

НОВЫЙ ШАХРИСТАН

В Таразе на месте бывшего рынка «Шахристан» возводят одноименный историко-культурный комплекс

стр. 6 »



СОСТОЯНИЕ НАУКИ ВЫЗЫВАЕТ БЕСПОКОЙСТВО

В Алматы прошел форум «Generations&Opinions», посвященный теме «Наука – скрытые резервы»

стр. 7 »



ЛЮБОВЬ В КАЖДОМ СЕРДЦЕ

Короткометражка «Мангашлык» стала призером III Международного кинофестиваля «Любовь в каждом сердце»

стр. 8 »



Только дронов не хватало



Пожалуй, впервые на журналистской памяти скачок нефтяных цен после неожиданной атаки с воздуха на Саудовскую Аравию не вызвал вполне естественного раньше прилива оптимизма даже в тех странах, экономика которых опирается на доходы от добычи углеводородного сырья.

Тулеген АСКАРОВА

Оно и понятно – геополитическая обстановка на Ближнем Востоке и без того накаленная! А относительного баланса спроса и предложения на мировом нефтяном рынке, выгодного странам-экспортерам и импортерам, с трудом удалось достичь благодаря сделке ОПЕК+, в которой участвует и Казахстан.

Напомним читателям, что непредвиденная заваруха на нефтяном рынке началась в минувший уик-энд, когда трейдеры и мировые биржи отдышали. Утром в субботу загорелись объекты на комплексах, принадлежащих саудовскому гиганту «Saudi Aramco», причем в разных местах. Как выяснилось поначалу, эти объекты подверглись

атаке беспилотников с взрывчаткой на борту, а потом речь пошла и о крылатых ракетах.

Однако поскольку взявшие на себя ответственность йеменские повстанцы-хуситы находятся от этих мест на почтительном расстоянии и ранее у них не наблюдалось беспилотников с ракетами, способными атаковать столь удаленные цели, то в США сразу же обвинили Иран в атаке на мировой энергетический порядок. В Тегеране решительно опровергли эти обвинения, заклеив в свою очередь Вашингтон в «максимальном вранье». Сами саудовцы взяли паузу, дабы разобраться, что случилось на самом деле, – ведь преодолеть порядка тысячи километров до целей примитивным беспилотникам хуситов было явно

не под силу, как и преодолеть градивительные рубежи саудовских ПВО на этом направлении. Более правдоподобно звучали мнения экспертов о том, что дроны могли быть иранскими, а запустили их с территории Ирака.

Впрочем, эти детали особо никого и не интересовали. Американский президент Дональд Трамп дал понять в Twitter – у США «есть причина верить, что мы знаем, кто виноват. Мы готовы действовать в случае подтверждения, но ждем реакции королевства, чтобы они сказали, кто виноват и как следует поступать дальше». Использованное им в оригинале выражение – «locked and loaded» («зафиксирован и заряжен»), применяемое в военных делах при зарядании огнестрельного оружия, не оставляло сомнений, как именно

намерены действовать Штаты против Ирана.

Не стали особо вникать в детали обострившейся ситуации и вернувшиеся в понедельник на рабочие места трейдеры вместе со спекулянтами на нефтяных фьючерсах. На нефть марки Brent ноябрьские фьючерсы подпрыгнули в цене почти на 20%, приблизившись к \$72 за баррель, тогда как на рынке заговорили и о \$100 в ближайшей перспективе. В Вашингтоне заявили о готовности пустить в ход свои стратегические запасы нефти для стабилизации мирового рынка. Москва в свою очередь сообщила о наличии достаточных ресурсов на нем и отсутствии какой-либо необходимости в экстренных мерах в рамках ОПЕК+. Тем не менее, российский рубль значительно подорожал на открытии торгов на Московской бирже в понедельник, вслед за ним начал укрепляться к доллару и тенге.

По совпадению в этот же день в Анкаре проходил трехсторонний саммит лидеров Ирана, России и Турции, где главной темой было урегулирование ситуации в Сирии. Но, естественно, без обсуждения темы атаки дронов на нефтяные объекты Саудовской Аравии там не обошлось, поскольку лидерам на итоговой пресс-конференции был задан вопрос на эту «горячую» тему. Однако российский президент пояснил, что непосредственно на встрече эта тема не затрагивалась. Ав качестве вполне уместного экспромта Владимир Путин заявил о готовности оказать необходимую помощь саудовцам, предложив им закупить у России комплексы ПВО С-300, как это сделал ранее Иран, или С-400 по примеру Турции. Это заявление вызвало вполне естественные улыбки его партнеров по саммиту, поскольку, как известно, система ПВО Саудовской Аравии опирается на американские зенитно-ракетные комплексы «Patriot».

стр. 4 »

Рынок нефти в шоке

Нападение дронов на нефтяные объекты Саудовской Аравии, мирового лидера по экспорту нефти, случившееся на прошедших выходных, кардинально изменило ситуацию на мировом нефтяном рынке.

Асель НУСПОВА, Нью-Йорк

Воздушная атака на нефтяной комплекс в поселении Абхайк, расположенном на северо-востоке Саудовской Аравии, а также месторождение Хурайс, означает вывод с мирового нефтяного рынка более 5 млн баррелей в день на неопределенный период времени.

Такая ситуация немедленно отразилась на конъюнктуре мирового нефтяного рынка. К примеру, в понедельник, 16 сентября, в силу ожиданий о значительном сокращении поставок нефти в связи с повреждением инфраструктуры на нефтяных объектах Саудовской Аравии цена на нефть сорта Brent выросла на 14,6% (на \$8,8, до \$69,02 за баррель). Это явилось самым значительным однодневным повышением цены на нефть за последние 30 лет. Кроме того, согласно информации агентства Reuters, в течение понедельника была зафиксирована покупка-продажа 2 млн контрактов на нефть сорта Brent, что оказалось абсолютным рекордом за всю историю проведения биржевых торгов на рынке нефти. Что касается цены на нефть сорта WTI, то здесь также был зафиксирован своеобразный рекорд – повышение на 14,7% (на \$8,05, до \$62,9 за баррель) оказалось самым значительным однодневным ростом с декабря 2008 года.

До момента трагедии в Саудовской Аравии мировой рынок нефти находился в несколько пессимистичном настроении, когда в течение последних пяти месяцев инвесторы, не видя перспектив в повышении потребления нефти и роста мировой экономики, в основном занимались продажей нефти по фьючерсным и опционным контрактам.

Обнадеживающие новости о достижении некоторого консенсуса в торговых отношениях между США и Китаем несколько подбодрили инвесторов. В частности, согласно анализу Джона Кемпа, аналитика агентства Reuters, хеджевые фонды и другие портфельные инвесторы в течение недели, предшествующей 10 сентября, приобрели 122 млн баррелей сырой нефти и нефтепродуктов по 6 наиболее крупным фьючерсным и опционным контрактам. Это ознаменовало собой самый масштабный рост покупки объемов нефти за более чем годовой период.

Воздушная атака на нефтяной комплекс в поселении Абхайк и месторождение Хурайс в Саудовской Аравии, объем добычи которой из-за событий на выходных сократился более чем наполовину, еще более усилила «бычье» настроение среди инвесторов. В настоящее время рост рыночной волатильности достиг самого высокого уровня с декабря прошлого года, и, как показывают данные по торгам на международных товарных биржах, инвесторы ожидают повышения мировой цены на нефть в ближайшие несколько месяцев.

стр. 5 »

ИННОВАЦИИ

Золотая... шелуха

Если рядом с предприятием по производству риса поставить завод, сырьем для которого являются все его отходы, то из 1 тонны сырья можно получить разнообразные виды химической продукции: аморфный диоксид кремния; фурфурол (химикат для промышленности); ксилит; сырье для белой целлюлозы; рисовое масло; фитин и его производные и многое другое.

Салтанат УЙСИМБАЕВА, главный эксперт Центра отраслевого развития АО «Казахстанский центр индустрии и экспорта «QazIndustry»

В настоящее время экологическая проблема вышла на глобальный уровень, и тенденция перехода на «зеленую» экономику является неизбежным направлением развития. Наряду с этим, научное направление, такое как «зеленая» химия, привлекает все больше внимания, учитывая ее направленность как усовершенствование химических процессов, положительно отражающихся на окружающей среде.

Практика «зеленой» химии приводит не только к экологическим выгодам, но также к экономическим и социальным. Комбинация этих трех преимуществ известна как «тройной итог» и обеспечивает сильный стимул для разработки устойчивых продуктов и процессов. Одним из интересных

направлений «зеленой химии», помимо разработки экологически чистых веществ, является создание так называемых «богатств» из отходов, предусматривающее переработку органических отходов с целью синтеза химических веществ.

Рис является одним из значимых пищевых продуктов в мире, занимая второе место после пшеницы. Согласно данным последнего отчета International Grains Council, мировое производство зерновых ежегодно растет и в 2019-2020 гг. вырастет до 2,178 млрд тонн. При производстве риса образуется до 30% отходов (рисовой шелухи) от массы сухого зерна. Ежегодно мир импортирует отходы прочих зерновых в среднем на сумму 240 млн долларов. Крупными импортерами товарной продукции являются Китай, США, Турция и Бельгия, на долю которых приходится 52,5% всего мирового импорта.

стр. 5 »

НОВАЯ БАГАЖНАЯ ПОЛИТИКА

air astana

Сертификат № KZ 01/032 от 11.04.2019



ИНТЕГРАЦИЯ

www.dknews.kz

Блестящий пример продвижения странового бренда – подарок от президента РФ Владимира Путина российскому мороженому председателю КНР Си Цзиньпину. Мало кто помнит, какой компании было это мороженое, но укоренилось главное: российское мороженое – лучшее в мире, не зря же его любит товарищ Си. Возможно, такая модель продвижения странового бренда когда-нибудь войдет в учебники по маркетингу. Хотя это и не единичный случай: главы государств традиционно дарят друг другу подарки с национальным колоритом: щенков и лошадей местных пород, творения народных промыслов и более утилитарные, но национально узнаваемые – пиво или сушеную рыбу, икру или сыры. Однако в этой публичной истории с мороженым важно другое: в государстве идет системная работа по продвижению национального, зонтичного бренда «Made in Russia». И никто – ни бизнес-сообщество, ни государство, ни потребители, ни президент – не остается в стороне от четко сформулированной задачи развивать несырьевой экспорт.

В последние годы Россия успешно ломает стереотипы, согласно которым основными российскими продуктами являются только водка и икра. Блестящая формула Менделеева и богатство природных ресурсов сегодня в этом ряду национальных фишек далеко не единственные: по-прежнему под давлением санкций, россияне за пять лет смогли не только существенно расширить продуктовую линейку собственных фирменных товаров, но и наладить производство ранее не выпускавшихся продуктов, которые уже заменили или вскоре заменят импорт.

МОРОЖЕНОЕ... НА РАЗОГРЕВЕ

При этом факт остается фактом: помимо российского мороженого, которое также широко представлено в Казахстане, на наших прилавках и в нашем обиходе десятки наименований российской продукции. Конфеты и печенье, макаронные и молочные изделия, крупы и соки, питьевая и минеральная вода, прекрасная модная одежда и ювелирные украшения, стройматериалы и металлические изделия, электротовары и большегрузные КамаЗы.

Смело выезжают на казахстанский рынок новинки российского автопрома, у нас вновь востребована сельхозтехника. К слову, в 2017 году Россия экспортировала продукции гражданского машиностроения на 19,7 млрд долларов. Россияне гордятся этим фактом, называя машиностроение основой сырьевого неэнергетического экспорта. Сейчас эта отрасль входит в тройку лидеров и уступает лишь агропромышленному комплексу.

Интерес к бренду «Made in Russia» в полной мере демонстрирует прошедшая 19 по 21 августа в Алматы на территории международного выставочного комплекса «Атакент» выставка «ДЕТСТВО. Детская мода». Традиционно российские производители представили свою продукцию в рамках коллективной экспозиции экспортеров, организованной Российским экспортным центром (РЭЦ). В этом году в ней приняли участие 25 компаний. Свою продукцию представляли в Алматы компании «НовоТойс», «Степ Пазл», «ХГМ Групп», «Ариадна», «АРС Дженниус», фабрика игрушек «Весна» и многие другие.

По словам РЭЦ, представители индустрии детских товаров были одними из первых, кто проявил интерес к выставочной деятельности при поддержке Центра. Так, уже в августе 2017 года в Казахстане прошли выставки «Детство-2017» и «Детская мода-2017».

Как отмечается в материалах, товары российского производства весьма востребованы на рынке Казахстана в силу различных причин: общее прошлое, менталитет и традиции воспитания; а также стоимость, так как валюты России и Казахстана находятся примерно в одном коридоре.

«Участники детского рынка осознают это и активно развивают свое присутствие в Казахстане: открываются новые магазины розничных сетей, наращивает свою долю интернет-торговля, востребованы франчайзинговые проекты.

Казахстан традиционно является лидером с точки зрения экспорта индустрии детских товаров. Российские производители уже достаточно давно присутствуют на этом рынке, и с каждым годом ассортимент представленной продукции только увеличивается, в том числе благодаря количественному росту новых экспортеров», – отмечается в публикации.

«Сегодня появляются все больше российских производителей, которые по качеству, дизайну и подходам в бизнесе не уступают зарубежным компаниям, – прокомментировала тренд президент Казахстанской ассоциации индустрии детских товаров и генеральный директор

компании – организатора выставок «Детство» и «Детская мода» Дарья Гайдерайх. – Немаловажен и тот факт, что мы все находимся в общем экономическом пространстве, с общими стандартами и законами. Это очень упрощает работу с российскими производителями, повышает мобильность и является наиболее оправданным, выгодным направлением».

ТОЧЕЧНАЯ РАБОТА

Президент Ассоциации предприятий индустрии детских товаров Антонина Цицулина подчеркивает, что выставки «Детство» и «Детская мода» точно работают с B2B-аудиторией, собирая всех значимых бизнес-партнеров региона. КРП этих мероприятий порой выше, чем уряда их конкурентов на уже сложившихся рынках, считает она.

«Я лично очень ценю перспективы роста в части привлечения специалистов, чье мнение значимо для родителей, оснащения образовательных организаций. Стабильный состав участников и прирост новых экспонентов подтверждают как перспективы выставок, так и развитие детской отрасли Центрально-Азиатского региона в целом», – отметила эксперт.

Эта алматинская выставка – тоже характерный пример того, как реализуются задачи продвижения бренда «Made in Russia» на рынки сопредельных стран. Посетителям выставки, может, и не видна та системная работа, которая проводится в этом направлении, но комментарии свидетельствуют и о консолидации производителей, и о системной поддержке этой работы со стороны государства, и о наличии четкой стратегии. Напомним, что и РЭЦ, и впоследствии запущенный сайт madeinrussia.com были созданы государством именно в целях продвижения российской продукции на мировые рынки.

Детские вещи, одежда, книги, развивающие игрушки – это лишь один сегмент рынка, на котором широко представлены российские товары под брендом «Made in Russia». Всего, как рассказал руководитель представительства АО «Российский экспортный центр» в Казахстане Аскар Токсанбаев, на казахстанском рынке под брендом «Made in Russia» представлено свыше 400 наименований продукции. В том числе более 200 наименований продуктов питания. В целом в программе «Made in Russia» представлены 220 производителей, 10 отраслей промышленности.

Казахстанцы, к примеру, охотно приобретают продукцию АО «МАК-ФА» – лидера рынка макаронных изделий и муки в России, крупнейшего производителя круп и зерновых хлопьев. Несмотря на то, что Казахстан – зерносеющая страна и на рынке есть немало местных, довольно известных брендов, «МАК-ФА» находит своих покупателей. Что неудивительно:

MADE IN RUSSIA: СТАВКА НА КАЧЕСТВО



но: компания внимательно изучает рынки и предлагает потребителю то, что не освоили еще конкуренты. Сегодня продукция бренда охватывает несколько направлений бакалейного рынка: макаронную продукцию, крупы и зерновые хлопья, муку и готовые смеси для выпечки. Ассортимент продукции превышает 150 наименований – есть из чего выбирать. А система менеджмента безопасности пищевых продуктов сертифицирована согласно требованиям Food Safety System Certification 22000.

В настоящее время бренд «МАК-ФА» входит в ТОП-5 крупнейших в мире производителей макарон. Компания поставляет свою продукцию в каждый регион России, а также в 35 стран ближнего и дальнего зарубежья, включая Европу, Азию, Южную и Северную Америку и страны СНГ.

Столь же успешен в республике бренд «Дядя Ваня». Продукцию под этой маркой поставляет Группа компаний «Ruspole Brands». Компания выпускает более 50 товарных позиций в семи товарных категориях: маринадные, зернобобовые, закуски, соусы (хрен, горчица), уксусы, кетчупы и томатная паста. Многие из этих продуктов вошли в топ-лист любимой продукции казахстанцев.

КОНДИТЕРСКИЙ «ИМПЕРИАЛ»

Если говорить о сладостях, то в Казахстане и российское мороженое (его поставляет десятки фирм), и кондитерские изделия не нуждаются в рекламе. Но, безусловно, на вершине популярности и у покупателя выступают две торговые марки: продукция кондитерского концерна «Бабаевский», который ведет свое летоисчисление с 1804 года, и московской кондитерской фабрики «Красный Октябрь».

Трудно сказать, какое количество наименований более чем из 130-ти представлено на казахстанском рынке – в разных регионах свои предпочтения и конкурентная среда. Но можно с уверенностью утверждать, что в большинстве торговых центров страны и крупных торговых сетей «Бабаевский» шоколад, конфеты, карамель, подарочные наборы, а также новогодние подарки этого бренда традиционно наличествуют.

Думаю, читателям будет полезно знать о фабрике то, что в 2017 году система менеджмента безопасности продукции предприятия сертифицирована по международной схеме FSSC 22000, признаваемой GFSI (глобальная инициатива по безопасности пищевых продуктов). А система управления качеством бизнес-процессов (Система менеджмента качества) сертифицирована по стандарту ГОСТ Р ИСО 9001-2015.

Клиенты компании – крупнейшие торговые сети России и СНГ, логистические и производственные компании, среди которых торговые сети «Магнит», «Ашан», LEROY Merlin (один торговый центр открыт в Алматы), Metro Cash&Carry и многие другие. Почти полтора десятка лет работа предприятия ведется на основе Системы менеджмента качества (СМК), соответствующей требованиям международного Стандарта ISO 9001 и производственной Системы Микрона (ПСМ) в рамках бережливого производства.

А вот бренд «ЛУКОЙЛ», также входящий во всероссийский каталог «Made in Russia», представлять в Казахстане точно не надо. Так же, как и продукцию его столичной дочки ООО «ЛЛК-Интернешнл» – безусловного лидера рынка смазочных материалов в России. За 2016 год под управлением компании было произведено около 45% общего объема всех масел России. При этом объем производства смазочных материалов в мире под брендом «ЛУКОЙЛ» превысил 1 млн тонн.

Продажи масел и смазок ЛУКОЙЛа осуществляются более чем в 100 стран мира. Доля ЛУКОЙЛа на мировом рынке судовых масел возросла в 2016 г. до 10%. Компания уверенно вошла в пятерку крупнейших мировых поставщиков смазочных материалов для морского судоходства. Судовые компании обеспечивают маслами ЛУКОЙЛа более чем в 950 портах 100 стран мира. Производство компании охватывает 7 собственных производственных площадок, 2 совместных предприятия и 24 привлеченных завода, расположенных на 5 континентах. За рубежом производственные и сбытовые активы компании представлены собственными заводами в Румынии, Финляндии, Турции и Австрии, а также совместным предприятием «ЛЛК-Нафтан» в Белоруссии. В Казахстане ведется строительство завода мощностью 100 тысяч тонн в год. И это тот самый случай, когда грамотно выстроенная стратегия развития позволяет от чистого трейдинга перейти к экспорту производства, развитию совместного бизнеса. Тем самым наращивая объемы реализации продукции на зарубежных рынках.

ПРЕЕМСТВЕННОСТЬ ТРАДИЦИЙ И НОВАТОРСТВО

Есть на казахстанском рынке и продукция предприятий, которая, находясь на глазах у «широкой публики», парадоксальным образом не привлекает ее внимания. А все потому, что служит верой и правдой для того, чтобы продукция других производителей была надежно представлена. К примеру, продукция завода «Микрон».

Опытное предприятие «Микрон» уже 20 лет на рынке: проектирует, производит и продает стеллажи, автоматизированные системы хранения для продовольственных и непродовольственных секторов современной торговли, распределительных центров и различных видов складов. Завод поставляет комплексные решения в организации пространства для хранения – от проектирования до сервисного обслуживания стеллажного оборудования.

Клиенты компании – крупнейшие торговые сети России и СНГ, логистические и производственные компании, среди которых торговые сети «Магнит», «Ашан», LEROY Merlin (один торговый центр открыт в Алматы), Metro Cash&Carry и многие другие. Почти полтора десятка лет работа предприятия ведется на основе Системы менеджмента качества (СМК), соответствующей требованиям международного Стандарта ISO 9001 и производственной Системы Микрона (ПСМ) в рамках бережливого производства.

А вот бренд «ЛУКОЙЛ», также входящий во всероссийский каталог «Made in Russia», представлять в Казахстане точно не надо. Так же, как и продукцию его столичной дочки ООО «ЛЛК-Интернешнл» – безусловного лидера рынка смазочных материалов в России. За 2016 год под управлением компании было произведено около 45% общего объема всех масел России. При этом объем производства смазочных материалов в мире под брендом «ЛУКОЙЛ» превысил 1 млн тонн.

Продажи масел и смазок ЛУКОЙЛа осуществляются более чем в 100 стран мира. Доля ЛУКОЙЛа на мировом рынке судовых масел возросла в 2016 г. до 10%. Компания уверенно вошла в пятерку крупнейших мировых поставщиков смазочных материалов для морского судоходства. Судовые компании обеспечивают маслами ЛУКОЙЛа более чем в 950 портах 100 стран мира. Производство компании охватывает 7 собственных производственных площадок, 2 совместных предприятия и 24 привлеченных завода, расположенных на 5 континентах. За рубежом производственные и сбытовые активы компании представлены собственными заводами в Румынии, Финляндии, Турции и Австрии, а также совместным предприятием «ЛЛК-Нафтан» в Белоруссии.

В Казахстане ведется строительство завода мощностью 100 тысяч тонн в год. И это тот самый случай, когда грамотно выстроенная стратегия развития позволяет от чистого трейдинга перейти к экспорту производства, развитию совместного бизнеса. Тем самым наращивая объемы реализации продукции на зарубежных рынках.

В перечне компаний, чья продукция имеет перспективы роста спроса, и АО «Каменская бумажно-картонная фабрика» – крупнейший в России производитель макулатурного тарного картона. Предприятие производит тарный картон из макулатуры и упаковки из гофрированного картона. По результатам 2017 года Каменская БКФ является ведущим российским экспортером макулатурных тарных картонов и включена в каталог «Made in Russia».

Между тем это самое современное производство тарного картона из макулатуры в России – хороший пример преемственности традиций: фабрика была основана в 1799 году.

И В ПОЛЕ, И В МОРЕ, И В НЕБО...

АО «Алтайский завод сельскохозяйственного машиностроения» занимает лидирующее положение на рынке почвообрабатывающей техники в России. При этом его развитая дилерская сеть охватывает Россию, Казахстан и Киргизию. Это позволяет обеспечить надежную сервисную поддержку и оперативное снабжение запасными частями сельхозтехники, поставляемой заводом. Предприятие выпускает 800 единиц почвообрабатывающей техники в год: бороны нескольких видов, сцепки, культиваторы, посевные

комплексы и другое, необходимое аграриям оборудование. Техника постоянно модифицируется под нужды современных фермерских хозяйств, что оценили и казахстанские крестьяне.

Также известна казахстанцам продукция АО «АКОМ». Это предприятие из Самарской области – технологический и промышленный лидер российского производства стартерных свинцово-кислотных аккумуляторных батарей. А металлургическое производство ООО «АКОМ-Инвест», входящее в группу компаний «АКОМ», является основным поставщиком свинца и его сплавов для аккумуляторного производства.

Сегодня доля «АКОМ» на открытом рынке составляет 15,18%. Сеть дилеров АКБ «АКОМ» включает более 100 партнеров во всех регионах России, и 36 – в странах СНГ, Юго-Восточной и Западной Европы. К слову, «АКОМ» первым в России освоило промышленное производство аккумуляторных батарей на основе технологии «кальций-кальций» и в настоящее время производит улучшенные заливные аккумуляторы, а также реализует проект по изготовлению аккумуляторов с абсорбированным электролитом и загущенным гелеобразным электролитом. Это обеспечивает им уникальные технические характеристики по сравнению со стандартной продукцией и, как результат, конкурентные преимущества на рынке.

Под брендом «Made in Russia» разрабатывает, серийно производит и поставляет предприятиям гражданской авиации средства связи, навигации, посадки, наблюдения и автоматизации управления воздушным движением АО «Азимут». Также компания разрабатывает и реализует комплексные проекты оснащения и переснащения аэродромов и центров управления воздушным движением.

Это предприятие – одно из множества наукоемких производств, которые стремительно развиваются в России и также активно выходят на зарубежные рынки. У этой отрасли российского производства отличная репутация: здесь появились первые атомные электростанции и ледоколы, искусственный спутник Земли, пилотируемые космические корабли.

Ну и нельзя не упомянуть один из сильнейших брендов России – группу компаний «КамаЗ», которая входит в 20-ку ведущих мировых производителей тяжелых грузовых автомобилей. Мало кто знает, но группой компаний выпущено 2,2 млн автомобилей. Они работают, в том числе, и во всех регионах Казахстана. У этого бренда, сделанного в России, пожалуй, стопроцентная узнаваемость в СНГ. Ну а в мире его ценят не только за многолетнее и неизменно успешное участие в ралли-марафоне «Дакар», но и за его профессиональные характеристики. Так, в 2011 году «КамаЗу» присвоено звание «5 звезд» в европейском конкурсе EFQM по модели «Признание совершенства», что подтверждено сертификатом, компания включена в Европейский реестр успешных организаций.

ПАО «КамаЗ» выпускает широкую гамму грузовой техники: более 60 моделей грузовых автомобилей, свыше 1500 комплектаций, прицепы, автобусы, двигатели, силовые агрегаты и различный инструмент.

Можно достаточно долго перечислять продукцию российских производителей, которые удостоились права быть представленными под брендом «Made in Russia». Но этот перечень занял бы не одну газетную страницу. Наверное, и нет смысла это делать: подробно все компании бренда представлены на сайте madeinrussia.com. С ними можно легко связаться, кликнув на иконку с лого.

Несколько сотен российских компаний, вышедших на мировой уровень конкуренции, достойны уважения. Также вызывает уважение и системная работа государства по поддержке своего производителя. А алгоритм выстроенной стратегии продвижения национального бренда, где каждое звено – производитель, маркетинг, эксперты, аудиторы, государство, бизнес-сообщество – срабатывает единой командой, заслуживает скрупулезного изучения. Программа работает всего несколько лет, но нацеленность на успех уже приносит свои плоды.

...Ну а мороженое, подаренное президентом Путиным председателю Си, разогрело потребительский спрос китайцев. Предприятие поставляет в Китай тонны этого лакомства...

Динара ЮСУПОВА



ОФИЦИАЛЬНО

ЕДИНЫЙ СОВОКУПНЫЙ ПЛАТЕЖ

Управление государственных доходов по Алмалинскому району города Алматы дало разъяснения по единому совокупному платежу, который предназначен для физических лиц, занимающихся предпринимательской деятельностью в сфере оказания услуг и (или) реализующих продукцию личного подсобного хозяйства – другим физическим лицам, при обороте менее 1 175 МРП (2,96 млн тенге) в год.

Асель ЖЕТЕНОВА, главный специалист отдела «Центра по приему и обработке информации ЮЛ и ИП, НР»

Примеры: разовый наемный труд (ремонт бытовой техники, сантехники и т.д.); отдельные частные услуги (репетиторы, няни, сиделки, вязание на заказ), артисты (тамада, музыканты и другие); программирование (установка ОС, антивирус и т.д.); содержание пасеки и продажа меда; продажа молока, картофеля, выращенного в своем личном подсобном хозяйстве, другим физическим лицам и др.

Плательщиками ЕСП не могут быть иностранцы и лица без гражданства, а также лица, осуществляющие деятельность через стационарные точки (коммерческие объекты – торговые объекты, рынки и т.п.), сдающие в аренду имущество, за исключением жилища.

Кроме того, физическое лицо – плательщик ЕСП не должен быть зарегистрированным в качестве индивидуального предпринимателя или лица, занимающегося частной практикой (адвокаты, нотариусы, частные судебные исполнители и профессиональные медиаторы) и наемных работников.

Что включает в себя ЕСП и каким образом рассчитывается?

Единый совокупный платеж включает подлежащие уплате суммы индивидуального подоходного налога и социальных платежей (обязательные пенсионные отчисления, социальные отчисления, отчисления в фонд медицинского страхования).

Установлена фиксированная ставка ЕСП за месяц (не зависит от размера дохода, но не надо забывать об установленном предельном размере 1175 МРП) – 1 МРП (с 1 января 2019 г. – 2525 тг) для Астаны, Алматы и Шымкента, городов областного значения. И 0,5 МРП (с 1 января 2019 г. – 1263 тг) – для остальных населенных пунктов. (КБК- 902478, КНП 183)

Справочно: Распределение ЕСП будет производиться Госкорпорация «Правительство для граждан»: 10% на ИПН в госбюджет; 20% социальные отчисления в Гос. Фонд социального страхования; 30% пенсионные отчисления в ЕНПФ; 40% взносы в Фонд социального медицинского страхования.

Каков механизм оплаты

ЕСП будет уплачиваться физическими лицами одной платежкой в Госкорпорацию «Правительство для граждан»

1 шаг: Надо определить, соответствую ли критериям плательщика единого совокупного платежа;

2 шаг: необходимо оплатить ЕСП через любой банк.

У налогоплательщика есть два варианта оплаты: в явочной форме в банк или через интернет/терминалы. Для этого необходимо указать: реквизиты ГК «Правительство для граждан»; сумму ЕСП (1 МРП для жителей городов Астана, Алматы, Шымкент и городов областного значения; 0,5 МРП – для остальных жителей);

3 шаг: Оплатить и сохранить.

В соответствии со статьей 774 Кодекса Республики Казахстан «О налогах и других обязательных платежах в бюджет» (Налоговый кодекс) плательщиками ЕСП признаются физические лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность без регистрации в качестве индивидуального предпринимателя, которые одновременно соответствуют следующим условиям: уплатили единый совокупный платеж; не используют труд наемных работников; оказывают услуги исключительно физическим лицам, не являющимся налоговыми агентами, и (или) реализуют исключительно физическим лицам, не являющимся налоговыми агентами, сельскохозяйственную продукцию личного подсобного хозяйства собственного производства, за исключением подакцизной продукции.

При этом пунктом 2 статьи 774 Налогового кодекса установлено, что размер дохода плательщика ЕСП за календарный год не должен превышать 1175-кратный размер месячного расчетного показателя, установленного законом о республиканском бюджете и действующего на 1 января соответствующего финансового года.

Согласно пункту 3 статьи 774 Налогового кодекса не признаются в качестве плательщиков ЕСП: лица, осуществляющие виды деятельности, указанные в подпункте 3) пункта 1 статьи 774 Налогового кодекса, на территории объектов коммерческой недвижимости, а также торговых объектов, в том числе находящихся на праве собственности, аренды, пользования, доверительного управления; лица, предоставляющие в имущественный наем (аренду) имущество, за исключением жилища; лица, занимающиеся частной практикой; иностранцы и лица без гражданства, за исключением оралманов; лица, имеющие государственную регистрацию в качестве индивидуального предпринимателя.

Вместе с тем необходимо отметить, что в соответствии со статьей 3 Закона РК от 4 июля 2003 года № 476-III «Об автомобильном транспорте» действие данного закона распространяется на всех физических и юридических лиц, осуществляющих в соответствии с законодательством деятельность в сфере автомобильного транспорта.

Подпунктом 25-1) статьи 1 данного закона установлено, что перевозчик такси – индивидуальный предприниматель или юридическое лицо, оказывающие услуги по перевозке пассажиров и багажа такси. При этом сообщаем, что согласно статье 26 закона, индивидуальные предприниматели или юридические лица перед началом осуществления деятельности в качестве перевозчика такси обязаны направить в местный исполнительный орган уведомление о начале деятельности в порядке, установленном Законом РК «О разрешениях и уведомлениях».

Учитывая вышеизложенное, перевозчик такси не вправе признаваться плательщиком единого совокупного платежа.

ПРОБЛЕМЫ СТАРЫЕ, НО ЕСТЬ ТРЕНД НА УЛУЧШЕНИЕ

В Алматы прошла 8-я ежегодная конференция по кредитным рискам международного рейтингового агентства Moody's Investors Service. Аналитики назвали проблемы банковского сектора Казахстана и обозначили точки роста.

Елизавета СТАВРОГИНА

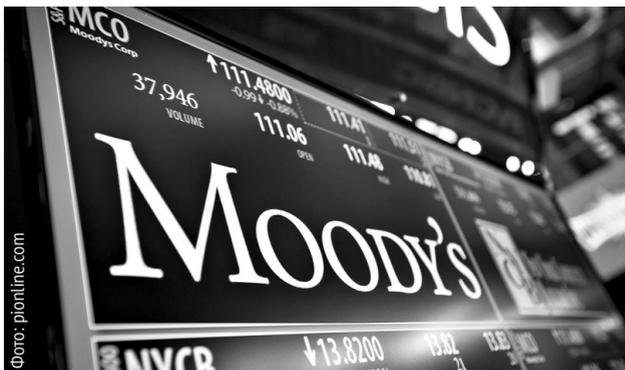
Совокупные активы банковского сектора на 1 августа составили 25,2 трлн тенге и с начала года увеличились всего на 0,01%, сообщается в отчете Национального банка страны. В структуре активов преобладающую долю традиционно занимают кредиты – 49,6%, портфель ценных бумаг – 20,1%, наличные деньги, аффинированные драгоценные металлы и корреспондентские счета – 13,3%. В международном рейтинговом агентстве слабый рост кредитного портфеля объясняют несколькими факторами.

ФАКТОРЫ И ТРЕНДЫ

«Невысокий спрос со стороны корпоративных заемщиков, небольшой выбор заемщиков с высокой кредитоспособностью. Конечно, это связано с высокой контрактацией (сжатие, сжатие – ред.) экономики страны. Кроме того, высокие процентные ставки самих банков не дают особо развиваться спросу на кредитование», – объяснил вице-президент – старший аналитик группы оценки финансовых институтов агентства Moody's Владлен Кузнецов.

Согласно официальным данным, кредиты, по которым имеется просроченная задолженность более 90 дней (NPL), составляют 1,3 трлн тенге, или 9,5% от ссудного портфеля. При этом провизии сформированы в размере 2,2 трлн тенге, или 16,4% от ссудного портфеля. «Уровень проблемных кредитов остается очень высоким. Хотя мы видим, что их количество снижается», – констатировал руководитель банковской группы по России и странам СНГ Moody's Investors Service Ярослав Совгира.

Объем депозитов в национальной валюте за месяц уменьшился на 3,5% до 9,7 трлн тенге, в иностранной валюте увеличился на 9,1% до 7,8 трлн тенге. Таким образом, уровень долларизации составил 44,6%. «Долларизация депозитов – продолжающийся несколько лет уже негативный фактор. (...) Мы ожидаем, что эта тенденция останется.



Никакого тренда по снижению пока не наблюдается», – констатировал Владлен Кузнецов.

ПОМОЩЬ ГОСУДАРСТВА И AQR

Согласно подсчетам международного рейтингового агентства, с 2017 года правительство страны вложило в банковский сектор РК свыше 4 трлн тенге, или 7% от ВВП за 2018 года. «Это весьма высокий показатель. И, как мы считаем, государство продолжит поддерживать банковскую систему. Потому что без здорового банковского сектора не будет развития роста экономики», – спрогнозировал Владлен Кузнецов.

Поддержка правительства и регулятора всегда положительно сказывается на рынке. Списываются не только токсичные активы и улучшается кредитоспособность, но, например, летом БВУ отчитались о прибыли. Так, чистая прибыль сектора составила 277,5 млрд тенге. Чистая процентная маржа и процентный спред банков второго уровня по состоянию на 1 августа достигли 4,8% и 3,7% соответственно. При этом, о полном «выздоровлении» финансовых организаций говорить рано. «Поддержка будет оказываться, скорее всего, избирательно – значительная доля будет выделена крупным и средним банкам, но каких-либо точных индикаторов указать весьма сложно», – поделился г-н Кузнецов.

В соответствии с поручением президента Республики Казахстан в банках проходят оценку качества активов – AssetQualityReview. AQR – это общепризнанная практика на мировом рынке по осуществлению комплексной оценки финансовой стабильности банковского сектора. Она представляет собой диагностику, позволяющую определить потребность кредитных организаций в капитале, дать оценку качества портфелей, проанализировать практику кредитования.

«Процедура AQR позволит оценить уровень проблемных кредитов. Понятно, что Национальный банк имеет уже какое-то представление по рынку. Просто публичное проведение позволит Национальному банку сделать реальные шаги по исправлению ситуации. По нашим внутренним оценкам, недостаток резервов в системе варьируется от 400 до 600 млрд тенге, что для государства является достаточно управляемым уровнем», – высказал точку зрения вице-президент – старший аналитик группы оценки финансовых институтов агентства Moody's.

ТОЧКИ РОСТА

На одном из заседаний правительства глава Национального банка Ерболат Досаев заявил: «Наблюдается рост потребительского кредитования – в июле текущего года объем потребительских кредитов банков увеличился на 24,1% год к году».

ВАЛютный и фондовый рынок

НА ФОНЕ МИРОВЫХ КАТАКЛИЗМОВ...

По итогам недели пара долл/тенге закрылась на отметке \$386,77.

На прошедшей неделе казахстанский тенге сделал попытку укрепления относительно доллара США на фоне резкого скачка цен на нефть. Однако в полной мере воспользоваться эйфорией, царившей на рынке углеводородов, не вышло, и минимальное значение в паре долл/тенге было достигнуто на уровне 385,16 тенге за 1 доллар.

Возможно, отечественные игроки понимали, что на рынке «черного золота» будет откат назад, так как начавшаяся паника из-за атак на нефтяные мощностные в Саудовской Аравии дронами быстро утихнет. События же в саудовском Королевстве заслуживают отдельного комментария. Атака на нефтедобывающие скважины и нефтеперерабатывающий завод случилась после назначения недель ранее нового министра энергетики принца Абдель Азиза бен Салман Аль Сауда, предыдущий же министр Халед аль-Фалех был смещен из-за «не способности поддержания мировых цен на нефть на нужном уровне».

Было ли целью данного теракта стимулирование цен на нефть, неизвестно, однако все мы помним нигерийских повстанцев, которые периодически устраивали нападения на нефтедобывающие скважины у себя в стране и цены на углеводороды сразу прибавляли по 3-5 долларов. На данный момент нефтяные котировки находятся на уровне 63 долл/барр, и, возможно, в течение недели будут расти, правда, уже на другом новостном фоне, а в частности из-за действий ФРС США.

Так, ночью стало известно, что Федер резерв снизил учетную ставку на 25 базисных пунктов до 1,75%-2%, дав комментарий, что, возможно, это не последнее снижение в текущем году. Такие действия регулятора были ожидаемы рынком, поэтому американская валюта сильно не отреагировала на действия Нацбанка. Основная пара евро/долл практически осталась в том же коридоре: €1,1043-1,1038.



РАСТЕТ ЧИСЛО РЕФИНАНСИРОВАННОЙ ИПОТЕКИ

Национальный банк продолжает реализацию Программы рефинансирования ипотечных займов, которая состоит из двух блоков. Первый блок направлен на оказание поддержки ипотечным заемщикам, получившим займы в период с 2004 по 2009 год.

Как сообщается в релизе НБ РК, на рефинансирование этих займов Национальным банком было выделено 130 млрд тенге. По состоянию на 10 сентября 2019 года с учетом револьверного механизма в рамках программы банками одобрено 27 229 займов на сумму 168,2 млрд тенге, рефинансировано 25 832 займа на сумму 152,8 млрд тенге. Второй блок программы предусматривает рефинансирование валютных ипотечных займов физических лиц, полученных до 1 января 2016 года, в тенге по курсу Национального банка Казахстана на 18 августа 2015 года. На 10 сентября т.г. банками на рефинансирование валютных займов одобрено 8 313 заявок на сумму 72,9 млрд тенге, рефинансировано 6 906 займов на сумму 58,8 млрд тенге, отмечается в сообщении Нацбанка.

Программа продолжается и для определения соответствия займа условиям программы заемщикам необходимо обратиться в банк-кредитор. Более подробно с информацией о рефинансированных ипотечных займах в разрезе регионов и банков и с условиями программы можно ознакомиться на сайте НБ РК. При возникновении вопросов заемщикам необходимо обращаться в соответствующие филиалы Национального банка и банков в соответствии с их территориальной принадлежностью, напомнимся в сообщении.

В Moody's уверены, что займы физических лиц стали триггером роста всего портфеля. «Основной фактор роста кредитного портфеля – кредитование физических лиц, – обозначил Владлен Кузнецов. – Рост долговой нагрузки на домохозяйства говорит о «желтом сигнале» светофора, но банки к нему еще не приблизились. (...) Однако НБ РК уже озботился этой ситуацией», – заявил Владлен Кузнецов.

Действительно, в настоящее время регулятор разрабатывает новый порядок расчета коэффициента долговой нагрузки на заемщика. Согласно проекту постановления, планируется введение дополнительного этапа, по предварительной оценке кредитоспособности заемщика. Это позитивный фактор, который демонстрирует готовность Нацбанка к негативным ситуациям.

«В следующие 12-18 месяцев кредитный портфель ускорит свой рост за счет корпоративного и розничного сектора. Никакого взрывного роста и быстрой динамики не будет, просто с низкой базы начнется оживление. Полагаем, рост составит 10-15%. Мы уже видим позитивную динамику в торговом секторе, в секторе строительства», – озвучил прогнозы господин Кузнецов.

Кроме того, аналитик уверен, что на руку БВУ страны сыграет снижение проблемных кредитов посредством государственной поддержки. В завершение конференции иностранные аналитики отметили, что рейтинг банковского сектора Казахстана самый высокий среди стран СНГ.

«Показатель оценивается примерно на одном уровне с Россией, но по совокупности факторов он выше. У России – стабильный прогноз, а у Казахстана – позитивный. Экономика Казахстана считается не самой крупной в регионе, но одной из крупнейших. Плюс достаточно высокий паритет покупательной способности и размер доходов на душу населения в долларовом эквиваленте также вполне высок и не сильно уступает российскому», – констатировал Ярослав Совгира.

Подводя итоги, он подчеркнул, что «положительное влияние на восприятие банковского сектора оказывает политическая ситуация в стране».

Теперь игроки больше нацелены на прогнозирование следующих действий ФРС. К слову, президент США Дональд Трамп требует от Федер резерва отрицательных ставок для стимулирования экономического роста, однако, как мы видим, пока ФРС не готов к таким кардинальным мерам.

На фоне мировых катаклизмов пара долл/тенге, скажем так, ведет себя довольно стабильно, мы не наблюдаем резких взлетов или падений, однако общий тренд повышательный. В условиях ухудшающейся экономической ситуации в стране тенге планомерно девальвируется к валютам более развитых стран, и перспектив к его существенному укреплению пока нет.

...и ВЫСОКИХ ОЖИДАНИЙ Понижения ставки ФРС

Казахстанский фондовый рынок по итогам недели закрылся с плюсом, индекс KASE повысился на 15,3 пункта до 2 189,95 пункта. Объем торгов составил 264,38 млн тенге.

Прошедшая неделя оказалась весьма удачной для локального рынка акций, третью неделю подряд индекс KASE демонстрирует рост. Торги проходили на фоне высоких ожиданий понижения учетной ставки ФРС США, которая всегда позитивно отражается на фондовом рынке. Больше всех пользу от низких ставок центробанков извлекают компании с высокими дивидендами по акциям, они становятся более привлекательными для инвесторов.

Так, лидерами роста стали бумаги KazMinerals Plc., выросшие за неделю на 5,57% до 2 238 тенге, на Лондонской фондовой бирже акции компании прибавили 3,6% до 448,4 фунта. Бумаги металлурга росли, несмотря на некоторое снижение на рынке меди, подхватив общий позитив от ожиданий снижения учетной ставки в США.

Акции банковского сектора закрылись разнонаправленно, так, если бумаги АО «Центр кредит банк» упали на 0,87% до 229 тенге, то котировки АО «Халык банк» выросли на 1,27% до 128,59 тенге, при этом на Лондонской фондовой бирже глобальные депозитарные расписки банка снизились на 1,5% до 13,3 доллара.

Также разнонаправленно себя повели бумаги АО «K-Cell», упав дома на 1,23% до 1926,01 тенге, на Лондонской бирже глобальные депозитарные расписки мобильного оператора выросли на 3,1% до 4,63 доллара.

Акции национальных компаний АО «KEGOK» подорожали на 0,47% до 1 609,94 тенге, бумаги АО «Казахтелеком» поднялись на 0,6% до 24 480 тенге. Котировки АО «КазТрансОйл» упали на 0,6% до 994 тенге.

Предстоящая неделя ожидается позитивной, так как после снижения учетной ставки Федер резерва обычно на американских и европейских рынках начинается настоящее ралли, в отсутствие важных событий на локальном рынке, индекс KASE будет рефлексировать за западными коллегами.

Материал для полосы подготовила Айгерим ДАУТОВА, управляющий активами

После относительно благополучного июня кредитный «портрет» банковского сектора вновь ухудшился по итогам второго месяца лета.

Тулеген АСКАРОВ

Так, в июле возобновился рост «плохих» кредитов с просрочкой платежей по ним свыше 90 дней. Их совокупный объем увеличился на 1,6% до 1 трлн 300,8 млрд тенге, в абсолютном выражении – на 20,6 млрд тенге. До этого в мае прирост составил 8,9%, после чего в июне произошло небольшое снижение на 0,1%. Судя по данным оперативной отчетности Нацбанка, главный вклад в июльский негатив внес First Heartland Jysan Bank, прибавивший 6,9%, или 22,1 млрд тенге до 341,2 млрд тенге. Аулирующего здесь Народного банка Казахстана сложилось снижение на 1,7% до 357,4 млрд тенге. Отметился позитивом и дочерний Сбербанк, сумевший опуститься ниже 100-миллиардной планки по этому показателю за счет значительного сокращения объема «плохих» займов на 7,0% до 96,0 млрд тенге. В итоге с третьей позиции он переместился на четвертую, пропустив вперед Kaspi Bank, у которого в июле произошел прирост на 1,1% до 97,9 млрд тенге. Из других участников рынка выше рубежа в 50 млрд тенге по этому показателю оказались к началу августа АТФБанк (1,0% до 81,1 млрд тенге), Банк ЦентрКредит (12,4% до 78,9 млрд тенге), Евразийский банк (5,6% почти до 55,0 млрд тенге) и Bank RBK (6,9% до 54,8 млрд тенге).

Выросла за июль и доля таких кредитов в совокупном ссудном портфеле банковского сектора – с 9,38% до 9,49%. Лидирует и по этому показателю First Heartland

У КРЕДИТОВАНИЯ ОПЯТЬ «МИНУСЫ»

ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ БАНКОВ ВТОРОГО УРОВНЯ¹ ПО СОСТОЯНИЮ НА 01.08.2019 Г.

№	Наименование банка	Ссудный портфель ²		из них				Сумма просроченной задолженности по кредитам, включая просроченное вознаграждение ²	Провизии, сформированные по ссудному портфелю в соответствии с требованиями МСФО
		всего	в том числе	Кредиты с просрочкой платежей ³		в том числе			
				операции «Обратное РЕПО»	сумма	доля в кредитах	Кредиты с просрочкой платежей свыше 90 дней ⁴		
1	АО "Народный Банк Казахстана"	3 947 853 820	25 000 001	463 583 523	11,74%	357 440 070	9,05%	370 265 292	545 626 045
2	ДБ АО "Сбербанк"	1 366 111 884		152 562 500	11,17%	96 051 138	7,03%	88 882 748	172 628 761
3	АО "ForteBank"	694 729 602	17 211 001	86 659 881	12,47%	48 137 057	6,93%	61 447 631	59 466 191
4	АО "First Heartland Jysan Bank"	839 862 399	51 112 003	405 014 629	48,22%	341 186 534	40,62%	207 291 124	810 205 577
5	АО "KASPI BANK"	1 271 087 950	25 000 012	162 201 938	12,76%	97 883 156	7,70%	104 151 062	97 714 175
6	АО "Банк ЦентрКредит"	1 117 417 363	41 500 002	132 397 261	11,85%	78 935 347	7,06%	74 299 983	97 265 897
7	АО "АТФБанк"	966 552 852		136 543 152	14,13%	81 155 774	8,40%	126 332 409	230 857 452
8	АО "Евразийский Банк"	647 732 773		91 536 804	14,13%	54 963 644	8,49%	74 442 731	98 253 157
9	АО "ЖилстройСбербанк Казахстана"	856 338 775	1 300 000	14 301 876	1,67%	1 432 393	0,17%	1 261 234	1 809 896
10	АО "Ситибанк Казахстан"	96 988 087							63 700
11	АО "Банк "Bank RBK"	340 207 669	3 852 002	80 661 586	23,71%	54 837 184	16,12%	64 139 630	40 549 841
12	АО "ДБ "АЛЬФА-БАНК"	282 567 107	1 400 000	20 133 822	7,13%	14 907 203	5,28%	13 546 545	11 969 089
13	АО "Altyn Bank" (ДБ China Citic Bank Corporation Ltd)	164 491 569	333 000	2 627 155	1,60%	807 662	0,49%	390 871	2 724 240
14	АО "Нурбанк"	225 704 918	9 002 003	36 095 743	15,99%	18 651 178	8,26%	38 164 829	27 172 628
15	ДБ АО "Банк Хоум Кредит"	310 595 428		23 985 623	7,72%	10 150 171	3,27%	13 268 120	11 927 458
16	АО ДБ "БАНК КИТАЯ В КАЗАХСТАНЕ"	18 360 012		654 807	3,57%	631 518	3,44%	787 031	674 594
17	АО "ТПБ Китая в г.Алматы"	62 213 333							95 334
18	ДО АО Банк ВТБ (Казахстан)	105 530 415		13 196 711	12,51%	8 010 148	7,59%	10 201 683	11 812 748
19	АО "First Heartland Bank"	12 839 344	9 970 043						14 797
20	АО "Банк Kassa Nova"	75 367 463		11 068 371	14,69%	4 871 954	6,46%	4 657 473	2 538 200
21	АО "Tengri Bank"	102 055 619		8 454 042	8,28%	2 530 773	2,48%	3 994 275	10 569 134
22	АО "AsiaCredit Bank (АзияКредит Банк)"	53 802 103		17 506 328	32,54%	10 599 588	19,70%	7 408 862	10 698 634
23	АО "Capital Bank Kazakhstan"	66 936 780		13 805 361	20,62%	12 085 567	18,06%	15 645 336	5 826 909
24	АО "ДБ "КЗИ БАНК"	51 298 829	2 100 001	11 896 979	23,19%	3 545 400	6,91%	1 343 996	2 632 178
25	АО "Шинхан Банк Казахстан"	11 850 399		258 145	2,18%	235 005	1,98%	214 399	235 525
26	АО "Исламский Банк "Al Hilal"	8 425 834							18 315
27	АО "Исламский банк "Заман-Банк"	13 323 220		8 681 481	65,16%	645 089	4,84%	62 561	2 112 979
28	АО ДБ "НБ Пакистана" в Казахстане	3 923 512	2 723 972	1 199 540	30,57%	1 161 686	29,61%	1 394 962	372 183
	Итого:	13 714 169 059	190 504 040	1 895 027 258	13,82%	1 300 855 239	9,49%	1 283 594 787	2 255 833 637

1 Информация подготовлена на основании неконсолидированной отчетности, представленной банками второго уровня.

2 Кредиты включают счета по группе счетов 1300 «Займы, предоставленные другим банкам», 1320 «Займы и финансовый лизинг, предоставленные организациям, осуществляющим отдельные виды банковских операций», 1400 «Требования к клиентам», 1460 «Операции «обратное РЕПО» с ценными бумагами», без учета счетов корректировок (счета 1310, 1311, 1324, 1325, 1430, 1431), счетов дисконтов и премий (счета 1312, 1313, 1330, 1331, 1432, 1433, 1434, 1435) и счетов провизий (счета 1319, 1329, 1428, 1463).

3 Кредиты, по которым имеется просроченная задолженность по основному долгу и(или) начисленному вознаграждению.

4 Кредиты, по которым имеется просроченная задолженность свыше 90 дней по основному долгу и(или) начисленному вознаграждению.

5 Просроченная задолженность по кредитам, включая просроченное вознаграждение по кредитам, согласно данным на соответствующих балансовых счетах.

Источник: Национальный Банк РК

Jysan Bank с 40,6%. Гораздо выше среднего уровня сложилось его значение у дочернего Национального банка Пакистана в Казахстане (29,6%), AsiaCredit Bank (19,7%), Capital Bank Kazakhstan (18,1%) и Bank RBK (16,1%).

Хоть и немного, но все же увеличился за второй месяц лета и совокупный объем просроченной задолженности по кредитам, включая просроченное вознагражде-

ние, – на 0,4% до 1 трлн 283,6 млрд тенге, в абсолютном выражении – на 5,3 млрд тенге. Главным источником негатива тут оказался First Heartland Jysan Bank, у которого «просрочка» выросла на 10,7%, или 20,1 млрд тенге до 207,3 млрд тенге. Наибольший же ее объем вновь оказался к началу августа у Народного банка Казахстана – 370,3 млрд тенге, причем он практически не изменился за июль. В группе участ-

ников рынка, превысивших 100-миллиардную планку по этому показателю, оставались АТФБанк с небольшим снижением на 0,3% до 126,3 млрд тенге и Kaspi Bank (0,1% до 104,1 млрд тенге). А покинул ее Банк ЦентрКредит, добившийся впечатляющего сокращения «просрочки» более чем на четверть (27,8%) до 74,3 млрд тенге, а в абсолютном выражении – на 28,6 млрд тенге.

А единственным позитивом сводной кредитной статистики регулятора оказался лишь дальнейший рост совокупного ссудного портфеля банковского сектора. После июньского увеличения на 2,8% он прибавил в июле еще 0,5% (67,3 млрд тенге) до 13 трлн 714,2 млрд тенге. Но при этом у лидирующего и здесь Народного банка Казахстана произошло снижение на 1,3% до 3 трлн 947,8 млрд

тенге. В «минусе» оказался и идущий вторым дочерний Сбербанк (1,2% до 1 трлн 366,1 млрд тенге), тогда два других члена группы «триллионеров» – Kaspi Bank и Банк ЦентрКредит – завершили июль в позитивном тоне с приростом соответственно на 1,4% до 1 трлн 271,1 млрд тенге и 1,7% до 1 трлн 117,4 млрд тенге.

Вплотную к этой группе расположился АТФБанк

(2,6% до 966,5 млрд тенге), за которым следовали ЖилстройСбербанк Казахстана (4,3% до 856,3 млрд тенге), First Heartland Jysan Bank (4,8% до 839,9 млрд тенге), ForteBank, у которого ссудный портфель сократился за июль на 4,9% до 694,7 млрд тенге, Евразийский банк с приростом на 2,8% до 647,7 млрд тенге и замкнувший первую десятку по этому показателю Bank RBK (3,6% до 340,2 млрд тенге).

ТОЛЬКО ДРОНОВ НЕ ХВАТАЛО

« стр. 1

Примечательно и то, что сами нефтяники неособо радовались скачку цен в понедельник, мотивируя это тем, что в конечном итоге «черное золото» может подешеветь до \$50 за баррель. Ведь по прогнозу Международного энергетического агентства в будущем году ОПЕК столкнется с растущим избытком предложения на нефтяном рынке. Как бы то ни было, к среде саудовцы заявили о полном восстановлении поставок за счет собственных запасов углеводородного сырья. Стало известно и о том, что добыча нефти в этой стране вернется к прежнему уровню в течение нескольких недель, а не месяцев, как утверждалось сначала.

В итоге фьючерсы на Brent опустились по итогам торгов во вторник к уровню в \$64 за баррель. Вполне спокойно вели себя в этой ситуации и казахстанские власти. Глава государства, как и положено в разгар уборочной страды, направился на север страны в целинные края, где провел совещание по вопросам развития села и агропромышленного комплекса. Оно и понятно – ведь в конечном итоге не нефть, а хлеб всему голова у нас! Правда, зерновые посевы минувшим летом сильно пострадали от засухи, но по прогнозам аграриев урожай в этом году будет на уровне прошлогоднего.

На заседании правительства рассматривались меры по улучшению позиций Казахстана в международных рейтингах, в том числе в рейтинге «Doing Business» Всемирного банка. В последнем, со слов министра национальной экономики Руслана Даленова, теперь ставится цель войти в «Топ-20» к 2025 году и выйти на уровень Финляндии, Австралии и Латвии. А по суверенному рейтингу правительство намерено вывести страну в категорию уровня «А» с низким уровнем риска – в эту группу входят Чили, Япония и Польша.

В принципе, нынешняя мировая цена нефти вполне устраивает правительство, поскольку прогноз социально-экономического развития Казахстана на 2020-2024 годы в базовом сценарии опирается на ее цену в \$55 за баррель. При этом добыча же «черного золота» увеличится с 90 млн тонн в следующем году до 100 млн тонн в 2024 году. Кстати, по итогам 7-ми месяцев добыча нефти (включая газовый конденсат) снизилась в нашей стране на 1,3% по сравнению с тем же периодом прошлого года.

Проект республиканского бюджета на 2020-2022 годы, разработанный на основе этого прогноза, утвержден правительством в конце лета и передан на рассмотрение парламента. Примечательно, что он станет первым для утверждения нынешним главой государства.

Ну, а для отечественной прессы наступает важный период – через неделю с «хвостиком» стартует подписная кампания на газеты и журналы! В общем, работаем, как обычно и без оглядки на дроны!

БИРЖЕВЫЕ ИТОГИ НЕ РАДУЮТ

Как следует из выкладок аналитиков Казахстанской фондовой биржи (KASE), темпы сокращения ее оборотов в среднегодовом выражении немного ускорились по итогам 8-ми месяцев.

Тулеген АСКАРОВ

Если за январь-июль совокупный объем торгов на KASE уменьшился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 3,4%, то за 8 месяцев – на 4,0% до 80 трлн 825,4 млрд тенге. В долларовом эквиваленте спад оказался гораздо больше – на 16,3% до \$212 млрд 492,0 млн. Тем не менее, к предшествующему 8-месячному периоду, до естык маю-декабрю прошлого года, сложился прирост на 10,5%.

Ключевые источники биржевого негатива все те же – это секторы операций репо, валютных свопов и торговли инвальютами, доля которых в общем обороте KASE составила в январе-августе соответственно 58,9%, 26,5% и 9,6%. В первом из них объем сделок снизился на 4,4% до 47 трлн 587,4 млрд тенге, в пересчете на американскую валюту – на 16,6% до \$125 млрд 167,1 млн. Лето завершилось здесь в минорном тоне, так как в августе по сравнению с июлем обороты сократились на 8,9% до 4 трлн 812,9 млрд тенге. Среди участников биржевого рынка наибольшей активностью отличились в этом секторе в августе «Фридом Финанс», Банк развития Казахстана и дочерний Сбербанк. По результатам 8-ми месяцев также лидируют первые два участника, а компанию им в передовом трио составил Народный банк Казахстана.

На биржевом своп-рынке обороты уменьшились по сравнению с январем-августом прошлого года на 6,9% до 21 трлн 436,4 млрд тенге, в долларовом эквиваленте – на 19,2% до \$56 млрд 344,8 млн. Небольшую надежду на выход этого сектора в «плюс»

по итогам года дает рост месячных объемов торгов на протяжении всего лета, в том числе за август к июлю на 4,7% до 2 трлн 763,0 млрд тенге. В лидирующее трио по итогам августа вошли здесь Евразийский банк развития, Bank RBK и Kaspi Bank. А в выкладках биржевых аналитиков за 8 месяцев второе место в этом трио занял дочерний Банк ВТБ Казахстана.

Об активности участников рынка в биржевой торговле иностранными валютами на KASE по-прежнему не сообщают. Объем торгов в этом секторе уменьшился по итогам 8-ми месяцев на 14,3% до 7 трлн 727,3 млрд тенге, к предшествующему периоду аналогичной длительности – на 13,2%. В долларовом эквиваленте обороты упали на четверть до \$20 млрд 288,4 млн. Минувшее лето завершилось здесь в негативном тренде, поскольку августовский объем сделок снизился к июлю на 5,2% до 996,1 млрд тенге. При этом по доллару снижение составило 6,0% до \$2 млрд 557,9 млн, единой европейской валюте – 39,0% до 5,9 млн евро, тогда как по китайской сложился прирост в 2,1 раза до 48,8 млн юаней, а по российской – на 16,2% до 435,7 млн рублей.

В группе аутсайдеров также числится сектор торговли акциями, где спад по итогам 8-ми месяцев составил 71,5% до 114,1 млрд тенге (в долларовом эквиваленте – на 74,2% до \$298,3 млн), а к маю-декабрю прошлого года – 76,4%. Последний месяц лета завершился здесь в негативном ключе с падением оборотов к июлю наполовину до 22,0 млрд тенге. Безусловным лидером биржевого рынка акций по активности стала

ОБЪЕМ ТОРГОВ НА KASE В ЯНВАРЕ-АВГУСТЕ 2019 ГОДА С РАЗБИВКОЙ ПО СЕКТОРАМ РЫНКА И СОПОСТАВЛЕНИЕ С ПОКАЗАТЕЛЯМИ ЯНВАРЕ-АВГУСТА 2018 ГОДА

Сектор биржевого рынка	I-VIII, 2019 год		I-VIII, 2018 год		Тренд	
	объем торгов	структура, %	объем торгов	структура, %	в валюте измерения	в %
в млрд тенге						
Рынок ценных бумаг	4 073,9	5,0	2 347,3	2,8	+1 726,6	+73,6
Акции	114,1	0,1	400,5	0,5	-286,4	-71,5
Корпоративные долговые ЦБ	1 985,2	2,5	473,9	0,6	+1 511,3	+318,9
Казахстанские ГЦБ	1 557,0	1,9	1 136,8	1,4	+420,2	+37,0
Облигации МФО	414,1	0,5	58,6	0,1	+355,6	+607,0
ЦБ инвестиционных фондов	0,5	<0,1	0,3	<0,1	+0,2	+77,8
Производные ценные бумаги	3,0	<0,1	277,3	0,3	-274,3	-98,9
Рынок иностранных валют	7 727,3	9,6	9 017,2	10,7	-1 289,9	-14,3
Рынок денег	69 023,8	85,4	72 810,3	86,5	-3 786,4	-5,2
Операции репо	47 587,4	58,9	49 786,1	59,1	-2 198,7	-4,4
Операции валютного свопа	21 436,4	26,5	23 024,1	27,4	-1 587,7	-6,9
Рынок деривативов	0,4	<0,1	0	0	+0,4	х
Фьючерсы	0,4	<0,1	0	0	+0,4	х
ВСЕГО	80 825,4	100,0	84 174,8	100,0	-3 349,4	-4,0

в млн. долларов США						
Рынок ценных бумаг	10 690,8	5,0	6 975,9	2,7	+3 715,0	+53,3
Акции	298,3	0,1	1 155,8	0,5	-857,6	-74,2
Корпоративные долговые ЦБ	5 206,1	2,5	1 422,8	0,6	+3 783,3	+265,9
Казахстанские ГЦБ	4 088,0	1,9	3 354,1	1,3	+733,9	+21,9
Облигации МФО	1 089,4	0,5	174,3	0,1	+915,1	+525,1
ЦБ инвестиционных фондов	1,3	<0,1	0,8	<0,1	+0,5	+55,9
Производные ценные бумаги	7,8	<0,1	868,0	0,4	-860,3	-99,1
Рынок иностранных валют	20 288,4	9,5	27 067,9	10,7	-6 779,5	-25,0
Рынок денег	181 511,9	85,4	219 754,4	86,6	-38 242,6	-17,4
Операции репо	125 167,1	58,9	150 006,9	59,1	-24 839,8	-16,6
Операции валютного свопа	56 344,8	26,5	69 747,5	27,5	-13 402,7	-19,2
Рынок деривативов	1,0	<0,1	0	0	+1,0	х
Фьючерсы	1,0	<0,1	0	0	+1,0	х
ВСЕГО	212 492,0	100,0	253 798,1	100,0	-41 306,1	-16,3

Источник: KASE

компания «Фридом Финанс» как по данным за август, так и за 8 месяцев, а второе место заняла BCC Invest. В тройку лидеров по результатам последнего месяца лета вошла Halyk Finance, а за январь-август – «Казпочта».

Перейдем теперь к биржевому позитиву, пришедшему, увы, на сектора KASE с незначительной долей в совокупном объеме торгов. Наиболее высокой динамикой отличилась торговля облигациями международных финансовых организаций – по ним обороты выросли в 7,1 раз до 414,1 млрд тенге, в долларовом эквиваленте – в 6,2 раз до \$1 млрд 89,4 млн. Далее следуют корпоративные облигации с увеличением объема торгов по ним в 4,2 раз до 1 трлн 985,2 млрд

тенге, хотя к предшествующему 8-месячному периоду сложилось снижение на 10,6%. В пересчете на американскую валюту в среднегодовом выражении обороты в этом секторе увеличились в 3,7 раз до \$5 млрд 206

COMPANIES & MARKETS

www.dknews.kz

Управление государственных доходов по Алмалинскому району города Алматы доводит до Вашего сведения, что с 2020 года специальный налоговый режим на основе патента смогут применять ИП, осуществляющие только следующие виды деятельности:

1. штукатурные работы;
2. столярные и плотничьи работы;
3. работы по покрытию полов и облицовке стен;
4. малярные и стекольные работы;
5. деятельность такси;
6. грузовые перевозки автомобильным транспортом;
7. управление недвижимостью за вознаграждение или на договорной основе;
8. деятельность в области фотографии;
9. переводческое (устное и письменное) дело;
10. сдача в имущественный наем (аренду);
11. сдача в имущественный наем (аренду) транспортных средств;
12. прокат и имущественный наем (аренда) развлекательного и спортивного инвентаря;
13. прокат видеозаписей и дисков;
14. прокат и имущественный наем (аренда) прочих предметов личного потребления и бытовых товаров;
15. сдача в имущественный наем (аренду) сельскохозяйственной техники и оборудования;
16. сдача в имущественный наем (аренду) офисных машин и оборудования, включая вычислительную технику;
17. услуги в области спортивного образования и образования специалистов организации досуга;
18. услуги образования в сфере культуры;
19. услуги в области прочего образования;
20. вспомогательные образовательные услуги;
21. деятельность в области искусства;
22. ремонт компьютеров и периферийного оборудования;
23. ремонт коммуникационного оборудования;
24. ремонт предметов личного потребления и бытовых товаров;
25. парикмахерские услуги;
26. маникюр и педикюр;
27. ветеринарные услуги;
28. услуги по обработке земельных участков;
29. услуги по уборке жилых помещений и ведению домашнего хозяйства;
30. услуги носильщиков на рынках, вокзалах;
31. изготовление и ремонт музыкальных инструментов;
32. выпас домашних животных.

ИП, вид деятельности которых не включен в вышеуказанный Перечень, должны перейти на один из следующих режимов налогообложения и зарегистрировать онлайн-ККМ (при условии осуществления денежных расчетов)

- специальный налоговый режим на основе упрощенной декларации;
- специальный налоговый режим с использованием фиксированного вычета;
- общеустановленный порядок налогообложения.

Для перехода на специальные налоговые режимы на основе упрощенной декларации или с использованием фиксированного вычета необходимо до 1 января 2020 года представить уведомление о применяемом режиме налогообложения.

В случае непредставления уведомления о применяемом режиме налогообложения в срок до 1 января 2020 года ИП подлежит переводу на общеустановленный порядок налогообложения.

Асель ЖЕТЕНОВА, главный специалист отдела «Центра по приему и обработке информации ЮЛ и ИП, НР»

TAX FREE В АЛМАТЫ

На пресс-конференции, посвященной официальному запуску Tax Free в одном из крупнейших моллов Алматы, спикеры рассказали о преимуществах введения данного закона, узнали процент возврата налога туристам, а также ознакомились с программой продвижения.

Азамат СУЛЕЙМЕНОВ

Tax Free – это система возврата налога на добавленную стоимость с покупки, которую совершил иностранный гражданин. В Казахстане возврат налога будет происходить на покупки от 50 000 тенге, то есть 20 МРП. Сравнительный анализ показал, что цены в алматинском молле на многие товары значительно ниже. Например, разница с Дубаи доходит до 25% на все товары, с Китаем же до 25% на одежду и до 40% – на косметические средства, без учета Tax Free. Также нужно иметь в виду и суммы, которые затрачиваются на саму поездку: перелет, проживание, развлечения и еда.

Что касается процента возврата туристам, то финальное решение по нему будет осуществляться компанией Global Blue – ведущим мировым оператором по возврату НДС. Процент будет варьироваться в зависимости от банка, бренда и оператора. Выдача будет происходить только безналичным путем в корнере компании. Гостям города будет дана возможность получить возврат в течение трех месяцев после заезда на территорию страны. По прогнозам, главными туристами, которых можно будет ожидать уже в этом году, будут граждане Китая. В данный момент количество покупок туристов составляет 3% от общего числа, к концу года планируется повышение до 5%-10%, а к 2020 году – до 20%. Ожидаемый приток туристов в целом – 25 000 человек со средним чеком, равным \$250. Старт пилотного проекта запланирован на четвертый квартал этого года.

С ДАЛЬНИМ ПРИЦЕЛОМ

В рамках VI заседания казахстанско-китайского делового совета в Пекине глава Павлодарской области Булат Бакауов заключил рамочное соглашение с китайской компанией NAALE.

Сергей ГОРБУНОВ, Павлодарская область

Стороны договорились о строительстве в 2020-2022 годах в павлодарском Прииртышье сахарного завода. Документ о сотрудничестве от китайской стороны подписал глава компании Чжан Ци. Инвестор планирует построить в области сахарный завод мощностью не менее 110 тысяч тонн продукции в год.

Власти региона берут на себя все вопросы инженерно-коммуникационной инфраструктуры, необходимой для возведения предприятия. Кроме того, инвесторы могут рассчитывать на все

« стр. 1

Одним из основных факторов, который определит поведение инвесторов, связан с тем, как долго затянется процесс реконструкции нефтяной инфраструктуры в Абкайке и на месторождении Хурайс, и будет ли принято решение со стороны Саудовской Аравии и других нефтедобывающих стран о реализации резервных запасов нефти в целях стабилизации мирового рынка и уравнивания мировой цены на нефть.

Нефтяной комплекс в поселении Абкайк является «самым значительным нефтяным объектом в мире» (по выражению Боба Макнали, бывшего советника по энергетике Джорджа Буша, приведенного во вторичном выпуске Financial Times). Расположенный вблизи ряда крупнейших в мире нефтяных месторождений, включая гигантское месторождение Гавар, нефтяное предприятие в Абкайке включает в себя мощности по удалению сероводорода, нефтяного газа и других примесей из нефти, обеспечивая таким образом подготовку нефти для отправки на экспорт. Кроме этого, завод занимается отделением от нефти жидкого природного газа (такого как пропан и бутан), также направляемого впоследствии на продажу. Нефтяной комплекс в Абкайке обеспечивает 70% объема нефти Саудовской Аравии, большая часть которой направляется на экспорт.

Как показывают спутниковые изображения, воздушные атаки на нефтяные мощности в Абкайке и Хурайсе были четко скоординированы и нацелены на разрушение нефтяной инфраструктуры. В результате нападения пострадали сферобразные строения, где происходит отделение газа от нефти и производится стабилизация нефти для подготовки к экспорту. Кроме этого, при нападении была разрушена часть специальных башен, где происходит очищение нефти от сероводорода и других примесей.

Нападение на нефтяной комплекс в Абкайке явилось не первой атакой на это предприятие. В феврале 2006 года террористы-смертники пытались взорвать нефтеперерабатывающий завод данного комплекса. В тот раз трагедия была предотвращена до момента въезда заминированных автомобилей на территорию завода, и только один автомобиль смог проникнуть через охраняемую зону и был расстрелян представителями охраны на расстоянии одной мили от гигантского нефтяного объекта. Несмотря на то, что атака 2006 года не привела к приостановке мощностей в Абкайке, рынок отреагировал на ту трагедию резким повышением котировок на нефть.

В этот раз нападение на главную «артерию» саудовской нефти привело к приостановке добычи нефти в Саудовской Аравии на 5,7 млн баррелей в день, что эквивалентно более 6%



Фото Reuters

мирового предложения нефти. В силу ключевой роли Саудовской Аравии в мировом предложении нефти ситуация в Абкайке и Хурайсе держит в ожидании все мировое сообщество.

Согласно сообщениям ведущих мировых СМИ, последствия разрушения нефтяной инфраструктуры в Саудовской Аравии являются тяжелыми, и на реконструкцию этих объектов понадобится значительное время. В частности, сферобразные строения, в которых происходит отделение газа от нефти, должны будут пройти через долгие процедуры осушения, очистки и тщательной инспекции. Продолжительное время при этом также займет соединение толстых слоев стали объекта и их последующее тестирование под давлением. По мнению аналитиков компании Bernstein Research, на которое ссылается Financial Times, даже плановый ремонт мощностей такого рода предприятия занимает порядка трех месяцев.

Несмотря на рост пессимизма инвесторов в отношении быстрого восстановления мощностей в Абкайке и Хурайсе, Саудовская Аравия пытается успокоить рынок, заверяя, что продолжит поставки нефти на мировой рынок в объеме, достаточном для удовлетворения мирового спроса. В частности, во вторник, 17 сентября, министр энергетики Саудовской Аравии, принц Абдулазиз бин Салман, сделал заявление о 50%-ном восстановлении «потерянных» объемов добычи нефти и обещании полного восстановления добычи к концу сентября текущего года.

Следствием выступления явилось резкое падение цен на нефть во вторник, 17 сентября (более чем на 7%), несмотря на то, что днем ранее мировой рынок обновил рекорды по повышению котировок. К примеру, сразу после выступления министра цена на нефть сорта Brent снизилась на \$6,23, упав до \$63,79 за баррель (слегка поднявшись после этого до \$65), а нефть сорта WTI потеряла в цене \$3,40, достигнув \$59,50 за баррель.

Несмотря на оптимизм, излучаемый властями Саудовской Аравии, ведущие зарубежные СМИ, к примеру, Financial Times, ссылаясь на лиц, близких к окружению саудовского министра энергетики, выражают сомнение в реалистичности подобных заявлений

в связи с огромным ущербом, нанесенным дронами по инфраструктуре нефтяных объектов страны.

По информации одного лица, близкого к окружению министра, как сообщает Financial Times, полная реконструкция инфраструктуры зайнется как минимум до конца октября текущего года, и между строк заявления министра энергетики, скорее всего, прослеживаются обещания по восстановлению «потерянных» объемов нефти за счет использования запасов нефти, а не продолжения добычи на «поврежденных» объектах.

По информации других лиц, как продолжает Financial Times, заявление министра энергетики, принца Абдулазиза бин Салмана, было сделано сугубо в целях успокоения рынка и продиктовано опасениями по поводу того, что США и их «союзники» «зальют» рынок нефти своими стратегическими резервами.

Одной из самых важных причин такого «позитивного» настроения министра энергетики страны, по мнению всех лиц, на которых ссылается Financial Times, является желание наследного принца Мохаммеда бин Салмана провести планируемую публичную продажу части капитала государственной нефтяной компании Agamco. Дело в том, что воздушная атака на крупнейшие нефтяные объекты Саудовской Аравии может поставить под удар планы Королевства по проведению самого крупного IPO в истории. Угрозами для осуществления этого плана выступают фактор дестабилизации добычи нефти и перспектива нарастания военного конфликта в регионе.

Несмотря на то, что официальные лица компании уверены в восстановлении добычи нефти и достижении 70%-ной отметки от прежнего объема выпуска, мировое сообщество пока скептически относится к таким радужным прогнозам. Судя по сообщениям мировых СМИ, глава компании Agamco Ясир Румаян в ходе официальной пресс-конференции заверил журналистов о сохранении планов по проведению IPO компании в ближайшие 12 месяцев. Примечательно, что до трагических событий прошедших выходных целью Королевства было проведение IPO в конце текущего года.

ИННОВАЦИИ

ЗОЛОТАЯ... ШЕЛУХА

« стр. 1

В научной и технической литературе приводится огромный перечень способов переработки рисовых отходов. Рисовая шелуха большей частью сжигается в печах либо подвергается захоронению. При этом шелуха не распадается в земле ввиду наличия в ней диоксида кремния (15%). При ее сжигании образуется зола, состоящая 20-25% ее массы.

Рисовая шелуха и ее зола представляют собой многокомпонентное соединение, но преобладающим компонентом в золе – около 85% – является оксид кремния.

Отходы производства риса отличаются по своему химическому составу. В США уже давно работают заводы, получающие золу рисовой шелухи хорошего качества, или аморфный кремнезем.

Интересным является тот факт, что крупные индустриальные страны развивают практику применения рисовых

отходов в производстве сложных товаров. Так, в 2009 году компания Pirelli начала использовать силику (оксид кремнезема) из рисовых отходов для производства своих шин, которые обладают с точки зрения экологичности тремя отличительными особенностями, снижающими: выбросы углекислоты, уровень шума и расход топлива.

Казахстан является одним из крупных производителей риса среди стран СНГ. За последние пять лет валовый сбор риса в стране вырос на 28%, с 377,0 до 482,9 тыс. тонн. При этом рисовая шелуха активно экспортируется в Россию, Кыргызстан и Беларусь. Экспорт отрубей в 2018 году упал по сравнению с 2017 годом почти на 78%, что связано со снижением экспорта России на 83%, ввиду вовлечения ее предприятий в переработку собственных отходов.

В свою очередь, на отечественном рынке в настоящее время развито лишь



Салтанат УЙСИМБАЕВА

одно направление – производство продукции, востребованное лишь в сельском хозяйстве (биокомпосты, корм для животных, подкормка для растений, мучка рисовая). Тогда как ежегодный объем накапливаемой рисовой шелухи позволяет создать малотоннажные производства с выпуском востребованных товаров (карбид кальция, ксилит, нитрид, тетрахлорсилан и др.).

Высокое содержание кремнезема в лузге и соломе делает отходы рисового производства уникальным источником кремнийсодержащих материалов.

Диоксид кремния является одним из основных материалов в микроэлектронике, где его применяют в виде изолирующего слоя и в качестве защитного покрытия. Кроме того, он нашел широкое применение в производстве резинотехнических изделий и пластмасс, химической промышленности, машиностроении.

Стоит отметить, что аморфный диоксид кремния из рисовой шелухи превосходит порошки диоксида кремния,

получаемые из силиката натрия или кристаллического диоксида кремния в металлургическом переделе.

Мировой рынок аморфного диоксида кремния ежегодно растет примерно на 5% в год и по прогнозу аналитиков к 2020 г. его объемы достигнут 1,5 млрд долларов. В настоящее время в Казахстане производство аморфного, в отличие от металлургического, диоксида кремнезема отсутствует. Существует множество казахстанских и иностранных патентов по получению оксида кремнезема из рисовой шелухи. Однако сдерживающим фактором коммерциализации идей является нехватка финансирования и отсутствие заинтересованных со стороны рисопроизводителей.

Создание производства аморфного кремнезема на базе или вблизи действующих производств риса позволило бы снизить себестоимость риса, расширить номенклатуру товаров, создать новые рабочие места и уменьшить экологическую нагрузку на окружающую среду.

Однако, несмотря на ряд преимуществ использования рисовых отходов в мировой индустрии, в Казахстане данное направление обделено вниманием как бизнеса, так и государства. При этом стоит отметить, что развитие технологий производства более глубоких переделов с использованием рисовой шелухи гармонично увязывается с принятым государственным курсом индустриально-инновационного развития. Накопленные научно-исследовательские компетенции, имеющийся кадровый потенциал и последовательные меры господдержки в создании условий для привлечения инвесторов могут позволить наладить производство совершенно нового высокотехнологичного продукта в Казахстане.

АПК

Обучены молочной грамоте

В Восточном Казахстане животноводов обучили тонкостям селекционно-племенной работы и грамотной заготовке молока.



Ольга СИЗОВА, Усть-Каменогорск

Палатой предпринимателей ВКО и ОЮЛ «Молочный союз Казахстана» при содействии областного управления сельского хозяйства на базе ТОО «Суровское» проведен бесплатный обучающий семинар для субъектов бизнеса в сфере молочного скотоводства.

Обучение было организовано в рамках реализации бюджетной программы «Повышение доступности знаний и научных исследований» подпрограммы «Информационное обеспечение субъектов агропромышленного комплекса на безвозмездной основе» по заказу Центра компетенций «Атамекен». Его участниками стали 42 представителя из 33 крестьянских, фермерских хозяйств и других структур.

Международный эксперт по животноводству и птицеводству в ФАО ООН Евгений Шатохин презентовал концепцию работы с молочным поголовьем в малых хозяйствах и личных подсобных хозяйствах для достижения показателей к молоку-сырью, согласно требованиям технического регламента Таможенного союза.

Отдельный блок учебной программы был посвящен селекционно-племенной работе, о которой проинформировал кандидат сельскохозяйственных наук Виктор Шин.

Популярность наших семинаров набирает обороты. Предприниматели задавали вопросы о том, как правильно составить план управления стадом, организовать уход за выменем, обеспечить безопасность молока, получить субсидии от государства, – рассказала эксперт отдела развития АПК Палаты предпринимателей ВКО Галиябану Сигаева, ознакомившая сельхозтоваропроизводителей с мерами господдержки молочного скотоводства, механизмами льготного кредитования и субсидирования молочной отрасли.

До конца года запланировано к проведению еще шесть бесплатных обучающих семинаров в сфере АПК – по содержанию маралов, мясному скотоводству, молочному скотоводству, коневодству, заготовке кормов для крупного рогатого скота.

Одолеват чернокнижный сорняк

В Павлодарской области объявлено о начале масштабной кампании по борьбе с опасным инородным сорняком – циклахеной дурнишникомлистной, способной вызывать сильнейшие аллергические реакции у людей, убивать домашних животных в случае попадания в корм.



Сергей ГОРБУНОВ, Павлодар, фото Акботы СЕЙСЕНБАЕВОЙ

По словам известного в области эколога Татьяны Пономаревой, этот опасный сорняк родом из Северной Америки занесен в так называемую «черную книгу» – его не едят животные, на него не садятся птицы. По одной из версий, циклахена попала в Казахстан вместе с импортными овощами и нашла в нашей стране благоприятную почву для произрастания.

Эта на первый взгляд милая и безобидная трава за последние годы стала захватывать все большие территории в Павлодарской области – на пустырях, свалках, вдоль дорог и даже в пойме Иртыша и на дачных участках. Особенно много этих растений на селе. Достигая в высоту до трех метров, высасывая из почвы воду и все полезные вещества, она тотально истребляет местную растительность, не оставляя никаких шансов на выживание.

Бороться химическими методами – гербицидами – с этим сорняком практически бесполезно, а на охраняемой природной территории, в пойме реки Иртыш, вообще недопустимо. Циклахену необходимо уничтожать физически. Причем нужно именно выкапывать, а осенью, когда есть семена, их следует тщательно собирать и уничтожить – лучше сжечь.

В ряде стран борьба с этим растением – обязанность владельцев земель, отмечают павлодарские экологи. Такую практику исполнительная власть решила применить и в регионе. Тем более что в области, по предварительным подсчетам, циклахена занимает 118 гектаров земель. Но это не только ее компактное произрастание, а расширяющиеся вкрапления на сельхозугодьях.

Мы должны точно определить площадь сорняка. Как бороться с ним – знаем. Поэтому все соответствующие государственные органы имеют поручения, будут заниматься. Сегодня стоит задача одна – чтобы каждый аким сельского округа понимал, что есть такой сорняк. Многие не знают, что он вредоносный и создает очень большие проблемы.

В Таразе на месте бывшего рынка «Шахристан» возводят одноименный историко-культурный комплекс. Строительство идет в авральном режиме и должно завершиться этой осенью, к празднованию 80-летия Жамбылской области.

Сергей БАРАНОВСКИЙ, Тараз

В областном акимате состоялось собрание, на котором аким Жамбылской области Аскар Мырзахметов обсудил с ответственными лицами ход строительных работ. Были заслушаны отчеты, состоялся разбор текущего положения дел.

На территории историко-культурного комплекса планируется возвести 7 зданий: краеведческий музей, центр «Руханият», выставочный павильон, галереи, амфитеатр и стелу с часами. Здесь будет располагаться городок ремесленников. На эти цели выделено 397 миллионов тенге. «Шахристан» станет продолжением этно-исторического комплекса «Древний Тараз». Между ними будет построен местный Арбат протяженностью 1 километр. Также будет произведена отделка близлежащих домов и улиц в восточном стиле.

На собрании глава региона заявил, что не доволен текущим положением дел со строительством историко-культурного комплекса, и поручил активизировать работу. И действительно, побывав на месте стройки, становится понятно: до завершения строительства еще далеко...



Новый Шахристан

Тем не менее, все работы планируется завершить до начала праздничных мероприятий, посвященных юбилею области. Теперь строители будут работать в две смены, это позволит ускорить темпы строительства. Но глава региона несколько раз сказал, что скорость должна быть не в ущерб качеству выполняемых работ.

В связи с изменением графика работ на встрече обсудили сроки поставок стройматериалов и отметили необходимость заранее договариваться с производителями, чтобы материалы поставлялись заблаговременно. Аскар Мырзахметов дал соответствующие поручения ответственным работникам и подчеркнул, что этот вопрос

находится на его личном контроле.

Из года в год в Таразе воплощается идея привлечения иностранных и казахстанских туристов. Энтузиасты превращения административного центра Жамбылской области в центр притяжения туристов считают, что «Шахристан» станет еще одним «магнитом», который будет манить к себе путешественников. В последнее время в регионе разрабатываются новые туристические маршруты и уже есть специальное приложение для мобильных телефонов.

Вроде так много уже сделано и делается, а на простой вопрос «как поехать и посетить туристические достопримечательности?» далеко не каждый житель Тараза сможет дать внятный ответ. Да, есть турфирмы, но они, как правило, организуют коллективные туры для приезжих. То есть, чтобы полюбоваться местными достопримечательностями, нужно ехать с коллективом друзей-единомышленников, и стоит это недешево. Изредка организуются туры для всех желающих, к которым можно примкнуть. Но если завтра я или мои приезжие друзья захотят поехать и посмотреть жамбылские исторические объекты, то нам, скорее всего, придется самим нанять транспорт, читать информацию в интернете и отправляться в путь, полагаясь лишь на удачу.

Стекольных дел мастер

Было время, когда заводы, дислоцированные в Мангистауской области, держали в штате специалиста-стеклодува. Теперь это редкая профессия. Мастеров осталось немного. Один из них – Владимир Иванов, который на протяжении 36 лет специализируется в обработке разогретой массы стекла.

Наталья БУТЫРИНА, Актау

Он – стеклодув-приборист. Мастер создает колбы или мензурки для химлаборатории. Из обычных стеклянных трубок различных диаметров получают причудливые сосуды. Все изделия изготавливаются на газовой горелке.

– Ни одна исследовательская работа не обойдется без участка стеклодува, – говорит мастер. – Чтобы внедрить что-то новое, химики всегда обращаются к стеклодувам для изготовления стеклянных приборов нужной формы.

Владимир Иванович, работая в основном с обычным кварцевым, химически и термически стойким стеклом, делает и восстанавливает разбитую химическую посуду для лаборатории ТОО «МАЭК-Казатомпром».

– Стекло – это уникальный и очень хрупкий материал. Стеклодувная лабораторная посуда может разбиться, потрескаться. Замена ее на новую стоит немалых денег. А я могу ее восстановить, тем самым, надеюсь, приношу предприятию значительную экономию средств. Вот, например, прибор микробюретка предназначен для добавления миллилитров кислоты в микрохимические составы. Вручную измерить кислотные пропорции



невозможно, следовательно, с точными расчетами эту функцию выполняет данный аппарат. На нем был сломан краник, который нельзя заменить металлическим или пластиковым, они не годятся при работе с кислотой. Остается два выхода – приобретение нового прибора, стоимость которого составляет 154 тысячи тенге, почти моя месячная зарплата, или самостоятельное изготовление стеклянного краника. Недолго думая, был выбран второй вариант, и в настоящее время микробюретка готова к дальнейшему использованию, – говорит мастер, показывая недавно отремонтированный прибор.

По данным отдела труда и заработной платы завода по производству дистиллята, экономия средств от изготовления, восстановления химической посуды и приборов



Владимиром Ивановым составила 1 585 982,60 тенге.

Как отмечают коллеги, Владимир Иванович, не считаясь со своим временем, всегда готов прийти на помощь. Если потребуют обстоятельства, останется на работе на всю ночь, а на утро будет готов нужный прибор.

Начальник химической лаборатории Галина Мануилиди говорит, что у Владимира Ивановича волшебные руки, и совместную работу называют везением. Однажды, вспоминает Галина Александровна, приехала аттестационная комиссия из Астаны, должны были проводиться испытательные работы. Как назло, нужный прибор, выписанный со склада для определения кислорода в воде, оказался сломан, заменить его было нечем. На помощь пришел Владимир Иванович, который за ночь смог отремонтировать прибор.

Трудностью в работе стеклодува является отсутствие необходимых инструментов в торговых точках. Используемые мастером разветки,

напильники по стеклу, хватки, пинцеты, щипцы из графита и текстолита уже нигде не производят. Слесари и токари, с которыми сотрудничает Владимир Иванович, выполняют нужные стеклодуву инструменты по его же проекту. Сырье для химических приборов не выпускают ни в Казахстане, ни в России, его так же, как и колбы, нужно заказывать в дальнем зарубежье, соответственно, и цена выше.

Востребованность в услугах стеклодува, который ремонтирует и восстанавливает химические приборы, сегодня высока. Все необходимое для своей работы материалы Владимир Иванов достает сам.

На вопрос, что же привлекает его в этой вымирающей, по сегодняшним меркам, профессии, он с улыбкой отвечает: «Огонь привлекает человека своим теплом. Если я не работаю с огнем, то кажется, что любая болезнь меня атакует. Однако главное для меня в этом деле – разработка и внедрение чего-то нового, что позволило бы облегчить работу коллег».

«Марафон успеха»

У предпринимателей Мангистауской области появилась возможность в кратчайшие сроки реализовать свои самые смелые инновационные идеи с помощью лучших международных экспертов в сфере развития бизнеса.

Наталья БУТЫРИНА, Актау

При поддержке Европейского банка реконструкции и развития в Актау прошел форум «Марафон успеха», в рамках которого стартовал проект, благодаря которому в результате практических тренингов предприниматели разработают бизнес-планы и воплотят свои идеи в реальный бизнес. По словам руководителя управления предпринимательства и торговли

Мангистауской области Венеры Мустапаевой, подобные мероприятия способствуют развитию предпринимательства в регионе. И уже отмечается положительная динамика.

«Количество действующих субъектов малого и среднего бизнеса составило 53,6 тыс. единиц (рост на 4,3 тыс. единиц). Число занятых в предпринимательской сфере составляет 114,6 тыс. человек, выпуск продукции по итогам 1

полугодия текущего года – 262,6 млрд тенге», – отметила Венера Мустапаева.

В форуме приняли участие свыше 200 представителей малого и среднего бизнеса. Для них это огромная поддержка, так как многим из них зачастую сложно составить бизнес-план, не говоря уже о воплощении его в жизнь.

«Проект проходит в рамках программы, которая направлена на поддержку и развитие инно-

вационных и бизнес-идей. В нем может принять участие любой начинающий предприниматель области с опытом до двух лет, либо не имеющий своего дела, но у которого есть бизнес-идея. «Марафон успеха» поможет ему реализовать ее в реальности», – отметила менеджер программы ЕБРР по поддержке малого бизнеса в Казахстане Алма Касымова.

Цель проекта – развитие управленческих знаний и навыков предпринимателей, содействие самозанятости местного населения, повышение конкурентоспособности, потенциала и эффективности ведения бизнеса. Кроме того, проект охватывает развитие инкубационных, акселерационных программ для стартапов, развитие рынка консультационных и тренинговых услуг через повышение квалификации консультантов и тренеров. На практических занятиях предприниматели составили бизнес-планы и сделали еще один шаг к воплощению своих идей.

Участники форума также получили консультации представительницы банков второго уровня и Фонда «Даму». Теперь стартует 2-й этап «марафона» – серия обучающих тренингов для тех, кто желает запустить бизнес или развить уже имеющееся дело. Эксперты отберут 60 предпринимателей (30 начинающих и 30 действующих), которые пройдут бесплатный 2-месячный курс предпринимательства.



Состояние науки вызывает беспокойство

В Алматы прошел форум «Generations&Opinions», посвященный теме «Наука – скрытые резервы», где обсуждались проблемы и возможности современной науки в РК. Форум организован Частным фондом CinemArt и Фондом поддержки культурных индустрий Aika Alemi Fund при поддержке акимата Алматы.

Вадим КРАВЦОВ,
фото предоставлено оргкомитетом форума

«Мы ощущаем потребность в общественном диалоге, в обсуждении проблем, которые нас волнуют, мы их обсуждаем на кухнях, семейных мероприятиях, – сказала Айка Алем, арт-директор фонда CinemArt и модератор форума. – Скорее, это не форум, а дружеская дискуссия, задуманная с целью преодоления разобщенности. Мы собрали вместе самых неравнодушных, уверенных в себе общественных деятелей, прессу, бизнесменов, представителей государственных органов, чтобы поговорить о состоянии науки, фундаменте нашей нации. Мы собрались придумать новые проекты, чтобы узнать о проблемах, возможностях, и сделать так, чтобы наша земля процветала, чтобы развитие страны шло по позитивному сценарию».

Спикерами форума стали четыре авторитетных представительницы науки Казахстана. С докладом «Обеспечение промышленной и экологической безопасности освоения недр» выступила Маржан Нур-



пеисова, академик Национальной академии горных наук РК, профессор КазНИТУ. Гаухар Турысбекова, директор «Института металлургии и промышленной инженерии» КазНИТУ, рассказала о возможностях и ресурсах биометаллургии. С возможностями отечественной генетики познакомил аудиторию Лейла Джансугурова, генеральный директор РПП «Институт общей генетики и цитологии» КН МОН РК. О репродуктивном потенциале казах-

станцев и его сохранении говорила Тамара Джусубалиева, директор ТОО «Институт репродуктивной медицины». Каждое выступление спикеров сопровождалось активной дискуссией.

В центре внимания была обеспокоенность состоянием науки в стране. Выступающие отмечали недофинансирование и отсутствие должного внимания к науке со стороны государства и бизнеса, необходимость научных разра-

боток, низкое качество подготовки научных кадров.

«По уровню финансирования науки РК стоит на 66-м месте в мире и значительно уступает ведущим странам. Науку должны финансировать не только государство, но и бизнес», – отметила Айка Алем.

«Generations&Opinions это отличная площадка для общения представителей бизнеса и науки, – сказал Аскар Билисбеков, председатель правления АО «Социально-предпринимательская корпорация «Алматы». – На форуме точно подметили, что пора перестать ждать помощи и указаний откого-то, в первую очередь от государства. На самом деле государство сделало очень много для развития бизнеса, даже слишком много. Мы уже настолько избалованы, что вопрошаем: «А что будет дальше?». Замечательно, что возникла инициатива таких энтузиастов, которые сказали: «А зачем ждать? Давайте мы возьмем представителей власти и представителей науки, бизнеса, культуры города Алматы и объединим их на одной площадке, где мы можем обсудить важные, наболевшие вопросы». Вот такие полезные площадки и должен делать частный бизнес. Потому что частный бизнес, энтузиасты могут сделать это лучше, чем кто-либо. Я считаю, что это значимое событие, и мы готовы поддерживать такие инициативы».

Аскар Билисбеков призвал участников Generations&Opinions участвовать конкретные идеи и проекты, чтобы выйти с ними на ежегодный международный Инвестиционный Форум «Almaty Invest» 2019, который состоится 27 ноября.

АВТОРСКИЕ КОЛОНКИ

ЕСТЬ ЛИ У ВАС ГАЗОНОКОСИЛКА?

Около 420 года до нашей эры древнегреческий драматург Еврипид написал трагедию «Умоляющие», в которой были слова: «В государстве три класса есть: во-первых, богачи, для города от них нет пользы, им лишь бы для себя побольше. Но опасна и чернь, когда свое с угрозою подбьет имущих отравленное жало... Лишь средний класс для города опора; законам он покорствуется и власти».



Андрей ЗУБОВ

Чуть позже эту же идею «оформил» Аристотель: «Средний достаток всего лучше. Трудно следовать доводам разума человеку сверхсильному, сверхзнатному, сверхбогатому, или наоборот, человеку сверхбедному, сверхслабому, сверхниженному». Прошли века, но проблема среднего класса до сих пор тревожит умы философов, экономистов и политиков. И в современном Казахстане, наверное, нет темы важнее и злободневнее.

12 июня 2019 года на инаугурации Касым-Жомарт Токаев сказал: «Самый главный вопрос, волнующий народ, – это уменьшение доходов. Дестабилизация международного финансового рынка, девальвация тенге отрицательно повлияли на доходы населения. Более миллиона наших граждан были вынуждены взять кредиты в банках. Одна из важных проблем в нашем обществе – это разрыв между доходами разных групп населения... Нам нужно серьезно обновить социальную политику... Я буду поддерживать казахстанских предпринимателей, привлекать и защищать инвестиции, стимулировать деловую активность, формировать средний класс».

Вообще же первым о важности казахстанского Middle Class высказался Нурсултан Назарбаев. В 2015 году он заявил: «Средний класс должен рассматриваться, как основа казахстанской нации... Это – движущая сила, наиболее заинтересованная в верховенстве закона, подотчетности государства народу и стабильности в стране».

Тогда же первый президент дал свое определение этой социальной прослойки: «Средний класс – тот тот, кто имеет свой дом, автомобиль, свой бизнес, заработок, хорошо содержит семью, хорошо учит детей, отдыхает, где хочет».

Что же такое средний класс в Казахстане, каково его количество? Официально считается, что в нашей стране к среднему классу относится менее 30% населения. Это низкая цифра, если учесть, что в развитых странах «средняков» около или больше половины жителей: в Австралии – 66%, в Сингапуре – 62%, в Италии – 61%, в ОАЭ – 56%, во Франции – 49%. Вообще считается, что общество устойчиво, когда средний класс составляет 50-70%.

Как выглядит казахстанский «среднячок»? По мнению многих экспертов, он живет в семье с доходом в 200-300 тысяч тенге в месяц на взрослого члена семьи. Также в семье – один-два ребенка. Это в таких городах как Алматы или Нур-Султан, в областях доход ниже в полтора-два раза. Также у семьи есть своя квартира, возможно, автомобиль, и они могут позволить себе путешествие раз в год. Другими словами, представитель казахстанского среднего класса это тот, кто может без проблем позволить себе покупку предметов длительного пользования (холодильник, телевизор, компьютер), а вот покупка нового автомобиля для него – большое и затратное событие.

По данным ОЦСПИ «Стратегия», представителей среднего класса в Казахстане в 2018 году насчитывалось 27,1%. Что касается других групп, то они выстроились в таком порядке. 1,2% населения – самая бедная группа. «Мы едва сводим концы с концами» (кстати, в 1990-е в РК бедных людей было до трети всего населения, так что планомерное снижение бедности налицо).

12,8% населения Казахстана принадлежат к малообеспеченной группе, живущей по принципу «На продукты денег хватает, но покупка одежды вызывает финансовые затруднения».

Третья группа (48,3%) близка к среднему классу. Она характеризуется статусом «Денег хватает на продукты и на одежду, но покупка вещей длительного пользования, например, холодильника или телевизора, для нас является затруднительной».

Четвертая группа – именно «средний класс» (27,1%). И, наконец, богатых людей в Казахстане – 3%. Для них нет проблем купить себе квартиру, особняк или автомобиль в любой момент.

Что тормозит развитие среднего класса в Казахстане? То же самое, что и в России – государственный капитализм, когда все значимые процессы в экономике контролируются госаппаратом. Государство конкурирует с предпринимательским сектором, оттягивая на себя трудовые ресурсы. По факту же мы видим, что такое управление менее эффективно, чем чистый бизнес. Здесь велика доля бессмысленных проектов (LRT в Нур-Султане) и коррупции.

Вторая причина – привилегированное положение бюрократии. Чиновником быть выгодно, спокойнее (если не воруешь) и надежнее. Поэтому предпринимательские люди часто выбирают госслужбу. Получается двойной перекоп: средний класс, работающий не в бизнесе, а на государство, давит на бюджет. Оно не производит новых товаров или услуг, живет на налоги (простите за тавтологию) производительного населения.

Что делать? Развивать МСБ. Банально? Да. Потому что у нас развитие малого предпринимательства заключается в бесконечных декларациях. Уже больше 20 лет я слышу заверения (в том числе от министров и премьер-министров), что скоро в Казахстане доля МСБ в экономике страны составит 50%. По факту же мы имеем всего лишь 28,3%.

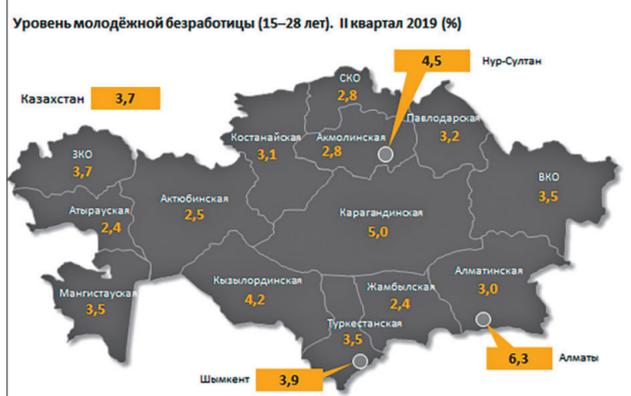
Я знаю, что многие предприниматели очень надеются на 9 шагов поддержки бизнеса, которые в конце мая 2019 года озвучил президент К.-Ж. Токаев. Бизнесмены надеются и опасаются: как бы хорошие инициативы в очередной раз не были изуродованы и похоронены огромной бюрократической машиной. Впрочем, зачем быть пессимистами? Поживем-увидим...

И напоследок – короткий тест. Знаете, как в Германии определяется принадлежность к среднему классу? Нужно ответить утвердительно только на один вопрос: есть ли у вас газонокосилка? Это шутка, в которой есть доля правды. Наличие газонокосилки говорит о многом. Например, о том, что у человека есть свой дом и приусадебный участок, который не огорожен с картошкой, а газон. С точки зрения представителя германского среднего класса – норма. Так есть ли у вас газонокосилка?

ТРУДОУСТРОЙСТВО

Работа для молодых

В 2019 году в Казахстане будет создано 373 тысячи новых рабочих мест.



На конец второго квартала текущего года количество занятой молодежи в возрасте 15-28 лет составило 2,1 млн человек – на 3% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (2 млн человек). Напомним, ранее, с 2013-го по 2017 год, численность занятой молодежи постепенно снижалась, и лишь с 2018-го наблюдается позитивная тенденция.

В текущем году большая часть молодежи в возрасте 15-28 лет занята в сфере оптовой и розничной торговли, а также авторемонте: 388,8 тыс. человек (годом ранее – 335,9 тыс. человек).

Второй по значимости отраслью для молодежи является сельское, лесное и рыбное хозяйство: здесь работает 253,1 тыс. человек (годом ранее – 276,7 тыс. человек). Замыкает тройку отраслей, в которых занята наибольшее число молодежи, образование: 239,7 тыс. человек (годом ранее – 229,2 тыс. человек).

Тем временем количество безработных молодых людей в возрасте 15-28 лет сократилось до 81,1 тыс. человек на конец второго квартала текущего года (минус 1,6% за год). В аналогичном периоде годом ранее безработных юношей и девушек было 82,4 тысячи – на 4,8% меньше, чем годом ранее.

Больше всего безработных наблюдается в густонаселенном Алматы: 16,9 тыс. молодых человек – на 9,3% больше, чем в аналогичном периоде 2018 года (15,5 тыс. человек). Также в тройку антилидеров вошли Алматинская и Карагандинская области, где безработных молодых людей 8,1 тыс. и 6,5 тыс. соответственно.

23 августа текущего года на пресс-конференции заместитель премьер-министра Бердибек Сапарбаев сказал, что обеспечение казахстанцев работой и открытие новых рабочих мест является одним из главных поручений первого президента РК. По его словам, это

поручение исполняется в рамках 14 государственных и отраслевых программ, реализуемых в Казахстане. Одной из них является госпрограмма «Еңбек». В рамках программы «Еңбек» реализуются проекты «Бизнес Баस्ताу», «Жас маман», «Жас кәсіпкер».

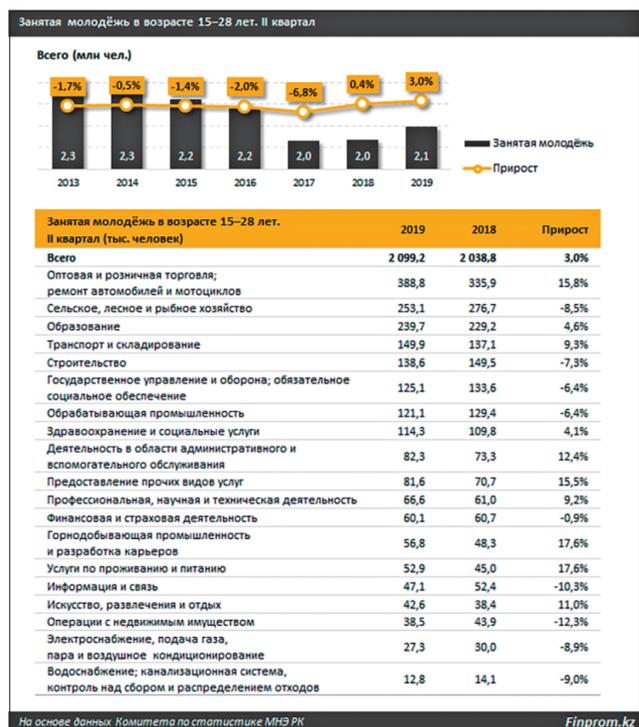
В текущем году будет создано 373 тыс. новых рабочих мест. По итогам 7 месяцев план реализован на 60%. Невостребованные специалисты прошли краткосрочное обучение по востребованным сегодня специальностям. По данным Министерства труда и социальной защиты населения, в I полугодии текущего года в стране было создано 186 тысяч рабочих мест – на 7% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Больше всего рабочих мест было создано в торговле, строительстве и сельском хозяйстве. Основная часть созданных рабочих мест (30%) находится в Алматы, Алматинской и Мангистауской

областях. В сельской местности создано более 77 тыс. рабочих мест, что составляет 42%.

Также в рамках госпрограммы «Еңбек» за полгода было охвачено 281 тыс. человек, из них 52% – безработные. 198 тыс. человек были трудоустроены, из них 121 тыс., или 61%, – на постоянные рабочие места.

Сейчас в стране уровень безработицы составляет 4,8% (годом ранее – 4,9%), целевым значением на 2019 год в рамках программы «Еңбек» является показатель в 4,8%. В то же время уровень молодежной безработицы снизился с 3,9% до 3,7% за год. Самый низкий уровень безработицы молодежи в возрасте 15-28 лет наблюдается в Атырауской (2,4%), Жамбылской (2,4%) и Актюбинской (2,5%) областях. Самый высокий уровень – в городе Алматы (6,3%), в Карагандинской области (5%) и в городе Нур-Султан (4,5%).

Finprom.kz



Слово о Матери

Безвременно ушла из жизни Мадина Мухаметбековна Коржумбаева – прекрасная женщина, счастливая мать и бабушка, доброй души человек.

Трудно подобрать слова, чтобы описать женщину, добродетельную и отзывчивую, любившую этот мир и людей. В Мадине Мухаметбековне, как и во всех людях ее поколения, отразилось время, в котором она жила, время, которое безвозвратно уходит. У нее была удивительная жизнь, полная труда, невзгод и преодолений, радости и побед.

Мадина Мухаметбековна прошла все ступени роста на государственной службе, занимала ответственные посты. Вся ее жизнь была примером самоотверженного служения родной стране. Она была мудрым организатором, требовательным и справедливым, вместе с тем скромным и порядочным человеком. Со знанием дела делилась своим опытом с молодыми кадрами. Не найдется ни одного ученика Мадины Мухаметбековны, который не

испытал бы в эти дни чувство горькой утраты. Она всегда могла подсказать правильное решение, посоветовать лучший путь выхода из ситуации. На нее всегда можно было положиться.

Для Мадины Мухаметбековны интересы и чаянья родной семьи, безусловно, ставились выше своих. Она всегда старалась сделать жизнь детей и внуков только лучше, приучала их к труду, прививала лучшие душевные качества. За добросовестный труд Мадина Мухаметбековна награждалась медалями и Почетными грамотами Республики Казахстан.

Нелегко терять близких. Боль и горечь потери чувствует семья, друзья, коллеги. Светлая память о Мадине Мухаметбековне Коржумбаевой навсегда останется в сердцах всех, кто ее знал, работал и дружил с ней.

Коллектив редакции газеты «Деловой Казакстан» выражает искренние соболезнования главному редактору Серику Амангельдиновичу Коржумбаеву, родным и близким в связи с невосполнимой утратой дорогого человека.

WEEKEND

www.dknews.kz

Киномузей – окно в историю

Ко Дню города на территории киностудии «Казахфильм» 16 сентября состоялось торжественное открытие музея казахского кино им. Шакена Айманова.

Айгуль БЕЙСЕНОВА

В новом киномузее собраны настоящие шедевры, подлинные костюмы героев полюбившихся фильмов, эскизы, афиши, фотографии, созданные известными мастерами киноискусства прошлого столетия.

Церемония открытия музея прошла при участии акима Алматы Бакытжана Сагинтаева, вице-министра культуры и спорта РК Нуркисы Дауешова, Народного артиста СССР Асанали Ашимова, председателя Союза кинематографистов Ермека Турсунова и многих других деятелей киноискусства. Открытию киномузея поспособствовала череда юбилейных дат, а это и 105-летие Шакену Айманову, и 85-летие казахскому кинематографу, и 50-летие казахской кукольной анимации.

«Благодаря ценителям нашего киноискусства сохранена техника тех времен, плакаты и постеры», – отмечает президент киностудии «Казахфильм» Арман Асенов.

Фондовые коллекции отражают кинокультуру Казахстана на протяжении всей истории ее развития. Внимание

зрителей привлекает старинная кинокамера легендарного кинорежиссера Сергея Эйзенштейна во время его работы в Алматы. Идея сохранения произведений отечественного кинематографа осуществлялась рядом крупнейших деятелей кино. Старинную камеру сумел сохранить кинотехник Иван Зайцев. А благодаря художнику-постановщику Гульфаруз Исмаиловой, работавшей в картине Султана Ходжикува «Кыз-Жибек», сохранились костюмы главных героев – Тулегена и Кыз-Жибек. Здесь же представлен костюм легендарного «Чокана» и бесстрашной «Томирис». Все это было собрано и сохранено неравнодушными к казахскому кинематографу людьми. Не надо забывать, что во время Великой Отечественной войны, осенью 1941-го, крупнейшие киностудии «Мосфильм» и «Ленфильм» базировались в Алма-Ате. Здесь была создана Центральная объединенная киностудия Союза (ЦОКС). В те непростые годы известными мэтрами в области кино создавалось множество киношедевров, о чем напоминает историческая «Аллея звезд», которая также размещена на территории киностудии.



Особой гордостью музея является воссозданный рабочий кабинет Шакена Айманова, где находится его рабочий стол, шахматная доска, рукописи, а также представлена коллекция его значков, ножи, зажигалки. В оформлении этой экспозиции приняли участие родственники Шакена Айманова, которые передали в дар музею личные вещи, документы и фотографии, принадлежавшие великому кинорежиссеру.

Киноэкспозиция носит культурно-просветительский и ознакомительный характер. Причем коллекция архивных экспонатов обещает постепенно пополняться. Отныне каждый посетитель может увидеть живую историю казахского кино, воочию прикоснуться к миру отечественного кинематографа.

Праздник кино собирает друзей

В Алматы проходит II Международный кинофестиваль Almaty Film Festival 2019, главное культурное событие осени в южной столице. Его организатор – акимат Алматы.

Вадим КРАВЦОВ, фото автора

Традиционной красной дорожкой со звездами казахстанского и мирового кино Алматинский кинофестиваль открылся во Дворце Республики. Фильмом церемонии от-



крытия стала первая российско-китайская лента «Тайна печати дракона» режиссера Олега Степченко, созданная в стиле фэнтези. В фильме снимались звезды мирового кино Джеки Чан и Арнольд Шварценеггер. Своими видеобращениями они приветствовали публику.

«Кинофестиваль способствует развитию кинорынка региона, становится платформой для презентации мирового кино. Площадка фестиваля дает возможность молодым талантам проявить себя, набраться опыта у мэтров с мировым именем, получить качественный нетворкинг во время круглых столов, бизнес-мероприятий», – отметил в своем приветствии аким Алматы Бахытжан Сагинтаев.

В основной конкурс включено 12 полнометражных лент, среди которых фильм «Растворяться», снятый известным режиссером Ким Ки-Дуком в копродукции Казахстана и Южной Кореи. Кинорежиссер из Великобритании, оscarовский лауреат Хью Хадсон возглавил международное жюри. В его состав вошла казахстанская актриса Самал Еслямова.

«Основной конкурс нашего кинофестиваля направлен на содействие сотрудничеству между киноиндустриями разных стран, которые смогут открыть для себя новые возможности для кинопроизводства, включая совместное производство. Это расширит рамки будущих кинопроектов, и по этой причине мы назвали основной конкурс «Сближение культур». Для этого конкурса мы выбрали только те фильмы, которые были сняты в совместном производстве», – отметил режиссер Акан Сатаев, президент Almaty Film Festival.

DK-TRANSLATION

О чем пишут казахскоязычные СМИ

STAN.KZ

Портал обнародовал гонорары отечественных звезд за обряд тусакесер или разрезание пут. Ставки отечественных знаменитостей озвучил сайт. Список возглавили Карақат Әбілдіна и Қыдырәлі. Заявку им нужно дать за 3-4 месяца. Услуги стоят 7 000 долларов, помимо билетов бизнес-класса и номеров люкс. Для фиксации заявки нужна предоплата в 50%. Взамен они исполнят 10-15 песен.

Жазира Байырбекова в Западный Казахстан выезжает только с мужем Жанболатом. Ставка этого дуэта – 2 миллиона тенге, кроме дороги и ночлега. Они тоже требуют пятидесятипроцентную предоплату. Сакен Майгазиев готов потроговаться и войти в положение. Но если обряд нужно провести не в Алматы, то придется раскошелиться на 4 тысячи долларов вместе с проживанием и дорогой. Ставки у Нуржана Керменбаева, Нурлана Еспанова, Тамары Асар и Алтынай Жорабаевой – 1,5 миллиона тенге. Сюда не входят проживание, питание и дорога. Алтынай готова спеть и за миллион, если вы алматинец и обобснуете свое предложение. Айдар Турғанбек разрежет путы за 2000 долларов.

ТУРКИСТАН

Газета публикует материал о том, что богатейшие казахи покупают недвижимость за рубежом. В последние годы участились покупки казахстанцами домов и коммерческих объектов за границей. Об этом рассказали на конференции об инвестициях в зарубежную недвижимость. Самые популярные страны

среди казахстанцев – это Турция, Северный Кипр, Испания, Болгария, Германия, США, Чехия, ОАЭ, Италия, Канада, Таиланд.

В Болгарии стоимость квартиры начинается от 15 тысяч евро, в Дубаи – от 250 тысяч, в Северном Кипре – от 40 тысяч, в Южной Кипре – от 80 тысяч, в Турции – от 50 тысяч. Что интересно, казахстанцы предпочитают участки площадью 1000-1500 квадратных метров и строят там дом. К тому же, они уделяют особое внимание образованию. На Кипре образование доступно. И еще соотечественники хотят, чтобы инвестиции приносили доход. Поэтому берут в аренду квартиры в Испании, Болгарии и Таиланде. На фоне возросшего спроса на зарубежное жилье в стране появились компании по оформлению сделок. По словам специалистов, в Северном Кипре купить недвижимость не составляет труда, и цены на нее не выше, чем в Казахстане, от 900 долларов за квадрат. Через такие компании можно выбрать жилье онлайн, либо съездить туда. Можно купить недвижимость в рассрочку без процентов или в кредит на 7 лет. Дом у моря – это не только душевное наслаждение, но и вклад в будущее.

ZAMANA.KZ

Сайт, ссылаясь на видео пользователя youtube по имени Кулпынай, поделился информацией о том, чем зарабатывают на жизнь казахи в Корее. Кулпынай 6 лет живет в Южной Корее и утверждает, что казахи там выполняют только черную, тяжелую и опасную работу. Самой трудной и опасной работой считается труд на море. Там

возможен вахтовый или дневной режим работы. Зарплата выплачивается посуточно или сдельно.

Кто не хочет работать за ежемесячный оклад, переводятся на оплату в зависимости от улова рыбы. Кто не умеет ловить рыбу, работает на оклад. Сами корейцы заняты на должностях капитана, рулевого или помощником рулевого. Работа на море для здоровья вредна, и минимальная зарплата составляет 1500 долларов.

Многие казахи также подвизались на стройке. Электрики и сварщики получают в два раза больше обычных грузчиков. Поскольку зарплата выдается каждый день, здесь вместе с экспатами работают и корейцы. Некоторые рассчитывают зарабатывать на стройке 3000 долларов, но все зависит от погоды, потому что во время дождей стройка прекращается.

Еще одна работа – на посевных и сборе урожая. Эта работа сезонная, длится 3-6 месяцев. Рабочий день начинается с 5 утра. Тут работают и мужчины, и женщины.

Четвертая работа – это заводской труд. Его плюс в бесплатном общежитии и двухразовом питании. В Корею много разных заводов. Зимой народ повально работает на заводах, поэтому в этот период вакансии редки.

Пятый вид занятости – работа в мотелях. Хотя тут предоставляется бесплатное проживание, но по сравнению с другими видами деятельности заработка ниже. По словам Кулпынай, в Корею лучше приезжать, зная корейский язык. Со знанием местного языка можно найти любую понравившуюся работу. Она советует новичкам устраиваться на ежедневную оплачиваемую работу, поскольку иногда работодатели под разными предлогами задерживают жалование и могут оплатить лишь половину или вовсе не заплатить.

Ведущий рубрики – Тлек НАБИЖАН



Палочки взмах

Казахская государственная филармония им. Жамбыла начала новый концертный сезон с проведения Первого алматинского международного конкурса оперно-симфонических дирижеров, прошедшего с 10 по 15 сентября. Проект поддержан Министерством культуры и спорта РК совместно с международным агентством «Classics Management Budapest».

Вадим КРАВЦОВ, фото предоставлено филармонией им. Жамбыла

Джузеппе Аквива и казахстанский педагог Серик Сырлыбаев.

Впервые проводимый в Алматы конкурс оперно-симфонических дирижеров сразу обозначил высокую планку, как уровнем участников, так и высокопрофессиональным составом жюри. Для участия в конкурсе было подано 140 заявок из 32 стран без ограничения по возрасту. После отборочного этапа осталось 56 участников. К финалу, ставшему одновременно и гала-концертом, были допущены четыре соискателя. Под их управлением Государственный академический симфонический оркестр РК исполнил симфонии Петра Чайковского и Иоганнеса Брамса.

Обязательной программой были казахские танцы из оперы «Абай» Ахмета Жубанова и Латифа Хамиди. Конкурсантов оценивало международное жюри, возглавляемое дирижером, лауреатом Государственной премии РК Аланом Бурибаевым. В него вошли музыканты с международной известностью: дирижеры Дьердь Рат из Венгрии, Диан Чобанов из Болгарии, итальянцы Витторио Паризи,



Ерболат АХМЕДЬЯРОВ

Джакомо Мартини, итальянцы Витторио Паризи, – продолжил Алан Бурибаев. – И было очень трудно оценивать каждого из них. Нам нужно было принимать во внимание каждый из аспектов профессии дирижера. Поскольку только в сочетании, в своеобразном золотом сечении, эти качества могут собраться в одном человеке вместе». Для присуждения первой премии строгое жюри не нашло достойного претендента. Вторая премия досталась россиянину Азиму Каримову, одному из последних учеников Геннадия Рождественского, легендарного дирижера – педагога Московской консерватории им. Чайковского Азиму Каримову не только разносторонний музыкант, но и музыковед. Он многократный лауреат всероссийских и международных конкурсов как дирижер и исполнитель-гобоист. Третья премия присуждена дирижеру ГАТОБ им. Абая Ерболату Ахмедьярову. Тарас Демчишин из Украины и Александр Адирте из США удостоились четвертой премии.

Любовь в каждом сердце

В Москве завершился III Международный кинофестиваль «Любовь в каждом сердце». Одним из призеров фестиваля стала короткометражка «Мангашлык» режиссера Людмилы Лебедевой из Павлодара, получившая специальную приз жюри. Художник фильма Галина Беспалова удостоена диплома «Лучший художник».

Сергей ГОРБУНОВ, Павлодар, фото из архива Людмилы ЛЕБЕДЕВОЙ

В программу фестиваля вошло семь направлений: полнометражные, короткометражные, музыкальные и документальные фильмы, телеочерки, видеоклипы и фильмы-концерты. Из 300 приращенных работ в финал прошли 60.

Кроме картин российских авторов были представлены киноработы из Эстонии, Украины, Казахстана, Грузии, Германии, Латвии и Южной Осетии.

Сюжет фильма «Мангашлык», снятый режиссером летом 2017 года в Павлодаре за неделю, прост, но – берет за сердце. В сентябре 1942 года эшелон с солдатами с Дальнего Востока был переброшен на Сталинградский фронт через Казахстан. На станции Павлодар состав сделал остановку для дозагрузки. В распоряжении молодого красноармейца есть всего не больше полчаса, чтобы встретиться с матерью. Но все зависело от солдата-часового, который должен был принять



Людмила ЛЕБЕДЕВА

непростое решение. И встреча все-таки состоялась в течение нескольких минут, когда состав уже трогался.

«Мангашлык», по задумке сценариста, – это ругательное слово одного из главных героев: «мангал – шашлык». Так вот, поначалу оно звучит как нецензурное, а в конце почти ласково. Эта история трогает за душу многих людей: в прошлом году на кинофестивале в Болгарии Людмила Лебедева за этот фильм также получила приз.

Деловой Казахстан

Республиканская экономическая газета

Выходит по пятницам

Собственник: ТОО «Группа компаний «Бизнес Медиа»

Генеральный директор, главный редактор: Серик КОРЖУМБАЕВ
Первый заместитель главного редактора, заместитель генерального директора: Марина ТЮЛЕНЕВА

Заместитель главного редактора: Алешина ДОНСКИХ
Коммерческий директор: Алена РОМАЙКИНА

Адрес редакции: 050013, г. Алматы, Площадь Республики, 13, офис 619, тел./факс: +7 (727) 295 2301, 250 7556, 250 7268, 250 7163, e-mail: info@dknews.kz

Отдел рекламы: тел.: +7 (727) 250 1803, commercial@dknews.kz

Издание зарегистрировано в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан. Свидетельство о постановке на учет № 6798-Г выдано 13.01.2006 г.

Адрес для корреспонденции: 050000, г. Алматы, почта, а/я 388

Опубликованные материалы не всегда отражают точку зрения редакции.

Ответственность за достоверность фактов и сведений, содержащихся в публикациях газеты, несут авторы. Рукописи не рецензируются и не возвращаются. Ответственность за содержание рекламы несет рекламодатель. Материалы в рамках публикуются на правах рекламы. © Дублирование материалов без письменного согласия редакции запрещено. При цитировании ссылка на газету «Деловой Казахстан» обязательна.

Подписной индекс: 64042 Тираж: 11 100
Номер отпечатан: ОО «РТИК «Дауир» (г. Алматы, ул. Калдаякова, 17)
ТОО «Астана Интер-Трейддинг» (г. Нур-Султан, ул. Жубанова, 24/1)

