Деловой Казахстан

20 августа 2021 г. №31-32 (778-779)

Республиканская экономическая газета

dknews.kz

К ЧЕМУ ПРИВОДИТ ЛЮБОПЫТСТВО

Молодые стартаперы производят отечественные электрические обогреватели «Made in KZ», первая партия которых отправляется в Польшу

стр. 5 »

ВКО - ПОДСОЛНЕЧНЫЙ РАЙ КАЗАХСТАНА

Восточно-Казахстанская область может обеспечить маслом всю страну

стр. 9 »

УСПЕХ «НОЧНЫХ ВЕДЬМ»

Казахстанский остросюжетный веб-сериал «Мыстан» получил спецприз жюри Третьего международного фестиваля веб-сериалов Realist Web Fest

стр. 12 »

В Южную Азию прорубить окно

Как бы быстро ни менялась обстановка в Афганистане, для нашей страны это государство по-прежнему остается практически единственным стратегически важным партнером по выводу казахстанского экспорта на огромные рынки Индии, Пакистана и других государств этого региона.

Тулеген АСКАРОВ, фото с сайта akorda.kz

В рамках Консультативной встречи глав государств Центральной Азии Касым-Жомарт Токаев, Садыр Жапаров, Эмомали Рахмон, Гурбангулы Бердымухамедов и Шавкат Мирзиёев 6 августа посетили выставку национальных товаров. Основная цель выставки — создание условий для демонстрации достижений в сфере инновационных технологий, обмена опытом, установления эффективного сотрудничества между потенциальными партнерами стран Центральной Азии

Если за 30 лет независимости Казахстану удалось развить весьма активную торговлю со своим восточным соседом – Китаем и выстроить в сотрудничестве с ним развитую транзитную транспортную систему в рамках проекта «Пояса и пути», что дало выход отечественным экспортерам в Юго-Восточную Азию и к Тихому океану, то на южном направлении особых успехов пока добиться не удалось.

НА ПАРУ ДВИГАТЬСЯ ЛЕГЧЕ

Причин было много – и непонимание, а то и нежелание соседей по Центральной Азии развивать транзитные маршруты в Южную Азию, нестабильность в том же Афганистане и других государствах этого региона. Между тем этот регион быстро развивается, растет и численность его населения, составляющая почти четверть мирового и приблизившаяся к 2 млрд человек.

Собственных энергетических ресурсов, в первую очередь нефти, здесь немного, давно сложился и дефицит продовольствия, из-за чего десятки миллионов жителей элементарно недоедают. Главным экономическим локомотивом Южной Азии выступает, конечно же, Индия – самое большое государство этого региона, к которому, согласно классификации ООН, относятся также Афганистан, Бангладеш, Бутан, Непал, Пакистан и хорошо знакомые многим соотечественникам Мальдивы и Шри-Ланка.

Так что если Казахстану удастся добавить в свою экспортную «копилку» помимо восточного направления еще и упомянутое выше южное, то наша страна получит доступ к гигантским азиатским рынкам сбыта с общей численностью населения более 4 млрд человек с выходами в Тихий и Индийский океаны. Но чтобы это намерение реализовалось, нам нужно окно в Южную Азию, каковым и является Афганистан. А вот за этим окном уже располагается дверь, можно даже сказать, ворота в этот регион – Пакистан с его морскими портами, в первую очередь Карачи, и длинной сухопутной границей с Афганистаном протяженностью более 2 тыс. километров, известной как линия Дюранда.

При этом в отличие от своего и нашего соседа – Ирана, перманентно находящегося под санкциями Запада, что делает практически невозможным расширение экономического сотрудничества с этой страной по выходу на южные моря, у Пакистана сложилась давняя репутация надежного союзника США, как и добрые отношения с Казахстаном.

Конечно, Казахстану непросто в одиночку рубить окно в Южную Азию. К счастью, у нас есть сосед, также весьма заинтересованный в выходе в этот регион, к которому он исторически гораздо ближе и непосредственно с ним граничит, – Узбекистан. Расширение сотрудничества этого государства в рамках общего партнерства стран Центральной Азии с Южной Азией является одним из приоритетов внешнеполитического курса официального Ташкента.

Впрочем, судя по выступлению главы нашего государства на недавней консультативной встрече глав центрально-азиатских государств, прошедшей в Туркменистане, схожим курсом намерены двигаться сейчас и в Акорде. Напомним, что на саммите в Туркменбаши казахстанская сторона говорила о выходе к Персидскому заливу (кратчайший маршрут туда – действующая железная дорога «Казахстан – Туркменистан – Иран») и в Южную Азию посредством строительства железной дороги «Мазари-Шариф – Кабул – Пешавар» длиной примерно в 570 километров. Так вот, последний проект стоимостью в $5 млрд как раз и продвигает руководство Узбекистана, получившее поддержку Всемирного банка, Афганистана и Пакистана.

В середине июля в Ташкенте прошла международная конференция «Центральная и Южная Азия: региональное взаимодействие. Вызовы и возможности», где говорилось о том, что основные торговые пути из нашего региона сейчас идут в северном направлении. Поэтому развитие экономического сотрудничества со странами Южной Азии позволит диверсифицировать внешнюю торговлю центрально-азиатских государств. А объемы их торговли с Южной Азией пока невелики. По данным узбекской стороны, в прошлом году общий товарооборот стран нашего региона с государствами Южной Азии составил $4,4 млрд, или немногим более 3% от всего объема торговли Центральной Азии с зарубежными партнерами. Примечательно, что тон задает здесь Таджикистан с 4%, далее следуют Узбекистан (3,8%), Туркменистан (3,4%), Казахстан (2,3%) и Кыргызстан (1%). Это и неудивительно, поскольку две последние страны не имеют прямого выхода в Южную Азию.

НЕ ТОЛЬКО ТОРГОВАТЬ, НО И ПОМОГАТЬ

Что касается экономического сотрудничества Казахстана с Афганистаном, то тут у нашей страны давно налажены относительно прочные связи и вполне приличные объемы экспортных поставок. В прошлом году туда было поставлено наших товаров на $622 млн, что не так уж и мало – у соседнего с Афганистаном Узбекистана объем экспорта составил $774,6 млн.

стр. 2 »

ВАКЦИНАЦИЯ

Ради жизни

Мир застыл в ожидании, а социология показывает, что медицина сталкивается с сопротивлением антивакцинаторов, а также с множеством людей, саботирующих вакцинацию. В ситуации, когда речь идет о жизни и здоровье, в мировом сообществе уже преобладает доверие – это уверенность, что ученые разработали действенную и безопасную вакцину. Об этом наш разговор с председателем Ассоциации румыно-молдаван Казахстана Тамарой ЕЛГЕЛДИЕВОЙ.

стр. 2 »

ВЛАСТЬ. АКЦЕНТЫ НЕДЕЛИ

Жизнь после вируса

Противоречивые прогнозы по развитию ситуации в мировой экономике заставляют государства искать приемлемые пути пост-ковидного восстановления. Казахстан видит выход в продвижении торговли и инвестиций, в создании новых предприятий, во внедрении жизненно важных технологий, которые потенциально расширят пространство для экономического маневра.

стр. 4 »

ВОПРОС РЕБРОМ

«Минно-мусорное» поле над Алматы. Когда рванет?

Мы любим говорить о любви к природе. Но еще сильнее многим казахстанцам нравится ездить за город на отдых, чтобы надышаться свежим воздухом, погулять по диким тропинкам, устроить пикник и… оставить после себя тонны мусора. Корреспондент ДК прогулялся в горы вдоль реки Большая Алматинка и был, мягко говоря, шокирован увиденным. Но это лишь цветочки.

стр. 9 »

ПАРАЛИМПИЙСКИЕ ИГРЫ

Путь в Токио. Дубль 2

Кто бы что ни говорил, все страны отправляют спортсменов на Олимпийские игры лишь с одной целью – получение медалей. И уже за победами атлетов идет пропаганда здорового образа жизни, массовость, сильное поколение, новые чемпионы…

Паралимпийские игры – другое дело, уже само попадание на эти соревнования – настоящая победа для каждого их участника. В нынешних условиях на паралимпийцев легла двойная ответственность.

стр. 11 »

ЖИВОТНОВОДСТВО

Деньги. Сено. Комбикорм

Как распределяется помощь пострадавшим фермерам

На протяжение июля ДК держала своих читателей в курсе решения проблемы с голодомором и массовой гибелью скота в Мангистауской области. Эта тема до сих пор актуальна. Помощь продолжает оказываться.

Наталья БУТЫРИНА, Мангистауская область

Недавно Евросоюз выделил в качестве гуманитарной помощи 200 000 евро для оказания поддержки казахстанским скотоводам, пострадавшим от массового падежа скота. Свыше пяти миллиардов тенге по поручению главы правительства выделено на заготовку кормов в Мангистау. Также по всему Казахстану дан кличь о сборе средств для пострадавших животноводов в результате гибели их скота.

К примеру, для помощи пострадавшим фермерам Минсельхоз пожертвовал однодневную зарплату сотрудников, а также инициировал создание фондов для сбора средств и помощи волонтеров, собирающих корм по всей стране.

Акиматом Мангистауской области такой фонд для поддержки фермеров уже создан. Куда направлены выделенные средства, если сейчас казахстанцы опять скидываются в благотворительные фонды?

«Эти средства получат около 6 тысяч человек в наиболее пострадавших от засухи районах Мангистауской и Туркестанской областей», – сообщает представительство ЕС в Казахстане. Выделенные из резерва правительства РК 1,9 млрд тенге для частичного возмещения затрат на корма начали поступать крестьянским хозяйствам Мангистауской области.

Одной из первых, кто получил финансовую помощь на расширение маточного поголовья, стала Онайхан Калиева, совладелица хозяйства «Куандык», где имеются две коровы, девять лошадей и около ста овец и коз.

стр. 2 »

ГЛАВНОЕ

ЖИВОТНОВОДСТВО

ДЕНЬГИ. СЕНО. КОМБИКОРМ

« стр. 1

«С прошлого года, понимая, что коневодство – это сложное дело, мы перешли на мелкий рогатый скот. Даже при круглосуточном выгуле лошадей найти пригодное сено в полупустынном Мангистау невозможно. Все наши животные зарегистрированы, и на днях мы получили финансовую помощь от государства. На наш счет поступило 140 тысяч тенге. Мы очень рады», – говорит Онайхан.

По словам руководителя областного управления сельского хозяйства Серика Калдыгула, средства, выделенные из фонда правительства, будут переданы 971 крестьянскому хозяйству и частным владельцам, в чьих хозяйствах насчитывается в общей сложности 8 815 голов скота. Эта помощь предоставляется именно для маточного поголовья.

«По нашим подсчетам, на лошадей и верблюдов будет выплачено 9 143 тенге, на коров – 9 173 тенге, а на овец и коз – 1 915 тенге. Эти средства мы должны освоить в августе. Мы просим крестьянские хозяйства – владельцев скота, чтобы они ускоренно предоставили нам инвентаризацию поголовья, чтобы средства перечислили на их лицевые счета», – пояснил Серик Калдыгул.

«Клуб добряков» из Актау для оказания помощи фермерам тоже собирает средства через соцсети. Так, для одного из КХ было собрано 400 тыс. тенге, где до сих пор фермер не получил помощи, а скот гибнет на глазах.

«На эту сумму мы закупили 300 тюков сена и 35 мешков корма. Корм обходится очень дорого. Во-первых, он расходуется быстрее, чем сено, и стоит дороже. И если сена, которое мы купили хозяйству, хватит на месяц, то корма – всего на пару дней!» – рассказал Руслан Умирзаков, волонтер клуба.

Также в Мангистауской области полным ходом идет инвентаризация и регистрация скота. Уже зарегистрировано 84% всего поголовья хозяйств и 82% – в частных подворьях. Здесь определен специальный порядок регистрации скота: сначала сельские комиссии проводят регистрацию и инвентаризацию скота, затем районная комиссия подтверждает и выдает сводный акт с областное управление сельского хозяйства. В целом по области сейчас насчитывается 840 тысяч голов скота, из них зарегистрировано – около 460 тысяч.

«Для регистрации скота создан «зеленый» коридор. Это связано с тем, что зарегистрированный скот будет вакцинирован, будут при необходимости выдаваться лекарственные средства. Государство будет оказывать помощь при выделении различных финансовых средств», – говорит Серик Калдыгул.

Также в Минсельхозе предложили системные меры, которые позволят обезопасить фермеров от погодных условий. Это диверсификация в земледелии на основе научно-обоснованного севооборота, внедрение цифровых технологий, расширение площади орошаемых земель и развитие семеноводства кормовых культур.

...Пока же истощенные животные в поисках корма пасутся в областном центре. Жители наблюдают, как голодные лошади объедают деревья и кустарники в школьных дворах, в пределах частных коттеджей скотина поедает траву и цветы, а где-то едят мусор из контейнеров, расположенных в жилых районах города.

Отгоном домашней скотины и ее содержанием в специально отведенном месте – вдоль трассы Актау – аэропорт занимаются четыре бригады сотрудников коммунального предприятия «Акбота» Актауского городского отдела ЖКХ. Место для содержания животных чиновники планируют оборудовать и в нижней части города.

ВАКЦИНАЦИЯ

РАДИ ЖИЗНИ

« стр. 1

Азамат СУЛЕЙМЕНОВ

– Тамара Николаевна, система здравоохранения успешно внедряет вакцинацию населения. Но сегодня баланс не в пользу официальных государственных и научных институтов – есть сомневающиеся люди...

– Да, это так. У этих людей сильна вера в то, что все участвующие в разработке и внедрении вакцины стороны руководствуются не пользой для населения. А иными мотивами, например, выгодами фармкомпаний.

Сама ситуация располагает к росту недоверия: противоречива информация о числе зараженных и средствах защиты. Почти все новости о коронавирусе быстро подвергаются деструкции. В этой ситуации легко сказать, что нужно лишь дать людям больше профессиональной информации.

Фейкньюс строится на хлестком и простом ответе, броском обобщении. Ситуация резких драматичных перемен в образе жизни, утрата возможности планировать будущее, распространение витальных страхов снижают в обществе базовое доверие. Люди, адаптируясь к происходящему, замыкаются на круге межличностного общения, где циркулируют разные мифы и страхи. Страх и неизвестность делают людей чувствительными к простым форматам.

Тамара ЕЛГЕЛДИЕВА

– Но иных рецептов, кроме рациональной экспертной дискуссии на официальных ресурсах, еще не изобрели. Давайте приведем аргументы, чтобы люди не боялись делать прививки.

– Вакцины помогли значительно снизить вред от многих болезней за последнее столетие. Около 2,6 млн человек ежегодно умирало от кори до тех пор, пока в 1960-е годы не появилась первая вакцина от этой болезни. По данным ВОЗ, с 2000 по 2017 год уровень смертности от кори в мире сократился на 80%. Всего несколько десятилетий назад миллионы людей пали жертвами полиомиелита – заболевшим грозили паралич или смерть. Сегодня же эта болезнь практически исчезла.

Вакцины содержат генетическую информацию, относящуюся к коронавирусу, они содержит инструкции, благодаря которым организм производит S-белок коронавируса. В вакцинах содержится только часть генетического материала коронавируса, поэтому ни о каком его распространении вакцинированными людьми речи быть не может.

Вакцина работает на материальном, вполне понятном уровне. Она имитирует столкновение с вирусом, не вызывая при этом болезни, и в ответ на это организм вырабатывает антитела, а его Т-клетки запоминают образ врага, чтобы вырабатывать их в дальнейшем быстро. Делается это с единственной целью: чтобы в момент встречи с возбудителем инфекции организм начал полноценную борьбу немедленно, а не две недели спустя. Вирус пытается подавить выработку антител, плюс на их выработку «с нуля» нужно время. Не все доживают до этого момента, и многие оказываются в тяжелом состоянии к моменту, когда антитела появляются полноценно.

Вот на решение этой проблемы вступления в бой немедленно и направлена вакцинация на уровне отдельного организма. Да, кто-то вообще никогда никаких антител не вырабатывает, но в масштабах популяции это значения не имеет и на пресечение распространения инфекции не влияет. Механизм борьбы антител с вирусом – по сути, механический. Напоминает стрельбу ракетами ПВО по самолетам противника: ракет на первую волну может и не хватить, требуется перезарядка. При высокой вирусной нагрузке человек заболеть может, но он не умрет и не будет болеть тяжело. Вот такую важную информацию мы донесли у себя в Ассоциации румыно-молдаван и все вакцинировались, за исключением лиц, имеющих медотвод.

На мой взгляд, только очень несведущие люди, не способные понять довольно простые вещи, лепечут про вред от вакцины, принимая на себя риск значительно большего вреда болезни – такой свирепой, как коронавирус.

Как бы нам ни хотелось, чтобы пандемия закончилась самостоятельно, это маловероятно либо займет слишком много времени. К моменту окончания пандемии число заболевших и смертей от COVID-19 в мире будет внушительным. За каждым случаем болезни и смерти стоят люди. Наиболее быстрый и эффективный способ взять вирус под контроль – это вакцинация. Чем больше людей имеет иммунитет к вирусу, тем быстрее он перестанет циркулировать в человеческой популяции.

В ЮЖНУЮ АЗИЮ ПРОРУБИТЬ ОКНО

« стр. 1

При этом больше половины объема казахстанского экспорта – 54% – пришлось на муку. Потребность Афганистана в нашей муке постоянно растет, что привело к росту ее поставок за последнее 10-летие вдвое! Около 20% казахстанского экспорта в эту страну пришлось на зерно. В итоге Казахстан стал стратегически важным для Афганистана поставщиком зерна и муки.

Вполне ожидаемо третье место в наших поставках заняли топливные продукты, прежде всего бензин, с долей в 15%. Шли из Казахстана в эту страну железо, сталь, масличные, овощи, удобрения и животные жиры. А вот Афганистану поставить нам было практически нечего, так как импорт оттуда составил в прошлом году лишь $1,7 млн.

Таким образом, сальдо взаимной торговли сложилось в пользу Казахстана на весьма приличном уровне почти в $620 млн. Примечательно, что у нашей страны статистики зафиксировали положительное сальдо в торговле со всеми соседями по Центральной Азии: с Узбекистаном оно составило в прошлом году $1 млрд 350,2 млн, Кыргызстаном – $329 млн, Таджикистаном – $594,5 млн, Туркменистаном – $25,3 млн.

В этом году по итогам первого полугодия значительный перевес Казахстана в торговле с Афганистаном сохранился: при объеме нашего экспорта в эту страну в $228 млн импорт оттуда составил лишь 1,7 млн. В принципе, это и неудивительно – казахстанская экономика больше афганской по размеру примерно в 10 раз, хотя численность тамошнего населения больше нашего вдвое! При этом среднестатистический афганец гораздо беднее жителя Казахстана: если у первого ВВП на душу населения составляет порядка $500, то у нашего соотечественника – $9,1 тыс., то есть в 18 раз больше.

Так что тут все ясно в экономическом плане – если Афганистан относится к беднейшим государствам мира, то Казахстан – к среднему уровню. Стало быть, нам суждено еще и оказывать гуманитарную помощь этой стране, что давно уже делается в немалых масштабах в виде поставок продуктов питания и товаров первой необходимости.

Миллионные суммы поступали в Афганистан от нас на строительство школы и больницы, мостов, ремонт автодорог и даже на поддержку тамошней армии! Реализованы образовательные программы для афганских студентов в наших вузах, включая обучение полицейских, пограничников и врачей, на что выделено $50 млн. В итоге Казахстан стал крупнейшим донором Афганистана среди стран Центральной Азии. По этой причине Казахстан наверняка станет одним из ключевых участников предстоящей международной конференции по гуманитарной помощи Афганистану.

В общем, как наставлял великий Дэн Сяопин, «не важно, какого цвета кошка, лишь бы она ловила мышей». Поэтому, какой бы новый режим ни был установлен в Афганистане, и ему, и нам предписано судьбой торговать между собой. К тому же, как известно, самые вкусные лепешки в нашем регионе готовятся именно из казахстанской муки, а казахстанский бензин не так уж и дорог по сравнению с другими странами.

Наши стратегические союзники – Россия и Китай – уже вступили в переговоры с представителями новой афганской власти. Так что наверняка и Казахстан найдет общий язык с нею, чтобы развивать дальше отношения с этой многострадальной страной, в том числе и в рамках инициативы «Пояса и пути», дабы свою выгоду смог получить и Афганистан.

У нас накоплен богатый опыт сотрудничества с исламскими государствами, Казахстан является членом Организации исламского сотрудничества. Главное – совместно действовать на опережение в экономическом сотрудничестве, обеспечивая при этом безопасность и развитие Центральной и Южной Азии, а все остальное приложится!

АВТОРСКИЕ КОЛОНКИ

Ровно 30 лет назад была сделана последняя попытка сохранить СССР. 20 августа в Ново-Огарево (Москва) ожидалось подписание соглашения о создании нового политического объединения – ССГ (Союз Суверенных Государств). Предполагалось грандиозное превращение Советского Союза в конфедерацию.

ТРАМВАЙ УШЕЛ, И РЕЛЬСЫ РАЗОБРАЛИ

Андрей ЗУБОВ

Подписать соглашение должны были сначала главы России, Белоруссии и Казахстана. Еще шесть республик (Украинская ССР, Узбекская ССР, Азербайджанская ССР, Таджикская ССР, Киргизская ССР и Туркменская ССР) должны были заключить договор до конца октября 1991 года. Отмечу, что в союзный договор соглашались вступить только девять республик из пятнадцати. Эстония, Латвия, Литва, Молдова, Грузия и Армения уже объявили о своей независимости.

Но никакого подписания не состоялось. 19 августа начался путч, руководимый группой политиков, назвавших себя ГКЧП (Государственный комитет по чрезвычайному положению). Путчисты объявили, что тогдашний лидер СССР М. Горбачев болен и не способен руководить страной, поэтому они берут власть в свои руки и вводят войска в крупные города России. Целью ГКЧП было сохранение СССР без всяких реформаций, при этом главный аргумент был тот, что большинство советского народа на референдуме в марте 1991 года высказалось за существование Советского Союза.

На улицы Москвы тут же хлынул народ во главе с Б. Ельциным, войска перешли на его сторону, и путч был подавлен. Члены распущенного ГКЧП были арестованы (один из путчистов – министр внутренних дел СССР Б. Пуго – застрелился), затем отпущены под подписку о невыезде. В 1993 году начался суд, и в начале 1994 года все подсудимые были амнистированы.

После этого начался стремительный «парад суверенитетов», где республики, как шлюпки, одна за одной отчаливали от грандиозного корабля под красным флагом, чтобы пуститься в самостоятельное капиталистическое плавание.

Меня многие спрашивают: а если бы ГКЧП победил, сохранился бы СССР? Ну, во-первых, как сказал немецкий профессор Карл Хампе: «История не знает слова «Если»». Трамвай ушел, и рельсы разобрали. А во-вторых, нет, не сохранился бы. В лучшем случае он бы прожил еще месяца три-четыре и все равно бы развалился. Слишком разболтанной, раздрызганной и уже фактически неуправляемой была тогда страна, а политические верхушки всех республик так сильно чуяли сладкий запах наживы, которую сулила им независимость, что их бы ничего не удержало.

Если мы посмотрим на события, происходившие в 1991 году, то увидим, что все они очень четко вписывались в картину общей агонии государства, остановить которую не смогли бы ни ГКЧП, ни даже военное положение.

Причиной развала СССР стал проигрыш Западу в «холодной войне». Главные составляющие поражения: неэффективность плановой экономики, ее сырьевая зависимость, бюрократизм и неповоротливость госаппарата, коррупция во всех сферах, невероятно большие расходы на армию, война в Афганистане, проникновение западной идеологии потребления, разложение нравственности, национализм. Всё это сопровождалось страшнейшим дефицитом товаров и бешеным ростом цен.

Особенно запомнилась знаменитая «Павловская реформа» 1991 года, когда все цены выросли минимум в три раза! Как сейчас помню свое потрясение, когда я, как обычно, вошел в столовую Гостелерадио Казахской ССР (я был сотрудником Молодежной редакции) и увидел, что на один рубль, которого еще вчера хватало на весь обед и даже сдача оставалась, я могу купить только тарелку супа.

Но это было только начало. Деньги печатались в огромных объемах. У населения скопилось столько «горячих», но не обеспеченных денег, что они просто раздавили потребительский рынок. В итоге за 1991 год получился невиданный со времен первых лет НЭПа почти восьмикратный рост цен в потребительском секторе.

Количество бедных в 1991 году увеличилось, как минимум, на 80 миллионов человек. Это означает, что ежедневно за черту бедности на территории бывшего СССР скатывалось 200-250 тысяч человек!

Что мог в тот момент предложить ГКЧП? Да ничего. Маховик разрушения был запущен настолько яростно, что дело дошло до крови – началась война в Южной Осетии, полыхал Карабах, в Прибалтику вводились войска для подавления восстаний... На этом фоне обещание путчистов раздать всем жителям СССР по 6 соток было как предложение конфеты-ириски умирающему человеку.

Помимо всего этого экономического хаоса советского человека добила западная масс-культура. Как справедливо считает мой коллега Михаил Карпов, советская идеология исчерпала свой потенциал задолго до краха Советского Союза. Изначальные установки о достижении коммунизма, базировавшиеся на работах Маркса и Ленина, давно никого не вдохновляли, но и отказаться от них было совершенно невозможно, поскольку именно на них было построено государство.

Разваливающуюся конструкцию поддерживали лишь «подпорки», идущие от противного: не будет социализма, значит, будет капитализм, не будет мира, значит, будет война, в которой погибнет человечество. Официальная идеология заката СССР – идеология простого выбора: «Жить как сегодня или не жить никак».

В общем, говоря словами Льва Толстого, должны были соединиться миллионы причин, чтобы произошло то, что произошло. СССР навсегда умер. Хорошо это или плохо? Скажем честно: кому как. Кому-то хорошо сегодня – в эпоху олигархического капиталистического феодализма, а кому-то хорошо было тогда. А молодым вообще не с чем сравнивать, тем более что нынешняя буржуазная пропаганда гадит на память об СССР при любом удобном случае. Но по остроумному замечанию одного политика, речь здесь не об «уничтожении тоталитаризма». Речь о том, что сарай, в котором мы жили, снесли. А новое здание построили не из хорошего импортного мрамора, а из гниющих обломков старого сарая.

В нем мы и живем...

DK-INDEX

www.dknews.kz

КПО ПРЕДСТАВИЛА РЕЗУЛЬТАТЫ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗА ПЕРВОЕ ПОЛУГОДИЕ

Компания «Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В.» (КПО) представила результаты производственной деятельности за первое полугодие.

За данный период КПО добыла около 73 миллионов баррелей нефтяного эквивалента в виде стабильных и нестабильных жидких углеводородов, сырого газа на экспорт и очищенного газа для использования в качестве топлива. Дополнительно было закачано в пласт около 5 миллиардов кубометров сырого газа, что составило 48,4% от общего объема добытого газа.

На сегодня в разработку месторождения партнерами по Карачаганаку инвестировано около 28 миллиардов долларов США.

Несмотря на пандемию коронавирусной инфекции, компания выполнила все намеченные работы своевременно, безопасно и с минимальными затратами. Первое полугодие 2021 года ознаменовалось вводом в эксплуатацию объектов проекта по «Снятию производственных ограничений по газу на КПК» и получением разрешения на запуск проекта по расширению Карачаганака.

В плане национализации кадров за первые шесть месяцев процентное соотношение местных сотрудников КПО составило 98% от общего количества инженерно-технических работников и 84% всего руководящего персонала.

КПО уделяет пристальное внимание вопросам окружающей среды. За первое полугодие 2021 года показатель утилизации газа на Карачаганаке составил 99,94%, что является достижением мирового уровня. На сегодня общий объем инвестиций КПО в природоохранные мероприятия составил 437 миллионов долларов США.

Компания КПО является одной из первых в Казахстане, успешно внедривших Программу развития местного содержания. По итогам шести месяцев текущего года доля местного содержания в контрактах КПО на поставку товаров, работ и услуг превысила 72%, или более 296 миллионов долларов США в денежном исчислении.

КПО в сотрудничестве с государственными органами продолжает принимать все необходимые меры для профилактики и сдерживания распространения коронавирусной инфекции. КПО поддерживает государственную программу вакцинации от COVID-19, поощряя добровольное участие своих работников в вакцинации.

В рамках программы по усовершенствованию экстренной медицинской помощи в Бурлинской центральной районной больнице при поддержке КПО в июне 2021 года состоялось открытие нового приемно-диагностического отделения для размещения палат интенсивной терапии и КТ. В текущем году компания передала области два новых физкультурно-оздоровительных комплекса в селах Жалпактал Казталовского района и Подстепное Теректинского района ЗКО.

На сегодня общий объем инвестиций КПО в развитие социальной инфраструктуры региона составил более 439 миллионов долларов США.

«КПО обладает огромным созидательным потенциалом, благодаря слаженной командной работе, профессионализму сотрудников и стремлению к новым высотам. Наши приоритеты до конца текущего года остаются прежними – обеспечение максимальных показателей по добыче и промышленной безопасности, при этом обеспечивая максимальную отдачу в интересах Республики Казахстан, местного сообщества и всех заинтересованных сторон», – заключил генеральный директор КПО Джанкарло Рую.

Аксай, Западно-Казахстанская область

ПЕНСИОННАЯ РЕФОРМА

ТРАНСФОРМАЦИИ ПЕНСИОННОЙ СИСТЕМЫ

ЕНПФ подвел итоги полугодия: инвестиционный доход вкладчиков фонда превышает рост потока обязательных пенсионных взносов, то есть фонд зарабатывает больше, чем переводят люди. Это достаточно редкое явление для нашей страны происходит на фоне вывода средств из пенсионной системы.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Напомним, в этом году казахстанцы получили возможность инвестировать накопления на старость в недвижимость, здоровье и управляющие компании. И если деньги, переданные инвесткомпаниям, все еще находятся в пенсионной системе, то средства, направленные на выкуп квартир или на лечение, – это вывод денег из системы.

ПОКАЗАТЕЛИ

Подведение итогов состоялось на Общественном совете при ЕНПФ. «Первое полугодие было напряженным для фонда и пенсионной системы. Возможностями, которые предоставило наше правительство гражданам по изъятию средств из ЕНПФ, воспользовались более 350 тыс. вкладчиков. На спецсчета казахстанцев, открытые в банках-уполномоченных операторах, ЕНПФ переведено свыше 1,5 трлн тенге. Средняя сумма единовременных пенсионных выплат составила 4,4 млн тенге», – открыл заседание Общественного совета ЕНПФ Ерлан Бурабаев, глава ОС и управляющий директор Ассоциации финансистов Казахстана.

Нагрузка на системы фонда в нескорых направлениях возросла более чем в два раза. Так, Единый накопительный пенсионный фонд за первые шесть месяцев года оказал своим вкладчикам более 20 млн услуг. Сумма пенсионных накоплений на 1 июля достигла 12,8 триллиона тенге. Эти цифры включают в себя пенсионные взносы и инвестиционный доход, который за первое полугодие составил более 753 млрд тенге.

«Важно отметить, с 1 января по 1 июля 2021 года на счета вкладчиков ЕНПФ был начислен чистый инвестиционный доход в размере 753,3 млрд тенге, что почти на 210 млрд тенге, или 39% больше, чем за первое полугодие прошлого года. Доходность составила 6,1%, при инфляции в 4,6%, – пояснил председатель правления ЕНПФ Жанат Курманов. – Это третий год (ранее такие показатели были в 2019-м и 2020 годах), когда пенсионные активы растут не за счет взносов, а за счет инвестиционного дохода».

Инвестиционный доход, обеспеченный Национальным банком с момента объединения всех пенсионных активов в ЕНПФ, превысил 5,4 трлн тенге.

ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ ИНИЦИАТИВЫ ЕНПФ

Общий объем средств, переданных в казахстанские управляющие компании, составляет порядка 4,3 млрд тенге. Пенсионные активы, находящиеся в доверительном управлении Jusan Invest за три месяца, обеспечили доходность своим владельцам в 4,3%, этот же показатель в BCC Invest равняется 2,96%, Сентрас Секьюритиз – 2,76%, Halyk Global Markets – 2,32%.

«На первый взгляд цифры кажутся небольшими, но в годовом выражении они обеспечат будущим пенсионерам доход от 12% до 15% годовых. О первых результатах доверительного управления можно будет говорить в конце года», – прокомментировал Ерлан Бурабаев.

Для того, чтобы деньги оставались в пенсионной системе, государство планирует дать казахстанцам право на получение в виде ежегодных выплат части инвестиционного дохода, который зарабатывает частный управляющий.

«Из-за сезона отпусков работа над этим проектом замедлилась, но думаю, в этом году поправки будут приняты», – подчеркнул глава ОС ЕНПФ. Кроме того, поправки позволят будущим пенсионерам переводить в доверительное управление не только обязательные накопления, но и добровольные взносы.

Это небольшая часть законодательных инициатив, которые обсуждает сейчас ЕНПФ, финансовый рынок и власти.

«Наша цель – это максимально увеличить цифровизацию предоставляемых населению услуг. Так, мы работаем над упрощением процедуры получения наследства из ЕНПФ. Например, предлагаем ввести электронную подачу заявлений. Сейчас идут переговоры с Министерством юстиции РК для того, чтобы внести изменения в законе, регулирующем деятельность нотариусов. В частности, для того чтобы в базе единой информационной системы нотариата отражалась доля наследства каждого наследника.

С тем чтобы ЕНПФ мог получить доступ к этой информации и, соответственно, перепроверять эту информацию после получения электронного заявления о получении наследства. Этот вопрос поддерживается государственными органами. Сейчас он находится на стадии обсуждения», – объяснил председатель правления ЕНПФ.

Доступ ЕНПФ к базе данных страховщиков тоже может упросить жизнь вкладчикам фонда.

«Так, планируется разрешение на получение всего остатка пенсионных накоплений от ЕНПФ при одновременном соблюдении двух условий: достижении пенсионного возраста и при наличии у вкладчика пенсионного аннуитета с ежемесячной выплатной определенного уровня. Сейчас рассматривается вопрос о двухкратном прожиточном минимуме. Для проверки подлинности аннуитета ЕНПФ должен иметь доступ к единой базе страховщиков», – рассказала директор департамента стратегического развития ЕНПФ Камиля Фазылова.

Кроме того, фонд намерен сделать по умолчанию электронную выписку. «Вкладчик сможет выбрать любую опцию: можно будет на сайте ЕНПФ посмотреть выписки или на портале Электронного правительства», – заключила Камиля Фазылова.

В ЕНПФ признают, пока чаще всего казахстанцы тратят пенсионные деньги на покупку жилья, но с принятием поправок и дальнейшим развитием электронных услуг ситуация изменится и люди задумаются о том, что деньги лучше оставлять в системе для обеспечения жизни на пенсии. Правда, для перелома потребуется время.

БАНКОВСКИЙ СЕКТОР

После того, как сводную статистику регулятора покинул в июне проблемный Capital Bank Kazakhstan, лишившийся лицензии, динамика ключевых показателей банковского сектора по итогам первого полугодия стала, наконец-то, показательно позитивной.

ЛЕТНИЙ ПОЗИТИВ

Тулеген АСКАРОВ

Совокупные активы банков второго уровня после увеличения в мае на 3,2% или 1,047 трлн тенге прибавили за первый месяц лета еще 2,3% до 34,8 трлн, а в абсолютном выражении – 782,2 млрд тенге. Свой позитивный вклад в этот общий позитив внес лидирующий по размеру активов Народный банк Казахстана, у которого сложилась июньская прибавка на 1,2% – до 10,54 трлн тенге. Не стояли на месте и другие члены группы «триллионеров», в состав которой ныне входят 11 участников рынка. Занимающий второе место дочерний Сбербанк завершил июнь с приростом активов на 1,7%, следующий третьим Kaspi Bank – 4,7%. Далее расположились государственный Отбасы банк, активы которого уменьшились на 0,5% до 2,3 трлн тенге, ForteBank с увеличением на 1,8% до 2,25 тенге, Банк ЦентрКредит со снижением на 1% до 1,92 трлн тенге, Jusan Bank (0,8% до 1,65 трлн) и Bank RBK, переместившийся за июнь с 11-го места на 8-е благодаря впечатляющему росту активов на 28,7% до 1,42 трлн тенге. Замкнули же группу «триллионеров» Евразийский банк с приростом, АТФБанк и Ситибанк Казахстан.

Вполне ощутимо крепла в июне и депозитная база банковского сектора, большая часть которой приходится теперь на вклады населения. Их совокупный объем вырос за первый месяц лета на 3,5% до 12 трлн 393,7 млрд тенге, в абсолютном выражении – на 422,3 млрд тенге, тогда как в мае – соответственно на 0,9%, или 111,1 млрд тенге.

Доминирующий на рынке по этому показателю Народный банк Казахстана прибавил 5,8%, занимающий второе место Kaspi Bank – 4,1%, тогда как у идущего третьим Отбасы банка произошло снижение на 0,6%. Немного приблизился к группе «триллионеров» по этому показателю дочерний Сбербанк, за ним следовали к началу июля Банк ЦентрКредит, ForteBank и Евразийский банк, обошедший Jusan Bank с оттоком вкладов населения в 6%. В конце первой десятки по этому показателю оказались АТФБанк со снижением на 0,4% и Bank RBK, прибавивший 6%.

Совокупный объем депозитов физических лиц после увеличения в мае на 4,7% подрос за первый месяц лета на 2,2% до 12 трлн 117,6 млрд тенге, в абсолютном выражении – на 259,4 млрд тенге. Но при этом у лидирующего и здесь Народного банка Казахстана произошло весьма ощутимое снижение на 3,1%. Идущий вторым по этому показателю дочерний Сбербанк прибавил 3,6%, а занимающий третье место ForteBank вошел в немногочисленную группу «триллионеров» в результате значительного увеличения вкладов корпоративных клиентов на 7,5%. Вслед за этой группой к началу июля располагались Ситибанк Казахстан и совершивший мощный рывок Bank RBK, в котором объем таких депозитов вырос за первый месяц лета в 1,6 раза до 749 млрд тенге, а в абсолютном выражении – на 285,1 млрд тенге! В итоге этот участник рынка поднялся с 8-го на 5-е место, оставив позади Евразийский банк, потерявший 14,9% депозитов юридических лиц, Jusan Bank с приростом на 1,2% до 518,3 млрд тенге и Банк ЦентрКредит с оттоком в 10,3%. Замкнули же первую десятку по этому показателю дочерние Альфа-Банк с приростом на 5,5% и Банк Китая в Казахстане (8%).

Вполне позитивная динамика сохраняется и по совокупному собственному капиталу банковского сектора. Если в мае по этому показателю сложился прирост на 2,9%, или 112,2 млрд тенге, то за первый месяц лета – еще на 2,9% до 4 трлн 144,8 млрд тенге, в абсолютном выражении – на 117 млрд тенге. Лидирующий и здесь Народный банк Казахстана прибавил в «весе» 2,9%. С огромным отрывом от него следовали к началу июля Отбасы банк (1,7%), дочерний Сбербанк (4,3%) и Kaspi Bank, «похудевший» на 6,9%. На высокую концентрацию рынка по этому показателю указывает то обстоятельство, что другим участникам рынка не покорилась здесь 300-миллиардная планка.

Весьма высока его концентрация и по финансовому результату деятельности БВУ, рассчитываемому как превышение текущих доходов над расходами после уплаты подоходного налога. Здесь с большим отрывом от конкурентов лидируют Народный банк Казахстана и Kaspi Bank, прибавившие за июнь соответственно 22,8% до 215,6 млрд тенге и 21,6% до 135,3 млрд тенге. В сумме на них приходится более половины (53,2%) от совокупного финансового результата банковского сектора, выросшего к концу первого полугодия до 659,7 млрд тенге. Из других участников рынка 50-миллиардная планка по этому показателю покорилась только АТФБанку (85,2 млрд тенге) и дочернему Сбербанку (64,7 млрд тенге). Не обошлось и без убытков – на этот раз они оказались у исламского банка Al-Hilal в минус 0,8 млрд тенге.

Об изменениях в ссудных портфелях участников банковского рынка, произошедших за первый месяц лета, читайте в следующем номере ДК.

Каспийский Трубопроводный Консорциум-К

объявляет о проведении открытого одноэтапного тендера на право заключения договора на поставку лабораторного оборудования.

В случае заинтересованности с подробной информацией можно ознакомиться на сайте: http://www.cpc.ru (Раздел «Тендеры»: Закупка 4706-OD).

Справки по телефону: +7 (495) 966-50-00.

FINANCE

www.dknews.kz

СТРАХОВОЙ РЫНОК

ПЕРЕСТРОЙКА NON-LIFE

Традиционно рынок страхования делится на два больших сегмента: рынок life (компании по страхованию жизни) и рынок non-life (компании общего страхования). В Агентстве РК по регулированию и развитию финансового рынка разработали поправки, которые изменят процессы взаимодействия компаний общего страхования и клиентов. Документ уже находится в парламенте. Здесь мы расскажем о законодательных изменениях.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

По оценке Ассоциации финансистов Казахстана (АФК), рынок страхования демонстрирует рост по всем ключевым показателям за исключением выплат. Объем страховых премий увеличился на 53%. Сегмент «личное страхование» вырос со 100 до 195 млрд тенге (+94%). Спрос на продукты добровольного имущественного страхования (страхование имущества, автотранспорта) стал дополнительным фактором роста премий. «Дальнейший рост рынка будет обусловлен увеличением спроса на продукты компаний по страхованию жизни, а также ростом потребности в продуктах общего страхования», – прогнозируется в докладе АФК «Страховой сектор: первое полугодие 2021 г.»

ВМЕНЕННОЕ СТРАХОВАНИЕ

Вмененное страхование является условием осуществления какого-либо вида деятельности, например, нотариуса, арбитражного управляющего. Такое страхование также может быть направлено на защиту жизни и здоровья определенных групп лиц, подверженных риску (пациенты в больницах и поликлиниках, работники частного охранного предприятия). «АРРФР работает над созданием условий для развития вмененного страхования профессиональной ответственности субъектов предпринимательства перед третьими лицами от профессиональных ошибок и некачественных услуг», – говорится в ответе АРРФР на запрос ДК.

Вмененное страхование подразумевает социальную направленность. С одной стороны, оно снимает с государства финансовую нагрузку и повышает ответственность субъектов бизнеса, регулируя гражданско-правовые отношения. С другой стороны, защищает население от профессиональных ошибок и некачественных услуг путем выплаты компенсации пострадавшим.

«Вмененное страхование может стать хорошей альтернативой обязательному страхованию. По сути, оно предназначается тем отраслям, для которых правила страхования и страховые тарифы не установлены законом, но наличие страхового полиса необходимо для проведения той или иной деятельности. Сейчас к вмененному страхованию в Казахстане относится деятельность, связанная с таможенными операциями и судебными исполнителями, – объясняет председатель правления СК «Коммеск-Өмір» Олег Ханин. – Предполагается, что институт вмененного страхования может покрыть области добровольного страхования гражданско-правовой ответственности товаропроизводителей, владельцев заведений общественного питания, торговых центров, ресторанов, кафе и магазинов, лифтовых организаций, организаторов массовых мероприятий, каршеринга, а также сферу профессиональной ответственности.

Сейчас страховым сообществом совместно с регулятором рассматриваются вопросы развития вмененного страхования, в части страхования профессиональной ответственности медицинских работников за причинение вреда здоровью пациента неумышленно и при отсутствии небрежного или халатного исполнения профессиональных обязанностей с их стороны. «Например, при непредвиденных осложнениях в результате применения назначенных лекарственных препаратов; диагностических, тактических и технических ошибках; непредвиденных осложнениях в результате плановой операции; несоблюдении порядка, стандартов оказания медицинской помощи, операционных процедур или клинических исследований и другое», – подчеркивает собеседник.

В страховой компании Amanat уверены, что для страховщиков в этом ничего нового нет. Рынок уже страхует эти продукты в виде добровольного страхования. «Мы считаем, что для более успешной реализации подобных проектов необходимо создать единую форму договора страхования для всего рынка, чтобы в дальнейшем у страхователей и у страховщиков не было повода для разногласий и, наоборот, было единое понимание продуктов», – говорит Анна Некрюкова, заместитель председателя правления СК Amanat.

Отрасли, в которых можно развить вмененное страхование, разные. Сейчас такие продукты существуют, например, для охранных предприятий, владельцев элеваторов, таможенных представителей. «В целом внедрение и развитие вмененного страхования повлияет на рынок положительно – потребители услуг будут финансово защищены от профессиональных ошибок и некачественных услуг субъектов предпринимательства. Конечно, мы не исключаем, что сами предприятия это могут воспринять, как очередную пошлину, но на самом деле очень важно и нужно понимать, что страховой инструмент работает, и, застраховав свои риски, эти субъекты обезопасят себя от убытков, которые они могут понести в результате страхового случая», – уверена собеседница.

Председатель правления СК Freedom Finance Insurance Даулет Акижанов склонен к выжидательной позиции: «Со своей стороны, страховые компании относятся с определенной осторожностью при приеме на страхование подобных рисков, и данная осторожность зависит от того, чью профессиональную ответственность они принимают на страхование, какие установлены страховые суммы, лимиты на один страховой случай, размеры франшиз, репутация, и соответственно уровень убыточности».

Распространение нового сегмента страхования однозначно отразится на рынке, и конкуренция неизбежна. «Все будет зависеть от риск-аппетитов каждого игрока на рынке страхования. Учитывая то, что в целом к этому виду страхования (на текущий момент профессиональная ответственность медицинских работников принимается в рамках добровольного вида страхования) страховщики подходят очень осторожно, предполагаем, что на рынке выделятся 2-3 основных игрока», – уверен председатель правления СК Сентрас Иншуранс Бейбит Турысбеков.

ВЫПЛАТЫ ПО-НОВОМУ

После внедрения онлайн страхования АРРФР намерено сосредоточится на дальней цифровизации страховой отрасли. «В частности, будет внедряться осуществление онлайн выплат, создаваться централизованная база данных по всем договорам страхования, продолжена работа по автоматизации надзорных элементов», – рассказали в АРРФР.

Цифровизация этой процедуры позволит внедрить новые IT-продукты и усовершенствовать существующие процессы путем автоматизации и оптимизации. «Мы поддерживаем инициативу АРРФР с цифровизацией выплат, базы данных со всеми договорами страхования и другими электронными сервисами. Это значительно улучшит коммуникации между страховщиками и клиентами. К тому же, изменения помогут упростить осуществление страховых выплат», – говорит Даулет Акижанов.

Анна Некрюкова говорит, что онлайн-выплаты сделают процедуры страховщиков прозрачными: «И клиент, и регулятор могут отслеживать процесс осуществления выплаты по страховому случаю. Может задавать вопросы нам и консультироваться в онлайне. Все данные отражены в профайле клиента – он видит, как страховая компания оценила ущерб, как продвигается работа по его случаю; может урегулировать вопросы, если не согласен; там же на сайте заполнить все заявления и необходимые формы. Мы, как страховая компания, тоже сможем четко следит за выплатными процессами».

ИНФРАСТРУКТУРА

Благодаря новым поправкам в Казахстане будет расширен перечень гарантируемых классов страхования и введено обязательное досудебное урегулирование страховым омбудсменом. «В настоящее время гарантированию подлежат три вида обязательного страхования (страхование гражданско-правовой ответственности владельцев транспортных средств, гражданско-правовой ответственности перевозчика перед пассажирами, страхование туристов) и два вида аннуитетного страхования (аннуитет в рамках обязательного страхования работника от несчастного случаев и пенсионный аннуитет). Обязательное досудебное урегулирование страховым омбудсманом положительно скажется, ввиду значительной разгрузки судебной системы и упрощения процессов урегулирования профессиональными участниками рынка», – считает Олег Ханин.

Даулет Акижанов согласен с инициативой регулятора, но обращает внимание на некоторые детали: «Необходимо провести анализ объема споров, вытекающих из договоров страхования. Таким образом можно объективно оценить возможности Страхового омбудсмана. Без этого в случае, если страховой омбудсман не справится с объемами споров по договорам, может пострадать деловая репутация самого страхового омбудсмана и подрыв доверия населения к страховому рынку в целом».

Развитие – это процесс перехода рынка из одного состояния в другое, более совершенное, сложное, качественное. И казахстанский страховой рынок после стагнации кризисных лет постоянно меняется: реформируется регулирование, под него адаптируется работа страховщиков, появляются новые продукты.

ВЫШЛИ НА ПОЛОЖИТЕЛЬНУЮ ТРАЕКТОРИЮ РАЗВИТИЯ

Не сумев завершить весну дружным ростом основных показателей деятельности, к концу первого месяца лета страховой сектор Казахстана все же вышел на общую положительную траекторию развития.

Тулеген АСКАРОВ

Напомним, что в апреле страховщиков подвело снижение совокупного собственного капитала, а в мае уменьшились их совокупные активы на 1,0% или 16,1 млрд. тенге. В июне же рост последних возобновился, и их объем увеличился на 0,8% до 1 трлн 673,5 млрд тенге, а в абсолютном выражении – на 13,7 млрд тенге. При этом вклад лидирующей по этому показателю «Евразии» оказался невелик, так как ее активы увеличились лишь на 0,3%, или 1,2 млрд тенге, до 347,9 млрд тенге. Занимающая второе место «Nomad Life» прибавила гораздо больше – 2,5% до 222,2 млрд тенге, как и шедшая третьей «Халык-Life» (0,9% до 210,5 млрд тенге). 100-миллиардный рубеж к концу первого полугодия покорился также «Халык» (3,6% до 149,5 млрд тенге) и государственной «KazakhExport» (0,6% до 130,7 млрд тенге). Вплотную к этому рубежу придвинулась за июнь «Виктория» (0,4% до 99,8 млрд тенге). Замкнули же первую десятку по этому показателю «Freedom Finance Life» (1,6% до 64,2 млрд тенге), «Standard Life» (4,3% до 45,7 млрд тенге), КСЖ «Евразия» (3,5% до 44,2 млрд тенге) и «Казахмыс» со снижением на 7,1% до 39,1 млрд тенге. Как нетрудно подсчитать, тандем «евразийских» страховщиков пока еще немного опережает дуэт «народных» конкурентов, так как в сумме у первых было 392,1 млрд тенге, а у вторых – 360,0 млрд тенге.

Совокупный собственный капитал страхового сектора после незначительного майского увеличения на 0,1%, или 0,8 млрд тенге, за первый месяц лета вырос в большей степени – на 2,0% до 703,2 млрд тенге, в абсолютном выражении – на 14,1 млрд тенге. «Погоду» на рынке по этому показателю задает «Евразия», прибавившая в «весе» за июнь весьма приличные 4,8%, или 9,5 млрд тенге до 209,1 млрд тенге. Концентрация рынка здесь по-прежнему остается весьма высокой, так как 100-миллиардный рубеж покорился еще только одному участнику – «KazakhExport» с приростом на 1,1% до 114,4 млрд тенге. Все никак не может преодолеть эту планку «Виктория», собственный капитал которой увеличился лишь на 0,2% до 92,5 млрд. тенге. Доля этих трех страховщиков в совокупном капитале составляет почти 60%.

Безраздельно доминирует «Евразия» на рынке и по размеру заработанной ею прибыли (нераспределенного дохода) по итогам первого полугодия – 30,4 млрд тенге с впечатляющим приростом за июнь на 43,4%. На лидера приходится 43,2% от совокупного финансового результата страхового сектора, выросшего за первый месяц лета на 32,1% до 70,4 млрд тенге. Другим участникам рынка далеко до «Евразии», поскольку 5-миллиардный рубеж по этому показателю сумели преодолеть кроме лидера только «Nomad Life» (6,8 млрд тенге) и «Халык-Life» (6,2 млрд тенге). А убытки по итогам первого полугодия регулятор зафиксировал у «Freedom Finance Life» (минус 0,2 млрд тенге), «Нефтяной страховой компании» (минус 0,5 млрд тенге), «ТрансОйл» (минус 0,1 млрд тенге) и «Лондон-Алматы» (минус 0,05 млрд тенге).

Главная рыночная интрига сохраняется по собранным страховым премиям и расходам на осуществление страховых выплат. Хотя «Евразия» лидирует по объему собранных премий с приростом за июнь на 18,2% до 79,3 млрд тенге, заметно опережая следующие за ней «Халык» (14,9% до 68,8 млрд. тенге) и «Халык-Life» (22,2% до 59,4 млрд тенге), даже с учетом данных по ее одноименной «дочке» (18,5% до 16,0 млрд тенге) «евразийский» тандем отстает от «народного». Совокупный же объем собранных страховщиками премий увеличился за первый месяц лета на 18,4% до 428,6 млрд тенге, в абсолютном выражении – на 66,6 млрд тенге.

Схожая ситуация сложилась и по расходам на осуществление страховых выплат. «Евразия» и здесь идет впереди, прибавив за июнь 16,7% до 12,6 млрд тенге, тогда как «Халык» (23,3% до 11,1 млрд тенге) занимает второе место. Конкурентов у них нет и не предвидится, поскольку никому из других участников рынка не покорился 5-миллиардный рубеж по этому показателю. Но если учесть, что «Халык-Life» выплатила своим клиентам 5,7 млрд тенге, а КСЖ «Евразия» лишь 0,5 млрд тенге, то и здесь дуэт «народных» страховщиков выходит вперед. Что касается совокупного объема страховых выплат, то за первый месяц лета он увеличился на 20,8%, или 10,2 млрд тенге, до 59,2 млрд тенге.

ВЛАСТЬ. АКЦЕНТЫ НЕДЕЛИ

ЖИЗНЬ ПОСЛЕ ВИРУСА

« стр. 1

ПРЕЗИДЕНТ

В рамках государственного визита в Республику Корея состоялись переговоры Касым-Жомарта Токаева с президентом Мун Чжэ Ином.

Особое внимание было уделено укреплению торгово-экономических, инвестиционных и культурно-гуманитарных связей. Касым-Жомарт Токаев назвал перспективным направлением сотрудничества внедрение системы «умных городов». По его словам, Казахстан заинтересован в применении технологий управления транспортом, предотвращения ДТП, дистанционной передачи данных. Глава государства рассказал о планах по реализации 16 перспективных инвестпроектов на сумму более 1,5 млрд долларов в таких сферах, как автомобилестроение, жилищное строительство, металлургия и сельское хозяйство.

ПРАВИТЕЛЬСТВО

На заседании правительства рассмотрена санитарно-эпидемиологическая ситуация в стране.

На сегодняшний день свыше 6,1 млн человек вакцинировано первым компонентом, более 4,8 млн человек – вторым компонентом. Премьер-министр отметил необходимость в рамках подготовки к новому учебному году завершить вакцинацию учителей к 25 августа и усилить контроль за готовностью учебных заведений.

А. Мамин дал поручение продолжить контроль за соблюдением населением ограничительных мер и повысить эффективность деятельности мониторинговых групп, расширить информационную работу о необходимости вакцинации.

* * *

В текущем году из-за погодных условий прогнозируется снижение урожайности пшеницы в ведущих странах – производителях зерновых.

По прогнозам, в Казахстане будет собран достаточный объем зерновых культур. При этом сохранится экспортный потенциал – около 6,5-7 млн тонн.

* * *

Премьер-министр РК А. Мамин провел переговоры с председателем правительства РФ М. Мишустиным, прибывшим в Казахстан с рабочим визитом.

Встреча состоялась на площадке Международного финансового центра «Астана». Стороны обсудили вопросы дальнейшего наращивания сотрудничества в торгово-экономической сфере, промышленной кооперации, транспортно-логистической, энергетической и других отраслях.

Россия – ключевой торгово-экономический партнер Казахстана. За январь-июнь т.г. двусторонний товарооборот составил $10,7 млрд, что на 27% выше показателя аналогичного периода 2020 г. При сохранении текущей динамики объем торговли между двумя странами в текущем году может превысить отметку $23 млрд.

В Казахстане действует 7791 предприятие с российским участием и 3325 совместных казахстанско-российских предприятий. За последние 10 лет Россия инвестировала в Казахстан около $12,6 млрд. Инвестиционный портфель российских компаний представлен практически в каждой отрасли. На стадии реализации и проработки находятся 30 совместных крупных проектов в сфере промышленной кооперации, торговли, стройиндустрии, фармацевтической, нефтехимической и легкой промышленности на общую сумму $5,3 млрд.

По итогам переговоров в присутствии глав правительств двух стран подписан ряд документов.

ПАРЛАМЕНТ

В Ташкенте состоялась международная научно-практическая конференция «Взаимосвязь Центральной и Южной Азии: предпосылки, перспективы, геостратегическое значение», в которой принял участие заместитель председателя Сената Парламента РК Аскар Шакиров.

Он высказался о необходимости наращивать торгово-экономическое и инвестиционное сотрудничества стран Центральной и Южной Азии. Отдельное внимание было уделено транспортной интеграции стран региона в рамках масштабных проектов в центре Евразии, в частности таких, как «Один пояс, один путь».

Подготовил Мурат ОМИРАЛИЕВ

ВАЛЮТНЫЙ КУРС

ТЕНГЕ: ОЧЕНЬ ЧУВСТВИТЕЛЕН К СПРОСУ НА РИСК

Курс казахстанского тенге за неделю снизился на 0,11%, до 425,50 тенге за доллар. Время сейчас волатильное, но тенге движется необычно для самого себя. Он мало реагирует на эмоциональность в нефти, но остается очень чувствительным к спросу на риск.

Анна БОДРОВА, старший аналитик Инвестиционно-аналитического центра «Альпари», Москва

Сырьевой аспект продолжает беспокоить. Баррель Brent сейчас не отходит далеко от $69. Инвесторы оценивают эпидемиологический фактор как довольно тревожный и закладывают эти риски в цены и свои реакции. Увеличение численности новых случаев заболеваемости коронавирусом в Азии может привести, теоретически, к экономическому торможению и потере силы импульсом восстановления. Это значит, что снизится и спрос на энергоносители. Именно это и беспокоит инвесторов в нефти.

В ближайшее время баррель Brent может продолжить движение в диапазоне $68-71. Доллар США пользуется большим спросом и рыночными симпатиями. Покупатели бакса уверены, что Федеральная резервная система полна намерений сокращать стимулирования раньше, чем это было анонсировано, и теперь заняты поиском подтверждений этому.

Среди внутренних новостей Казахстана отмечу сохранение рейтинговым агентством Fitch суверенного рейтинга страны на уровне BBB, прогноз «стабильный». Сильной стороной Казахстана остается внешний резерв, который формируется из финансов от продажи сырья и денег от управления активами. Все вполне стабильно и уверенно: теоретически, текущее состояние резервов вполне позволяет пережить экономические шоки.

Курсы иностранных валют в ближайшее время продолжат двигаться в соответствии с трендами. Для доллара США это означает колебания в диапазоне 425-427 тенге, для евро – 490-505 тенге, для рубля – 5,78-5,82 тенге.

КПО ПРОВЕЛА ФОРУМ ПО МЕСТНОМУ СОДЕРЖАНИЮ В РАМКАХ ПРОЕКТА КЕР-1А

Компания «Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В.» (КПО) 5 августа 2021 года провела онлайн-форум по развитию местного содержания (МС), который состоялся при поддержке и участии Министерства энергетики Республики Казахстан, акимата Западно-Казахстанской области и Полномочного органа – ТОО «PSA». Цель форума – ознакомить казахстанские компании с проектом расширения Карачаганака Этап-1А (5КЗГ), стратегией по местному содержанию, а также с объемом работ по проектированию закупкам и строительству (ПЗС), потенциальными возможностями в товарах, работах и услугах (ТРУ) и требованиями для местных компаний.

В своей приветственной речи министр энергетики Нурлан Ногаев отметил: «В рамках поддержки полки добычи КПО реализует ряд проектов. Одним из успешно завершенных является проект по снятию производственных ограничений по газу (СПОГ). На этапе завершения проект по строительству 4-го компрессора обратной закачки газа».

«Проект расширения Карачаганака мы рассматриваем как возможность для наработки казахстанским бизнесом бесценного опыта в условиях сложнейших месторождений, трансферта в страну передовых знаний и технологий, создания сети сопутствующих предприятий в Казахстане для обеспечения собственных нужд и сервиса. Причем как для операторов проектов, так и других нефтегазовых компаний региона», – подчеркнул Нурлан Ногаев.

В форуме приняли участие представители более ста отечественных компаний, имеющих опыт в производстве нефтегазового оборудования и промышленном строительстве, руководство Министерства энергетики РК, Министерства индустрии и инфраструктурного развития, акимата ЗКО, руководство Полномочного органа – ТОО «PSA», ОЮЛ «Союз сервисных компаний Казахстана», ОЮЛ «Союз машиностроения Казахстана», Petrocouncil, Международного центра развития нефтегазового машиностроения.

Генеральный директор КПО Джанкарло Рую поблагодарил собравшихся за участие в форуме, рассказал о производственных показателях КПО и особо отметил то, что санкционирование проекта ПРК1А (5КЗГ) является одним из ключевых этапов освоения Карачаганакского месторождения. Реализация проекта станет логическим продолжением работ, выполненных в рамках снятия производственных ограничений по газу КПК (ПСПОГ) и проекта 4-го компрессора обратной закачки газа.

«Проект ПРК1А, предусматривающий строительство 5-го компрессора обратной закачки газа и других сопутствующих объектов, нацелен на продление полки добычи жидких углеводородов, что в свою очередь позволит получить дополнительную прибыль для Республики Казахстан и партнеров Карачаганакского проекта. В рамках проекта будут созданы новые рабочие места для граждан страны. Другим приоритетом КПО на период реализации проекта станет максимальное увеличение местного содержания», – добавил Джанкарло Рую.

По итогам шести месяцев этого года доля местного содержания в затратах КПО по контрактам на поставку ТРУ превысила 72%, или более 296,6 миллиона долларов США в денежном выражении.

В рамках диалоговой сессии представители КПО ответили на вопросы участников форума касательно планируемых к закупу ТРУ в рамках проекта «ПРК-1А». Были обсуждены такие вопросы, как стратегия данного проекта в части реализации и увеличения местного содержания, работа отдела КПО по контрактам и закупу, возможности и требования к местным предприятиям, дальнейшее взаимодействие с подрядчиком по ПЗС и т.д.

В свою очередь делегаты форума отметили высокий уровень организации мероприятия и его высокую эффективность. По их словам, солидный экспертный уровень участников способствовал всестороннему обсуждению и анализу вопросов, предложенных в повестке дня.

Нур-Султан, Республика Казахстан

IN BRIEF

МИНЕРАЛЬНЫЕ РЕКИ

В Зайсанском районе Восточно-Казахстанской области готовится к запуску завод «Арна Минералс», объем производства которого составит 27 млн литров минеральной воды в год. Продукцию новое предприятие будет реализовывать не только на территории области, но и всей республики.

– Согласно плану развития приграничных территорий, в Зайсанском районе в сфере предпринимательства реализованы четыре мероприятия на сумму 190 млн тенге. Одним из серьезных проектов является строительство завода «Арна Минералз», планируем запустить его к 30-летию Независимости Республики Казахстан, – рассказал аким района Серик Зайнулдин.

Всего на сегодня в агропромышленной сфере района реализуется 9 проектов на сумму 309 млн тенге.

Ольга СИЗОВА, Усть-Каменогорск

ПРАВИТЕЛЬСТВО ДЛЯ БИЗНЕСА

В Павлодарской области реализуется специальный проект «Правительство для бизнеса». Благодаря ему предприниматели области могут получить все меры государственной поддержки по принципу «одного окна».

– Бизнесменам нет необходимости обивать пороги госучреждений. Они могут приходить в одно место, где сосредоточены все операторы государственных программ, финансовые институты и местные исполнительные органы, – рассказал заместитель руководителя управления предпринимательства и индустриально-инновационного развития области Даулен Кабдушев.

В «Правительстве для бизнеса» предприниматели могут получить весь спектр услуг и консультаций по вопросам развития, повышения компетенций и финансирования. Специалисты проконсультируют их по вопросам проведения госзакупок, а также по применению налогового и таможенного законодательства страны, восстановлению бухгалтерского учета на предприятиях МСБ.

Помогут предпринимателям узнать и о мерах господдержки, а также с решением индивидуальных и системных проблемных вопросов бизнеса. Кроме того, можно получить консультацию адвоката, работников ЦОНа, Фонда финансовой поддержки сельского хозяйства, Аграрной кредитной корпорации и Фонда «Даму».

Сергей ГОРБУНОВ, Павлодар

К ЧЕМУ ПРИВОДИТ ЛЮБОПЫТСТВО

ИННОВАЦИИ. MADE IN KZ

Молодые стартаперы без государственных программ и громких заявлений чиновников производят отечественные электрические обогреватели «Made in KZ», первая партия которых отправляется в Польшу.

Алексей НАЗАРОВ, Алматы

Именно в этой стране в 2019 году наши соотечественники нашли инвестора и создали тестовое производство, показав его потенциал. Пробную партию инфракрасных обогревателей от казахстанского стартапа разобрали быстро.

В ходе производственного процесса начинающие предприниматели ТОО «Premium Heater» изменяли дизайн, убирали лишние функции, которые влияли на цену. Кстати, товарный знак компании зарегистрирован в Великобритании. Немаловажную роль играет также наличие у компании Европейского сертификата о безопасности высоковольтного оборудования.

Продажи росли, пока коррективы не внесла пандемия коронавируса. В этот период наши соотечественники решили вернуться в Казахстан и обосновать свое производство в Алматы, на территории СЭЗ ПИТ «Алатау», где их привлекли невысокие ставки аренды, налоговые льготы и обеспечение необходимой инфраструктурой. В разгар пандемии в прошлом году резидентов СЭЗ освободили от уплаты аренды, что также стало большой поддержкой для молодой компании.

Коммерческий директор ТОО Сауран Ахметжанов отметил, что он специально прилетел в Польшу, чтобы помочь разработчикам коммерциализировать идею и запустить ее на рынок. Надо сказать, что в этой истории успеха немаловажна его роль, так как часто приходится слышать, что именно это звено «хромает» в работе стартаперов. Примечательно, что Сауран так и не завершил свое образование по специальности менеджмент в IT в одном из казахстанских вузов, а предпочел приобретать практические навыки в реальной жизни. Начинал продавцом-консультантом, затем работал в сфере разработки сайтов. Имея опыт запуска проекта на американский рынок, он разработал сайт, дал рекламу в социальных сетях, сделав самые важные шаги на пути к потребителю.

– Тема обогревателей очень актуальна в Европе, особенно западной, потому что там нет центрального отопления и довольно дорогая электроэнергия. Их жилье зимой вообще не отапливается, большинство людей ходит дома в теплых вещах, – рассказывает предприниматель.

На вопрос, в чем же состоит инновационность отечественных обогревателей, он отметил, что этот принцип обогрева с помощью инфракрасного излучения существует давно, но есть разные механизмы его добычи. В данном случае уникален именно принцип получения инфракрасного излучения, который заключается в использовании нагревательного элемента на углеродной основе. В их продукции нет открытых нагревательных элементов и механических деталей, что увеличивается срок службы.

Обогрев помещения происходит за счет выделения длинноволнового инфракрасного излучения, это безопасно для организма человека и живых существ. Обогреватель бесшумен, не сушит воздух, нет специфического запаха. На вопрос, тянет ли изобретение на получение патента, Сауран отметил, что подали документы на прохождение этой процедуры.

По его словам, все началось с банального любопытства. Один из основателей компании, ученый-химик любил проводить эксперименты, изучать свойства смесей. Случайно, в ходе экспериментов, у него получилась смесь, которая обладала очень большой теплоотдачей при подаче электричества.

– Мы провели сравнительные тесты с различными обогревателями, – рассказывает он. – Наш обогреватель показал лучшие характеристики по нагреву и потреблению энергии.

Изучая европейский рынок, изобретатели выяснили, что в Великобритании 70-80% рынка электрообогревателей держится за счет семейных компаний, там нет крупных брендов. «Мы посчитали, что сможем с ними побороться за часть этого рынка. И пока у нас неплохо получается», – делится планами Сауран.

На сегодня в штате работают всего 4 специалиста. Для открытия производства им потребовалось минимум оборудования и несложная технология сборки изделия. Почти все комплектующие заказываются на казахстанском рынке, тем самым расширяются и возможности местных партнеров. Предприниматели планируют докупить оборудование, увеличить персонал и наращивать объемы производства. Большой интерес к казахстанской продукции уже проявляют дистрибьюторы из Норвегии, Великобритании, с которыми заключен меморандум о намерениях, обсуждается вероятность запуска франшизы по казахстанской технологии в Индии.

Сауран Ахметжанов отметил, что о преимуществах СЭЗ ПИТ Алатау, он знает со времен учебы в университете, читал о планах по переносу производственных лабораторий ведущих технических вузов Алматы в эту зону. Он считает, что это было бы полезным для практики будущих инженеров и зарождения новых производств.

Скандальный автопарк «Semey Bus» вновь оказался в центре событий

«ВЫМОГАТЕЛИ» ИЗ СЕМЕЯ

Водители и кондукторы нашумевшего по всей стране автопарка «Semey Bus», наконец-то, получили часть заработной платы. Немаленькую сумму собрали людям предприниматели города, которые уже несколько месяцев следят за чаяниями работников и провокациями бизнесменов. Аким Восточно-Казахстанской области Даниал Ахметов поделился с «Деловым Казахстаном» своей точкой зрения на все происходящее вокруг пассажирских перевозок в регионе.

Тимур РАЕВ

Долгожданная выплата зарплаты оказалась для 700 работников «Semey Bus» как никогда кстати. Они получили 49% от долга, который образовался за несколько месяцев, пока дирекция компании рьяно требовала субсидий от государства. В итоге, деньги на оплату труда собирали предприниматели Семея, а после признались: им стало жалко простых работников.

– Предприниматели города решили оказать поддержку своим землякам и собрали каждое предприятие, кто сколько смог. Мы выделили денежные средства для погашения задолженности, образовавшейся перед работниками, чтобы они и их семьи в такое время не испытывали финансовые затруднения, – поделился мыслями Марат Макишев, директор «СемАЗ».

К слову, вторую часть долга по заработной плате водители и кондукторы теперь ждут от самой фирмы пассажироперевозчика и ее руководителя Серикжана Айкельева.

Впрочем, такое, казалось бы, непонятное разделение вполне логично. Компания пассажирских перевозок была открыта по типу частно-государственного партнерства – 51% и 49% соответственно. Фирма закупила 170 автобусов в лизинг за 4,2 миллиарда тенге, плюс более 600 миллионов получила из бюджета, но проработала недолгих полтора года. Правда, за это время «Semey Bus» умудрился насобирать долги по зарплате, соцотчислениям и совершенно не платил кредитные обязательства. Но когда долг перед лизинговой компанией вырос более 1 миллиарда, случился иск в суд.

Тогда город рисковал остаться вообще без пассажирского транспорта и получился скандал. Водители и кондукторы организовывали забастовки, не выходили на маршруты. Стали возмущаться и тысячи людей, для которых автобусы это единственный способ передвижения. Урегулировать ситуацию получилось только одним способом – скорее расторгнуть все договорные обязательства с сомнительным бизнесменом и найти другого. И тут началось: социальные сети взорвались непонятными «откровениями» и «разоблачениями» чиновников ВКО и их семей.

После долгого молчания глава региона Даниал Ахметов, который оказался центровой мишенью, решил высказать свою точку зрения.

– Когда президент говорит, что главный фактор – слышащее государство, то люди забывают об ответственности. Понимаете, произошло разделение. Все хотят быть услышанными, но не хотят быть ответственными. В нашем случае бизнесмены, пользуясь новой ситуацией в пространстве, пытаются оказать давление. При этом, очень важно то, что здесь нет никакого экономического расчета. Здесь просто попытка оказать давление через призму «слышащего государства», – заявил аким ВКО.

По его словам, сегодня в бизнесе появилась определенная прослойка, которая, используя соцсети и общественное мнение, пытается нажиться на госбюджете. И об этом можно судить по цифрам. Д. Ахметов даже привел параллель между маленькой семейской скандальной фирмой и семи крупными автотранспортниками Усть-Каменогорска. Оказалось, пассажироперевозчики областного центра запросили на пять лет чуть менее одного миллиарда субсидий, при этом обещали не поднимать тарифы и каждый год самостоятельно обновлять автопарк.

– В Семее все 170 автобусов стоят 4 миллиарда 200 миллионов. Мы оплатили свой взнос 630 миллионов и осталось грубо 3.5 миллиарда тенге. Требуемая или в данном случае вымогаемая субсидия – 3,7 миллиарда ежегодно в течение двух лет. То есть все это государство должно подарить что ли?! Бизнес хочет получать безмерные субсидии без всякой экономической целесообразности. А неоплаченные этой компанией огромные долги перед бюджетом, огромные долги по социальным выплатам? Тогда я спрашиваю: «А где деньги?!» У нас нет в ВКО убыточного пассажирского автотранспорта. Мы же с вами платим! – сокрушается Д. Ахметов.

Стоит добавить, что суды между «Semey Bus» и лизинговой компанией длятся с апреля этого года. За это время чиновники с помощью предпринимателей отдали часть долга работникам и заключили договор с новой компанией по пассажирским перевозкам. Теперь в Семее ездит 110 новых более вместительных автобусов. Но главный урок, считает аким региона, получился в грязных методах оппонента, где бизнесмен до сих пор старается с помощью заблуждения общественности надавить на власть.

– Все, в том числе органы власти, должны задуматься над той ситуацией, в которой могут оказаться все. И здесь нужно принимать очень быстрые и, в соответствии с законом, правильные меры. Я убежден, что справедливость восторжествует, – подытожил Даниал Ахметов.

И пообещал, что после завершения всех нюансов с «Semey Bus» он постарается создать некую методичку для других. А еще поделился, что хочет поднять эту тему на республиканском уровне. Ведь буллинг, в том числе и кибербуллинг, даже в сторону чиновников, совсем неприятный жизненный опыт.

COMPANIES & MARKETS

АО «Страховая компания «Freedom Finance Insurance»
Отчет о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2020 года

(тыс. тенге)

	Примечания	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
АКТИВЫ:			
Денежные средства и их эквиваленты	5,25	309 746	632 077
Средства в банках	6,25	10 083	46 040
Финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи	7,25	16 488 167	2 834 866
Дебиторская задолженность по страхованию и перестрахованию	12	23 804	127 219
Резерв незаработанных премий, доля перестраховщика	9	78 632	1 279 075
Резерв убытков, доля перестраховщиков	10	58 883	165 306
Основные средства и нематериальные активы	11	376 056	699 479
Отложенные аквизиционные расходы		3 174	28 402
Текущие налоговые активы		56 761	57 705
Активы по отложенному налогу на прибыль	23	15 551	-
Актив в форме права пользования		46 766	-
Прочие активы	13	492 870	64 351
ИТОГО АКТИВЫ		**17 960 493**	**5 934 520**
Обязательства:			
Кредиторская задолженность по страхованию и перестрахованию	14	179 102	107 238
Резерв незаработанных премий	9,25	1 577 228	2 091 539
Резерв убытков	10	857 235	368 802
Соглашения репо	8	9 998 414	14 001
Обязательства по отложенному налогу на прибыль	23	-	1 289
Обязательства по аренде		57 361	-
Прочие обязательства	15	130 889	119 460
ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		**12 800 229**	**2 702 329**
КАПИТАЛ:			
Уставный капитал	16	5 087 850	3 587 850
Стабилизационный резерв	16	30 174	3 370
Резерв/(дефицит) переоценки финансовых активов, имеющихся в наличии для продажи		206 677	41 500
Прочие резервы		-	21 475
(Непокрытый убыток)/Нераспределенная прибыль		-164 437	-422 004
Итого капитал		**5 160 264**	**3 232 191**
ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И КАПИТАЛ		**17 960 493**	**5 934 520**

АО «Страховая компания «Freedom Finance Insurance»
Отчет о прибылях и убытках за год, закончившийся 31 декабря 2020 года

(тыс. тенге)

	Примечания	Год, закончившийся 31 декабря 2020 года	Год, закончившийся 31 декабря 2019 года
Страховые премии	17,25	3 616 894	2 930 974
Страховые премии, переданные в перестрахование	17	-220 719	-1 545 046
ЧИСТЫЕ СТРАХОВЫЕ ПРЕМИИ	17	3 396 175	1 385 928
Изменение в резерве незаработанных премий, нетто	9,17	514 311	-2 048 095
Изменение в резерве незаработанных премий, доля перестраховщика	9,17	-1 200 443	1 275 811
ЧИСТЫЕ ЗАРАБОТАННЫЕ ПРЕМИИ	17	2 710 043	613 644
Оплаченные убытки, общая сумма	17	-718 643	-78 392
Изменение в резерве произошедших, но незаявленных убытков	17	-203 241	-211 075
Изменение в резерве произошедших, но незаявленных убытков, доля перестраховщика	17	-132 204	157 369
Изменение в резерве заявленных, но неурегулированных убытков	17	-285 192	-67 474
Изменение в резерве заявленных, но неурегулированных убытков, доля перестраховщика	17	25 781	6 516
Оплаченные убытки, доля перестраховщика	17	57 844	598
Комиссионные доходы/(расходы), нетто	17	22 825	13 954
РЕЗУЛЬТАТ СТРАХОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	17	1 477 213	435 140
Процентный доход	18	1 007 190	193 099
Процентный расход	19	-506 095	-
Чистая реализованная прибыль/(убыток) инвестиций, имеющихся в наличии для продажи	25	181 683	43 961
Чистый (убыток)/прибыль по операциям с иностранной валютой	20	100 385	-437
Формирование резерва под обесценение по финансовым активам и прочим операциям	22	-	-5
Прочий доход		189 182	16 933
РЕЗУЛЬТАТ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ		972 345	253 551
Операционные доходы		2 449 558	688 691
Операционные расходы	21,25	-2 203 502	-1 361 164
(УБЫТОК)/ПРИБЫЛЬ ДО РАСХОДА ПО НАЛОГУ НА ПРИБЫЛЬ		246 056	-672 473
Расход по налогу на прибыль	23	16 840	-4 622
ЧИСТЫЙ (УБЫТОК)/ПРИБЫЛЬ		**262 896**	**-677 095**

АО «Страховая компания «Freedom Finance Insurance»
Отчет об изменениях капитала за год, закончившийся 31 декабря 2020 года

(тыс. тенге)

	Примечания	Год, закончившийся 31 декабря 2020 года	Год, закончившийся 31 декабря 2019 года
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ОТ ОПЕРАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:			
(Убыток)/прибыль до расхода по налогу на прибыль		246 056	-672 473
Корректировки неденежных статей:			
Изменение в резерве незаработанных премий	9,17	686 132	772 284
Изменение в резерве убытков	10	594 856	114 664
Формирование резерва под обесценение по финансовым активам и прочим операциям	22	-	5
Амортизация основных средств и нематериальных активов	11,21	243 554	208 192
Амортизация актива в форме пользования	21	10 167	-
Доход от выбытия основных средств		-96 498	-
Процентные расходы по обязательству по аренде	19	5 135	-
Нереализованная прибыль по операциям с иностранной валютой		-46 808	-679
Амортизация премии по инвестициям		1 182 762	24 558
Изменение в начисленных вознаграждениях, нетто		-481 396	-40 024
Приток/(Отток) денежных средств от операционной деятельности до изменения операционных активов и обязательств		**2 343 960**	**406 527**
Изменение операционных активов и обязательств			
(Увеличение)/уменьшение операционных активов:			
Дебиторская задолженность по страхованию и перестрахованию		103 406	-116 345
Отложенные аквизиционные расходы		25 228	-28 230
Прочие активы		-191 644	-64 050
Увеличение/(уменьшение) операционных обязательств:			
Кредиторская задолженность по страхованию и перестрахованию		71 864	99 613
Соглашения репо		9 984 413	-302 999
Прочие обязательства		11 404	107 003
Приток денежных средств от операционной деятельности до уплаты налога на прибыль		12 348 631	101 519
Налог на прибыль уплаченный		-	-69 444
Чистый приток денежных средств от операционной деятельности		**12 348 631**	**32 075**
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ОТ инвестиционной деятельности:			
Размещение средств в банках		-649 900	-864 000
Поступления от погашения средств в банках		685 900	818 000
Приобретение финансовых активов, имеющихся в наличии для продажи		-19 767 715	-3 324 327
Поступления от продажи финансовых активов, имеющихся в наличии для продажи		5 609 613	2 501 771
Приобретение основных средств	11	-51 777	-758 257
Поступления от продажи основных средств		1 083	1 145
Приобретение нематериальных активов	11	-9 401	-76 705
Чистый отток денежных средств от инвестиционной деятельности		**-14 182 197**	**-1 702 373**
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ОТ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:			
Выпуск простых акций		1 500 000	2 025 000
Оплаты по обязательству по аренде		-4 707	
Чистый приток денежных средств от финансовой деятельности		**1 495 293**	**2 025 000**
ЧИСТОЕ УВЕЛИЧЕНИЕ/(УМЕНЬШЕНИЕ) ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ и их эквивалентов		-338 273	354 702
ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ, на начало года		**632 077**	**277 375**
Эффект курсовых разниц по остаткам денежных средств в инстранной валюте		15 942	-
ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ, на конец года		**309 746**	**632 077**

Сумма процентов, полученных Компанией в течение годов, закончившихся 31 декабря 2020 и 2019 годов, составила 387,591 тыс. тенге и 135,576 тыс. тенге, соответственно.
Сумма процентов, уплаченных Компанией в течение годов, закончившихся 31 декабря 2020 и 2019 годов, составила 500,960 тыс. тенге и 6,103 тыс. тенге, соответственно.

АО «Страховая компания «Freedom Finance Insurance»
Отчет об изменениях капитала за год, закончившийся 31 декабря 2020 года

(тыс. тенге)

	Примечание	Уставный капитал	Стабилизационный резерв	Дефицит)/резерв переоценки финансовых активов, имеющихся в наличии для продажи	Прочие резервы	Нераспределенная прибыль/(непокрытый убыток)	Итого капитал
на 31 декабря 2018 года		**1 562 850**	**13 547**	**-8 058**	**9 651**	**256 738**	**1 834 728**
Прочий совокупный доход за год, за вычетом налога на прибыль				49 558			49 558
Чистый убыток						-677 095	-677 095
Итого совокупный доход				49 558		-677 095	-627 537
Выпуск простых акций		2 025 000					2 025 000
Стабилизационный резерв			-10 177			10 177	
прочие резервы	16				11 824	-11 824	
на 31 декабря 2019 года		**3 587 850**	**3 370**	**41 500**	**21 475**	**-422 004**	**3 232 191**
Прочий совокупный доход за год, за вычетом налога на прибыль				165 177			165 177
Чистая прибыль						262 896	262 896
итого совокупный доход/убыток				165 177		262 896	428 073
Выпуск простых акций		1 500 000					1 500 000
Стабилизационный резерв			26 804			-26 804	
прочие резервы	16				-21 475	21 475	
на 31 декабря 2020 года		**5 087 850**	**30 174**	**206 677**		**-164 437**	**5 160 264**

От имени Правления Компании:
Акижанов Д.Ж. - Председатель Правления
Абдигалиева Н.У. - И.о. Главного бухгалтера

ЗАКЛЮЧЕНИЕ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА
Акционеру и Совету директоров Акционерного общества «Страховая компания «Freedom Finance Insurance»

Мнение

Мы провели аудит финансовой отчетности Акционерного общества «Страховая компания «Freedom Finance Insurance» (далее «Компания»), состоящей из отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2020 года, отчета о прибылях и убытках отчета о совокупном доходе, отчета об изменениях в капитале и отчета о движении денежных средств за 2020 год, а также примечаний к финансовой отчетности, включая краткий обзор основных положений учетной политики.

По нашему мнению, финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение Компании по состоянию на 31 декабря 2020 года, а также ее финансовые результаты и движение денежных средств за 2020 год в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее "МСФО").

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (далее "МСА"). Наши обязанности в соответствии с этими стандартами указаны в разделе «Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности» нашего заключения. Мы независимы по отношению к Компании в соответствии с Кодексом этики профессиональных бухгалтеров Совета по международным стандартам этики для бухгалтеров (далее "Кодекс") и этическими требованиями, применимыми к аудиту финансовой отчетности в Казахстане. Нами также выполнены прочие этические обязанности, установленные этими требованиями и Кодексом. Мы полагаем, что получили достаточные и надлежащие аудиторские доказательства для выражения мнения.

Ответственность руководства и лиц, отвечающих за корпоративное управление, за финансовую отчетность

Руководство отвечает за подготовку и достоверное представление финансовой отчетности в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке финансовой отчетности руководство отвечает за оценку способности Компании непрерывно продолжать деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Компанию, прекратить ее деятельность или когда у руководства отсутствует практическая альтернатива ликвидации или прекращению деятельности Компании.

Лица, отвечающие за корпоративное управление, отвечают за надзор за подготовкой финансовой отчетности Компании.

Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности

Наша цель состоит в получении разумной уверенности, что финансовая отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского заключения, содержащего наше мнение. Разумная уверенность – это высокая степень уверенности, но она не гарантирует, что аудит, проведенный в соответствии с МСА, всегда выявит существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы:

• выявляем и оцениваем риски существенного искажения финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, достаточные и надлежащие для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход действующей системы внутреннего контроля;

• получаем понимание внутренних контролей, значимых для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Компании;

• оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованность бухгалтерских оценок и соответствующего раскрытия информации, подготовленного руководством;

• делаем вывод о правомерности применения руководством допущения о непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывод о наличии существенной неопределенности в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности Компании непрерывно продолжать деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны в нашем аудиторском заключении привлечь внимание к соответствующему раскрытию информации в финансовой отчетности или, в случае ненадлежащего раскрытия, модифицировать мнение. Наши выводы основываются на аудиторских доказательствах, полученных до даты аудиторского заключения. Однако, будущие события или условия могут привести к утрате Компанией способности непрерывно продолжать деятельность;

• проводим оценку представления финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также обеспечения достоверности представления лежащих в ее основе операций и событий.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с лицами, отвечающими за корпоративное управление, доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

Жангир Жилысбаев - Генеральный директор ТОО «Делойт»
Государственная лицензия на занятие аудиторской деятельностью в Республике Казахстан № 0000015, серия МФЮ-2, выдана Министерством финансов Республики Казахстан от 13 сентября 2006 года

Роман Саттаров - Партнер по заданию
Квалифицированный аудитор Республики Казахстан
Квалификационное свидетельство № МФ-0000149 от 31 мая 2013 года

28 апреля 2021 года
г. Алматы, Казахстан

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА
к финансовой отчетности
АО «Страховая компания «Freedom Finance Insurance»
За год, закончившийся 31 декабря 2020 года.

Акционерное общество «Страховая компания «Freedom Finance Insurance» зарегистрировано в качестве хозяйствующего субъекта Департаментом юстиции города Астаны Министерство юстиции Республики Казахстан 09 июня 2009 года, (свидетельство о государственной регистрации №34080-1901-АО). Основной вид деятельности - страхование. Лицензия на право осуществления страховой (перестраховочной) деятельности по отрасли «Общее страхование» № 2.1.72 от 06.08.2019г. Первичное получение лицензии на право осуществления страховой деятельности №2.1.50 от 23.10.2009г. АО «Страховая компания «Freedom Finance Insurance» расположено по адресу: Республика Казахстан, г. Алматы, пр. Аль-Фараби 77/7 БЦ «Esentai Tower», 3 этаж. Юридический адрес: г. Алматы, пр. Аль-Фараби 77/7 БЦ «Esentai Tower», 3 этаж Объявленная сумма Уставного капитала - 5 087 850 тыс. тенге. Оплачен акционерами в полном объёме.

Единственным акционером АО Страховая компания «Freedom Finance Insurance» является резидент Республики Казахстан Турлов Т.Р.

Акционерное общество «Страховая компания «Freedom Finance Insurance» не имеет филиалов и представительств в регионах и за пределами Республики Казахстан.

Основным видом деятельности Акционерного общества «Страховая компания «Freedom Finance Insurance» (далее Компания) является страховая деятельность в области «Общее страхование».

Информация к бухгалтерскому балансу
АО «СК «Freedom Finance Insurance»
на 31 декабря 2020 года.

Активы Общества - 17 960 493 тыс. тенге

Денежные средства и их эквиваленты включают в себя следующие позиции:

	2020 год	2019 год
Денежные средства в кассе	23 145	24 959
Средства на текущих банковских счетах в валюте	0	0
Средства на текущих банковских счетах в тенге	101 705	62 565
Средства на брокерских счетах	175 216	22 676
Средства на прочих счетах	9 680	1 971
Договоры обратного РЕПО со сроком погашения менее 90 дней	0	519 906
	309 746	**632 077**

Инвестиционные ценные бумаги, имеющиеся в наличии для продажи, включают в себя следующие позиции:

	2020 год	2019 год
Облигации Министерства финансов Республики Казахстан	6 610 039	409 372
Ноты Национального Банка Республики Казахстан	0	0
Облигации казахстанских банков	1 345 487	996 145
Корпоративные облигации	8 144 566	1 112 221
Долевые ценные бумаги		
Корпоративные акции	388 075	489 092
	16 488 167	**2 834 866**

Отсроченные налоговые обязательства - 15 551 тыс. тенге. Расчет отсроченного налогового обязательства ведется в соответствии с МСФО 12. Отложенный налог признается в отношении расчетных сумм будущих изменений налогооблагаемой базы, связанных с имеющимися временными разницами и перенесенными на будущее налоговыми убытками.

Прочие активы отражены имеющиеся на балансе товарно-материальные ценности в виде канцелярских и хозяйственных товаров в сумме 477 366 тыс. тенге.

Основные средства в момент признания отражены по стоимости приобретения или строительства. Амортизация основных средств Общества рассчитывается прямолинейным методом. Сроки амортизации приблизительно равны расчетному сроку полезной службы активов.

Балансовая стоимость основных средств составила 292 940 тыс. тенге.

Нематериальные активы состоят из программного обеспечения, приобретенного для основной деятельности, балансовая стоимость которых на 31 декабря 2020 года составила 83 116 тыс. тенге.

Активы в форсе права пользования составляют 46 766 тыс. тенге.

Обязательства общества – 12 800 229 тыс. тенге.

Резерв незаработанной премии составил 1 577 228 тыс. тенге, **резерв произошедших, но незаявленных убытков** -499 653 тыс. тенге, **резерв заявленных, но неурегулированных убытков** – 357 583 тыс. тенге.

Статья **Расчёты с перестраховщиками** отражает задолженность по перестраховочной премии в сумме 97 511 тыс. тенге.

Прочая кредиторская задолженность включает в себя краткосрочные оценочные обязательства, авансы, полученные по страховой и /перестраховочной деятельности, краткосрочную задолженность договоров правового характера, краткосрочную задолженность по оплате труда задолженность поставщикам и подрядчикам за оказанные услуги, обязательства по аренде, текущую задолженность и составляет 269 840 тыс. тенге.

Обязательства по отложенному налогу на прибыль составляют 0 тенге.

Капитал Общества – 5 160 264 тысяч тенге

Размер Уставного капитала Общества составляет 5 087 850 тысяч тенге.

Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) предыдущих лет- (164 437) тыс. тенге

Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) отчетного периода – 262 896 тенге.

Информация к отчету о прибылях и убытках
за 12 месяцев 2020 года.

Доходы от страховой деятельности на 31 декабря 2020 года.

Доходы от страховой деятельности представлены следующим образом:

Страховые премии	3 949 848
Страховые премии, переданные на перестрахование	220 719
Изменение резерва незаработанной премии	-514 311
Изменение активов перестрахования по незаработанным премиям	-1 200 443
Чистая сумма заработанных страховых премий составила	3 042 997 тыс. тенге.

Доходы от инвестиционной деятельности состоят в виде вознаграждения (купона/ дисконта) по ценным бумагам 976 917 тыс. тенге.

Доходы (расходы) от переоценки (нетто) составили 275 719 тыс. тенге.

Расходы по выплате комиссионного вознаграждения по страховой деятельности составили 55 310 тыс. тенге.

Общие и административные расходы состоят из расходов на оплату труда и командировочные, расходов по административно-хозяйственной деятельности, амортизации, расходов по аренде и налогам в общей сумме 2 148 011 тыс. тенге.

Итоговая прибыль на 31 декабря 2020 года составила 262 896 тысяч тенге.

Председатель Правления - Д. Акижанов

АУДИТОРСКИЙ ОТЧЕТ НЕЗАВИСИМЫХ АУДИТОРОВ
Участникам и руководству ТОО «Страховой брокер «Верный»

Мнение

Мы провели аудит финансовой отчётности ТОО «Страховой брокер «Верный» (далее «Компания»), состоящей из отчёта о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2020 года, отчёта о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе, отчёта об изменениях в собственном капитале и отчёта о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, а также примечаний к финансовой отчётности, включая краткий обзор основных положений учётной политики.По нашему мнению, прилагаемая финансовая отчётность отражает достоверно во всех существенных аспектах финансовое положение Компании по состоянию на 31 декабря 2020 года, а также её финансовые результаты и движение денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчётности («МСФО»).

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА). Наши обязанности в соответствии с этими стандартами описаны далее в разделе «Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности» нашего отчета независимых аудиторов.Мы независимы по отношению к Компании в соответствии с «Кодексом этики профессиональных бухгалтеров» Совета по международным стандартам этики для бухгалтеров («Кодекс СМСЭБ»), и этическими требованиями, применимыми к нашему аудиту финансовой отчетности в Республике Казахстан, и мы выполнили другие этические обязанности в соответствии с этими требованиями и кодексом СМСЭБ. Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

Существенная неопределенность в отношении непрерывности деятельности

Мы обращаем внимание на Примечание 2 к финансовой отчётности, в котором указано, что на дату утверждения финансовой отчетности собственный капитал Компании не был увеличен и сформирован в соответствии с требованиями Постановления Правления Национального Банка Республики Казахстан от 29 октября 2018 года № 270 «Об установлении требований к минимальному размеру уставного и собственного капитала страхового брокера». Как отмечается в данном примечании, данные события указывают на наличие существенной неопределенности, которая может вызвать значительные сомнения в способности Компании продолжить непрерывно свою деятельность на основании имеющейся у Компании лицензии. Мы не выражаем модифицированного мнения, в связи с этим вопросом.

Ответственность руководства за финансовую отчетность

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной финансовой отчетности в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.При подготовке финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности Компании продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Компанию, прекратить ее деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности. Лица, отвечающие за корпоративное управление, несут ответственность за надзор за подготовкой финансовой отчетности Компании.

Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что финансовая отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского отчета, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с Международными стандартами аудита, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всей аудиторской проверки. Кроме того, мы выполняем следующее:

• выявляем и оцениваем риски существенного искажения финансовой отчётности вследствие недобросовестных действий или ошибки; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основой для выражения нашего мнения. Риск не обнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск не обнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленное не отражение или неправильное представление данных или действия в обход системы внутреннего контроля;

• получаем понимание системы внутреннего контроля, связанной с аудитом, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Компании;

• оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованности оценочных значений и соответствующего раскрытия информации, подготовленных руководством;

• формируем вывод о правомерности использования руководством допущения о непрерывности деятельности в качестве основы бухгалтерского учета, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывода о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности Компании продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны обратить внимание в нашем аудиторском отчете независимых аудиторов на соответствующую раскрываемую в финансовой отчётности информацию или, если такого раскрытия информации недостаточно, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского отчета независимых аудиторов. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что Компания утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;

• проводим оценку общего представления финансовой отчётности, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также оценки того, представляет ли финансовая отчётность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы достигалось достоверное представление о них.

• получаем достаточные надлежащие аудиторские доказательства в отношении финансовой информации Компании для того, чтобы выразить мнение о финансовой отчетности. Мы отвечаем за общее руководство, контроль и проведение аудита Компании. Мы несем полную ответственность за наше аудиторское мнение.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с лицами, отвечающими за корпоративное управление, доводя до их сведения, в том числе и информацию о запланированном объеме и сроках аудита, и значимых вопросах, которые привлекли внимание аудитора, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

Рудина А.А. - Аудитор
ТОО «Независимая аудиторская компания «Concord»
Квалификационное свидетельство аудитора
№ МФ-0001361 от 21 января 2021 года
Сламбекова Р.Ж. - Генеральный директор
ТОО «Независимая аудиторская компания «Concord»
Государственная лицензия на занятие аудиторской деятельностью:
серия МФЮ-2, № 0000084, выданная Министерством Финансов
Республики Казахстан 05 марта 2012 года
31 марта 2021 года
г. Алматы

ТОО «СТРАХОВОЙ БРОКЕР «ВЕРНЫЙ»
ОТЧЁТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ
ПО СОСТОЯНИЮ НА 31 ДЕКАБРЯ 2020 ГОДА

(в тысячах казахстанских тенге)

	Примечания	31.12.2020 года	31.12.2019 года
Активы			
Краткосрочные активы			
Денежные средства	5	11 427	16 044
Банковские вклады	6	155 000	170 000
Дебиторская задолженность	7	53 129	46 952
Прочие краткосрочные активы	8	2 965	684
Итого краткосрочные активы		**222 521**	**233 680**
Долгосрочные активы			
Основные средства	9	5 389	7 132
Актив в форме права пользования	10	11 323	15 370
Отложенные налоговые активы	23	4 358	293
Итого долгосрочные активы		**21 070**	**22 795**
Итого активы		**243 591**	**256 475**
Краткосрочные обязательства			
Кредиторская задолженность	11	46 603	30 204
Краткосрочные обязательства по аренде	12	2 449	4 278
Корпоративный подоходный налог, подлежащий уплате		-	4 609
Текущие налоговые обязательства	13	1 139	417
Краткосрочные оценочные обязательства	14	2 464	932
Прочие краткосрочные обязательства	15	697	423
Итого краткосрочные обязательства		**53 352**	**40 863**
Долгосрочные обязательства			
Долгосрочные обязательства по аренде	12	8 922	11 754
Итого долгосрочные обязательства		**8 922**	**11 754**
Итого обязательства		**62 274**	**52 617**
Уставный капитал		137 500	137 500
Нераспределённая прибыль		43 817	66 358
Итого собственный капитал		**181 317**	**203 858**
Итого собственный капитал и обязательства		**243 591**	**256 475**

ТОО «СТРАХОВОЙ БРОКЕР «ВЕРНЫЙ»
ОТЧЁТ О ПРИБЫЛИ ИЛИ УБЫТКЕ И ПРОЧЕМ СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2020 ГОДА

(в тысячах казахстанских тенге)

	Примечания	2020 год	2019 год
Доходы от брокерской деятельности	17	24 654	101 336
Доходы (расходы) от переоценки иностранной валюты (нетто)	18	445	(1 768)
Прочие операционные доходы (расходы), нетто	19	(280)	(60)
Общие и административные расходы	20	(65 640)	(71 437)
Расходы по оплате услуг страховых брокеров		-	(6 206)
Прочие доходы от брокерской деятельности		404	-
Итого операционная прибыль (убыток)		**(40 417)**	**21 865**
Финансовые доходы	21	15 517	6 726
Финансовые расходы	22	(1 706)	(1 616)
Прибыль/(убыток) до налогообложения		**(26 606)**	**26 975**
Экономия (Расходы) по корпоративному подоходному налогу	23	4 065	(5 161)
Прибыль (убыток) за год		**(22 541)**	**21 814**
Прочий совокупный доход		-	-
Итого совокупный доход (убыток) за год		**(22 541)**	**21 814**

ТОО «СТРАХОВОЙ БРОКЕР «ВЕРНЫЙ»
ОТЧЁТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2020 ГОДА

(в тысячах казахстанских тенге)

	Примечания	2020 год	2019 год
Доход (убыток) до налогообложения		**(26 606)**	**26 975**
Корректировки:			
Амортизация и износ	9	1 743	1 117
Амортизация активов в форме права пользования	10	4 576	3 546
Расходы по созданию резерва по неиспользованным отпускам	14	2 886	932
(Доходы) Расходы по созданию резерва под ожидаемые кредитные убытки	7	(17)	17
Процентные расходы	22	1 706	1616
(Доходы) расходы от переоценки иностранной валюты, нетто	18	445	(1 768)
Доходы по отложенным налогам	23	(4 065)	(457)
Денежные потоки от операционной деятельности до изменений в операционных активах и обязательствах.		**(19 332)**	**31 978**
Операционный доход до изменения в операционных активах и обязательствах:			
(Увеличение) уменьшение в операционных активах			
(Увеличение) уменьшение дебиторской задолженности		(6 160)	454 094
(Увеличение) уменьшение прочих активов		(2 281)	(415)
Увеличение (уменьшение) в операционных обязательствах			
Увеличение (уменьшение) кредиторской задолженности		15 912	(387 896)
Увеличение (уменьшение) налогов и обязательных платежей		4 788	(13 292)
Увеличение (уменьшение) прочих обязательств		273	85
Увеличение (уменьшение) резервов		(1 354)	(252)
Процентные доходы полученные		-	5 147
Увеличение (уменьшение) корпоративный подоходный налог, подлежащий уплате		(4 609)	-
Увеличение (уменьшение) обязательств по аренде		(1 096)	-
Денежные потоки от операционной деятельности до уплаты корпоративного подоходного налога		**(13 859)**	**89 449**
Уплата корпоративного подоходного налога		-	-
Итого поступлений денежных средств от операционной деятельности		**(13 859)**	**89 449**
Денежные потоки от инвестиционной деятельности			
Приобретение основных средств	9	-	(8 207)
Открытие банковских вкладов	6	(3 391 750)	(1 170 000)
Изъятие банковских вкладов	6	3 406 750	1 000 000
Итого увеличение или (уменьшение) денег от инвестиционной деятельности		**15 000**	**(178 207)**
Денежные потоки от финансовой деятельности			
Выплата дивидендов		-	(16 842)
Взносы участников		-	126 200
Погашение обязательств по аренде	12	(5 800)	(4 500)
Итого увеличение или (уменьшение) денег от финансовой деятельности		**(5 800)**	**104 858**
Чистое увеличение/(уменьшение) денежных средств		**(4 659)**	**16 100**
Влияние изменения курсов валют на денежные средства		42	(197)
Остаток денег на начало отчётного периода	5	16 044	141
Остаток денег на конец отчётного периода	**5**	**11 427**	**16 044**

ТОО «СТРАХОВОЙ БРОКЕР «ВЕРНЫЙ»
ОТЧЁТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В СОБСТВЕННОМ КАПИТАЛЕ
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2020 ГОДА

(в тысячах казахстанских тенге)

	Уставный капитал	Нераспределённая прибыль/(убыток)	Итого
На 1 января 2020 года	**137 500**	**66 358**	**203 858**
Совокупный убыток за период	-	(22 541)	(22 541)
На 31 декабря 2020 года	**137 500**	**43 817**	**181 317**
На 1 января 2019 года	**11 300**	**61 386**	**72 686**
Совокупный доход за период	-	21 814	21 814
Взносы участников	126 200	-	126 200
Дивиденды (Примечание 16)	-	(16 842)	(16 842)
На 31 декабря 2019 года	**137 500**	**66 358**	**203 858**

Генеральный директор - Валиулин Вильдан Зуфарович
Главный бухгалтер - Устемирова Гульнур Сейтхановна
31 марта 2021 года

ТОО «СТРАХОВОЙ БРОКЕР «ВЕРНЫЙ»
ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЁТНОСТИ ЗА ГОД,
ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2020 ГОДА

(в тысячах казахстанских тенге)

1. Общая часть

ТОО «Страховой брокер «Верный» (далее по тексту «Компания») является юридическим лицом и осуществляет свою деятельность на основе действующего законодательства Республики Казахстан и Устава.Компания была создана и впервые зарегистрирована в Управлении юстиции Бостандыкского района Департамента юстиции города Алматы 21 октября 2004 года как ТОО «Страховой брокер «RMCG». Дата последней перерегистрации - 09 августа 2019 года. Перерегистрация осуществлена в связи со сменой учредителя (на основании договора купли-продажи доли уставного капитала) и изменением названия компании на ТОО «Страховой брокер «Верный».

Информация об участниках по состоянию на 31 декабря 2020 и 2019 годов:

	31 декабря 2020 года		31 декабря 2019 года	
	(%)	(%)	(%)	сумма, тысяч тенге
Еспенбетов Ермек Ержанович	100%	137 500	100%	137 500
	100%	**137 500**	**100%**	**137 500**

2. Основная деятельность

Основной деятельностью Компании является брокерская и посредническая деятельность в сфере страхования и перестрахования. Компания осуществляет свою деятельность на основании лицензии № 2.3.25 на право осуществления деятельности страхового брокера по заключению договоров страхования и перестрахования, выданной 03 сентября 2019 года Национальным Банком Республики Казахстан.Юридический и фактический адрес: Республика Казахстан, 050000, г. Алматы, Медеуский район, улица Зенкова, дом 59, офис 151.Компания не имеет филиалов и представительств в регионах и за пределами Республики Казахстан.По состоянию на 31 декабря 2020 года количество сотрудников Компании составило 9 человек (2019 год: 8 человек).

3. Основа подготовки финансовой отчётности

Настоящая финансовая отчётность Компании подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчётности (далее по тексту «МСФО»).Компания ведет учёт в казахстанских денежных единицах (тенге), в соответствии с действующим законодательством Республики Казахстан. Настоящая финансовая отчётность представлена в тысячах тенге.Данная финансовая отчётность подготовлена в соответствии с принципом оценки по первоначальной стоимости. При подготовке финансовой отчётности использовались два фундаментальных допущения – использование метода начисления и принципа непрерывности деятельности.Финансовая отчётность, составленная по принципу начисления, информирует пользователей не только о прошлых операциях, связанных с выплатой и получением денежных средств, но также и об обязательствах заплатить деньги в будущем, и о ресурсах, представляющих денежные средства, которые будут получены в будущем.

4. Изменения в учётной политике и принципах раскрытия информации

*Новые стандарты, интерпретации и поправки к действующим стандартам и интерпретациям, впервые примененные Компанией.*Учётная политика, принятая при составлении финансовой отчётности, соответствуют политике, применявшейся Компанией при составлении финансовой отчётности за год, закончившийся 31 декабря 2019 года, за исключением принятых новых стандартов, вступивших в силу на 1 января 2020 года. Компания не применяла досрочно какие-либо другие стандарты, разъяснения или поправки, которые были выпущены, но еще не вступили в силу.

5. Денежные средства

	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
Собственные денежные средства на текущих счётах	11 167	13 972
Денежные средства клиентов на текущих счётах	260	2 072
Итого	**11 427**	**16 044**

6. Банковские вклады

Вклады размещены в банках второго уровня в тенге и представляют собой депозиты сроком до 1 года с фиксированной ставкой. Сумма начисленного вознаграждения за 2020 год составляет 13 921 тысяч тенге (2019 год: 6 726 тенге).

Данные депозиты открыты в целях соблюдения требований Постановления Правления Национального Банка РК об обеспечении наличия денежных средств на депозитах в размере, составляющем не менее 40% от размера собственного капитала. Денежные средства, размещенные в депозитах ограничены в использовании.

7. Дебиторская задолженность

	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
Страховые премии к получению от перестрахователей	46 603	29 200
Начисленные комиссионные доходы страховых брокеров	6 526	17 769
Итого	**53 129**	**46 969**
Резерв под ожидаемые кредитные убытки	-	(17)
Итого дебиторская задолженность, нетто	**53 129**	**46 952**

Движение резерва представлено следующим образом:

	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
Остаток на начало периода	**17**	**-**
Начисление/(восстановление) резерва		
(Примечание 19)	(17)	17
Остаток на конец периода	-	**17**

8. Прочие краткосрочные активы

	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
Запасы	40	229
Расходы будущих периодов	2 088	299
Текущие налоговые активы	502	-
Краткосрочные авансы выданные	335	156
Итого	**2 965**	**684**

9. Основные средства

	Компьютеры	Другие виды основных средств	Итого
Первоначальная стоимость			
Сальдо на 31 декабря 2018 года	**-**	**530**	**530**
Поступление	3 620	4 587	8 207
Списание	(48)	(395)	(443)
Сальдо на 31 декабря 2019 года	**3 572**	**4 722**	**8 294**
Сальдо на 31 декабря 2020 года	**3 572**	**4 722**	**8 294**
Накопленная амортизация			
Сальдо на 31 декабря 2018 года	**-**	**489**	**489**
Начисление	714	403	1 117
Списание	(49)	(395)	(444)
Сальдо на 31 декабря 2019 года	**665**	**497**	**1 162**
Начисленная амортизация	1 071	672	1 743
По состоянию на 31 декабря 2020 года	**1 736**	**1 169**	**2 905**
Чистая балансовая стоимость			
На 31 декабря 2020 года	**1 836**	**3 553**	**5 389**
На 31 декабря 2019 года	**2 907**	**4 225**	**7 132**

По состоянию на 31 декабря 2020 и 2019 годов основных средств, находящихся в залоге в качестве обеспечения обязательств, нет.

10. Активы в форме права пользования

Ниже представлена балансовая стоимость активов в форме права пользования и обязательств по аренде, имеющихся у Компании, и её изменения в течение периода:

	Аренда офиса
Первоначальная стоимость:	
По состоянию на 31 декабря 2018 года	**-**
Поступление	18 916
По состоянию на 31 декабря 2019 года	**18 916**
Поступление	11 564
Выбытие при расторжении договора аренды	(18 916)
По состоянию на 31 декабря 2020 года	**11 564**
Накопленная амортизация:	
По состоянию на 31 декабря 2018 года	**-**
Начисленная амортизация:	3 546
По состоянию на 31 декабря 2019 года	**3 546**
Начисленная амортизация	4 576
Списание амортизации по выбывшим ОС	(7 881)
По состоянию на 31 декабря 2020 года	**241**
Чистая балансовая стоимость:	
На 31 декабря 2020 года	**11 323**
На 31 декабря 2019 года	**15 370**

11. Кредиторская задолженность

	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
Кредиторская задолженность перед перестраховщиками	46 603	30 204

12. Обязательства по аренде

	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
Краткосрочная часть обязательств	2 449	4 278
Долгосрочная часть обязательств	8 922	11 754
	11 371	**16 032**

Изменения в текущей стоимости обязательств представлено следующим образом:

	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
Сальдо на 01 января	**16 032**	**-**
Поступления за период	11 564	18 916
Корректировка в связи с расторжением договора	(12 131)	-
Амортизация дисконта по обязательствам		
(Примечание 22)	1 706	1 616
Выплаты за период	(5 800)	(4 500)
Сальдо на 31 декабря	**11 371**	**16 032**

Признано в отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе:

	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
Амортизация активов в форме права пользования	4 576	3 546
Амортизация дисконта по обязательствам	1 706	1 616
Итого	**6 282**	**5 162**

13. Текущие налоговые обязательства

	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
Индивидуальный подоходный налог	597	232
Социальный налог	542	184
Прочие налоги	-	1
Итого	**1 139**	**417**

14. Краткосрочные оценочные обязательства

	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
Краткосрочные оценочные обязательства по вознаграждениям работникам	2 464	932

Движение оценочных обязательств представлено следующим образом:

	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
Остаток на начало периода	**932**	**252**
Начисление/Восстановление	2 886	932
Списание	(1 354)	(252)
Остаток на конец периода	**2 464**	**932**

15. Прочие краткосрочные обязательства

	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
Обязательства по пенсионным отчислениям	556	296
Обязательства по социальным отчислениям	57	65
Обязательства по отчислениям на социальное медицинское страхование	43	34
Краткосрочная задолженность поставщикам и подрядчикам	19	28
Краткосрочная задолженность по оплате труда	22	-
Итого	**697**	**423**

16. Собственный капитал

Дивиденды

За год, закончившийся 31 декабря 2020 года, Компания не начисляла и не выплачивала дивиденды (2019 год: 16 842 тысяч тенге).

17. Доходы от брокерской деятельности

	2020 год	2019 год
Доходы в виде комиссионного вознаграждения от брокерской деятельности по перестрахованию	24 654	101 336

18. Доходы (расходы) от переоценки иностранной валюты (нетто)

	2020 год	2019 год
Доходы от курсовой разницы	487	5 775
Расходы по курсовой разнице	(42)	(7 543)
Итого	**445**	**(1 768)**

19. Прочие операционные доходы (расходы), нетто

	2020 год	2019 год
Расходы по созданию резерва	17	(17)
Прочие расходы	(297)	(43)
Прочие доходы (расходы), нетто	**(280)**	**(60)**

20. Общие и административные расходы

	2020 год	2019 год
Расходы на оплату труда	42 374	43 336
Амортизационные отчисления	6 319	4 664
Текущие налоги и другие обязательные платежи в бюджет	4 235	4 355
Резерв по отпускам работников	2 886	932
Консультационные услуги	1 840	1 968
Хозяйственные и канцелярские расходы	1 479	3 317
Расходы по оплате услуг страховых брокеров	1 127	-
Членские взносы	989	732
Визовые услуги	876	-
Коммунальные услуги	801	-
Расходы за услуги банка	495	1 479
Страхование (обязательное и добровольное)	465	554
Расходы на услуги связи и интернета	445	405
Лицензионный сбор	69	1 982
Командировочные расходы	-	5 211
Расходы по операционной аренде	-	1 330
Прочие расходы	1 240	1 172
Итого	**65 640**	**71 437**

21. Финансовые доходы

	2020 год	2019 год
Доходы, связанные с получением вознаграждения по срочным вкладам	13 921	6 726
Доходы от финансовой аренды	1 596	-
	15 517	**6 726**

22. Финансовые расходы

	2020 год	2019 год
Расходы по вознаграждению (Примечание 12)	1 706	1 616

23. Расходы (экономия) по корпоративному подоходному налогу

	2020 год	2019 год
Расходы по текущему подоходному налогу	-	5 618
Расходы (Экономия) по отложенному налогу	(4 065)	(457)
Расходы (Экономия) по подоходному налогу	**(4 065)**	**5 161**

Сумма корпоративного подоходного налога отличается от его теоретической суммы, рассчитанной путем умножения прибыли до налогообложения на ставку корпоративного подоходного налога, следующим образом:

	2020 год	2019 год
Прибыль (убыток) до налогообложения	**(26 606)**	**26 975**
Установленная ставка подоходного налога	20%	20%
Расчётная сумма налога по установленной ставке	**(5 321)**	**5 395**
Налоговый эффект не вычитаемых расходов и необлагаемого дохода	1 256	(234)
Расходы (Экономия) по подоходному налогу, в т.ч.	**(4 065)**	**5 161**

Отложенные налоговые обязательства представлены следующим образом:

	Отчёт о финансовом положении		Отчёт о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе	
	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года	2020 год	2019 год
Активы в форме права пользования	(2 264)	(3 073)	809	(3 073)
Основные средства и нематериальные активы	(31)	(66)	35	107
Резерв по неиспользованным отпускам	493	187	306	237
Налоги	109	38	71	(21)
Обязательства по аренде	2 274	-	2 274	-
Переносимые налоговые убытки прошлых лет	3 777	3 207	570	3 207
Итого отложенные активы/ (обязательства) по корпоративному подоходному налогу	**4 358**	**293**	**4 065**	**457**

Данная финансовая отчетность была одобрена руководством Компании и утверждена для выпуска 31 марта 2021 года.

АУДИТОРСКИЙ ОТЧЕТ НЕЗАВИСИМЫХ АУДИТОРОВ
Участнику и руководству ТОО «Страховой брокер «Insurance Brokerage Services»

Мнение

Мы провели аудит финансовой отчетности ТОО «Страховой брокер «Insurance Brokerage Services» (далее «Компания»), состоящей из отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2020 года, отчета о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе, отчета об изменениях в собственном капитале и отчета о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, а также примечаний к финансовой отчетности, включая краткий обзор основных положений учетной политики.По нашему мнению, прилагаемая финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных аспектах финансовое положение Компании по состоянию на 31 декабря 2020 года, а также ее финансовые результаты и движение денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее «МСФО»).

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА). Наши обязанности в соответствии с этими стандартами описаны далее в разделе «Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности» нашего отчета независимых аудиторов. Мы независимы по отношению к Компании в соответствии с «Кодексом этики профессиональных бухгалтеров» Совета по международным стандартам этики для бухгалтеров («Кодекс СМСЭБ»), и этическими требованиями, применимыми к нашему аудиту финансовой отчетности в Республике Казахстан, и мы выполнили другие этические обязанности в соответствии с этими требованиями и кодексом СМСЭБ.Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

Существенная неопределенность в отношении непрерывности деятельности

Мы обращаем внимание на Примечание 2 к финансовой отчетности, в котором указано, что на дату утверждения финансовой отчетности Компания приняла решение добровольно сдать лицензию на право осуществления деятельности страхового брокера по заключению договоров страхования. При этом Компания продолжит действовать как юридическое лицо.

Ответственность руководства за финансовую отчетность

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной финансовой отчетности в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности Компании продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Компанию, прекратить ее деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности. Лица, отвечающие за корпоративное управление, несут ответственность за надзор за подготовкой финансовой отчетности Компании.

Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что финансовая отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского отчета, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с Международными стандартами аудита, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой финансовой отчетности.В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всей аудиторской проверки. Кроме того, мы выполняем следующее:

• выявляем и оцениваем риски существенного искажения финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибки; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основой для выражения нашего мнения. Риск не обнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск не обнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленное не отражение или неправильное представление данных или действия в обход системы внутреннего контроля;

• получаем понимание системы внутреннего контроля, связанной с аудитом, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Компании;

• оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованности оценочных значений и соответствующего раскрытия информации, подготовленных руководством;

• формируем вывод о правомерности использования руководством допущения о непрерывности деятельности в качестве основы бухгалтерского учета, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывода о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности Компании продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны обратить внимание в нашем аудиторском отчете независимых аудиторов на соответствующую раскрываемую в финансовой отчетности информацию или, если такого раскрытия информации недостаточно, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского отчета независимых аудиторов. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что Компания утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;

• проводим оценку общего представления финансовой отчетности, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также оценки того, представляет ли финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы достигалось достоверное представление о них.

• получаем достаточные надлежащие аудиторские доказательства в отношении финансовой информации Компании для того, чтобы выразить мнение о финансовой отчетности. Мы отвечаем за общее руководство, контроль и проведение аудита Компании. Мы несем полную ответственность за наше аудиторское мнение.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с лицами, отвечающими за корпоративное управление, доводя до их сведения, в том числе и информацию о запланированном объеме и сроках аудита, и значимых вопросах, которые привлекли внимание аудитора, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

Сламбекова Р.Ж. - Аудитор / Генеральный директор
ТОО «Независимая аудиторская компания «Concord»
Квалификационное свидетельство аудитора
№ МФ-0000100 от 03 сентября 2012 года
Государственная лицензия на занятие аудиторской деятельностью:
серия МФЮ-2, № 0000084, выданная Министерством Финансов
Республики Казахстан 05 марта 2012 года

31 марта 2021 года
г. Алматы

ТОО «СТРАХОВОЙ БРОКЕР «INSURANCE BROKERAGE SERVICES»
ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ ПО СОСТОЯНИЮ НА 31 ДЕКАБРЯ 2020 ГОДА

(в тысячах казахстанских тенге)

	Примечание	31.12.2020 года	31.12.2019 года
Активы			
Краткосрочные активы			
Денежные средства	5	5 870	116
Банковские вклады	6	27 002	50 694
Дебиторская задолженность	7	9	6 697
Активы по текущему корпоративному подоходному налогу		838	427
Прочие краткосрочные активы	8	98	166
Итого краткосрочные активы		**33 817**	**58 100**
Долгосрочные активы			
Отложенные налоговые активы	23	3 359	16 317
Основные средства	9	2 119	2 744
Нематериальные активы	10	1 007	1 190
Активы в форме права пользования	11	5 606	14 213
Итого долгосрочные активы		**12 091**	**34 464**
Итого активы		**45 908**	**92 564**
Краткосрочные обязательства			
Кредиторская задолженность	12	5 863	6 697
Краткосрочные обязательства по аренде	13	487	3 088
Краткосрочные оценочные обязательства	14	2 229	2 477
Прочие краткосрочные обязательства	15	343	545
Итого краткосрочные обязательства		**8 922**	**12 807**
Долгосрочные обязательства			
Долгосрочные обязательства по аренде	13	1 057	11 951
Итого долгосрочные обязательства		**1 057**	**11 951**
Итого обязательства		**9 979**	**24 758**
Собственный капитал			
Уставный капитал		12000	12 000
Резервный капитал		3000	3 000
Нераспределенная прибыль		20 929	52 806
Итого собственный капитал		**35 929**	**67 806**
Итого собственный капитал и обязательства		**45 908**	**92 564**

ТОО «СТРАХОВОЙ БРОКЕР «INSURANCE BROKERAGE SERVICES»
ОТЧЕТ О ПРИБЫЛИ ИЛИ УБЫТКЕ И ПРОЧЕМ СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2020 ГОДА

(в тысячах казахстанских тенге)

	Примечание	2020 год	2019 год
Доходы от брокерской деятельности	17	540	(9 314)
Доходы (расходы) от переоценки иностранной валюты (нетто)	18	-	(838)
Прочие операционные доходы (расходы)	19	(1 246)	(148 914)
Общие и административные расходы	20	(25 054)	(32 025)
Итого операционный убыток		**(25 760)**	**(191 091)**
Доходы от финансирования	21	8 441	6 331
Расходы по финансированию	22	(1 600)	(2 073)
Убыток до налогообложения		**(18 919)**	**(186 833)**
Экономия (расходы) по корпоративному подоходному налогу	23	(12 958)	15 566
Убыток за год		**(31 877)**	**(171 267)**
Прочий совокупный доход			-
Итого совокупный убыток за год		**(31 877)**	**(171 267)**

ТОО «СТРАХОВОЙ БРОКЕР «INSURANCE BROKERAGE SERVICES»
ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2020 ГОДА

(в тысячах казахстанских тенге)

	Примечание	2020 год	2019 год
Убыток до налогообложения		**(18 919)**	**(186 833)**
Корректировки:			
Амортизация и износ	9, 10, 20	808	844
Амортизация активов в форме права пользования	11, 20	3 413	3 553
Расходы по созданию резерва по неиспользованным отпускам	14	733	481
Расходы по созданию резерва под ожидаемые кредитные убытки	5, 7, 19	-	103 529
Доходы (расходы) от переоценки иностранной валюты, нетто	18	-	838
Доходы от дисконтирования займа			(3 484)
Доходы от корректировки стоимости финансовой аренды	21	(5 701)	-
Денежные потоки от операционной деятельности до изменений в операционных активах и обязательствах		**(19 666)**	**(81 072)**
Операционный доход до изменения в операционных активах и обязательствах:			
(Увеличение) уменьшение в операционных активах			
(Увеличение) уменьшение дебиторской задолженности		6 688	585 210
(Увеличение) уменьшение налоговых активов		(411)	-
(Увеличение) уменьшение прочих активов		68	(239)
Увеличение (уменьшение) в операционных обязательствах			
Увеличение (уменьшение) кредиторской задолженности		(834)	(578 312)
Увеличение (уменьшение) налогов и обязательных платежей		-	(14 018)
Увеличение (уменьшение) прочих обязательств		(1 183)	(9 741)
Увеличение (уменьшение) обязательств по аренде		1 600	2 073
Увеличение (уменьшение) резервов		-	(16 807)
Денежные потоки от операционной деятельности до уплаты корпоративного подоходного налога		**(13 738)**	**(112 906)**
Процентные доходы полученные	6, 21	2 740	2 847
Корпоративный подоходный налог уплаченный		-	
Итого поступлений денежных средств от операционной деятельности		**(10 998)**	**(110 059)**
Денежные потоки от инвестиционной деятельности			
Изъятие банковских вкладов		20 952	199 689
Итого увеличение или (уменьшение) денег от инвестиционной деятельности		**20 952**	**199 689**
Денежные потоки от финансовой деятельности			
Выплата дивидендов	16	-	(94 737)
Погашение займа		-	6 427
Погашение обязательств по аренде	13	(4 200)	(4 800)
Итого увеличение или (уменьшение) денег от финансовой деятельности		**(4 200)**	**(93 110)**
Итого чистое увеличение или (уменьшение) денег за отчетный период		**5 754**	**(3 480)**
Остаток денежных средств на начало отчетного периода	**5**	**116**	**106 497**
Остаток денежных средств на конец отчетного периода	5	**5 870**	**103 017**
Резерв под ожидаемые кредитные убытки по денежным средствам	5	-	(102 901)
Остаток денежных средств на конец отчетного периода по отчету о финансовом положении	5	**5 870**	**116**

ТОО «СТРАХОВОЙ БРОКЕР «INSURANCE BROKERAGE SERVICES»
ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В СОБСТВЕННОМ КАПИТАЛЕ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2020 ГОДА

(в тысячах казахстанских тенге)

	Уставный капитал	Резервный капитал	Нераспределенная прибыль	Итого
На 01 января 2020 года	**12 000**	**3 000**	**52 806**	**67 806**
Чистый убыток за период	-	-	(31 877)	(31 877)
Итого совокупный убыток	**-**	-	**(31 877)**	**(31 877)**
Дивиденды	-	-	-	**-**
На 31 декабря 2020 года	**12 000**	**3 000**	**20 929**	**35 929**
На 01 января 2019 года	**12 000**	**3 000**	**329 336**	**344 336**
Чистый убыток за период	-	-	(171 267)	(171 267)
Итого совокупный убыток	**-**	-	**(171 267)**	**(171 267)**
Дивиденды	-	-	(105 263)	(105 263)
На 31 декабря 2019 года	**12 000**	**3 000**	**52 806**	**67 806**

Управляющий директор - Изатов Бауыржан Манапович
Главный бухгалтер - Устемирова Гульнур Сейтхановна
31 марта 2021 года

ТОО «СТРАХОВОЙ БРОКЕР «INSURANCE BROKERAGE SERVICES»
ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2020 ГОДА

(в тысячах казахстанских тенге)

1. Общая часть

ТОО «Страховой брокер Insurance Brokerage Services» (далее по тексту «Компания») является юридическим лицом и осуществляет свою деятельность на основе действующего законодательства Республики Казахстан и Устава.Компания была создана и зарегистрирована в Управлении юстиции Медеуского района Департамента юстиции города Алматы 02 ноября 2012 года. Дата последней перерегистрации -04 марта 2019 года. Перерегистрация осуществлена в связи с изменением состава участников.Уставный капитал Компании сформирован в сумме 12 000 000 (двенадцать миллионов) тенге. Устав Компании утвержден решением Единственного участника от 23 февраля 2019 года.

Информация об участниках по состоянию на 31 декабря 2020 и 2019 годов:

	31 декабря 2020 года		31 декабря 2019 года	
	доля участия, %	сумма, тысяч тенге	доля участия, %	сумма, тысяч тенге
Саменов Арнур Шалабаевич	100%	12 000 000	100%	12 000 000
	100%	**12 000 000**	**100%**	**12 000 000**

Основной деятельностью Компании является брокерская и посредническая деятельность в сфере страхования. Компания осуществляет свою деятельность на основании лицензии № 2.3.21 на право осуществления деятельности страхового брокера по заключению договоров страхования, выданной 23 февраля 2019 года Национальным Банком Республики Казахстан.Юридический и фактический адрес: Республика Казахстан, 050010, г. Алматы, Медеуский район, улица Зенкова, дом 59, офис 151.Компания не имеет филиалов и представительств в регионах и за пределами Республики Казахстан.По состоянию на 31 декабря 2020 года количество сотрудников Компании составило 7 человек(2019 год: 5 человек).

2. Основа подготовки финансовой отчетности

Настоящая финансовая отчетность Компании подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее по тексту «МСФО»).Компания ведет учет в казахстанских денежных единицах (тенге), в соответствии с действующим законодательством Республики Казахстан. Настоящая финансовая отчетность представлена в тысячах тенге.Данная финансовая отчетность подготовлена в соответствии с принципом оценки по первоначальной стоимости.При подготовке финансовой отчетности использовались два фундаментальных допущения – использование метода начисления и принципа непрерывности деятельности.Финансовая отчетность, составленная по принципу начисления, информирует пользователей не только о прошлых операциях, связанных с выплатой и получением денежных средств, но также и об обязательствах заплатить деньги в будущем, и о ресурсах, представляющих денежные средства, которые будут получены в будущем.

3. Принцип непрерывности деятельности

Финансовая отчетность подготовлена с учетом того, что Компания функционирует, и будет вести операции в обозримом будущем. Таким образом, предполагается, что у Компании нет намерения или необходимости в ликвидации своей деятельности. Однако, на дату утверждения финансовой отчетности Компания приняла решение добровольно сдать лицензию на право осуществления деятельности страхового брокера по заключению договоров страхования. При этом Компания продолжит действовать как юридическое лицо.

4. Изменения в учетной политике и принципах раскрытия информации

Учетная политика, принятая при составлении финансовой отчетности, соответствуют политике, применявшейся Компанией при составлении финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2019 года, за исключением принятых новых стандартов, вступивших в силу на 01 января 2020 года. Компания не применяла досрочно какие-либо другие стандарты, разъяснения или поправки, которые были выпущены, но еще не вступили в силу.

5. Денежные средства

	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
Денежные средства на текущих счетах	108 771	103 017
Резервы по денежным средства, размещенным на текущих счетах в банках второго уровня	(102 901)	(102 901)
	5 870	**116**

6. Банковские вклады

	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
Краткосрочные депозиты, размещенные в банках второго уровня	27 002	50 694
Итого	**27 002**	**50 694**

7. Дебиторская задолженность

	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
Начисленные комиссионные доходы страховых брокеров		1 573
Страховые премии к получению от перестрахователей	-	5 830
Прочая дебиторская задолженность	9	866
Резерв под ожидаемые кредитные убытки	-	(1 572)
Итого дебиторская задолженность, нетто	**9**	**6 697**

Движение резерва представлено следующим образом:

	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
Остаток на начало периода	**1 572**	**1 328**
Начисление резерва	-	628
Использование резерва	-	(384)
Погашение резерва (Примечание 19)	(1 572)	-
Остаток на конец периода	-	**1 572**

8. Прочие краткосрочные активы

	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
Сырье и материалы	2	2
Краткосрочные авансы выданные	49	120
Расходы будущих периодов	47	44
Итого	**98**	**166**

9. Основные средства

	Компьютеры	Прочие основные средства	Итого
Первоначальная стоимость			
На 31 декабря 2018года	**3 972**	**2 286**	**6 258**
На 31 декабря 2019 года	**3 972**	**2 286**	**6 258**
На 31 декабря 2020 года	**3 972**	**2 286**	**6 258**
Накопленный износ			
На 31 декабря 2018года	**1 951**	**903**	**2 854**
Начисление	466	194	660
На 31 декабря 2019 года	**2 417**	**1 097**	**3 514**
Начисление	431	194	625
На 31 декабря 2020 года	**2 848**	**1 291**	**4 139**
Балансовая стоимость			
На 31 декабря 2020 года	**1 124**	**995**	**2 119**
На 31 декабря 2019 года	**1 555**	**1 189**	**2 744**

По состоянию на 31 декабря 2020 и 2019 годов основных средств, находящихся в залоге в качестве обеспечения обязательств, нет.

10. Нематериальные активы

	Программное обеспечение
Первоначальная стоимость	
На 31 декабря 2018 года	**1 833**
На 31 декабря 2019 года	**1 833**
На 31 декабря 2020 года	**1 833**
Накопленный износ	
На 31 декабря 2018 года	**459**
Начисление	184
На 31 декабря 2019 года	**643**
Начисление	183
На 31 декабря 2020 года	**826**
Балансовая стоимость	
На 31 декабря 2020 года	**1 007**
На 31 декабря 2019 года	**1 190**

11. Активы в форме права пользования

Активы в форме права пользования представлены следующим образом:

	2020 год	2019 год
Сальдо на начало периода	**14 213**	**-**
Поступление	-	17 766
Корректировка стоимости финансовой аренды (Примечание 21)	(5 194)	-
Амортизация (Примечания 13, 20)	(3 413)	(3 553)
Сальдо на конец периода	**5 606**	**14 213**

Компания в 2019 году заключила договор аренды нежилого помещения, признав актив на право пользования и обязательства по аренде *(Примечание 13)*. Первоначально обязательства рассчитаны путем дисконтирования ежемесячных платежей сроком на пять лет с использованием ставки привлечения дополнительных заемных средств на дату первоначального применения -12,53%.

В связи с экономическими условиями и пандемией коронавируса арендодатель пересмотрел условия аренды и уменьшил арендную плату с декабря 2020 года. Вследствие этого Компания произвела корректировку стоимости финансовой аренды в сторону уменьшения и признала доходы от корректировки *(Примечание 21)*.

12. Кредиторская задолженность

	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
Расчеты с посредниками по страховой (перестраховочной) деятельности (Примечание 7)	5 830	5 830
Расчеты с перестрахователями	-	867
Кредиторская задолженность поставщикам и подрядчикам	33	-
Итого	**5 863**	**6 697**

13. Обязательства по аренде

Обязательства по аренде представлены следующим образом:

	На 31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
Краткосрочная часть обязательств	487	3 088
Долгосрочная часть обязательств	1 057	11 951
	1 544	**15 039**

Изменения в текущей стоимости обязательств представлено следующим образом:

	На 31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
Сальдо на начало периода	**15 039**	-
Поступления за период	-	17 766
Амортизация дисконта по обязательствам	1 600	2 073
Выплаты за период	(4 200)	(4 800)
Корректировка стоимости финансовой аренды (Примечание 21)	(10 895)	-
Сальдо на конец периода	**1 544**	**15 039**

Ниже представлена информация по стоимости затрат, отраженных в отчете о совокупном доходе:

	На 31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
Амортизация активов в форме права пользования (Примечания 11,20)	(3 413)	(3 553)
Амортизация дисконта по обязательствам (Примечание 22)	1 600	2 073
Итого	**(1 813)**	**(1 480)**

14. Краткосрочные оценочные обязательства

	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
Краткосрочные оценочные обязательства по вознаграждениям работникам	2 229	2 477
	2 229	**2 477**

15. Прочие обязательства

	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
Индивидуальный подоходный налог	80	157
Социальный налог	65	136
Обязательства по социальному страхованию	39	34
Обязательства по взносам на социальное медицинское страхование	12	-
Обязательства по отчислениям на социальное медицинское страхование	24	19
Обязательства по пенсионным отчислениям	123	199
	343	**545**

16. Капитал

Дивиденды

За отчетный период выплаты дивидендов не осуществлялись. В 2019 году Решением единственного участника №04/2019 от 10 сентября 2019 года утверждено распределение о выплате дивидендов, сумма к выплате составила 100 000 тысяч тенге за минусом суммы налога, удерживаемого у источника выплаты в размере 5 263 тысячи тенге.

17. Доходы от брокерской деятельности

	2020 год	2019 год
Доходы в виде комиссионного вознаграждения от брокерской деятельности	540	(9 314)

18. Доходы (расходы) от переоценки иностранной валюты (нетто)

	2020 год	2019 год
Доходы от курсовой разницы	-	670
Расходы по курсовой разнице	-	(1 508)
Нетто доходы/расходы	**-**	**(838)**

19. Прочие операционные доходы (расходы), нетто

	2020 год	2019 год
Прочие доходы		
Доходы от корректировки резерва по вознаграждениям работников	-	824
Доход по восстановлению начисленного резерва (Примечание 7)	1 572	-
Прочие расходы		
Расходы по созданию резерва по ожидаемым кредитным убыткам	-	(103 529)
Расходы по судебным разбирательствам	(2 818)	(45 189)
Прочие расходы	-	(1 020)
Прочие доходы (расходы), нетто	**(1 246)**	**(148 914)**

20. Общие и административные расходы

	2020 год	2019 год
Расходы на оплату труда	13 461	16 858
Коммунальные услуги	835	1 044
Налоги и другие обязательные платежи в бюджет	1 533	2 017
Расходы на аудиторские, консультационные и информационные услуги	1 352	2 558
Услуги банка	173	169
Амортизационные отчисления и износ (Примечания 9, 10)	808	844
Амортизация активов в форме права пользования (Примечание 11)	3 413	3 553
Услуги связи и интернета	381	353
Обслуживание техники	1 517	1 698
Штрафы, пени в бюджет	266	1 852
Хозяйственные и канцелярские расходы	29	152
Прочие профессиональные услуги	420	927
Расходы по списанию безнадежных требований	866	-
Итого	**25 054**	**32 025**

21. Доходы от финансирования

	2020 год	2019 год
Вознаграждения по срочным банковским вкладам (Примечание 6)	2 740	2 847
Доходы от изменения справедливой стоимости займов выданных	-	3 484
Доходы от финансовой аренды (Примечания 11, 13)	5 701	-
	8 441	**6 331**

22. Расходы по финансированию

	2020 год	2019 год
Расходы по финансовой аренде	1 600	2 073

23. Расходы по налогу на прибыль

	2020 год	2019 год
Текущий подоходный налог	-	-
Отложенный подоходный налог	12 958	(15 566)
Расходы (Экономия) по подоходному налогу	**12 958**	**(15 566)**

Данная финансовая отчетность была одобрена руководством Компании и утверждена для выпуска 31 марта 2021 года.

ВКО – подсолнечный рай Казахстана

Восточно-Казахстанская область может обеспечить маслом всю страну

В течение полугода цена за литр подсолнечного масла выросла почти вполовину, а кое-где до сих пор встречается дефицит. Это вызвало немало вопросов у населения. Чиновники многих регионов бойко отчитались о малых количествах собственного производства, обвинили во всем пандемию и закивали на соседей. Мол, те же россияне свое подсолнечное теперь привозят дороже. И только в Восточно-Казахстанской области заверили: они запросто могут обеспечить маслом всю страну и даже подкрепили слова цифрами! «Деловой Казахстан» побывал на вотчине крупных маслоделов

Тимур РАЕВ

ЦЕНА ЗАШКАЛИВАЕТ

Заезжая в Восточно-Казахстанскую область, нельзя не заметить широту полей, засеянных подсолнечником. Этот цветок солнца практически повсюду, даже там, где его, казалось бы, не сажали. Культура, как выяснилось, довольно популярна среди крестьянских хозяйств региона. Ежегодно ею засеивают около 450 тысяч гектаров. А в этом сезоне и того больше, говорят, доходность увеличилась в разы.

– В этом году в регионе посеяли более 500 тысяч гектаров, засеяли даже те пашни, которые ранее не использовались. Потому что в прошлом году и до сегодняшнего дня цена на подсолнечник высокая, я такой никогда раньше не видел! Доходность составляет около 300-400%. Сейчас тонну можно продать за 320 тысяч тенге, а раньше всего лишь за 90-95 тысяч, – рассказывает руководитель управления сельского хозяйства ВКО Владимир Гайламазян.

Но, по мнению экспертов, эти цены временное явление и уже завтра все может измениться. Рынок в наше время, говорят, совсем не предсказуем.

КОНКУРЕНТНОЕ СЕМЯ

Впрочем, как заверяют сами производители: цена – составляющая, но не главная цель для них. Их притягивает сам процесс, начиная от селекции семян и заканчивая конечной переработкой в масло. Стоит отметить, что в регионе этот конвейер отработан четко. Семена подсолнечника, причем различных сортов, выводят усть-каменогорские ученые. Они занимаются гибридизацией не только солнечного цветка, а еще сои, пшена и ячменя.

– Мы выращиваем гибриды, которые внесены в реестр республики. Исследования по подсолнечнику у нас проводятся на 6 гектарах, 2 из них испытания гибридов. Сейчас на выходе новые гибриды «Классика» – устойчива к заразихе, «Байконур-2» – по системе евролайтинг, в разработке гибрид с улучшенным жирно-кислотным составом, то есть повышенное содержание олейной кислоты. Ежегодно продается около 100 тысяч тон семян. Продуктивность колеблется от 25 до 35 центнеров с гектара, – отмечает научный сотрудник ТОО «Опытное хозяйство масличных культур» Сергей Щербань.

По его словам, семена ничем не уступают зарубежным крупным фирмам, таким как «Евралис», «Сингента», и даже «Пионер». А стоят при этом несколько дешевле. Почему? Крестьяне уверяют: потому что свое: от начала и до конца «сделано» своими руками. С поля семена везут на мини-завод, там идет отбор, обработка, обеззараживание и упаковка. Причем так называемый жмых и прочие отходы тоже пускают в дело, чаще на корм своего же поголовья молочных коров.

ЧУДО-КОМБИНАЦИЯ

«Я не тракторист – я оператор машины!» – так называют нынче себя работники на полях ВКО. Конечно, это не повсеместно, а лишь там, где руководство использует новые технологии. К примеру, в КХ «Виситаев» закупили комфортные для машиниста германские комбайны. А вместе с ними несколько мониторинговых программ. Вся суть заключается в том, что руководитель, сидя в кресле под кондиционером, может в режиме реального времени наблюдать за работой на 8,5 тысячи гектарах.

– Сразу видим, где проблематика. Например, видно, что на участке урожайность показывает меньше, чем на участке рядом, что там произошло? В чем проблема? Мы это выясняем с агрономом уже на месте. Бывает: заросло поле или растение заболело, скот загнали, но чаще это просто камни. У нас ведь горная местность, скальник повсюду, – рассказывает глава хозяйства Тимур Виситаев.

По его словам, программно мониторится любой шорох машины: простой, расход, скорость, размеры высеянного и собранно. Состояние полей тоже держат под контролем с помощью технологий. Аграрий уверяет: прибыли стали получать больше.

– Все происходит за счет экономии на солярке, меньше стали терять зерна. Если на советской технике потери считались на глаз, то сейчас компьютер сам покажет, где погрешность и что можно исправить, – резюмирует глава КХ.

Кстати, вышеупомянутые гибридные семена широко используются своими – восточными аграриями. Все потому, что с одного гектара высеянных гибридов выходит три, а то и более, готового урожая. Правда, тот же подсолнечник, как оказалось, высеивать в одну и ту же землю нельзя.

– Мы сеем подсолнечник столько, сколько наша земля позволяет. Около 30 процентов всех полей. Потому что после сбора урожая вернуться с подсолнечником на эту землю можно только через три года. Он забирает очень много полезных веществ с земли, его корневые болезни очень долго сохраняются, – уточняет Тимур Виситаев. – По-хорошему, после подсолнечника возвращаются через семь лет. Но на сегодня эта культура одна из рентабельных. Уже сейчас тонну готовы забрать за 260 тысяч тенге.

Стоит ли напоминать, что сбыть урожай в ВКО не проблема? Там находится несколько крупных заводов по выпуску подсолнечного масла, которые считаются основными маслоделами страны.

ПО ПОДСЧЕТАМ НА СТРАНУ

Как уверяют чиновники Восточно-Казахстанской области: регион может обеспечить маслом всю страну. Мол, каждому жителю из теперь уже 19 миллионов, в месяц по литру уж точно будет. Кстати, регион сейчас покрывает нерафинированным маслом свыше 70% всего рынка Казахстана. А недавно там заявили, что планируют выйти на мощности до одного миллиона тонн в год. И это не считая нескольких заводов, которые еще в стадии строительства.

Под Усть-Каменогорском на 17 гектарах поселка Предгорное активно ведутся работы по возведению еще одного крупного маслозавода. Запустить его планируют в середине 2022 года, но первое масло на пробу обещают выпустить к ноябрю. Пока же там шелушат подсолнечник, а готовое ядро, как ни странно, отправляют в Восточную Азию.

– Мы выпускаем 60 тон в сутки готового ядра. Почти все забирает Китай, так как местный рынок на такие объемы не рассчитан, – рассказал генеральный менеджер проекта МЭЗ ТОО «Алтын Шыгыс» Павел Писаренко.

Уже сейчас, уверяет Павел, производство высокорентабельно. При 60 тонн готового ядра выходит 30 тонн лузги, которую превращают в утрамбованные бруски. Их ставят на ступеньку выше угля по теплоотдаче и экологичности. Даже запаха, говорят, от топки таким топливом не наблюдается, не то, что смрадный дым.

ЦЕНОВОЙ СГОВОР

Обычный потребитель, как оказалось, мало что знает о рынке подсолнечного масла. Нас интересует: почему вдруг оно подорожало вдвое, кто за этим стоит и отчего даже привезенное российское дешевле. Конечно, наши производители, начиная от семени и заканчивая готовым продуктом, в минусе никогда не останутся. Но, как выяснилось, сговориться о едином повышении цены казахстанским маслоделам не под силу. Подсолнечник это биржевой товар, как нефть, только съедобная. А устанавливает ценник тот, кто больше выращивает и производит. Пока с 40% мирового рынка подсолнечного масла лидирует Украина. Для сравнения, Россия имеет 10%, а Казахстан и вовсе на 98-й позиции.

Кстати, в прошлом году, когда в Украине был неурожай, наши аграрии с добротными полями из-за скачков цен на бирже вначале чуть не поседели. Но в итоге неплохо заработали. Правда, нехватка подсолнечника сказалась на итоговом потребителе. Цены этого года выросли почти на 100%. Лишь последнюю неделю в некоторых регионах страны все же замечается тенденция к снижению. К примеру, в Жамбылской области подсолнечное масло подешевело в среднем на 20 тенге. Что будет дальше, пока никто прогнозировать не берется. Эксперты предполагают, что рекордные урожаи этого года, в том числе в соседних странах, все же дадут о себе знать.

АГРАРНЫЕ ПРОБЛЕМЫ

Как признаются аграрии, в прошлом году у тех, кто сеял подсолнечник, чуть не случился инфаркт. В этом же культура особого опасения не вызывает, говорят, больше, чем на 30% уже установленная цена не снизится.

Главная головная боль этого года – ячмень. С 15 августа Казахстан планирует ограничить вывоз некоторых зерновых и запретить вывоз кормов, в том числе и ячменя. Все из-за засухи, дефицита кормов для животных и падежа скота в Кызылординской и Мангистауской областях. И все бы ничего, вот только многие казахстанские фермеры высеяли пивной ячмень, который для животных совершенно не пригоден.

– Мы специально сеяли пивной ячмень, там особая технология. У нас на несколько лет заключен договор с иностранной компанией на экспорт и поставку именно этой культуры. Но ввиду того, что сейчас могут запретить вывоз, мы даже не знаем, что делать. Казахстанские пивоваренные компании такие объемы не берут. Ячмень пропадет. А у нас наряду с огромными неустойками от партнера начнется кризис в компании, – рассказал о проблеме исполнительный директор ТОО «Опытное хозяйство масличных культур» Меир Абитаев.

Своего коллегу поддерживает и глава КХ «Виситаев» Тимур Виситаев. Его хозяйство тоже может оказаться в неприятном финансовом положении.

– Конечно, я согласен, что из-за ситуации в стране стоит ввести запрет на экспорт некоторых культур. Но пивной ячмень не пригоден для скота. А в ожидаемом документе на запрет экспорта четко не оговаривается, какой ячмень нельзя вывозить. И это может отрицательно сказаться на всем хозяйстве, – поделился мыслями он.

Стоит отметить, что проект приказа «О введении запрета на вывоз отдельных товаров с территории Республики Казахстан» обсуждается на портале «Открытые НПА». Правда, там ячмень пока не вошел в перечень запрещенных на вывоз товаров. Сейчас правительство планирует поставить запрет только на сенаж, силос, овес семенной и прочий, рожь семенную и прочую. Стоит ли опасаться восточноказахстанским аграриям, пока не ясно.

ПРИЕЗЖАЙТЕ ПОСМОТРЕТЬ!

За передовые технологии, внедрение новшеств и просто за смелость фермеров ВКО называют особенными. А аким Даниал Ахметов и вовсе считает, что из-за таких новаторов другим регионам с ВКО конкурировать очень сложно.

– Наши люди не такие, они мыслят по-другому. Стереотип сельскохозяйственника ломается напрочь. Наши ищут что-то новое, внедряют, и, скажу, довольно успешно. Мы сегодня в ВКО стали выпускать семена, которые конкурируют с швейцарскими, германскими семенами. Сам по себе труд уникальный. Я убежден, что по уровню переработки во всех секторах нашим просто равных нет. И мы в течение 4 лет собираемся увеличить потенциал как минимум в 4 раза, – отметил Даниал Ахметов на одном из совещаний в регионе.

Добавив, что даже с точки зрения развития животноводства многим областям страны сложно конкурировать с ВКО. И поэтому аграриям страны не надо ехать в Канаду, Германию или Швейцарию, а стоит приехать в ВКО и просто посмотреть. Это, отметил он, гораздо дешевле и не менее продуктивнее.

ВОПРОС РЕБРОМ

«Минно-мусорное» поле над Алматы. Когда рванет?

« стр. 1

Альберт АХМЕТОВ, Алматы

Соцсети то и дело обсуждают случаи варварского отношения отдельных товарищей к родной природе. Мало того, что любители активного отдыха бросают мусор на траве, кидают его в реки, водные источники, так еще и балуются с огнем.

В ДЧС Алматы бьют тревогу: в жаркую летнюю погоду пожарным приходится постоянно выезжать в горы, чтобы тушить возгорания сухостоя, которых можно было бы избежать – нередко пожары начинаются именно с подачи любителей разжигать костры или покурить, сидя на пикнике.

«К примеру, 12 августа на месте загорания сухостоя и заброшенного дачного строения на площади 1000 кв. м в Медеуском районе сотрудниками полиции по горячим следам был задержан гражданин 1990 года рождения, предположительно подозреваемый в поджоге. Материалы дела будут направлены по подследственности для дальнейшего принятия процессуальных мер в УП Медеуского района. В связи с высокой пожарной опасностью, просим жителей и гостей города отказаться от использования открытого огня, разведения костров, курения и сжигания сухой травы и стерни! Виновные лица несут административную, а в случае наступления серьезных последствий – и уголовную ответственность», – заявили в ДЧС Алматы.

Если за организацию пожаров в горах хоть как-то наказывают, то любители разбрасывать мусор чаще всего уходят от возмездия. Просто потому, что поймать с поличным их очень сложно. Да и отходы жизнедеятельности рано или поздно уберут волонтеры или сотрудники нацпарка.

Несмотря на это, мусора в алматинских реках меньше не становится. Практически на всем протяжении только одной реки – Большая Алматинка можно то и дело встретить пустые пластиковые бутыли, полиэтиленовые пакеты и другие «дары цивилизации». Картина пугающая. А настоящий ужас можно лицезреть, если зайти туда, куда пускают не всех – на территорию гидротехнических сооружений Каскада ГЭС, расположенного вдоль рек Проходная и Большая Алматинка.

Вот где настоящее раздолье! Здесь можно найти мусор на любой «вкус»! И огрызки от арбузов, и мешки, и перчатки. Не исключено, что последняя из перечисленных находок может указывать на возможный слив в реку бытовой химии или как минимум ее остатков.

«У нас установлены сороудерживающие решетки для задержки веток, листьев, упавших в реку. Но теперь приходится собирать твердые бытовые отходы. Такая ситуация у нас каждый год, начинается весной, с апреля, заканчивается в ноябре. Выше гидротехнических сооружений Каскада ГЭС расположены кафе и рестораны, и мы не знаем, как они утилизируют свои отходы. Но факт налицо – наши решетки-уловители постоянно заполняются и загрязняются твердыми бытовыми отходами. Мусор, который скапливается, мы самостоятельно своими силами собираем, расчищаем, раскладываем по мешкам и производим вывоз. Такая ситуация повторяет из года в год», – пожаловался заместитель главного инженера Каскада ГЭС Ибрагим Геккеев.

Сотрудники Каскада ГЭС чистят решетки на вверенных им участках горных рек исправно 2 раза в день – в 9 утра и 17 вечера, но результат один и тот же – появляется новая гора мусора к каждому новому приходу моториста водосброса на контролируемое рабочее место. За один раз удается собрать не менее трех огромных мешков, порой ему помогает рабочий персонал Каскада ГЭС.

«Не весь мусор удается задержать с помощью сороудерживающих решеток – стаканчики, полиэтилен просачиваются и попадают на сооружения. Нарушается нормальная работа оборудования, начинается перелив, вода на гидроагрегаты попадает не вся, они неэкономично и не на полную расчетную нагрузку работают. Не стоит забывать, что мы занимаемся жизнеобеспечением Алматы. Доля Каскада ГЭС в общем производстве электроэнергии для Алматы сейчас составляет от 5% до 8%. Но есть также и еще один приоритет – водообеспечение 2,7 – 3,0 куб/сек, транзитом через наши гидростанции пропускается вода, которую передаем в Головные приемные сооружения Горводоканала, где производится специальная очистка. В целом Каскад ГЭС обеспечивает снабжение 20% питьевой воды города», – пояснил Ибрагим Геккеев.

Впрочем, есть один нюанс. Если в большей части мегаполиса пьют воду, очищенную на специальных сооружениях, то проживающие в горных микрорайонах Нурлытау, Алатау люди получают воду практически в том же состоянии, в котором она течет по горным рекам. То есть, в ней поплавал этот мусор, который ловят на своих сооружениях сотрудники Каскада ГЭС.

«Мы неоднократно писали письма к экологам, санитарным врачам, в Управление полиции Бостандыкского района, обращались в акимат района. Приезжают, смотрят, уезжают, а результата никакого. На официальные обращения нам отвечают отписками», – поведал Ибрагим Геккеев.

Понять, кто именно бросает мусор в реку, невозможно. Поскольку на территориях кафе и вне их злодеяние может совершить кто угодно, как сотрудники этих заведений, так и посетители или случайные прохожие. Однако ясно одно: однажды этот мусор может привести к большой катастрофе. Предотвратить ее пока можно, но для этого нужны усилия властей, причем активные и последовательные, раз до обывателей, любящих мусорить, не достучаться.

ИСТОРИИ СТРОКИ

2000 ГОД: ПОДЪЕМ НА ФОНЕ РОСТА НЕФТЯНЫХ ЦЕН

2000 год Казахстан начал в тяжелых экономических условиях, связанных с последствиями азиатского и российского финансовых кризисов, а также апрельской девальвации тенге 1999 года.

Асель АЛИШЕВА

Как мы уже подробно описывали в предыдущих выпусках, в 1998-1999 годах на Казахстан обрушилась лавина проблем, связанных со снижением цен на нефть и другие сырьевые товары, чрезвычайно низким урожаем зерновых из-за катастрофической засухи, дестабилизацией финансовых рынков в странах Юго-Восточной Азии и резкой девальвацией российского рубля. В результате этого, после только начавшегося подъема казахстанской экономики страна впала в очередной спад, который серьезно ударил по экономической активности бизнеса и населения. В прошлом номере мы детально описывали, как в таких ухудшающихся условиях правительство и Национальный банк Казахстана в апреле 1999 года приняли решение о переходе на свободно плавающий обменный курс тенге, стоимость которого к концу 1999 года обвалилась на 51% по сравнению со стоимостью, зафиксированной на момент объявления реформы.

Эти внешние шоки подтвердили чрезвычайную уязвимость казахстанской экономики от потрясений на сырьевых рынках. Дело в том, что Казахстан к тому времени стал «относительно открытой экономикой». В частности, в 1999 году доля экспорта в ВВП в текущих ценах составляла около 38%, а доля импорта – 35%, что было, к примеру, намного ниже уровня 1996 года.

Однако структура внешнеторговых показателей вырисовывала зависимость экономики от экспорта сырьевых ресурсов: по данным МВФ, 78% казахстанского экспорта приходилось на нефть и другие сырьевые товары несельскохозяйственного сектора, а импорт в основном выражался в закупе потребительских товаров, капиталоемкой продукции и промежуточных материалов, цены на которые являлись относительно стабильными. Такой дисбаланс угрожал расшириться с введением в действие новых нефтяных месторождений и преодолением ограничений по транспортировке нефти на мировые рынки.

ЦЕНЫ НЕ НЕФТЬ КАК ИНДИКАТОР ЗДОРОВЬЯ ЭКОНОМИКИ

2000 год показал, что повышение мировых цен на нефть и другие сырьевые товары способно «оживить» такую сырьевую экономику и привести к улучшению общей экономической ситуации в стране. С ростом цен на нефть и «корректировкой» обменного курса к концу 2000 года Казахстан сумел восстановить и даже значительно улучшить показатели роста ВВП, экспорта и текущего счета платежного баланса.

Динамику улучшения ситуации в связи с ростом мировых цен на нефть подтверждают и другие данные. В частности, как показывает анализ исследований МВФ, на протяжении четырех лет, начиная с 1997 года, доля налоговых поступлений в процентах от ВВП варьировалась в зависимости от динамики мировых цен на нефть – от 16,9% в 1998 году до 21,1% в 2000 году. К примеру, в первом квартале 1999 года объем налоговых поступлений к ВВП составил 14,9%, а в первом квартале 2000 года этот показатель достиг 20,1%. При этом доля налоговых поступлений от несырьевых секторов экономики находилась на стабильном уровне (примерно на уровне 15% от ВВП с 1998 года), и резкие колебания в величине налоговых поступлений были как раз связаны с изменениями в поступлении корпоративного подоходного налога из-за волатильности нефтяных цен и цен на другие сырьевые товары.

К примеру, по данным МВФ, в 1999 году доля доходов от нефтяного сектора составила 0,9% от ВВП, а с улучшением ситуации на мировом нефтяном рынке в 2000 г. ожидаемый доход от нефтяного сектора уже составлял 6,1%. Такое положение дел говорило о том, что цена на нефть стала выступать самым важным индикатором определения фискального здоровья казахстанской экономики.

Улучшение конъюнктуры на сырьевых рынках привело к тому, что укрепление фискальных позиций Казахстана в 2000 году позволило избежать катастрофического положения с долговым бременем. Как показывают данные за тот период, на начало 2000 года чистый долг Казахстана достиг гигантского размера в 31% от ВВП. Благодаря резкому улучшению на сырьевых рынках в 2000 году величина долга к концу года резко снизилась до примерно 22% от ВВП.

Такой размер долгового бремени, по сути, равнялся годовому объему налоговых поступлений для Казахстана. Тем не менее позитивное изменение в долговой динамике Казахстана вылилось в улучшение настроения среди инвесторов, которые в 2000 году значительно сузили спрэд по ставкам на казахстанские еврооблигации.

РЫНОК КАПИТАЛА ПОКА СЛАБ

На фоне повышающейся сырьевой конъюнктуры в 2000 году властями Казахстана было принято одно из самых судьбоносных в истории независимости страны решение. Речь идет о создании Национального фонда Республики Казахстан. В мае 2000 года был принят Указ президента, устанавливающий основные цели создания фонда, а в августе правительство приняло постановление по созданию специальной комиссии для разработки соответствующего закона. Ключевыми задачами фонда были выдвинуты следующие три цели: стабилизация государственного бюджета, финансирование приоритетной инфраструктуры и социальных проектов, а также осуществление сбережений для будущих поколений.

Стало очевидным, что так называемые операции по стерилизации нефтяных долларов, которые должны были поступать в Национальный фонд, будут проводиться на зарубежных финансовых рынках. Дело в том, что, несмотря на масштабные реформы в финансовой системе страны в предшествующие пять лет, рынок капитала в Казахстане продолжал находиться в то время в зачаточном состоянии. Как показывают исследования МВФ, основной объем торговых операций с ценными бумагами был сконцентрирован на Казахстанской фондовой бирже, учрежденной в 1993 году. При этом значительная часть сделок на бирже ограничивалась торговлей с иностранной валютой (60% от общего объема операций в 1999 году). Несмотря на то, что общая рыночная капитализация фондовой биржи в конце июня 2000 года равнялась $1,5 млрд, или 10% от ВВП, средний месячный объем рыночных операций в тот период составлял лишь $6 млн.

Как показывают данные за те годы, по объему капитализации Казахстанская фондовая биржа представляла собой лишь 1% от общей рыночной капитализации всех переходных экономик. Как подчеркивают в своих ранних исследованиях эксперты МВФ, по показателю рыночной капитализации к ВВП на уровне 10%, Казахстан находился позади пяти наиболее прогрессивных в этом отношении «переходных» стран: Эстонии, Венгрии, России, Чешской Республики и Польши. С точки зрения активности, с месячным показателем оборота в 0,4%, Казахстан стоял в этом списке как наименее развитый рынок, позади всех 14 переходных экономик.

На первый взгляд, казалось, что более важную роль, чем фондовый рынок, в Казахстане, как и в других переходных экономиках, играл банковский сектор. Однако это не было характерной чертой для Казахстана (равно как и для России, Эстонии и Венгрии), где размер кредитов со стороны банковского сектора лишь ненамного опережал объем рыночной капитализации фондовой биржи, которая показывала впечатляющие цифры по капитализации благодаря листингу ряда крупных сырьевых компаний в рамках объявленной в 1996 году Программы приватизации «голубых фишек».

В целом по показателю широких денег к ВВП, который обычно рассматривается как общий индикатор глубины финансовой системы, согласно данным МВФ, в конце 2000 года Казахстан стоял на уровне 15,3%. Как подчеркивают эксперты МВФ в своих ранних исследованиях, это было не только намного ниже аналогичного показателя азиатских стран с формирующимся рынком (в Корее, к примеру, он равнялся 79,9%, Таиланде – 105,9%), но и стран Латинской Америки (Бразилия – 28,8%, Мексика – 21,2%), а также России (22,1%) и Украины (18,1%).

Что касается функции банков по денежному посредничеству, а именно – по выдаче кредитов частному сектору, то значение Казахстана в 11,6% от ВВП на конец 2000 года также ставило нашу страну на одно из самых последних мест среди стран со «сравнимой» экономикой.

Несмотря на потенциально высокие перспективы, рынок капитала в Казахстане в то время не получил своего развития «благодаря» проблемам как на стороне спроса, так и на стороне предложения (по выражению МВФ). Имея показатель рыночной капитализации фондовой биржи на уровне 10% от ВВП, который был присущ таким странам, как Хорватия, Словения и Литва, оборот по торгам на нашей бирже составлял только одну треть от оборота вышеуказанных стран.

По мнению МВФ, в основе такого «парадокса» были три причины. В первую очередь, на стороне спроса наблюдалось отсутствие интереса со стороны институциональных инвесторов во вложениях в облигации компаний, а также акции, что было связано с неразвитым корпоративным управлением и низкой прозрачностью. Вторая причина относилась к стороне предложения – речь идет об ограниченном выпуске «голубых фишек» в период замедления программы приватизации в стране. Третья причина, по мнению МВФ, была связана с нежеланием многих компаний проводить листинг акций в силу опасения утраты контроля над своими предприятиями.

Как мы уже подчеркивали в предыдущих номерах, большие надежды в развитии фондового рынка и рынка капитала в целом Казахстан связывал с новой пенсионной реформой, которую наша страна внедрила в январе 1998 года. К 2000-2001 годам, однако, рынок пенсионных активов пока еще не придал импульса развитию фондового рынка в целом, несмотря на то, что оборот корпоративных ценных бумаг на Казахстанской фондовой бирже более чем удвоился за один год, достигнув $400 млн в первые 11 месяцев 2001 года.

Несмотря на такой прогресс, этот показатель составлял лишь 2% от ВВП, в то время как, согласно анализу экспертов МВФ, в более продвинутых экономиках с формирующимся рынком оборот по акциям и корпоративным облигациям находится в пределах 10-40% от ВВП. Это говорило о том, что оборот по корпоративным бумагам в Казахстане оставался на очень низком уровне несмотря на то, что на бумаге рыночная капитализация имела значительный объем.

По мнению МВФ, это говорило о том, что на деле очень малая доля акций даже прошедших листинг компаний торговалась на фондовой бирже. Большая же часть оборота бумаг была представлена долговыми ценными бумагами. Как показывает анализ данных за тот период, объем накоплений пенсионных фондов Казахстана составлял порядка $20 млн в месяц, а к середине 2000 года совокупные активы пенсионных фондов достигли более $600 млн, или 4% от ВВП. Как показывает статистика, основная доля пенсионных накоплений вкладывалась в государственные ценные бумаги: по состоянию на июнь 2000 года инвестиции НПФ в корпоративные облигации равнялись лишь 7,4% от общего объема активов. Однако все же это было намного лучше показателя конца 1999 года, когда в корпоративные облигации было вложено 2,1% от общего объема активов НПФ.

В целом же рынок капитала в тот период находился на начальной стадии своего развития, и было очевидно, что без существенных реформ в корпоративном управлении и повышении прозрачности компаний прогресс в развитии финансовых рынков в Казахстане будет минимальным.

ВВП ВЫРОС, НО ПРОБЛЕМЫ ОСТАЛИСЬ

2000 год показал, что нефтяной бум позволил Казахстану улучшить макроэкономические индикаторы и повысить доверие к экономике. В частности, по данным EIU, рост ВВП в реальном выражении в 2000 году составил 9,5%, что оказалось самым значительным показателем роста с начала объявления независимости Казахстана.

Рост ВВП, сложившийся в итоге повышения объемов выпуска в промышленном секторе (14,6%-й рост индустриального производства), транспортной отрасли (17%-й подъем в реальном выражении), привел к улучшению самого ключевого показателя казахстанской экономики – росту капитальных инвестиций в экономике. По официальным данным, этот рост составил 25% и оказался самым высоким значением за период независимого развития Казахстана.

В тот период стал повышаться интерес к ценным бумагам, номинированным в тенге, и правительство смогло увеличить сроки погашения выплат по долговым ценным бумагам. Резкий рост ВВП также привел повышению спроса на деньги. Согласно данным Международной финансовой корпорации, в конце 2000 года чистые зарубежные активы Казахстана стояли на уровне 311, 3 млрд тенге (12% от ВВП), что оказалось на 21% выше уровня 1999 года. При этом денежное предложение к концу 2000 года выросло на 14,6% – до 236 млрд тенге.

Однако, несмотря на значительное улучшение данных макроэкономических показателей, Казахстан продолжал оставаться в плену структурных проблем, на анализе которых мы подробно остановимся в последующих номерах.

ТЕНГЕ НЕМНОГО МОЛОЖЕ СУВЕРЕНИТЕТА

Собственные деньги – важнейший атрибут суверенитета. Тенге немного моложе суверенного буржуазного Казахстана. И чтобы поговорить о национальной валюте Республики Казахстан, для начала стоит вспомнить историю.

Александр РАЗУВАЕВ, руководитель ИАЦ «Альпари», Москва, фото из архива ДК

Монетарная система Казахстана восходит к четырнадцатому веку, монгольские ханы чеканили собственные деньги – данги. С пятнадцатого века на территорию Казахстана проникает бухарская таньга. А после реформы хана Шейбани, который унифицировал вес и вид монет, таньга становится одним из главных средств взаиморасчетов в Азии, если так можно сказать, азиатской резервной валютой. С вхождением в состав Российской Империи, а затем в состав СССР единственным средством платежа в Казахстане был сначала российский, а потом советский рубль.

Период краха СССР был очень драматичным для денежной системы. Сопровождался тотальным дефицитом, значительной разбалансировкой товарной и денежной массы. Москва – сначала Горбачев, а затем Ельцин – сама угробила советский рубль, покрывая бюджетный дефицит за счет печатного станка. Как следствие – гиперинфляция, которая в начале 90-х достигала 20-30% в месяц. Об этом много раз говорил легендарный руководитель Банка России в начале 90-х годов Виктор Геращенко.

При этом политическое руководство и прежде всего первый президент Казахстана Нурсултан Абишевич Назарбаев были за сохранение единой валюты для стран СНГ. В деловых СМИ даже писали, что он обсуждал тему единой валюты для стран содружества в 1992 году с тогдашним президентом США Бушем-старшим.

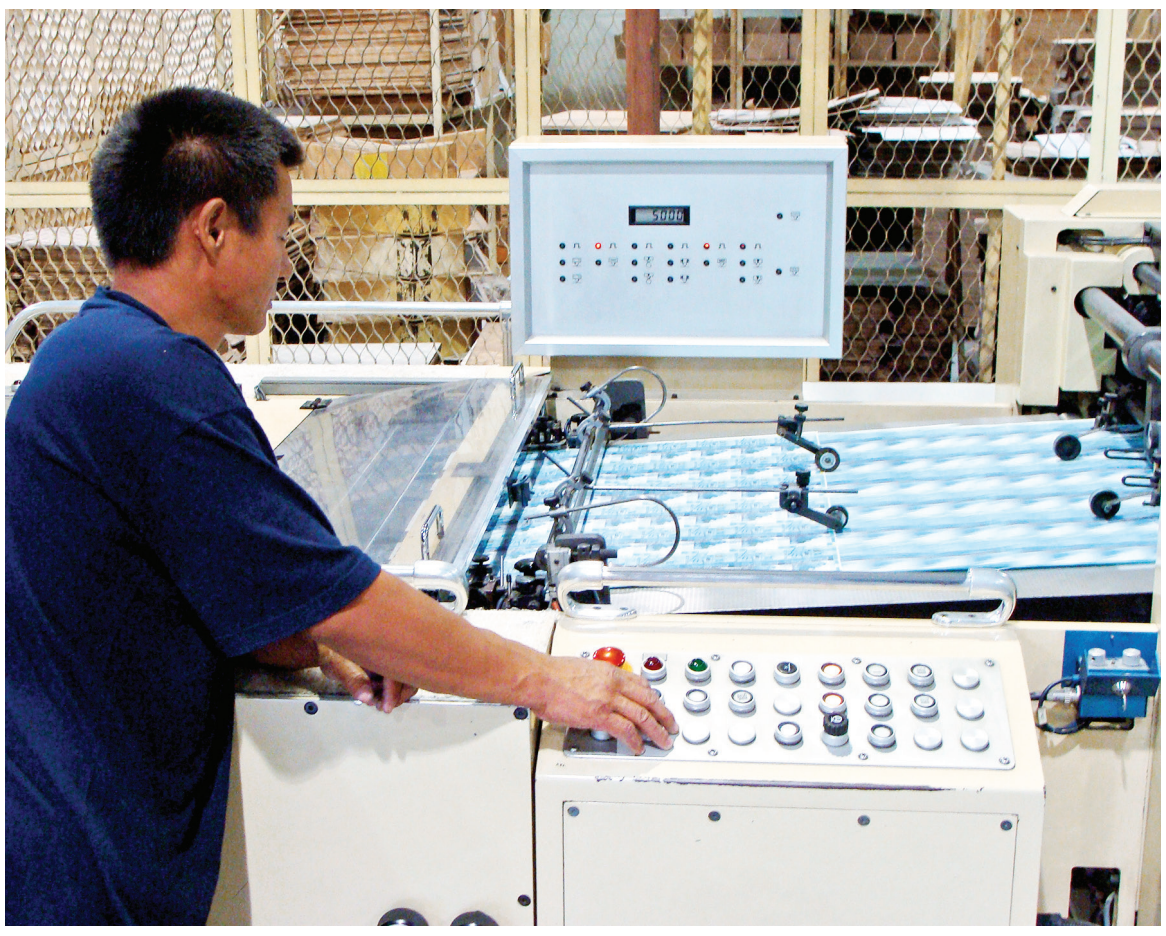
Однако потом выбор Казахстана в пользу собственной валюты стал естественен. 15 ноября 1993 года Казахстан ввел в обращение собственную национальную валюту – тенге. Естественно, с течением времени денежные знаки совершенствовались.

Примечательно, что у слова тенге и русского слова деньга – один общий корень. Что в принципе не удивительно, финансовую систему Северо-Восточной Руси создавали выходцы из Золотой Орды – тюрки, персы, китайцы.

Банкнотной фабрике РК только предстояло открыться в 1995 году, монетному двору – в 1998 году. Свою первую валюту Казахстан заказывал в Англии, у фирмы Harrison&Sons limited. При создании своей национальной валюты Казахстан столкнулся с традиционными для многих других стран трудностями. Прижизненные портреты исторических личностей, кто жил в эпоху средневековья, найти было сложно. Споры о внешности старшего сына Чингисхана Джучи, которого многие считают основателем казахской государственности и который похоронен в Казахстане, идут до сих пор. Соответственно было решено рисовать портреты исторических личностей по эскизам путешественников, чтобы сохранить хотя бы небольшую историческую достоверность.

Возможно ли вступление Казахстана в валютный союз, т.е. отказ от тенге, в будущем? Как мы знаем, европейцы отказались от своих национальных валют. Немцы отказались от марки, французы от франка, перейдя на евро, и ни капельки не жалеют. Идею единой евразийской валюты впервые выдвинул господин Назарбаев во время лекции в Московском государственном университете еще в 1994 году. Учитывая, что основу экономики ЕАЭС составляют нефтяные Россия и Казахстан, то валюта стран ЕАЭС будет сырьевой, как канадский доллар или норвежская крона.

Евразийский центральный банк задумывался именно в Казахстане, в Алматы. Однако после введения против России западных санкций в 2014 году и двукратной девальвации российского рубля идея единой евразийской валюты была отложена в долгий ящик. Российский рубль и российские ценные бумаги уже



семь лет остаются токсичным активом для части глобальных инвесторов.

Турция и ее президент господин Эрдоган последовательно проводят политику на единство стран тюркского мира. В этом отношении особое внимание не только к Азербайджану, но и к Казахстану. Однако у данного проекта есть один существенный минус. Доверие к турецкой лире в глобальной экономике очень слабое. Турецкая лира одна из худших мировых валют, подверженная постоянной девальвации. Пандемия COVID-19 очень больно ударила по завязанной на туризм турецкой экономике. И конечно, ошибочная денежно-кредитная политика Банка Турции, который из-за популистской риторики ряда соратников турецкого президента занизил процентные ставки, забыв, что турецкая лира не резервная валюта – не доллар США, и не евро. Так что, если вступление в валютный союз и отказ Казахстана от тенге и возможно, то не в ближайшее время.

Стоит также сказать, что поддержку казахстанской национальной валюте оказывает подъем цен на нефть. «Черное золото» должно взять рубеж в $100 /барр. в ближайшие пару лет. Из бывших советских республик по-настоящему суверенными, т.е. состоявшимися в экономическом плане, стали только Российская Федерация, Азербайджан и Казахстан, т.е. там, где была нефть.

На тюркских и исламских форумах во всемирной паутине иногда пишут, что Всевышний дает нефть только тем народам, которых особенно любит. Это, конечно, шутка, но в каждой шутке есть только доля шутки.

DK-LIFE

www.dknews.kz

ПАРАЛИМПИЙСКИЕ ИГРЫ

« стр. 1

Путь в Токио. Дубль 2

Альберт АХМЕТОВ, Алматы,
фото Сибагата АЛДЫЯРОВА, Токио

Увы, наша сборная на завершившихся Олимпийских играх в Токио показала совсем не тот результат, который от нее ожидали: всего лишь 8 бронзовых медалей (без золота и серебра) и 83 место. Спортивные чиновники пока приходят в себя и обещают сделать правильные выводы в сентябре. А пока по «по горячим следам» удалось узнать, что виноват в неубедительном выступлении… карантин.

КОМАНДА НЕМОЛОДОСТИ?

По словам генерального секретаря НОК РК Андрея Крюкова, нашим спортсменам, чтобы получить такую же соревновательную и тренировочную практику, как, например, итальянским, китайским или японским, приходится выезжать в другие страны – массовость в Казахстане во многих видах спорта страдает.

«Все это нарушилось, произошла потеря привычных циклов подготовки. Кто-то ехал, кто-то не ехал, появлялись нестандартные подходы к планам и графикам подготовки, нашим тренерам пришлось оперативно решать, придумывать», – заявил Крюков.

Но еще страшнее, что Олимпийские игры 2024 года могут стать для казахстанского спорта настоящей катастрофой. Во-первых, на них не будет соревнований по карате, а это минус 2 медали для нашей команды. А во-вторых, выступать на ней за Казахстан может быть просто некому!

«Финансирование резерва было временно остановлено, пандемия отвлекла средства. И ближайший резерв по многим видам спорта мы сейчас не видим. Но сегодня мы с вами, рассуждая о Париже-2024, должны понять, кто там будет выступать. И резерв ближайший мы сейчас по многим видам спорта не видим, а он должен быть. Поэтому первейшая задача – срочно восстановить тренировочный процесс и выступление резерва на соревнованиях. НОК принимает спортсменов от федераций и Министерства культуры и спорта для заключительной фазы подготовки к Олимпиаде. Что мы видим? У нас средний возраст команды на играх в 2016 году в Рио был 26 лет, а сейчас в Токио – 28,3 года. Команда постарела. Наши лидеры остаются лидерами, и молодежь не достигает их уровня, поэтому едут знакомые лица», – забил тревогу Андрей Крюков.

А ГДЕ ЗАМЕНА?

Факт наличия больших проблем с резервом признали и в Министерстве культуры и спорта. Вице-министр Ерлан Кожагапанов бодро заявил, что с весны этого года запущена программа подушевого финансирования спортивных секций, позволяющая всем желающим детям бесплатно заниматься спортом.

Обеспечит ли это необходимую массовость для поиска будущих чемпионов? Посмотрим на примере Алматы. По информации Управления спорта мегаполиса, в целях реализации Послания главы государства, совместно с Комитетом по спорту была проведена работа по внедрению подушевого нормативного финансирования государственного спортивного заказа, с целью первичного охвата до 4,5 тысячи детей и подростков спортивными секциями в шаговой доступности.

В Алматы в очередь на посещение спортивных секций встали более 8000 детей, 7200 из них уже получили ваучеры и приступили к занятиям. Думается, для города с населением 2 миллиона это маловато. Это понимают и в акимате: в целях привлечения молодежи к здоровому образу жизни в 8 районах города функционируют 50 досуговых центров, где имеются спортивные секции и кружки на бесплатной основе и охвачено 5280 человек.

К 2023 году запланировано увеличение досуговых центров до 200, а в текущем году дополнительно на 50 центров. И все же, пока многим родителям, желающим отдать детей в спорт, приходится платить за их занятия свои деньги. А это не всем по карману.

Если повезет, то ребенок попадет в специализированную спортивную школу, и здесь родителям будет полегче. Подготовка спортивного резерва в сборные команды Алматы и Казахстана ведется по 74 видам спорта для свыше 12 тыс. спортсменов (50 олимпийских, 21 не олимпийский и 3 национальных) в 10 ДЮСШ Олимпийского резерва, Специализированном школа-интернат-колледже для одаренных в спорте детей, Центре подготовки Олимпийского резерва, клубе для людей с ограниченными физическими возможностями и в двух школах высшего спортивного мастерства.

Прием учащихся в детско-юношеские спортивные школы осуществляется согласно приказу Министра культуры и спорта «Об утверждении перечня видов физкультурно-спортивных организаций и правилам их деятельности, в которых осуществляется учебно-тренировочный процесс по подготовке спортивного резерва и спортсменов высокого класса». В группы начальной подготовки дети зачисляются согласно возрастным особенностям избранного вида спорта. Сдают контрольные нормативы на начало учебного года и контрольно-переводные нормативы на конец учебного года. Если спортсмен показывает хорошие результаты, то он переводится на следующий этап обучения. Для каждого вида спорта существуют свои критерии.

Школы обеспечивают спортсменов инвентарем и оборудованием. Что касается выезда на спортивные соревнования, то здесь дети проходят отбор на городских чемпионатах и турнирах. Спортсмены, показывающие наилучшие результаты, командируются бесплатно согласно выделенным средствам и утвержденному финансированию на финансовый год.

«В спортивных школах Алматы работает 855 тренеров-преподавателей: в том числе: 166 тренеров высшей категории, 104 тренера первой категории, 117 тренеров второй категории. Конкурсный отбор в спортивные школы высокий, так как в этих организациях предъявляют высокие требования к специалистам: наличие высшего физкультурного образования, тренерской категории и опыта работы», – рассказал руководитель Управления спорта Алматы Рустем Байсеитов.

Как видим, работа по улучшению ситуации в спорте начата, но успешный результат зависит от многих факторов, в том числе от созданных условий для тренировок, квалификации тренеров в секциях и правильного позиционирования спорта в глазах юных казахстанцев.

А это тоже немаловажно: должны же дети знать, что их труд не останется без внимания. По инициативе президента Казахстанской федерации бокса Кенеса Ракишева, боксерам – обладателям бронзовых наград Сакену Бибосынову, Камшыбеку Кункабаеву вручили денежные сертификаты по 50 тыс. долларов, вдобавок к премии от государства размером 75 тыс. долларов. Их тренерам – по 10 тыс. долларов. Спорт есть спорт, и любая медаль, даже бронзовая, в любом случае ценна как для спортсменов и их тренеров, так и для всей страны.

Свои приятные бонусы в виде премий и автомобилей получили и другие обладатели бронзовых наград. Так и должно быть: атлеты бились до конца, и они, по сути, не виноваты в том, что здесь и сейчас им не удалось выступить чуть лучше – у каждого были свои причины, о которых общественность не всегда в курсе.

«Выступлением наших борцов-вольников я доволен. Болельщики не все знают. Да, у вольников могло быть больше 1 медали, все 5 человек, завоевавших лицензии, вполне могли выиграть награды. Но так случилось. Кто-то с несправедливым судейством столкнулся, у двух борцов произошел рецидив старых травм. До Игр-2024 в Париже есть время, можно переводить в олимпийские веса из других весовых категорий, будем работать. Сейчас у нас ближайший старт – чемпионат мира, будем натаскивать молодежь», – сказал нам тренер-консультант сборной РК по вольной борьбе Маирбек Юсупов.

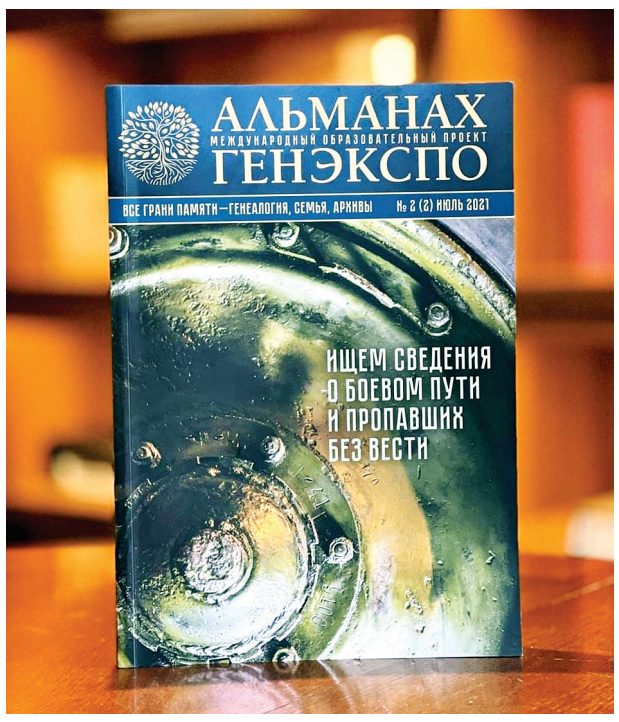
А ПОКА ВСЕ ВЗОРЫ СНОВА НА ТОКИО

Мы еще успеем поболеть за наших спортсменов на Зимней Олимпиаде в феврале 2022 года, а также дождаться Летних игр 2024 года, чтобы узнать, принесет ли подушевое финансирование новых звезд спорта нашей стране, или для спасения отечественного спорта нужны не просто срочные меры, а долгая и планомерная реформа всего нашего спортивного хозяйства.

Пока же нам предстоят переживания за нашу паралимпийскую сборную с 24 августа по 5 сентября. Честь страны отправятся защищать 25 пара-атлетов. Безусловно, каждый из них – уже чемпион, потому что сумел отобраться на Паралимпиаду, несмотря ни на какие препятствия. Но в свете нехватки олимпийских медалей на паралимпийцев ложится двойная ответственность – и себя перебороть, и отыграться за коллег-спортсменов без ограниченных возможностей.

ПОИСКОВИКИ

Вышел в свет второй номер альманаха Генэкспо, посвященный военному поиску. На страницах энциклопедии поиска читатели встретят множество полезной и интересной информации, предоставленной известными и заслуженными историками, генеалогами, поисковиками и исследователями Второй мировой войны. Помимо печатаного варианта в твердом переплете, в сети представлен бесплатный электронный вариант альманаха для скачивания: https://genexpo.pro/almanakh



Дорогой памяти…

Айгуль БЕЙСЕНОВА, фото Ольги МЕЖУЕВОЙ

Практически в каждой семье память о боевом пути предков становится достоянием. Новый альманах – практически учебник, охватывающий разные аспекты подхода к поиску пропавших без вести солдат Красной Армии во время Великой Отечественной войны. О многих путях поиска люди не знали и не задумывались. И вот сейчас о них написано честно и понятно. В Альманах-2 вошли статьи таких специалистов, как Виктор Тумаркин – человек энциклопедических знаний, один из создателей важнейших ресурсов: «Память Народа» и ОБД «Мемориал»; Игорь Ивлев, создавший сайт «Солдат.Ру», добившийся рассекречивания книг-учета эшелонов с маршевыми подразделениями, следовавшими из тыла на фронт.

А также материалы Алексея Кислицына, который много лет исследует документы Вермахта в архивах Германии (Бундесархив) и США, переводивший эти документы со своей командой на русский язык. В результате их 20-летней деятельности установлены судьбы почти 9-ти тысяч павших бойцов Красной Армии.

Включены статьи Алины Акоефф – специалиста в вопросах воинских захоронений; Виталия Семенова – главного военного генеалога РФ и главного редактора Альманаха-2 и других опытных специалистов в области военной истории.

«Пусть найдутся пропавшие без вести, и будут восстановлены их имена. Пусть потомки найдут родных им людей, память о которых мы пытаемся передать следующим поколениям», – говорит Алексей Кислицын.

В декабре 2020-го вышел первый альманах Генэкспо. Материалы и результаты поиска, изученные и обработанные военными специалистами, использованы в книгах по истории Второй мировой, изданы в Беларуси, Казахстане, Молдавии, России, Украине и ряде других дружеских стран.

СЛОВА ПРОЩАНИЯ

Прощай, друг и коллега

15 августа с чувством горькой утраты мы проводили в последний путь нашего коллегу, сотрудника информационного сайта: www.DKNews.kz, замечательного фотографа Владимира Анатольевича Батенёва.

Он ушел на 62-м году жизни в результате заражения коронавирусной инфекцией. Владимир Батенёв более известен под псевдонимом Невский. Его фото и тексты печатались в газетах «Деловой Казахстан», «Аргументы и Факты Казахстан», других изданиях. В памяти знавших его людей Володя остается светлым, добрым, позитивным человеком, особенно ценящим юмор.

Он был надежным другом. Без лишних слов выручал многих, кто оказывался в сложных ситуациях. Володя любил горы, фотоохоту и рыбалку. Красота природы запечатлена его зоркой фотокамерой и воспринимается приглашением к путешествиям. Значительное место в творчестве Володи занимал портрет. Среди его многочисленных хобби было актерское искусство. Володя с удовольствием выступал в постановках театра Barracuda Jam, на фестивалях «Окуньколь», «Крылья Алаколя», снимался в фильмах и видеороликах.

Ироничный образ рыбака Брежнева в фильме студии HDV.kz «Как продлить лето» стал одной из самых колоритных ролей Владимира Невского. Значительным его актерским успехом явилась роль Ромео в фильме Ольги Нагаевой «Джульетта на пенсии». Лента отмечена на нескольких международных фестивалях, получила специальный приз «Нью-Йоркского фестиваля евразийских фильмов».

Кончина Владимира Батенёва для его семьи стала вторым трагическим ударом за короткий период времени. В конце июля на 66-м году жизни скончался Александр Батенёв, брат Владимира, также в результате заражения коронавирусом.

Коллектив редакции выражает глубокие и искренние соболезнования семье Батенёвых, их родным и близким в связи с невосполнимыми утратами.

Она умела вдохновлять…

Бывают люди, к которым проникаешься доверием с первой встречи, с момента знакомства. Не знаю, в чем их секрет. В солнечной улыбке, теплоте, искренности, умении заботиться о других, умении видеть хорошее и лучшее там, где ты обычно предпочитаешь надевать темные очки…

Айнур Сыдыкова была для меня именно тем человеком, которому я могла доверять безоговорочно и безгранично. Мы познакомились в 2000 году на одной из журналистских тусовок. «На стыке веков», шутили мы позже, и даже искали в этом некий тайный смысл. С ней всегда было интересно. Мы могли говорить обо всем, начиная с поведения квантовых систем, до картин Климта, или от философии казахских пословиц до фильмов Вуди Аллена. Именно поэтому рядом с ней всегда было тепло, спокойно и уютно. Она была прекрасной подругой. Посадив тебя в такси, она не прерывала разговор по мобильнику, пока ты не переступишь порог своего дома…

Она любила жизнь. Верила в людей. Умела видеть только лучшее везде и во всем. Пройдя через трудности и испытания, она не сломалась, никогда не жаловалась и продолжала улыбаться своей солнечной улыбкой. Находила силы и время, чтобы поддержать других, заботиться обо всех, кто ее окружает.

У нее был удивительный дар – раскрывать талант и развивать способности в других, находить для них новые возможности. Даже тогда, когда ты опускаешь руки и отказываешься верить в окружающий тебя мир, она не теряла веры в тебя. Она умела вдохновлять каждого, кто оказывался в радиусе ее зрения. «Пора переходить на другой уровень», – говорила она, и ты верила в себя.

На протяжении нескольких последних лет Айнур была идейным вдохновителем и соорганизатором ряда медиа-тренингов, где мы обсуждали возможности и решения для развития отраслевой журналистики. И каждый раз она находила что-то новое как для нас – медиа-тренеров, так и для молодых журналистов, проявивших интерес к такой сложной тематике как нефтегазовая отрасль. Она не переставала вдохновлять нас, даже когда заболела…

Она была удивительной мамой, заботливой дочерью, сестрой, настоящим другом.

Искренние соболезнования детям, родителям, родным и близким, друзьям.

Ты всегда в наших сердцах, Айнур!

Жаның жәннатта болсын, ҚҰРБЫМ!

Асия АКИШЕВА, журналист

Коллектив редакции разделяет горечь утраты с родными и близкими Айнур Сыдыковой и присоединяется к этим горестным словам прощания. Наши искренние соболезнования всем, любившим Айнур…

WEEKEND

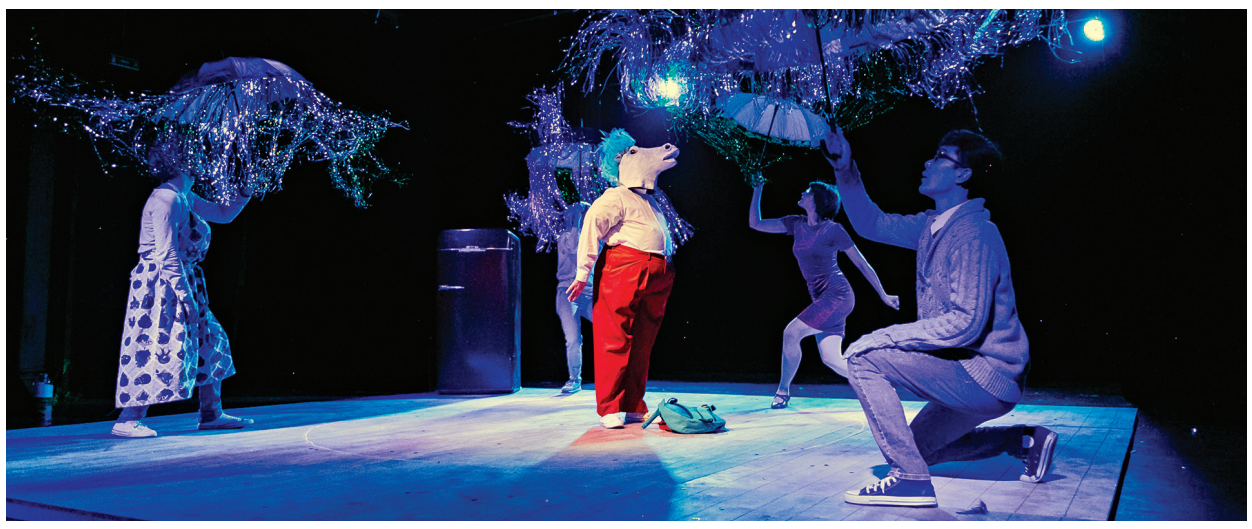
www.dknews.kz

РАМПА

ARTиШОК открывает «детский сезон»

Алматинский театр ARTиШОК радует хорошими новостями. Если в прошлом году, во время локдаунов и блокпостов, стоял вопрос выживания творческих коллективов, а театру пришлось открыть летник-буфет, чтобы иметь возможность хоть как-то работать, то этим летом актеры снова выходят на сцену, а зрителей пускают в зал.

Екатерина БАРСКАЯ



Последний месяц каникул театр полностью посвятил детским спектаклям, на которые можно смело идти всей семьей. Это «Зефирный Жора» по книге казахстанской писательницы Тони Шипулиной, «Зверский детектив» по книге россиянки Анны Старобинец и премьера – «Мой папа меня догоняет».

В то же время коллектив театра занят подготовкой к большому и серьезному проекту – с 10 сентября стартует двухлетний Актерско-режиссерский курс.

Об этом мы поговорили с **управляющим директором театра ARTиШОК Анастасией ТАРАСОВОЙ**.

– Детский репертуар возвращается на сцену после пандемии. Что нового?

– Сейчас у нас в репертуаре уже несколько детских спектаклей. «Зефирный Жора» был давно – премьера состоялась три года назад, но два года мы его не играли. Спектакль-квест «Зверский детектив» появился прямо перед пандемией, его не успели увидеть все желающие. И совсем свежий – «Мой папа меня догоняет». Этот спектакль родился во время пандемии, когда обострились отношения подростков и родителей, когда из-за локдауна мы оказались лицом друг к другу, без школ и кружков.

Что касается «Жоры», зрители, которые смотрели его в первый год, заметят изменения в актерском составе. Жору теперь играют по очереди две молодые актрисы Айганым Рамазан и Айгерим Ергалиева, это наши выпускницы актерско-режиссерского курса. Это две крутые девчонки, которые классно поют. Очень здорово видеть на сцене молодых артистов и открывать новые имена.

«Настоящего» мальчика Жору, который появляется в конце спектакля, теперь играет Санжар Маратов. Он оказался в театре после детского театрального лагеря, который мы делали в прошлом сезоне.

Кроме того, в самом спектакле есть свежий контекст времени. Это произведение, не оторванное от реальности, – история про современного мальчишку, поэтому мы ее актуализировали.

– Спектакль детский, а взрослые зрители с этого спектакля выходят неизменно в слезах, но счастливые.

– Мне кажется, это благодаря документальности и узнаваемости ситуаций. Это спектакль про нас, про наших детей и их друзей. Родители, которых играют Айганым Сагынбаева и Куантай Абдимади, – олицетворение нас самих. Спектакль решен в такой комиксной манере, и актеры играют «мультяшно», но «Жора» — это «мультик», в котором очень много правды жизни.

Взрослые зрители делятся, что их «накрывает» – отсюда и слезы сопричастности. Эффект усиливают песни группы «LampЫ Оркестра», которые наши актеры живьем исполняют на сцене. Получился слаженный командный состав актерского ансамбля, автора Тони Шипулиной и песен композитора Виктора Кима – все это наше, казахстанское, родное. Не может не восхищать, как это всё «дружит» друг с другом.

– «Жора» и «Зверский детектив» поставлены по книгам. А что представляет из себя ваша самая свежая постановка – «Мой папа меня догоняет»?

– Это спектакль, который затрагивает очень острую и деликатную дему отношения детей и родителей. Мы предлагали подросткам приходить в паре с родителями, но на самом деле не имеет значения, в каком составе – это может быть целая семья с детьми разного возраста, иногда взрослые дети приводят своих пожилых родителей.

Благодаря спектаклю мы вычислили, что проблема детей и родителей не относится только к этому сложному подростковому переходному периоду, она сопровождает нас всю жизнь. И вопросы, которые мы задаем родителям, и когда сами становимся мамами и папами и упираемся в какие-то «стенки», – этот спектакль дает нам возможность приоткрыть тему, разобраться в ней, перестать предъявлять претензии и перейти к диалогу.

Хочу отметить, что мы, актеры, выходим на сцену не как персонажи, а как мы сами со своими собственными детьми, и делимся опытом. А драматургия спектакля выстроена так, что в каждой ситуации показаны варианты, как строить диалог и находить выход из разных ситуаций – без нравоучений. Это жизненные истории, в которых зрители узнают себя.

– Сложно ли попасть в театр во время пандемии?

– Количество мест, а значит и билетов, строго ограничено. Мы продаем места в 9 рядов по 10 мест в каждом. Это оптимальная рассадка. Для входа в театр необходим ASHYQ. На входе замер температуры. И мы просим наших зрителей, в том числе и детей, не снимать маски в течение всего спектакля.

ТВОРЧЕСКАЯ МАСТЕРСКАЯ

Новые пробы Иманбека

Аксуский диджей готовит трек вместе с рэпкор-группой Hollywood Undead. По словам Иманбека Зейкенова, композицию выпустят в октябре.

Сергей ГОРБУНОВ, Павлодарская область, фото из архива Иманбека ЗЕЙКЕНОВА

Казахстанский диджей Imanbek запишет трек вместе с известной американской группой Hollywood Undead. О сотрудничестве с зарубежными артистами аксуский саунд-продюсер упомянул во время интервью нескольким изданиям после фестиваля в Нижнем Новгороде.

Hollywood Undead – калифорнийская рэпкор-группа, основанная в 2005 году. В своем творчестве коллектив совмещает разные музыкальные стили, но в основном – альтернативный рок, металл, хип-хоп. С момента образования группы по всему миру продали более десяти млн копий ее альбомов. Последние записи Hollywood Undead выпустили в 2020 году и разбили их на две части – «New Empire, Vol. 1» и «New Empire, Vol. 2».

Также Hollywood Undead известна не только своим музыкальным стилем, но и сценическим: на концертах, во время интервью и фотосессий группа носит маски. Причем к каждому новому альбому участники придумывают новый дизайн масок.

После «Roses» фанатам Imanbek'а не пришлось долго ждать новых треков. В феврале 2021 года аксуский диджей выпустил мини-альбом «Bang» с Rita Ora и David Guetta, в марте поклонники услышали новый «опьяняющий хаус-хит». В апреле казахстанец презентовал трек с Шон Полом и Софией Рейес, позже – с Моргенштерном и хип-хоп исполнителем Fetty Wap. В начала июня обладатель «Грэмми» записал композицию вместе с норвежским коллегой, в конце месяца обработал трек американского рэпера Lil Peep «Save That Shit». В июле Иманбек порадовал поклонников летним синглом «BAM», который записал с российскими музыкантами.

Помимо трека с Hollywood Undead, аксуский диджей анонсировал еще одну коллаборацию. По словам Иманбека, 27 августа выйдет совместная работа с американской певицей Лаурой Перголицци (LP) – исполнительницей и автором песен для Backstreet Boys, Рианны, Шер, Кристины Агилеры и Риты Ора.

ЗНАЙ НАШИХ!

Успех «Ночных ведьм»

Казахстанский остросюжетный веб-сериал «Мыстан» режиссера Ернара Нургалиева недавно получил спецприз жюри Третьего международного фестиваля веб-сериалов Realist Web Fest. Киносмотр проходил в российском Нижнем Новгороде.

Вадим КРАВЦОВ, фото автора

Realist Web Fest пока остается единственным в России фестивалем веб-сериалов. В 2020 году он присоединился к международному чемпионату веб-сериалов WSWC, что дает право победителям фестиваля на попадание в мировой рейтинг успешных онлайн-проектов.

В этом году для участия в Realist Web Fest было подано свыше 3 тысяч заявок из 70 стран. В основной конкурс попали 45 лент из 15 стран. Среди них сериал «Мыстан», первый совместный проект продюсерской компании Art Dealers и компании Salem social media. В фестивале он участвовал под русскоязычным названием «Ночные ведьмы».

Обладателя спецприза объявила член жюри из Испании, актриса, режиссер, и продюсер Роуз оф Доллс: «Культурные проекты преимущественно имеют развлекательный характер, но иногда они способны менять мир, менять взгляды на различные социальные вопросы. Именно таким оказался сериал «Ночные ведьмы». Я надеюсь, что он будет способствовать расширению прав и возможностей женщин в Казахстане».

В центре сюжета сериала «Мыстан» истории трех женщин из различных социальных слоев современного казахстанского общества. Каждая из них пострадала от мужского насилия. Они решают отомстить обидчикам. Сначала с помощью закона, но затем месть становится основным способом восстановить справедливость. Главные роли исполнили Асель Калиева, Акбота Нур-Сейтмагамбет, Жасмин Салихова, Жандос Айбасов, Данияр Кожахан, Елжас Рахимбеков. В съемках задействована группа каскадеров Nomad Stunts.

«Тема, которую мы раскрываем в сериале, для меня является важной. Посмотрите на социальные сети и СМИ. Все больше историй связано с бытовым насилием, а сколько мы не знаем? Через главных героинь поднимается вопрос, кто виноват, почему происходят те или иные ситуации, как женщина может реагировать в порыве отчаяния», – говорил режиссер Ернар Нургалиев в процессе создания сериала.

Веб-сериалы снимаются с минимальным бюджетом, быстро и с укороченными по времени сериями. Они предназначены для просмотров через сеть Интернет. Ернар Нургалиев создал 12 серий веб-сериала «Мыстан» за 18 съемочных дней. «Свой фестивальный путь мы начинаем с победы. Я думаю, что это хороший знак. Уверен, что наш сериал ждет прекрасная фестивальная судьба и еще множество наград», – отметил режиссер.

Главный приз Международного фестиваля Realist Web Fest получила канадская комедия «Дочь коммуниста». Проект Лии Кэмерон рассказывает об эксцентричной семье, придерживающейся левых идеалов.

СПОРТ

ПАРАЛИМПИЙСКИЕ ИГРЫ

Сборная Казахстана примет участие в Паралимпийских играх-2020 в Токио, которые пройдут с 24 августа по 5 сентября на тех же площадках, которые были использованы для летних Олимпийских игр. Наша команда представлена в количестве 25 человек в 7 видах спорта: плавание, дзюдо, пауэрлифтинг, легкая атлетика, таеквондо, каноэ, пулевая стрельба.

На предыдущей Паралимпиаде в Рио-де-Жанейро наши атлеты выступали в 5 видах спорта. Тогда впервые в истории Казахстан завоевал золото. Его принесла Зульфия Габидуллина в плавании на 100 м вольным стилем в категории S3, в которую включены атлеты с парализованными конечностями. Она также установила мировой рекорд, проплыв дистанцию за 1 минуту 30 секунд.

Пришедшая к финишу второй китаянка проиграла целых 4 секунды! К золоту добавилось серебро Раушан Койшибаевой в пауэрлифтинге в весе до 67 кг.

В этом году Зульфие исполнилось 55 лет, и она намерена вновь побороться за золото, выступив в 3 заплывах на 50 м вольным стилем, 50 м на спине и 150 м комплаенс. Помимо нее в плавании участвуют 6 казахстанцев, среди которых одна девушка.

Еще одна внушительная группа из 6 человек будет участвовать в соревнованиях по дзюдо. 5 спортсменов представят страну в пауэрлифтинге, и среди них серебряный олимпийский призер Раушан Койшибаева. Двое выступят в легкой атлетике, а трое – в таеквондо (впервые). Также впервые Казахстан заявлен в гребле на каноэ и пулевой стрельбе.

Всего же более 4 тысяч паралимпийцев примут участие в 33 видах спорта.

В прошлых Паралимпийских играх в медальном зачете первую пятерку составили Китай, Великобритания, Украина, США и Австралия.

ОЛИМПИАДА-2024

Оргкомитет Олимпийских игр в Париже представил программу главного старта 2024 года. В программу соревнований будут включены четыре новых вида спорта – брейкинг, спортивное скалолазание, скейтбординг и серфинг. В то же время из программы соревнований исключены карате, бейсбол и софтбол.

На Олимпийских играх в Париже будут представлены 32 вида спорта. Более десяти тысяч спортсменов из более 200 стран разыграют 306 комплектов медалей. Олимпийские игры в Париже пройдут с 26 июля по 11 августа 2024 года.

ХОККЕЙ

Столичный «Барыс» в 6-й раз выиграл Кубок президента РК. В финальном поединке он с крупным счетом 7:3 переиграл карагандинскую «Сарыарку».

Лучшими игроками турнира в составе «Барыса» были признаны Даррен Диц, Роман Старченко и Мэттью Фрэттин. Третье место осталось за «Куньлунем» из Китая. Эта команда оказалась сильнее «Торпедо» (Усть-Каменогорск).

ФУТБОЛ

Сыграны матчи 6-го тура Кубка Казахстана. Команды разделены на 4 группы. По две команды из каждой группы выходят в четвертьфиналы, которые будут сыграны в эти выходные.

В группе Д «Жетысу» обыграл «Туран» 1:0, но дальше оба клуба не проходят. «Тараз», сыграв вничью с «Мактааралом», проходит в четвертьфинал. «Кайсар» разгромил «Акжайык» 3:0, что позволило ему выйти в следующий круг. «Актобе» и «Астана» разошлись миром 1:1, «Астана» – в четвертьфинале. Лидер группы Д «Каспий» уступил «Кайрату» 2:4, оба проходят дальше. «Атырау» проиграл «Тоболу» 1:3, костанайцы играют дальше.

Ведущий рубрики Даур ЖАННАБИ, на фото паралимпийцы-дзюдоисты

Деловой Казахстан
Республиканская экономическая газета
Выходит по пятницам
Собственник: ТОО «Группа компаний «Бизнес Медиа»

Генеральный директор, главный редактор: Серик КОРЖУМБАЕВ
Первый заместитель главного редактора, заместитель генерального директора: Марина ТЮЛЕНЕВА
Заместитель главного редактора: Алевтина ДОНСКИХ
Коммерческий директор: Алена РОМАЙКИНА

Адрес редакции: 050013, г. Алматы, Площадь Республики, 13, офис 619, тел./факс: +7 (727) 295 2301, 250 7556, 250 7268, 250 7163, e-mail: info@dknews.kz
Отдел рекламы: тел.: +7 (727) 250 1803, commercial@dknews.kz

Издание зарегистрировано в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан. Свидетельство о постановке на учет № 6798-Г выдано 13.01.2006
Адрес для корреспонденции: 050000, г. Алматы, почтамт, а/я 388
Опубликованные материалы не всегда отражают точку зрения редакции.

Ответственность за достоверность фактов и сведений, содержащихся в публикациях газеты, несут авторы. Рукописи не рецензируются и не возвращаются. Ответственность за содержание рекламы несет рекламодатель. Материалы в рамках публикуются на правах рекламы. © Дублирование материалов без письменного согласия редакции запрещено. При цитировании ссылка на газету «Деловой Казахстан» обязательна.

Подписной индекс: 64042 Тираж: 10000
Номер отпечатан: ОО «РПИК «Дауир» (г. Алматы, ул. Калдаякова, 17)
ТОО «Астана Интер-Трейдинг» (г. Нур-Султан, ул. Жубанова, 24/1)
ISSN 1995-588X