыше 100 граммов.

Кроме того, для предупреждения переноса внешних шоков на экономику страны и в целях поддержания баланса на внутреннем валютном рынке в первой половине марта НБ РК осуществлял валютные интервенции. По итогам месяца их объем составил 990,5 млн долларов США, что является вторым по величине месячным показателем с 2017 года.

В итоге предпринимаемые государством меры, а также внешние факторы привели к стабилизации курса тенге. Важно отметить, что в начале марта международное рейтинговое агентство S&P подтвердило: режим плавающего обменного курса помог экономике адаптироваться к внешнему давлению. По оценке S&P, ожидается укрепление курса тенге во втором полугодии 2022 года.

Finprom.kz

Акционерное общество «Страховая компания «Сентрас Иншуранс» уведомляет о списке договоров добровольного страхования от несчастных случаев «НС Выбор» (Страхователь ТОО «Best Road Investment»), являющихся незаключенными: 79 договоров за октябрь 2021 года; 253 договора за ноябрь 2021 года; 40 договоров за декабрь 2021 года.

COMPANIES & MARKETS

www.dknews.kz

IN BRIEF

ИНВЕСТИЦИИ В ЛОГИСТИКУ

За январь-февраль 2021 года инвестиции в основной капитал в сфере транспорта и складирования достигли 88,6 млрд тенге – на 22,1% больше в стоимостном выражении, чем годом ранее. Реальный рост составил 17,2%.

В региональном разрезе наибольший объем капитальных инвестиций в секторе пришелся на Акмолинскую область: 21,1 млрд тенге, или 23,9% от РК, годовой рост – сразу в 10,7 раза. На второй строчке расположилась Кызылординская область: 11 млрд тенге. Замкнула тройку лидеров Атырауская область: 10,1 млрд тенге.

Почти две трети вложений в секторе, или 56 млрд тенге, было обеспечено за счет собственных средств предприятий, годовой рост – на 10,7%. Капвложения за счет средств республиканского бюджета составили 16,3 млрд тенге (рост – в 5,7 раза), за счет местных бюджетов – 4,1 млрд тенге (минус 47,6% за год). Инвестиции за счет небанковских заемных средств составили 8,8 млрд тенге, банковских – 3,4 млрд тенге.

Finprom.kz

НА ЗДОРОВЬЕ

За январь-февраль текущего года в стране произвели фармацевтических продуктов на 28,6 млрд тенге. Это на 11,5% больше в стоимостном выражении, чем годом ранее.

В региональном разрезе наибольший объем выпуска пришелся на Алматинскую область: 9,8 млрд тенге, плюс 83,1% за год. В тройке лидирующих регионов также оказались Шымкент (9,1 млрд тенге, плюс 26% за год) и Алматы (3,4 млрд тенге, минус 48,2%).

Непосредственно выпуск лекарств по итогам двух месяцев текущего года составил 24,7 млрд тенге – на 21,7% больше, чем годом ранее. Прочих фармацевтических товаров произвели на 3,3 млрд тенге.

На фоне роста производства сокращается импорт в секторе. Так, по итогам января текущего года в страну завезли 1,8 тыс. тонн медикаментов на сумму 64,4 млн долл. США. Сокращение в натуральном выражении составило 40%, в денежном – 84,8%.

Из стран СНГ завезли 567,4 тонны медикаментов на сумму 8,4 млн долл. США. Здесь основной объем импорта в РК пришелся на Россию: 421,1 тонны – на 72,1% меньше, чем годом ранее. В тройке главных поставщиков также оказались Узбекистан и Беларусь. Из стран, не входящих в состав СНГ, Казахстан завез 1,2 тыс. тонн медикаментов на сумму 56 млн долл. Здесь основным поставщиком для РК стал Китай: 263,4 тонны медикаментов – на 48,3% меньше, чем годом ранее. В тройку лидеров также вошли Германия и Индия.

Розничные цены на фармацевтические препараты на внутреннем рынке РК по итогам марта текущего года выросли на 1,7% за месяц, на 3,7% с начала года и на 5,8% за год.

Energyprom.kz

РЫНОК ПО ВСЕМ ПРАВИЛАМ

В Павлодаре начали закладывать фундамент для нового фермерского рынка. Сдать объект планируют в сентябре.

Концепция фермерского рынка построена на создании оптимальных условий как для потребителей, которых обещают новой качественной продукцией по сниженным ценам, так и для сельхозпроизводителей, которым предоставят торговые прилавки со льготной арендной платой, – сказал заместитель руководителя управления индустриально-инновационного развития Талгат Дугалов.

Площадь крытого рынка составит тысячу квадратных метров. Столько же займет склад для продукции. В крытом здании будет размещаться сто полностью оборудованных торговых мест, а на открытом воздухе появятся сто торговых точек. Кроме того, оборудуют 20 мест для автофур, сто стоянок для авто посетителей. Будет место для ветеринарной лаборатории и автовесы.

В управлении считают, что фермерский рынок снимет вопрос обеспечения жителей области безопасными и стабильными продуктами питания от производителей в течение всего года. На рынке будут продавать мясо, яйца, рыбу, молочные продукты, овощи, фрукты, мед и бакалейную продукцию.

Из микрорайонов Павлодара до рынка можно будет добраться несколькими трамвайными маршрутами и автобусами.

Сергей ГОРБУНОВ, Павлодар

СКАЖИ, КАКОГО ЦВЕТА ТВОЕ АВТО, А СТРАХОВЩИК СКАЖЕТ, КТО ТЫ

Аналитики страховой компании «Лондон-Алматы» проанализировали собственную статистику за 2019-2021 гг. по легковым автомобилям, попавшим в ДТП, сопоставили размер выплат по страховым полисам, оценили степень нанесенного вреда и определили цвет автомобилей, чаще всего попадавших в дорожные инциденты в РК.

Было установлено, что менее аварийными являются автомобили оранжевого, желтого и фиолетового цветов, из которых не более 3% попали в ДТП за исследуемый период. Согласно мнению экспертов, такая тенденция объясняется тем, что желтые, оранжевые и фиолетовые машины являются наиболее заметными во время движения на дорогах, кроме того, эти цвета не очень популярны у авто владельцев РК.

Исследование показало, что наиболее аварийными являются автомобили столь любимых казахстанцами серого/серебряного и черного цветов. У них аварийность составляет 21% от общего числа, т.е. каждая пятая машина этого цвета хотя бы однажды попадала в дорожный инцидент. 18% аварий приходится на автомобили белого цвета. Довольно часто в ДТП попадают автомобили красных оттенков (алый, малиновый). Так, среди общего количества застрахованных машин этого цвета выплаты по полисам страхования были у 17%.

В компании сделали вывод, что цвет машины в какой-то степени предупреждает о том, чего можно ожидать от ее водителя. Люди, которые ездят на черных или красных автомобилях, как правило, предпочитают более агрессивный стиль вождения. Также статистика подтверждает, что большинство спортивных автомобилей – красные или черные.

Если же говорить о ДТП в целом, то согласно официальным данным Комитета по правовой статистике и специальным учетам Генеральной Прокуратуры РК в 2020 году было зарегистрировано 13 515 ДТП, в них пострадали 19 841 человек.

DKNews

ДРАЙВЕРЫ РАЗВИТИЯ

МЕД: ПРОМЫШЛЕННЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

Семьдесят процентов товарного казахстанского меда производится в Восточно-Казахстанской области, где сосредоточено около 60% пчелосемей республики.

Ольга СИЗОВА, Усть-Каменогорск

Так, КХ «Пасека» входит в четверку крупнейших пчелопредприятий в Казахстане и является одним из первых хозяйств полного цикла «производство – переработка – фасовка – реализация». Т.е. пчеловодство поставлено на промышленную основу. Предприятие производит сегодня свыше 300 тонн высококачественной продукции в год. Продукцию оценили в Китае, где очень высокие требования к качеству и безопасности продуктов. И 2019 году Экосертификационный центр КНР выдал предприятию сертификат «Органический мед».

Хозяйство имеет более 2500 пчелосемей на стационарных и кочевых пасаках, а также пчелопитомник для производства пчелопакетов и плодных маток в Южно-Казахстанской области. Процесс по переработке продукции пчеловодства происходит в нескольких производственных цехах. В одном из них осуществляется фасовка меда в баночную упаковку, в другом – автоматизированная фасовка в блистерную и стик-упаковку, в следующем цехе – автоматизированная фасовка в тару. Есть цех по переработке воска и производству восчины.

Цех переработки меда полного цикла прошел аккредитацию в соответствии с международными стандартами и получил одобрение карантинной инспекции КНР. В числе других производственных помещений – лаборатория для анализа и контроля качества органолептических и физико-химических показателей продуктов производства, агропилаборатория, несколько цехов и складов.

КЕНТАУ: И НОВЫЙ ЗАВОД, И ГАЗОПРОВОД

В специальной экономической зоне «Turkistan» города Кентау начал свою работу «Туркестанский железобетонный завод».

Мараяя ХОЖАМУРАТОВ, Кентау

Цель проекта – выпуск свыше 10 видов железобетонных изделий для жилищного строительства. Общий объем инвестиций – 1,2 млрд тенге, уже инвестировано 700 млн тенге. На новом предприятии планируется создать от 30 до 60 новых рабочих мест.

Завод будет выпускать брусчатку, ригель, блоки для кладки цоколя домов, колонны, бордюры вдоль дорог. Выпускаемая продукция конкурентоспособна, продукция здесь производится по новейшим технологиям и на новейшем оборудовании. Проектная мощность завода составит около 80 тысяч квадратных метров железобетона в год. Общая площадь занимает 3500 м/кв.

В ближайшее время планируется увеличение объемов производства. Большая часть сырья добывается неподалеку от города Кентау, и это будет значительно снижать себестоимость выпускаемой продукции.

Так, хозяин старейшего цеха и ИП «УК «Бочата» Юрий Антропов занимается проектированием и изготовлением экологически чистых емкостей из дерева.

– Наше предприятие располагает пасаками по всему Восточному Казахстану – в районе Алтай, Катон-Карагайском, Глубоковском, Уланском, Шемонаихинском районах, городе Риддере и др. Когда мы говорим о Восточном Казахстане, у многих сразу всплывает понятие «алтайский мед», «катон-карагайский мед». Это уже стало брендом нашего региона, – подчеркивает руководитель крестьянского хозяйства «Пасека» Валерий Касымбаев. – И нам надо наращивать славу этого бренда. Свою продукцию предприятие отправляет по областям Казахстана, а также экспортирует в страны ближнего и дальнего зарубежья – Россию, Узбекистан, Китай, США, Кипр, Монголию, ОАЭ. Хозяйство включено в реестр поставщиков Таможенного союза, что расширяет возможности торговли.

Спрос на медовую продукцию внутри республики значительно увеличился во время пандемии и продолжает нарастать. Что касается развития пчеловодства, то сегодня в ВКО пасеки есть практически в каждом селе. Так, к примеру, только в одном Шемонаихинском районе функционируют 118 крупных хозяйств, зарегистрированных в республиканской Палате пчеловодов ВКО и Павлодарской области.

Огромный толчок пчеловодство в ВКО получило с принятием региональной программы его развития. И сегодня этот сегмент реального сектора активно развивается. Причем акцентом на селекционно-племенную работу.

Железобетонными изделиями в регионе, где темпы строительства не снижаются, планируется охватить всю Туркестанскую область. Открытие новой области дало толчок развитию моногорода.

– Для этого есть все возможности, – подчеркнул на открытии предприятия аким области Умирзак Шукеев. – В прошлом году на развитие города было направлено 1,3 миллиарда тенге, темпы роста экономики увеличились на 4 процента, объем выпускаемой промышленной продукции – на 3,6 процента, составив 707,8 миллиарда тенге. Были запущены 34 инвестиционных проекта. Все социальные и инфраструктурные задачи будут решены поэтапно.



СЕРАЯ ЗОНА

НАМАЙНИЛИ НА СОТНИ МИЛЛИОНОВ

Актюбинские прокуроры выявили факты незаконного предоставления земельных участков майнинговым фермам. Две компании работали в... индустриальной зоне «Актобе».

Асия НУРЛЫБАЕВА, Актобе

В 2019 году СПК «Актобе» выделила ТОО «Aktobe Smart Tech» под реализацию прорывного проекта «Центр обработки данных» участок площадью 9 га.

ВАМ ТУТ НЕ МЕСТО

Стоимость уникального проекта составила 10,8 миллиарда тенге. А позже выяснилось, что вместо обработки информации центр занимался легальным майнингом. И все бы ничего, если бы не одно существенное НО: территория индустриальной зоны со всей



Наталья БУТЫРИНА, Жанаозен, Мангистауская область

КАЗГПЗ ОШТРАФОВАН

Газоперерабатывающий завод «КазГПЗ» в Жанаозене оштрафован на 28 миллионов тенге.

Наталья БУТЫРИНА, Жанаозен, Мангистауская область

По результатам проверки, проведенной антимонопольным органом, в деятельности КазГПЗ выявлены нарушения, ущемляющие права субъектов рынка. Об этом сообщила пресс-служба департамента Агентства по защите и развитию конкуренции РК по Мангистауской области.

По данным антимонопольного органа, КазГПЗ является единственным заводом в Мангистауской области, занимающим 100-процентное монополь-

но положение на рынке производства сжиженного нефтяного газа. В частности, завод, злоупотребляя своим монопольным положением, реализовал объемы сжиженного нефтяного газа (СНГ) на электронных торговых площадках (ЭТП) вопреки действующему законодательству. То есть, если на ЭТП было организовано пять сессий, то завод умышленно не выступал на продажу объемы СНГ на первых сессиях ежемесячно. Таким образом, нереализованные объемы СНГ продавались на вторых сессиях по завышенным ценам, сообщили в ведомстве.

предпринимаются действия по возврату незаконно выданных участков в государственный фонд. Департамент экономических расследований проводит досудебное расследование по факту злоупотребления должностными полномочиями в отношении работников СПК «Актобе».

УДАРИМ ПО ГАЗОСНАБЖЕНИЮ?

Согласно статданным, количество майнинговых ферм в регионе увеличивается. Их уже 8.

«Данная сфера деятельности не легализуется, какие-либо разрешительные документы не требуются. Необходимо оповестить Комитет информационной безопасности Министерства цифровизации, инноваций и аэрокосмической промышленности за месяц до начала реализации проекта и предоставить информацию о месте расположения, планируемой потребляемой мощности, сумме инвестиций и количестве рабочих мест.

Согласно статданным, количество майнинговых ферм в регионе увеличивается. Их уже 8. «Данная сфера деятельности не легализуется, какие-либо разрешительные документы не требуются. Необходимо оповестить Комитет информационной безопасности Министерства цифровизации, инноваций и аэрокосмической промышленности за месяц до начала реализации проекта и предоставить информацию о месте расположения, планируемой потребляемой мощности, сумме инвестиций и количестве рабочих мест.

АНТИМОНОПОЛЬНЫЕ МЕРЫ

КАЗГПЗ ОШТРАФОВАН

Газоперерабатывающий завод «КазГПЗ» в Жанаозене оштрафован на 28 миллионов тенге.

Наталья БУТЫРИНА, Жанаозен, Мангистауская область

По результатам проверки, проведенной антимонопольным органом, в деятельности КазГПЗ выявлены нарушения, ущемляющие права субъектов рынка. Об этом сообщила пресс-служба департамента Агентства по защите и развитию конкуренции РК по Мангистауской области.

По данным антимонопольного органа, КазГПЗ является единственным заводом в Мангистауской области, занимающим 100-процентное монополь-



– Основное направление нашей деятельности – селекционно-племенная работа, – рассказывает директор республиканской Палаты пчеловодства по ВКО и Павлодарской области Геннадий Каллер. – Это крайне важно, потому что выведение наиболее продуктивных пчел влияет на количество получаемого меда и медопродукции. Те пчелы, которые воспроизводятся от лучших пчелосемей, являются более продуктивными, чем обычные. Таким образом, можно иметь меньше пчелосемей, но получать больше урожая меда и экономить затраты. В нашем регионе порядка 68 хозяйств занимаются секцией. В их числе СПК «Алтайский мед», созданный на базе группы крестьянских хозяйств регионов Казахстана.

Малый, на первый взгляд, бизнес, но тем не менее сегодня именно из небольших частных хозяйств складывается эффективная подотрасль Восточного Казахстана со своими поставщиками, подрядчиками, с широкой сетью реализаторов. Пчеловодство в ВКО, выстраивающее кластерные связи, уже сегодня стало характерной особенностью экономики региона, а в перспективе может стать и одним из драйверов развития АПК. Пчеловоды в этом точно уверены.

В этот же день жители Кентау получили голубое топливо.

– Проблема обеспечения природным газом Кентау меня беспокоила давно, – подчеркнул аким региона У. Шукеев на встрече с горожанами. – Знаю, как вы все давно этого ждали. Поэтому крайне важно закончить наконец строительство, решить финансовые проблемы, связанные с этим. Цель достигнута. И это, безусловно, улучшит качество жизни в городе.

По разработанным сметным документам на обеспечение города природным газом предусмотрено более 4,2 млрд тенге. Работы по прокладке газопровода начались в 2017 году. Строительством велось ТОО «Комби-строй-1», «Жолсерик», «Ынтымак Курылыс». В соответствии с проектом был построен и проверен газопровод высокого давления общей площадью 61000 кв. м, среднего давления – 179 000 кв. м. Голубым топливом будут обеспечены 18 200 абонентов города.

Подключение жилых домов к центральному газопроводу будет производиться за счет жителей. Многоэтажный сектор – в рамках программы модернизации жилья. Теперь ожидается, что в ближайшие два года к четырем административно подчиненным Кентау населенным пунктам будет подключено голубое топливо.

Налоговый сбор установлен исходя из тарифа 1 тенге за 1 кв*ч потребленной энергии. Двое государство дано поручение пересмотреть тариф в сторону увеличения. Думаю, что информация об изменениях поступит уже в апреле», – рассказал руководитель областного управления цифровизации и технологий Асет Отарбаев.

Общезвестно, что добыча криптовалюты влечет огромное использование энергии, поэтому одна из выше-названных компаний – «Aktobe Smart Tech» использовала газогенератор для снабжения ее электричеством. В месяц майнинговая ферма потребляла 5 тыс. куб. газа, всего же за период своей деятельности использовала 43 млн куб. газа на 670 млн тенге. Из-за большого объема потребления газа на нужды этой компании «КазТрансГаз Аймак» ограничил подключение к газу. В результате, из-за майнеров, страдали другие потребители.

Вместе с тем Асет Отарбаев утверждает, что нелегальные или так называемые серые майнинговые фермы в регионе не выявлено.

Антимонопольным органом возбуждено административное дело по части 3-1 статьи 159 КоАП РК (Монополистическая деятельность).

– Решением специализированного суда по административным правонарушениям города Жанаозен на КазГПЗ наложен штраф – около 28 миллионов тенге. Решение не вступило в законную силу. Также антимонопольным ведомством продолжается расследование в отношении КазГПЗ по факту установления и поддержания монополии высокой цены, где предварительная сумма дохода, подлежащая к конфискации, составляет 342 101 457,66 тенге, а штраф – 127 012 597,59 тенге, – подытожили в пресс-службе ведомства.

КАСАЕТСЯ КАЖДОГО

О хлебе насущном

« стр. 1

На брифинге были озвучены и цифры. Согласно предварительным данным, на 1 апреля в республике имелось 6,4 млн тонн продовольственной пшеницы. С учетом внутреннего потребления этого объема более чем достаточно, подчеркивают в Минсельхозе. В Казахстане ежегодно производится 3 млн тонн муки, половина этого объема отправляется на экспорт, а некоторые мельницы и вовсе работают только на экспорт.

На сайте ведомства подчеркивается, что министерство не видит проблемы в количестве зерна, сейчас стоит вопрос в его цене. Ряд мукомольных предприятий импортировали пшеницу из России по более низкой цене, после введения запрета на вывоз зерновых культур РФ мукомолы стали срочно переходить на закупки на внутреннем рынке, где соответственно выросла цена на зерно.

«При этом, из 6,4 млн тонн имеющегося объема 3,4 млн тонн хранится у сельхозтоваропроизводителей, которые ожидаемо хотят высокой цены на свою продукцию. Нужно понимать, что фермерам необходимы средства на проведение полевых работ, обслуживание кредитов. В этой связи при справедливой цене на зерно фермеры, конечно же, будут реализовывать имеющиеся запасы», – считает первый вице-министр.

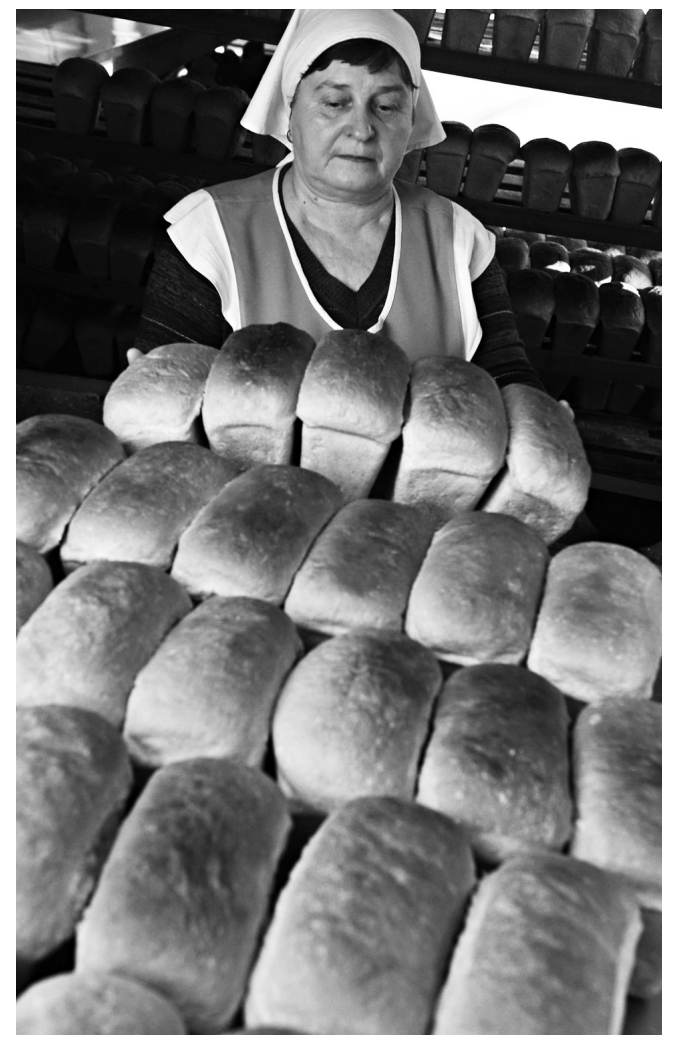
Также в целях исключения возникновения дефицита на внутреннем рынке и загрузки мукомольных предприятий принято решение о введении квотирования экспорта пшеницы и муки с 15 апреля по 15 июня. Объем квоты на пшеницу – 1 млн тонн, муку – 300 тыс. тонн.

Для оценки реальной ситуации на внутреннем рынке проводится работа по инвентаризации

наличия пшеницы в регионах. По информации Айдарбека Сапарова, запасы муки составляют 118 тыс. тонн, в том числе: 10,4 тыс. тонн в стабфондах, 21,7 тыс. тонн в рамках «оборотной схемы», 48,6 тыс. тонн у производителей, 19,4 тыс. тонн на складах, 17,9 тыс. тонн в торговых объектах. Указанного объема в полной мере достаточно для обеспечения внутренней потребности.

Вместе с этим, в ресурсах Продкорпорации имеется более 800 тыс. тонн зерна, которые в случае необходимости будут направлены на внутренний рынок для стабилизации ситуации. Осуществляется реализация пшеницы по удешевленной цене мукомольным предприятиям в объеме 275 тыс. тонн, сообщалось на брифинге.

Чтобы получить картину с мест, «Деловой Казахстан» обратился к своим корреспондентам с просьбой рассказать о ситуации с хлебом в своих регионах. Их сообщения читайте в нашей подборке.



«Позолоченные» булки

Акима́т Павлодара объяснил подорожание хлеба в магазинах города, при этом цена социальной булки осталась на прежнем уровне – 95 тенге за булку.

Сергей ГОРБУНОВ, Павлодар, фото Валерия БУГАЕВА

По информации пресс-службы городского акимата, с начала апреля зафиксировано повышение цены на коммерческий хлеб из муки высшего сорта со 130 до 200 тенге за булку, на хлеб из муки первого сорта со 120 до 180 тенге. «Причины роста стоимости связаны с удорожанием сахара на 30%, масла на 40%, муки на 40%, яиц на 10%», – говорится в сообщении.

Вместе с тем в более чем ста магазинах города хлеб из муки первого сорта продается по социальной цене – 95 тенге. Это предусмотрено меморандумом с сельхозтоваропроизводителями региона. Они обязались отпустить в стабфонд пшеницу третьего класса не дороже 85 тысяч тенге за тонну. Коммерческая цена на нее составляет 180-200 тысяч тенге за тонну.

В свою очередь руководитель областного управления сельского хозяйства Нурболат Макашев отметил: «Чтобы стабилизировать цены на муку, с зернотрейдерами подписали меморандум о реализации зерна по 85 тысяч тенге за тонну для производства социального хлеба». Также Н. Макашев подчеркнул, что в области имеется 7,2 тысячи тонн зерна для социального хлеба, чего хватит до сентября, то есть до следующей уборочной кампании. В элеваторах области хранится еще 74 тысячи тонн пшеницы.

Цены на хлеб стабильны

Как сообщили в управлении предпринимательства и инвестиций города Алматы, в настоящее время на хлебобулочных предприятиях города имеется достаточный объем запаса муки для производства социального хлеба.

Алексей НАЗАРОВ, Алматы

Кроме того, для недопущения роста цен на хлеб вводится поставка 38 тысяч тонн субсидированного зерна из запасов АО «НК «Продкорпорация» стоимостью 90 тыс. тенге за тонну. Поставками зерна обеспечены мукомольные предприятия хлебопекарен «Аксаинан», «Алматынан» и «Рузинан». Ежемесячный объем поставок составляет более 4 тысяч тонн зерна.

За счет субсидированного зерна хлебобулочные комбинаты города зафиксировали цену на хлеб с доставкой по стоимости 80 тенге/булка для магазинов «А» класса и 90 тенге/булка для магазинов «В», «С» класса. Таким образом, в мегаполисе нет предпосылок для повышения цен на социальный хлеб.



мость принятия быстрых, четких и правильных решений.

Пока же для стабилизации ситуации между акиматом города Усть-Каменогорска и крупными хлебопекарнями принято решение заключить меморандум, по условиям которого цена на хлеб повышаться не будет, так как хлебопекари будут закупать муку по фиксированной цене. По информации акимата Усть-Каменогорска, в областном центре имеется около 100 тонн муки 1-го сорта, из которой выпекают социальный хлеб, стоимость которого останется на уровне 95 тенге.

Элеваторы заполнены зерном

Актюбинская область имеет запас в 70 тысяч тонн продовольственного зерна. На фоне всеобщей паники касательно возможного дефицита муки в стране в управлении сельского хозяйства Актюбинской области царит олимпийское спокойствие.

Асия НУРЛЫБАЕВА, Актюбе

Заместитель руководителя управления сельского хозяйства Асылхан Абдиев сообщил «Деловому Казахстану», что все 6 элеваторов региона заполнены продовольственным зерном. Только на одном из них – Новоальджанском мелькомбинате имеется 50 тысяч тонн зерна. В общем, в переводе на муку сделан запас в 33 тысячи тонн муки.

«Этого количества муки нам хватит до нового урожая. Каким бы проблем с поставкой зерна и производством социального хлеба, хлебобулочных изделий нет

и не ожидается. Зерна достаточно», – прокомментировал Абдиев, добавив, что ажиотаж, созданный вокруг этого вопроса, может быть кому-нибудь на руку.

Ну и АО НК «Продкорпорация» со своей стороны готово поддерживать хлебопек, ежемесячно выделяя на производство социального хлеба по 1500 тонн муки.

Вместе с тем в течение продолжительного времени на российской железной дороге простояли 35 вагонов с зерном для ТОО «Рамазан». Дело в том, что до запрета на вывоз зерна из России предприятие, выпускающее социальный хлеб для

актюбинцев, заключило с оренбургским предприятием «Agrimax» долгосрочный договор на поставку зерна. ТОО получило все разрешительные документы на вывоз зерновых, но вагоны с территории РФ не выпустили. К решению проблемы подключились и сотрудники Палаты предпринимателей «Атамекен» по Актюбинской области.

«Вопрос обсудили в онлайн-режиме с российской стороной, в частности с бизнес-омбудсменом Оренбургской области Виктором Коршуновым. Направили им письмо об оказании содействия», – прокомментировал заместитель

Социальный хлеб в Караганде, произведенный из муки резервного фонда, сегодня поставляется в торговые точки области по цене 85 тенге за булку.

Дефицита муки и пшеницы нет

Николай КРАВЕЦ, Караганда

Как сообщили в управлении сельского хозяйства, на внутреннем рынке имеется необходимый объем зерна и муки, который способен обеспечить внутреннюю потребность региона до нового урожая.

– На сегодняшний день в области имеется 300 тысяч тонн пшеницы. Из них 110 тысяч тонн – семенной фонд, 190 тысяч тонн продовольственного зерна, – говорит заместитель руководителя по производству Управления сельского хозяйства Карагандинской области Сырым Бошпанов. – Годовая потребность в муке по рациональным нормам для области составляет 12,3 тысячи тонн. В переводе на зерно – 17,6 тысячи тонн. Т.е. имеющегося объема продовольственной пшеницы (190 тысяч тонн) достаточно до конца текущего года. Наша область обладает достаточным количеством запасов муки. В мукомольных предприятиях на складах в наличии 11,2 тысячи тонн муки.

Кроме того, в резервном фонде имеется 7,7 тысячи тонн муки 1 сорта. Этого объема более чем достаточно для выпечки социального хлеба до нового урожая, считают в Управлении сельского хозяйства.

– Социальный хлеб, произведенный из

муки резервного фонда, сегодня поставляется в торговые точки области по цене 85 тенге за булку, – говорит Сырым Бошпанов. – Также сообщая, что дополнительно до октября месяца для области в рамках Меморандума о мерах стабилизации цен на формовой хлеб из муки пшеничной 1 сорта через АО «Продкорпорация» будет поставлено 13 750,2 тонны зерна (2291,7 тыс. тонн в месяц) социального зерна. Это позволит произвести 9 625,1 тонны (ежемесячно 1604,2 тонны) муки 1 сорта.

В области зарегистрировано 43 мукомольных предприятия, из них на сегодня функционирует 21 предприятие, 9 временно приостановили свою деятельность. Закрылись и приостановили свою деятельность мелкие небольшие мельницы вследствие того, что не выдержали конкуренции с более крупными предприятиями, которые на сегодняшний день работают в обычном режиме.

В 2021 году по области было произведено 275,1 тысячи тонн муки. За январь-март текущего года – 68,3 тысячи тонн муки. Ситуация находится на контроле, оснований для образования дефицита муки и пшеницы в регионе нет.

Нужны дотации

Мукомолы аграрного региона, хлебного края, житницы страны – Восточного Казахстана – с прошлой недели испытывают дефицит зерна. Это нонсенс!

Ольга СИЗОВА, Усть-Каменогорск

Цены в некоторых магазинах на хлеб выросли. Поскольку речь идет о продукте первой необходимости, в пору говорить о продовольственной безопасности страны. Рост цен на хлеб произошел в основном на дорогие сорта хлеба. Так, например, стоимость зернового хлеба со 190 тенге подскочила до 205 тенге. Булка самого популярного, белого хлеба высшего сорта стоит сегодня 150 тенге!

Кстати, среди продовольственных товаров в феврале текущего года, по данным Департамента статистики ВКО, уже было зафиксировано повышение цен на муку и мучные изделия.

Случилось то, о чем предупреждали и прогнозировали, о чем писал ДК, поскольку цены на зерно на мировом рынке растут, местным производителям стало выгоднее продавать пшеницу за границу. Рынок есть рынок, у которого наряду с плюсами для одних есть минусы для других. Проще говоря, для аграриев это хорошо, а для потребителей – плохо. И здесь нужен компромисс.

– Крупным производителям выгодно сейчас отправлять пшеницу на мировой рынок, где цены на нее растут. В крестьянских хозяйствах пшеницу придерживают, чтобы подороже продать, цена растет с каждым днем. За неделю стоимость муки выросла примерно на 5-10%,

мукомолы говорят о нехватке муки, хлебопеки подняли цену на хлеб.

Правда, Министерство сельского хозяйства приняло решение о введении квот на экспорт пшеницы и муки, которое вступит в силу с 15 апреля. Кроме того, сообщается, что будет проведена инвентаризация наличия пшеницы в регионах. И это очень важно, ведь пока непонятно, какие остатки в настоящее время имеются в зернохранилищах, цифры разнятся, а нужно, чтобы зерна хватило до нового урожая.

Но достаточно ли этих мер, предложенных Министерством сельского хозяйства? – Думаю, что сегодняшний рост цен на хлеб и муку – это еще не предел, потому нужны еще дополнительные, безотлагательные меры – государственные дотации производителям зерна либо дотации пекарям. Другого выхода нет. Да, сейчас дотируют хлебопек социального хлеба, но цены на другие сорта хлеба и хлебобулочных изделий будут расти, – подчеркивает представитель Ассоциации торговых предприятий РК в ВКО Владимир Бердник.

Напомним, что проблема возникла после временного запрета России на вывоз зерна за границу, и за ней, как снежный ком, проявились уже проблемы отечественного рынка. Ситуация, когда в Казахстан перестало поступать зерно извне, поставила экономику страны, аграрную политику в новые условия и вызвала необходи-



Олеся ЖАГПАРОВА, Акмолинская область

Еще в январе глава региона дал поручение рассмотреть возможность снижения цены на хлеб хлебобулочным предприятиям. Чтобы на полках магазинов был в прочем ассортименте и социальный хлеб. На сегодняшний день цены в областном центре сложились таким образом: хлеб в торговых точках «Стелла» – производитель ИП «Пеньков», много лет выпекающий хлеб для горожан, держит цену в 140 тенге. Она закрепилась еще в прошлом году и более не поднималась.

Особым спросом у людей, и в первую очередь у пожилых, пользуется продукция хлебокомбината «Аксай-Нан-Кокшетау». Это самый узнаваемый бренд в регионе. Очень популярна у покупателей линейка здорового хлеба с дополнительными полезными ингредиентами – орехами, сухофруктами, семечками. Предприятие закупило ржаную муку, наращивает объемы. Хлебокомбинат выпускает хлебобулочные, кондитерские, пряничные и сахарные изделия, производственная мощность 4-5 тонн в сутки. В общей сложности около 130 различных видов хлебобулочных изделий. В апреле хлеб у хлебопек стоит 125 тенге – смешанный из муки первого и второго сортов, а белый – 175 тенге. В планах к 1 мая начать выпуск социального хлеба. Ожидается, что формовая булка будет стоить 100 тенге.

«Кокшетауский хлебозавод» – предприятие с солидной историей – продает хлеб по цене от 100 тенге за 300 граммов ржаного до 160 тенге – бездрожжевого и 160 тенге – белого нарезного. «Кокше нан» реализует хлебобулочную продукцию в фирменных ларьках по цене от 125 тенге за буханку белого нарезного до 180 – за тяжеловесную, 800-граммовую серого. Промежуточные цены в 140 тенге – за крестьянский хлеб, батоны.

Но общий фон все-таки вызывает у людей опасения, что вместо снижения цены будут расти, особенно на хлеб.

Информация об исполнении утвержденной инвестиционной программы за 2021 год по итогам 2021 года

Филиал «Есиль су» РПН на ПВХ «Нуринский групповой водопровод» Комитета по водным ресурсам Министерства экологии, геологии и природных ресурсов РК, по виду деятельности: подача воды по магистральным трубопроводам

№ п/п	Информация о плановых и фактических объемах предоставления регулируемых услуг						Сумма инвестиционной программы				Информация о фактических условиях и размерах финансирования инвестиционной программы, тысяч тенге				Информация о сопоставлении фактических показателей исполнения инвестиционной программы с показателями, утвержденными в инвестиционной программе**				Разъяснение причин отклонения фактических показателей от показателей в утвержденной инвестиционной программе	Оценка повышения качества и надежности предоставляемых услуг и эффективности деятельности						
	Наименование регулируемых услуг и обслуживаемая территория	Наименование мероприятий	Единица измерения	Количество в натуральных показателях		Период предоставления услуги в рамках инвестиционной программы	Отчет о прибылях и убытках	План	Факт	Отклонение	Причины отклонения	Собственные средства		Заемные средства	Бюджетные средства	Снижение расхода сырья, материалов, топлива и энергии в натуральном выражении в зависимости от утвержденной инвестиционной программы	Снижение износа (физических фондов (активов)), %, по годам реализации в зависимости от утвержденной инвестиционной программы				Снижение потерь, %, по годам реализации в зависимости от утвержденной инвестиционной программы		Снижение аварийности, по годам реализации в зависимости от утвержденной инвестиционной программы			
				План	Факт							Амортизация	Прибыль				Факт прошлого года	Факт текущего года			План	Факт	Факт прошлого года	Факт текущего года		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	
1.1	Подача воды по магистральным трубопроводам	Замена аварийного участка водовода	км	7,45	7,777	с 01.01.2021 года по 31.12.2021 года	79 854,90	79 854,90	-	-	79 854,90	-	-	-	-	2,88 тонн; 18625 м³	0,0008	0,05	0,05	6	-	-	-	Отсутствие аварий связано с заменой аварийного участка водовода	Проводимая инвестиционная программа позволит удерживать уровень износа основных средств и обеспечить стабильную и надежную работу предприятия	
2	Приобретение основных средств		ед.	1	1	227 093,90	227 096,41	2,51	-	227 096,41	-	-	-	-	66	0,04	-	-	-	-	-	-	-	-		-
2.1	Бульдозер гусеничный KOMATSU D39EX-22		ед.	1	1	68 463,00	68 463,00	-	-	68 463,00	-	-	-	-	30	-	-	-	-	-	-	-	-	-		-
2.2	Гусеничный экскаватор KOMATSU PC210NLC-8		ед.	1	1	59 839,00	59 839,00	-	-	59 839,00	-	-	-	-	5	-	-	-	-	-	-	-	-	-		-
2.3	Полуприцеп MAZ 99700-011		ед.	1	1	13 451,00	13 451,00	-	-	13 451,00	-	-	-	-	16	-	-	-	-	-	-	-	-	-		-
2.4	Седелный тягач MAZ-643-0C9		ед.	1	1	29 638,00	29 638,00	-	-	29 638,00	-	-	-	-	3	-	-	-	-	-	-	-	-	-		-
2.5	Колесный экскаватор-погрузчик KOMATSU WB935-5		ед.	1	1	48 500,00	48 500,00	-	-	48 500,00	-	-	-	-	12	-	-	-	-	-	-	-	-	-		-
2.6	Котел вертикальный КВр-0,47 МВт		ед.	1	1	1 850,00	1 850,00	-	-	1 850,00	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-		-
2.7	Насос центробежный типа 2CM-80-50-2006-2		ед.	1	1	407,00	407,00	-	-	407,00	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-		-
2.8	Насос вертикальный циркуляционный LVR 20-4		ед.	1	1	444,90	331,25	-113,65	Экономия по результатам закупки	331,25	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-		-
2.9	Твердотопливный котел длительного горения 0,4 МВт с блоком автоматического управления		ед.	1	1	4 501,00	4 501,00	-	-	4 501,00	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
2.10	Принтер с лазерной печатью MQW Canon i-Sensys MF-3010, с кабелем USB.		ед.	-	1	-	116,16	116,16	В связи с производственной необходимостью	116,16	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
Итого							-392 200,69	306 948,80	306 951,31	2,51		306 951,31							0,05	0,05						

Примечание: * - На момент корректировки инвестиционной программы на 2021 год был подписан договор о гос. закупках № 653 от 19.08.2021 года на сумму 444,9 тыс. тенге (без НДС) на поставку оборудования - насос вертикальный циркуляционный «LVR 20-4». Данный договор был расторгнут по причине не поставки оборудования и признания поставщика недобросовестным. По результатам проведенных повторных закупок был заключен договор № 844 от 25.11.2021г. на сумму 331,25 тыс. тенге без НДС на поставку такого же оборудования. Экономия составила 113,65 тыс.

Приложение 2
к приказу Министра финансов
Республики Казахстан
от 28 июня 2017 года № 404
Форма 1

Бухгалтерский баланс
отчетный период 2021 год

Индекс: №1-Б (баланс)
Периодичность: годовая
Вид деятельности организации: сбор, обработка и распределение воды
Организационно-правовая форма: гос. предприятие, основанное на праве хозяйственного ведения
Тип отчета: консолидированный
Наименование организации: филиал «Есиль су» РПН на ПВХ «Нуринский ГВ» Комитета по водным ресурсам Министерства Э и ГП РК
по состоянию на 31 декабря 2021 года

Наименование статьи	Код строки	тысяч тенге	
		На конец отчетного периода	На начало отчетного периода
Активы			
I. Краткосрочные активы:			
Денежные средства и их эквиваленты	010	284 054,00	170 443,00
Краткосрочная торговая и прочая дебиторская задолженность	016	56 026,00	61 494,00
Взаиморасчеты		189 998,00	193 192,00
Запасы	018	390 261,00	377 144,00
Прочие краткосрочные активы	019	18 364,00	22 531,00
Итого краткосрочных активов (сумма строк с 010 по 019)	100	938 705,00	824 804,00
II. Долгосрочные активы			
Основные средства	118	19 304 892,00	19 855 214,00
Нематериальные активы	121	65,00	101,00
Прочие долгосрочные активы	123	232 000,00	232 000,00
Итого долгосрочных активов (сумма строк с 110 по 123)	200	19 536 957,00	20 087 315,00
Баланс (строка 100+строка 101+ строка 200)		20 475 660,00	20 912 119,00
Обязательство и капитал			
III. Краткосрочные обязательства			
Краткосрочная торговая и прочая кредиторская задолженность	213	35 500,00	40 879,00
Взаиморасчеты			
Краткосрочные резервы	214	8 147,00	7 690,00
Вознаграждения работникам	216	90 344,00	
Прочие краткосрочные обязательства	217	7 071,00	3 491,00
Итого краткосрочных обязательств (сумма строк с 210 по 217)	300	141 062,00	52 060,00
IV. Капитал			
Уставный (акционерный) капитал	410	20 548 641,00	20 548 641,00
Резервы	413	952 509,00	1 085 769,00
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	414	-1 166 552,00	-774 351,00
Итого капитал, относимый на собственников материнской организации (сумма строк с 410 по 414)	420	20 334 598,00	20 860 059,00
Всего капитал (строка 420 +/- строка 421)	500	20 334 598,00	20 860 059,00
Баланс (строка 300+строка 301+строка 400 + строка 500)		20 475 660,00	20 912 119,00

Форма 2

Информация об исполнении утвержденной тарифной сметы филиала
«Есиль су» РПН на ПВХ «Нуринский ГВ» на 2021 год по итогам 2021 года

№ п/п	Наименование	Ед. изм.	Предусмотрено в утвержденной тарифной смете	Фактически сложившиеся показатели тарифной сметы	отклонения в %	причины отклонения
1	Затраты на производство и представление услуг-всего	тыс. тенге	2 541 847,7	3 114 141,1	22,5	
1	Материальные затраты- всего	тыс. тенге	625 938,7	680 409,6	8,7	
1.1	Сырье и материалы, всего	тыс. тенге	365 056,5	404 917,9	10,9	
1.1.1	химические реагенты	тыс. тенге	40 387,0	44 394,2	9,9	увеличение цены за тону, а так же из-за увеличения забора и реализации воды
1.1.2	прочие материалы, всего	тыс. тенге	77 635,6	78 764,2	1,5	
1.1.3	запасные части	тыс. тенге	56 429,0	55 948,9	-0,9	
1.1.4	топливо, всего	тыс. тенге	190 604,9	225 810,6	18,5	
1.1.4.1	уголь	тыс. тенге	43 539,3	54 142,0	24,4	увеличение цены
1.1.4.2	ГСМ	тыс. тенге	147 065,6	171 668,6	16,7	увеличение цены
1.1.5	электроэнергия	тыс. тенге	260 882,2	275 491,7	5,6	увеличение цены на услугу
2	Затраты на оплату труда- всего	тыс. тенге	1 410 163,8	1 417 183,3	0,5	
2.1	зарплата	тыс. тенге	1 270 315,8	1 275 998,9	0,4	
2.2	социальный налог, соцотчисления	тыс. тенге	108 612,0	109 597,9	0,9	
2.3	обязательные профессиональные пенсионные взносы	тыс. тенге	5 829,7	6 066,5	4,1	

1	2	3	4	6	7	
2.4	обязательное медицинское страхование	тыс. тенге	25 406,3	25 520,0	0,4	
3	Амортизация	тыс. тенге	306 948,8	814 364,5	165,3	прибытие основных фондов после реконструкции, проведение капитальных ремонтов водопроводов, зданий и сооружений, а так же приобретение основных фондов
4	Ремонт - всего	тыс. тенге	125 576,7	126 169,0	0,5	
4.1	капитальный ремонт, не приводящий к увеличению стоимости основных средств	тыс. тенге	4 356,9	4 348,0	-0,2	
5	Прочие расходы всего	тыс. тенге	73 219,7	76 014,7	3,8	
5.1	выплаты в случаях, когда постоянная работа протекает в пути или имеет разъездной характер	тыс. тенге	4 059,2	4 266,7	5,1	
5.2	затраты на поверку приборов учета	тыс. тенге	3 204,6	3 736,9	16,6	увеличение цены на услугу
5.3	затраты на энергоснабжения, испытания параметров, аттестация электротехнического персонала	тыс. тенге	1 311,8	1 311,8	0,0	
5.4	дезинсекционные работы	тыс. тенге	56,0	56,0	0,0	
5.5	выполнение мероприятий по охране труда и технике безопасности	тыс. тенге	13 919,7	13 988,8	0,5	
5.6	услуги связи	тыс. тенге	1 819,0	3 019,4	66,0	увеличение цены на услугу интернет
5.7	Другие затраты всего	тыс. тенге	48 849,4	49 635,1	1,6	
5.7.1	затраты на оплату обязательного страхования	тыс. тенге	16 539,2	16 529,8	-0,1	
5.7.2	командировочные расходы	тыс. тенге	12 175,1	12 057,7	-1,0	
5.7.3	отопление	тыс. тенге	3 759,3	3 754,6	-0,1	
5.7.4	услуги по регулированию стока р. Ишим	тыс. тенге	3 774,5	4 464,7	18,3	увеличение цены на услугу, увеличение объема забора воды
5.7.5	услуги СЭС по проведению анализов	тыс. тенге	703,4	979,6	39,3	увеличение цены на услугу, увеличение количества анализов
5.7.6	затраты на оплату услуг по обслуживанию лифтов	тыс. тенге	1 081,5	1 081,5	0,0	
5.7.7	платежи для получения специального разрешения на проезд крупногабаритного и тяжеловесного автотранспорта	тыс. тенге	2 067,0	2 066,0	0,0	
5.7.8	затраты на техосмотр а/ транспорта	тыс. тенге	212,0	213,8	0,8	
5.7.9	поверка и ремонт тахографа	тыс. тенге	184,9	184,9	0,0	
5.7.10	калибровка автошестерни	тыс. тенге	52,5	52,5	0,0	
5.7.11	услуги по транспортировке, обезвреживанию и размещению промышленных опасных отходов	тыс. тенге	400,0	400,0	0,0	
5.7.12	Обслуживание СЧР электро-двигателями насосных агрегатов НС	тыс. тенге	3 200,0	3 150,0	-1,6	
5.7.13	Предоставление полного технического освидетельствования грузовых подъемных механизмов (ПМ) и подкрановых путей	тыс. тенге	4 700,0	4 700,0	0,0	
II	Расходы периода и общие расходы	тыс. тенге	276 288,1	291 485,7	5,5	

1	2	3	4	6	7	
6	Общие и административные	тыс. тенге	276 288,1	291 485,7	5,5	
6.1	сырье и материалы, всего	тыс. тенге	4 170,8	4 200,0	0,7	
	в том числе:					
6.1.1	запасные части	тыс. тенге	219,0	220,0	0,5	
6.1.2	топливо	тыс. тенге	1 283,1	1 290,0	0,5	
6.1.3	электроэнергия	тыс. тенге	2 553,1	2 560,0	0,3	
6.1.4	моющие средства	тыс. тенге	115,6	130,0	12,5	увеличение цены
6.2	зарплата административного персонала	тыс. тенге	193 315,0	196 639,8	1,7	
6.3	социальный налог, соцотчисления	тыс. тенге	16 528,4	16 781,6	1,5	
6.4	обязательное социальное медицинское страхование	тыс. тенге	3 866,3	3 932,8	1,7	
6.5	услуги банков	тыс. тенге	798,0	766,1	-4,0	
6.6	амортизация	тыс. тенге	0,0	10 445,1	0,0	
6.7	расходы содержание и обслуживание технических средств управления, узлов связи, вычислительной техники и т.д.	тыс. тенге	5 793,9	5 885,5	1,6	
6.8	коммунальные услуги	тыс. тенге	880,6	888,5	0,9	
6.9	командировочные расходы	тыс. тенге	5 510,6	5 510,6	0,0	
6.10	представительские расходы, связь, периодическая печать, интернет, IP-телефония	тыс. тенге	1 936,9	2 044,3	5,5	
6.11	охрана труда и техника безопасности	тыс. тенге	2 620,7	2 615,8	-0,2	
6.12	налоги	тыс. тенге	34 669,5	35 602,8	2,7	
6.13	другие расходы - всего	тыс. тенге	6 197,4	6 172,8	-0,4	
	в том числе:					
6.13.1	оплата за отопление	тыс. тенге	1 204,2	1 204,2	0,0	
6.13.2	почтово-канцелярские расходы	тыс. тенге	2 018,8	2 020,7	0,1	
6.13.3	затраты на техосмотр а/ транспорта	тыс. тенге	3,5	3,6	2,9	
6.1						

ОБЩЕСТВО

ЦИФРОВОЙ КАЗАХСТАН

Есть вопросы? «Senim109» поможет

«Стр. 1

Николай КРАВЕЦ, Караганда

Службе Единого координационного центра «Senim109» нам рассказала инспектор отдела мониторинга, аналитики и контроля качества Лариса КЛЕОПОВА.

– Лариса Анатольевна, расскажите, когда и почему возникла новая единая телефонная служба «Senim 109»?

– Служба запустила свою работу 25 ноября 2019 года. Сотрудники нашего call-центра принимают и обрабатывают обращения граждан. На данный момент мы работаем по всей территории Карагандинской области. Первые звонки мы стали получать только из Караганды, но сейчас мы расширили границы обслуживания. К нам могут обращаться люди из любого населенного пункта по бесплатной телефонной линии. Также у нас есть социальные странички, на которые тоже поступают различные сообщения.

– Какова материально-техническая база службы?

– У нас установлена современная телефонная база и собственный интернет-портал, на котором размещена справка о том, как мы работаем и какие звонки принимаем. Если необходимо жителю Караганды получить какую-либо информацию, то наш оператор оперативно ее получает и помогает людям найти верный ответ. В нашей базе есть контакты государственных служб, которым мы можем передать поступившее обращение или жалобу.

На сегодняшний день наш штат сформирован из 81 человека. У нас работает отдел мониторинга, контроля и качества. Он смотрит за тем, правильно ли направили наши операторы поступившее обращение, контролирует его исполнение в государственных органах. Когда сроки ответа истекают, наши специалисты созваниваются с исполнительными органами и уточняют информацию о предоставлении ответа. Другой отдел – это call-центр. В нем трудятся сотрудники над тем, чтобы предоставить информацию жителям Карагандинской области.

– С какими вопросами чаще всего обращаются в вашу службу?

– Поступают разные обращения. Это работа коммунальных служб города, очистка от снежных заносов и ремонт дорог, много жалоб на отсутствие уличного освещения в вечернее и ночное время, работу КСК.

Все обращения находятся у нас на контроле. Мы занимаемся мониторингом, следим, когда завершится ремонт дорожного полотна, чтобы были установлены дорожные знаки, светофоры. Чтобы люди ни в чем не нуждались. Очень много звонков поступало во время трагических январских событий. Мы работали в четыре смены. В нашей службе провели дополнительные телефонные линии, потому что по всей стране отключили мобильную связь.

В основном в это неспокойное время нам задавали вопросы о том, как можно снять деньги в банках; почему после запрета в магазинах отпускают алкогольную продукцию; где в Карагандинской области установлены блок-посты; можно ли использовать железнодорожные поезда или самолеты, чтобы вернуться домой в Россию; и так далее. Ведь, если помните, в комендантский час вообще было



www.dknews.kz

– Как вашей службе удалось получить награду за самый передовой контакт-центр на евразийском пространстве?

– В этом году участие в конкурсе приняли более 380 номинантов, представляющих свыше 120 контактных центров из шести стран – России, Казахстана, Беларуси, Узбекистана, Украины и Кыргызстана. Лауреаты определялись по 43 номинациям.

Карагандинский центр вышел в финал в категории «Лучший контактный центр (услуги и сервисы для населения)». В нашей номинации было заявлено 70 участников. Конкурс был объявлен в ноябре прошлого года. На первом этапе мы должны были написать эссе о своем центре. Рассказать о его структуре и возможностях. Затем мы представили все документы. В феврале у нас побывала конкурсная комиссия во главе с председателем.

Представители программы высоко оценили организацию работы в нашем центре. В итоге, в номинации «Лучший контактный центр» победил многофункциональный центр Республики Саха (Якутия). Вторым стал наш «Senim109». На третьем месте контакт-центр из Нур-Султана.

«Хрустальная Гарнитура» считается самой авторитетной, широко известной и престижной профессиональной наградой – «Оскаром» в индустрии контакт-центров и дистанционного взаимодействия с клиентами.

запрещено передвижение по городу. Все к нам звонили, и мы оперативно старались предоставить информацию.

– Как работа call-центра помогла во время коронавирусной инфекции в регионе?

– Помню, что в 2020 году мы только начинали работать. Когда пандемия появилась у нас в регионе, все было неожиданно, как для жителей, так и для нас. В тот период мы работали только по Караганде, но звонки к нам поступали из разных населенных пунктов региона. В тот момент у нас был небольшой штат сотрудников, но работали все и помогали людям.

Кому-то нужны были волонтеры, чтобы купить необходимые продукты в супермаркетах для одиноких стариков и привезти их к ним до-

мой. Также люди интересовались тем, в каких аптеках можно было приобрести нужные лекарства. Мы все узнавали и отвечали людям на любые вопросы.

– В какой период было больше обращений?

– Конечно, много звонков было во время январских трагических событий. К нам обращались из разных населенных пунктов. Наша служба за два года стала известной и полезной для населения. И это очень приятно понимать, что мы не зря работаем и помогаем людям. Мы также давали полную информацию по постановлениям главного санитарного врача Карагандинской области. Если смотреть по цифрам, то на данный момент мы получаем в день от 200 до 300 звонков, а в месяц – более 7 тысяч.

ДЕНСАУЛЫҚ

Единая система детской реабилитации

В Павлодарской области создадут единую систему детской реабилитации. Таким образом в регионе выстроят полноценную цепочку детского амбулаторно-стационарного лечения.



Сергей ГОРБУНОВ, Павлодар, фото Валерия БУГАЕВА

Детские реабилитационные центры откроют в зданиях и помещениях, где ранее располагались государственные органы. Во время визита в областной перинатальный центр глава региона Абылхайр Скаков рассказал сотрудникам родильного дома о проводимой политике возврата социальных объектов для использования по первоначальному назначению.

– Был период, когда медицинские учреждения отдавали под административные здания или бизнес-объекты, – сказал аким области. – Сейчас происходит обратный процесс: передаем административные здания под социальные объекты.

Так, в здании Павлодарского райсуда откроют центр дневного пребывания для детей с аутизмом и другими ментальными нарушениями. Особенные дети смогут заниматься арт-, музыка- и трудотерапией. А в бывшем санатории для детей разместят детский реабилитационный центр с лучшими мировыми практиками.

Кроме того, в двухэтажном здании, где прежде располагалось отделение второй горбольницы, откроют центр раннего вмешательства «Камкорлык». После реконструкции и открытия реабилитационным уходом охватят детей с широким

спектром диагнозов. Консультацию и лечение будут оказывать такие специалисты, как реабилитолог, невропатолог, сурдолог, логопед, дефектолог и эрготерапевт.

В планах руководства области есть и расширение центра реабилитации детей. Сейчас учреждение делит свое пребывание в здании с департаментом Комитета медицинского и фармацевтического контроля Министерства здравоохранения. После переезда госоргана высвободится помещение общей площадью около трехсот квадратных метров. Здесь разместят кабинеты ЛФК и построят бассейн для грудничков. Руководство центра рассчитывает, что после расширения количество посещений в смену увеличится от 100 до 130. С учетом того, что центр реабилитации работает в две смены, количество бесплатных посещений возрастет до 260.

Капитальный ремонт пройдет и в специализированном доме ребенка, где воспитываются малыши из социально неблагополучных семей. В планах – ремонт фасада и внутренних помещений с полной заменой оконных и дверных блоков, системы отопления и электропроводки. По словам акима области, благодаря реализуемым мероприятиям в регионе выстраивается полноценная цепочка детского амбулаторно-стационарного лечения и реабилитации.

Миллион тенге – на профосмотры детей

В текущем году на профосмотры мангистауских детей направлено более миллиона тенге по системе ОСМС.

Наталья БУТЫРИНА, Актау

В Мангистауской области реализуется комплексный подход, направленный на заботу о здоровье детей. Заместитель директора филиала фонда социального медицинского страхования области Жанетта Керимбаева рассказала о том, что по системе обязательного социального медицинского страхования предусмотрено в общей сложности более 1,73 млн тенге. Из них – на проведение профилактических осмотров детей до 5 лет – около 616 тысяч тенге и профосмотры в рамках школьной медицины – более 1 млн 114 тысяч тенге.

– Дети входят в одну из льготных категорий, поэтому до 18 лет взносы на ОСМС за них платит государство. Таким образом, все дети застрахованы и имеют право на необходимую медицинскую помощь в системе ОСМС, – прокомментировала Жанетта Керимбаева. По ее словам, в первую очередь профосмотр комплекс мер по планированию семьи. Во-вторых, проводится трехкратный пренатальный скрининг беременных, который позволяет своевременно выявить патологии и пороки развития плода. В-третьих, в роддоме проводится неонатальный скрининг новорожденному. Кроме того, согласно стандартам организации оказания педиатрической помощи



предусмотрены меры по профилактике, снижению заболеваемости, инвалидности и смертности детей.

– Новорожденным, детям раннего возраста и детям до 6 лет проводится аудиологический скрининг. Это массовое стандартизированное обследование, которое позволяет выявить у ребенка нарушения слуха. Оно проводится в два этапа. Первый – непосредственно в роддоме в первые трое суток жизни ребенка. Второй – детям определенных возрастных категорий в кабинетах развития ребенка в своей поликлинике. В этом случае медсестра с участка связывается с родителями и приглашает пройти скрининг в установленные сроки. В случае обнаружения нарушений слуха у

детей предпринимаются меры по реабилитации и предупреждению заболеваний, ведущих к инвалидизации. Если возникает риск тугоухости или глухоты, то ребенка направляют в сурдологические кабинеты для дальнейшего углубленного обследования, а также на психолого-медико-педагогическую консультацию для обследования и решения вопросов коррекционно-развивающего обучения, – пояснила Жанетта Керимбаева.

Дети дошкольного, школьного возрастов, а также учащиеся организаций технического и профессионального, послесреднего и высшего образования, не достигшие восемнадцатилетнего возраста, проходят профилактический

медицинский осмотр. Его проводят специалисты поликлиники, выезжая в организацию образования. Если ребенок дошкольного возраста не посещает детский сад, то профосмотр он проходит в поликлинике, к которой прикреплен.

Профосмотр включает доврачебный, квалифицированный и специализированный этапы.

Как пояснила Жанетта Керимбаева, на доврачебном этапе проводится определение роста и массы тела, измерение объема головы и грудной клетки (до 3 лет), оценку физического и психосоциального развития, измерение артериального давления (от 7 лет), определение остроты зрения и слуха, ЭКГ и т.д.

На втором этапе проводится осмотр кожных покровов и волосистой части головы, слизистых оболочек, осмотр и пальпация области щитовидной железы, осмотр грудной клетки, позвоночника, конечностей, исследование органов дыхания, пищеварения и т.д. При выявлении патологических изменений ребенка направляют на дополнительное обследование к профильному специалисту.

Специализированный этап проводится врачами профильных специальностей.

Как сообщили в Фонде социального медицинского страхования, на этот год в системе ОСМС предусмотрено 39,7 млрд тенге на проведение аудиологического скрининга (5,1 млрд тенге), профилактических осмотров детей до 5 лет (около 11,7 млрд тенге) и профосмотры в рамках школьной медицины (более 22,9 млрд тенге).

КИБЕРБЕЗОПАСНОСТЬ

Самое личное, недорого, или Как мошенники узнают наши номера телефонов?

Спаммеры, холодные звонки, телефонное мошенничество – всего этого стало настолько много, что обычная блокировка уже не помогает. А менять свой привычный номер телефона – не вариант. Так, хватит это терпеть! Отучить телефонных мошенников к вам звонить – можно. Главное – знать как. Еще один вопрос, который мучает каждого, к кому хотя бы раз звонил мошенник: «Откуда номер?». Есть два варианта. Либо вы сами разберетесь с своими личными данными в интернете, либо...

Евгений ПИТОЛИН, директор практики кибербезопасности «TerraLink»



ПЕРВЫЙ СЦЕНАРИЙ

Если вы откроете «информацию о себе» в соцсетях и там будет заполнена каждая строчка вплоть до отметок дальних родственников – у меня для вас плохие новости. Скорее всего, вы сами притянули к себе внимание мошенников.

- Ни при каких обстоятельствах не делайте этого:
- не заполняйте информацию о себе в социальных сетях;
 - не привязывайте банковские карты на сайтах или в приложениях;
 - не делитесь своим каждым шагом в интернете;
 - не отмечайте геолокацию на фотографиях или видео;
 - не переходите по сомнительным ссылкам;
 - не разговаривайте с незнакомцами.

ВТОРОЙ СЦЕНАРИЙ

Вы не обновляли аватар в соцсетях несколько лет, у вас всегда закрыт профиль и покупки в онлайн-магазинах не про вас, но все равно звонят мошенники?

Да, и такое бывает. В интернете полно баз данных. Их можно найти первой строчкой в поисковике. Наверное, вы сталкивались не раз, когда на сайте всплывает окно контактных данных для входа? Так вот, владельцы сайтов и контактных форумов собирают данные пользователей. И делают с этим все, что хотят. Потому что внизу любого окна есть незаметное «пользовательское соглашение». О котором мы вспоминаем, только когда уже есть проблема.

ВХОД СПАМ-ФИЛЬТРОВ

Что делать, если блокировка и спам-фильтры бесполезны? На самом деле, копать придется гораздо глубже. Например, перестать проходить тесты в соцсетях в стиле «Какая я знаменитость» или оставлять свои личные данные на сайтах.

- Дополним этот список еще несколькими правилами:
- если вы участвуете в розыгрышах, помните, никто не должен требовать с вас денег;
 - существует множество приложений, блокирующие назойливые звонки;
 - не поднимайте незнакомые номера. Не волнуйтесь, если вы пропустили важный звонок. Альтернатива – сообщение;
 - пользуйтесь только официальными приложениями;
 - установите защиту на все устройства, которыми пользуетесь.

WEEKEND

www.dknews.kz

ПАМЯТЬ

«Ах, Самара-городок». Песни Розы...

100-летие великой казахской певицы-сопрано, Народной артистки СССР, Народного Героя Казахстана Розы Баглановой отмечается в разных регионах Казахстана.



Айгуль БЕЙСЕНОВА

Памятные мероприятия состоялись как в столице и крупных мегаполисах РК, так и на родине певицы, в Кызылординской области. Народная любимица – национальный символ целой эпохи. Ее имя в числе основателей эстрадно-песенного искусства Казахстана. В столичном театре была представлена фотовыставка, в экспозиции которой – редкие материалы из личного архива народной артистки и ее семьи.

– Для семьи это знаковое событие, если бы только она могла видеть, как помнят и любят люди ее творчество, ей было бы приятно, – говорит Тажен Багланов, сын певицы.

Удивительна судьба Розы Баглановой (1922–2011), которую многие зрители знают как казахскую эстрадную певицу популярных песен, но ее имя и сегодня хорошо известно далеко за пределами своей страны. Благодаря сыну Тажену в 2007 году вышла книга на казахском, а позже и на русском языке «Ах, Самара-городок», посвященная его матери.

Родилась Роза Багланова 1 января 1922 года на правобережье Сырдарьи, в городке Казалинск. Семья была зажиточной, петь маленькая Роза любила с самого детства. Ее увлечение поддерживала бабушка, обладавшая хорошим вокальным талантом, она и была ее первой учительницей. Некоторое время спустя, учась в школе, она уже выступала на районных, городских, областных и республиканских конкурсах.

Но вскоре погиб отец и наступил голод. В своей книге «Ах, Самара-городок» Роза Багланова подробно рассказывала о сложных жизненных этапах, какие предстояло преодолевать. В 1930-е годы, когда в степи начался голод, семье пришлось тяжело. После школы Роза поступила в педагогический институт в Кызыл-Орде. В предвоенном 1940-м году единственного брата Тажибая призвали в армию, а в 1941-м забрали на фронт, и больше она его никогда не видела. Всю жизнь она будет искать его, делать запросы, надеясь на чудо, но чуда не произошло, Тажибай пропал без вести.

выступала перед бойцами Красной Армии прямо на передовой.

Их коллектив за 4 года войны дал около 1000 концертов, выступая в полукилометре от линии фронта. Преодолевать расстояния – до 15 км – приходилось пешком. Сценой были и кузов грузовика, и гусеницы танков. Мой отец-фронтвик иногда вспоминал выступления Шары Жиенкуловой и Розы Баглановой. Говорил, что бойцы их выступлений очень ждали в ту лихую годину, они были необходимы для них, как воздух.

Роза Багланова значительно пополнила свой репертуар военными и народными песнями, пела на 20-ти языках. И когда звучали песни на родном для солдат языке, у многих на глаза наворачивались слезы, как теплое воспоминание о родном крае, о родном доме. Роза-апай могла петь для них по несколько часов подряд, не обращая внимания ни на усталость, ни на разрывающиеся вдалеке снаряды. В один из таких дней она получила ранение, почувствовала нестерпимую боль в глазах. «А под левым глазом почувствовалось что-то в виде горячего кончика иголки. Маленький осколок попал мне в роговицу левого глаза. Спустя 4 часа глаз почернел, словно обуглился, через некоторое время я ослепла на оба глаза», – рассказывает она в своей книге.

Впоследствии Багланова перенесла шесть операций, сумела вернуть себе зрение. На фронте, помимо выступлений, она помогала в медсанчасти переносить и перевязывать раненых, оказывала необходимую помощь. «За боевые заслуги» Роза Багланова дважды была награждена: первую медаль ей вручал маршал Конев, а вторую – маршал Рокоссовский.

Послевоенные годы были для исполнительницы поистине звездными. В 1946 году она стала дипломантом второго Всесоюзного конкурса артистов эстрады в Москве. Спустя три года – обладателем награды второго международного фестиваля молодежи и студентов в Будапеште. В 1955-м ей присвоено было звание Народной артистки КазССР, а через 12 лет она становится Народной артисткой СССР. Все эти награды представлены были в рамках фотовыставки.

Со сцены прозвучали практически все песни певицы, исполненные за ее 70-летнюю карьеру, в том числе и «Ах, Самара-городок», ставшая визитной карточкой Розы Баглановой.

ВЫСТАВКА



Куйат АСКАПОВ. «Овертайм», х, м, 2017 г.

«Триумф» искусства и спорта

Новая галерея современного искусства «Триумф» открылась в Алматы.

Ее возникновение стало итогом необычной коллаборации алматинского Дворца спорта им. Балуана Шолака и Союза художников РК.

Вадим КРАВЦОВ, фото автора

Галерея, расположившаяся в фойе Дворца спорта им. Балуана Шолака, презентована коллективной выставкой «Коктем». Представлено более 100 живописных работ тридцати действующих художников Алматы, членов СХ РК и других ассоциаций. Их имена уже давно на слуху у ценителей живописи, каждый из них достиг своего личного триумфа. Это Шамиль Гулиев, Алмаз Нургожаев, Жамиля Такен, Максим Ведерников, Алексей Уткин, Гульжамал Тагенова, Лиля Позднякова, Азат Табиев, Умирбек Жубаниязов и другие мастера. На их картинах изображены пейзажи, портреты, натюрморты, жанровые сцены и колоритные горные пейзажи, узнаваемые алматинцами достопримечательности родного города. Кроме того, ряд выставленных произведений из фондов СХ РК на спортивную тематику будет находиться в постоянной экспозиции галереи.

Идея создания галереи во Дворце спорта им. Балуана Шолака исходила от его руководства. Для выработки художественной концепции и создания выставочных экспозиций в качестве куратора «Триумфа» был приглашен Юрий Маркович, член правления СХ РК, известный алматинский галерист и искусствовед. Директором галереи стала Марина Галий, остающаяся на должности зам. директора Дворца спорта.

«Культура и спорт – два основных направления деятельности нашего профильного министерства, – говорит Юрий Маркович. – Они объединены в названии «Триумф», выбранном для галереи администрацией Дворца спорта. Под это название мне посчастливилось сделать концепцию. Триумф – блестящий успех, торжество, победа. Триумф может быть в художественном плане, а может быть и в спортивном. Мы намерены регулярно делать интересные экспозиции. Несколько выставок в год обязательно будет посвящено спорту. В экспонатах нет недостатка, поскольку у нас немало интересных художников, работающих в спортивной тематике. Мы будем показывать живопись, графику, фотографию, инсталляции, видеоарт, проводить пленэры художников... Если говорить о современном искусстве, то особое внимание уделим фотографии. Я не вижу, чтобы какая-то галерея занималась этим профессионально. Нам будут нужны фотографы с эксклюзивными поисками, особенно те, кто что-то делает на спортивную тематику. Наши художники уже давно мечтают о больших, хорошо посещаемых общественных пространствах, таких как Дворец спорта. Хотя идея не нова. В 90-е годы галеристы уже успешно осваивали фойе алматинских драмтеатров им. Лермонтова и им. Ауэзова. Своей первой выставкой мы хотим подарить жителям и гостям города яркое весеннее настроение.

По словам Марины Галий, галерея находится на этапе становления. В ближайшее время ожидается установка демонстрационного экрана и профессиональной подсветки. В «Триумфе» помимо выставок будут проводиться мастер-классы, круглые столы, встречи со спортсменами, художниками, дизайнерами, искусствоведами и другими интересными личностями.



Шамиль ГУЛИЕВ. «По талгарской трассе», х, м, 2015 г.

СПОРТ

ШАХМАТЫ

Казахстанская шахматистка Бибисара Асаубаева вошла в Книгу рекордов Гиннесса как самая юная шахматистка, ставшая чемпионкой мира по близу среди женщин.

Достижение было зафиксировано за победу шахматистки на чемпионате мира по близу в Польше 30 декабря 2021 г. На момент установления рекорда Бибисаре было 17 лет и 10 месяцев.

БОКС

Геннадий Головкин улучшил свой же рекорд по количеству выигранных боев в профессиональном боксе.



В минувшую субботу он провел 44-й поединок в карьере и одержал 42-ю победу. В японском городе Сайтама в объединительном бою против японца Риота Мурату Геннадий выиграл техническим нокаутом в 9-м раунде. Секундantly японца выбросили белое полотенце на настил после нокаута правым боковым ударом.

Геннадий, таким образом, объединил пояса WBA Super в среднем весе, IBF и IBO. Мурата же, которому 36 лет, провел вдвое меньше боев и потерпел 4-е поражение в карьере. В любительском боксе Мурата превзошел Головкина: в 2012-м он завоевал олимпийское золото, в отличие от Геня, который удостоился серебряной медали на Олимпиаде в 2004 году.

Геннадий возглавляет рейтинг средневесов по версии журнала Ring.

В Пхукете на международном турнире по боксу Thailand Open из 5 наших боксеров трое выиграли свои финалы.

Серик Темирганов (до 57 кг) одержал уверенную победу 5:0 над филиппинцем Яном Кларком Баутистой. Нурбек Оралбай в весовой категории до 81 кг оказался сильнее индуса Ашиша Кумара. Брат

Нурбека Айбек и вовсе без боя стал победителем. В решающей встрече его соперником должен был стать Джаккапон Йомхот из Таиланда. Однако, по неизвестным причинам, тот не вышел на ринг. Серебряных медалей удостоились в весе до 63 кг Султан Мусинов и Асланбек Шымбергенов (до 69 кг), отдав победу местным боксерам.

С бронзовыми медалями завершили выступление казахстанцы Аятулла Такижанов (до 75 кг), Сагындык Тогамбай (до 91 кг) и Санатали Тольтаев (до 63 кг).

Исполнительный совет МОК подтвердил новую Олимпийскую квалификационную систему для бокса на Олимпийских играх в Париже 2024 года.

По этой системе будет равное количество мужчин и женщин, по 124 боксера в 7 мужских и 6 женских весовых категориях, вместо 12 прежних. Олимпийский квалификационный период состоит с 1 января 2023 года по 31 мая 2024 года. Квалификация будет проходить в четыре этапа.

ФУТБОЛ

Центральными матчами 5-тура премьер-лиги стали поединки ведущих клубов «Астаны», «Кайрата» и «Тобола».

Столичный клуб на своем поле переиграл «Тараз» 2:1. В первом тайме счет был 1:1. Счет был сохранился ничейным, если бы не автогол во втором тайме. Шымкентский «Ордабасы» выдал настоящий триллер, обыграв действующего чемпиона премьер-лиги, костанайский «Тобол», у себя дома. Сначала Эльхан Астанов пробил точный пенальти, затем игрок «Тобола» Игорь Сергеев свитал один мяч. Серж Ньядзи оформил дубль в концовке обоих таймов. Второй свой гол забил на добивании, когда мяч отскочил от вратаря, затем от удара Сержа ударился о штангу, и уже следующим ударом, наконец, удалось вкатить мяч. «Ордабасы» – «Тобол» 3:1.

«Кайрат» на своем поле встречался с «Каспием». Пауло Жоао на 41-й минуте открыл счет сильным и дальним ударом под перекладину. Форменное избиение учинил «Шахтер» над дебютантом «Мактааралом» из Туркестанской области. «Шахтер» умело использовал стандарты, забивал с ближней и дальней дистанций, что вылилось в неприличный счет 5:1. Единственный мяч в воротах «Шахтера» побывал и то благодаря авто голу.

Результаты других матчей: Атырау – Акжайык 0:1, Аксу – Акжолбе 1:2, Туран – Кызыл-Жар 0:0. «Кайрат» единолично возглавил турнирную таблицу с

11-ю очками, далее следуют «Шахтер» и «Тобол», у которых на очко меньше.

ДЗЮДО

В Анталии состоялся престижный «Большой шлем» по дзюдо, в котором приняли участие 525 атлетов из 63 стран.

Первые три места в общем медальном зачете заняли, соответственно, Грузия, Франция и Бразилия. Наши соседи узбеки привезли 2 серебряные и 3 бронзовые медали, а азербайджанцы – одну бронзовую медаль. Казахстан остался вообще без медалей.

Самое высокое 5-е место из представителей нашей команды занял Жансай Смагулов. Несмотря на самый высокий посев под 1-м номером, в полуфинале его остановил андердог (спортсмен или команда, обладающие наименьшими шансами на победу – ред.) из Грузии Георгий Терашвили, занимающий 101-е место. В финале Георгий одолел более именитого итальянца Мануэля Ломбардо. Жансай не смог выйти на поединок за третье место против молдаванина Петра Пеливана.

ТЕННИС

Юниорская сборная Казахстана досрочно вышла в четвертьфинал квалификации чемпионата мира.

Наши ребята вырвали победу у сборной Вьетнама со счетом 2:1.

Первая ракетка Казахстана Александр Бублик с волевой победы стартовал на первом грунтовом турнире серии «Мастерс» в Монте-Карло.

24-летний казахстанец обыграл экс-третью ракетку мира из Швейцарии 37-летнего Станислава Вавринку – 3:6, 7:5, 6:2. Следующим соперником Александра стал испанец Пабло Карреньо-Буста.

БАСКЕТБОЛ

«Астана» потеряла шансы на выход в плей-офф в турнире Единой лиги ВТБ.

Дома команда потерпела очередное поражение от лидера чемпионата ЦСКА со счетом 48:96. Клубу осталось провести домашний матч против пермской команды «Парма-Парибет» 13 апреля и красноярского «Енисея». «Астана» занимает последнее 10-е место в турнирной таблице. Польская «Зелена Гура» и эстонский «Калев» вышли из турнира по причине событий в Украине.

Ведущий рубрики Даур ЖАННАБИ, фото с сайта Министерства культуры и спорта РК

Деловой Казахстан

Республиканская экономическая газета

Выходит по пятницам

Собственник: ТОО «Группа компаний «Бизнес Медиа»

Генеральный директор, главный редактор: Серик КОРЖУМБАЕВ
Первый заместитель главного редактора, заместитель генерального директора: Марина ТЮЛЕНЕВА

Заместитель главного редактора: Алеятина ДОНСКИХ
Коммерческий директор: Алена РОМАЙКИНА

Адрес редакции: 050000, г. Алматы, ул. Гоголя, 86, БЦ «Каз Жол», офис 609, тел.: +7 (727) 250 1803, 250 7163, e-mail: info@dknews.kz

Отдел рекламы: тел.: +7 (727) 250 1803, commercial@dknews.kz

Издание зарегистрировано в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан. Свидетельство о постановке на учет № 6798-Г выдано 13.01.2006

Адрес для корреспонденции: 050000, г. Алматы, почта, а/я 388

Опубликованные материалы не всегда отражают точку зрения редакции.

Ответственность за достоверность фактов и сведений, содержащихся в публикациях газет, несут авторы. Рукописи не рецензируются и не возвращаются.

Ответственность за содержание рекламы несет рекламодатель. Материалы в рамках публикуются на правах рекламы.

© Дублирование материалов без письменного согласия редакции запрещено. При цитировании ссылка на газету «Деловой Казахстан» обязательна.

Подписной индекс: 64042 Тираж: 10000
Номер отпечатан: ТОО «РПИК «Дауир» (г. Алматы, ул. Калдаякова, 18)
ТОО «Астана Интер-Трейддинг» (г. Нур-Султан, ул. Жубанова, 24/1)

