

**ЖУМАБЕК САРАБЕКОВ:
ИНИЦИАТИВА
«ПОЯС И ПУТЬ»
ДОКАЗАЛА СВОЮ
ЖИЗНЕСПОСОБНОСТЬ**

стр. 3 »



**НЕ УЖЕСТОЧЕНИЕ,
А ПРОТИВОСТОЯНИЕ
ИНФЛЯЦИИ**

Национальный банк
впервые в этом году
повысил базовую ставку

стр. 4 »



**УЧЕНЫЕ –
О ТАЙНАХ АЛТАЯ**

В Усть-Каменогорске
прошла международная
конференция «Алтай –
золотая колыбель
тюркского мира»

стр. 11 »



Восток – дело тонкое

QAZAQSTAN RESPÝBLIKASYNYŇ PREZIDENTI QASYM-JOMART TOQAEVTYŇ SÓILEITIN SÓ
SPEECH BY PRESIDENT OF THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN KASSYM-JOMART TOKAYEV



С вечера минувшего вторника и до сдачи в печать этого номера «ДК» в фокусе внимания редакции нашей газеты находился первый государственный визит нынешнего главы государства в Китай.

Тулеген АСКАРПОВ

Помимо особой информационной важности этого события, для такого пристального слежения за ходом визита была и другая веская причина. Ведь уже много лет журналистов «ДК» связывают с Поднебесной как профессиональные, так и добрые человеческие узы с тамошними коллегами, деловыми партнерами и героями наших многочисленных репортажей о жизни восточного соседа Казахстана.

ДО ВЫБОРОВ – НА СЕВЕР И ЮГ

Действующего президента нашей страны также связывают с Китаем давние узы. Ведь именно там началась его блестящая дипломатическая карьера, когда почти 45 лет тому назад он был направлен на полугодовую преддипломную практику в советское посольство в Пекине. По окончании института он был направлен на дипломатическую работу в Сингапур, после чего некоторое время работал в центральном аппарате МИД СССР, а затем вновь

прибыл в Пекин, где дослужился до советника посольства. Так что прибыв в независимый Казахстан после развала СССР для руководства тогда еще только становившимся на ноги нашим МИДом, будущий второй президент страны по праву стал одним из немногих знатоков Китая в формировавшемся дипломатическом корпусе. По воспоминаниям ветеранов редакции «ДК», в те «лихие» 90-е им не раз доводилось слышать его блестящие выступления и тосты на китайском языке на приемах в здании посольства Поднебесной, которое тогда размещалось на нынешнем проспекте Назарбаева в Алматы.

Неудивительно, что на него легла основная нагрузка по окончательному установлению границы между Казахстаном и Китаем. Для этого потребовалось почти десятилетие – ведь ее протяженность превышает 1700 километров! И символично, что именно нынешний глава государства тогда в должности министра иностранных дел нашей страны поставил свою подпись в 2002 году в Пекине

под протоколом о демаркации линии этой границы.

Напомним и о том, что до визита в Поднебесную глава государства совершил только два вояжа за рубеж. Первый состоялся в начале апреля спустя две недели после вступления в должность, когда в отставку подал Елбасы – первый президент. Тогда г-н Токаев прибыл с официальным визитом в Москву по личному приглашению российского лидера Владимира Путина. В принятом ими совместном заявлении подтверждалось намерение укрепить стратегическое партнерство наших стран и были поставлены задачи по его дальнейшему развитию.

Вторая по счету зарубежная поездка состоялась через 10 дней и также к соседям – на этот раз южным, в Узбекистан. Туда глава государства прибыл с государственным визитом, совпавшим с открытием года Казахстана в соседней стране. Вместе с тамошним президентом Шавкатом Мирзиевым по итогам переговоров высокие стороны подтвердили единую позицию

по долгосрочным целям развития двусторонних отношений, подписав совместное заявление, и обсудили задачи дальнейшего развития сотрудничества.

Между этими вояжами, точнее, 9 апреля, г-н Токаев объявил о проведении внеочередных президентских выборов. Прошли они, как известно, 9 июня, поэтому вполне логично, что несколько месяцев президенту было не до зарубежных поездок.

В ПОЛНОМ СТАТУСЕ

А государственный визит в Китай стал первым для уже избранного президента нашей страны, что, естественно, не только придает ему особое историческое значение, но и дополнительный вес для переговоров с партнерами из Поднебесной, привыкшими уделять пристальное внимание малейшим деталям и не чествующими любую неопределенность, дабы не потерять лица своего и партнера. Ведь в Китае высокого казахстанского гостя лично приветствовал китайский лидер Си Цзиньпин, на переговорах с которым

определен дальнейший курс развития отношений между нашими странами, находящихся на высоком уровне, включая и выход на новый уровень усилий по реализации инициативы «Один пояс, один путь». В переговорах с казахстанским президентом участвовали и другие высшие должностные лица Китая, члены Политбюро ЦК КПК – премьер Госсовета Ли Кэцян, председатель Постоянного комитета Всекитайского собрания народных представителей Ли Чжаньшу, начальник канцелярии руководящей группы по иностранным делам КПК Ян Цзечи, руководители министерств и ведомств.

Естественно, особое внимание в ходе визита уделялось и деловой тематике. В Пекине глава нашего государства участвовал в открытии заседания Казахстанско-китайского делового совета. А во время поездки в хорошо знакомый журналистам «ДК» город Ханчжоу он посетил офис «Alibaba Group», где встретился с легендарным основателем этого интернет-гиганта Джеком Ма, покинувшим пост ее председателя в день своего 55-летия, и ознакомился еще с деятельностью компании «Hikvision».

стр. 2 »

Единый рынок капитала Европы сталкивается с барьерами

В то время как весь мир наблюдает за событиями, связанными с выходом Великобритании из Европейского союза, Международный Валютный Фонд опубликовал новое исследование «Единый рынок капитала для Европы», в котором отражаются серьезные проблемы в развитии единого рынка капитала европейских стран.

Асель НУСПУОВА, Нью-Йорк

В исследовании, выпущенном МВФ 10 сентября этого года, подчеркивается, что несмотря на тесные экономические связи между европейскими странами, рынок капитала в Европе до сих пор остается относительно незначительным и носит замкнутый характер, с узкой концентрацией в рамках границ отдельных государств.

Так, согласно данным МВФ, Европа по-прежнему предпочитает банковское финансирование вместо инструментов рынка ценных бумаг. Как говорится в исследовании, объем банковских активов в еврозоне составляет 300% от ВВП, тогда как в США этот показатель составляет 85%. На долю акционерного капитала европейских компаний, зарегистрированных на фондовом рынке, приходится 68% от ВВП, а в США – 170%. Что касается долговых ценных бумаг европейских компаний, то объем не-

выплаченных обязательств по ним в Европе составляет 85% от ВВП, тогда как в США он равен 100%.

Кроме того, рынки капитала в европейских странах резко отличаются по своим параметрам по отдельным странам. Согласно данным МВФ, суммарный объем акционерного капитала, зарегистрированного на фондовом рынке, и стоимость обязательств по долговым ценным бумагам финансовых и нефинансовых компаний составляет более чем 200% ВВП во Франции, Нидерландах и Швеции. В Португалии этот показатель равен примерно 135% от ВВП, а в Польше, Чехии, Латвии и Литве он находится ниже 70%.

Как показывают результаты исследования МВФ, одним из индикаторов ограниченной роли рынка ценных бумаг в Европе служит сильная привязанность домохозяйств и бизнеса к традиционному банковскому финансированию.

стр. 4 »

НОВАЯ БАГАЖНАЯ ПОЛИТИКА

air astana

Сертификат № KZ 01/032 от 11.04.2019



ГЛАВНОЕ

www.dknews.kz

ВОСТОК – ДЕЛО ТОНКОЕ

« стр. 1

Примечательно, что в эксклюзивном интервью Центральному телевидению Китая, которое г-н Токаев дал в канун визита, он говорил на казахском и китайском языках, справедливо подчеркнув при этом, что «Китай добился замечательных достижений и может служить примером для Азии и даже для всего мира». По его мнению, «Китай пережил беспрецедентное развитие», а достигнутые соседями результаты за годы проведения политики реформ и открытости «можно назвать самым великим чудом конца XX и начала XXI века».

Что ж, в географическом плане казахстанский президент вполне логично в духе присущей дипломатам профессиональной пунктуальности посетил последовательно северного, южного и восточного соседей Казахстана. Теперь, по всей видимости, в фокус внешнеполитического внимания Акорды выдвинется западное направление, дабы следовать принципу равновекторности отечественной дипломатии. А редакции «ДК» остается пожелать вслед за главой государства нашим китайским партнерам и друзьям успехов и процветания их страны, готовящейся к празднованию 70-летия образования КНР! Читателям же нашей газеты мы обещаем еще много интересных репортажей о жизни нашего восточного соседа!



CHEVRON, CHEVRON Hallmark и HUMAN ENERGY являются зарегистрированными торговыми знаками Chevron Intellectual Property LLC.
© 2019 Chevron U.S.A Inc. Все права защищены.

ДОСТИЖЕНИЕ РОСТА И ПРОГРЕССА.

Четверть века назад компания «Шеврон» поверила в возможности Казахстана. Вместе с нашими партнерами мы инвестировали миллиарды долларов в казахстанскую экономику. Создали тысячи рабочих мест. И мы стали крупнейшим производителем нефти в стране. Сегодня Тенгизское месторождение входит в число крупнейших нефтедобывающих месторождений в мире. Это пример преобразования потенциала в прогресс. Сегодня и на много лет вперед.

Узнайте больше на сайте: chevron.com/weagree/kazakhstan/russian

МЫ СОГЛАСНЫ.



энергия человека™

ПОЯС И ПУТЬ

www.dknews.kz

В столице Казахстана 17 мая завершил работу XII Астанинский экономический форум. В мероприятии приняли участие 5,5 тыс. экспертов, политиков, бизнесменов и ученых из 74 стран мира. Участник форума, председатель Комитета государственных доходов Казахстана Марат Султангазиев дал оценку китайско-казахстанским отношениям, рассказал о реализации новых проектов и назвал историческим решением об обмене информацией между таможенными ведомствами двух стран.

Корреспондент Синьхуа: Чжан Цзие

Марат Султангазиев отметил, что двусторонние отношения между Китаем и Казахстаном имеют глубокий исторический контекст. Известно, что через территорию Казахстана в древности проходил Великий Шелковый путь. Председатель КНР Си Цзиньпин в Казахстане в 2013 году впервые выдвинул инициативу «Пояс и путь». Она направлена на гармонизацию экономической политики, модернизацию транспортной инфраструктуры, стимулирование торговли и развитие взаимных инвестиций.

«Этот проект выгоден для Казахстана со многих сторон», – сказал М. Султангазиев. По его словам, есть возможность бы-

Глава Комитета государственных доходов Казахстана Марат СУЛТАНГАЗИЕВ: ТАМОЖЕННЫЕ СЛУЖБЫ КАЗАХСТАНА И КИТАЯ ПРИНЯЛИ ИСТОРИЧЕСКОЕ РЕШЕНИЕ ПО СНИЖЕНИЮ РАСХОЖДЕНИЙ В СТАТИСТИКЕ



16 мая 2019 года. Член Постоянного комитета Политбюро ЦК КПК, вице-премьер Госсовета КНР Хань Чжэн принял участие в 12-м Астанинском экономическом форуме в Нур-Султане. (Фото: Синьхуа)

строй доставки товаров из КНР в Европейский союз через территорию Казахстана, транзитный потенциал открывает перед страной большие перспективы

и возможности. Казахстан, ЕС и страны Юго-Восточной Азии заинтересованы в развитии экономических и торговых отношений, Казахстану выгодно

увеличение транзитных перевозок грузов, подчеркнул глава комитета.

Одна из главных задач казахстанской таможни – облегчить

торговые процедуры и развивать транзитный потенциал. Сейчас в Казахстане запущено несколько проектов. Например, можно упомянуть внедрение

электронного таможенного декларирования товаров. Это, по словам М. Султангазиева, позволило снизить время таможенной очистки товаров с 2-3 часов до 1 минуты. Помимо этого, вводится принцип «одного окна» при прохождении таможенных процедур. Он позволяет получить услуги быстро и в одном месте. «Все работы по этому проекту мы планируем завершить в первом полугодии этого года», – заявил глава комитета.

Кроме того, ведутся комплексные работы по развитию таможенной инфраструктуры, подчеркнул М. Султангазиев, добавив, что модернизация пунктов пропуска будет способствовать снижению времени проведения государственного контроля до 25 минут.

«Развитие отношений между таможенными органами Казахстана и Китая тоже является одним из важных направлений нашего сотрудничества. Таможенные службы двух государств начали взаимодействие в 1997 году. Тогда правительства двух стран подписали соглашение о сотрудничестве и взаимопомощи в таможенных делах. С тех пор прошло 22 года. 26 апреля в Пекине подписан ряд прорывных и стратегически важных документов в сфере таможенного администрирования. В частности, подписан протокол об обмене предварительной информацией о товарах и транспорте в режиме онлайн. Протокол позволит автоматизировать процесс сверки предварительных данных экспорта КНР с импортом Казахстана. Это историческое решение. Ключевой задачей такого взаимодействия является снижение уровня расхождений данных таможенных статистик», – заявил М. Султангазиев.

Жумабек САРАБЕКОВ: ИНИЦИАТИВА «ПОЯС И ПУТЬ» ДОКАЗАЛА СВОЮ ЖИЗНЕСПОСОБНОСТЬ

Сегодня инициатива «Пояс и путь» является одной из ключевых инициатив в мировом пространстве. Об этом в интервью Синьхуа сообщил эксперт Института мировой экономики и политики при Фонде первого президента Казахстана Жумабек Сарабеков. Он констатировал тенденцию к фрагментации мирового экономического пространства.

Корреспондент Синьхуа: Чжан Цзие

«Прежние договоренности нарушаются и появляется большая неопределенность относительно правил игры, дальнейшего развития рынков и инвестиционных потоков. В этом рущающемся мире инициатива Китая, идея собрать различные экономики вместе, безусловно, важна. Китайские проекты предполагают гармоничное развитие всех государств. Китай накопил огромные ресурсы и готов делиться этими возможностями с другими странами», – сказал Ж. Сарабеков.

Он считает, что китайская инициатива является очень важным фактором стабильности экономик стран вдоль Шелкового пути. По его мнению, инициатива «Пояс и путь» доказала свою жизнеспособность и актуальность, так как инвестиции в развитие инфраструктуры являются недостающим элементом для успешного развития различных стран, расположенных вдоль Шелкового пути.

«Реализация проекта способствует интеграции, инфраструктурной связанности региона. Если брать Центральную Азию, то транзитные проекты способствуют внутрирегиональной связанности, что позитивно отражается на состоянии центрально-азиатской интеграции. Китай помогает создавать транспортные артерии, которые в свою очередь помогают странам региона торговать лучше, больше, быть эффективнее», – продолжил эксперт.

Он отметил, что китайские проекты создают возможность для укрепления конкурентоспособности экономик других стран, так как не у всех есть возможности и ресурсы. Участие в проектах «Пояса и пути» – это фактор макроэкономической стабильности для многих стран.

Вслед за экономическими связями и совместной реализацией инфраструктурных проектов улучшаются и политические отношения между

различными регионами Евразии, добавил эксперт.

«На сегодня в мире наблюдаются две противоположные тенденции. Одна – рост дезинтеграции мировой экономики. Это мы видим по санкционному торговому войну, которые становятся реальной угрозой для экономического роста. Стороны обменялись рядом экономических ударов, и продолжение этого тренда ничего хорошего никому не сулит, это может привести к замедлению мировой экономики в целом», – указал Ж. Сарабеков.

Противоположная тенденция направлена на сохранение глобализационных процессов. Мир разделился на два лагеря: глобалисты и антиглобалисты. Если раньше США были двигателем глобализационного прогресса, то сегодня они сомневаются в правильности этого курса.

«Важно отметить, что глобализация – не абсолютное благо, есть издержки и ошибки, есть проигравшие от глобализации. Это очевидно. Но в то же время глобализация является естественным процессом. И здесь очень важно провести работу над ошибками и продолжить это со-

трудничество», – говорит эксперт.

В контексте растущего протекционизма, фрагментации мировой экономики инициатива «Пояс и путь» представляет собой новую платформу, позволяющую сохранить достижения глобализации, и создает импульсы для дальнейшего роста, убежден Ж. Сарабеков.

Эксперт дал ряд советов по итогам блет инициативы. Во-первых, важно проводить тщательный экономический анализ на предмет рентабельности тех или иных проектов. Такой честный подход позволит избежать ошибок в будущем. Во-вторых, проекты подвержены геополитическим рискам. Снижение этих рисков – в интересах всех участников. Китай в этой связи может позитивно повлиять на эти процессы.

Еще один вывод – наладить эффективные механизмы финансирования в рамках «Пояса и пути». Не все проекты на сегодня реализованы, но их актуальность возрастает с каждым годом. Важным является сопряжение китайской инициативы с Евразийским экономическим союзом, заключил эксперт.



2-й Форум высокого уровня по международному сотрудничеству в рамках «Пояса и пути» прошел в Пекине 25-27 апреля 2019 года. На сделанном с беспилотника фото – отель Sunrise Kempinski на берегу озера Яньциху в Пекине. (Фото: Синьхуа)

Вид с беспилотника на озеро Яньциху в Пекине. (Фото: Синьхуа)



Ректор КазНАУ Тлектес ЕСПОЛОВ: ИНИЦИАТИВА «ПОЯС И ПУТЬ» ВНЕСЕТ ЗНАЧИТЕЛЬНЫЙ ВКЛАД В РАЗВИТИЕ ОГРОМНЫХ ПРОСТРАНСТВ

Инициатива «Пояс и путь» может внести значительный вклад в развитие огромных пространств, особенно в области инфраструктуры и мультимодальной взаимосвязанности. Об этом в четверг в эксклюзивном интервью корр. Синьхуа заявил ректор Казахского национального аграрного университета (КазНАУ), вице-президент Национальной академии наук Казахстана Тлектес Есполов.

Корреспонденты Синьхуа: Чэнь Тин, Ван Моин

Он прибыл в Пекин для участия в одном из тематических подфорумов 2-го Форума высокого уровня по международному сотрудничеству в рамках «Пояса и пути». По словам Т. Есполова, благодаря инициативе «Пояс и путь» различные страны смогли присоединиться к глобальной инфраструктуре. Во многих странах в рамках «Пояса и пути» построены железные и автомобильные дороги, аэродромы, финансовые системы, информационная инфраструктура, это позволяет ускорить интеграционные процессы в мире.

«Расширение инвестиций, финансирования и возможностей для реализации различных экономических проектов имеет потенциал для создания нового источника экономического роста,

интеграции и развития для всех стран по совместному развитию инициативы «Пояс и путь», – отметил он.

Т. Есполов заявил, что быстрый рост Китая с момента начала политики реформ и открытости также является хорошим примером для других развивающихся стран. Китай ускоряет темпы своей открытости внешнему миру и с каждым днем увеличивает степень срастания с мировой экономикой.

«Устойчивый рост китайской экономики является основной движущей силой восстановления мировой экономики в целом», – отметил ученый, добавив, что Китай играет важную роль не только в улучшении основной инфраструктуры и ускорении индустриализации во многих развивающихся странах, но и в увеличении занятости и ослаблении долгового давления.

Он также отметил, что при поддержке лидеров, правительств обеих стран казахстанско-китайское сотрудничество продолжает углубляться и приносить плодотворные результаты. Благодаря достигнутым договоренностям в КазНАУ создаются казахстанско-китайские инновационные лаборатории пищевой, экологической и ветеринарной безопасности.

«Наш университет сотрудничает с Северо-Западным университетом сельского и лесного хозяйства Китая, Таримским университетом, Синьцзянским аграрным университетом и разными научно-исследовательскими институтами Китая, что уже дало плодотворные результаты», – отметил ректор. Это позволяет КазНАУ расширить сотрудничество ученых двух стран по реализации совместно финансируемых исследований в рамках «Пояса и пути», добавил Т. Есполов.

МАТЕРИАЛЫ ПОЛОСЫ ПОДГОТОВЛЕНЫ ИНФОРМАЦИОННЫМ АГЕНТСТВОМ СИНЬХУА



FOLLOW XINHUA ON



ChinaViewTV

@XHNNews

XinhuaNewsAgency

ОФИЦИАЛЬНО

ПОГАШЕНИЕ ДОЛГОВОЙ НАГРУЗКИ НЕ СКАЖЕТСЯ НА КРЕДИТНЫХ ИСТОРИЯХ

С 11 сентября расширен перечень организаций, консультирующих граждан по снижению долговой нагрузки. Помимо call-центра 111 и центров обслуживания населения, получить консультацию по снижению долговой нагрузки казахстанцы могут теперь еще в ряде организаций, сообщает пресс-служба Министерства труда и социальной защиты населения Республики Казахстан.

Как известно, до 11 сентября граждане, рассчитывающие на снижение долговой нагрузки, могли проверить свой статус следующим образом:

- на официальном интернет-ресурсе Министерства труда и социальной защиты населения РК (далее – МТСЗН РК) по ссылке <http://www.enbek.gov.kz/ru/pode/363149>, для этого необходимо ввести ИИН и отправить запрос;

- с помощью электронного сервиса «Проверка статуса для участия в программе по снижению долговой нагрузки», расположенного на главной странице портала электронного правительства, для этого понадобится ЭЦП;

- получить консультацию в call-центре, функционирующем на базе Министерства труда и социальной защиты населения РК, по телефонам 111, 74-32-20, 75-01-79, 75-01-78;

- обратиться в центр обслуживания населения.

С 11 сентября получить консультацию о возможности погашения задолженности по займам и микрокредитам за счет государства казахстанцы могут:

- в управлениях координации занятости и социальных программ областей, городов Нур-Султан, Алматы и Шымкент;

- в АО «Государственный фонд социального страхования» и его филиалах;

- в территориальных департаментах Комитета труда, социальной защиты и миграции областей, городов Нур-Султан, Алматы и Шымкент.

Напомним, в соответствии с Указом Президента РК от 26 июня 2019 г. на снижение долговой нагрузки могут претендовать граждане 5 категорий: многодетные семьи; семьи с детьми-инвалидами, инвалидами с детства старше 18 лет; семьи, потерявшие единственного кормильца; получатели адресной социальной помощи; дети-сироты.

Погашение задолженности для этих категорий граждан не зависит от их финансового дохода.

Условия снижения долговой нагрузки:

- исключительно беззалоговые потребительские займы (кредиты, взятые под залог или для развития бизнеса, не рассматриваются);

- государство погасит основной долг и начисленное по нему вознаграждение в общем размере до 300 тыс. тенге (тем, у кого размер займа превышает 300 тыс. тенге, будет погашена часть их долга в размере 300 тыс. тенге);

- общая задолженность не должна превышать 3 млн тенге по состоянию на 1 июня текущего года;

- кредит должен быть оформлен в банке или микрофинансовой организации (займы, переданные в коллекторские компании, не подлежат погашению).

Формирование списков граждан вышеуказанных категорий осуществлялось на основе данных информационных систем центральных государственных органов (в общей сложности 2,289 млн уникальных человек). Списки были переданы в Национальный банк РК и Государственное кредитное бюро. Нацбанк РК со своей стороны исключил из списков тех, у кого: нет беззалогового потребительского кредита, общая задолженность более 3 млн тенге, займы переданы в коллекторские организации. В конечном итоге получился список из 506 941 должника, которым осуществляется погашение задолженности по 630 633 займам и микрокредитам.

Данная акция со стороны государства носит разовый характер. Погашение долговой нагрузки никак не скажется на кредитных историях казахстанцев, т.е. граждане, которым были погашены кредиты, не попадут в «черные списки» финансовых организаций.

НЕ УЖЕСТОЧЕНИЕ, А ПРОТИВОСТОЯНИЕ

Национальный банк впервые в этом году повысил базовую ставку. Теперь она составляет до 9,25% годовых. Почему такое решение принял банк первого уровня и как оно отразится на экономике, выяснял «Деловой Казахстан».

Елизавета СТАВРОГИНА

Впервые главный банкир страны Ерболат Досаев заговорил об ужесточении денежно-кредитной политики на заседании правительства 27 августа: «НБ намерен проводить взвешенную процентную политику. В настоящее время факторы пока свидетельствуют в пользу более жесткой денежно-кредитной политики. Мы будем внимательно отслеживать динамику внешних и внутренних факторов. Смягчение политики станет возможным при более четкой тенденции на замедление инфляции».

Обычно ужесточение денежно-кредитной политики подразумевает применение мер по снижению объема денег в обращении и повышению их стоимости в экономике. Обычно это достигается несколькими способами: увеличение базовой ставки, изъятие ликвидности с помощью выпуска ценных бумаг.

«Основным инструментом НБРК в денежно-кредитной политике является базовая ставка. Путем корректировки базовой ставки регулятор вносит изменения в уровень ставок в экономике. Так, повышение процентной ставки приводит к удорожанию заимствований у Нацбанка, что приводит к росту процентных ставок по кредитам и уменьшению объема кредитования», – объяснил эксперт аналитического центра Ассоциации финансистов Казахстана Мерей Исабеков.

Нацбанк всегда принимает решения по базовой ставке с учетом фактической и ожидаемой инфляции, развития экономики, а также оценивая риски со стороны внутренних и внешних условий и реакции на них финансовых рынков. «В целом принцип действий НБРК и центрбанков западных стран в удержании инфляции под контролем достаточно схож. В то же время, у регулятора при более развитой экономике инструментарию тоже шире, а экономические процессы более предсказуемы», – добавил спикер.

ПОЧЕМУ НБ ИЗМЕНИЛ ВЕКТОР

Рост цен в Казахстане складывается выше ожиданий Нацбанка и в августе достиг 5,5%. Проинфляционное давление, вызванное расширением потребительского спроса, возросло по сравнению с предыдущим прогнозом, что подталкивает инфляцию к верхней границе целевого коридора на уровне 5,7%–5,8% к концу 2019 года. «На прогнозном среднесрочном горизонте в 2020 году инфляция ожидается внутри целевого коридора 4–6% с некоторым замедлением», –



объяснил глава Национального банка Казахстана.

Традиционно основной вклад в инфляцию вносят продовольственные товары, годовой рост цен на которые составил 9%.

Цены на непродовольственные товары растут меньшими темпами – 5,7% в годовом выражении. Инфляция здесь ограничивается снижением стоимости бензина (на 5,2% в годовом выражении) и стабильностью цен на дизельное топливо. При этом, стоимость платных услуг сохраняется на историческом минимуме 0,8% в годовом выражении (4,5% в декабре 2018 года).

Согласно опросу Национального банка, инфляционные ожидания населения в августе немного снизились. Так, 60% респондентов надеются на сохранение или снижение нынешнего уровня инфляции в течение следующих 12 месяцев. Респонденты оценивают, что на горизонте ближайших 12 месяцев инфляция составит 5,3%.

«Рос цен, особенно на продовольственные товары, идет быстрее, чем в 2018 году. Мы надеемся, что решение Национального банка позволит снять давление на рынок. Нам важно, чтобы инфляция в стране осталась внутри прогнозируемого коридора. Пока она идет у верхней границы 2,7%–2,8% в месяц. Если к концу года мы увидим другие цифры, то у НБ есть и другие решения», – уточнил председатель НБРК.

Несмотря на позитивные ожидания, глава Нацбанка отметил, в краткосрочной перспективе ожидается повышение инфляции в результате роста потребительского спроса, подорожания стоимости некоторых продовольственных товаров, а также исчерпания в первом квартале 2020 года эффекта от снижения тарифов на регулируемые услуги, что в совокупности может создать риски для выхода инфляции за пределы верхней границы целевого коридора. «Расширяющийся внутренний спрос остается основным фактором инфляции. Рост реальных денежных доходов населения в январе–июне 2019 года составил 5,1%. Реальная заработная плата во втором квартале текущего года ускорилась до 8,9%. Рост показателя наблюдался во всех секторах экономики», – привел статистику Ерболат Досаев.

Расширение потребительского спроса поддерживается увеличением бюджетных расходов на социальную поддержку, заработную плату и сохранением роста потребительского кредитования на 24,1% в годовом выражении в июле этого года.

«Потенциальное ужесточение денежно-кредитной политики будет преследовать цели по удержанию инфляции в заявленном коридоре в 4–6% с дальнейшим ее снижением до близкого к 4% уровня. Ведь основная задача проводимой Нацбанком ДКП является обеспечение стабильности цен», – напомнил представитель АФК.

РОСТ ЭКОНОМИКИ ЗАМЕДЛИТСЯ

По оценке Национального банка, в 2019 году экономический рост Казахстана составит 3,8%. «Обычно рост базовой ставки замедляет рост экономики и приводит к повышению процентных ставок по кредитам. Вместе с тем растет доходность депозитов, замедляются инфляционные процессы, а национальная валюта получает поддержку на фоне повышения спроса», – спрогнозировал Мерей Исабеков.

В Нацбанке прогнозируют, что в краткосрочной перспективе основными драйверами увеличения ВВП станут рост потребления и расширение инвестиционной активности, но и на этих факторах отразится снижение экспорта и ослабление эффекта налоговых стимулов. «В среднесрочной перспективе темпы роста экономики Казахстана немного замедлятся, но будут оставаться на относительно высоких значениях – 3,5% в 2020 году. (...) Последующее замедление экономического роста прогнозируется в результате ослабления эффекта фискальных стимулов и снижения динамики чистого экспорта», – спрогнозировал Ерболат Досаев.

КУРС ТЕНГЕ – НЕ ОСНОВНАЯ ЗАБОТА НБРК

Повышение базовой ставки приведет и к стабилизации курса национальной валюты.

«Доходность инструментов Национального банка по привлечению ликвидности (депозиты и ноты) растет вместе с базовой ставкой, что повышает их привлекательность среди участников финансового рынка», – объяснил Мерей Исабеков.

В июле биржевой обменный курс тенге изменялся в диапазоне 380,71–385,10 тенге за доллар США. Общий объем операций по валютной паре тенге – доллар США за месяц составил 12,8 млрд долларов. «Курс тенге не является нашей конечной целью. Повышение базовой ставки снизит спрос на активы в иностранной валюте. Конечно, это уменьшит давление на национальную валюту. (...) Курс действительно колебался – это было связано с определенными политическими событиями. Но сегодня спрос и предложение сбалансированы, сегодня ситуация на валютном рынке адекватна», – высказал свою точку зрения глава НБРК.

ПЕРЕЕЗД

В завершение брифинга глава Национального банка Казахстана прокомментировал переезд организации в столицу. Напомним, 3 сентября на Ежегодной конференции предпринимателей Алматы председатель Ассоциации финансистов Казахстана Елена Бахмутова заявила, что переезд Национального банка в Нур-Султан может негативно сказаться на экономических перспективах города. Так, она уверена, что отъезд головного офиса может стать «триггером для последующих движений со стороны финансовых организаций».

«Я считаю, что, наоборот, будет новый толчок для развития Алматы, также выстроятся более необходимые, коммуникативные и лучшие условия для Национального банка для реализации денежно-кредитной политики. Посмотрите, объединенный First Heartland Jysan Bank переносит головной офис из Нур-Султана в Алматы», – привел пример глава НБРК.

Кроме того, он подчеркнул, что с нового года функции банка первого уровня будут разделены. «Процесс реорганизации Национального банка и выделения из него самостоятельного центрального государственного института, непосредственно подчиненного президенту Казахстана, – Агентства по регулированию и развитию финансового рынка, подразумевает, что агентство будет размещаться в Алматы. Для финансовых институтов ближе и роднее исторически является регулятор, который отвечает за его развитие», – напомнил Ерболат Досаев.

В завершение своей речи он добавил, что 30-летие Независимости Казахстана Нацбанк отметил в Нур-Султане.

ВМЕСТО ЗАКЛЮЧЕНИЯ

Основной месседж брифинга Ерболата Досаева можно свести к простой формуле: смягчение денежно-кредитной политики, когда изменения нужны в других сферах экономики, может создать риски: «Сегодня, к сожалению, баланс между позитивными внешними факторами и ситуацией, которая складывается внутри (рост цен, рост импорта), оказывается не в пользу нас. Поэтому общая цель и у правительства, и у Нацбанка – это стабильность цен. Такая работа ведется».

ЕДИНЬЙ РЫНОК КАПИТАЛА ЕВРОПЫ СТАЛКИВАЕТСЯ С БАРЬЕРАМИ

«Ст. 1

По данным МВФ, около 40% от общего объема сбережений домохозяйств Европейского союза хранится на депозитах в банках, тогда как в США этот показатель равняется 10%. В то же время 20% домохозяйств Европы являются держателями акций или выступают инвесторами в другие ценные бумаги, и лишь треть домохозяйств вкладывает средства в добровольные пенсионные схемы и страховые инструменты. В противоположность этому, в США более половины домохозяйств имеют специальные инвестиционные пенсионные счета и пятая часть американского населения откладывает сбережения в рамках различных программ по страхованию жизни.

Что касается юридических лиц, то в европейских странах здесь также предпочтение отдается традиционным банковским инструментам. По данным МВФ, лишь 30% всех обязательств нефинансовых компаний ЕС выражены в ценных бумагах (в США на этот показатель приходится две трети обязательств).

Одной из уникальных особенностей европейского рынка капитала является огромная роль «семейного» и «партнерского» финансирования деятельности

средних и малых предприятий. Речь идет о так называемых «мекорпоративных» ссудах, применяемых европейцами взамен банковских кредитов или выпуска ценных бумаг.

Кроме проблемы низкой привлекательности механизмов небанковского финансирования в Европе, рынки капитала в еврозоне замкнуты в рамках внутренних национальных границ отдельных стран, при этом резко различаясь по своим масштабам по тем или иным странам. К примеру, почти половина объема вложений в акционерный капитал со стороны европейских страховых компаний (одной из самых крупных групп институциональных инвесторов в Европе) приходится на активы фирм из той же самой страны, которую представляют инвесторы. По отдельным странам это показатель составляет даже большую величину. Так, в акции внутренних компаний вложено 60% инвестиций страховых компаний Испании, 70–75% – со стороны страховых компаний Германии, Нидерландов и Австрии, и 80% вложений со стороны страховых компаний Франции. Как подчеркивается в исследовании МВФ, по долговым ценным бумагам наблюдается аналогичная тенденция. Инвестиции

пенсионных фондов – других крупных институциональных инвесторов Европы – также сосредоточены на внутренних рынках. Кредитование бизнеса банковскими структурами тоже в основном направлено на нужды «внутренних» клиентов.

По мнению экспертов МВФ, такая глубокая сосредоточенность инвесторов на инструментах банковского финансирования и ограниченность деятельности инвесторов на внутренних рынках капитала отдельных стран несет в себе следующие отрицательные последствия для развития бизнеса. Во-первых, это сказывается на неравномерном распределении затрат на корпоративное финансирование. Во-вторых, замкнутость на банковских инструментах чревата нерациональной оценкой расходов на кредитование компаний с залоговым имуществом. И, наконец, это ведет к серьезным ограничениям в возможностях противодействия бизнеса различным потрясениям. В качестве подтверждения в исследовании приводятся факты, как в некоторых странах ЕС ситуация доходит до того, что компании Греции, например, выплачивают по своим долгам годовую процентную ставку на 250 базисных пунктов выше, чем аналогичные компании

во Франции, а компании Италии – на 85 базисных пунктов выше, чем бельгийские фирмы. Некоторые компании, особенно начинающие стартапы, вообще сталкиваются в отказом в финансировании своих проектов. Кроме того, как подчеркивает МВФ, «чувствительность» потребления к внутренним потрясениям в ЕС в 4 раза выше, чем по 50 штатам США.

Следует отметить, что сравнение причин привлекательности небанковского финансирования в Европе и США затруднено в силу различий в законодательстве и многолетнем опыте США в предпочтении портфельных инвестиций, зарождение которого уходит в эру принятия Банковского закона Гласса-Стигголла в 1930-х годах прошлого века. Тем не менее, как показывает исследование МВФ, рынок капитала в Европе имеет намного больший потенциал, чем он демонстрирует сегодня.

Основным риском для более полного раскрытия этого потенциала в настоящее время выступает перспектива выхода Великобритании из Европейского союза. В случае, если Европа все же столкнется с этим глобальным потрясением, рынок капитала ЕС значительно сузится, и установленные связи между инвесторами в различных частях еврозоны будут серьезно

повреждены. По мнению авторов исследования МВФ, выход Великобритании приведет к резкому сокращению объема ценных бумаг единого европейского рынка, потере рыночной ликвидности и повышению транзакционных издержек для инвесторов. Основным причиной огромных потерь станет утрата Лондона как крупного инвестиционного хаба, предоставляющего все выгоды «экономики на масштабах» для крупнейших европейских инвесторов, от деятельности которых зависит дальнейшее развитие единого рынка капитала.

Отраженные в исследовании МВФ проблемы также рискуют обернуться отрицательными последствиями не только для деятельности инвесторов и развития бизнеса, но и для развития экономик европейских стран в целом. Как показывает опыт, экономика, привязанная к банковскому финансированию, обычно требует более длительный период по восстановлению от кризисных явлений, что во многом связано с проблемами качества банковских активов. Кроме того, недоразвитость рынков небанковского финансирования ограничивает вложения в инновационные компании и, таким образом, препятствует долгосрочному росту экономик ЕС.

После весьма позитивных итогов первого месяца лета аналитики Нацбанка возвестили к началу августа о возвращении негативного тренда по совокупным активам банковского сектора.

Тулеген АСКАРОВ

Если в мае и июне сложился прирост по этому показателю соответственно на 1,5% и 1,7%, то в июле произошло снижение на 0,4% до 25 трлн 247,1 млрд тенге, а в абсолютном выражении – на 102,9 млрд тенге. Ключевой вклад в этот негатив внес лидер – Народный банк Казахстана, у которого активы сократились в большей степени – на 2,4%, или 212,4 млрд тенге до 8 трлн 517,1 млрд тенге. Зато укрепил свои позиции дочерний Сбербанк, переместившийся с третьего на второе место за счет увеличения активов на 1,3% до 2 трлн 9,4 млрд тенге. Поднялся на ступеньку вверх и Kaspi Bank (1,4% до 1 трлн 934,0 млрд тенге), тогда как ForteBank, потерявший сразу 7,9% до 1 трлн 829,0 млрд тенге, опустился со второго места на четвертое. В абсолютном выражении потери последнего впечатляют – ведь его активы уменьшились за июль на 156,9 млрд тенге!

В группе «триллионеров» к началу августа числились также Банк ЦентрКредит, прибавивший 1,0% до 1 трлн 511,1 млрд тенге, АТФБанк (3,1% до 1 трлн. 355,0 млрд тенге), Жилстройсбербанк Казахстана (5,9% до 1 трлн 216,8 млрд тенге), передвинувшийся с 8-го на 7-е место и обошедший First Heartland Jysan Bank, у которого активы сократились на 4,2% до 1 трлн 167,0 млрд тенге. А

БАНКИРЫ СПОТКНУЛИСЬ НА АКТИВАХ

ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ БАНКОВ ВТОРОГО УРОВНЯ¹ ПО СОСТОЯНИЮ НА 01.08.2019 Г. (ТыС. ТЕНГЕ)

№	Наименование банка	Активы	из них вклады		Собственный капитал по балансу	Превышение текущих доходов (расходов) над текущими расходами (доходами) после уплаты подоходного налога
			физических лиц	юридических лиц		
1	АО "Народный Банк Казахстана"	8 517 146 828	3 118 113 056	3 077 721 846	1 106 267 826	182 843 961
2	ДБ АО "Сбербанк"	2 009 380 749	703 164 799	709 503 923	208 676 991	41 111 183
3	АО "ForteBank"	1 828 991 915	553 946 943	589 622 716	201 174 718	16 658 160
4	АО "First Heartland Jysan Bank"	1 166 979 783	364 501 864	103 564 292	125 150 451	-167 665 952
5	АО "KASPI BANK"	1 934 052 310	1 333 723 275	80 147 972	240 036 444	87 358 342
6	АО "Банк ЦентрКредит"	1 511 092 357	541 818 322	419 016 472	117 906 490	5 871 057
7	АО "АТФБанк"	1 355 052 838	296 682 152	530 388 298	126 643 887	8 941 100
8	АО "Евразийский Банк"	1 062 654 084	411 019 765	342 521 967	99 608 160	4 778 691
9	АО "Жилстройсбербанк Казахстана"	1 216 817 022	711 583 321	62 724 331	225 612 628	16 506 602
10	АО "Ситибанк Казахстан"	775 180 507	5 231 617	580 127 599	122 869 347	20 249 301
11	АО "Банк "Bank RBK"	620 536 688	166 907 242	105 586 224	81 393 325	3 335 187
12	АО "ДБ АЛЬФА-БАНК"	532 854 103	91 687 549	234 354 344	73 798 824	8 763 514
13	АО "Altyn Bank" (ДБ China Citic Bank Corporation Ltd)	444 430 853	100 603 468	256 931 549	50 802 030	8 298 062
14	АО "Нурбанк"	408 197 438	100 783 386	108 734 773	67 368 777	2 531 905
15	ДБ АО "Банк Хоум Кредит"	394 498 605	68 376 014	70 083 925	73 959 131	19 992 522
16	АО ДБ "БАНК КИТАЯ В КАЗАХСТАНЕ"	351 855 167	2 361 057	292 428 264	42 751 886	4 623 858
17	АО "ТПБ Китая в г.Алматы"	164 481 920	4 889 694	127 039 282	24 071 585	2 728 731
18	ДО АО Банк ВТБ (Казахстан)	160 020 512	27 347 060	58 843 524	19 553 907	2 735 561
19	АО "First Heartland Bank"	162 611 886	10 743	137 792 057	13 918 958	2 778 842
20	АО "Банк Kassa Nova"	151 322 615	34 725 089	64 868 069	16 666 253	1 503 509
21	АО "Tengri Bank"	135 936 310	36 409 107	40 787 515	23 719 550	988 093
22	АО "AsiaCredit Bank (АзияКредит Банк)"	91 159 943	25 328 796	15 166 043	21 488 550	-2 387 711
23	АО "Capital Bank Kazakhstan"	86 474 366	5 546 713	23 672 941	25 025 929	2 084 745
24	АО "ДБ "КЗИ БАНК"	74 707 210	5 699 539	37 620 093	28 589 523	1 303 752
25	АО "Шинжан Банк Казахстан"	48 278 624	4 046 610	23 622 027	13 885 975	414 951
26	АО "Исламский Банк "Al Hilal"	34 966 929	1 765 776	13 773 108	17 099 265	1 169 767
27	АО "Исламский банк "Заман-Банк"	22 479 475	16 703	3 066 013	12 521 991	33 854
28	АО ДБ "НБ Пакистана" в Казахстане	4 914 765	187 743	279 163	4 374 051	-69 778
Итого:		25 247 075 802	8 716 477 403	8 109 988 330	3 184 936 247	277 481 789

¹ Информация подготовлена на основании неконсолидированной отчетности, представленной банками второго уровня

Источник: Национальный банк РК

замыкает эту группу по-прежнему Евразийский банк, прибавивший за июль 2,1% до 1 трлн 62,6 млрд тенге.

По другим ключевым показателям деятельности банковского сектора сохранилась позитивная динамика. Его совокупный собственный капитал вырос за второй месяц лета на 1,8% до 3 трлн 184,9 млрд тенге, в абсолютном выражении – на 56,6 млрд тенге. Лидирующий и здесь Народный банк Казахстана прибавил в «весе» за июль 2,3% до 1 трлн 106,3 млрд тенге. На второе место по

собственному капиталу вышел Kaspi Bank за счет мощного рывка на 7,4% до 240,0 млрд тенге, что позволило ему обойти Жилстройсбербанк Казахстана, «похудевший» на 2,8% до 225,6 млрд тенге. За ними расположились дочерний Сбербанк, прибавивший 2,3% до 208,7 млрд тенге, и ForteBank (1,9% до 201,2 млрд тенге). 100-миллиардный рубеж по этому показателю преодолел также в начале августа АТФБанк с впечатляющим приростом на 13,1% до 126,6 млрд тенге, что позволило ему перепрыгнуть с 9-го ме-

ста на 6-е, идущий следом First Heartland Jysan Bank, у которого собственный капитал уменьшился на 2,8% до 125,1 млрд тенге, Ситибанк Казахстана, потерявший 8,1% до 122,9 млрд тенге, и Банк ЦентрКредит с небольшим увеличением на 0,9% до 117,9 млрд тенге. Вполне приличным выглядит прирост совокупной прибыли (точнее, превышения текущих доходов над расходами после уплаты подоходного налога) – она увеличилась за июль почти на треть (31,1%) до 277,5 млрд тенге, в абсолютном выражении

– на 65,9 млрд тенге. И это притом, что First Heartland Jysan Bank по-прежнему показывает значительный убыток в минус 167,7 млрд тенге, к которому нужно прибавить отрицательный финансовый результат AsiaCredit Bank (минус 2,4 млрд тенге) и дочернего Национального банка Пакистана в Казахстане (минус 0,07 млрд тенге). Доминирует же на рынке по размеру прибыли Народный банк Казахстана, увеличивший ее за второй месяц лета еще на 14,8% до 182,8 млрд тенге. Неплохую прибавку заработал

для своих акционеров и идущий вторым Kaspi Bank – 23,6% до 87,3 млрд тенге. 10-миллиардную планку к началу последнего месяца лета преодолели также дочерний Сбербанк (12,4% до 41,1 млрд тенге), Ситибанк Казахстана (15,9% до 20,2 млрд тенге), дочерний Банк Хоум Кредит (19,1% почти до 20 млрд тенге), ForteBank (30,5% до 16,7 млрд тенге) и Жилстройсбербанк Казахстана (18,4% до 16,5 млрд тенге).

Позитивную динамику сохранила и депозитная база банковского сектора. Совокупный объем вкладов населения в банках второго уровня после увеличения в июне на 0,7% вырос за июль еще на 0,3% до 8 трлн 716,5 млрд тенге, в абсолютном выражении – на 27,9 млрд тенге. Однако при этом у лидирующего по этому показателю Народного банка Казахстана произошел отток таких вкладов на 1,4%, или 45,5 млрд тенге до 3 трлн 118,1 млрд тенге, тогда как идущий вторым и здесь Kaspi Bank прибавил 1,6% до 1 трлн 333,7 млрд тенге. С большим отрывом от этих «триллионеров» расположились Жилстройсбербанк Казахстана (0,5% до 711,6 млрд тенге), дочерний Сбербанк (1,1% до 703,2 млрд тенге), ForteBank, в котором объем розничных депозитов уменьшился на 1,7% до 553,9 млрд тенге, Банк ЦентрКредит (1,8% до 541,8 млрд тенге), Евразийский банк со вполне приличным июльским приростом на 4,0% до 411,0 млрд тенге, First Heartland Jysan Bank (4,0% до 364,5 млрд тенге), АТФБанк (0,1% до 296,7 млрд тенге) и замыкнувший первую десятку Bank RBK, выделившийся увеличением на 6,2% до 166,9 млрд тенге.

Продолжился рост и

совокупного объема корпоративных депозитов. В июне по ним сложился прирост на 1,1%, а за второй месяц лета – на 1,9% почти до 8 трлн 110,0 млрд тенге, в абсолютном выражении – на 153,0 млрд тенге. Примечательно, что и здесь у доминирующего на рынке Народного банка Казахстана сложился хоть и небольшой, но все же отток таких депозитов на 0,1% до 3 трлн 77,7 млрд тенге. Но другим участникам рынка по-прежнему далеко до лидера. У занимающего второе место дочернего Сбербанка потери оказались больше – 4,3% до 709,5 млрд тенге, как и у идущего третьим ForteBank (1,1% до 589,6 млрд тенге). За ними следовал Ситибанк Казахстана, ноуже с приростом на 11,6% до 580,1 млрд тенге, далее расположились АТФБанк (6,0% до 530,4 млрд тенге), Банк ЦентрКредит (4,6% до 419,0 млрд тенге) и Евразийский банк с оттоком депозитов юридических лиц на 2,3% до 342,5 млрд тенге. Замкнули же первую десятку по этому показателю дочерний Банк Китая в Казахстане, нарастивший их объем за июль на 18,4% до 292,4 млрд тенге, Altyn Bank (16,4% до 256,9 млрд тенге), приходящийся «дочкой» другому китайскому гиганту – China Citic Bank Corporation Ltd, и дочерний Альфа-Банк (13,3% до 234,3 млрд тенге). Как видно из этого статистического расклада, деньги корпоративных клиентов банков активнее всего перетекали в дочерние банки иностранных финансовых групп.

Об изменении в ссудных портфелях участников банковского рынка за второй месяц лета читайте в следующем номере «ДК».

ВАЛютный и фондовый рынок

В «ЗЕЛеной ЗОНЕ»

Казахстанский фондовый рынок по итогам недели закрылся с плюсом, индекс KASE повысился на 18,91 пункта до 2 174,65 пункта. Объем торгов составил 394,45 млн тенге.

Прошедшая неделя для казахстанского рынка акций выдалась весьма удачной, большая часть эмитентов, выходящих в индекс KASE, финишировала в «зеленой зоне», показав хороший рост. Стимулом для покупок стал укрепляющийся тенге, который делает активы, номинированные в нем более привлекательными. Кроме того, довольно позитивный внешний фон также способствовал покупкам. Также хорошей новостью стало подтверждение рейтинговым агентством Fitch Ratings долгосрочного рейтинга дефолта эмитента Казахстана в иностранной валюте на уровне «BBB» с прогнозом «стабильный». Агентство довольно позитивно оценивает государственный и внешний балансы страны, однако отмечает высокую зависимость от экспорта сырья, слабый банковский сектор и низкий показатель ВВП на душу населения.

Лидером роста стали акции KazMinerals Plc, выросшие за пять торговых сессий на 9,84% до 2 120 тенге, на Лондонской фондовой бирже бумаги металлурга подорожали сразу на 11% до 433 фунтов. Улучшение ситуации на сырьевых рынках, в частности рост цен на медь, сделало акции медных компаний интересными для покупок.

Акции банковского сектора завершили неделю разнонаправленно. Так, если бумаги АО «ЦентрКредит банк» выросли за неделю на 0,87%, то котировки АО «Халык банк» упали на 1,11% до 126,98 тенге, на лондонской бирже глобальные депозитарные расписки банка подешевели на 3,9% до 4,49 тенге.

Также в «красной зоне» оказались акции АО «K-Cell», просевшие за неделю на 2,91% до 1 949,96 тенге, на лондонской бирже глобальные депозитарные расписки компании упали на 3,9% до 4,49 доллара. Падение бумаг мобильного оператора было связано с общими продажами в технологическом секторе на западных площадках. Бумаги всех национальных компаний, входящих в индекс KASE, по итогам недели вышли в плюс, так акции АО «KEGO» выросли на 1,74% до 1602,42 тенге, котировки АО «КазТрансОйл» подорожали на 0,5% до 1000 тенге, акции АО «Казхаттелеком» прибавили всего 0,02%, закрывшись на отметке 24 335 тенге.

На локальном рынке акций завершился отчетный период, и местные инвесторы стали вновь ориентироваться на настроения трейдеров на американских и европейских

площадках, а также следить за ситуацией на нефтяном рынке. Предстоящая неделя, возможно, обозначится некоторым подъемом, так как внешний фон предвещает быть благоприятным на фоне некоторых экономических договоренностей между США и Китаем.

В ОЖИДАНИИ ОЧЕРЕДНОГО QE

По итогам недели пара долл./тенге закрылась на отметке \$386,34.

Казахстанский тенге за прошедшие пять торговых сессий смог отойти от абсолютного исторического максимума, окрепнув относительно доллара США на 1,84 тенге. Стабильность на рынке нефти дала поддержку отечественной валюте, так, цена на нефть марки Brent на протяжении всего обзорного периода уверенно держалась выше ключевого уровня в 60 долл./барр.

Интересным событием для казахстанского финансового сектора на прошедшей неделе стало решение Национального банка РК повысить учетную ставку на 25 базисных пунктов до 9,25%. Многих аналитиков данное решение регулятора слегка удивило, так как в мире сейчас идет тенденция смягчения денежно-монетарной политики в условиях замедления мировой экономики. Свои действия казахстанский Нацбанк объяснил высокой инфляцией в стране, которая в августе текущего года оказалась выше прогнозов, составив 5,5%. Напомним, что целевой диапазон индекса потребительских цен на весь 2019 год составляет 5,7%-5,8%.

В свою очередь, пара доллар/тенге довольно слабо отреагировала на решение Нацбанка, больше ориентируясь на ситуацию на рынке углеводородов. В предстоящую обзорную неделю мы не ожидаем резких скачков на отечественном валютном рынке. Диапазон курса долл./тенге, возможно, будет находиться в коридоре: 385-387 тенге за 1 доллар.

Тем временем на мировом валютном рынке все внимание игроков приковано к предстоящему заседанию Европейского Центробанка, на котором по прогнозам аналитиков учетная ставка будет понижена на 10 базисных пунктов и впервые станет отрицательной на уровне -0,10%. На данный момент в мире отрицательные ставки имеют Национальный банк Швейцарии (-0,75%) и Национальный банк Японии (-0,10%), возможно, ЕЦБ станет третьим.

Однако участников рынка больше волнуют комментарии главы европейского регулятора Марио Драги, а в частности будет ли в них намек на запуск очередной программы по количественному смягчению QE, проше говоря, начнется ли накачка рынка деньгами? Напомним, что четырехлетний QE завершился весной прошлого года и обошелся налогоплательщикам в 2,6 трлн евро. По заявлению регулятора данная программа по выкупу проблемных облигаций стран еврозоны помог восстановить экономику региона после кризиса 2008 года. Но, как мы видим, через год рынки вновь в ожидании очередного QE. От комментариев главы ЕЦБ будет зависеть дальнейшее движение основной пары евро/долл, на данный момент пара торгуется в диапазоне: €1,1015-1,1020.

Материал подготовила Айгерим ДАУТОВА, управляющий активами

УВЕРЕННЫЙ ЛЕТНИЙ ШАГ СТРАХОВЩИКОВ

Вслед за весьма позитивным первым месяцем лета и в июле страховой сектор Казахстана показал положительную динамику ключевых показателей его деятельности.

Тулеген АСКАРОВ

После увеличения в июне на 1,9% совокупные активы страховщиков подросли за июль еще на 0,7% до 1 трлн 127,7 млрд тенге, а в абсолютном выражении – на 7,7 млрд тенге. Основная часть этой прибавки пришлась на лидера – «Евразию», активы которой выросли почти на 2%, или 5,3 млрд тенге, до 269,7 млрд тенге. 100-миллиардную планку по этому показателю сумели пересечь к началу последнего месяца лета также «Халык-Life» (2,3% до 157,4 млрд тенге), «Номад Life», сумевшая за счет рывка на 3,6% до 117,7 млрд тенге обойти вторую страховую «дочку» Народного банка Казахстана – «Халык», активы которой сократились почти на 9% до 103,4 млрд тенге. В итоге tandem «народных» страховщиков утратил былое лидерство по суммарному объему активов, поскольку у «Евразии» на рынке действует еще одноименная «дочка» в сфере страхования жизни, у которой за июль сложился впечатляющий прирост почти на треть (30,1%) до 8,0 млрд тенге.

Продолжился в июле и рост совокупного собственного капитала страховщиков. После июньской прибавки на 1,0% за второй месяц лета он увеличился еще на 1,9% до 513,8 млрд тенге, в абсолютном выражении – на 9,6 млрд тенге. Здесь на рынке безраздельно доминирует «Евразия», прибавившая за июль 2,9% до 144,1 млрд тенге. Остальным его участникам далеко до лидера. Занимающая второе место «Виктория» «весила» на начало августа 89,1 млрд тенге с прибавкой за июль на 1,3%, далее следовала «KazakhExport» (0,7% до 79,0 млрд тенге), тогда как другим страховщикам не покорился 50-миллиардный рубеж по этому показателю.

Совокупная прибыль (точнее, нераспределенный доход) страхового сектора увеличилась за второй месяц лета на впечатляющие 29,3% почти до 46,0 млрд тенге, в абсолютном выражении – на 10,4 млрд тенге. И здесь безусловное лидерство принадлежит «Евразии», заработавшей для своих акционеров по итогам 7-ми месяцев 17,9 млрд тенге с июльским приростом более чем на четверть (точнее, 29,4%). Второе место сохранила за собой «Виктория» (29,1% до 4,6 млрд тенге),

вплотную за которой идет «Номад Life» (31,5% до 4,2 млрд тенге), преследуемая в свою очередь «Халык-Life» (19,2% до 3,7 млрд тенге). Другим участникам рынка к началу августа не покорилась планка в 3 млрд тенге по прибыли.

Продолжилось в июле и снижение количества страховщиков, показывавших убытки. Если к началу второго месяца лета их было 4, то к его концу – три. В группе аутсайдеров оставались «Коммерс-Өмір» (минус 0,5 млрд тенге), «Freedom Finance Insurance» (минус 0,3 млрд тенге) и «ТрансОйл» (минус 0,1 млрд тенге), тогда как покинула ее «Нефтяная страховая компания».

Лидировала «Евразия» к началу августа и по объему собранных страховых премий, прибавив за июль еще 14,7% до 66,1 млрд тенге. За ней расположился tandem «народных» страховщиков, в котором «Халык-Life» (21,9% до 42,7 млрд тенге) обошла «Халык» (12,7% до 40,7 млрд тенге). 30-миллиардный рубеж здесь сумела преодолеть еще лишь «Номад Life» с приростом на 20,3% до 34,0 млрд тенге, что указывает на высокую конкуренцию рынка и по этому показателю. Тем не менее, и тут есть своя интрига в виде соперничества «народных» и «евразийских» страховщиков в командном «зачете». У последних с учетом премий, собранных «дочкой» «Евразии», на начало августа набралось 68,3 млрд тенге, тогда как у первых было на двоих 83,4 млрд тенге. Совокупный же объем таких премий увеличился за второй месяц лета на 17,7% до 299,9 млрд тенге, в абсолютном выражении – на 45,0 млрд тенге.

А по размеру страховых выплат «народные» участники рынка лидируют и в индивидуальном «зачете». Первой здесь идет «Халык», клиентам которой было выплачено к 1 августа 36,8 млрд тенге с впечатляющим приростом за июль на 38,1%. «Халык-Life» (17,0% до 5,2 млрд тенге) расположилась на третьем месте, значительно отставая от идущей второй «Евразии» (8,4% до 18,7 млрд тенге). Общий же объем таких выплат по страховому сектору вырос в июле на 22,5% до 91,6 млрд тенге, в абсолютном выражении – на 16,9 млрд тенге.

OIL & GAS

Принадлежащий Казахстану НПЗ Petromidia в Румынии к своему 40-летию подошел с рекордными результатами.

Елена БУТЫРИНА

НПЗ Petromidia, основной производственный актив KMG International N.V. (KMG) – 100% дочерней структуры АО НК «КазМунайГаз», расположенный в г. Нэводари, на черноморском побережье Румынии, 5 сентября 2019 года отметил 40-летний юбилей. С момента ввода в промышленную эксплуатацию первой установки на заводе объем переработки здесь достиг 122,8 млн тонн сырья, из которых 51 млн тонн была переработана за последние 12 лет – в период нахождения НПЗ в собственности Казахстана. На сегодняшний день Petromidia является крупнейшим нефтеперерабатывающим предприятием в Румынии и одним из наиболее технологичных в Черноморском регионе. И это полностью заслуга казахстанского менеджмента.

«РЫНОК РАСТЕТ, НО МЫ РАСТЕМ БЫСТРЕЕ»

Сегодня KMG – это полностью интегрированная международная нефтяная компания, работающая в секторе нефтепереработки, реализации нефтепродуктов, а также трейдинга. Владея двумя НПЗ в Румынии – Petromidia в Нэводарь и Vega в Плоешть, нефтехимическим комплексом Petrochemicals, морским выносным терминалом, а также сетью АЗС, насчитывающей свыше 1,1 тыс. автозаправочных станций и пунктов продаж в Румынии, Грузии, Болгарии и Молдове, компания ежегодно демонстрирует все новые операционные и финансовые рекорды.

Производственные активы получили возможность не просто выжить в период кризиса, но и нарастить объемы переработки нефти, благодаря модернизации, проведенной казахстанским менеджментом в 2009-2012 годах, сразу после прихода на румынский рынок. Инвестиции KMG способствовали увеличению ежегодной перерабатываемой мощности НПЗ Petromidia сначала с 3,5 млн до 5 млн тонн, а затем, за счет программы трансформации бизнеса Change for good, реализованной текущим менеджментом, еще до 5,4 млн тонн, что выше номинальной производительности завода.

Как сообщил на пресс-конференции управляющий директор по международным проектам АО НК «КазМунайГаз» Азамат Жангулов, на сегодняшний день в развитие НПЗ Petromidia уже инвестировано в общей сложности свыше \$600 млн. Благодаря этому, НПЗ не просто нарастил перерабатывающую мощность, но и изменил корзину вырабатываемых нефтепродуктов, полностью перейдя к выпуску топлива стандарта Евро-5, а также зафиксировал глубину переработки нефти на уровне 94,6%.

Сегодня Petromidia, фактически работая на пределе своей мощности, бьет новые рекорды по переработке сырья и выработке нефтепродуктов. По словам главного операционного директора, первого заместителя председателя управляющего совета KMG Садухаса Мералиева, в первом полугодии 2019 года на НПЗ было переработано 3,1 млн тонн сырья, а план на весь этот год составляет 6,1 млн тонн, что станет еще одним историческим максимумом операционной деятельности. Достижения очередного рекорда в 2020 году компания не ожидает в связи с плановым капитальным ремонтом, проводимым один раз в четыре года и требующим полной остановки работы предприятия. А в 2021 году НПЗ намерен побить очередную рекордную планку в 6,3 млн тонн сырья в год, из них 5,550 млн тонн – по нефти.

По информации С. Мералиева, сегодня Petromidia может перерабатывать 100% нефти российской марки Urals, однако высокая технологическая оснащенность завода позволяет ему работать с самыми разными сортами нефти. НПЗ способен перерабатывать также казахстанско-российскую смесь CPC Blend, азербайджанскую Azeri Light, иракскую Kirkuk, западно-сибирскую Siberian Light, нигерийскую Bonny Light, ливийскую Es Sider, а также мазут и грязный дизель из России и тяжелые нефтепродукты с завода Vega. Выбор сортов диктует конъюнктура рынка. Сильная сторона Petromidia в том, что, в зависимости от потребностей рынка, он может быстро переориентироваться на выпуск любой другой продукции – к этому располагают технические возможности.

Перерабатываемое на Petromidia сырье поступает в резервуарный парк через собственный терминал Midia Marine Terminal – единственное морское выносное причальное устройство на западном побережье Черного моря, работающее без перерывов и сбоев, независимо от погодных условий, в районе Констанцы. Ежегодно Midia Marine Terminal обслуживает несколько сотен судов и барж, при этом через морской терминал разгружаются десятки нефтяных танкеров. В этом еще одно преимущество НПЗ.

«На данном этапе KMG продолжает внедрять трансформационные инициативы. Мы оптимизировали производственные процессы, ретейл, корпоративные бизнес-процессы. В результате под управлением «КазМунайГаза» завод Petromidia стал одним из лучших в Европе и регионе, что также отмечается международными экспертами», – сказал генеральный директор KMG Жанат Тусупбеков.

В данное время на Petromidia реализуется начатая в 2017 году программа цифровизации, являющаяся частью общей программы KMG по созданию единой цифровой платформы, предполагающей реализацию в течение 5 лет около 100 IT-проектов. Она стала следующим этапом технологического совершенствования после проведенной на заводе модернизации. Внедряемые программные решения позволяют улучшить и интегрировать между собой все звенья бизнес-цепочки – от нефтепереработки до трейдинга и ритейла. Сейчас на НПЗ завершается первый этап внедрения Системы усовершенствованного управления технологическим процессом (Advanced Process Control). Новые технологии позволяют переложить на автопилот часть управляющих функций на Petromidia. Уже на стадии пилотного запуска APC-систем на заводе был зафиксирован экономический эффект в \$1 млн. Общие инвестиции в новую технологию, которая будет внедрена в несколько этапов до конца 2020 года, составят \$4 млн.

В ближайшую пятилетку программа развития казахстанского НПЗ на Черном море предполагает полный переход на концепцию Smart Refinery («Умный» НПЗ), строительство на платформе завода в рамках деятельности казахстанско-румынского инвестиционного фонда ТЭЦ в режиме когенерации, а также дальнейшее развитие нефтехимического блока. Как заметил в этой связи А. Жангулов, «рынок растет, но мы растем быстрее».

ВЫСОКОМАРЖИНАЛЬНЫЙ СЕГМЕНТ

Как отметил главный директор по ритейлу KMG Владислав Руснак, сегодня для компании является приоритетным увеличение доли рынка в розничном сегменте через собственную сеть на основных рынках присутствия. В среднесрочном периоде по Румынии планируется увеличить долю рынка в розничном сегменте с 16% до 24%, по Болгарии – с 3% до 12%, по Грузии – с 17% до 25%, по Молдове – с 24% до 30%. По словам В. Руснака, все четыре рынка сбыта имеют два общих важных элемента: первый – завод поставляет и продает на своих АЗС продукцию Petromidia Евро-5 со специальными добавками, под брендом Efix; второе – вся она высоко оценивается потребителями во всех этих странах. Только в Румынии объем розничных продаж топлива за последние 4 года вырос в среднем на треть. Одновременно инновационная система идентификации автомобилей и оплаты Fill&Go продолжает быть привлекательной для компаний с автопарками и физических лиц. Большое внимание в



«УМНЫЙ» НПЗ НА ЧЕРНОМ МОРЕ



последние годы оказано развитию продаж не топливного ритейла, концепт-магазина и кафе-ресторана под брендом HEI при АЗС пользуется все большей популярностью. В результате за последние 4 года продажи HEI растут на 22-25% ежегодно.

В обозримом будущем KMG намерен расширить собственную автозаправочную сеть под брендом Rompetrol в Румынии за счет строительства посредством капиталовложений greenfield – с нулевого цикла – более 70 новых АЗС. Общий бюджет данного проекта превышает \$100 млн – эти деньги будут профинансированы через созданный год назад казахстанско-румынский инвестфонд и затрачены на возведение на незастроенных земельных участках инженерной инфраструктуры и непосредственного автозаправочных комплексов с учетом индивидуальных требований для проекта. Строительство АЗС уже ведется полным ходом.

Вместе с тем, как сообщил А. Головин, в краткосрочной и среднесрочной перспективах никаких масштабных проектов, выходящих за рамки уже существующих стран присутствия компании, не планируется: «Потому что мы на сегодняшний день потенциал существующей сети не развили до конца». По его словам, KMG готова рассмотреть возможность дальнейшего гармоничного развития розничной сети в контексте планируемого удвоения перерабатываемой мощности НПЗ Petromidia – это отдельная история, тоже требующая внимания, поскольку может стать новым фундаментом будущего компании.

«ДОМАШНЯЯ РАБОТА»

На состоявшемся в дни празднования юбилея НПЗ Petromidia совете директоров казахстанско-румынского инвестфонда KMG было поручено активизировать работу по проекту удвоения перерабатываемой мощности завода. О такой возможности топ-менеджмент компании говорил еще два года назад, с оговоркой на конъюнктуру

рынка. Тогда, в частности, речь шла о достижении мощности НПЗ до 10 млн тонн в год за счет строительства новых установок или расширения производительности имеющейся в настоящее время. Как поделился с журналистами С. Мералиев, на сегодняшний день KMG выполнена «домашняя работа» с проведением технического обоснования данного проекта. «У нас есть территория, кадры, выбрана предположительная технология. Если завтра «КазМунайГаз» скажет «вперед», мы готовы двигаться дальше. Мы на низком старте стоим», – сказал он.

Комментируя также вопрос ДК о реалистичности реализации проекта по удвоению мощности НПЗ, А. Головин отметил: «Мы сейчас оценим потенциальный переход на стадию формирования ТЭО. И потом будем выходить в установленном порядке в «КазМунайГаз», чтобы этот проект там рассматривать». «Наши амбиции, мечты и надежды связаны с тем, что при поддержке акционера мы располагаем очень хорошей ресурсной базой и инфраструктурой. Любой производственный скажет, что принял бы решение об увеличении мощности завода, но это решение комплексное. Необходимо смотреть, помимо всего прочего, в целом на развитие сегмента по миру», – отметил он. – Несмотря на то, что мы региональный игрок, на нас очень сильно влияет внешняя среда... И наш успех зависит во многом от того, насколько мы можем быть эффективными в этой марже и поместиться сюда со своими затратами».

По словам А. Жангулова, вопрос удвоения перерабатываемой мощности НПЗ Petromidia интересен с точки зрения планов Казахстана по наращиванию добычи и экспорта нефти. «Добыча в стране сейчас составляет порядка 90 млн тонн в год. Планы по добыче нефти на ближайшие пять лет – порядка 110 млн тонн нефти в год. Основной

поток этой нефти будет экспортироваться через черноморские порты. Мы оцениваем объем этой нефти в Черном море на уровне, превышающем 65 млн тонн в год (...) Сегодня обсуждаются разные планы по размещению этой нефти. Есть много разных вопросов по поводу того, что мы можем перерабатывать, что лучше – перерабатывать или продавать сырую нефть, каково будет распределение спроса. Эти вопросы обсуждаются. С точки зрения расходов на модернизацию, наверное, расширение мощности Petromidia было бы самым дешевым способом увеличить объемы переработки. Но дальнейшие решения будут приниматься с учетом всего комплекса факторов. Сегодня наши специалисты готовы к таким проектам», – заявил он.

Ранее планы по расширению мощности румынского НПЗ связывались с ожиданием в 2017 году приходом в KMG нового акционера – китайской China Energy Company Ltd, намеревавшейся выкупить у «КазМунайГаза» 51% акций компании. Однако после неудачной попытки китайской стороны стать партнером казахстанского холдинга общие планы «КазМунайГаза» претерпели изменения. Так, А. Жангулов сообщил ДК, что KMG в прошлом году была исключена из списка объектов приватизации. «Список приватизации – это решение госкомиссии по модернизации экономики, которая этот список время от времени корректирует. В прошлом году этот список был откорректирован, и сейчас KMG в нем не фигурирует», – отметил он. На вопрос о причинах этого он ответил: «Как вы знаете, обсуждается вопрос IPO «КазМунайГаза». И понимание было такое, что существенные активы перед IPO нет смысла продавать по кускам. Сегодня нет необходимости срочно в 2020 году продавать KMG. Поэтому вопрос о стратегическом инвесторе не стоит так остро».

Говоря о теоретической возможности обеспечить в будущем финансирование проекта расширения мощности НПЗ Petromidia в отсутствие стратегического инвестора силами «КазМунайГаза», А. Жангулов сказал: «Сейчас на рынке есть много свободных и недорогих денег. Эти деньги ищут возможности для финансирования. Рынок очень большой. Банки приходят с предложениями ежедневно. У нас есть базовые условия, земля, инфраструктура, ресурсы, люди... Финансирование такого рода проектов не очень тривиальная задача. Если показатели хорошие, финансирование найдется».

ДИВИДЕНДЫ

За истекшее десятилетие, когда компанией управлял казахстанский менеджмент, она совершила качественный рывок вперед. Впервые KMG зафиксировала EBITDA на уровне \$204 млн в 2016 году, и с тех пор вот уже три года она стабильно поддерживает положительную финансовую динамику.

По прогнозам компании, в 2019 году EBITDA также будет стабильно положительной, а чистая прибыль KMG составит, как и в прошлом году, порядка \$40 млн, что будет

достаточно для выплаты дивиденда акционеру.

«С этого года «КазМунайГаз» начинает получать финансовые выгоды от участия в KMG. Запланирована выплата дивидендов. На будущий период дивиденды будут стабильно поступать от нашей деятельности здесь. Это небольшая сумма. Но это поддерживает здоровую финансовую дисциплину в компании и говорит о том, что компания является очень важной и нужной для акционера», – отметил А. Жангулов.

Комментируя планы KMG по достижению уровня чистой прибыли до \$200 млн в год, он подчеркнул, что компания к этому стремится, однако данный показатель сложится из внутренних и внешних факторов – последние ей не подконтрольны.

«Мы сильно зависим от рыночных факторов, маржи переработки. Если в прошлом году маржа переработки была порядка \$45, то в первом полугодии этого года – \$22. Если у нас рыночная маржа переработки будет такая же, как в среднем за последние 10 лет – это порядка \$50 на тонну, то к 2022-2023 годам значение чистой прибыли в \$200 млн для нас вполне возможно. Опять же с поправкой на маржу переработки, которая будет в тот период», – сказал А. Жангулов.

БЕНЧМАРКИНГ

Технологическая оснащенность, конкурентоспособность, успешная работа с клиентами позволяет НПЗ Petromidia находиться в верхних строчках профессиональных оценок и исследований.

Так, по словам А. Головина, применяемый в мировой проектной и исследовательской практике коэффициент сложности этого завода, базирующийся на индексе Нельсона, на сегодня составляет 10,5 (еще каких-то два года назад он равнялся 11,2, а в среднем по Европе он составляет 8,6). По этому показателю Petromidia располагается среди 25% лучших сопоставимых по размеру нефтеперерабатывающих предприятий.

Кроме того, как сообщил С. Мералиев, американская консалтинговая компания Solomon Associates, составляющая самый известный бенчмаркинг НПЗ, сопоставляя сотни заводов в региональном и мировом масштабе, также недавно назвала Petromidia одним из лучших в сравнении с аналогичными заводами стран СНГ, Восточной и Западной Европы. Показателей десятки. Например, согласно ее оценке, у предприятия высокий показатель по выходу светлых нефтепродуктов, низкий уровень операционных затрат и хорошая энергоэффективность. Кроме того, в своем исследовании Solomon оценивает возраст румынского завода на 25 лет, а никак не отмечаете им 40. Рост эффективности НПЗ сегодня отмечает и консалтинговая компания Wood Mackenzie, которая, благодаря своим масштабным показателям производства чистых нефтепродуктов в регионе – 86%, – включила его в топ-10 среди 250 НПЗ в Европе и Африке.

Согласно рейтингу еще одной международной консалтинговой компании Brand Finance, оценившей конкурентоспособность, качество сервиса и продукции, Rompetrol впервые попал в десятку самых дорогих брендов Румынии, заняв в нем 9 место. На вопрос ДК, удастся ли компании удержать позицию, А. Головин ответил: «Мы достаточно амбициозные люди. 9 место нас не очень устраивает, хотим подняться выше».

Как отметил на торжественной церемонии по случаю празднования юбилея НПЗ Petromidia генеральный директор KMG Жанат Тусупбеков, нынешние успехи компании – показатель высокой квалификации казахстанских специалистов, которые управляют заводом, помогая казахстанской нефти завоевать свое место на высококонкурентном европейском рынке. Получив в свое время прямой доступ к Черноморскому региону с рынком сбыта в 300 млн человек, Казахстан сегодня имеет возможность расширить свое присутствие в этой части мира, усилив позиции на международном рынке.





МЭА ПРЕДУПРЕЖДАЕТ ОПЕК, ЧТО В 2020 ГОДУ ЕЙ ГРОЗИТ ОГРОМНЫЙ ИЗБИТОК НЕФТИ

Прогноз может оказать давление на Саудовскую Аравию, чтобы рассмотреть возможность большего сокращения производства

Международное энергетическое агентство заявило в четверг, что в будущем году ОПЕК столкнется с растущим избытком на рынке нефти, что приведет к снижению цен, что, по прогнозам, усилит давление на министра нефти Саудовской Аравии в связи с необходимостью более кардинального сокращения добычи.

В ежемесячном отчете МЭА говорится, что, хотя рынок нефти столкнется с небольшим дефицитом во второй половине этого года, ожидается, что поставки вырастут позднее в 2019 году и до 2020 года.

По мнению МЭА, в начале 2020 года поставки превысят спрос на нефть ОПЕК примерно на 1,4 млн баррелей в день, если группа сохранит текущие уровни добычи. «Несмотря на то, что непрерывное наращивание запасов, которое мы наблюдали с начала 2018 года, прекратилось, это временно», - сказал МЭА.

«Вскоре производители Орес + вновь увидят рост добычи нефти, не связанной с Орес, при этом подразуемаемый рыночный баланс вернется к значительному профициту и окажет давление на цены. Задача управления рынком остается непростой до 2020 года».

Прогноз большого профицита станет одной из первых проблем для принца Абдулазиза бен Салмана, назначенного министром нефти Саудовской Аравии на выходных, который, как ожидается, будет де-факто лидером ОПЕК и его более широкого альянса с Россией.

Он сказал, что кардинальных изменений в политике не произойдет, но прогноз предполагает, что в следующем году Орес + может снова оказаться заваленным конкурирующими поставками нефти.

Ожидается, что принцу Абдулазизу будет поручено повысить цену на нефть, чтобы поддержать амбициозные планы Саудовской Аравии по экономическим преобразованиям и публичный листинг государственной нефтяной компании Saudi Aramco.

По материалам Financial Times

АО «Каспийский Трубопроводный Консорциум-К»

извещает о проведении предквалификационного отбора для участия в открытом тендере №3755-РД на право заключения договора на строительство ВОЛП на территории НПС «Атырау» АО «КТК-К» (на участках «Операторная (13) – ЗРУ (17а)» и «Операторная (13) – Радиощелтер»). Работы выполняются «под ключ» (проектирование, строительство, закупка).

Подробная информация о порядке и сроках проведения предквалификационного отбора размещена на сайте КТК www.crc.kz (раздел «Тендеры»).

ИНВЕСТОРЫ УТРАЧИВАЮТ ИНТЕРЕС К НЕФТЯНЫМ АКТИВАМ

На фоне прогнозов о надвигающемся спаде мировой экономики растет пессимизм инвесторов по поводу рынка нефти. Как показывают последние данные, опубликованные регуляторами мировых фондовых рынков, прошлая неделя оказалась пятой из последних семи недель, когда хеджевые фонды и другие портфельные инвесторы явились чистыми продавцами нефтяных фьючерсов и опционных контрактов.

Асель НУСПОВА, Нью-Йорк

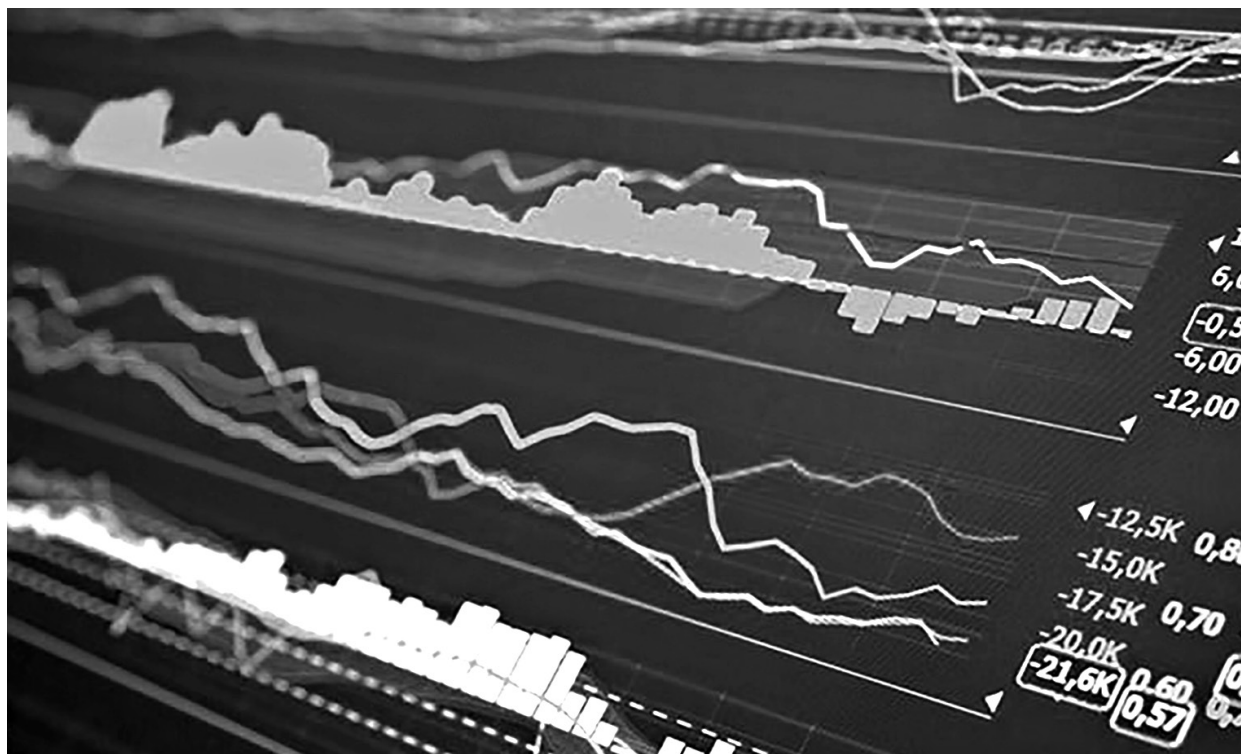
Согласно информации Джона Кемпа, аналитика агентства Reuters, отслеживающего нефтяные позиции хеджевых фондов США, общий объем нефти в рамках шести ключевых фьючерсных и опционных контрактов, проданных в течение недели, предшествующей 5 сентября текущего года, составил 26 млн баррелей. Это означает, что совокупный объем нефти, проданной с середины июля этого года, составил 148 млн баррелей.

В результате, хеджевые фонды сократили чистую длинную позицию по фьючерсным контрактам до самого низкого с февраля текущего года уровня. В течение прошедшей недели объем чистых продаж хеджевых фондов по бензину составил минус 19 млн баррелей, по топочному мазуту – минус 4 млн баррелей, европейскому дизельному топливу – минус 3 млн баррелей.

Эти данные отражают ухудшение прогноза по потреблению углеводородного топлива в ближайшее время. Несмотря на то, что портфельные управляющие оказались чистыми покупателями контрактов по сорту Brent (плюс 18 млн баррелей), они выступили чистыми продавцами по нефтяным фьючерсам на сорт ICE WTI (минус 18 млн баррелей).

В целом в отношении нефтяных контрактов хеджевые инвесторы позиционируют себя нейтрально и даже склоняются к «медвежьим» настроениям, опасаясь, что надвигающаяся рецессия в мировой экономике окажет угрожающее воздействие на рынок нефти. По мнению Джона Кемпа, до тех пор, пока рынок будет находиться под давлением риска глобального спада, портфельные инвесторы сохраняют осторожность и не станут вносить значительные изменения в свои позиции по нефтяным контрактам.

Такое поведение инвесторов говорит о том, что рынок ожидает падение мировых цен на нефть. К примеру, в кризисных 2012 и 2014 годах, когда мировое потребление нефти выросло лишь на 1%, средняя цена на нефть в реальном выражении была выше \$100 за баррель. По итогам этого года рост потребления нефти, скорее всего, окажется ниже значений 2012 и 2014 годов и составит менее 1 млн баррелей в день,



что будет означать рост на уровне менее 1% в год (согласно прогнозам ВР, сделанным на прошлой неделе). Это окажется самым медленным значением роста потребления нефти с 2012-го и 2014 года.

Снижение потребления нефти уже отражается на мировых нефтяных ценах – в течение этого года среднее значение цены на нефть составило порядка \$65 за баррель (в реальном выражении). Это – намного ниже средних цен 2012 и 2014 годов, когда, еще раз подчеркнем, цена на нефть в среднем превысила \$100 за баррель.

Такие данные лишний раз подтверждают, как замедление мировой экономики играет ключевую роль в снижении потребления нефти. При этом следует учитывать, что прогноз в отношении роста мирового ВВП в этом году ожидается на уровне 2,6% (по оценкам Всемирного банка), что может оказаться ниже значения роста ВВП по итогам 2014 и 2012 годов, когда наблюдалось падение мирового потребления нефти.

В целом более широкий анализ ситуации на фондовом рынке показывает, что портфельные инвесторы постепенно теряют интерес к «нефтяным» активам. В данном случае речь идет не о фьючерсных и опционных нефтяных контрактах, а об акциях нефтяных компаний. По информации Financial Times, опубликованной 9 сентября этого

года, количество институциональных инвесторов, решивших сократить вложения средств в акции нефтяных компаний, возросло за последние пять лет со 180 до 1100. Согласно недавно опубликованному отчету экологической организации «350.org», на который ссылается Financial Times, в 2014 году инвесторы с совокупным объемом активов в размере \$52 млрд, приняли совместное решение уменьшить вложения в акции нефтяных компаний. Сегодня совокупный капитал данной группы инвесторов вырос до \$11 трлн. При этом более чем 900 других компаний, включая компании по управлению активами, пенсионные фонды и страховые компании также «дали слово» сократить портфельные инвестиции в «нефтяные» акции.

Усилия таких инвесторов по сокращению вложения средств в акции компаний нефтегазового сектора уже приводят к серьезным последствиям. К примеру, в своем последнем отчете компания Royal Dutch Shell назвала процесс по выводу средств портфельных инвесторов из акций нефтяных компаний «материальным риском». Аналогичную оценку этому процессу дала компания ВР, выразившая тревогу об угрозе дивестирирования для энергетической безопасности в мире и рисках для глобальной экономики.

В целом пока еще нет количественных оценок, какой объем

капитала был выведен из вложений в акции нефтяных компаний. К примеру, ранее названная цифра в \$11 трлн, которая дает представление о потенциальном размере средств, возможных к дивестирированию средств портфельных инвесторов из акций компаний нефтегазового сектора, включает в себя \$1 трлн активов суверенного фонда национального благосостояния Норвегии. Однако, как известно, пока Норвегия заявила о выводе средств из акций нефтяных компаний в размере \$7,5 млрд. Другой сложностью в количественной оценке средств, выводимых из инвестиций в акции нефтегазовых компаний, выступает тот факт, что процесс дивестирирования занимает долгие годы.

Как бы то ни было, факты говорят о том, что интерес инвесторов к вложениям в акции компаний нефтегазовой отрасли постепенно утрачивается. Ярким подтверждением этому является то, что энергетический сектор показывает себя самым слабым звеном, функционирующим в индексе S&P500, в корзину которого, как известно, входят 500 акционерных компаний США, имеющих наибольшую капитализацию. Кроме того, как сообщает Financial Times, компании нефтегазового сектора занимают на сегодня лишь 4,4% в структуре индекса S&P500, тогда как в 1980 году на их долю приходилось 28% индекса.

ЧЁРНАЯ КРОВЬ КАЗАХСТАНА

Мы продолжаем публикацию глав из книги «Черная кровь Казахстана» известного журналиста, нефтегазового аналитика, главного редактора журнала «Petroleum» Олега ЧЕРВИНСКОГО.

ГОД 1996.

САГА ПРО 500 МИЛЛИОНОВ

В июне начинается чехарда с приватизацией нефтегазового гиганта «Мангистаумунайгаз» (ММГ), добывающего нефть на двух крупных месторождениях: Жетыбай и Каламкас. 11 июня 1996 года премьер-министр Акежан Кажегельдин подписывает постановление за №728 «О порядке приватизации нефтегазодобывающего управления «Каламкас» акционерного общества «Мангистаумунайгаз». То есть, по сути, правительство пытается продать не юридическое лицо целиком, а одно из принадлежавших ему месторождений.

Однако во главе ММГ стоит к тому времени Мендеш Салихов, фигура и в отрасли, и в республике авторитетная и влиятельная. В первые годы независимости он работает заместителем главы администрации Мангистауской области по экономическим реформам. Потом в составе первой группы бизнесменов и чиновников, куда его включает давний приятель и коллега Нурлан Балгимбаев, уезжает на учебу в Америку, где выходит из плановой социалистической экономики учат основам бизнеса, маркетинга, английскому языку.

После года обучения в Университете штата Массачусетс по специальности «менеджмент» Салихова приглашает на работу американская нефтяная компания «Орикс энерджи» из Техаса,

заинтересованная в сотрудничестве с Казахстаном. Он получает рабочую визу и становится единственным казахом в компании, директором по казахстанским проектам. Через два года «Орикс» заходит в Казахстан и создает совместное предприятие «Арман». А в 1995 году Салихов назначается президентом государственного АО «Мангистаумунайгаз», вошедшего в то время в крутое пике.

Инвестиции в новое бурение и ремонт скважин давно нет, добыча падает на 500-700 тысяч тонн нефти ежегодно. Предприятие душат неплатежи и бартер, а правительство распоряжается бюджетом ММГ как собственным кошельком. В частности, именно за счет нефтедолларов Мангистау покупается первый президентский самолет и оснащается новыми «Волгами» гараж аппарата президента и кабинета министров. Засучив рукава Салихов берется за выправление ситуации, и тут громом среди ясного неба – решение о приватизации Каламкаса.

Руководителю-рыночнику удается донести до правительства, что невозможно приватизировать одно месторождение, даже не обладающее статусом юридического лица и входящее в число активов акционерного общества. Спустя две недели, 28 июня, решение о приватизации Каламкасского НГДУ отменяется, и премьер подписывает новое

постановление – «О приватизации акционерного общества «Мангистаумунайгаз», в котором поручает «Государственному комитету Республики Казахстан по приватизации с участием специалистов Министерства нефтяной и газовой промышленности Республики Казахстан в соответствии с действующим законодательством осуществить на инвестиционном тендере продажу государственного пакета акций акционерного общества «Мангистаумунайгаз» в размере 90 процентов от его уставного фонда».

Салихов, прошедший рыночную школу в США, опять летит в Алма-Ату и убеждает премьера, что отдавать в чужие руки сразу 90% акций (а оставшиеся 10% распределены между членами трудового коллектива) нецелесообразно. Гораздо выгоднее продать лишь контрольный пакет: 51% или даже 60%. Этот пакет уже дает возможность новому собственнику «рулить» предприятием, а в результате инвестирования финансовое положение АО неминуемо улучшится, и тогда за оставшиеся 30%-40% можно вырвать для страны денег больше, чем за 60% – ранее.

Правительство в итоге соглашается с этими доводами, и 60-процентный пакет выставляется на тендер. Салихов собирает руководящий состав компании и ее подразделений и выдает фантастическую идею: выкупить



предприятие должен трудовой коллектив, ММГ не должен уйти в руки иностранцам! Регистрируется управляющая компания и начинается концентрация финансовых ресурсов. Салихов обнаруживает свою идею в прессе: приватизация предприятия менеджментом, «что является альтернативой схеме, когда западный инвестор – хозяин, он распоряжается прибылью и вывозит ее за пределы республики, и только часть ее может инвестировать в местное производство». Он обращается к мангистаусцам с призывом стать акционерами новой управляющей компании, и идея находит отклик в сердцах земляков.

Но для победы на тендере нужно, чтобы финансовое предложение было привлекательнее, нежели у конкурентов. Салихов летит в Америку и, пользуясь старыми связями, находит стратегического партнера, который соглашается войти в проект «живыми деньгами», а позже продать свою долю казахстан-

ским акционерам управляющей компании. «Я убеждал премьера Кажегельдина, что деньги – это такой же товар, как нефть, как зерно. И точно так можно купить на мировом рынке, а позже с процентами вернуть заемщику, – вспоминает Мендеш Салихов. – Все, что я просил у правительства – заложить месторождение в западном банке под кредит, который будет направлен на выкуп акционерного общества управляющей компанией, созданной казахстанцами».

Однако разрешения на залог нет, и эта модель приватизации отвергается правительством. Наличие нужных здесь и сейчас! К осени борьба сторонников и противников приватизации нефтяной отрасли переходит в острую фазу и выливается на публику. «Главный приватизатор» страны Сарыбай Калмураев на пресс-конференции в Алма-Ате в присутствии десятка журналистов заявляет, что в стране «в балансе производимой нефти не балансируется порядка 500

миллионов долларов». Одно-временно столичная налоговая полиция заявляет о возбуждении уголовного дела против руководства государственной холдинговой компании «Мунайгаз». Президента компании Тулегена Хасанова привозят на допрос, у него дома проводится обыск.

Как заявляет начальник управления налоговой полиции по г. Алматы Владимир Курбатов, компания в 1994-96 годах умышленно уклонялась от уплаты налогов, зато за счет денег, полученных от продажи нефти дочерних компаний, купила 34 квартиры в Алма-Ате для своих топ-менеджеров, а также для руководителей городского департамента КНБ и городского прокуратуры. Впрочем, уголовное дело спускается на тормозах, лишь облагодетельствованные квартирами прокуроры лишаются своих должностей.

Спустя полтора года тот же Калмураев так комментирует свое скандальное заявление о «пропавших миллионах»: «Речь там шла о балансе производственных показателей. Баланс не подбивался на эту сумму. Было это в 1996 году. Сейчас – не знаю. Но я еще раз повторяю, что я никогда не заявлял, что кто-то украл или присвоил эти средства. Я просто сказал: не балансируется. Может, в самом балансе неточности были...»

(Продолжение следует)

Книгу можно приобрести во всех магазинах сети «Меломан» и «MARWIN», а также в интернет-магазине meloman.kz

АГРОПРОМ

МОЛОЧНЫЙ КРИЗИС
ПРОЙДЕТ МИМО

Участие нашей страны в ЕАЭС и вступление в ВТО дает казахстанской молочной отрасли огромные возможности. Одновременно это налагает и серьезную ответственность: повышение конкурентоспособности, обеспечение качественным отечественным продуктом населения страны. К этому обязывает и то, что с начала следующего года вступают в силу для Казахстана технические регламенты Таможенного союза о безопасности молочной продукции.

Анна ЭЛАС

Как пояснили специалисты, главное требование – поступающее на переработку молоко должно соответствовать установленным техническим критериям. Если мелкие предприятия и личные подсобные хозяйства не будут соблюдать технические регламенты, забракованное молоко не будет приниматься заводами. Вот и получается, что от качества сырого молока зависит будущее всей молочной отрасли.

Эксперты не исключают, что ценовые войны могут ожидать рынок молочных продуктов Казахстана к 2020 году, когда закончится действие переходного периода, данного Казахстану по техническому регламенту Таможенного союза ТР ТС 033-2013. И причину видят в том, что порядка 90 процентов молока, поступающего отличными подсобных хозяйств, не соответствует техническим параметрам. Всего 15-20 процентов молока в общем объеме проходит требования на соответствие – это молоко высокого качества. Также ферм, дающих качественное молоко, явно не хватает стране.

Для более трех десятков перерабатывающих предприятий страны есть серьезные риски, что с 2020 года они столкнутся с острым дефицитом сырого молока, которое бы отвечало стандартам Таможенного союза. Чтобы молочный сектор не понес убытки, Молочный союз Казахстана при поддержке Продовольственной и сельскохозяйственной организации ООН и Европейского банка реконструкции и развития реализует программу по обеспечению соответствия поступающего на перерабатывающие предприятия сырого молока требованиям технических регламентов Таможенного союза. Она включает в себя исследование рынка сырого молока в Казахстане и комплекс мероприятий для координации действий всех заинтересованных сторон от фермеров и перерабатывающих предприятий до государственных органов.

Также успешно действует Дорожная карта поэтапного перехода на требования регламента, которая способствует инклюзивному развитию отрасли. Проводится обучение сдаччиков и заготовителей техническим регламентам в отношении безопасности молока, распространяются плакаты и мультфильмы серии «Смарт-сут». Усиливается разъяснительная работа среди фермеров о вреде бесконтрольного применения препаратов при лечении животных. На полях Дорожной карты проводятся мероприятия, заточенные на консолидацию усилий бизнеса и государственных органов. Осуществляются рейды по контролю и учету поголовья молочного крупнорогатого скота, выявлению уровня заболелания крупнорогатого скота, мониторингу вакцинации животных, изучению качества сырого молока и молочной продукции, реализуемой на неконтролируемых стихийных рынках, в целях получения объективных данных о безопасности продукции.



Без сомнения, сдача молока для многих сельских жителей является важным источником дохода: каждый второй литр молока, принятого на переработку, поступает от личных подсобных хозяйств. И, конечно, серьезные опасения у экспертов вызывает тот факт, что зачастую нет никаких данных о безопасности такого молока и условиях, в которых оно было произведено. Кроме того, лабораторные исследования образцов реализуемого на улицах молока выявили следы антибиотиков, кишечной палочки, что несет в себе угрозу здоровью населения. Потребление частью населения уличного молока, сметаны и творога связано с недопониманием рисков, и со слабым контролем со стороны органов, отвечающих за торговлю на стихийных рынках. Необходимо взять под жесткий контроль рынок первичных молочных продуктов, включая, так называемый, рынок «дикого» молока. В этом отношении неплохо поучиться у стран Таможенного союза, которые приняли жесткие ограничения в неконтролируемой торговле, сырого молока, сметаны и творога вы на их улицах не увидите.

По убеждению экспертов, еще есть время, чтобы решить первоочередную задачу – обеспечить заготовку молока только через аккредитованные заготовительные организации, которые будут соблюдать все санитарно-ветеринарные требования и поставлять молоко-сырье, соответствующее техническим регламентам Таможенного союза. Большинство перерабатывающих предприятий ведет конструктивную работу со своими заготовителями молока и сдаччиками. Предоставляются емкости-охладители на безвозмездной основе, строятся молокоприемные пункты.

Будущее казахстанской молочной отрасли во многом зависит от безопасности и качества сырья, поставляемого на переработку. И оно уже обретает реальные черты.

ЧИТАЯ ПОСЛАНИЕ

Данна ГАФЯТУЛЛИНА:

НАЛОГОВЫЕ «КАНИКУЛЫ», ОТСУТСТВИЕ
ПРОВЕРОК ПРИВЛЕКУТ ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ В БИЗНЕС

Запрет на проведение проверок субъектов микро- и малого бизнеса, налоговые «каникулы» будут способствовать увеличению присутствия микро-, малого предпринимательства в ВВП Казахстана. О положительном эффекте от этих и других мер государственной поддержки МСБ, заявленных в Послании президента страны Касым-Жомарта Токаева «Конструктивный общественный диалог – основа стабильности и процветания Казахстана», ДК беседует с ведущим экспертом Центра развития предпринимательства АО «Институт экономических исследований» Данной ГАФЯТУЛЛИНОЙ.

Багдат ХАСЕНОВА, Нур-Султан

– Данна Фениловна, насколько, на ваш взгляд, глава государства Касым-Жомарт Токаев в своем Послании точно определил, вычленил «болевы точки» отечественного бизнеса?

– Безусловно, Касым-Жомартом Токаевым отмечены ключевые проблемы развития отечественного бизнеса. Наиболее значимой, конечно, остается недостаточный объем кредитования экономики, в том числе субъектов малого и среднего предпринимательства.

В 2018 году объем кредитования экономики составил 13,1 трлн тенге, что на 3% выше, чем в предыдущем году. Однако рост обусловлен увеличением кредитов физическим лицам на фоне сокращения кредитования субъектов МСП. Кредитование малого бизнеса за этот период снизилось на 15%. С точки зрения отраслей существование снижение кредитования наблюдается в торговле, сельском хозяйстве и строительстве.

Отсутствие «длинных» и «дешевых» денег является существенным барьером для эффективного развития бизнеса. Необходимо также отметить, что отечественный малый и средний бизнес в основном ориентируется на потребности внутреннего рынка (его объем очень скромный), которые ограничены спросом на предметы первой необходимости: еда, одежда, услуги ЖКХ, стройматериалы и т.д. Следовательно, структура внутреннего спроса ограничена возможностями населения. Для повышения внутреннего спроса необходимо комплексное решение данной проблемы – это снижение процентных ставок по кредиту на фоне повышения общих доходов населения. О чем непосредственно было отмечено в Послании президента.

Также сдерживающими факторами развития отечественного бизнеса, которые отметил президент, являются действия правоохранительных и контролирующих органов в отношении субъектов бизнеса, неэффективность мер государственной поддержки экспортноориентированного среднего бизнеса и присутствие теневого сектора. Все это, действительно, присутствует и существенно влияет на бизнес-климат в стране. К данным системным проблемам можно добавить слабое развитие механизмов кооперационных связей малого и среднего бизнеса с крупным, а также слабое и неэффективное развитие бизнес-инфраструктуры.

– Основным посылом Послания президента народу Казахстана стал переход на концепцию «слушающего государства». По вашему мнению, насколько эффективно выстроен сегодня диалог между бизнесом и государством? Слышат ли они друг друга?



– Однозначно можно сказать «да». Министерство национальной экономики РК проводит системную работу по совершенствованию регулирования предпринимательской деятельности.

Как известно, в 2015 году в законотворческий процесс был внедрен анализ регуляторного воздействия – АРВ, одним из аспектов которого является вовлечение в данную работу субъектов бизнеса и учет их мнений. Проведение АРВ является обязательным при введении нового регуляторного инструмента или ужесточения регулирования в отношении субъектов предпринимательства.

Учет мнений заинтересованных бизнес-лиц позволяет дать объективную и обоснованную оценку вводимого требования, для чего государственный орган-разработчик законопроекта проводит общественные обсуждения по предлагаемому дизайну регулирования.

На сегодняшний день институт АРВ внедрен как на центральном, так и на местном уровне и выступает реальным залогом на пути к введению обоснованного регулирования с точки зрения необходимости для развития рыночных отношений.

На портале «Открытые НПА» каждый гражданин может принять участие в публичных обсуждениях проектов нормативно-правовых актов. Данный портал является одним из компонентов проекта «Открытое правительство» и создан в качестве площадки для обсуждения законопроектов до момента их согласования в государственных и местных исполнительных органах.

Однако на сегодняшний день портал «Открытые НПА» еще не обеспечивает должного уровня участия общественности в публичном обсуждении проектов нормативно-правовых актов. На мой взгляд, работу портала пока еще нельзя назвать успешной – причина связана не с законодательством, а с формальным отношением к ней госорганов. Следовательно, они не в полном объеме используют возможности сотрудничества государства и гражданского общества. В связи с этим следует активизировать работу, направленную

на вовлечение общественности в нормотворческую деятельность государства, используя весь потенциал технологии краудсорсинга.

Помимо этого, Министерство национальной экономики совместно с АО «Институт экономических исследований» с 2018 года проводит выездные мероприятия с целью разъяснения изменений в законодательстве, регулирующем вопросы предпринимательства, а также непосредственного общения с представителями бизнеса для выявления проблемных вопросов. С начала года по текущий момент проведено четыре таких выездных встречи в городах Алматы, Талдыкоргане, Петропавловске и Актобе. Планируется их проведение еще в трех городах.

На встречи также приглашаются представители госорганов, с которыми сталкиваются предприятия на протяжении своего жизненного цикла. Часть вопросов предпринимателей решается в ходе встреч, формируются системные вопросы, которые в дальнейшем рассматриваются на Экспертной группе по вопросам развития предпринимательства при МНЭ РК.

– В рамках Послания Касым-Жомарта Токаева предложен достаточно весомый пакет поддержки микрокомпаний, малого бизнеса. Это и освобождение от уплаты налога на доход на 3 года, и 3-летний запрет на проверки субъектов МСБ. Как вы оцениваете перспективы этих инициатив? Какой мультипликативный эффект от них ждать?

– Перспективы данных инициатив я оцениваю положительно. Бесспорно, это придаст дополнительный импульс развитию отечественного бизнеса.

Целевой группой этих мер являются микро- и малый бизнес, который преимущественно работает на основе патента, упрощенной декларации, и малая его часть – в общеустановленном порядке налогообложения. Соответственно, это снижение налоговой нагрузки на 1%, 3% и 10% от дохода.

Облегчение налогового бремени будет способствовать качественно и количественному улучшению в секторе микро- и малого предпринимательства. Качество будет достигнуто за счет предоставления возможности уверенно «подняться с колен» и сконцентрировать свою деятельность на повышении конкурентоспособности.

Налоговые «каникулы», отсутствие проверок в течение трех лет создадут «зону» комфорта и стабильности, что привлечет потенциальных предпринимателей к занятию бизнесом. Это положительно отразится на количественных показателях бизнеса, таких как рост числа зарегистрированных субъектов микро- и малого бизнеса, активных субъектов, занятых, рост выпуска продукции и производительности труда.



Положительный опыт от введения моратория на проверки можно проследить в ретроспективе, когда в 2014 году вступил в силу Указ президента «О кардинальных мерах по улучшению условий для предпринимательской деятельности». Итогом данной меры стал рост всех основных показателей МСБ, обусловленный не только фактическим повышением количественных показателей, но и легализацией субъектов МСБ, вывод из «тени» той части предпринимателей, которые «скрывали» свои реальные доходы и «уходили» от налогов.

В конечном итоге, запрет на проведение проверок субъектов микро- и малого бизнеса, налоговые «каникулы» вкупе с другими мерами государственной поддержки будут способствовать увеличению присутствия микро-, малого предпринимательства в ВВП РК.

– В своем Послании президент страны поручил разработать комплекс мер по государственной поддержке высокопроизводительного среднего бизнеса, работающего на экспорт. Какие это должны быть меры поддержки, на ваш взгляд?

– На самом деле, средний бизнес является ключевой формой предпринимательства для создания рабочих мест, способной организовать высокоэффективное и технологичное производство продукции высокой долей добавленной стоимости.

На сегодняшний день в стране работает 2 620 субъектов среднего бизнеса (что составляет всего 0,2% в общем количестве субъектов МСП), представленных преимущественно предприятиями обрабатывающей промышленности (18%) и оптовой розничной торговли (14,5%).

Количество предприятий среднего бизнеса в стране стабильно росло на протяжении многих лет. Однако за последние 3 года наблюдается резкое снижение доли активного среднего бизнеса.

В этой связи, на мой взгляд, меры поддержки для высокопроизводительного среднего бизнеса, работающего на экспорт, должны быть направлены на стимулирование роста экспортноориентированных малых предприятий за счет перехода из малого бизнеса в разряд среднего, а также на содействие в признании соответствия их продукции, товаров и услуг международным стандартам качества.

Касым-Жомарт Токаев отметил: «Мы имеем значительный потенциал для производства органической и экологически чистой продукции, востребованной не только в стране, но и за рубежом». Действительно, это так. Однако самостоятельный выход на международные рынки для среднего бизнеса затруднен в силу отсутствия международного сертификата качества, процедура получения которого требует значительных финансовых и временных затрат. В этой части государство может субсидировать часть затрат по сертификации продукции.

Наряду с этим, необходимо активизировать и повысить эффективность деятельности «Домов Казахстана» за рубежом, в которых объединены функции по продвижению экспорта, привлечению инвестиций, туризма, транспорта и логистики. Работу по открытию «Домов Казахстана» в странах приоритетного и высокого экспортного интереса необходимо продолжать.

– Спасибо за интервью!

СЕМЕЙ – НОВЫЙ ГОРОД В МАРШРУТНОЙ СЕТИ FLYARYSTAN

С 4 октября FlyArystan расширяет географию полетов и с радостью сообщает об открытии нового направления из еще одного города Казахстана – г. Семей. Стоимость перелета между крупным городом Восточно-Казахстанской области и Нур-Султаном начинается от 5999 тенге за билет в один конец, что на 58% ниже, в сравнении с ныне существующими ценами конкурентов по данному авиасообщению.



Длительность регулярных рейсов, которые будут осуществляться с 180-местных реактивных самолетов Airbus A320, составит 1 час 15 минут. Продажа билетов на перелеты до 28 марта 2020 года открыта на сайте flyarystan.com.

«Семей – Нур-Султан – одно из наиболее популярных направлений как среди столичного населения, так и среди жителей второго по величине города Восточно-Казахстанской области, которые регулярно ездят на работу и по делам в Нур-Султан. Мы уверены, что доступные перелеты первого казахстанского лоукостера будут востребованы, а в будущем мы сможем связать местное население Восточного Казахстана с другими городами. Тем более что в 2020 году вся страна будет праздновать 175-летие самого великого уроженца Семей – Абая Кунанбаева», – подчеркнула директор по продажам и маркетингу FlyArystan Жанар Жайлауова.

Напоминаем, что в мае 2019 года бюджетный авиаперевозчик начал летать из Алматы в 6 городов Казахстана, увеличив тем самым пассажиропоток в региональных аэропортах до 140% за 4 месяца операционной деятельности. Своевременность осуществления полетов в среднем составляет 93%, а средняя загруженность бортов достигла отметки 94%. До конца 2020 года планируется расширение авиапарка до 10 воздушных судов, что позволит увеличить количество рейсов и направлений в 5 раз.

НАО «Университет КИМЭП»

объявляет тендер на конкурсной основе на следующую услугу:

Закуп светодиодных панелей 36 Вт для замены люминесцентных светильников.

Крайний срок подачи: 20.09.2019 г.

Более подробную информацию вы можете получить по тел.: 8 (727) 270-42-34 (вн. 2330) Корабай Сағыныш e-mail: s.korabay@kimep.kz

ЧИТАЯ ПОСЛАНИЕ

Общественный диалог, открытость, борьба с коррупцией – ключевые направления

ВКУ им. С. Аманжолова поддерживает поставленные задачи в Послании главы государства Касым-Жомарта Токаева народу Казахстана «СЫНДАРЛЫ ҚОҒАМДЫҚ ДИАЛОГ – ҚАЗАҚСТАННЫҢ ТҰРАҚТЫЛЫҒЫ МЕН ӨРКЕНДЕУІНІҢ НЕГІЗІ».



Мухтар ТОЛЕГЕН, ректор ВКУ им. С. Аманжолова, профессор, кандидат юридических наук, доктор философии PhD, академик Академии педагогических наук РК

Президент страны отметил, что нужна эффективная обратная связь с населением.

Общественный диалог, открытость, оперативное реагирование на нужды людей являются главными приоритетами в деятельности государственных органов, – сказал он.

Сегодня в нашем вузе сняты многочисленные, неоправданно усложненные бюрократические процедуры. Так, для снижения бумажной волокиты и коррупционных рисков при оказании государственных услуг, например, при приеме в

Бизнес ВКО – в поддержку Послания президента

Бизнес-сообщество Восточного Казахстана ВКО поддерживает инициативы главы государства, озвученные в Послании народу Казахстана от 2 сентября 2019 года и, в частности, касающиеся дальнейшего развития предпринимательства в стране.

Так, президент поручил правительству разработать законодательную основу освобождения компаний микро- и малого бизнеса от уплаты налога на доход сроком на три года. С 2020 года должны вступить в силу соответствующие поправки в законодательство, а также будет установлен запрет на проверки субъектов микро- и малого бизнеса. Предприниматели ВКО считают данное решение своевременным и поддерживают каникулы по налогам и мораторий на проверки. Бизнес-сообщество давно ожидало подобных инициатив, и особенно приятно, что они исходят от высшего руководства страны.

Немаловажно для бизнес-сообщества и то, что президент поручил правительству отложить введение дополнительных пенсионных отчислений в размере 5% до 2023 года. Бизнес отстаивал свою позицию по данному вопросу через Национальную палату предпринимателей

вуз, переводе и восстановлении студентов, заселении в Дома студентов и других работает Центр обслуживания студентов «PARASAT» по принципу «одного окна». Обслуживание осуществляется в порядке электронной очереди. Все 30 услуг максимально оптимизированы, экономия времени для потребителя услуг. Новые механизмы работы организованы с учетом современных принципов «Paperfree» («Услуга без справок»), «Digital by default» (оказание госуслуг в электронной форме).

– С повестки дня не сходит вопрос системной борьбы с коррупцией, – отметил Касым-Жомарт Токаев.

Актуальным остается вопрос системной борьбы с коррупцией. Университет активно выступает за усиление превентивных мер по недопущению коррупционных проявлений в академической среде.

Университет сегодня тесно работает по решению задач противодействию коррупции с Лигой академической честности вузов Республики Казахстан, Департаментом Агентства РК по делам государственной службы и противодействию коррупции по ВКО, Управлением внутренней политики ВКО, областной прокуратурой, Департаментом полиции ВКО и другими государственными органами области.

Для прозрачности учебного процесса в вузе внедрена информационно-обра-

зовательная интернет-система (E-Univer), где размещены электронный журнал посещений, успеваемости, электронные ведомости студентов. Все студенческие и магистерские письменные работы проходят через систему «Антиплагиат», на устных экзаменах работает группа общественного мониторинга. Принципы академической честности становятся нормой для студентов и преподавателей университета, согласно утвержденной вузом Стратегии и Карты коррупционных рисков с учетом рекомендаций республиканского проектного офиса «ADALBILIM» и проекта «Акселератор добропорядочности».

В университете работает фронт-офис «Sanaly igrar», Лаборатория антикоррупционных технологий, площадки в учебных корпусах – «Адалдық дүкені», «Библиотека честности». Дисциплинарно-антикоррупционный совет, студенческая общественная приемная.

Кроме того, в вузе читаются курсы «Основы антикоррупционной культуры и добропорядочности», «Основы права», для студентов специальности «Юриспруденция» преподается курс «Основы противодействия коррупции».

Как юристы поддерживают идею необходимости введения антикоррупционной экспертизы проектов нормативных правовых актов центральных и местных органов с участием экспертов и общественности.



Игорь ШАЦКИЙ, директор Палаты предпринимателей ВКО

стоимости, а это принесет дополнительные доходы в копилку АПК.

Большое значение для сельскохозяйственного бизнеса имеет возможность привлечения прямых иностранных инвестиций. Нам нужны не просто инвесторы, а стратегические партнеры, которые уже завоевали торговые ниши в мире. В партнерстве с ними мы можем успешно продвигать отечественную продукцию.

Послание президента нашло живой отклик у бизнес-сообщества Восточного Казахстана. Во главе с Палатой предпринимателей ВКО бизнес готов к реализации новых проектов по достижению поставленных целей и задач.

«Бастау» стартует в Павлодаре

Сергей ГОРБУНОВ, фото Оразбека САЯХАТА, Павлодарская область

Как рассказала эксперт отдела нефинансовой поддержки предпринимательства региональной Палаты предпринимателей «Атамекен» Асия Закарьянова, за парты сели 1625 жителей области. Ожидается три потока обучения – в сентябре, октябре и ноябре.

– С начала года по проекту «Бастау» у нас уже обучилось 900 слушателей. Проект, нацеленный на повышение экономической активности и раскрытие делового потенциала участников, показывает свою эффективность, – отметила эксперт. – К примеру, в этом году в Щербактинском районе 50 сельчан стали участниками проекта. Хорошим подспорьем для развития бизнеса стал грант в рамках программы, который выдан 22 слушателям. Четыре предпринимателя получили кредитование через Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства. Один из участников проекта – Сергей Лагутин – открывает магазин автомасел, единственный в селе Жанаул.

...По словам начинающего предпринимателя, расширить бизнес ему помог проект. В 2017 году он вместе с супругой уже открывал магазины в селах Жанаул и Шалдай.

– Главным моим стимулом, толчком в преодолении, в первую очередь психологических барьеров: «Смогу ли я?» и «Получится ли?» – стала учеба по проекту «Бастау». Обучение дало очень многое: научился правильно составлять бизнес-план и налоговый отчет. В конце концов, я смог определиться, чем точно буду заниматься, – говорит Сергей.

Проведя своего рода маркетинговые исследования, он пришел к выводу, что в своем магазине ему нужен отдел автомасел. Конкурентов по их продаже в селе нет, а вот покупателей достаточно.

– Пока что в штате один человек, в дальнейшем планируется увеличение сотрудников. Но уже сейчас можно говорить о том, что в районе востребован данный вид услуг, – считает Сергей. – В дальнейшем планирую открыть такой же отдел в селе Шалдай.

...Бизнес-тренер Айгерим Аймерханова отмечает, что зачастую хобби переходит в успешные бизнес-планы, как у жительницы села Шарбакты Александры Степановой. Она создает расписные имбирные пряники. Девушка три года работала декоратором имбирных пряников в Павлодаре, позже решила открыть свое дело. У мастера есть постоянные клиенты, ее пряники заказывают на дни рождения, свадьбы, увозят в виде сувениров в другие

регионы. Александра также прошла обучение по проекту «Бастау» в 2018 году, успешно защитила бизнес-план, намерена участвовать в программе молодежного предпринимательства на грантовое финансирование для расширения своего дела.

Есть и другие варианты приобщения к массовому предпринимательству и продуктивной занятости. В Павлодаре 135 молодых безработных обучились основам бизнеса. 37 из них уже получили одобрение на выдачу им грантов и могут начать свой бизнес. Руководитель учебного центра Зарина Укпаева рассказала, что молодежь обучилась по программе «Жас кәсіпкер».

– Принять участие в этом проекте, реализуемом в рамках госпрограммы развития продуктивной занятости и массового предпринимательства «Еңбек», может только безработная молодежь, – сказала З. Укпаева. – По окончании учебы выдается сертификат, дающий возможность получить на открытие бизнес-проекта грант размером 200 МРП, можно взять кредит до 16 млн тенге сроком до пяти лет под 6% годовых. План на 2019 год на обучение основам предпринимательства 135 человек выполнен.



АПК

Сладкий кластер

Павлодарские аграрии получили первые образцы экспериментально посаженной сахарной свеклы.

Сергей ГОРБУНОВ, фото Ольги МУЗАЛЕВСКОЙ, Павлодарская область

В ближайшее время свекольный урожай отправят для исследования на сахарный завод в Алтайском крае. То есть в регион – схожий по условиям климата и растениеводства с павлодарским Прииртышьем.

– Сегодня в КХ «Маяк» мы производим копку первых образцов сахарной свеклы, – рассказывает представитель павлодарской сельскохозяйственной опытной станции Байжан Уалханов. – Такую же работу мы проведем еще в двух хозяйствах – КХ «Актогай-Агро» и «Сергей». Именно эти хозяйства произвели посадку семян в сроки, не нарушив при этом технологию. ...Всего же в 10 фермерских хозяйствах нескольких районов области было посеяно восемь сортов семян сахарной свеклы германского бренда KWS.

– Это новые сорта немецкой селекции. Их преимущество – высокая урожайность. В павлодарском климате возможно вырастить более 50 тонн с одного гектара. Еще одно качество – повышенная сахаристость. Это необходимо для производства сахара. На юге для производства используют свеклу, у которой сахаристость начинается с 14 процентов, а у нас ожидается 20-22 процента, – сказал в одном из интервью заместитель руководителя управления сельского хозяйства области Толеген Кошербаев.

Сделали эти посевы в экспериментальных целях, чтобы начать подготовку сырьевой базы для сахарного завода, который планируется построить в 2021 году. Следующей весной в области планируют занять свеклой уже 400 гектаров, чтобы к пуску сахарного производства уже иметь опыт выращивания данной культуры. В социально-предпринимательской корпорации «Павлодар», курирующей проект, заявили, что на новом предприятии будут производить около 100 тысяч тонн сахара в год и создадут свыше 200 новых рабочих мест.

– У нас имеется договор с Черемновским сахарным заводом в Алтайском крае, согласно которому будут проводиться необходимые для нас исследования, – говорит директор департамента по развитию



агропромышленного комплекса СПК «Павлодар» Даулетяр Бигельдиев. – На эти цели с каждого сорта будет взято по 40 килограммов. После получения анализов мы уже поймем, в каких районах корнеплод соответствует всем стандартам и имеет достаточную сахаристость. Перерабатывающие заводы отдают предпочтение тем плодам, у которых сахаристость составляет от 18 до 24%. Мы рассчитываем на то, что наши образцы корнеплодов будут отвечать этим требованиям.

...Следует отметить, что российская компания «БМА Руссланд» уже разработала технико-экономическое обоснование проекта завода, получены технические условия на подключение к инженерным сетям. Сейчас разрабатывается проектно-сметная документация.

– Прежде чем приступить к проекту, мы изучили международный опыт. Делегация Павлодарской области в прошлом году посетила США, Германию, КНР, а также казахстанские заводы, – отметил председатель правления СПК «Павлодар» Альбек Несипбеков. – Ведем партнерские переговоры с потенциальными инвесторами – российскими, китайскими и испанскими компаниями.

...Построить завод планируют до 2021 года. Предварительная стоимость проекта – 150 млн долларов. Инвесторы отмечают, что Павлодарская область обладает необходимыми ресурсами для реализации проекта: дешевая электроэнергия, наличие крупной реки, увеличение площадей орошаемых земель. Вдобавок завод будет перерабатывать до шести тысяч тонн свеклы в сутки, в год производить 100 тысяч тонн сахара – около 20% потребности Казахстана. Готовый продукт планируется поставлять в Россию, Китай и Европу.

Партнерство высоких технологий

Инвесторы из Польши готовы построить в области дата-центр.

Сергей ГОРБУНОВ, Экибастуз

В «Доме инвесторов» Павлодара представители польской компании «MineBest LLC» обсудили с главой региона Булатом Бакауовым возможность работать на территории этого региона. В случае, если проект будет согласован, международная компания намерена вложить в его реализацию до 50 миллионов долларов США. Как рассказал глава фирмы Эяль Аврамович, у «MineBest LLC» есть финансирование, достаточное для строительства дата-центра. Единственный вопрос, который волнует зарубежных инвесторов: смогут ли они закупать электроэнергию, необходимую для работы центра, по низкой цене, которая декларируется энергетиками Казахстана и руководством области.

– Мы успешно работаем по всему миру в сфере майнинга криптовалюты, и на сегодняшний день Казахстан является для нас одним из главных стратегических партнеров, – сказал Эяль Аврамович. – Наша компания уже зарегистрирована в международном финансовом центре «Астана», что дает нам возможность официально работать в республике.

...На эти опасения аким области отметил, что самое подходящее место для реализации такого проекта – Экибастуз, на электростанции которого есть профицит электроэнергии. Булат Бакауов предложил гостям несколько вариантов развития бизнеса. Первый – подключиться к экибастузской станции АО КЕГОС мощностью 1150 кВт. Однако на сегодняшний день для этого нет проектно-сметной документации, на создание которой потребуются не менее восьми месяцев. Плюс будет затронуто много времени на производство и монтаж линии электропередачи, ее установку и строительство распределительной подстанции. Второй вариант – подключиться к ячейке от Экибастузской ГРЭС-1. В этом случае проектная документация готова на 90%. Кроме того, в трех километрах от станции есть свободные земельные участки, на которых можно возвести дата-центр.

– Второй вариант может быть реализован быстрее первого на год, – подытожил глава региона. – В любом случае – мы готовы поддержать вашу идею.

На что польские инвесторы ответили готовностью изучить оба варианта и дать ответ.

Самая востребованная автопомощь

По итогам республиканского конкурса социальных проектов из Усть-Каменогорска победителем стала Анна Мазаева с проектом «Автоволонтерство».

Ольга СИЗОВА, Усть-Каменогорск

– Идея объединения волонтеров пришла в 2016 году. Самым востребованным оказалось автоволонтерство. Наши волонтеры по возможности помогают людям с ограниченными возможностями, многодетным мамам, пенсионерам передвигаться по нашему городу. Потому что потребность в этом есть, – говорит Анна Мазаева.

По ее словам, сегодня 32 волонтера на собственном автомобиле подвозят людей с особыми потребностями.

Дипломами и ценными призами в различных номинациях также награждены председатели общественного объединения «Реабилитационно-развивающий центр «Страна чудес» Лилия Мамбурова, благотворительного фонда «Душа добра» Ирина Яховская, общественного объединения инвалидов «Зайсан Жастары» Жансая Мустабекова.

Церемония награждения победителей состоялась на площадке управления координации занятости и социальных программ ВКО.

Массово – в предприниматели

В Восточном Казахстане по программе «Еңбек» создано около 8 тысяч рабочих мест.

Ольга СИЗОВА, Усть-Каменогорск

В ходе реализации государственной программы развития продуктивной занятости и массового предпринимательства «Еңбек» в ВКО в рамках региональной программы льготного финансирования прокредитовано 27 проектов на 776,4 млн тенге. Об этом сообщил аким Восточно-Казахстанской области Даниал Ахметов на заседании актива по обсуждению Послания Президента РК.

Как результат, объем налоговых поступлений от субъектов предпринимательства с начала года вырос на 17% и составил 38 млрд тенге. Кроме этого, создано около 8 тысяч новых рабочих мест с ростом на 3%.

ОБЩЕСТВО

www.dknews.kz

Сегодня в Алматы функционируют восемь мобильных центров занятости, созданных РПП «Атамекен», где можно записаться на бизнес-курсы, краткосрочные курсы по программе занятости «Енбек» или подобрать вакансию. Всего в ближайшее время будут открыты еще четыре таких центра в самых проходимых точках города, в местах скопления безработных и самозанятых лиц, возле рынков и вокзалов. Государство предлагает на выбор около 68 разных специальностей.

Алексей НАЗАРОВ, Алматы

Когда работа ищет человека

Таким образом, Центр занятости Алматы, являющийся основным оператором Государственной Программы развития продуктивной занятости и массового предпринимательства на 2017-2021 годы «Енбек», занял проактивную позицию и вышел в люди. О том, как реализуется эта программа в мегаполисе, рассказала директор Центра КГУ Центра Найла Мухтарова, привела цифры, за которыми стоят люди, нашедшие работу. Так, с начала текущего года к ним обратилось 36574 человека. На постоянные рабочие места трудоустроено 13391 человек. На временные рабочие места направлены 5492 гражданина, в том числе – на социальные рабочие места – 1202 человека на молодежную практику – 587 человек, на общественные работы – 3703 человека. Особое внимание уделялось целевым группам населения. Так, численность молодежи, обратившейся в поисках работы в Центр занятости, составила 16618 чел., из которых 10716 трудоустроено на постоянные и временные рабочие места. В поисках работы обратились 1298 лиц с ограниченными возможностями, трудоустроено 1121 чел. Из них на постоянные рабочие места – 253. В Алматы оплата труда для участников общественных работ составляет полторы минимальные заработные платы. В прошлом году в рамках Программы развития продуктивной занятости и массового предпринимательства выделены средства на организацию специальных рабочих мест для инвалидов. В рамках данного направления трудоустроено 61 чел.

Постановлением акимата города для инвалидов, работающих на социальных рабочих местах в неправительственных организациях, размер оплаты за счет бюджетных средств составляет полторы минимальные заработные платы.

По словам директора Центра, ранее Программа реализовывалась по трем направлениям: обеспечение участников Программы техническим и профессиональным образованием и краткосрочным профессиональным обучением; развитие массового предпринимательства; развитие рынка труда

через содействие занятости населения. В текущем году программа дополнена четвертым направлением – реализация комплексных мероприятий национального проекта «Жастар – ел тірегі».

Найла Мухтарова отметила, что техническое и профессиональное образование предоставляется участникам Программы бесплатно в соответствии с перечнем специальностей по подготовке кадров Технического и Профессионального Образования (ТиПО). Ее участниками являются выпускники 9-11 классов текущих и предыдущих лет, лица, не имеющие профессионального образования, безработные, члены малообеспеченных семей. В текущем году в колледжи города будет принято 2500 человек, которые будут обеспечены государственной поддержкой по оплате обучения, одноразовым горячим питанием, стипендией, проездом.

Молодежь в возрасте до 29 лет и безработные лица, независимо от регистрации в центрах занятости населения, отдельные категории занятых лиц, молодежь категории НЕЕТ, члены малообеспеченных многодетных семей, малообеспеченные трудоспособные инвалиды, сокращаемые работники могут получить востребованную на рынке труда профессию. Краткосрочное профессиональное обучение проводится в организациях образования с элементами дуального обучения. Во время обучения, которое длится три месяца, курсанты получают стипендию в размере 16759 тенге. В этом году в Алматы на краткосрочные курсы уже направлено 1599 человек

В рамках второго направления Программы предусматривается реализация следующих задач – обучение основам предпринимательства по проекту «Бастау Бизнес», расширение микрокредитования в сельских населенных пунктах, малых городах, городах и моногородах. Предусмотрено гарантирование кредитов/микрокредитов в сельских населенных пунктах и малых городах, городах и

моногородах. Немаловажно, что предоставляются государственные гранты на реализацию новых бизнес-идей. Региональная палата предпринимателей мегаполиса проводит бесплатное обучение основам предпринимательства по проекту «Бастау Бизнес». Начиная с бизнесменам, действующим предпринимателям, реализующим или планирующим реализовать проекты, выдаются микрокредиты в размере до 8 тыс. МРП (около 20 млн тенге). В Алматы микрокредиты получили 97 человек.

Наряду с микрокредитами участники программы могут получить государственные гранты на реализацию новых бизнес-идей.

Государственные гранты предоставляются в размере (до 100-месячного расчетного показателя) участникам, реализующим или планирующим реализовать стартовый бизнес, на безвозмездной и безвозвратной основе, – подчеркнула руководитель Центра занятости. При этом добавим, что претендентами на их получение являются участники Программы, прошедшие курсы обучения основам предпринимательства в колледжах и вузах или по проекту «Бастау Бизнес», завершившие обучение в рамках первого направления Программы и ранее не получавшие гранты в рамках других государственных программ, а также переселенцы и оралманы. Малообеспеченным и многодетным семьям, трудоспособным инвалидам и молодежи государственные гранты на реализацию новых бизнес-идей предоставляются в размере до 200-кратного месячного расчетного показателя. На сегодня в Алматы выдано 50 грантов.

Центр занятости готов предоставить рабочие места и содействовать в трудоустройстве, в том числе на временные работы (общественные работы, социальные рабочие места, молодежная практика).

Вместе с тем развитие экономики и промышленности страны требует высококвалифицированных специалистов со

знаниями и навыками работы по передовым технологиям и на современном оборудовании.

Наличие таких технологий и оборудования в организациях образования позволяет обучать и выпускать конкурентоспособных специалистов. Одними из актуальных проблем организаций образования являются устаревшее учебное оборудование, не соответствующее потребностям текущего производства, а также несоответствие квалификации выпускников международным стандартам. Четвертое направление Программы направлено на реализацию комплексных мероприятий национального проекта «Жастар – ел тірегі». Это – подготовка квалифицированных кадров по востребованным специальностям на рынке труда в рамках проекта «Жас маман», развитие молодежного предпринимательства в рамках проекта «Жас кәсіпкер».

Проект «Жас Маман» окажет содействие в модернизации учебного оборудования и подготовке высококвалифицированных специалистов по международным отраслевым стандартам. Проект «Жас кәсіпкер» направлен на вовлечение молодежи в предпринимательство с ежегодным охватом до 100 тысяч молодых людей. Всем молодым людям, которые мечтают открыть свое дело и стать предпринимателями, государство предоставляет реальную поддержку и шанс. Это и обучение основам предпринимательства по проекту «Бастау Бизнес», предоставление государственных грантов для молодых предпринимателей в рамках Программы «Дорожная карта бизнеса-2020», предоставление кредитов/микрокредитов молодежи, предоставление государственных грантов на реализацию новых бизнес-идей.

Директор Палаты предпринимателей Алматы Нариман Абиляшаиков отметил, что всем желающим они предлагают записаться на курсы по проектам «Бастау» и «Жас Кәсіпкер», тем самым содействуя трудоустройству безработных.

– Особенностью программы «Бастау» является тот факт, что любой безработный или самозанятый житель сельской местности, вне зависимости от возраста, может обучиться азам предпринимательства, получить льготный кредит на открытие своего дела, – подчеркнул он, добавив, что тестирование для желающих состоит 6-7 сентября. Для слушателей проекта является полностью бесплатным, кроме того, участникам выплачивается рзозовая стипендия. После завершения курса слушатели получают стипендию в сумме 16759 тенге, бизнес-план своего проекта, сертификат, а также могут рассчитывать на грант в сумме 505 000 тенге и возможность получить льготный кредит под 6% годовых на сумму до 20 200 000 тенге. В конце июля в Алматы стартовал проект «Жас кәсіпкер», в рамках которого предусмотрено бесплатное обучение бизнесу молодежи в возрасте от 18 до 29 лет. Слушателями первого курса стали 822 человека.

– В Алматы по программе «Жас кәсіпкер» планируется обучить до декабря 2650 молодых людей, а по программе «Бастау» – 6400 человек, – подчеркнул Нариман Абиляшаиков.

Напомним, что аким Алматы Бакытжан Сагинтаев на одном из совещаний отметил, что вопрос занятости населения – серьезное направление работы, который будет служить главным критерием оценки работы городских управлений и акимов районов.

«Наша цель – создание качественных рабочих мест, снижение числа непродуктивно занятых и безработных, улучшение системы подготовки кадров в соответствии со структурой экономики города», – сказал аким города. Б. Сагинтаев и подчеркнул необходимость подготовки рабочей силы для новых перспективных отраслей. Он уверен, что подготовка квалифицированных кадров и распределение бюджетных средств должны опираться на качественный прогноз потребностей в отраслях экономики, специализации, а также специфику районов города. Вся инфраструктура рынка труда (биржи труда, enbek.kz, образовательные программы и т. д.) должна способствовать координации спроса и предложения на рабочие места. Должна быть тесная стыковка в подготовке кадров с дуальным обучением и преподаванием в колледжах и вузах.

ЭКОподмога для продуктов и мусора

Экологичная альтернатива полиэтиленовым пакетам появилась в Усть-Каменогорске – ЭКОпакеты, которые в магазинах областного центра Восточного Казахстана выдаются покупателям бесплатно.

Ольга СИЗОВА, Усть-Каменогорск

Производство ЭКОпакетов осуществляется из возобновляемых, экологически чистых, безопасных к соприкосновению с пищей материалов. Реализуемые предприятием ЭКОпакеты оказывают минимальное воздействие на окружающую среду, разлагаясь за три месяца. Их производство налажено пока только в Нур-Султане и Алматы, но если использовать их как популярный рекламный носитель, то данный бизнес может стать привлекательным и для других регионов Казахстана, – рассказал директор ТОО «Argument Media» Вадим Кузнецов.

Палата предпринимателей ВКО, со своей стороны, предложила бизнес-сообществу Усть-Каменогорска рассмотреть возможность поддержки данного начинания путем размещения своей рекламной информации на ЭКОпакетах.



Настенное: мысли-тексты

Алматинская Esentai Gallery идет в ногу со временем в поиске ответов на непростой вопрос, что есть современное искусство. Недавно здесь проходила необычная выставка – проект «БЛА БЛА ЛАБ: ART AS WRITING», или художественная лаборатория надписей.

Вадим КРАВЦОВ, фото автора

На неделю художественная галерея превратилась в место, где люди пишут и читают о том, что, по их мнению, имеет значение. Esentai Gallery по замыслу организаторов стала лабораторией, в которой участники выставки не рисовали, а писали тексты. В коллективном проекте Марии Вильковской и Руфии Джербековой участвовали около пятнадцати человек: художников, поэтов, активистов. Кроме организаторов свои мысли-тексты на суд зрителей вынесли Рашид Нурекеев, Роман Захаров, Леонид Хан, Амир Шайкежанов и другие возмутители художественного спокойствия. Основной темой их исследования стал текст, слово, человеческая речь. Участники проекта выясняли, может ли текст быть самостоятельным произведением за пределами литературных жанров. Все они объединены вокруг творческой организации «Крельски центр», представляющей «традиции культурного пограничья». На открытии выставки свободные части стен своими высказываниями заполняла публика. Здесь было все: от высокой поэзии до почти заборных надписей, от манифестов, лозунгов и эпатажа до интимных текстов. Встречались цитаты из произведений известных художников, для которых текст имеет важное значение.

«У нас уже давно была идея организовать такой проект в формате лаборатории, – говорит Мария Вильковская. – Первые три дня мы



предложили участникам поработать при закрытых дверях. Потом открыли галерею, чтобы публика тоже могла высказаться. В результате мы увидели срез того, что каким-то образом может волновать людей в Казахстане. Того, что у них в голове, в сердце. Мы думали, что придут в основном дети, подростки и что-то напишут на стенах. Но делать это хотелось всем. Все писали, и очень активно, до 22 часов, пока была открыта галерея. Сейчас трудно дифференцировать, где, чья работа, поскольку была масса интервенций от публики. Ещ Йозеф Бойс сказал, что каждый человек – художник. Кажется, здесь мы видим этому подтверждение».

Зазвучат напевы Степи

В павлодарской школе №30 открылся первый в городе кабинет домбры.

Сергей ГОРБУНОВ, фото pavlodarnews.kz, Павлодар

На праздновании Дня домбры, в июле текущего года, Президент РК Касым-Жомарт Токаев предложил ввести в школах Казахстана уроки игры на этом музыкальном инструменте. Почин был подхвачен руководством СОШ №30, где торжественно открыли первый в областном центре школьный домбровый кабинет. В мероприятии приняли участие аким города Кайрат Нукунов и мастер по изготовлению национальных музыкальных инструментов, исполнитель народных песен, заслуженный работник культуры Казахстана Нурбек Адильбеков.

– Для всех нас важно, чтобы наша общая ценность – домбра – пропагандировала самобытность и культуру казахского народа, – сказал руководитель исполнительской власти Павлодара. – И это должно впитаться в сознание молодого поколения. В школах необходимо обучать детей игре на домбре, это большая радость для них, и в первую очередь для тех, кто интересуется искусством.

...Нурбек Адильбеков дал свое напутственное бата юным музыкантам, пожелав им успехов в творческих начинаниях и достижений высоких побед. Аксакал подарил инструмент ручной работы начинающему музыканту, 11-летнему Рамазану Сагындыку. Следует сказать, что вместе с ним в кружок уже записались и хотят обучаться игре на домбре 35 учеников со 2 по 11 класс.

– В школе будет создан домбровый оркестр, – поделилась планами ее директор Ажар Тежжанова. – Для занятий приобретены 12 инструментов, в будущем мы мечтаем, чтобы наши воспитанники выступали на больших сценах.

...Эстафету обучения детей игре на домбре подхватывают и другие школы региона. К примеру, в среднем учебном заведении села Жанабет Актогайского района также открылся кабинет домбры. Сюда уже завезли десять новых национальных музыкальных инструментов. До этого факультативный кружок по игре на домбре посещали 12 ребят. Сейчас в школе ждут приезда нового учителя по музыке, чтобы можно было готовить концертные программы.



В Усть-Каменогорске прошла международная конференция «Алтай – түркі әлемінің алтын бесігі»/«Алтай – золотая колыбель тюркского мира», на которой ученые из разных стран обсудили темы тюркологии и алтаистики, экономической интеграции тюркоязычных стран в Евразийском пространстве, рассказали о последних сенсационных археологических раскопках в Восточном Казахстане.

Ольга СИЗОВА, Усть-Каменогорск

В конференции приняли участие послы, ученые-археологи, тюркологи, филологи, историки, сотрудники музеев, архивов из Казахстана, России, Турции, Японии, Южной Кореи, Индии, Азербайджана.

– Специалистам будет интересно ознакомиться с научными выводами на основании раскопок, которые проходили в Восточно-Казахстанской области. Акимат области продолжит финансировать долгосрочную программу развития археологии, действующую с 2016 года. Акцент сделаем на дальнейшем изучении некрополей «Елеке сазы», не оставим без внимания знаменитый «Берель», а также постараемся уделить внимание музейной экспонатов. С целью сохранения и эффективного использования историко-культурного наследия области будет создан новый музей археологии и современного искусства. Наша задача сделать так, чтобы люди знакомились с артефактами и через них познавали историю, – отметила на открытии конференции заместитель акима ВКО Асем Нусупова.

За время реализации программы развития археологии в области было найдено более 25 тысяч артефактов!

В рамках конференции прошла выставка артефактов, найденных учеными-археологами на территории Восточного Казахстана, – как результат долгосрочной программы развития археологии в Восточно-Казахстанской области акимата ВКО. На выставке были представлены уникальные предметы старины, золотые изделия, оружие, а также реконструкции великих предков, проживавших на территории Восточного Казахстана, останки которых были найдены в некрополях – «Урджарская принцесса», два «Золотых человека» с некрополей Вос-

Ученые – о тайнах Алтая



точного Казахстана Елеке Сазы и Шиликти.

– В этом году мы изучали памятники Елеке Сазы. Это один из самых ранних памятников во всей Евразии, и здесь наблюдается продолжение культуры до тюркского времени, продолжается саксо-скифская традиция. Недалеко от реки Сазы мы также нашли памятники предшественников саксо-скифов. Это андроновские памятники эпохи бронзы. Мы нашли единственные пока в Казахстане в этом году украшения от колесницы VIII века до н.э. В моей книге «Раннесакская шиликтинская культура» есть обоснование того, что шиликтинская культура является самостоятельной, а также исток саксо-скифской культуры во всей Евразии, – рассказал доктор исторических наук, профессор Казахского национального университета им. аль-Фараби Абдеш Толубаев о раскопках древнесакских памятников времен начала формирования раннесакского культурного комплекса, памятниках древности и средневековья Шиликтинской долины и предгорий Тарбагатай.

Как подчеркнул ученый, трудно переоценить эпохальность проведения данных масштабных археологических работ, которые проводятся в Восточном Казахстане, подобных которым нигде не проводится в стране, а также значимость проведения ежегодных конференций по итогам археологических исследований и новым задачам для развития науки.

– На Елеке сазы в Тарбагатайском районе, где мы уже второй год работаем, раскопали древнесакские памятники времен нача-

ла формирования раннесакского культурного комплекса. Теперь Восточный Казахстан претендует на зону начального этапа формирования этого комплекса. Мы получили материалы о раскопках, охвативших памятники более чем тысячелетней эпохи с X века до н.э. по I век н.э., которые характеризуют все этапы развития человеческой эпохи на территории Восточного Казахстана, – рассказал известный археолог, доктор исторических наук, профессор, ведущий научный сотрудник РКП «Государственный историко-культурный заповедник-музей «Берель» Зайнолла Самашев об итогах реализации проекта «Алтай – Тарбагатай от эпохи бронзы до раннего средневековья». По его словам, исследованные курганы позволяют считать Восточный Казахстан территорией формирования скифо-сакской культуры. И в целом раскопки, охватившие памятники более чем тысячелетней эпохи с X века до н.э. по I век н.э., дают представление обо всех этапах истории на территории Восточного Казахстана.

Кроме того, по словам ученого, порядка 3 тысяч артефактов финала бронзовой эпохи и раннего железного века обнаружены в урочище Ак Бауыр, что можно считать сенсацией. Найденные каменные зернотерки, точильные камни, керамическая посуда свидетельствуют о том, что кочевые саки могли заниматься не только скотоводством, но земледелием, вести оседлый образ жизни, строить поселения.

– Все материалы исключительно важные для нашей истории, мы будем осмысливать. Через какое-то время мы напишем работу по истории Восточного Казахстана

с древних времен, – сообщил археолог, добавив, что в этом году ведется подготовка кургана №4 к музеефикации.

В ходе конференции ученые из разных стран мира выступили с докладами. Так, профессор Национального института генетики университета Эдитеп Ахмет Ташагыл (Турция) прочитал лекцию на тему «История древних тюрков по китайским источникам», а доктор философии по истории, ведущий научный сотрудник Института археологии и этнографии Национальной Академии наук Азербайджана Тахир Шахбазов – «Кыпчаки в Азербайджане: история, сохраненная в топонимах».

С докладами выступили и казахстанские ученые: кандидат филологических наук, профессор, академик Академии истории и общественных наук РК, деятель культуры РК, директор научно-исследовательского центра «Алаштану» при Казахском гуманитарно-юридическом инновационном университете г. Семей Шанбай Турдыкул сделал доклад на тему «Фалсапа – Хан Алтая», а доктор филологических наук, академик, профессор, абаевед Есим Гарифулла – «Абай жолы – Елдік жолы».

Сенсационные находки археологов на территории Восточного Казахстана увеличили границы и горизонты познаний истории, намного расширили научные представления о древней культуре наших предков и открыв новые тайны их бытия на территории Рудного Алтая.

АВТОРСКИЕ КОЛОНКИ

СТАНЕТ ЛИ АЛМАТЫ «ВОЛЬНЫМ» ГОРОДОМ?



Журналисты должны неустанно благодарить президента страны. В своем Послании К.-Ж.Токаев дал нам столько тем для материалов, что и за год не разберешься. Вот и сегодня предлагаю пройтись по одному маленькому пункту его речи – тому, который касается особого статуса Алматы.

Андрей ЗУБОВ

«Принятые ранее законы «О статусе столицы» и «Об особом статусе города Алматы» сыграли свою позитивную роль, но сегодня нуждаются в совершенствовании. Необходимо расширить компетенции акиматов трех самых крупных городов, в том числе и в области градостроительной политики, транспортной инфраструктуры, формирования архитектурного облика», – сказал глава государства.

Ну что же, давайте порассуждаем на тему городов с особым статусом. Помните, как у классиков: «Скажу вам откровенно, мосье Фунт, все в порядке. Бенеш уже согласился на пан-Европу, но знаете, при каком условии?». Пикейные жилеты собрались поближе и вытянули куриные шеи. «При условии, что Черноморск будет объявлен вольным городом! Ведь им же нужно сбывать кому-нибудь свои сельскохозяйственные орудия? Вот мы и будем покупать!». При этом сообщении глаза стариков блеснули. Им уже много лет хотелось купить и продавать».

Если серьезно, то у Алматы есть особый статус, принятый 21 год назад. Вот что по этому статусу имеет право делать акимат: утверждать планы, экономические и социальные программы развития территории, местный бюджет и отчеты об их исполнении; определять размеры и порядок взимания штрафов за административные правонарушения, совершенные на территории города; утверждать списки памятников истории и культуры местного значения; принимать решения о необходимости и условиях привлечения займов; утверждать правила регулирования миграционных процессов на территории Алматы и кое-что еще. Много это или мало? Ответим опять же по классике: «Для Атоса это слишком много, для графа де ля Фер слишком мало». То есть по казахстанским меркам статус Алматы – то, что надо, по мировым – мелочь и пустяковина.

Взглянем на опыт других городов в мире, имеющих особый статус. Ну, прежде всего, Москва – город федерального значения. Столица России разрослась так, что каждый десятый житель РФ сегодня живет в Москве. Это государство в государстве имеет 146 муниципальных образований! Бюджет Москвы больше бюджетов множества стран планеты – в 2019 году он составил 1010,5 миллиарда рублей (сравните с бюджетом Казахстана). Разумеется, полномочия правительства мегаполиса огромны: от правил организации торговли до установления размера пенсий жителям города.

В КНР есть несколько городов центрального подчинения. Например, Чунцин, где общее население равно 32 миллиону жителей. Чтобы показать его статусность, приведу только одну деталь: ключевые руководители города, такие как секретарь горкома КПК, приравнены к уровню заместителя министра и зачастую после работы в регионе повышаются на следующую ступень в иерархии – на должность руководителя министерства или государственного комитета.

Эти два города показывают, как государство может аккумулировать в отдельной агломерации огромные финансовые и человеческие ресурсы, сохраняя при этом полный контроль над ними.

А вот примеры статусных городов, где большую роль играет народолюбие. Берлин получил статус федеративной земли лишь в 1990 году после завершения объединения ГДР и ФРГ. В городе руководят всем органы местного самоуправления. Исполнительная власть находится в руках сената, главой которого выступает бургомистр, а законодательная власть отдана в ведение Палаты депутатов, которые избираются в должность сроком на пять лет. Есть в федеративной земле собственные Конституционный суд (?) и Судебная палата, которая является высшей судебной инстанцией. Показательный пример народного управления такой: в 2010 году уровень безработицы составлял 13,6%. Однако политика властей, направленная на снижение показателя, дала свои плоды, и в сентябре 2018 года эта цифра составляла уже 5% от общего числа горожан.

Во Франции три города – Париж, Марсель и Лион – имеют специальный статус, который выделяет их среди других городов. В этих городах есть два уровня самоуправления: уровень коммуны и уровень городского района (или группы районов). Во главе каждого из этих уровней стоит собственный мэр и собственный совет. Советы избираются по секторам. В каждый сектор входит один или несколько районов города. Выборы в каждом из секторов проводятся по правилам для коммун с числом жителей не менее 3500 человек, то есть с использованием мажоритарной системы и системы пропорционального представительства.

Какой вариант развития будет предложен для Алматы – покажет время. Есть, однако, основания полагать, что новый статус будет более демократичен, чем прежний. Скорее всего, будет усилена роль общественных советов, да и предложение президента о внедрении системы оценки населением эффективности работы местной власти – новация для наших мест невиданная.

А теперь я предлагаю взглянуть на все это с другой, так сказать, обратной стороны. Давайте будем плясать от наших проблем – может быть, тогда будет понятнее, в какую сторону нужно двигать новый статус города. Еще в 2012 году агентством «Рейтинг.kz» в сотрудничестве с ОО «Казпотребнадзор» с помощью соцопроса был составлен рейтинг актуальности проблем Алматы. Поверьте мне: фактически все осталось на своих местах, а если что и изменилось, то только к худшему. Вот вам список, посмотрите и скажите: где и в чем есть подвижки к лучшему.

Итак, 7 лет назад алматинцы обозначили следующие проблемы (по убыванию): коррупция в органах власти и правопорядка; загрязненность воздуха; высокие тарифы на коммунальные услуги; низкие темпы городских ремонтных работ; изношенность коммунальных сетей и арыков; вырубка деревьев; плохой общественный транспорт; некомпетентность местных властей; нехватка мест в школах и детских садах; криминальная обстановка; приток мигрантов; высокие цены на продукты питания; расслоение населения по уровню доходов; низкий уровень культуры приезжих; плохая инфраструктура на окраинах; аварийное состояние старых домов; дефицит места для досуга.

Примерно эти же проблемы обозначил в июле 2019 года новый аким Алматы Бакытжан Сагинтаев: нехватка рабочих мест с достойной оплатой, рост цен на продукты первой необходимости, высокие цены на коммунальные услуги, недоступность жилья, экология, качество медицинских услуг и общественная безопасность.

Поэтому я считаю, что городу нужен такой статус, который бы эти проблемы решил. И не важно, по какому принципу будет работать руководство единственного мегаполиса в Казахстане: по чунцинскому, по московскому или же по берлинскому. Был бы толк.

Индийские мотивы в формате Ust-Kamenogorsk

В Усть-Каменогорске в преддверии Дня семьи прошел этнофестиваль «Счастливы вместе!», посвященный Году молодежи, в ходе которого были представлены семейные традиции разных народов. Особый акцент мероприятию придали гости из Индии.

Ольга СИЗОВА, Усть-Каменогорск

Соткрытием этнофестиваля всех собравшихся поздравила Первый секретарь Посольства Индии в Республике Казахстан, директор индийского культурного центра имени Свами Вивекананды (г. Нур-Султан) господин Санджай Гарг.

На фестивале зрители увидели настоящие индийские танцы в исполнении госпожи Шрути Гхож – постановщица индийских танцев при культурном центре имени Свами Вивекананды, инструктор центра Трилок Нараян Тарак провел инструктаж по йоге.

– В праздничном концерте участвовали творческие коллективы областного центра – вокальная студия «Визит», ансамбль «Пируэт», трайбл-студия Amaterasu, танцевальная трайбл-группа «ОХАНА», ансамбль «Акниет», фольклорные коллективы «Бастеньки» и «Прялица». Всех присутствующих в конце праздника ожидала презентация чайных церемоний стран – участниц Великого Шелкового пути.

Можно было угоститься чаем по-китайски, русским чаем, узнать, каким бывает чай в Средней Азии, и, конечно же, выпить чай с молоком, с баурсаками по-казахски. Свое творчество представили на этнофестивале ремесленники Усть-Каменогорска, здесь же была устроена ярмарка этнических товаров, сувениров из Индии. Госпожа Шрути Гхож провела со зрителями мастер-класс. И все желающие могли вместе с ней танцевать индийские танцы. Равнодушных не было ни среди детей, ни среди взрослых, – рассказали в пресс-службе музея-заповедника.

Действо продолжилось возложением цветов к памятнику Рабиндранату Тагору. В память о великом сыне индийского народа были прочитаны его стихи студентами Усть-Каменогорска. Здесь же была устроена выставка рисунка «Индия глазами детей» и подведены итоги конкурса, в котором приняли участие около 80-ти детей и молодежь.

И, конечно, гости из Индии не могли не побывать во Дворце индийского раджи Восточ-



но-Казахстанского областного архитектурно-этнографического природно-ландшафтного музея-заповедника.

Руководитель секретариата Ассамблеи народа Казахстана Восточно-Казахстанской области Аскар Нургазиев в своем выступлении обратил особое внимание на то, что все начинается с семьи, и пожелал, чтобы наша молодежь перенимала все самое лучшее.

«Эйр Астана» получила высшую оценку от американской ассоциации APEX



Американская ассоциация APEX (Airline Passenger Experience Association) второй год подряд присваивает авиакомпании «Эйр Астана» 5 звезд в номинации «Крупные авиакомпании». Победители были объявлены в Лос-Анджелесе 9 сентября 2019 года на церемонии награждения.

Рейтинг авиакомпаний основан на онлайн-отзывах авиапассажиров в период с 1 июля 2018 года по 30 июня 2019 года. Всего было охвачено более миллиона рейсов среди 600 авиакомпаний мира. Пассажиры оценивали авиаперевозчиков по 5 параметрам: комфортность кресел, бортовое обслуживание, питание и напитки, развлекательная система и услуга wi-fi.

Преимущество APEX – американский аналог европейского рейтингового агентства Skytrax, оценивающий уровень обслуживания пассажиров по всему миру. Рейтинг считается одним из престижных и авторитетных в авиоотрасли.

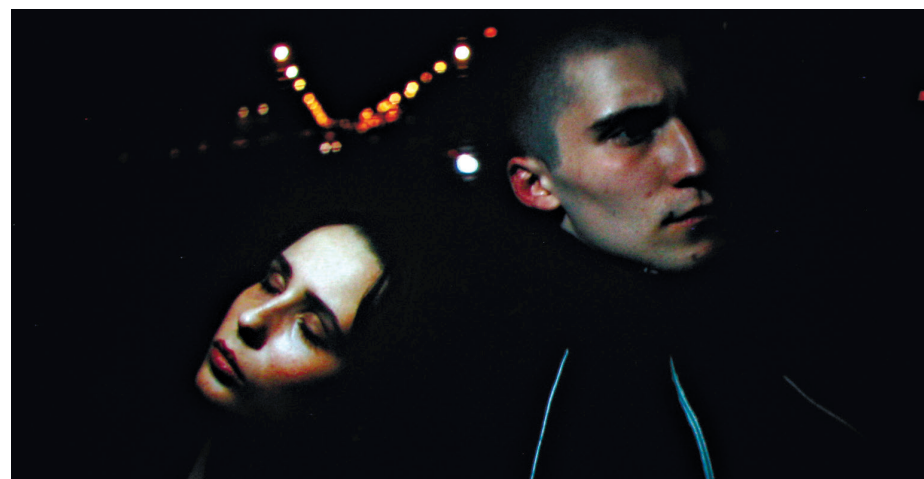
DKNews.kz

WEEKEND

www.dknews.kz

Лучшими стали
фильмы о любви

С 4 по 8 сентября в алматинском Kinoplexx Sary Arka в четвертый раз проходил Международный фестиваль короткометражного кино Baiqonyr Short Film Festival. Он организован кинопорталом «Бродвей». Третий год подряд фестиваль получает грант Фонда первого президента РК – Елбасы, как устойчивый и социально значимый проект.



Кадр из внеконкурсного российского фильма «Ию»

Вадим КРАВЦОВ

Baiqonyr Short Film Festival создан с целью поддержки молодых кинематографистов и развития казахстанской киноиндустрии. В этом году фестиваль обрел международный статус. «Сегодня для меня большой праздник. С ноября прошлого года, когда я начал готовиться к четвертому кинофестивалю Baiqonyr, у нас было много взлетов и падений. Я горд, что в этом году кинофестиваль открывает фильм «Су» режиссера Айжан Касымбек. Это одна из самых красивых историй о любви, которую я видел», – сказал на открытии фестиваля его директор Ануар Кенжибаев. Картина «Су» стала лучшим короткометражным фильмом на Hanoi International Film Festival во Вьетнаме, а на Monaco International film festival стала лучшей в трех номинациях.

К конкурсным просмотрам Baiqonyr Short Film Festival отбирались фильмы любых жанров продолжительностью до 30 минут, снятые в 2018-2019 годах гражданами РК и стран СНГ. На национальный конкурс попало 22 картины казахстанских кинематографистов. В международную конкурсную программу были отобраны 11 лент из России, Армении, Кыргызстана, Узбекистана, Азербайджана, Беларуси и Казахстана. Международное жюри оценивало национальный конкурс, а казахстанское – международный.

Одна из внеконкурсных программ называлась «Оберхаузен»,

где показывались ленты – участники проходящего в Германии фестиваля Oberhausen International Short Film Festival. Отборщик этого престижного европейского фестиваля

Кристиана Бюхнер возглавила международное жюри фестиваля Baiqonyr Short Film Festival, куда вошли казахстанский режиссер Серик Апрымов, программный директор Форума молодого кино стран СНГ «Умут» Гульбара Толмолушова из Киргизии и другие известные представители мира кино. В работе фестиваля принимала участие киневед Гульнара Абикиева.

Обладателем Гран-при фестиваля Baiqonyr 2019 стала 24-минутная черно-белая лента казахстанца Амира Аменова «Жаздың салқын түні» («Холодной летней ночью»). «За смелость, современность и лаконичность рассказа о любви, которая нередко возникает в моменты, не нуждающиеся в особой романтике», – объяснила главный выбор жюри Кристиана Бюхнер. Фильм Амира Аменова стал лучшим и в национальном конкурсе. В



DK-TRANSLATION

О чем пишут
казахскоязычные СМИ

ALASH AINASY

В Казахстане растет число подростков, идущих под венец, в год 3 тысячи школьников женятся. Об этом публикует материал сайт. Только недавно в соцсетях распространилось видео о свадьбе 15-летних детей. 1 канал Евразия сделал сюжет о проблеме ранних браков. Актауские несовершеннолетние молодожены были знакомы 3 месяца. Вопреки воле девочки мальчик украл ее, но после похищения девочка смирилась, боясь позора. 5% всех неоперившихся девочек выходят за мужчин старше на 10 лет. А психологи дружно говорят, что ранние браки чаще всего распадаются. «Во-первых, возрастные особенности. Санатомической, физиологической, психологической, общественной точки зрения они не готовы к созданию семьи. Таких случаев в нашем обществе много, и это упущения в воспитании со стороны взрослых. В таких случаях родители должны смотреть с ответственностью». Мнение же общества разделилось. Одни говорят, что лучше быть семейным человеком в 13 лет, чем засидеться, другие ставят крест на судьбе молодых. Специалисты заявляют, что такие свадьбы имеют один сценарий. А именно, парень крадет невесту, а девушка, руководствуясь стереотипом, «что плохо вернуться девица», остается с похитителем. Юристы считают это преступлением, похищением человека, которое карается лишением свободы от 4 до 7 лет по статье 125 Уголовного кодекса, а если были более тяжелые сопутствующие факторы, то от 7 до 12 лет. Только в случае беременности разрешается брак 16-летним. Пользователи соцсетей предполагают, что актауские подростки оформили отношения в мечети, однако служители ислама отрицают это. Мол, для этого нужна обязательная регистрация в ЗАГСе. Например, в Швеции строго запрещена женитьба несовершеннолетних, а в России звучат инициативы по запрету браков до 21 года. Наши эксперты также считают, что

такой закон не помешал бы и нам, учитывая факт, что 80% ранних браков распадается.

QAMSHY.KZ

Портал опубликовал пост Бауржана Серикбаева о росте числа уезжающих в зарубежную эмиграцию казахов, назвал факторы, влияющие на это, и единственную причину, которая может удержать их в Казахстане. По его словам, если не будет больших перемен в отечестве, то эта тенденция будет только набирать обороты. Тому виной несколько причин: первая – это если не ежегодные, то раз в 2-3 года зарубежные семейные отпуска сограждан, в Европу, Турцию, Эмираты, Юго-Восточную Азию. Вместе с родителями дети с детства знакомятся с другой культурой, укладом жизни. Сам автор поста рассказывает, что поскольку у него родители простые, то за границу смог увидеть только уже во время учебы в вузе, и воспитывался в духе «где бы ты ни учился, возвращайся на родину». А сейчас родители говорят детям: «Где видишь свое будущее, туда и следуй». Вторая причина – сегодня дети с начальных классов учат английский, и стены школы покидают со средним уровнем иностранного языка. Это значит, что у них не будет языкового барьера, поэтому закономерно желание детей получать дальнейшее образование и строить карьеру за рубежом. Третья причина – экономическая ситуация в стране. Доллар растет. И с такими темпами недалек тот день, когда намного выгоднее за границей зарабатывать доллары, нежели тенге в Казахстане. Уже сейчас мы дошли до этой точки. Четвертая причина – глобализация. Не стоит удивляться, если подрастающее поколение через 30-40 лет потеряет значение слова «нация» и будет считать себя гражданином мира. Если не будет экономического рывка в Казахстане, то какое дело гражданину мира до отсталой, проблематичной страны? Пятая причина – интеграция мировых государств. Упрощение визовых про-



Кадр из фильма Р. Орынбасаровой «Ханские танцы»

международном смотре победила рассказывающая о первой любви картина «Прощай» кыргызского режиссера Караша Жанышова. Лучшим документальным фильмом национального конкурса признана социальная трагикомедия Рабиги Орынбасаровой «Ханские танцы». Фильм посвящен молодому танцюру Хану Досаеву из Талдыкоргана. Своими эпатажными действиями он пытается изменить взгляды людей на жизнь.

«Нашему фестивалю Oberhausen International Short Film Festival исполнилось 65 лет, и я желаю кинофестивалю Baiqonyr в будущем отпраздновать такую же красивую дату. Мне было очень интересно узнать, что снимают в Казахстане и какие люди стоят за этими фильмами. Я испытываю большое уважение к организаторам этого значительного фестиваля. Их нужно всячески поддерживать. Просматривая конкурсные фильмы, я поняла, что молодым казахстанским кинематографистам необходимы площадки для творческого общения. Очень хорошо, что фестиваль дает такую возможность. Молодым творцам желаю большей смелости, больше экспериментировать, обращать внимание на современные возможности кино, показывать вещи, о которых нельзя рассказать, но можно ощущать, показывать то, что еще никто не видел. И конечно, решительней выходить за рамки традиционности», – сказала Кристиана Бюхнер.

цедур откроет путь для эмиграции будущему поколению. Есть только один удерживающий фактор, и это улучшение экономического, социального, политического положения на уровне развитых цивилизованных стран.

ЖАС-АЛАШ

Вайнеры будут развивать туризм Семиречья, пишет газета. По инициативе областного акимата в блогтур по региону Vine Fest Zhetysy были приглашены 12 популярных вайнеров. В первый день они в Талдыкоргане встретились с молодежью, а потом они намерены в течение 4 дней снимать вайны в Национальном парке Алтын Эмель, на Чарынском каньоне и озерах Кайынды и Кольсай. Автор идеи – проектный региональный совет «Рухани жаңғыру». По словам инициаторов, Алматинская область является туристическим регионом, имеющим богатую природу. В программу «Рухани жаңғыру» включена задача продвижения сакральной географии. Учитывая популярность социальных сетей Instagram и youtube, акимат принял решение через вайнеров, имеющих огромную аудиторию, продвигать внутренний туризм. Одно из условий участия в туре – наличие не менее 1 миллиона подписчиков. На пятидневный тур акимат выделил почти 18 млн. тенге, куда входят гонорары вайнеров, транспорт, гостиница, питание и другое. Ранее акимат Алматинской области проводил республиканский кулуртай «BlogCamp», блог-туры «Zhetysy info quest», «Alakol summer fest» және «Alakol open air». Однако после этих туров еще не проводился анализ их эффективности, т.е. как это повлияло на увеличение числа туристов в регионе. Вайнеры утверждают, что деньги им неважны. Один из них рассказал, что уже участвовал в подобном туре по 7 регионам Казахстана. Тогда он посетил Акмолинскую и Северо-Казахстанскую области, поведая о плюсах и минусах регионов, однако чиновники из акимата и управления по туризму не отреагировали на критику. Но иногда обращают внимание на предложения. Основная проблема регионов – дороги и туалеты, а точнее, отсутствие последних.

Ведущий рубрики – Тлек НАБИЖАН

ИЗ СТАМБУЛА
В НУР-СУЛТАН

7 ДНЕЙ В НЕДЕЛЮ



050000, КАЗАХСТАН, Г. АЛМАТЫ, ПР. НАЗАРБЕКОВА, 1007
ТЕЛЕФОН 7 (727) 33 33 849 / ФАКС 7 (727) 2506219
ALMATY@THY.COM | TURKISHAIRLINES.COM



TURKISH AIRLINES

Центр бронирования и информации +7 727 3 123 250

Спектакль
о народной поэтессе

5 сентября в Алматы, на сцене Казахского государственного академического театра драмы им. Ауэзова состоялась премьера спектакля «Фариза», посвященного известной поэтессе Фаризе Онгарсыновой (1939-2014). Театральный проект осуществлен продюсерским центром A+A Idea Fabrik.

Вадим КРАВЦОВ, фото автора

По замыслу авторов, в спектакле, решенном в жанре мистической драмы, раскрывается внутренний мир поэтессы, облаканной властью. Поэт Ауэхан Кодар назвал Фаризу Онгарсынову «Махамбетом в юбке» и считал кумиром интеллигенции 70-80 гг. прошлого века: «Пора поэтической зрелости и всенародного признания пришла к Фаризе в годы брежневского «застоя», т.е. в самые лицемерные годы торжества «развитого социализма», приходится только удивляться, как она не угодила в диссиденты или неугодные господствующей идеологии <... > Поэзия Ф. Онгарсыновой – это не просто лирика, это огненная лирика, это поток страстей, переплетение самых разных интонаций, взаимопроникновение регистров, которые достигаются такой обнаженностью чувств и требовательностью к миру, которые не часто встретишь и в мировой поэзии».

Продюсерский центр A+A Idea Fabrik ранее с успехом осуществлял знаковые масштабные проекты, среди которых «Шеремония открытия и закрытия 28-й Международной зимней Универсиады», (2017), «Ежегодный Международный Музыкальный Фестиваль Star of Asia» (2017-2019). И вот теперь A+A Idea Fabrik впервые решил взяться за театральный проект, в котором объединились творческие силы пяти театров РК. «Сегодня очень многие молодые люди не знают, кто такая Фариза Онгарсынова. И это печальная сторона нашей жизни», – говорит Айнура Копбасарова, генеральный продюсер и автор идеи спектакля. – Для нас важно передать публике то, что чувствовала Фариза не только как поэт, но и как человек, как женщина. Мы хотим, чтобы о Фаризе узнали не только казахстанцы, но и остальной мир».

Спектакль «Фариза» поставил молодой режиссер из Петропавловска Фархат Молдагали. Пьесу, по просьбе



Айнура Копбасаровой, написала драматург Роза Муканова, лично знавшая поэтессу. Пьеса создавалась под конкретными актерами, исполняющими главные роли. Образ Фаризы Онгарсыновой воплотила Назгуль Карабалина, ведущая актриса театра им. Ауэзова. В необычной роли мистического внутреннего голоса, второго «я» поэтессы, выступила звезда столичной сцены Лейло Бекназар-Ханинга. Значительное место в спектакле отведено поэту Мукагали Макаеву, в его роли выступил Куандык Кыстыкбаев, актер столичного Государственного казахского музыкально-драматического театра им. Куанышпаева. Музыка к спектаклю написал композитор Ренат Гайсин. По мнению Айнуры Копбасаровой, «он передал характер двух великих поэтов нашего времени, уловил тонкие моменты их чувств». Спектакль идет на казахском языке с синхронным переводом на русский. Над русским текстом работали литераторы, переводившие поэтессу при ее жизни.

В октябре спектакль «Фариза» будет идти в России на сцене московского театра «Современник».



Деловой Казахстан

Республиканская экономическая газета

Выходит по пятницам

Собственник: ТОО «Группа компаний «Бизнес Медиа»

Генеральный директор, главный редактор:
Серик КОРЖУМБАЕВ

Первый заместитель главного редактора,
заместитель генерального директора:
Марина ТЮЛЕНЕВА

Заместитель главного редактора:
Алептина ДОНСКИХ

Коммерческий директор:
Алена РОМАЙКИНА

Адрес редакции:
050013, г. Алматы,
Площадь Республики, 13, офис 619,
тел./факс: +7 (727) 295 2301,
250 7556, 250 7268, 250 7163,
e-mail: info@dknews.kz

Отдел рекламы:
тел.: +7 (727) 250 1803,
commercial@dknews.kz

Издание зарегистрировано в Министерстве
культуры и информации Республики Казахстан.
Свидетельство о постановке на учет
№ 6798-Г выдано 13.01.2006 г.

Адрес для корреспонденции:
050000, г. Алматы, почта, а/я 388

Опубликованные материалы
не всегда отражают точку зрения редакции.

Ответственность за достоверность фактов и сведений, содержащихся в публикациях
газеты, несут авторы. Рукописи не рецензируются и не возвращаются.
Ответственность за содержание рекламы несет рекламодатель.
Материалы в рамках публикуются на правах рекламы.
© Дублирование материалов без письменного согласия редакции запрещено.
При цитировании ссылка на газету «Деловой Казахстан» обязательна.

Подписной индекс: 64042 Тираж: 11 100
Номер отпечатан: ОО «РПТК «Дауыр» (г. Алматы, ул. Калдаякова, 17)
ТОО «Астана Интер-Трейддинг» (г. Нур-Султан, ул. Жубанова, 24/1)



ISSN 1995-598X