

ҚТЖ ВЫПОЛНИЛО ПЛАНЫ ПО ПЕРЕВОЗКАМ ГРУЗА

Пандемия COVID-19 негативно отразилась на рынке грузоперевозок во всем мире

стр. 3 »



БУМАГИ БУДУТ... ЗЕЛЕНЬ

Во всем мире инвестиции в облигации считаются наиболее надежным вложением средств на рынке ценных бумаг

стр. 4 »



ДОМ С МЕЗОНИНОМ

В нынешнем году исполнилось 100 лет со дня смерти ученого-лесоведа Эдуарда Баума

стр. 11 »



Газ на-гора!



В то время как алматинцы и жители других городов Казахстана, изнывающие от жара по-зимнему нагретых батарей отопления, вынуждены открывать настежь окна и форточки, чтобы охладить жилье, в развитых странах жителей учат выживать в холода без электричества и газа, значительного подорожавших там в последнее время.

Тулеген АСКАРОВ,
фото с сайта kaztransgas.kz

Большинство из этих стран обделено углеводородными ресурсами и в придачу делает ставку на возобновляемые источники энергии в борьбе за экологию, поэтому не может позволить себе отопительную роскошь.

ЗА ЧТО БОРОЛИСЬ...

Вот и размещает в соцсетях, к примеру, Федеральное управление по вопросам гражданской защиты и помощи при стихийных бедствиях Германии видеоролик с советами, как выживать в квартире при отключенном отоплении и электричестве. На видео пожилая женщина замерзает в своем жилище, у нее идет пар изо рта. Для начала она надевает куртку, шарф и перчатки, потом утепляет окна, заклеивая их фольгой. Потом делает из цветочных горшков самодельную мини-печурку на свечках, чтобы согреться самой и принять в гости молодую пару. В итоге все располагаются вокруг этой печки, не снимая верхнюю одежду и протягивая временами

руки к нагретым горшкам, тогда как ноги приходится укутывать теплыми пледами.

Судя по динамике цен на газ в Европе, такой сценарий сегодня выглядит вполне реалистичным. Ведь если в начале этого века цена на «голубое топливо» складывалась там на электронной торговой площадке с точкой сдачи на виртуальном газовом хабе National Balancing Point (NBP, «Национальная балансовая точка») в Великобритании на уровне в \$100 за 1 тысячу кубометров, то в начале октября текущего года они вплотную подошли к \$2 000.

Теперь рыночная цена на газ определяется на хабе Title Transfer Facility (TTF, «Главный пункт перевода») в Нидерландах по результатам торгов, проводимых амстердамской биржей ICE-Endex Exchange. В ситуации пришлось выматываться российскому президенту Владимиру Путину, заявившему о возможном увеличении предложения на газовом рынке со стороны России, после чего биржевые цены на газ начали падать.

Впрочем, сам по себе газ тут ни при чем. Европу, давно ставшую

в энергетике не на углеводородное ископаемое сырье (уголь, нефть, газ) и атомные электростанции, а на возобновляемые источники энергии, в первую очередь ветер, солнце и биогаз, подвела безветренная погода, установившаяся на несколько недель в конце лета на Северном море. Ветряные станции, расположенные там, резко сократили выработку, из-за чего в Великобритании цены на электроэнергию подпрыгнули в разы, а в Германии почти в полтора раза. В итоге пришлось срочно запускать газовые и даже угольные электростанции. В Германии ситуация усугубилась еще и тем, что под давлением «зеленых» там сворачивают еще и атомную энергетику.

К «ГОЛЛАНДСКОЙ БОЛЕЗНИ» ПРИВЫКЛИ, СПРАВИМСЯ И С УГЛЕРОДНОЙ НЕЙТРАЛЬНОСТЬЮ

Для казахстанских угольщиков такие перемены на европейском рынке стали манной небесной. После падения в прошлом году экспорта угля почти на четверть в стоимостном выражении, за 7

месяцев текущего года его объем увеличился на 31,9%, а в натуральном исчислении – на 29,2%. Примечательно, что львиная доля нашего угля пошла в Россию, где тоже не стояли на месте, увеличив его добычу за январь-сентябрь на 8,7%. Приобретали казахстанский уголь и Украина с Белоруссией. А в дальнейшем зарубежье он дошел до Швейцарии, Великобритании и Турции. И это неудивительно, поскольку по оценкам аналитиков за минувшее лето энергетический уголь подорожал более чем на 60%. А в начале октября в Европе цены на него поставили новый рекорд, перевалив планку в \$500 за тонну! При этом угля не хватает и в Азии.

Конечно, нельзя не порадоваться за отечественных угольщиков, которым высокие цены на уголь несут дополнительные весомые доходы. Свою маржу получают и нефтяники с газовиками. Как уже не раз могли убедиться казахстанцы, ничего плохого в приступах «голландской болезни» нет. Бюджет и Национальный фонд РК получают новые поступления газо-, угле- и нефтедолларов, что позволяет своевременно выплачивать пенсии и пособия, реализовывать масштабные инфраструктурные проекты, увеличивать зарплаты бюджетникам и так далее.

стр. 5 »

ВЛАСТЬ. АКЦЕНТЫ НЕДЕЛИ

Человеческий фактор

Главный урок пандемии – в любой, даже сложной, ситуации важно не останавливаться в развитии. На первый план выходит приоритет – человек и развитие его потенциала. Поэтому в нашей стране значимые проекты реализуются в первую очередь в сфере поступательного развития социальной сферы, гарантирующей достойный уровень жизни людей.

ПРЕЗИДЕНТ

Под председательством Касым-Жомарта Токаева в формате видеоконференцсвязи состоялось расширенное заседание Совета Ассамблеи народа Казахстана.

Глава государства поставил перед государственными органами и АНК ряд приоритетных задач. В первую очередь акцентировал внимание на важности обеспечения регионального развития, основанного на принципах равенства возможностей.

стр. 2 »

ОДИН ПОЯС, ОДИН ПУТЬ

Новые горизонты сотрудничества

В городе Ланьчжоу – административном центре провинции Ганьсу – прошел 8-й Форум сотрудничества «Китай-Центральная Азия». За годы проведения он стал авторитетной площадкой для широкого обмена мнениями между Китаем и странами Центральной Азии. И на этот раз форум помог выработать новые подходы для развития взаимовыгодного и конструктивного сотрудничества, а также налаживания более тесных контактов среди представителей политических, общественных, деловых и научных кругов стран-участниц.

стр. 2 »

АНАТОМИЯ ДЕФИЦИТА

Эпоха дешевых энергоресурсов закончилась?

ДК продолжает отслеживать ситуацию с дефицитом дизельного топлива в Казахстане. Как выяснилось, основная причина его дефицита, ощущающегося почти месяц, – диспропорция в цене с Россией и другими соседними странами. Об этом заявил министр энергетики Магзум Мирзагалиев.

стр. 5 »

РЕГИОНЫ. ИНФЛЯЦИЯ

Цены пробивают барьеры

ДК продолжает отслеживать ситуацию с ростом цен в стране. Наличие проблемы признает и Национальный банк, основной целью которого, напомним, является обеспечение стабильности цен в стране. Как заявил на этой неделе председатель Нацбанка РК Ерболат Досаев на пленарном заседании Мажилиса Парламента при обсуждении законопроекта РК «О республиканском бюджете на 2022–2024 годы», продовольственная инфляция ускорилась в Казахстане до 11,5%.

Диас ОРАЗОВ, Нур-Султан

В масштабах страны мы анализировали ситуацию в прошлом номере – статья «Как яйца пробивают антиинфляционные рудуты Нацбанка и правительства». А как выглядит картина в различных регионах страны? Наши корреспонденты передают с мест. Судя по их репортажам, рост цен продолжает крушить антиинфляционные рудуты Нацбанка и правительства. Хотя антиинфляционные меры местных властей во многих регионах приобретают системный характер.

стр. 8-9 »



ҚТЖ ВЫПОЛНИЛО ПЛАНЫ ПО ПЕРЕВОЗКАМ ГРУЗА

Пандемия COVID-19 негативно отразилась на рынке грузоперевозок во всем мире. Морские и автомобильные перевозчики считают свои убытки. Несмотря на то, что грузовое движение не останавливалось, коронавирусу не обошла стороной железнодорожную отрасль. О том, какие проблемы обнажила вспышка инфекции и какие появились новые возможности в грузоперевозках, рассказал заместитель председателя правления АО «НК «Қазақстан темір жолы» Оралхан КУЛАКОВ.

– Выгодно ли ҚТЖ возить уголь? Сколько зарабатывает Нацкомпания на этом?

– Судите сами: тарифная ставка на перевозку каменного угля по отношению к тарифу на перевозку других грузов является самой низкой. К примеру, в 5 раз ниже к тарифу перевозок черных металлов, в 4 раза ниже лома черных металлов, в 2,5 раза лесных грузов.

Тариф на железнодорожные перевозки утверждает и контролирует государственный уполномоченный орган.

– В целом, насколько пандемия повлияла на перевозки? Насколько позитивна динамика объемов перевозок грузов?

– В период пандемии железная дорога демонстрирует устойчивую стабильность своей работы. Более того, ҚТЖ полностью удовлетворяет потребности грузоотправителей, исполняя обязательства по плану перевозок. Так, за 9 месяцев 2021 года погрузка по сети ҚТЖ выросла на 1,5% и составила 190 млн тонн. Внутри страны перевезено 125 млн тонн груза. Экспорт вырос на 2,5% и достиг 66,6 млн тонн. Объемы отправок по ряду номенклатур груза превышают прогнозы. К прошлому году рост показали перевозки нефтепродуктов на 7,2% (до 13 млн тонн), железной руды и марганца – 3,2% до 20,8 млн тонн. В целом перевезено

11,9 млн тонн строительных грузов, 3,6 млн тонн черных металлов, 2,9 млн тонн химических удобрений, 16,8 млн тонн цветной руды и серного сырья. Грузооборот, один из основных показателей работы грузовых перевозок, вырос на 2,6% и составил 176,4 млрд тонно-км.

КИТАЙ НЕ ОТКРЫВАЕТ СВОИ ГРАНИЦЫ

– Из-за угрозы распространения COVID-19 Китай замедлил прием груза на пограничных переходах Достык-Алашанькоу и Алтынколь-Хоргос. Это стало для казахстанских предпринимателей очень серьезным препятствием для ведения бизнеса. Удастся ли установить какой-либо порядок в передаче грузов?

– Ситуация остается прежней. КНР отдает приоритет для пропуска через погранпереходы транзитным грузам, продвижению контейнеров, прием и сдача крытых вагонов и зерновозов казахстанских экспортеров и импортеров осуществляется по остаточному принципу. Проблема ограничения экспорта – на контроле руководства страны. В прошлом месяце было направлено письмо премьер-министра Аскара Мамина в адрес премьер-министра госсовета КНР Ли Кэцзяна по урегулированию проблемных вопросов перевозки грузов через автомобильные и желез-

нодорожные пункты пропуска РК-КНР.

«ҚТЖ», в свою очередь, принимает все необходимые меры для решения данного вопроса. Мы ведем диалог с китайскими партнерами по защите интересов казахстанских участников перевозочного процесса. Проводятся еженедельные встречи на уровне руководства АО «НК «ҚТЖ» и Урумчуйской железной дороги и ежедневные совещания на уровне начальных пунктов приграничных станций. В совещаниях могут принять участие отечественные грузоотправители. В рамках оперативного взаимодействия с бизнесом мы проводим регулярные встречи с экспортерами и импортерами, введена специальная позиция – представитель по работе с крупными клиентами.

Из-за логистических сложностей мы предложили грузоотправителям провести дополнительные маркетинговые мероприятия, в частности, переориентировать поставки до 80% на погранпереход Алтынколь-Хоргос со стыка Достык-Алашанькоу, увеличить доли контейнерных грузов.

ГЛОБАЛЬНЫЙ ТРЕНД

– Проблемы с экспортными поставками подталкивают отечественные предприятия переходить на контейнерные перевозки. Какие есть предпосылки для их развития? Насколько стабилен этот тренд?

– Среди наших клиентов, экспортирующих продукцию в Китай, европейские страны и государства Юго-Восточной Азии, все большей популярностью начинают пользоваться контейнерные перевозки. Это один из способов упростить прохождение грузов через пограничные станции. Мы не раз отмечали, что Китай с трудом принимает груз в крытых вагонах, зерновозах, быстрее идет передача груза в контейнерах. Рост контейнеризации грузов в направлении Китая позволит решить многие вопросы и стать казахстанским экспортерам конкурентоспособными.

Надо учитывать, что контейнерные перевозки – это вложение времени. Многие страны переходят на контейнерные перевозки, развивают инфраструктуру для перевалки контейнеров. Грузы в контейнерах легко перевозить несколькими видами транспорта: по железной дороге, автомобильным и морским путем, таким образом, расширяется география доставки. К преимуществам контейнерных перевозок можно также отнести сокращение времени на перегрузку контейнеров на приграничных станциях, обработку грузов на терминалах. Основные контейнерные маршруты потер-

ритории Казахстана проходят по направлениям Китай – Европа, Китай – страны Центральной Азии, Китай – Россия, а также через казахстанские порты в направлении стран Кавказа, Персидского залива, Турции и других стран.

В данный момент на правительственном уровне обсуждается возможность принятия программы контейнеризации перевозок, направленной на предоставление дополнительной поддержки и принятия мер для развития этого вида перевозок.

ИНВЕСТИЦИИ В ИНФРАСТРУКТУРУ

– Какие проекты планирует реализовать компания в ближайшие годы для наращивания грузооборота с соседней страной и исключения сдерживающих факторов?

– ҚТЖ развивает транспортно-логистическую инфраструктуру. Для реализации экспортного потенциала с нашим главным экспортером – КНР при государственной поддержке принимаются меры для создания благоприятных условий и увеличения пропускной способности магистральной сети. Среди них инвестиционный проект по модернизации участка Достык-Мойынты. Строительство новых путей и электрификация участка нарастит пропускную способность участка по маршруту Китай – Европа – Китай в пять раз, увеличит скорость контейнерных поездов до 1 500 км/сутки. Реализация проекта началась уже в этом году. Модернизация участка включена в Национальный проект, утвержденный главой государства, «Сильные регионы – драйвер развития страны».

В планах ҚТЖ в следующем году начать строительство железнодорожной линии в обход станции Алматы, которая увеличит скорость движения поездов и разгрузит станцию до 40%. Протяженность линии – 73 км.

Улучшить показатели по всем видам грузовых перевозок между Казахстаном и Узбекистаном позволят проекты по строительству железнодорожной линии Дарбаза – Махтаарал и высокоскоростной магистрали Туркестан – Шымкент – Ташкент, последний проект также вошел в перечень Национальных проектов страны.

Что касается развития приграничных станций, которые являются «окнами» в Китай, Алтынколь и Достык, то сегодня созданы условия для благоприятной работы. Ведется капитальный ремонт путей, строительство ряда объектов железнодорожной инфраструктуры, в том числе вторых главных и приемоотправочных путей узкой и широкой колеи, современных терминалов.



– Оралхан Райханович, хотелось бы начать с актуального вопроса – наступлением осени традиционно возникает ажиотаж, связанный с нехваткой угля. И зачастую кивают в вашу сторону, якобы не хватает вагонов. С чем, на ваш взгляд, связана данная ситуация?

– Сразу скажу – проблем с вагонами нет! Мы прогнозировали, что такая ситуация возможна, поэтому просили грузоотправителей, в первую очередь, угольщиков, заблаговременно отправлять груз, переориентировать погрузки угля с осенне-зимнего периода на летние месяцы. С аналогичной просьбой мы неоднократно обращались, в том числе и через СМИ, к населению и акиматам. Однако активный закуп у нас начинается с наступлением холодов, тогда нарушается равномерность погрузки, создаются условия для ажиотажа и роста цен.

Для своевременного и полного обеспечения заявок грузоотправителей, исключения дефицита полувагонов при перевозке угля для ТЭЦ, коммунально-бытового сектора и населения в период отопительного сезона регулярно в ҚТЖ проводятся встречи по вопросам обеспечения погрузки угля. У нас действует специальный штаб, сформированы мониторинговые группы для свода информации по наличию коммунально-бытового угля, которые на постоянной основе предоставляют отчеты о работе подъездных путей, наличии проблемных вопросов.

За крупными отправителями угля закреплены полувагоны АО «Қазтеміртранс». Это гарантирует угольным разрезам предоставление со стороны ҚТЖ подвижного состава. Кроме того, в этом году организованы кольцевые маршрутные отправки угля из основных крупных угледобывающих предприятий.

– Вы сказали, что дефицита подвижного состава для перевозки угля нет...

– Поясню. Перевозка угля с каждым годом растет. За период январь-сентябрь текущего года по сети казахстанских железных дорог погрузка угля выросла к уровню аналогичного периода прошлого года на 5,2% и составила 76,6 млн тонн. Казахстанским

потребителям доставлено свыше 53,6 млн тонн твердого топлива. Этот показатель вырос на 3,5%. На экспорт отправлено 23 млн тонн. Прогнозируемый объем погрузки угля в 2021 году составляет 104 млн тонн, из них 73 млн тонн доставят на внутренний рынок страны. С нашей стороны принимаются все меры по своевременному обеспечению подвижного состава.

В Казахстане насчитывается более 63 тыс. полувагонов различных форм собственности. Из них 35 тысяч, или 55% парка, задействовано в перевозке угля. Этого количества достаточно при соблюдении отправителями и получателями технологических сроков оборота вагонов. Простой вагонов приводит к затруднению работы железной дороги.

– Возможно ли, что дефицит вагонов создает искусственно самими работниками станций? Насколько прозрачен процесс распределения вагонов?

– Это невозможно, работники станций не могут никак влиять на дефицит или профицит подвижного состава. Все вагоны являются собственными и направляются на станцию погрузки согласно перевозочным документам, которые оформляются строго по инструкции оператора или собственника подвижного состава.



КАК ПРОХОДИТ СТРЕСС-ТЕСТ?

Агентство по регулированию и развитию финансового рынка (АРРФР) проводит стресс-тестирование четырех банков страны. Суть стресс-тестирования заключается в том, чтобы понять, что может случиться, какие убытки может понести банк в той или иной неожиданной ситуации. Стресс-тестирование используется и для оценки всей финансовой системы, ее уязвимости по отношению к неожиданным событиям.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Надзорное стресс-тестирование как один из инструментов риск-ориентированного надзора позволяет оценивать на регулярной основе достаточность капитала банков, с учетом возможных негативных сценариев развития экономики. «Внедрение данного инструментария осуществляется в соответствии с Основными приоритетами надзорной политики банковского сектора на 2021 год и нацелено на повышение прозрачности и доверия к банковскому сектору через выстраивание комплексной модели оценки устойчивости финансового сектора», – сообщили в АРРФР.

За основу принята двухэтапная модель надзорного стресс-тестирования, применяемая ведущими финансовыми регуляторами в мире. В рамках первого этапа банки проводят расчеты стресс-тестов с использованием внутренних моделей в соответствии с инструкциями и сценариями регулятора – bottom-up (снизу вверх).

Этот подход заключается в том, что каждый банк самостоятельно оценивает свои потенциальные убытки при том или ином стрессовом событии, а потом пере-

дает полученные результаты в АРРФР для агрегирования.

«Более того, проведение стресс-тестирования самим банком позволяет ему достоверно оценить реальность реализации возможных негативных изменений экономической конъюнктуры. Однако следует отметить, что для данного подхода характерны два значительных недостатка.

Во-первых, проведение стресс-тестирования является достаточно затратным для организации. Во-вторых, в зависимости от внутренних моделей банков результаты стресс-тестов могут в значительной степени отличаться друг от друга, что делает затруднительным сопоставление полученных данных», – объясняет эксперт Сергей Конищев.

В рамках второго этапа агентство проводит top-down (сверху вниз) стресс-тестирование на основе собственных моделей с использованием надзорной информации по каждому банку.

«В данном случае можно избежать проблемы сопоставимости методологий и полученных результатов среди различных банков, но, тем не менее, нередко можно упустить из виду корреляции и взаимозависимости между фи-

нансовыми институтами. Применение двухэтапного подхода позволит повысить точность стресс-теста путем учета индивидуальных особенностей бизнес-моделей, стратегий и управленческих решений отдельных банков», – говорит эксперт.

Проведение полномасштабного надзорного стресс-тестирования по расширенному списку банков запланировано с 2022 года на ежегодной основе после доработки подходов и моделей по итогам пилотного проведения в этом году.

«Пилотное надзорное стресс-тестирование, о котором объявило Агентство РК по регулированию и развитию финансового рынка как метод раннего выявления рисков, особенно нерегулируемых, необходимо рынку. В условиях сохраняющейся неопределенности глобальной среды, с одной стороны, и стремительного развития инноваций в финансовой сфере, с другой стороны, финрегулятор делает акцент на различные макроэкономические шоки в финансовой системе и в каждом отдельном банке в частности. Это как лакмусовая бумажка, определяющая способность банка управлять отдельными видами рисков, их влияние на достаточность

капитала, ликвидность и финансовую стабильность», – говорит Алина Аникина, председатель правления АО ДБ «Альфа-Банк». – Научившись этому упражнению, банки смогут самостоятельно определять сценарии шоков, и главное – проигрывать их быстро, эффективно и без потерь. Отметим, что в 2020 году Альфа-Банк Казахстан успешно прошел Top-Down стресс-тестирование».

Оценка потерь банков проводится по четырем видам риска: кредитный риск (в том числе, риск ухудшения качества пролонгированных ссуд); рыночный риск; риск потери ликвидности, а также процентный риск по «банковской книге». По результатам стресс-тестирования наибольшая часть потерь (не менее двух третей), как правило, связана с кредитным риском (из-за доформирования резервов по ссудам).

Стресс-тестирование позволяет оценить потенциальный размер дефицита капитала банков и банковского сектора в целом. Кроме того, в рамках стресс-тестирования дополнительно оценивается «риск заражения» на межбанковском рынке (т. н. «эффект домино») в случае реализации заданных макроэкономических сценариев шоков. Это позволяет оценить влияние банкротства отдельных банков на устойчивость их контрагентов на межбанковском рынке.

«Вовлечение банков в процесс стресс-тестирования, проводимый финрегулятором, повышает прозрачность при

оценке устойчивости банка и принимаемых мер со стороны регулятора и дает хороший опыт в методологической части, исходя из опыта международных практик. В стресс-тестировании в первую очередь заинтересованы сами банки, чтобы оценить уровень устойчивости банка в экстремальных ситуациях и подготовить мероприятия для минимизации потерь и сохранения требуемого уровня устойчивости банка», – уточняет Элиза Козыкеева, управляющий директор Нурбанка.

В АРРФР говорят, что результаты последних проведенных стресс-тестов показали, что в целом банковская система достаточно устойчивая к стрессовым изменениям. При негативном сценарии банки вполне смогут удовлетворить спрос населения на банковские услуги.

«Каждый банк имеет свою методологию стресс-тестирования исходя из исторических фактов, которые происходили в стране, экономике, секторе, а также из оценки вероятных шоков. Банки регулярно актуализируют подход к стресс-тестированию и оценивают его эффективность», – заключает Элиза Козыкеева.

«Стресс-тестирование является важным инструментом анализа рисков отдельного банка, а также всей финансовой системы. Использование стресс-тестирования способно предотвратить банкротство отдельного банка, а также кризис всей финансовой системы», – заключает эксперт Сергей Конищев.

БАНКОВСКИЙ СЕКТОР

БАНКОВСКИЙ СЕКТОР

К концу минувшего лета банковскому сектору Казахстана удалось выправить свою кредитную статистику после заметного роста в июле совокупного объема «плохих» займов и просроченной задолженности по кредитам.

КТО НАКАПЛИВАЕТ ПРОСРОЧКУ

Тулеген АСКАРОВ

Правда, «просрочка» увеличилась и в августе, но на этот раз незначительно – лишь на 0,1% до 956,4 млрд тенге (в абсолютном выражении – на 0,8 млрд тенге), тогда как за июль – на 2%, или 19,1 млрд тенге. При этом у лидирующего по этому показателю Народного банка Казахстана произошло весьма значительное снижение на 6,6% до 198,8 млрд тенге, тогда как шедший вторым Jusan Bank сократил «просрочку» на 0,5% до 153,4 млрд тенге, а занимающий третье место дочерний Сбербанк – на 0,5% до 108,0 млрд тенге.

Увеличился совокупный объем «просрочки» главным образом за счет ее роста у Kaspi Bank на 0,9% до 105,4 млрд тенге, Евразийского банка (1,5% до 100 млрд тенге), Банка ЦентрКредит (8,5% до 76,2 млрд тенге) и Bank RBK (2,9% до 57,1 млрд тенге). Отметим также значительное снижение «просрочки» у сошедшего с рынка АТФБанка – 30,8% до 22,7 млрд тенге.

Совокупный объем проблемных кредитов с просрочкой платежей по ним свыше 90 дней после увеличения в июле на 2,4%, или 19,1 млрд тенге, за последний месяц лета уменьшился на 1,7% до 805,4 млрд тенге, в абсолютном выражении – на 13,8 млрд тенге. Свой вклад в этот статистический позитив внесли лидирующие здесь Народный банк Казахстана и дочерний Сбербанк, у которых произошло снижение соответственно на 2,0% до 196,5 млрд тенге и 1,2% до 119,4 млрд тенге. Занимающий третье место Kaspi Bank прибавил 0,3% до 91,9 млрд тенге.

Доля таких «плохих» займов в совокупном ссудном портфеле банковского сектора снизилась за последний месяц лета с 4,80% до 4,61%. Среди участников рынка к началу осени по-прежнему не уложился в требуемый 10%-ный норматив только Jusan Bank (18,2%), что, конечно же, делает честь регулятору, успешно зачистившему банковский сектор от проблемных банков.

Устойчивая позитивная тенденция сохранилась по совокупному объему банковского кредитования. После увеличения в июле на 1,8%, или 295,4 млрд тенге, общий ссудный портфель банков второго уровня вырос за последний месяц лета в большей степени – на 2,4% до 17,471 трлн тенге, в абсолютном выражении – на 412 млрд тенге. Значительный вклад в этот позитив внес лидер – Народный банк Казахстана, прибавивший 2,9%, или 154,8 млрд тенге, до 5,530 трлн тенге.

Не стояли на месте и другие члены группы «триллионеров» по этому показателю – дочерний Сбербанк, Kaspi Bank, Отбасы банк и Банк ЦентрКредит.

Замкнули же первую десятку по этому показателю ForteBank, Евразийский банк, Bank RBK, Jusan Bank, и дочерний Альфа-Банк (4,0% до 442 млрд тенге).

СОЦИАЛЬНАЯ ИНЖЕНЕРИЯ

Пандемия изменила киберпреступность. Теперь мошенники предпочитают действовать онлайн. Вы можете защитить свои данные с помощью технологий и следовать всем правилам информационной безопасности.

Евгений ПИТОЛИН, эксперт в области кибербезопасности, IT и коммуникаций

Однако социальный инженер не упустит момента подобраться к вашим самым засекреченным данным.

ЧТО ТАКОЕ «СОЦИАЛЬНАЯ ИНЖЕНЕРИЯ»

Социальная инженерия – наука и искусство взлома человеческого сознания. Она не требует значительных затрат и особых знаний. Специалисты используют в своей практике исключительно психологические приемы, тем самым выманивают деньги или данные для доступа к чужому счету. Самый простой пример – телефонный звонок. Мошенник представляет сотрудником банка, пытается узнать у абонента конфиденциальную информацию, играя на чувствах человека. Последние рассказывают социальным хакерам все, что им нужно. В их арсенале немало подобных техник. О них чуть позже.

КАК РАБОТАЕТ СОЦИАЛЬНАЯ ИНЖЕНЕРИЯ

В социальной инженерии все строится вокруг слабостей человека. Другими словами – метод управления действиями людей без применения технологий.

Наивность, доверчивость и соперничание – это лишь полбеды. В совокупности с профессиональными качествами: игнорирование должностных обязанностей, невнимательность и недостаток знаний, так называемый «взлом» человека может иметь серьезные последствия.

Типы атак социальных инженеров зависят от обстоятельств. Вот несколько тревожных звоночков.

Социальный инженер может:

- Подсматривать из-за плеча, чтобы узнать логин и пароль
- Следовать за кем-то из компании, представляя сотрудником, который забыл пропуск/карту доступа, чтобы попасть внутрь организации
- Записывать фейковые голосовые сообщения
- Отправлять фишинговые электронные письма и сообщения в мессенджеры

...А ВЫ ТОЧНО КУРЬЕР?



• Представиться сотрудником кредитных сервисов или техподдержки
Обмани меня: самые интересные мошеннические схемы
Волшебные письма от нигерийских миллиардеров, смс от «друга», которому срочно нужно скинуть деньги на счет, – схемы довольно известные. Теперь мошенники пошли по другому пути. Более сложному и изощренному.

ФЕЙКОВЫЕ СВИДАНИЯ

Казалось бы, знакомство онлайн имеет весьма высокие шансы на хэппи-энд. Но шансы запутаться в любовных сетях и попасть на крючок мошенникам намного выше.

На первый взгляд, все весьма предсказуемо. Девушка (на самом деле, мошенник, играющий в сети роль девушки) знакомится с мужчиной в соцсетях, переводит диалог в мессенджер и приглашает мужчину на свидание. Вспоминает, что у нее есть билет в кино или в театр, и предлагает мужчине выкупить место рядом с ней. После, когда он соглашается и переходит по ссылке (которую ему скидывает девушка для оплаты), он теряет и деньги, и девушку.

ДОСТУПНАЯ ИПОТЕКА – КАЖДОМУ

Примерно такой заголовок можно увидеть на фейковых сайтах, посвященных продлению программы льготной ипотеки. Таких сайтов много, но схожесть между ними все-таки есть: отсутствие информации о компании на сайте, фейковые отзывы клиентов и неработающие телефоны.

Мошенники заманивают «выгодным» предложением. Оформление ипотеки без

лишних документов и подтверждения дохода. Только под прикрытием одобрения ипотеки мошенники могут собирать данные для перепродажи микрофинансовым сервисам и спамерам.

БЕСПЛАТНЫЙ СЫР

«На ваш номер поступил перевод» – звучит заманчиво, но в чем подвох?

Во-первых, прежде чем предпринимать какие-либо меры, подтвердите через онлайн-банк поступление перевода. Это может быть просто рассылка по SMS.

Во-вторых, деньги действительно могут быть переведены на ваш счет, только... с украденной карты.

Что делать если такое уведомление все-таки пришло? Не поддавайтесь на просьбы мошенников. Не пересылайте им денежные средства. Заблокируйте номер отправителя и обратитесь в службу безопасности банка.

ПРОВЕРКА НА ЩЕДРОСТЬ

Пандемия вынудила нас полностью или частично уйти в онлайн. Вместе с тем в онлайн ушли и сетевые мошенники. Попасть на фишинговую страницу можно довольно легко. Подобные страницы находятся в тепле результатов поиска, и внешне никак не отличаются от оригинала. Поэтому различить на первый взгляд фейковый сайт будет непросто. Цель такой аферы – списать как можно больше денег с вашей банковской карты.

НЕ ДОВЕРЯТЬ И ПРОВЕРЯТЬ

Преступники будут играть на ваших чувствах и обещать золотые горы. Ваша главная задача – не попасться. И вот еще несколько правил:

- Проверяйте информацию. Если к вам позвонит сотрудник из банка и попросит ваши данные, чтобы прекратить бесконтрольное списывание денег, – закончите разговор и перезвоните в банк по номеру телефона, указанному на обратной стороне вашей кредитной карты
- Если сообщают, что вашему знакомому срочно нужны деньги, постарайтесь связаться с ним напрямую
- Не храните личные данные в открытом доступе и не вбивайте логин и пароль, когда рядом кто-то есть
- Не переходите по сомнительным ссылкам, вбивайте нужный вам адрес вручную
- Установите антивирус на ваш гаджет или компьютер
- Позаботьтесь о своих близких и расскажите им эти простые правила информационной безопасности.

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

По итогам девяти месяцев этого года объем торгуемого на KASE корпоративного долга снизился на 3,2%, или 469,2 млрд тенге, до 14,2 трлн тенге. При этом объем государственных облигаций на отечественном фондовом рынке вырос на 5,3% до 17,6 трлн тенге.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Во всем мире инвестиции в облигации считаются наиболее надежным вложением средств на рынке ценных бумаг. На первое октября в торговых списках KASE находились 312 выпусков корпоративных облигаций 74 эмитентов.

ОБЛИГАЦИИ

«За девять месяцев 2021 года совокупный объем торгов составил 1,3 трлн тенге, снизившись относительно аналогичного периода 2020 года на 0,7% или на 9,4 млрд тенге. При этом объем вторичного рынка корпоративных облигаций вырос в 2 раза с 289 млрд тенге

БУМАГИ БУДУТ... ЗЕЛЕНЕТЬ

до 614,6 млрд тенге», – заявила на пресс-конференции KASE Алина Алдамберген глава Казахстанской фондовой биржи.

Рынок облигаций депонирует развитие экономики. Ведь многие компании, которые обладают внушительными капиталами, но требуются значительные средства на развитие, приходят к такому способу финансирования.

«Корпоративными облигацион-

ными займами пользуются и банки, и крупные торговые сети, и операторы связи, поскольку по сравнению с другими видами привлечения инвестиций у облигаций есть ряд преимуществ. Самое главное – при помощи выпуска облигаций можно привлечь большой объем средств. Выпуск облигаций означает для компании выход на более высокий уровень и повышает ее инвестиционную привлекательность. Только

компании с высоким кредитом доверия могут позволить себе этот инструмент финансирования», – говорит эксперт Тимур Сундетов.

Всего на KASE были размещены 43 выпуска облигаций 22 эмитентов на общую сумму 682,8 млрд тенге, что на 32,9% ниже соответствующего показателя прошлого года.

«При этом в третьем квартале объем размещений составил 592,4 млрд тенге, что на 19,4% выше объема размещений за второй квартал 2021 года. Из них 21,2 млрд тенге привлекли акиматы, Министерство финансов – 571,2 млрд тенге, – прокомментировала Алина Алдамберген.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОБЛИГАЦИИ

В настоящее время в торговых списках KASE находится 42 выпуска облигаций четырех международных финансовых организаций: восемь выпусков Азиатского банка развития, 18 выпусков Евразийского банка развития, 12 выпусков Европейского банка реконструкции и развития и четыре выпуска Международной финансовой корпорации.

С начала 2021 года в официальный список включены 12 выпусков облигаций: три выпуска Азиатского банка развития и девять выпусков Евразийского банка развития. Изучая выпуск облигаций ЕАБР.

ESG НА KASE

Социальная и экологическая повестка проникла на фондовый рынок. Теперь инвесторы хотят не только умножать свое состояние, но и заботиться об окружающем мире. Так, Фонд развития предпринимательства «Даму» впервые в Казахстане разместил 5-летние социальные облигации на 1 млрд тенге. Доходность ценных бумаг составляет 11,9%, периодичность выплат купона – два раза в год.

«Новый инструмент был выпущен в рамках совместных инициатив по продвижению принципов ESG в финансировании экономики. Надеемся, что с каждым днем мы будем наблюдать рост в данном сегменте», – отметила председатель агентства по регулированию и развитию финансового рынка Мадина Абылкасымова.

ЖИЛИЩНЫЙ РЫНОК

Хотя и с некоторым опозданием, но похоже, что прогнозы чиновников и руководства государственного Отбасы банка о неминуемой стабилизации жилищного рынка начали сбываться в начале осени.

ЖИЛЬЕ НЕ УСТУПАЕТ ДЕПОЗИТАМ ПО ДОХОДНОСТИ

Тулеген АСКАРОВ

Как пояснили в Мининдустрии и инфраструктурного развития, удорожание жилья было связано с влиянием отложенного спроса из-за пандемии коронавируса, проблем с логистикой, включая доставку строительных материалов из-за границы, и масштабным изъятием пенсионных накоплений для покупки жилья на общую сумму в 1,5 трлн тенге.

Сейчас, со слов чиновников, государству удалось стабилизировать стоимость строительных материалов и их поставку на внутренний рынок (60% приходится на отечественное производство). Поэтому влияние перечисленных факторов сошло на нет, и в МИИР не ожидают их влияния на рынок в такой степени, чтобы в ближайшее время жилье подорожало на 30%, как прогнозируют некоторые его участники. Стабилизирующее давление на рынок оказывает и растущий объем введенного жилья. По данным Министерства национальной экономики, по итогам 9-ти месяцев текущего года было введено 10,4 млн квадратных метров жилья с приростом к аналогичному периоду прошлого года на 8%.

Поданным статистиков количество сделок купли-продажи жилья выросло в сентябре к августу на 8,4% до 50 364. В годовом выражении, то есть к первому месяцу прошлогодней осени, прирост составил 42,4%, а среднегодовом (январь-сентябрь к аналогичному периоду прошлого года) – 97,4% до 420 514 сделок. Для сравнения: в августе число сделок увеличилось соответственно на 0,4%, 54% и 2,1 раза.

При этом аномально высокие темпы роста все же сохраняются в некоторых регионах. Так, при подсчетах в годовом выражении количество сделок увеличилось в Атырауской области в 2,2 раза, Мангистауской – в 2,4 раза. В среднегодовом исчислении по данным за 9 месяцев лидируют

Мангистауская (5 раз), Атырауская (4,2 раза), Карагандинская, Кызылординская (2,2 раза) и Актюбинская области (2,1 раза), а также Нур-Султан (2 раза). Кстати, столица лидирует по темпам увеличения числа сделок в сентябре по сравнению с августом – 19,3%, тогда как в прилегающей к ней Акмолинской области произошло снижение на 4,6%, а в Северо-Казахстанской – на 9,1%. Пока небольшое замедление сложилось в сентябре и в ценовой динамике жилья. Так, если цены продажи нового жилья выросли в годовом выражении в августе на 13,6%, то в сентябре – на 13,1% до 346 152 тенге за квадратный метр общей площади квартир с чистой, черновой отделкой. При этом если за последний месяц к июлю эти цены поднялись на 1,1%, то за сентябрь к августу – на 0,7%. Цены перепродажи благоустроенного жилья росли в месячном выражении немного быстрее – соответственно на 1% в сентябре до 275 866 тенге против 0,9% в августе, зато в годовом выражении темпы их увеличения опустились с 24,3% до 24%.

Как видно из этих данных статистиков, инвестиции в жилье вполне сравнимы по доходности с наиболее привлекательными тенговыми депозитами, не говоря уже о долларовых. Приличную доходность дает и сдача жилья в аренду. В сентябре к августу арендная плата поднялась еще на 2,5% до 1 877 тенге, тогда как ранее сложился прирост на 3,1%, а в годовом выражении она выросла на 16,6% (в августе – на 14,3%). Для сравнения: согласно решению Казахстанского фонда гарантирования депозитов об уровне максимальной рекомендуемых ставок на ноябрь наибольшую доходность можно получить по сберегательным вкладам на 12 месяцев без пополнения – 13,8%, тогда как по срочным депозитам без пополнения на аналогичный срок она определена в 10,7%.

АНАТОМИЯ ДЕФИЦИТА

ЭПОХА ДЕШЕВЫХ ЭНЕРГОРЕСУРСОВ ЗАКОНЧИЛАСЬ?

«Стр. 1

Наталья БУТЫРИНА, Актау

Напомним, что для обеспечения внутреннего рынка дизельным топливом введен запрет на вывоз нефтепродуктов автомобильным транспортом. С апреля т.г. прекращен экспорт дизельного топлива. Перенесен плановый ремонт на Атырауском НПЗ на 2022 год. С 1 сентября по 5 октября импортировано 55,9 тыс. тонн дизтоплива из РФ, приняты другие меры. По словам министра, осенью среднемесячный объем потребления дизтоплива вырос на 25% – с 420 до 520 тысяч тонн.

«Так, из-за перебоев с электроэнергией весной Атырауский НПЗ долго не мог выйти на полную производственную мощность. Поэтому в этом году предприятие произвело на 200 тысяч тонн дизтоплива меньше. Также на дефицит повлияла разница в цене в приграничных странах СНГ, в Казахстане дизтопливо стоило дешевле на 90 тенге за литр, поэтому «утечка» горючего из страны производилась за счет дальнотранспортных перевозок. Проблему начали решать путем переговоров с Минэнерго России, чтобы владельцы казахстанских АЗС напрямую могли закупать дизтопливо в соседнем государстве», – пояснил глава Минэнерго РК.

По данным НК «КазМунайГаз», отечественные НПЗ работают в режиме максимальной загрузки. Производство основных видов нефтепродуктов ведется с опережением утвержденного плана.

«В августе-сентябре в Казахстане зафиксирован аномальный рост потребления дизтоплива. Причиной стала его низкая стоимость, которая спровоцировала отток продукта транзитными большегрузами. Сегодня ситуация фактически перешла в ручной режим управления. Министерством энергетики перед нами поставлена задача по скорейшей стабилизации рынка и обеспечению качественным топливом. Ежедневно на Шымкентском заводе вырабатывается около 5,5 тыс. тонн дизельного топлива, на Атырауском – около 4,4 тыс. тонн», – сообщил заместитель председателя правления НК «КазМунайГаз» Данияр Тиесов.

По данным Минэнерго, за 14 дней октября двумя заводами произведено 133 тыс. тонн дизтоплива, что на 4 тыс. тонн больше плановых показателей. Всего за 9 месяцев этого года на трех НПЗ выработано 3,7 млн тонн дизтоплива.

Министр энергетики страны Мағзум Мирзағалиев 16 октября заявил, что ситуация с дизельным топливом медленно, но улучшается. Между тем, если проследить за ситуацией, связанной с дефицитом дизтоплива, повышением цен на него и автогаза, то эта проблема повторяется из года в год. И звучат одни и те же объяснения: ремонт на трех НПЗ, ценовая политика РК по сравнению с соседней Россией, вывоз на экспорт. Из года в год наступаем на те же грабли, и ежегодно придумываем разные схемы выхода из кризиса.

К примеру, эксперт нефтегазового рынка, экономист Сергей Смирнов объяснил кризис на бензиновом рынке теми же причинами, что и 15-20 лет назад: недостаточное производство нефтепродуктов на отечественных заводах и вывоз на экспорт.

«Минэнерго РК переэкспортировало дизтопливо за рубеж. Дело в том, что в 2019 году экспорт дизельного топлива не было, в 2020 году его начали экспортировать. За 7 месяцев 2021 года они экспортировали почти 90% от всего объема, который был отправлен за рубеж в прошлом году. Причем за 8 месяцев текущего года его произвели больше на 9%, чем за такой же период годом ранее», – пояснил эксперт.

По его данным, до 2025 года цена на дизтопливо в РК в любом случае сравняется с российской, так как будет единый экономический рынок стран ЕАЭС.



«Единый рынок – поэтому цена должна быть примерно одинаковой, иначе этот рынок работать не будет. И в этой связи в Казахстане идет постепенное повышение цен на топливо с целью к 2025 году сравняться с российскими. Но когда возникает дефицит, этот процесс резко ускоряется. Что мы и наблюдаем сейчас. Тем более сейчас, когда дизтопливо завозится из России, оно там по определению дороже. Они же не могут поставлять дешевле, чем у себя продают», – пояснил Сергей Смирнов.

По мнению директора департамента переработки нефти и нефтехимии КМГ Дмитрия Макеева, проблема дефицита дизтоплива – на поверхности – вывоз топлива в сопредельные государства.

«Эта проблема возникла не сегодня и повторяется уже не первый год. Несмотря на то, что три НПЗ полностью обеспечивают объем потребления внутреннего рынка Казахстана, действительно, в ряде регионов наблюдается определенный дефицит. Причина вполне очевидна – топливо вывозят из Казахстана в сопредельные государства. По предварительной оценке, только за последний месяц из страны вывезено порядка 50 тысяч тонн дизеля. Обусловлено это диспаритетом цен. Например, если у нас стоимость за литр составляла 200 тенге, то в соседней России – 280 тенге. При этом мы не можем ограничить продажу дизтоплива транзитным фурам, в том числе иностранным, которые перед выездом из Казахстана направляют полные баки нашим более дешевым топливом. Тем временем из-за сложившейся ситуации казахстанские АЗС в настоящее время вынуждены завозить дорогой российский импорт, что и приводит к резкому удорожанию на «пистолете».

Более того, участниками рынка уже заключены договоры на импорт 60 тыс. тонн дизтоплива в октябре, из которых 40 тыс. тонн поставлены в страну. Завозится российское зимнее дизтопливо, цена которого на «пистолете» составит 300-350 тенге за литр», – объяснил представитель нефтедобывающей компании.

Эксперт по энергетике, главный редактор журнала «Геоэнергетика.инфо» Борис Марцинкевич в ходе видео-моста Москва – Нур-Султан – Минск – Ереван информационного агентства Sputnik отметил, что проблема с дизтопливом возникает в Казахстане ежегодно, хотя в 2018 году были закончены этапы модернизации на всех трех НПЗ страны. Объем производимого в Казахстане дизтоплива вырос, поэтому никакого дефицита быть не должно.

«Версия отом, что топливо вывозится в Россию в связи с тем, что на АЗС в Казахстане оно стоит 202 тенге (за литр), в то время как в России в

пересчете получается 290 тенге, в Узбекистане 267 тенге, в Киргизии 261 тенге, – вряд ли соответствует действительности, потому, что тогда дефицит был бы только в приграничных районах», – пояснил Борис Марцинкевич.

По его мнению, возможная причина может заключаться в том, что владельцы АЗС не получают прибыли с продажи дизтоплива, поэтому предпочитают с ним не связываться. Аналитик международной инвестиционной компании EXANTE Андрей Чеботарев полагает, что с 2025 года цены на бензин марки АИ-92 в Казахстане будут достигать 240-250 тенге за литр. Он напомнил, что с марта 2021 года в Казахстане стартовали биржевые торги бензином. Сейчас их результаты частично определяют стоимость топлива в стране. Осенью ожидается начало торгов дизелем и битумом.

«Мы достаточно долго поддерживали рынок ГСМ, субсидировали его, сдерживали цены. Теперь стоимость топлива свободная, и уже частично цены определяются на топливной бирже. С каждым месяцем объемы этой биржи будут расти», – заявил Андрей Чеботарев.

По мнению эксперта нефтегазовой отрасли Олжаса Байдилядинова, стоимость топлива в Казахстане примерно сравняется с ценниками России и Кыргызстана.

«Это не означает, что у нас будет одинаковая цена с Россией, где сейчас бензин АИ-92 стоит 270-300 тенге. Наши цены будут расти, эпоха дешевых энергоресурсов закончилась и в мире, и в Казахстане. Автовладельцам нужно быть готовыми к этому. Равновесная цена с российским рынком сейчас должна быть около 250 тенге», – говорит Олжас Байдилядинов.

Как пояснил генеральный директор Союза нефтесервисных компаний Казахстана Нурлан Жумагулов, проблема в том, что в Казахстане низкие цены на нефтепродукты.

«Это будет вечная проблема, пока цены не уравниваются. Бензин, дизель утекают в Кыргызстан, Россию. Все фуры заправляются в Казахстане, потому что Казахстан – как транзитная зона для них, отсюда дальше едут в Европу. А все хотят заправляться у нас, потому что выигрывают в цене. Вот так потребление растет», – пояснил Нурлан Жумагулов.

Прогноз по нефти у экспертов весьма радостный – котировки будут только расти. Но по топливу водителей ждут печальные новости. Эксперты сошлись во мнении, что цены на топливо в Казахстане будут только расти. Для этого есть две основные причины – старт работы общего рынка энергоресурсов стран ЕАЭС с 1 января 2025 года, а также начало биржевых торгов бензином.

ГАЗ НА-ГОРА!

«Стр. 1

Своя доля финансового «пирога» в те «тучные» годы доставалась и СМИ в виде рекламных доходов. Ведь до сих пор редакции с удовольствием вспоминают «золотой дождь» рекламы, обрушившийся на СМИ в первом десятилетии этого века перед глобальным финансовым кризисом 2007-2008 годов.

С другой стороны, глава государства вполне ясно заявил, что Казахстан намерен достичь углеродной нейтральности к середине текущего века. Для этого придется трансформировать национальную экономику, зависящую сегодня от добычи и сжигания углеводородных ресурсов, в пользу ВИЭ, модернизировать топливно-энергетический комплекс, пересмотреть индустриальную и агропромышленную политику, перевести на новые рельсы ЖКХ и радикально изменить образ жизни казахстанцев.

Как именно произойдет этот исторический переход страны к новому энергетическому бытию, минимально зависящему от углеводородного ископаемого сырья, пока не очень понятно. Ведь зима у нас гораздо холоднее по сравнению с Европой, а расстояния и территория намного больше, поэтому на ветряки, солнечные батареи вместе с немногочисленными ГЭС рассчитывать не приходится, даже если вместе с ними будут работать атомные электростанции.

Здесь поучителен печальный опыт не только Германии и других европейских стран, но и соседнего Кыргызстана, которому предсказывали светлое экологическое будущее по причине огромного гидроэнергетического потенциала этой страны. Светлым оно должно было стать после поголовного перевода потребителей на прямое электрическое отопление, которое обходилось бы жителям гораздо дешевле энергии, получаемой на ТЭЦ от сжигания угля.

По такому пути давно и успешно продвигается Норвегия вместе с некоторыми другими развитыми странами. Увы, у Кыргызстана такой прогрессивный переход не удался, в результате его столица – Бишкек – отапливается в основном углем за исключением нескольких десятков многоэтажек. К тому же из-за снижения уровня воды в Токтогульском водохранилище теперь приходится экономить энергию, получаемую с ГЭС.



С ТАКИМ ФУНДАМЕНТОМ ВСЕ ПО ПЛЕЧУ

Напомним, что и в Казахстане были попытки перейти на электрическое отопление в пору, когда энергетики предлагали дифференцированные тарифы, введенные с 2009 года. Тогда, к примеру, владельцы частных домов или теплиц могли отапливать их ночью по минимальному тарифу, а днем отключать отопление.

Но с августа 2017 года Министерство энергетики отменило такие тарифы, что привело к их неизбежному росту. Что касается ВИЭ, то их доля в общем балансе мала, а вырабатываемое ими электричество обходится гораздо дороже. Да и неспециалистам понятно, что в наши морозы, когда дни короткие, а солнце светит, но не греет, надеяться можно только на углеводородные ресурсы, в первую очередь на уголь и газ. Как бы их ни уничтожили экоактивисты, называя «экскрементами дьявола» и предвещая «проклятые ресурсы» странам, богатыми такими ископаемыми источниками энергии, пока полноценной замены им в нашей стране нет и не предвидится в ближайшие десятилетия.

Другое дело, что уже сегодня можно экономить эти ресурсы, подавая с ТЭЦ в жилье меньше тепла, когда слабеют холода, дабы не приходилось массово открывать окна и форточки, когда дома температура зашкаливает под плюс 30! Технологии «Clean coal» – чистого сжигания угля – позволяют использовать его без нанесения вреда окружающей среде в нынешних масштабах. Ветераны же редакции ДК, которым довелось топить печки и котлы в частном секторе, с удовольствием вспоминают уголь-«орешек», официально именуемый «длиннопламенный орех мелкий», или сокращенно «ДОМ».

Этот уголь горел практически без дыма по причине низкого содержания серы в нем, оставляя после сгорания не шлак, а лишь немного пепла наподобие дров. Есть еще технологии газификации угля, позволяющие развивать углехимическую промышленность, как это делается в соседнем Китае и других странах. Ее продукция используется для выпуска удобрений, тканей, пластмасс, предметов повседневного обихода и других товаров, а также экологически чистого топлива.

Развивать возобновляемые источники энергии, конечно же, нужно. Но делать это лучше одновременно с совершенствованием доставшейся нам в наследство от «плохого» СССР старой советской системы, благодаря которой в наших домах тепло, и даже в сильные морозы можно ходить в них в футболках и шортах, а не изобретать обогреватели на свечках, трясясь от холода в куртках, перчатках и шапках.

Выработка тепла и электроэнергии на угольных станциях, транспортировка до потребителей, промывка и опрессовка отопительных систем, сложенная работа энергетиков, сантехников и других служб жилищно-коммунального хозяйства, надлежащая подготовка к отопительному сезону и быстрое реагирование на аварии – все звенья этой наработанной десятилетиями сложной системы у нас относительно успешно функционируют. Особенно это проявилось в прошлом году во время действия режима ЧП из-за пандемии коронавируса.

На этот прочный фундамент можно настраивать другие составляющие отечественной энергетики, развивая ее равномерно и балансируя разные источники в зависимости от меняющихся природных условий. Огромный потенциал имеет цифровизация этой отрасли с использованием «интернета вещей», мобильной связи 5G и спутникового широкополосного интернета. Но при этом главное – следовать народной мудрости, которая учит: «На весну надейся, а дрова припасай!».

ДК-ЭКСПЕРТ

Цены на газ в Европе, по данным нидерландской биржи TTF, за последнюю неделю колебались вокруг уровня \$1100 за тысячу кубометров, причем в начале текущей недели немного начали снижаться. Агентство Bloomberg и «Газпром экспорт», дочерняя компания российского «Газпрома», сообщили о снижении спроса европейских промышленных потребителей на газ из-за слишком высоких цен.



Наталья МИЛЬЧАКОВА, заместитель руководителя ИАЦ «Альпари», Москва

РЕЗКИЙ РОСТ ЦЕН НА ГАЗ В ЕВРОПЕ ПРИОСТАНОВИЛСЯ

на «Российской энергетической неделе» в Москве официально сообщалось, что «Газпром» в октябре нарастил поставки газа в Европу на 15%, и новости о росте предложения приостановили рост цен на газ на европейских рынках.

Некоторая приостановка роста цен на газовом рынке могла быть также связана и с новостями о замедлении экономического роста в Китае. ВВП КНР за 3 квартал 2021 года рос намного медленнее, чем ожидали аналитики, – всего на 4,9% в годовом выражении и всего на 0,2% по сравнению со 2 кварталом текущего года. Замедление роста в Китае может способствовать более экономному потреблению энерго-ресурсов в связи с чем рост цен на газ в КНР, к которому подтягиваются европейские биржевые цены, может прекратиться. Власти Китая объявили о намерении сделать

ценообразование для электростанций, работающих на угле, более гибким и рыночным, чтобы скорее преодолеть энергетический кризис.

На газовый кризис в Европе и Юго-Восточной Азии откликнулись и в нефтяном альянсе ОПЕК+, хотя мнения были, как это часто имеет место быть внутри альянса, прямо противоположные. Так, в министерстве энергетики Объединенных Арабских Эмиратов тем временем оценили, что текущие уровни цен на нефть и газ являются максимумами года, однако не решились спрогнозировать, когда начнется снижение цен. А в министерстве энергетики Саудовской Аравии считают, что мировому газовому рынку нужен регулятор, для модели которого можно взять за основу модель альянса ОПЕК+, в противном случае резких падений или резкого роста цен на газ не избежать и в будущем.

В Китае, тем не менее, официальные лица выражают уверенность в скорейшем преодолении энергетического кризиса: так, в Народном банке Китая считают кризис временным, как и рост инфляции цен производителей в стране, и ожидают снижения промышленной инфляции к концу текущего года.

Текущий энергетический кризис в Китае для Казахстана как поставщика газа в эту страну выглядит скорее, возможностью увеличить доходы от экспорта, чем существенным риском. Поставки газа в Китай осуществляются по газопроводу «Казахстан-Китай» на основе контрактных цен. В некоторые провинции Китая уже поставляются дополнительные объемы угля из Казахстана, не исключено, что поставки газа тоже могут вырасти, если будет такой запрос у Китая.

COMPANIES & MARKETS

www.dknews.kz

АУДИТОРСКИЙ ОТЧЕТ НЕЗАВИСИМЫХ АУДИТОРОВ Учредителю и руководству ТОО «Страховая группа «НОМАД»

Мнение
Мы провели аудит консолидированной финансовой отчетности ТОО «Страховая группа «НОМАД» (далее – «Компания») и ее дочерних организаций (далее - «Группа»), состоящей из консолидированного отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2020 года, консолидированного отчета о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе, консолидированного отчета об изменениях в собственном капитале и консолидированного отчета о движении денежных средств за год, закончившийся на эту дату, а также примечаний к консолидированной финансовой отчетности, включая краткий обзор основных положений учетной политики.

По нашему мнению, прилагаемая консолидированная финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях консолидированное финансовое положение Группы по состоянию на 31 декабря 2020 года, а также ее консолидированные финансовые результаты и консолидированное движение денежных средств за 2020 год в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»).

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита («МСА»). Наша ответственность согласно указанным стандартам, далее раскрывается в разделе «Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности» нашего заключения. Мы независимы по отношению к Группе в соответствии с Кодексом этики профессиональных бухгалтеров Совета по международным стандартам этики для бухгалтеров («Кодекс») и этическими требованиями, применимыми к нашему аудиту консолидированной финансовой отчетности в Республике Казахстан, и нами выполнены прочие этические обязанности в соответствии с этими требованиями и Кодексом. Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

Важные обстоятельства

Мы обращаем внимание на Примечание 5 к консолидированной финансовой отчетности, в котором раскрыты корректировки сравнительных показателей за год, закончившийся 31 декабря 2019 года. Это не привело к модификации нашего мнения.

Ответственность руководства и лиц, отвечающих за корпоративное управление, за консолидированную финансовую отчетность

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки консолидированной финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке консолидированной финансовой отчетности руководством несет ответственность за оценку способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Группу, прекратить ее деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Лица, отвечающие за корпоративное управление, несут ответственность за надзор за подготовкой консолидированной финансовой отчетности Группы.

Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что консолидированная финансовая отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского заключения, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с МСА, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой консолидированной финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

- выявляем и оцениваем риски существенного искажения консолидированной финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;
- получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Группы;
- оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснован-

ность оценочных значений, рассчитанных руководством и соответствующего раскрытия информации;

- делаем вывод о правомерности применения руководством допущения непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском заключении к соответствующему раскрытию информации в консолидированной финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского заключения. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что Группа утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;

• проводим оценку представления консолидированной финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли консолидированная финансовая отчетность, лежащая в ее основе операции и события так, чтобы обеспечено их достоверное представление;

• получаем достаточные надлежащие аудиторские доказательства, относящиеся к финансовой информации организаций или деятельности внутри Группы, чтобы выразить мнение о консолидированной финансовой отчетности. Мы отвечаем за руководство, контроль и проведение аудита Группы. Мы остаемся полностью ответственными за наше аудиторское мнение.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с лицами, отвечающими за корпоративное управление, доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

ТОО «Делойт»
Государственная лицензия на занятие аудиторской деятельностью
в Республике Казахстан № 0000015, серия МФЮ-2, выдана Министерством финансов Республики Казахстан от 13 сентября 2006 г.

Жангир Жилысбаев
Партнер по заданию
Квалифицированный аудитор Республики Казахстан
Квалификационное свидетельство аудитора №МФ-0000116 от 22 ноября 2012 г.
Генеральный директор ТОО «Делойт»

Консолидированный Отчет о Финансовом Положении по состоянию на 31 декабря 2020 года

(в тысячах Казахстанских тенге)

	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года
АКТИВЫ		
Денежные средства	5,196,595	2,339,080
Операции «обратного РЕПО»	-	2,069,719
Средства в кредитных учреждениях	24,034,603	24,556,232
Инвестиции, имеющиеся в наличии для продажи	104,823,530	69,187,623
Инвестиции, удерживаемые до погашения	86,264,416	53,040,264
Инвестиции, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	2,900,644	192,642
Дебиторская задолженность по премиям по страхованию и перестрахованию	1,970,102	2,167,874
Прочая дебиторская задолженность по страхованию и перестрахованию	458,247	566,923
Займы выданные	1,484,292	360,155
Долгосрочные авансы выданные	1,430,922	6,976,360
Резерв незаработанных страховых премий, доля перестраховщика	510,935	442,078
Резервы по убыткам и расходам на урегулирование страховых требований, доля перестраховщика	485,008	658,298
Основные средства и нематериальные активы	806,342	1,313,394
Предоплата по текущему корпоративному подоходному налогу	1,783,863	1,744,205
Отложенные налоговые активы	949,724	802,865
Прочие активы	7,656,736	3,296,662
ИТОГО АКТИВЫ	240,755,959	169,714,374
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		
Операции «прямого РЕПО» с ценными бумагами	37,058,318	2,465,804
Кредиторская задолженность по страхованию и перестрахованию	1,568,770	1,524,535
Займы полученные	3,584,055	8,846,383
Резерв незаработанных страховых премий	15,492,468	14,569,002
Резервы по убыткам и расходам на урегулирование страховых требований	147,111,726	114,065,831
Доходы будущих периодов	557,915	512,627
Прочие обязательства	3,458,412	3,171,712
ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	208,831,664	145,155,894
КАПИТАЛ		
Уставный капитал	5,929,110	5,929,110
Резерв на переоценку инвестиций, имеющихся в наличии для продажи	2,373,176	1,752,857
Резерв на переоценку основных средств	329,802	296,861
Прочие резервы	355,297	173,024
Нераспределенная прибыль	22,936,910	16,406,628
ИТОГО КАПИТАЛ	31,924,295	24,558,480
ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И КАПИТАЛ	240,755,959	169,714,374

Консолидированный Отчет о Прибылях или Убытках и Прочем Совокупном Доходе За год, закончившийся 31 декабря 2020 года

(в тысячах Казахстанских тенге)

	Год, закончившийся 31 декабря 2020 года	Год, закончившийся 31 декабря 2019 года
Страховые премии, общая сумма	83,363,800	78,123,054
Страховые премии, переданные в перестрахование	(1,253,132)	(758,509)
Страховые премии, за вычетом переданных в перестрахование	82,110,668	77,364,545
Изменение в резерве незаработанных страховых премий, нетто	(854,609)	(2,739,913)
Заработанные премии, за вычетом переданных в перестрахование	81,256,059	74,624,632
Оплаченные убытки, общая сумма	(14,531,915)	(13,068,403)
Оплаченные убытки, доля перестраховщика	127,835	853,222
Изменение в резервах по убыткам и расходам на урегулирование страховых требований, общая сумма	(33,045,895)	(34,244,965)
Изменение в резервах по убыткам и расходам на урегулирование страховых требований, доля перестраховщика	(173,290)	(580,705)
Произошедшие убытки, за вычетом переданных в перестрахование	(47,623,265)	(47,040,851)
Возмещение по регрессу	224,509	297,088
Комиссионные доходы	32,774	24,753
Комиссионные расходы	(20,326,211)	(11,575,445)
Расходы по привлечению страховых контрактов	(4,410,503)	(244,656)
Чистый страховой доход	9,153,363	16,085,521
Процентный доход	17,136,535	11,071,885
Процентный расход	(3,513,977)	(528,067)
Прочий инвестиционный доход	638,603	105,450
Формирование резерва под обесценение	(101,753)	(61,792)
Чистый доход/(расход) по операциям с иностранной валютой	2,761,396	(51,890)
Прочие операционные доходы	283,513	133,496
Инвестиционный и прочий доход	17,204,317	10,669,082
Заработная плата и связанные налоги	(6,576,476)	(7,536,634)
Административные и операционные расходы	(3,221,232)	(4,032,604)
Прибыль до расходов по корпоративному подоходному налогу	16,559,972	15,185,365
Расходы по корпоративному подоходному налогу	(499,769)	(1,490,282)
Чистая прибыль за год	16,060,203	13,695,083
Прочий совокупный доход:		
Статьи, которые будут в дальнейшем реклассифицированы в прибыли или убытки		
Нереализованные доходы по операциям с инвестициями, имеющимися в наличии для продажи	690,547	841,096
Реализованные расходы по операциям с инвестициями, имеющимися в наличии для продажи, переклассифицированные в прибыли или убытки	(70,228)	(74,384)
Статьи, которые не будут в дальнейшем реклассифицированы в прибыли или убытки		
Переоценка основных средств	81,793	-
Прочий совокупный доход за вычетом налога на прибыль	702,112	766,712
Итого совокупный доход за год	16,762,315	14,461,795

Пояснительная записка к консолидированной финансовой отчетности за 2020 год Товарищества с ограниченной ответственностью «Страховая группа «НОМАД»

ТОО «Страховая группа «НОМАД» (далее – ТОО) создано на основании решения единственного учредителя от 2 апреля 2007 г. Форма собственности – частная.
Свидетельство о государственной регистрации юридического лица № 1592-1910-01-ТОО от 12 мая 2012 г. Серии В выдано Департаментом юстиции города Алматы.
Свидетельство налогоплательщика Республики Казахстан, выданное Налоговым комитетом по Бостандыкскому району города Алматы подтверждает государственную регистрацию Общества в качестве налогоплательщика с присвоением ему РИИ 600400580154. БИН 070440019215. Страна резидентства – Республика Казахстан.

Адрес: 050012, Республика Казахстан, г.Алматы, ул. Толе би, дом 101, 4-ый этаж
Тел.: (727) 321 2000, факс: (727) 321 2000

Консолидированный Отчет об Изменениях В Капитале За год, закончившийся 31 декабря 2020 года

(в тысячах Казахстанских тенге)

	Уставный капитал	Резерв на переоценку инвестиций, имеющихся в наличии для продажи	Резерв на переоценку основных средств	Прочие резервы	Нераспределенная прибыль	Итого
1 Января 2019	5,929,110	986,145	296,861	3,425	9,951,944	17,167,485
Чистая прибыль за год	-	-	-	-	13,695,083	13,695,083
Прочий совокупный доход	-	766,712	-	-	-	766,712
Итого совокупный доход	-	766,712	-	-	13,695,083	14,461,795
Перевод в Стабилизационный резерв	-	-	-	169,599	(169,599)	-
Дивиденды выплаченные	-	-	-	-	(7,070,800)	(7,070,800)
31 декабря 2019 года	5,929,110	1,752,857	296,861	173,024	16,406,628	24,558,480
Чистая прибыль за год	-	-	-	-	16,060,203	16,060,203
Прочий совокупный доход	-	620,319	81,793	-	-	702,112
Итого совокупный доход	-	620,319	81,793	-	16,060,203	16,762,315
Перевод в Стабилизационный резерв	-	-	-	182,273	(182,273)	-
Перевод из резерва по переоценке основных средств в нераспределенную прибыль в связи с продажей	-	-	(48,852)	-	48,852	-
Дивиденды выплаченные	-	-	-	-	(9,396,500)	(9,396,500)
31 декабря 2020 года	5,929,110	2,373,176	329,802	355,297	22,936,910	31,924,295

Консолидированный Отчет о Движении Денежных Средств За год, закончившийся 31 декабря 2020 года

(в тысячах Казахстанских тенге)

	Год, закончившийся 31 декабря 2020 года	Год, закончившийся 31 декабря 2019 года
ДЕНЕЖНЫЕ ПОТОКИ ОТ ОПЕРАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:		
Прибыль до расходов по корпоративному подоходному налогу	16,559,972	15,185,365
Корректировки на:		
Изменение в резервах незаработанных страховых премий	854,609	2,739,913
Изменение в резервах по убыткам и расходам на урегулирование страховых требований, за вычетом доли перестраховщика	33,219,185	34,825,670
Износ и амортизацию	419,198	590,682
Формирование резерва под обесценение	101,753	61,792
Формирование резерва по неиспользованным отпускам	221,625	233,389
Формирование резерва по премиям работникам	49,680	79,773
Прибыль от нереализованной курсовой разницы	(1,828,582)	(12,476)
Чистое изменение начисленных процентных доходов	(4,051,956)	(2,534,647)
Убыток от выбытия основных средств	60,879	5,121
Процентные расходы по займам полученным	3,513,977	528,067
Убыток от выбытия инвестиций, имеющихся в наличии для продажи	70,228	74,384
Приток денежных средств от операционной деятельности до изменений в оборотном капитале	49,190,568	51,777,033
Изменения в оборотном капитале:		
Изменение в средствах в кредитных учреждениях	927,729	14,334,849
Изменение в финансовых активах, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыли и убытки	(2,742,963)	(192,843)
Изменение в операциях «обратного РЕПО»	2,068,835	1,486,724
Изменение в дебиторской задолженности по страхованию и перестрахованию	170,742	336,277
Изменение в прочей дебиторской задолженности по страхованию и перестрахованию	88,968	(185,968)
Изменение в прочих активах	(3,533,412)	(1,923,653)
Изменение в договорах «прямого РЕПО»	1,159,240	1,473,361
Изменение в кредиторской задолженности по страхованию и перестрахованию	33,205	244,251
Изменения в доходах будущих периодов	55,089	(29,575)
Изменение в прочих обязательствах	72,497	48,741
Денежные средства, полученные от операционной деятельности	47,490,498	67,369,197
Проценты уплаченные по займам полученным	(3,345,007)	(531,927)
Корпоративный подоходный налог уплаченный	(686,286)	(2,630,347)
Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности	43,459,205	64,206,923
ДЕНЕЖНЫЕ ПОТОКИ ОТ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:		
Приобретение инвестиций, имеющихся в наличии для продажи	(40,648,820)	(19,332,973)
Долгосрочные авансы выданные на строительство медицинского центра и прочие авансы	4,669,401	(1,325,465)
Продажа и поступления от погашения инвестиций, имеющихся в наличии для продажи	7,620,546	11,016,196
Приобретение основных средств и нематериальных активов	(254,820)	(182,041)
Продажа основных средств и нематериальных активов	100,045	37,547
Приобретение инвестиций, удерживаемых до погашения	(38,129,550)	(51,992,340)
Погашение инвестиций, удерживаемых до погашения	7,061,656	5,096,940
Чистые денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности	(59,581,542)	(55,718,036)
ДЕНЕЖНЫЕ ПОТОКИ ОТ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:		
Изменение в договорах «прямого РЕПО»	33,433,274	-
Займы полученные	-	1,328,565
Погашение займов полученных	(5,439,984)	(364,465)
Беспроцентная финансовая помощь от учредителя	855,300	61,500
Погашение беспроцентной финансовой помощи от учредителя	-	(61,500)
Погашение арендных обязательств	(480,844)	(324,482)
Дивиденды выплаченные	(9,396,500)	(7,070,800)
Чистые денежные средства, полученные от/ (использованные в) финансовой деятельности	18,971,246	(7,395,282)
Чистое увеличение денежных средств	2,848,909	1,093,605
Влияние изменений валютного курса на денежные средства	8,606	(1,790)
Денежные средства на начало года	2,339,080	1,247,265
Денежные средства на конец года	5,196,595	2,339,080

Сумма процентов полученных Группой в течение года, закончившегося 31 декабря 2020 года, составила 13,261,112 тыс. тенге (2019 год: 8,513,519 тыс. тенге).

Аудиторская организация: ТОО «Делойт»

ТОО владеет акциями следующих акционерных обществ:
АО «СК «Номад Иншуранс» - 3 785 000 простых акций (100%)
АО «КСЖ «Номад Life» - 1 100 000 простых акций (100%)

Основной деятельностью ТОО является управление дочерними организациями, которые оказывают услуги общего страхования и страхования жизни на территории Республики Казахстан.

В результате деятельности ТОО и её дочерних организаций за 2020 год был получен чистый доход в сумме 16 762 315 тыс. тенге.



ЛЕТ НЕЗАВИСИМОСТИ
КАЗАХСТАН

Проведение парламентских выборов в 2004 году и переизбрание президента на новый срок на выборах в 2005 году не охладили политическую обстановку в Казахстане. В экономике страны также наблюдался перегрев, подпитываемый нефтяным бумом и безудержным ростом внешних займов со стороны банковского сектора.

Асель АЛИШЕВА

После гибели в ноябре 2005 года известного политического деятеля Заманбека Нуркадилова в феврале 2006 года общественность страны потряс очередной шок – в Алматинской области был найден застреленным другой известный политик Казахстана – Алтынбек Сарсенбаев, который до окончательного перехода в лагерь оппозиции занимал высокие государственные позиции вплоть до сентября 2004 года.

ПОЛИТИКА: СТРАСТИ НАКАЛИЛИСЬ

Трагическая гибель политических активистов Нуркадилова и Сарсенбаева была воспринята многими наблюдателями как признак обострившейся внутренней борьбы среди различных группировок, приближенных к казахстанским властям. В основном эти домыслы касались близких членов семьи первого президента, которые рассматривались многими обозревателями в качестве основных претендентов на приход к власти после окончания правления Нурсултана Назарбаева.

Конфликт в то время сконцентрировался на фигуре «старшего» зятя президента – Рахата Алиева, который оказался отрицательным образом замешан в другом громком инциденте – в случае с похищением банкиров Нурбанга в январе 2007 года, после чего он в срочном порядке был назначен послом Казахстана в Австрии.

Этот шаг рассматривался многими обозревателями как мера по удалению Алиева из радаров внутренней политики страны. Что касается Дариги Назарбаевой, дочери президента, то, хотя ее партия и не проявила себя во время парламентских выборов 2004 года, она все же продолжала сохранять огромное влияние в политической жизни страны. Несмотря на провал на выборах, она стала часто высказываться по различным вопросам внутренней политики. В частности, в конце января 2006 года Дарига Назарбаева призвала к проведению политической реформы, намекая на необходимость перераспределения президентских полномочий. В июле 2006 года, однако, ситуация несколько поумерилась, и партия «Асар» объединилась с республиканской партией «Отан», в конце года получившей свое нынешнее название – «Нур Отан».

2006 год внес изменения и в судьбу другого стана президентской семьи – в феврале было принято судьбоносное решение о создании национальной холдинговой компании «Самрук», призванной управлять активами крупнейших государственных компаний Казахстана, среди которых на первом этапе числились такие гиганты, как «КазМунайГаз», Казахстанские железные дороги, Казахстанская компания по управлению энергетическими сетями «КЕГОК», Казпочта, Казателеком. Заместителем председателя правления холдинга стал другой зять первого президента Казахстана – Тимур Кулибаев, одновременно возглавивший советы директоров КЕГОК и КазМунайГаз, что, по мнению многих обозревателей, еще более усилило его экономическое влияние в стране.

2006 год также запомнился многим казахстанцам дальнейшим укреплением позиций Карима Масимова, служившего помощником президента с 2003 года. Вступив в 2006 году на очередной срок президента страны, Нурсултан Назарбаев открыл его призывом к достижению чрезвычайно амбициозной цели – вхождением Казахстана в число 50 самых конкурентоспособных стран мира в последующие 10 лет. И хотя запуск этой идеи президент

2006 ГОД: ПЕРЕГРЕВ В ПОЛИТИКЕ И ЭКОНОМИКЕ

доверил правительству Даниала Ахметова, однако, переназначив его на позицию премьер-министра, Нурсултан Назарбаев четко обозначил, что главную роль в реализации новых стратегических идей будет играть другой человек.

Им стал Карим Масимов, занявший в правительстве Ахметова должность заместителя премьер-министра. «Будучи моим помощником, он занимался экономическими вопросами и был одним из разработчиков Стратегии индустриально-инновационного развития. Надеюсь, что, с одной стороны, огромный опыт и прагматизм, а с другой стороны, знание тенденций современной мировой экономики, сделают этот тандем эффективным в осуществлении поставленных задач», – заявил Нурсултан Назарбаев в своем выступлении на совместном заседании палат Парламента в январе 2006 года. В начале 2007 года, как известно, Даниал Ахметов покинул пост главы казахстанского правительства, и на пост «второго человека в государстве» официально вступил бывший помощник первого президента страны – Карим Масимов.

ЭКОНОМИКА: РАСТУЩИЙ ПУЗЫРЬ

Политические изменения в Казахстане в 2006 году не привели к серьезным последствиям в экономической жизни страны. Продолжавшийся нефтяной бум позволил Казахстану добиться высоких показателей экономического роста – на 10,6% в реальном выражении в 2006 году. Это намного превысило прогнозный показатель казахстанского правительства, прогнозирувавшего получить в том году 9%-й прирост ВВП.

Растущие поступления от нефтяного экспорта дали возможность казахстанскому правительству улучшить целевые установки бюджетной политики и получить еще в 2005 году профицит в размере 46,7 млрд тенге, или 0,6% от ВВП (вместо ожидаемого правительства дефицита в размере 113 млрд тенге). В основном это было достигнуто благодаря более чем двукратному увеличению сбора подоходного налога, при этом сумма поступлений от налога на прибыль компаний сырьевого сектора выросла в 6 раз – с 59 млрд тенге (в 2004 году) до 370 млрд тенге (в 2005 году). В целом это привело к 2005 году к увеличению государственных доходов на 63% в номинальном выражении и повышению их в структуре ВВП с 22,8% до 28,3%.

Такой скачок в бюджетных поступлениях позволил Казахстану в то время пересмотреть планы и по бюджетным расходам – было принято решение об их увеличении до 27,7% от ВВП в 2005 году (по сравнению с 23% в 2004 году). Такое увеличение расходов (на 57%) во многом было продиктовано необходимостью реализации предвыборных обещаний первого президента, данных в 2004-2005 годах.

Несмотря на то, что представители международных финансовых организаций советовали правительству воспользоваться

благоприятной ситуацией и увеличить расходы на улучшение инфраструктуры и другие долгосрочные цели, правительство направило щедрые выплаты на краткосрочные цели, что было связано с предостерегающими обещаниями увеличения социальных выплат и заработной платы работников государственного сектора.

В 2006 году ситуация получила аналогичное развитие – правительство получило бюджетный профицит в размере 81,6 млрд тенге (\$647 млн, или 0,8% от ВВП), и расходы бюджета составили исторически высокое значение на уровне в более чем 20%, увеличившись за год на 10,5%.

Тем временем, еще в 2005 году, МВФ стал бить тревогу, напоминая правительству, что такое «фискальное ослабление» приведет не только к росту инфляции, но и в целом не даст общего положительного эффекта для экономики страны. Особенно это касалось роста заработной платы работникам государственного сектора, что прозвучало в Послании президента 2005 года и которое казахстанское правительство запустило уже с 1 июля 2005 года. На повестке дня в то время стояло еще одно обещание – повышение с 2007 года заработной платы работникам государственного сектора еще на 30%.

Послание президента 2006 года, с которым Нурсултан Назарбаев обратился к народу Казахстана 1 марта, содержало дополнительный комплекс мер по увеличению государственных расходов на социальные выплаты. В частности, это касалось увеличения выплат различным категориям граждан с 1 июля 2006 года (ветеранам, вдовам, например).

Повышение темпов роста экономики и ускоряющаяся инфляция (с 6,5% в 2003 году до 6,9% в 2004 году, 7,6% – в 2005 году, 8,6% – в 2006 году) стали оказывать в тот период все большее давление на действия Национального банка Казахстана, который, не располагая адекватными финансовыми инструментами, сталкивался с проблемами стерилизации масштабных притоков иностранной валюты, получаемой от нефтяного экспорта. На рост предложения иностранной валюты также влияло в то время стремительное повышение внешних займов со стороны частного сектора. Это привело к тому, что цены на недвижимость в стране в 2005 году в крупных городах Казахстана выросли на 20-30%, а за период с 2000 по 2005 год они поднялись в 10 раз!

На фоне такого перегрева Национальный банк Казахстана заявил о том, что будет пересматривать учетную ставку на квартальной основе и требования по минимальным резервам банков, в целях замедления роста выдачи кредитов. Начиная с 1 октября 2005 года, Нацбанк пошел на изменения в методологии расчета минимальных резервных требований, согласно которым стал включать внешние обязательства и исключил депозиты в Национальном банке, кредиты «овернайт» и активы в золоте, против которых коммерческие банки могли

заимствовать средства. Эти меры привели к существенному сокращению базы по активам коммерческих банков, что, в свою очередь, снизило их «кредитный» потенциал (по выражению экономистов EIU).

В 2006 году Нацбанк также повысил учетную ставку рефинансирования – в совокупности на 100 базисных пунктов. Эта мера имела несколько ограниченный результат в силу того, что казахстанские банки не нуждались в масштабном рефинансировании, хотя она оказала эффект на краткосрочные ноты и депозиты в Нацбанке.

Дополнительной проблемой для Национального банка в то время стало ускоряющееся укрепление тенге в реальном выражении. После того как тенге укрепился до 120 тенге за один доллар в июне 2006 года, Национальный банк стал усиленно «вмешиваться» в операции на рынке иностранной валюты. Эти меры дали временный эффект, позволив тенге упасть до 130 за доллар в октябре 2006 года. Однако в апреле 2007 года национальная валюта снова повысилась в стоимости – до 123 тенге за доллар. Такая ситуация подтверждала, что за укреплением тенге стояли базовые факторы, связанные с масштабным притоком иностранной валюты в Казахстан.

В то время Нацбанк столкнулся с тем, что повышение учетной ставки, на которое пошло руководство банка в 2006 году, могло еще более усилить укрепление тенге, путем привлечения еще большего притока твердой иностранной валюты в Казахстан. Избыток твердой валюты в стране в основном черпал себя из увеличивающихся поступлений от нефтяного экспорта, что стало усиленно расширять внутреннее денежное предложение. Это, как мы уже подчеркивали, оказывало давление на Национальный банк, который в то время неимоверными усилиями смог снизить рост денежного агрегата M2 (наличные деньги в обращении) с 70% (в 2004 году) до 25% (в 2005 году).

Перегрев экономики, подпитываемый бурным ростом банковского кредитования, был также опасен тем, что основывался на зарубежных источниках. При этом масштабные внешние ресурсы проходили через отечественные банки, которые в то время еще не до конца созрели в качестве эффективных денежных посредников.

К примеру, в январе 2006 года совокупный объем банковских активов в Казахстане составлял около 2 трлн тенге (\$115 млрд), в то время как внешний долг банковского сектора к концу третьего квартала 2005 года достиг \$9,4 млрд. Эти данные говорили о том, что объем внешнего долга казахстанских банков в 4 раза превышал размер внешнего долга казахстанского правительства.

При этом доля краткосрочных обязательств в структуре внешнего долга казахстанского банковского сектора также значительно возросла, достигнув практически 32% к концу третьего квартала 2005 года (против 27% годом ранее). В

2006 ГОД: БЕЗ ПОЛИТИКИ

КОНЦЕРТ «DEEP PURPLE»: ОПОЗДАВШИЕ ЖУРНАЛИСТЫ И АПЛОДИСМЕНТЫ... КОСТЫЛЯМИ

К 2006 году у Казахстана сложился имидж одной из наиболее динамично развивающихся стран постсоветского пространства. «Проклятые ресурсы» сумели грамотно использовать во благо странового имиджа, и в республику вслед за инвесторами потянулись звезды мировой политики, экономики, культуры... И даже – суперзвезды рок-н-ролла – небожители...

Алевтина ДОНСКИХ

Можно только догадываться, какими чувствами руководствовались и каких усилий стоили организаторам концерты мировых звезд в Казахстане. Но даже боязно предположить, как в октябре 2006 года удалось Казкоммерцбанку, отмечавшему свое 15-летие, включить в орбиту мирового турне группы «Deep Purple» два концерта в Алматы. Турне было посвящено специальной редакции двухдискового альбома «Rapture Of The Deerp» и объединило поклонников более чем в 30 городах мира. Маршрут «Deep Purple» пролегал через Москву, Санкт-Петербург, Ниццу, Марсель, Монтвидео, Рио-де-Жанейро, Буэнос-Айрес, Лондон, Алматы и другие города и страны.

«Deep Purple» – из того первого «рок-н-рольного призыва» шестидесятых, когда рок был больше, чем просто музыка. Эта был музыкальный «водораздел» эпох: обывательской и хиппи-бунтарской. Название группы «Deep Purple» переводится дословно «Темно-

пурпурный, Багровый», в некоторых переводах – «Темно-лиловый». И хотя, по преданию, «Deep Purple» – всего лишь название любимой песенки бабушки одного из музыкантов с пластинки довоенных лет Дюка Эллинттона, оно приобрело тот самый протестный смысл, о котором любил говорить советские идеологи. Несмотря на отсутствие официально изданных пластинок, группа была известна советской молодежи. Так же, как и знаменитая рок-опера «Иисус Христос – суперзвезда», где главную партию блистательно исполнил Иэн Гиллан, который шлифовал свое музыкальное мастерство у миланских мастеров. И который, как известно, выступал босым.

Предваряя концерты, группа дала пресс-конференцию. И тут случился курьез: артисты приехали на встречу на час раньше. Единственным представителем СМИ, перепутавшим время и приехавшим тоже на час раньше указанного времени, оказалась я. По этому поводу произошло многое... Новосторию группы алматинский случай вошел как

прецедент, когда на официальную пресс-конференцию группы пресса прибыла позже звезд. Я честно воспользовалась ситуацией, собрав все автографы и эксклюзивы. Поэтому нескромно приведу цитату из собственной статьи.

«Как настроение у «Deep Purple», робко поинтересовались у организаторов гастрольной группы перед пресс-конференцией припозднившиеся журналисты.

– У музыкантов «Deep Purple» – всегда хорошее настроение! Это же – рок-н-ролл! – последовал ответ.

Появившиеся же в зале звезды – истинные легенды мирового хард-рока: вокалист Иэн Гиллан, басист Роджер Гловер, ударник Иэн Пейс, гитарист Стив Морс и клавишник Дон Эйри с ходу это настроение продемонстрировали, пошутив:

– Обычно журналисты ждут музыкантов, а здесь все случилось наоборот, так что мы решили сделать и пресс-конференцию наоборот. Мы задаем вопросы, а вы отвечаете.



Журналисты шутку оценили и тут же засыпали звезд хард-рока вопросами. – Ну почему вы много раз были в России, а в Казахстане вы впервые?

– Нас просто не приглашали. А теперь пригласили...»

... Ну а концерты прошли с аншлагом. Хотя билеты стоили по тем временам больших денег. Места на галерке – 6 тысяч тенге – около 50 долларов по курсу. О ценах в партер даже предположить не могу.

Со второй песни зал начал подпевать, на третью – стало понятно, что такой концерт нужно слушать стоя. К середине концерта зал стоя аплодировал и пел. Очевидно, и сами музыканты ожидали этого угодно, но только не того, что процентов 80 зрителей в незнакомом им городе и стране будут, точно попадая в такт, петь знаменитую «Smoke On The Water».

целом же общий объем выданных кредитов экономике в январе 2006 года достиг 2,6 трлн тенге, что было на 72% выше уровня января 2005 года (1,5 трлн тенге). Несмотря на то, что структура выдаваемых кредитов сдвинулась в сторону местной валюты и более длинного срока их погашения, озабоченность по поводу качества принимаемых решений по выдаче кредитов усиливалась. Особую тревогу вызывал рост ипотечного кредитования, происходящий на фоне раздувающегося пузыря на рынке недвижимости.

НЕФТЯНОЙ БУМ И УЛУЧШЕНИЕ УСЛОВИЙ ЖИЗНИ – ПРОБЛЕМЫ ОСТАЛИСЬ

В целом нефтяной бум предшествующих пяти лет (2000-2005 годы) привел к некоторому росту реальных денежных доходов населения, что отразилось, например, в повышении объемов розничной торговли – на 10% с 2003 года (к 2005 году) и на 12,4% – в 2005 году.

Существенную подпитку росту денежных доходов оказали также правительственные меры по повышению заработной платы работников бюджетного сектора, объявленные накануне президентских выборов. 30%-е увеличение с июля 2005 года оказалось повышающее давление на рост оплаты труда в остальных секторах экономики, как в номинальном, так и в реальном выражении.

К примеру, по данным экспертов EIU, в долларовом выражении заработная плата в Казахстане в течение 2005 года выросла более чем наполовину. Средний уровень доходов на душу населения в 2005 году составлял 185 313 тенге (\$1425), что означало 12%-й рост в реальном выражении. По данным на 1 января 2007 года средний размер заработной платы в Казахстане составлял 45 716 тенге, что означало рост в номинальном выражении на 27%, и в реальном – на 17% (в годовом измерении).

Проблема, однако, в Казахстане заключалась (и до сих пор заключается) в том, что рост доходов населения показывает слабое взаимодействие с показателями роста экономики. Дело в том, что рост производства в Казахстане концентрируется в отраслях, которые не отличаются высокой трудоемкостью.

К примеру, нефтегазовый сектор, на буме которого Казахстан смог достичь высоких показателей экономического роста в те годы, имеет относительно низкую численность занятого населения. Беспрецедентный рост отрасли строительства в те годы (на 38% в 2005 году, против 11,2% роста в 2004 году, и на 35,6% – в 2006 году) также не принес существенного сдвига в улучшении доходов населения страны, поскольку огромная доля занятых представляла собой незарегистрированных иммигрантов.

В силу этого уровень безработицы в Казахстане, несмотря на растущую экономику, оставался на относительно высоком уровне – около 8% на начало 2007 года. При этом повышение уровня оплаты труда в экономике означало, что казахстанцы стали «пренебрежительно» относиться к низкооплачиваемым рабочим местам, и их места стали заполняться «дешевыми» мигрантами. По оценкам, в те годы на сезонные работы приезжало порядка 45 тыс. граждан в год из соседнего Кыргызстана, и еще больше – из Узбекистана. По официальным данным, к концу 2006 года в Казахстан прибыло 164 400 рабочих из стран СНГ, 70% из которых являлись приезжими из Узбекистана.

РЕГИОНЫ. ИНФЛЯЦИЯ

www.dknews.kz

Цены пробивают барьеры

« стр. 1

ДОРОГАЯ СТОЛИЦА...

В столице общий уровень инфляции за 9 месяцев текущего года составил 6,1%. В том числе на продовольственные товары – 7,2%, непродовольственные товары – 5,8% и платные услуги – 5,1%.

В акимате города на запрос ДК ответили, что наблюдается рост цен на масло и жиры на 20%, табачные изделия – 11,2%, рыбу и морепродукты – 9,2%, хлебобулочные изделия и крупы – 8%. Указали власти города и на рост аренды жилья на 17,9%, сжиженный газ (в баллонах) – 15,7%, электроэнергию и др. виды топлива – 11,3%.

«Согласно Типовым правилам реализации механизмов стабилизации цен на социально значимые продовольственные товары акиматом проводится работа по стабилизации цен на все 19 позиций социально значимых продовольственных товаров. Так, в рамках «Оборотного механизма» выданы займы субъектам предпринимательства на сумму 8,6 млрд тенге. Заключены 4 форвардных договора на поставку 19 тыс. тонн овощной продукции», – сообщила пресс-служба.

Кроме того, в рамках действующего законодательства проводятся мероприятия по контролю за торговой надбавкой на сельхозтовары – не более 15%. «Приняты административные меры в виде «предупреждения» по трем субъектам – это торговые сети «Small», «Metro» и «Galmart». Также соответствующие меры административного характера приняты в отношении крупных поставщиков продовольственных товаров – «FoodMaster», «Айс Фуд» и «Натиже», – добавили в ведомстве.

Для горожан также проводятся ежегодные региональные ярмарки с участием товаропроизводителей со всех регионов страны. Проведено 11 ярмарок с участием 550 товаропроизводителей Туркестанской, Западно-Казахстанской, Восточно-Казахстанской, Кызылординской, Алматинской, Атырауской, Жамбылской, Актюбинской, Карагандинской, Павлодарской и Костанайской областей, где реализовано более 3,5 тыс. тонн продукции. До конца октября планируются ярмарки с участием Северо-Казахстанской и Акмолинской областей.

В целях системного решения проблемы привлечены инвесторы на строительство трех оптово-распределительных центров площадью свыше 50 тыс. кв. м и 2-х тепличных комплексов мощностью 10 тыс. тонн продукции в год. Сроки реализации проектов 2022-2023 годы, общий объем инвестиций превысит 40 млрд тенге.

Меморандумы о сдерживании цен на социальный хлеб и картофель заключили в Павлодарской области.

Сергей ГОРБУНОВ, Павлодар, фото Валерия БУГАЕВА

На фоне повсеместного роста цен, в Павлодарской области решили действовать на опережение и сделать так, чтобы цены на главный продукт – хлеб были более-менее стабильны и не раздражали население, а сам продукт был доступен для всех. Поэтому акимат области заключил меморандум о сдерживании цен на социальный хлеб с 99 аграриями региона, которые имеют большие зерновые наделы. Более того, в этом году они добились рекордного за последние тридцать лет урожая – в регионе получили более одного миллиона тонн зерна.

При обсуждении меморандума руководитель управления сельского хозяйства Нурболат Макашев отметил, что доля социальных продуктов питания в общей продовольственной корзине должна составлять не менее 30%. Чтобы обеспечить жителей региона социальным хлебом, ежемесячно нужно 942 тонны муки, или 1256 тонн пшеницы. Таким образом, потребность области в социальном зерне до получения нового урожая составит 13817 тонн.

– Сельхозтоваропроизводители будут доставлять пшеницу на мукомольные предприятия по 85 тысяч тенге за тонну. Те, в свою очередь, станут отпускать муку первого сорта по 119 тенге за килограмм хлебопека, которые выпускают формовой хлеб весом 550 граммов. С учетом доставки в социальные магазины и торговые точки, которые являются

ДЕЙСТВУЯ НА ОПЕРЕЖЕНИЕ



партнерами Стабфонда, хлеб будет поступать по 93 тенге за булку. В розничной торговле цена булки социального хлеба составит 95 тенге, – объяснил схему Нурболат Макашев.

Подписи под соглашением поставили все 99 аграриев региона. Они обязуются поставить на мукомольные предприятия почти 14 тысяч тонн пшеницы по фиксированной цене. Это позволит сдержать стоимость социального хлеба в рознице на уровне 95 тенге за булку.

– Мы полностью «за» подписание этого меморандума, – заявил руководитель ТОО «Победа» Владимир Поляков. – Сегодня фермеры области не испытывают трудностей с выплатами субсидий – мы подаем заявки и сразу же их получаем. Поэтому готовы помочь с зерном нынешнего урожая.

Но у людей популярен и «второй хлеб» – картофель. На него в области тоже хороший урожай – уже собраны рекордные 600 тысяч тонн качественных клубней. Согласно соглашению, к которому пришли местные власти и сельские товаропроизводители, для прямых поставок 33 крупных сельских овощевода области заложат в своих хранилищах 30 тысяч тонн картофеля и более 6,1 тысячи тонн моркови. В зимне-весенний период, когда овощи традиционно дорожают, эта продукция будет поставляться напрямую в социальные магазины и на сельскохозяйственные ярмарки. Отпускная стоимость картофеля и моркови из овощехранилищ не превысит 95 тенге за кг. То есть таким способом в немалой степени будет сглажена инфляция для немалого числа населения региона.

В Казахстане регулярно сокращается производство хлеба, а его стоимость растет. За январь-сентябрь текущего года она выросла на 6,1%.

Жан АМИРБЕКОВ

Производство свежего хлеба за январь-август 2021 года составило 352,9 тыс. тонн, что на 17,9% меньше, чем годом ранее. В прошлом году также отмечался спад производства – на 9,2%, привели цифры аналитики energyrom.kz. «Чуть более четверти производства свежего хлеба приходится на Туркестанскую область: 89 тыс. тонн; значительные объемы выпуска также зафиксированы в Алматы и Актюбинской области – 41,1 тыс. и 34 тыс. тонн соответственно», – отметили эксперты.

Стоимость хлеба за январь-сентябрь текущего года выросла на 6,1% по сравнению с январем-сентябром 2020 года. Цена на ржано-пшеничный хлеб увеличилась на 9,9%, на пшеничный хлеб из муки высшего сорта – на 7,8%, из муки первого сорта – на 5,1%.

Заметнее всего цены выросли в Нур-Султане – на 12,2%, следом идут Северо-Казахстанская (+9,6%) и Акмолинская (+9,5%) области. Наименьшее годовое удорожание по итогам девяти месяцев отмечено в Актюбинской области (+1,2% к январю-сентябрю 2020 года), Шымкенте (+2,6%) и Мангистауской области (+3%).

Также отмечается спад потребления хлеба в рационе казахстанцев. За январь-июнь текущего года потребление пшеничного хлеба из муки первого сорта составило 16,5 кг в среднем на душу населения, ржаного и ржано-пшеничного хлеба – 1,3 кг.

Алматы сдерживает цены

Справляются ли с ростом цен в Алматы, на который приходится наибольший удельный вес в общем объеме розничной торговли республики – 32,1 процента?

Альберт АХМЕТОВ, Алматы

Председатель НБ РК Ерболат Досаев на заседании Мажилиса заявил, что Национальный банк продолжит политику, направленную на обеспечение стабильности цен. «Считаю, что эффективная реализация правительства и акиматами Комплекса мер антиинфляционного реагирования позволит сдержать инфляцию в текущем году и войти в целевой коридор 4-6% в 2022 году», – заявил глава Нацбанка.

Алматы традиционно входит в число самых дорогих городов Казахстана. Рост цен на продукты, товары и услуги серьезно бьет по карманам жителей мегаполиса. Все больше горожан вынуждены тратить основную часть своих доходов на ежедневные покупки. Среднемесячная номинальная зарплата в Алматы составляет, по данным Бюро национальной статистики, 268 тыс. тенге, а 4,4% жителей мегаполиса имеют доходы ниже уровня прожиточного минимума, установленного в Казахстане. При этом наибольший вклад в годовой рост цен, по данным Нацбанка РК, продолжает вносить именно Алматы (1,4 п.п.), рост цен в сентябре в мегаполисе составил 8,7%.

Чтобы алматинцам было легче, а уровень инфляции не рос слишком быстро, акимат контролирует цены на соци-

ально значимые продовольственные товары, предоставляя льготные займы из местного бюджета. На эти цели выделено 10 млрд тенге, средства направлены на фиксирование цен на полках торговых сетей города, а также отпускные цен производителей, минуя цепочку посредников.

«Продолжается фиксирование цен на полках 2-х торговых сетей, что позволяет обеспечить продовольствие по доступным ценам на всей территории города. Охвачены все 19 наименований социально значимых продовольственных товаров, реализация ведется по сниженным ценам на 5-20% от среднерыночных. Кроме того, за счет «оборотных» займов организована прямая поставка от таких производителей, как «Аксай нан», «АсылMeat» и «Алсад Казахстан», которые обеспечивают город хлебом, мясом говядины и яйцами соответственно по фиксированным ценам», – рассказали в акимате Алматы.

Удар по инфляции наносят ярмарки выходного дня во всех районах города, где фермеры из соседних мегаполисов областей могут продавать продукты и овощи по своим ценам, минуя посредников. Ту же баранину, например, можно купить за 2200 тенге/килограмм, хотя в магазинах она может стоить и 3000, и 4000 тенге/килограмм.

На 7 основных рынках города действуют «Социальные лавки» где реализуются картофель, морковь, лук и капуста,

сахар, гречневая крупа, масло подсолнечное, рис, рожки, мука по сниженным ценам. «Для стабилизации цен на овощи в период межсезонья-2021/2022 ведется реализация 22 тыс. тонн продукции (картофель – 10 тыс. тонн, морковь – 4,2 тыс. тонн, лук – 4,7 тыс. тонн, капуста – 3 тыс. тонн) в торговой сети. Реализация будет вестись в течение 9 месяцев, с сентября 2021 года по май 2022 года.

В настоящее время цены на полках составляют на картофель – 98 тенге, морковь – 110 тенге, лук – 86 тенге, капусту – 93 тенге, что ниже среднерыночных на 4-40%. Реализация ведется по средним ценам рынка «Алтын Орда», что создает конкурентную среду среди торгующих и влияет на тенденцию общего снижения цен на рынках», – сообщили в акимате.

Наравне с программой льготного кредитования применяются меры государственного регулирования цен. С начала года в городе были установлены 3 предельные цены, на гречневую крупу (361 тг/кг, действовала до 30 марта), яйца (487 тг/десяток, действовала до 30 июня) и капусту (83 тг/кг, действовал до 15 сентября), что позволило сдержать резкое повышение цен на эти виды продовольствия.

Также городские власти планируют закупить картофель, морковь, лук, капусту, гречневую крупу, подсолнечное масло в стабилизационный фонд для обеспечения продовольственной безопасности. Организованы и прямые поставки от производителей Алматинской области молока и творога, лука и риса в две торговые сети.

ДК-ЭКСПЕРТ

Между спросом и предложением



Ольга СИЗОВА, Усть-Каменогорск

Очень высокий уровень инфляции. Это называется «импорт цен». Кроме того, можно отметить послабление некоторых карантинных мер, деловая активность производителей растет, к тому же, они еще должны компенсировать затраты, которые были в период пандемии, когда многие предприятия останавивались, а налоги и кредиты платить надо.

– В Восточном Казахстане выросли цены на продукты первой необходимости – хлеб, молочную продукцию, яйца, овощи, растительное масло, мясо. Чем объяснить такой рост на эти товары с экономической точки зрения?

– Рост цен в ВКО на продукты первой необходимости можно объяснить опять же двумя главными рыночными законами – спросом и предложением. Объем спроса, я думаю, на продукты питания – относительно стабильная величина. И, наверное, объем спроса не увеличился, тем более что население региона имеет отрицательную демографическую статистику – оно сокращается.

Проблема – в предложении. Почему выросли цены именно на продукты первой необходимости, например, на хлеб и муку? Прежде всего, потому что выросли закупочные цены на зерно, а это привело к росту цен на муку и хлебобулочные изделия, а дальше – на фуражное зерно, что приводит, в свою очередь, к повышению цен на мясо, птицу...

Стоимость энергоресурсов и ГСМ тоже сказывается на стоимости продуктов. К нам почти все привозится на транспорте, понятно, что транспортные расходы включаются в себестоимость и отражаются на конечной стоимости продуктов.

И еще, я думаю, у нас производят продукты в основном мелкие крестьянские и фермерские хозяйства. У них, скажем, себестоимость 1 тонны молока или мяса гораздо дороже, чем это было бы

на крупных предприятиях. Им сейчас невыгодно этим заниматься, высокие кредитные ставки, налоги...

Это такие причины, которые сказываются на предложении. А если объем предложения сокращается, то понятно, что растут и цены. Это мое мнение и как потребителя.

– Как можно объяснить колебания в разных отраслях? Чем вызвана востребованность одних направлений и снижение интереса к другим?

– И опять рассмотрим это со стороны спроса и предложения. Допустим, выросшие в цене услуги медицинских лабораторий объясняются спросом на проведение ПЦР-тестов. Рост на услуги в детских центрах объясняется тем, что в последние годы в регионе увеличивается детское население, а значит, идет спрос со стороны родителей.

А вот почему увеличилась оплата за обучение в вузах, можно отчасти объяснить увеличением заработной платы преподавателям, а также расходами на техническое оснащение и организацию онлайн-обучения. Понятен и спрос горожан на услуги бассейнов, что привело к росту цен.

Что касается снижения цен, то уменьшение стоимости путевок в дома отдыха, на медицинское страхование туристов и авиабилеты можно объяснить ситуацией, связанной опять же с пандемией.

– Какие меры, на ваш взгляд, эффективны для стабилизации ситуации?

– В Казахстане есть мощные экономические исследовательские структуры, которые должны предсказывать инфляционные процессы. Есть конъюнктурно-образующие факторы, по которым можно определить, ожидать, предсказать инфляцию. Получается, мы запрыгиваем на подножку уходящего поезда и пытаемся решить проблемы. А лучше бы заранее предупредить.

Что же делать? Монетарные методы – в руках правительства, Нацбанка, которые включают в основном такие стабилизаторы, как денежно-кредитные. Я думаю, что они уже об этом подумали, потому что ставка рефинансирования на 12 сентября установлена 9,5%, то есть, имеется тенденция к ее росту. Для чего это делается? Чтобы деньги стали дорогими. А когда деньги становятся дорогими, сокращается денежная масса, и это приводит к паритету с товарной массой.

Как известно, одна из причин инфляции – это превышение денежной массы над товарной. И чтобы сократить денежную массу, есть финансово-кредитные регуляторы, активная бюджетная политика, регулирование заработной платы. То есть, это все в руках государства. Меры не очень популярные, потому что они отражаются на наших доходах. Но, тем не менее, это методы, которые может применять государство.

А среди немонетарных методов – стабилизация работы Стабфондов. То есть, необходимо закупать те виды товаров, по которым ожидается рост цен. Но тут опять проблема: нам надо иметь оптовые базы, специализированные площадки и оборудование для хранения продукции, чтобы она хранилась до весны, когда обычно пик роста цен.

Можно отметить и такую меру, как административное регулирование цен на социально значимые продукты. Конечно, в плановой экономике это было возможно, но было в руках государства. Но это противоречит принципам рыночной экономики. Однако на короткий период это можно сделать. Каким образом? Скажем, установлена торговая скидка 15%, и если она превышает цену, заявленную в накладной на этот товар, тогда можно применить какие-то административные меры.

И еще необходимо организовать адресную помощь социально уязвимым слоям населения. Инфляция – это налог на бедность. Страдают в большей степени те, кто находится за чертой бедности.

Кандидат экономических наук, старший преподаватель Школы бизнеса

и предпринимательства ВКТУ им. Д. Серикбаева Алия КАБДУЛШАРИПОВА дала экспертную оценку явлению, охватившему регион и страну осенью, ответив на вопросы ДК.

Ольга СИЗОВА, Усть-Каменогорск

Алия Мухтаровна, к октябрю уровень годовой инфляции резко возрос, и она ускорилась в 13 регионах. В чем причины этого явления, на ваш взгляд?

– Инфляция – это такой долговременный процесс, который проявляется в общем росте уровня цен. Мы это все видим и ощущаем на себе. По данным Нацбанка, уровень инфляции в сентябре составил 8,9%, хотя нормальный коридор – 4-6%, то есть, как видим, превышение.

Уровень инфляции определяется, как темп прироста индекса цен, выраженный в процентах. Следует отметить, что наиболее высокими темпами у нас растет продовольственная инфляция, которая составила 11,4%. Вспоминается, как один из министров как-то сказал, что кризис приходит и уходит, а кушать хочется всегда.

Каковы причины инфляции? Прежде всего, их нужно поделить на две группы: со стороны спроса, то есть, инфляция, спровоцированная спросом, и со стороны предложения, то есть – производителей.

Так, со стороны спроса всегда есть сезонный рост цен, так называемый, «сезонный шок». К примеру, осенний рост цен связан с ожиданием покупателей, приобретается больше продукции, делаются запасы. Все, что можно сохранить, мы заготавливаем на зиму, консервируем. Все помнят, как морковь была весной 600 тенге стоила!

То есть, увеличивается спрос со сто-

РЕГИОНЫ. ИНФЛЯЦИЯ

www.dknews.kz

Из мяса дешевле только курица

В Жамбылской области, согласно статистическим данным, за последний месяц цены на продукты и непродовольственные товары сильно не изменились. По сравнению с августом индекс цен сентября составил всего 0,6%.

Виктория ИЛЬИНА, Жамбылская область

Если смотреть в разрезе, то стоимость продовольственных товаров повысилась на 0,4%; непродовольственные товары поднялись в цене на 0,5%; платные услуги стали дороже на 0,8%.

Как рассказала руководитель управления статистики цен Департамента статистики Жамбылской области Гульнара Сайлыбекова, в регионе даже отмечается снижение стоимости свежих овощей на 4,7%, а также картофеля – на 4,6% и фруктов – на 1,9%. К слову, рынок яиц, который несколько месяцев лихорадило скачками цен, тоже фиксирует снижение на 0,2%.

Конечно, обычный жамбылца ценопадение не может не радовать. Но люди замечают, что за одну и ту же купюру сейчас они могут позволить

себе меньше продуктов, чем раньше. «Раньше на десять тысяч я могла купить: килограмм свиного фарша за 1800 тенге; покупала по два-три килограмма овощей (лук, картофель, морковь) и фруктов (бананы, яблоки, хурма), тратила около 3000 тенге; десяток домашних яиц по 350 тенге; молочку (кефир, творог, молоко, сметану) – всего понемногу брала на 2000 тенге. Ну и детям конфет и печенья вдоволь. Всего этого хватало на неделю. Сейчас я, конечно, все это тоже покупаю, но уже в меньшем количестве. Раньше могла позволить и конину вязать, и говядину, казы очень любим. А сейчас чаще смотрю в сторону куриных ножек. Они дешевле пока получаются», – поделилась своими затратами Ольга Юхненко.

Между тем статистики подсчитали, что в регионе средняя месячная заработная плата за

второй квартал года составляет 203 839 тенге. Ниже только в СКО, там средняя зарплата населения – 189 807 тенге.

В Управлении сельского хозяйства области уточняют: сравнительный анализ показал, что цены на основные товары в регионе ниже среднереспубликанского показателя.

– Для стабилизации цен на овощи планируется аккумулировать их запас общим объемом 3,5 тысячи тонн. С оборотной схемой заключен договор на сбор 2 тысяч тонн картофеля; 1,3 тысячи тонн моркови, лука; 200 тонн капусты, на это направление из местного бюджета выделено 188 миллионов тенге, – отметили в акимате области.

Добавив, что в регионе дополнительно выделили средства на приобретение 880 тысяч штук яиц, 60 тонн гречки, 60 тонн риса, 212 тонн подсолнечного масла и 1000 тонн сахара. Так область старается пополнить стабилизационный фонд, чтобы в дальнейшем поддерживать сдерживать цены на социально значимые товары.

В Актюбинской области, по данным управления статистики, инфляция в сентябре к августу 2021 года на все товары и услуги составила 0,5%, тогда как в сравнении с сентябрем 2020 года этот показатель составил 9,3%.

Самал БАТЫРХАН, Актюбинская область

Яйца в цене

В сентябре цены на платные услуги повысились на 1%, на непродовольственные товары – на 0,7%, на продовольственные товары снизились на 0,1%. Повышение цен в среднем по области было зафиксировано на яйца на 6,2%, сахар – на 3%, крупы – на 2,4%, макаронные изделия – на 1,3%, пряности – на 1,1%, сигареты – на 1%, муку – на 0,8%, масло растительное – на 0,7%, хлеб – на 0,6%, молочные продукты – на 0,5%. На мясо куриное – на 2,4%, конину – на 1,8%, свинину – на 1,5%, баранину – на 1,1%, говядину – на 0,4% и т.д.

Снижение цен отмечено на морковь на 23,7%, свеклу – на 16,6%, картофель – на 13,8%, лук и сладкий перец – по 11%, виноград – на 4,1%, рис – на 0,7%.

По недовольственной группе товаров повышение цен отмечено на канцелярские товары на 3,5%, мебель и предметы домашнего обихода – на 2,4%, дизтопливо – на 1,7%, игры и игрушки – на 1,4%, одежду и обувь – на 0,7%, медикаменты – на 0,5%, бензин – на 0,3%.

В сентябре по платным услугам рост цен и тарифов наблюдался на высшее образование на 20,5%, профессиональное среднее образование – на 5,1%, арендную плату за благоустроенное жилье – на 2,9%, а на воздушный пассажирский транспорт снизился на 4,6%.

По словам замруководителя управления предпринимательства области Гульшат Беркалиевой, в регионе проводится мониторинг цен по перечню из 19 социально значимых продовольственных товаров. На сегодня область обеспечивает себя 14 из 19 видов социально значимых продовольственных товаров. Остальные 5 видов товаров – рис, крупа гречневая, сахар, мясо кур и пищевая соль – поступают из других регионов РК и РФ.

«В сентябре цены по 17 позициям из 19 видов социально значимых продовольственных товаров были ниже среднереспубликанских. Действующим инструментом сдерживания цен является формирование стабилизационного фонда и предоставление займа субъектам предпри-

нимательства в рамках оборотной схемы. В связи с чем, для сдерживания цен на социально значимые товары сформирован стабилизационный фонд на 1,2 млрд тенге, выделено 500 млн тенге на реализацию оборотной схемы. Дополнительно планируется выделение 1 млрд тенге для закупа картофеля, моркови, лука, капусты, подсолнечного масла, сахара-песка, гречневой крупы», – говорит Беркалиева.

В целях удешевления стоимости муки 1-го сорта осуществлен форвардный закуп зерна через Стабилизационный фонд на 600 млн тенге, заключен договор с крупным мукомольным предприятием ТОО «Ново-Альджанский мелькомбинат» для поставки ее хлебопекарным предприятиям по 12 тенге за кг. А через интервенцию товаров по сниженным ценам торговым сетям поставлены картофель и морковь. Кроме того, крупным хлебопекарным предприятиям за счет оборотных средств предоставлен кредит на 160 млн тенге, что способствует

формированию низкой цен на хлеб.

«В настоящее время создана комиссия по расследованию посреднических схем по всей цепочке ценообразования на продовольственные товары по области. Рабочие группы ежедневно проводят мониторинг соблюдения торговой надбавки не более 5% в крупных торговых сетях. С местными сельхозтоваропроизводителями и крупными торговыми сетями подписаны меморандумы по удержанию роста цен и по применению торговой надбавки не более 5-10%», – говорит Беркалиева.

В рамках проекта «От поля до прилавка» в Актюбе запущены 4 магазина «Табис Агро», где сельхозтоваропроизводители напрямую реализуют свою продукцию населению по сниженным ценам. С начала года проведено более 198 сельхозярмарок, где реализовано 2 081,6 тонны продукции на сумму 652,7 млн тенге.

«В результате проводимых мер индекс цен с 5 по 12 октября составил 99,5%, тогда как по РК – 100,2%; с начала месяца – 100,2%, с начала года – 110,7% при республиканском показателе 110,1%», – добавляет Беркалиева.

В ВКО по осени резко выросли цены на многие продукты. В том числе, на хлеб, молочную продукцию, мясо, яйца, крупы, овощи, растительное масло. К слову сказать, все это выращивается в Восточном Казахстане.

Ольга СИЗОВА, Усть-Каменогорск

Ценовые катаклизмы

По данным Департамента статистики области, среди продовольственных товаров в сентябре, по сравнению с августом, зафиксировано повышение цен на ряд продуктов. Так, выросли цены на пшеничный 1 сорта и ржаной-пшеничный хлеб – на 0,1-0,5%, на пшеничную муку высшего сорта, кондитерские изделия – на 0,4%, крупы – на 1,1%, рис – 0,3%, макароны – 0,7%, пельмени, вареники – по 0,2%, булочные и мучные кондитерские изделия – на

1%. Причем хлебная продукция в Усть-Каменогорске дорожала уже дважды за год: в августе и октябре. Причина кроется, по словам хлебопеков, в повышении цены на пшеницу и муку.

Кроме того, выросли цены на мясо птицы – на 2,4%, колбасы – 0,9%, рыбу – 0,9%. Подорожала и молочка.

А анти-лидером по росту стали яйца, стоимость которых подскочила в сентябре на 1,6%. Но если

сравнивать с годовыми ценами, то с 250 тенге, она дошла до 500 тенге. Среди причин роста аграрии называют и повышение цен на корма, и увеличение стоимости импортных запчастей и оборудования, и вспышку птичьего гриппа в одном из регионов страны... При этом в области развито собственное производство мяса и яиц птиц!

Из овощей и фруктов рост цен наблюдался не только на экзотические апельсины, лимоны, сухоф-

рукты и орехи, но и на «родные» капусту, огурцы, чеснок...

Снижение цен наблюдалось только на виноград, бананы, груши, свеклу, морковь, помидоры, сладкий перец, картофель. Сезонный фактор, однако...

Из непродовольственных товаров подорожали одежда, обувь, мебель, бытовая техника, посуда, стройматериалы, канцтовары, книги, телефонные аппараты, планшеты, ноутбук, товары личной гигиены, автомобили, автошины, дизтопливо, уголь, дрова. Получается, практически все самое необходимое. Но есть и снижение цен. Так, они снизились на пылесосы, микроволновые печи, кухонные плиты, медикаменты, бензин.

ДК-ЭКСПЕРТ

Один из путей борьбы с инфляцией – социальное партнерство

Доктор экономических наук Мейрам КАЖЫКЕН утверждает, что если инфляция растет невысокими темпами, то нет проблем. Но если она превышает некоторый пороговый уровень, например, 10% в месяц, то это гиперинфляция. А значит, что в стране падает уровень жизни населения.

Николай КРАВЕЦ, Караганда

Мейрам Зекешулы, как вы считаете, если цены растут, значит, в страну пришла инфляция? Вообще от чего она зависит и что делается для того, чтобы цены не повышались?

– Давайте сначала разберем термин «инфляция». В устоявшемся понимании – это повышение общего уровня цен на товары и услуги. Сегодня у нас в экономике предложено тысячи наименований продукции. И, конечно, сложно ежедневно отслеживать их цены. Поэтому обычно ограничиваются перечнем товаров. Их называют потребительскими.

И власти стараются на эти товары держать цены. При инфляции стоимость идентичных товаров со временем увеличивается. Люди смогут купить меньше товаров и услуг, чем прежде. Побочный эффект – покупательная способность денег снижается, деньги обесцениваются. Снижается и благосостояние населения.

– Кто и как измеряет инфляцию?

– Считает инфляцию бюро по статистике, но несет ответственность – Национальный банк РК. Это так

называемая денежно-кредитная политика инфляционного таргетирования. Но и правительство не сидит в стороне.

Потребительских товаров и услуг много. Одних только продовольственных товаров, которые пользуются спросом у населения, – более 150-ти наименований. Включите сюда непродовольственные товары, и вы получите огромную корзину товаров и услуг, которые ежемесячно потребляют люди. Грубо говоря, для населения инфляция это рост цен на содержимое этой потребительской корзины.

В каждом регионе, в каждом областном центре и в больших городах есть статистический орган. Он регулярно делает визит в торговые точки и по заранее подготовленному списку записывает фактические цены на данную дату. Затем вычисляют, выросла или упала цена на конкретный товар. Используя весовые коэффициенты, определяют, на сколько процентов изменился общий уровень цен товаров в потребительской корзине. Если инфляция растет невысокими темпами, то нет проблем. Но если она превышает некоторый пороговый уровень, например, 10% в месяц, то это гиперинфляция. Падает уровень жизни населения.

– Каковы причины инфляции?

– Их, поверьте, много. Ведь на повышение цен товаров в корзине влияют разные факторы. Это инфляция от избытка спроса (дефицит товаров). Это инфляция издержек (тарифы, транспортные услуги, рост оплаты труда тоже может подтолкнуть инфляцию и др.). Это импорт инфляции.

– Что делать, чтобы остановить инфляцию?

– Невозможно остановить инфляцию, если только административными мерами. Они должны быть краткосрочными и в комплексе с мерами стимулирования предложения. Легко сказать. Трудно осуществить.

Один из путей борьбы с инфляцией – социальное партнерство. Рост зарплаты неизбежен! Он подстегнет инфляцию, если не проводить грамотную экономическую политику. Структура экономики и ее модель не дают повода для оптимизма. Если не изменить эти причины – будет еще хуже.

В этом году мы проводили анкетирование. Выбрали 150 домашних хозяйств. Они заполняли анкеты, и выяснилось, что в среднем на одного человека (члена семьи) тратят в наших селах и городах 89

ДК-ЭКСПЕРТ

Что несет скрытая сила «ковидных повреждений»

Мировые рынки, особенно энергетический, в сентябре – первой половине октября захлестнула новая, довольно специфическая волна волатильности. Особое внимание привлекло беспрецедентное ралли на рынке газа, стоимость которого в Европе в сентябре была почти в пять раз выше, чем до пандемии. Во многом это результат сильного роста спроса в условиях холодной зимы и жаркого лета, а также форсирования перехода к зеленой энергетике и, возможно, спекулятивной торговли.



Евгений ВИНУКUROV, главный экономист ЕАБР, Евразийского фонда стабилизации и развития

На фоне роста цен на газ дорожают уголь и нефть – котировки последней впервые с 2018 г. поднимались выше 80 долл. за баррель. Фундаментально все это – проявление инфляционных активностей как результата сверхмягкой денежно-кредитной политики в США, еврозоне и т.д. вкуче с «поврежденными» ковидом цепочками поставок. Аналитики ЕАБР не думают, что ценовая спираль будет раскручиваться и дальше. Однако в ближайшие месяцы эффекты ценового ралли окажут проинфляционное влияние и сдерживающее воздействие на производство.

Не все спокойно и в финансовых рынках. Доходности десятилетних американских гособлигаций вновь превысили 1,5% на фоне ожиданий сворачивания программы количественного смягчения в США и сместившихся на 2022 г. прогнозов ФРС по поднятию ставки. На повестку дня встало и замедление экономики Китая. Наиболее ярко проявляются риски для рынка недвижимости и IT-сектора, но фундаментально речь идет о долгосрочном структурном сдвиге в КНР.

Эти факторы ведут к росту доходностей облигаций развивающихся стран, что в среднесрочной перспективе может стать триггером проблем с долговой устойчивостью. Россия и Казахстан – вне зоны риска, учитывая их сравнительно невысокий уровень долга и наличие значительных резервов.

На динамику процентных ставок в развивающихся странах в значительной степени воздействует усиление инфляционных рисков. Эта проблема не обходит стороной и государства – участников ЕАБР. Так, в России инфляция в сентябре подскочила до 7,4% г/г, в Казахстане и Армении – до 8,9% г/г, а в Беларуси впервые с декабря 2016 г. стала двузначной – 10,2% г/г. Дорожает производство, в том числе из-за снижения урожая отдельных культур и возросших цен в мире. Сохраняются проблемы с поставками товаров, инфляционные ожидания населения остаются повышенными.

Мы по-прежнему считаем, что транспортно-логистические затруднения и всплеск цен на сырье – по своей сути временные явления, а не структурные изменения. Мировая экономика проявит силу и гибкость – и нейтрализует эти проблемы. И чипы, и контейнеры, и поставки энергоносителей – это все решаемые задачи.

Однако скрытая сила «ковидных повреждений» в мировой экономике, а также сильнейшее влияние монетарной политики таковы, что нейтрализация инфляционного воздействия этих факторов может занять больше времени, чем ожидалось. Возрастают риски закрепления инфляции на повышенных уровнях относительно целей денежно-кредитных регуляторов.

В связи с этим аналитики ЕАБР допускают дальнейшее повышение ключевых процентных ставок в государствах – участниках ЕАБР до конца текущего года. В России они ожидают увеличения ключевой ставки в октябре на 0,25-0,5 п.п. – до 7-7,25%, а в Казахстане – на 0,25 п.п. до 9,75%. В то же время риски снижения экономической активности сейчас высоки. Они связаны как с развитием пандемии, так и с ситуацией в мировой экономике, в том числе с угрозой замедления роста Китая и влиянием цен на углеводороды на промышленное производство в Европе. Эти факторы могут стать аргументами в пользу менее резких движений по ключевой ставке.

Товарищество с ограниченной ответственностью «Страховой брокер Уиллис Тауэрс Уатсон (Казахстан)» БИН 180 840 000 417 уведомляет об изменении своего местонахождения и юридического адреса: 050040, Республика Казахстан, город Алматы, проспект Аль-Фараби, 77/7

ОБЩЕСТВО

ИМЯ СОБСТВЕННОЕ: АСХАТ ЖУМАБЕКОВ

Урок физики для «поколения Z» – то, что не найти в сети

Учитель физики из Назарбаев Интеллектуальной школы Семей Асхат Жумабеков вошел в число 50 лучших педагогов мира в рамках международной премии Global Teacher Prize.

Альберт АХМЕТОВ

В сентябре все СМИ страны обошла новость о том, что Асхат Жумабеков вошел в этот престижный профессиональный рейтинг. Сегодня он – один из ведущих спикеров для 30 лучших учителей Алматы, прошедших во второй этап конкурса Digital Ustaz. Из-за насыщенного учебного процесса и участия его учеников в конкурсах времени на общение со СМИ у Асхата не так много. Но специально для ДК Жумабеков сделал исключение и рассказал о том, как учить физико-математические формулы без зубрежки и как увлекает своим предметом современных детей.

– Асхат Советханович, какие методики вы используете в своей работе с учениками?

– Я стараюсь использовать активные методы и формы обучения для того, чтобы повышать познавательную часть на уроках физики. Раньше учителя стремились передать готовые знания учащимся, но современной молодежи это не интересно, да и страдает качество урока.

Использование методологии Фила, когда ученики с помощью вопросов выдвигают сначала свои идеи, гипотезы и после этого дают качественное объяснение тому или иному физическому процессу или явлению, а также других современных подходов к обучению связано с тем, что сейчас развиваются ИКТ-технологии, и учителю просто необходимо быть готовым к их применению.

Процесс обучения становится более интересным, живым и познавательным. В своей практике я не закрываюсь от новых методов обучения, но также использую традиционные формы, когда нам нужны простые рабочие уроки по решению задач.

Все зависит от того, какую цель на каждый конкретный урок я ставлю и что мы проходим.

– Как вам удается делать уроки физики интересными?

– Чтобы разбудить интерес к физике у учеников, я использую такой метод, как облако слов, когда ученики по набору ключевых слов должны угадать тему урока. В классе я объясняю новую тему с помощью эксперимента, что позволяет ученикам увидеть ее применение в реальной жизни. Такой подход повышает эффективность проведения урока, который становится не просто лекцией, а настоящим увлекательным и познавательным путешествием по миру знаний.

Думаю, что учителям физики и математики, предметов естественно-научного цикла можно использовать такие методы как можно чаще. Ведь самым главным является не зазубривание учениками формул, а применение знаний в жизни и развитие практических навыков. С помощью лабораторных работ и демонстрационных экспериментов на уроках я могу наглядно показать учащимся тот или иной физический процесс.

– Не влияют ли отрицательно такие новшества на качество образования?

– Конечно, существуют разные подходы, есть как положительные, так и отрицательные стороны. Но все-таки я убежден, что новшества, о которых мы говорим сегодня, обладают большим положительным эффектом. Плюсы заключаются в том, что у детей и подростков таким образом развиваются навыки, необходимые человеку в XXI веке. Традиционная форма проведения уроков, когда идет обычная передача знаний от учителя ученику, более не может

существовать, и онлайн-обучение особенно ярко это показало.

Сегодня ученики – представители поколения Z, они не видят мир без использования цифровых ресурсов, поэтому просто информация и формулы они могут с легкостью найти самостоятельно в интернете. Для этого им не обязательно ходить на уроки. В такой ситуации задача учителя – развивать навыки ученика, его критическое мышление и способность мыслить аналитически, а также проверять его знания и способности.

Это можно делать через разные стратегии. И многие традиционные методы сегодня стали фундаментом для тех новшеств, о которых мы сейчас говорим. Обучение с использованием цифровых технологий во многом положительно влияет на динамику развития ученика и профессиональный рост самого учителя. Я считаю, что новшества положительно влияют на учебный процесс, если их использовать правильно и грамотно в преподавании, обучении детей.

– Все эти «спецэффекты» на уроках – круто! Но как тогда заучивать формулы? Без них ведь не сдать ЕНТ...

– Зубрить формулы – абсолютно неверный подход. Перед изучением формул необходимо понимать их содержание и назначение. То есть, ученик должен осознавать, где и для чего эти формулы применяются. Ученик должен досконально понять тему урока, только в этом случае у него будет четкое представление о том, где в реальной жизни используется та или иная формула.

Да, существуют разные подходы, чтобы ученик понял эти формулы. Но если выбирать между заучиванием и пониманием формул, то я – за второй вариант однозначно. На моих уроках ученики должны от-



вечать на вопросы: «Что это за формула?», «Где и когда я могу ее использовать?» (принцип «Что? Где? Когда?»).

Объяснение через эксперимент дает ученику четкое представление о применении этих формул. Я уже 10 лет преподаю и вижу, что такой подход дает результаты. Перед изучением формул ученики должны понять, где и для чего их применять. Самая главная задача учителя – показать связь формул с реальной жизнью. Запоминать формулы я предлагаю ученикам с помощью ассоциаций и определенных ключевых слов, сначала на уроке вместе с учителем, а потом выделять основными цветами, относить их в те или иные группы. Так они остаются в памяти. Если мы говорим про математический склад ума, принцип «Что? Где? Когда?» является самым главным, так как направлен на понимание формул.

– Какими навыками сегодня должен обладать современный учитель?

– Современный учитель должен обладать разными навыками, направленными на современное профессиональное развитие и воспитание лидеров поколения. Сегодня педагог должен обладать способностью к рефлексии, то есть, быть думающим учителем. Только так он будет стремиться к получению новых знаний и постоянно соответствовать повышающимся с каждым годом требованиям.

Второе важное качество для современного учителя – уверенность в себе и лидерство. Это позволяет педагогу чувствовать

настроения учеников и передать им данное качество, быть примером для них.

Третье важное качество – коммуникативность. Современный учитель должен уметь общаться со всем школьным сообществом – учениками, их родителями, администрацией школы, коллегами, педагог должен уметь грамотно излагать свои мысли, доносить идеи, отстаивать свою точку зрения, правильно оценивать собственные возможности, быть самокритичным и стать «критическим другом» для коллег. Отсюда вытекает следующий навык – умение работать в команде, он позволяет также вовлекать каждого из учеников в общую работу всего класса на уроке.

Еще один важный навык для педагога – желание учиться на протяжении всей жизни. Учитель никогда не должен останавливаться на достигнутом, он должен стремиться к изучению всего нового, быть успешным учителем и вести за собой учеников. Еще хотел бы отметить менторство. Сейчас учитель, являясь ментором, может увидеть профессиональный рост своего коллеги. Такой навык позволяет работать вместе с коллегами.

– Что из советской (старой) школы вы бы сохранили в школе будущего?

– Конечно, новые подходы в образовании и обучении базируются на традиционных, новизна в том, что учебный процесс становится более познавательным, интересным. Из традиционного я бы оставил формирование учащимися системы общих зна-

ний. Физика в школе начинается с 7 класса, и в первый год важно сформировать базовые знания о предмете.

Современный учитель – нечто большее, чем просто носитель знаний, но на некоторых этапах без роли лектора и источника информации не обойтись, особенно на уроках физики. Также учителю необходимо глубоко знать, как дальше будет развиваться программа обучения, обычно она построена по спирали: формирование навыков – их развитие и совершенствование.

– Как вам удается быть на одной волне с учениками, интересуетесь ли вы тем, чем поглощена молодежь?

– Я стараюсь всегда быть на одной волне со своими учениками, всегда узнаю, что им интересно сегодня. Важно построить доверительные отношения со своими учениками в классе. Я понимаю, что могут некоторые вещи использовать в своей практике, мне вообще интересно, что увлекает наших детей сегодня, почему они смотрят тот или иной ролик в TikTok, что им так нравится в аниме.

Знаю, что многие ученики, когда выполняют внеклассные проекты, смотрят познавательные блоги и аккаунты в том же TikTok, и в этом нет ничего плохого. Учитель должен контактировать с детьми, выстраивать доверительные отношения, быть человеком, способным дать совет, а не только вести свой предмет от звонка до звонка. В профессии педагога главное – не быть равнодушным, а все остальное можно узнать и изучить.

КУЛЬТУРНЫЙ КОД

В ритме дизайна

Международная выставка дизайна и современного искусства «Чувство ритма» открылась 15 октября в алматинском Государственном музее искусств РК им. Кастеева. Экспозиция организована казахстанской дизайн-студией Étage.

Вадим КРАВЦОВ, фото автора

Под слоганом «Ритм – наше дело» – названием знаменитой композиции джазового саксофониста Джимми Лансфорда мог бы подписаться любой участник выставки. Она объединила молодых казахстанских и международных художников, дала им возможность высказаться перед широкой аудиторией.

«Мы подбирали участников из разных сфер», – говорит Жанар Серикпаева, куратор выставки. – Мы обратили внимание на дизайн, архитектуру, иммерсивные инсталляции – на те виды современного искусства, которые редко можно видеть в казахстанских выставочных пространствах. В составе большой выставки мы показываем, как нам кажется, первую в современной истории Казахстана экспозицию шрифтового плаката. Это работы, в которых графические дизайнеры исследуют ритм, динамику, движение и пространство. Надеемся, что выставка послужит толчком для развития дизайна в Казахстане».

Композиция выставки отличается продуманностью, где нет места чему-то случайному. Она выстроена вокруг пяти основных тем: «Ритмы степи», «Ритмическая геометрия», «Ритмы поколения», «Преобразование» и «Прикосновения». Видеопроект «Ритмы степи» от дизайн-студии Étage и музыкального коллектива The Buhars сразу привлекает внимание публики внушительным экраном и завораживающими степными мелодиями.

«Мы показали уникальную локацию – величественный скальный комплекс Бозжира в Мангистауской области, – продолжает Жанар Серикпаева. – Пригласили российского хореографа и танцора Николая Багдасаряна, чтобы показать возможности казахских музы-



кальных инструментов через пластику человеческого тела. В центре зала установлена архитектурная инсталляция «Прибытие» Асель Есжановой и Чингиза Батырбекова. Старая разрушенная автостанция остановка, найденная в Алматинской области, трансформируется авторами в новый объект. У нас есть идея – увести обновленную остановку обратно в степь, чтобы она продолжила свое существование в естественной природной среде».

Удивляет и одновременно пугает натуралистично бьющееся «Сердце» – инсталляция Юлии Левицкой, Диаса и Эльдара Шибановых из алматинской студии Artdeparment.kz.

Адиль Аубекееров представил «россиянином казахского происхождения из Астрахани». Для выставки он подготовил серию лаконичных станковых композиций, насыщенных цветом и графикой. «Это моя первая выставка в Алматы, – говорит Адиль. – Мне хотелось показать что-то интересное и орнаментальное. Представленные здесь работы созданы

в Казахстане. Я вдохновлялся природой, древней историей, петроглифами».

Считаю петроглифы одним из мощнейших визуальных кодов, присущих не только какой-то одной культуре. Это нечто такое, что объединяет человечество. Некоторые картины мне хотелось сделать мультимедийными, вне определенного этнического контекста».

Серию авторских шрифтовых плакатов выставил Юрий Гулитов, российский графический дизайнер, преподаватель Школы дизайна при московской Высшей школе экономики.

Он поделился своими впечатлениями: «Выставка «Чувство ритма» получилась очень цельная. Мне понравилось, как организаторы скомпоновали разные жанры и направления в одном пространстве. Это заметное культурное событие для Алматы, тема дизайна и его продвижения обязательно должна быть здесь. Мне кажется это важным. Потому что мы живем в мире дизайна, и именно дизайнеры создают для нас среду, в которой мы комфортно существуем».

СРЕДА ОБИТАНИЯ

Субботник на Тюленьих островах

Почти месяц на Тюленьих островах, расположенных в Каспийском море, проходил субботник – очищалась акватория моря от бесхозных рыболовных сетей и твердых бытовых отходов. В общей сложности членами экологической экспедиции было выловлено свыше пяти тонн мусора. Об этом рассказал Зеинбек Башенов, государственный инспектор управления рыбной инспекции Мангистауской области.

Наталья БУТЫРИНА, Актау

Экологический проект по очистке моря, рассчитанный на три года, начался в 2019 г. Его инициаторами являются научные и общественные организации при поддержке нефтяной компании и региональных государственных структур. Брошенные рыболовные сети и морской мусор являются основной причиной смертности каспийского тюленя. Кроме того, тюлени носят на себе обрывки сетей, которые врезаются преимущественно в область шеи животных, служат удавками и, в конечном итоге, приводят к гибели животных.

Как отметил Зеинбек Башенов, после итогового взвешивания выловленного мусора общий вес бесхозных рыболовных сетей составил 4 312 кг. Вес пластиковых бутылок и стекла превысил одну тонну. По словам государственного инспектора, перед взвешиванием мусор был очищен от грязи, песка и морской травы. Утилизация проведена в столичном предприятии, имеющем лицензию на данный вид деятельности.

«Исследования показали, что все обследованные участки Тюленьих островов были загрязнены микропластиком пластика различной длины и формы. Были обнаружены крупные синтетические

волокна, отнесенные к макропластику. Кроме этого, в пробах присутствуют другие «артефакты», не относящиеся к пластику. Микропластик был обнаружен в желудочно-кишечных трактах сельди, волы, кефали, бычка-кругляка и бычка-цуцки, которые являются потенциальными объектами питания каспийского тюленя. Кроме этого, проверены две рыболовные бригады. Нарушений, влекущих административную ответственность, не выявлено. Фактов незаконной добычи рыбы не установлено. Выход в акваторию моря проведен с пограничной службой острова Кулалы-1», – прокомментировал Зеинбек Башенов.

Он также отметил, что деятельность по реализации программ по защите морской флоры и фауны в регионе будет продолжена. Ожидается, что реализация долгосрочной программы, направленной на предупреждение и устранение этих опасных факторов, принесет пользу для популяции Каспийского тюленя и био-разнообразия в целом.

Стоит отметить, что программа ООН по окружающей среде в 2017 году запустила беспрецедентную глобальную кампанию с целью ликвидации морского мусора к 2022 году, основные источники которого – микропластики пластика в косметической продукции и чрезмерное использование одноразового пластика.

Кампания за чистые моря – это всемирное движение, мотивирующее правительства, промышленность и потребителей срочно сократить производство и использование пластика, который загрязняет Мировой океан, разрушает животный и растительный мир морей и угрожает здоровью человека.



DK-LIFE

ИМЯ СОБСТВЕННОЕ: ЭДУАРД БАУМ

В нынешнем году исполнилось 100 лет со дня смерти ученого-лесоведа Эдуарда Баума (1850-1921). Он – одна из выдающихся личностей верненского периода истории Алматы. Напоминаниями о нем являются дом, в котором он жил, и роща, в развитии которой он принимал деятельное участие.

Алоис НАЗАРОВ

На тихой улице Амангельды, почти в центре Алматы, находится старинный деревянный особняк. Это сруб из тьянь-шаньской ели на кирпичном фундаменте, с подвалом и мезонином. Он богато оформлен деревянным декором, придающим зданию нарядный, праздничный вид. Не дом, а терем-теремок, образец русского деревянного зодчества.

ДОМ ПОЧЕТНОГО ГРАЖДАНИНА ВЕРНОГО

Пожалуй, на сегодняшний день дом – это одно из самых старых из сохранившихся в границах старого Верного строений. История появления этого здания до конца не выяснена и нуждается в дальнейшем изучении. На сегодня считается, что дом в конце XIX века проектировал и строил Павел Зенков (вольный архитектор, первый городской голова, отец военного инженера Андрея Зенкова – строителя Вознесенского собора в Верном). А заказчиком был старший лесной ревизор Эдуард Баум, проживший в этом доме до самой кончины 25 мая 1921 года.

Вокруг дома был обширный сад, простиравшийся на восток до нынешнего проспекта Сейфуллина, а на юге до нынешней улицы Жамбыла. Урожай из этого сада его хозяин безвозмездно передавал в детский приют, расположенный немного восточнее сада. В советское время большая часть сада была застроена жилыми зданиями.

Детей у Эдуарда Баума не было, и после смерти владельца он перешел в наследство к семье одного из друзей Баума и семье дочери его старшего брата, к тому времени покойного. Общеизвестно, что жилищная проблема в СССР была острой, и в доме Эдуарда Баума после его национализации в конце 1920-х годов поселили несколько семей. Как рассказала алматинка Елена Галковская, она родилась в этом доме, в котором жили ее отец, а примерно с 1929 года – дед. Ее семья занимала две комнаты в юго-восточной части здания. А соседи – еще восемь семей, ютившихся в одно- и двухкомнатных квартирках, на которые поделили дом Эдуарда Баума.

В начале 1980-х годов все семьи расселили и в здании разместили областной совет по туризму и экскурсиям. В постсоветское время здесь находились посольство Кыргызстана, Европейская экономическая комиссия ООН, сейчас – архитектурное бюро. Городской акимат решает, что будет в этом здании. Один из вариантов – музей. Общественные активисты предлагают использовать дом как общественное пространство и уже провели в нем на днях такие мероприятия, как «Живой дом Баума» и читку поэзии и прозы местных авторов. Из-за пандемии они проходили во дворе исторического здания. Но была возможность зайти внутрь дома и осмотреть его изнутри, поддержать за перила лестницы, за которые держался Эдуард Баум, постоять на балкончике мезонина, на котором стоял ученый.

С 1979 года дом Баума находится под



Эдуард Оттонович БАУМ



Вид на Дом Баума со стороны улицы Амангельды. Фото от 9 октября 2021 года

Дом с мезонином



Один из балконов и окна мезонина Дома Баума. Фото от 9 октября 2021 года

защитой государства как памятник истории и культуры.

ЖИЗНЬ С ЛЮБОВЬЮ К ЛЕСУ

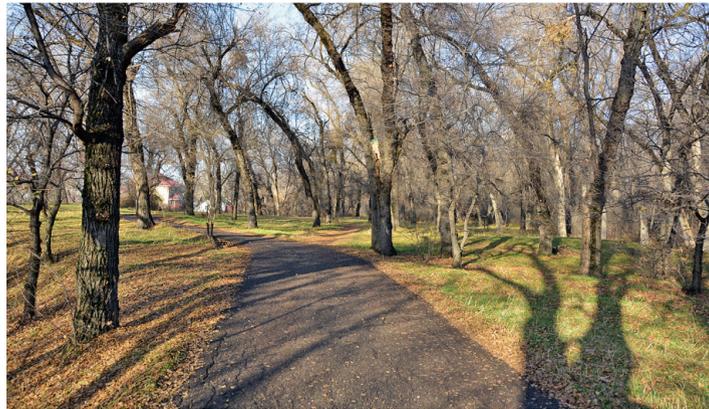
Известны удивительные совпадения фамилий людей и их профессий: дирижер Скрипка, автор книг по истории кулинарии Поклебкин, знатная ткачиха Челнокова, астрофизик Штерн (из немецкого Stern – «звезда») и другие. Фамилия Баум с немецкого переводится как «дерево». И он всю свою сознательную жизнь занимался деревьями, охраной леса, озеленением Верного и Семиреченской области.

В Верный Эдуард Баум приехал в 1875 году. К этому времени он уже имел диплом Петровской земледельческой и лесной академии и степень кандидата сельского хозяйства, с которой вышел из Петербургского земледельческого института. Конечно, не фамилия предопределила выбор профессии. Его отец Оттон Баум, происходивший из балтийских немцев, в Пензе возглавлял училище садоводства. То есть Эдуард Баум пошел по стопам отца.

Старший брат Эдуарда Баума – Оттон – хотя и был по образованию физиком, математиком, тоже трудился в сфере

лесоводства и садоводства. Он первым из братьев Баумов приехал в Верный и работал здесь сначала главным садовником, затем директором Казенного сада (нынешний Центральный парк культуры и отдыха), заведовал школой садоводства. Он с семьей жил в усадьбе у западной границы Казенного сада.

Связь Баумов с Семиречьем установилась до того, как братья Баумы приехали



Одна из аллей Рощи Баума. Фото от 8 ноября 2018 года

в Верный. Их отец отправлял из Пензы посадочный материал для верненского Казенного сада.

В сентябре 1876 года Эдуарда Баума назначили областным лесничим, затем – старшим лесным ревизором. По его инициативе в Верном была создана лесная школа, которой он заведовал. Благодаря своему общественному авторитету избирался гласным верненской городской думы и являлся членом областного городского дела присутствия. Активно занимался общественной деятельностью, возглавляя Верненское общество ревнителей просвещения.

Эдуард Баум внес огромный вклад в озеленение Верного и Семиречья. Под его руководством и при непосредственном участии были посажены Аксайская, Колпаковская, Илийская, Каменская, Тастакская и другие рощи на территории Семиречья. Он вел большую селекционную работу и интродуцировал в Семиречье нетипичные для края виды деревьев и кустарников – всего 61 породу деревьев и 52 вида кустарников, а также 74 сорта яблонь, 49 сортов груш и другие плодовые деревья.

Наиболее зримое наследие Эдуарда Баума в Алматы – это роща, носящая его имя, – роща Баума. Изыскания краеведов и архивистов показали, что она появилась еще до приезда братьев Баумов в Верный

и была заложена в 1868 году казаками Большой и Малой Алматинских станиц по приказанию военного губернатора области Герасима Колпаковского.

Но Эдуард Баум внес значительный вклад в ее развитие после того, как эту рощу передал под надзор областного лесничества. Сам Баум с 1877 года был заведующим этой рощей. Саженцы из ее питомника использовались в лесоразведении в Семиречье.

Казачий полковник, писатель Петр Краснов (один из лидеров будущего Белого движения), посещавший Верный в начале XX века, написал о будущей роще Баума как об «удивительной красоты месте». Он сравнил ее с парком Парадю в произведении «Проступка кабата Мурре» Эмиля Золя, а также с лучшими дворцовыми парками Петербурга.

Профессор-натуралист Владимир Шнитников писал об Эдуарде Бауме, что он был настоящим фанатиком леса, дровавшим над каждым деревом так, как будто он сам его сажал и ухаживал за ним.

Хотя личность Эдуарда Баума интересующимся прошлым Алматы знаком хорошо, его биография, как представляется, изучена недостаточно. Из его фотографий на данный момент известна только одна, которая кокетит из одной публикации о нем в другую. Возможно, когда-нибудь будет написана и издана подробная книга об Эдуарде Бауме.

ЗАГАДОЧНАЯ УЛИЦА

Завершу очерк рассказом об одной ономастической метаморфозе. После революции 1917 года в среде обывателей городичность и деяния Эдуарда Баума, видимо, стали забываться. А приезжие, которые тысячами хлынули в Алма-Ату после того, как она стала столицей советского Казахстана, о нем имели смутное представление (если вообще имели).

Тогда же советские идеологи провозглашали российский революционер Николая Баумана. В его честь назвали одну из улиц советской Алма-Аты. Сходство фамилий Баум и Бауман привело к тому, что улицу около нынешней Рощи Баума называли «У рощи Баумана». В 1944 году городской исполком переименовал эту улицу в улицу Баума, исправив ошибку. Но почему-то ни в одном из справочников более позднего времени с перечнем названий улиц города такой улицы нет.

ПАМЯТЬ

14 октября день рождения известного педагога, литературоведа, музы трех выдающихся сыновей казахского народа: просветителя Беляла Сулеева, поэта Ильяса Жансугурова и писателя Мухтара Ауэзова, женщины-легенды Фатимы Габитовой (1903-1968). В день ее рождения на ее родине, в селе Капал Алматинской области, практически ежегодно проходят памятные встречи, инициатором которых часто выступает видный педагог и общественный деятель Гафур Бикташев.

Воспоминания о Фатиме Габитовой...

Айгуль БЕЙСЕНОВА

– Моя мама проработала в библиотеке 35 лет, я рос среди книг. В нашей семейной библиотеке особое, почетное место занимает книга, подаренная дочерью Фатимы Габитовой, Ильфой Ильясовной Джандосовой-Жансугуровой, которая называется «Өртенде өнген гүл». В дословном переводе ее название означает «Цветок, проросший сквозь пламя огня» или «Цветок на пепелище», но ключевое слово здесь цветок. Посвящена она, как вы уже поняли, матери Ильфы Ильясовны, одной из первых женщин Казахстана на ниве просвещения, талантливому педагогу и литературоведу, уроженке уютного села Капал, которое расположено у подножия Джунгарского Алатау, Фатиме Габитовой. Вся ее жизнь – как удивительный

роман, как образец стойкости и целеустремленности. В этом году ей исполняется 118 лет со дня рождения, – рассказывает Гафур Бикташев.

– Еще в 1930-е годы, параллельно с публикацией своих статей и переводов, она начинает вести дневник, который и лег в основу ее мемуаров, отразивших и радость, и горе тех незабываемых лет. Большое влияние на ее духовное и творческое становление оказали выдающиеся деятели просвещения и литературы нашей республики. Ее первый муж, видный организатор просвещения в Казахстане и Каракалпакии 1920-30-х годов Белял Сулеев, был автором прекрасных пьес. В суровые годы первая волна необоснованных репрессий, обрушившихся на казахскую интеллигенцию в конце 1920-х годов, разлучила их с Белялом навсегда.



Ильфа Ильясовна ДЖАНДОСОВА-ЖАНСУГУРОВА и Гафур БИКТАШЕВ

Через несколько лет Фатима-ханум становится женой выдающегося казахского советского поэта Ильяса Жансугурова, которого она знала еще с самой юности по Капалу и Аксу. Но в конце 1930-х годов жестокий рок снова разлучает их с Кулагером казахской поэзии. Ильяс был арестован по клеветническому доносу и в 1938 году погиб в застенках НКВД. Фатиму Габитову с клеймом жены врага народа отправляют в ссылку вместе с маленькими детьми, сначала в Семипалатинск, потом в Мерке Жамбылской области. В эти годы большую моральную поддержку оказывает ей великий казахский писатель Мухтар Ауэзов. Их многолетняя давняя дружба переходит в беззаветное чувство. В литературном наследии Фатимы Габитовой сохранилось несколько тетрадей

с ее воспоминаниями, стихами и литературными эссе, в которых отражена живая жизнь тех лет. Сейчас после прочтения этой книги совсем иначе воспринимаются доселе порой непонятные рассказы моей бабушки Шамсутдиновой Жаухар Мансуровны (1905-1976 гг.). В конце 60-х годов, когда даже радиоприемник был непозволительной роскошью, вечерами садился я рядом с бабушкой, и она, положив свою теплую ладошку мне на плечо, начинала свои увлекательные рассказы. В них она описывала историю Капала, рассказывала о своей жизни и про совместную работу с Фатимой Габитовой. Мне, тогдашнему подростку, воспитанному в рамках советской идеологии, некоторые вещи были просто непонятны и, к великому сожалению, сейчас остались за кадром моей па-

мяти. В моменты каких-то раздумий стараюсь вспомнить и восстановить слова бабушки. Что за женщина была Фатима Габитова, сумевшая выжить и сохранить своих детей в те страшные, суровые годы?! Женщина, вызвавшая любовь трех разных и таких равновеликих по силе таланта сынов казахского народа.

Фатима Габитова в 1911 году закончила русскую школу в бывшем Семиреченском уезде, затем татарское медресе Иякобие и Хусения. Позже она продолжила обучение на филологическом факультете Алматинского университета, одновременно преподавала в казахских школах. Не стоит забывать, что в 1932-1933 годы из всех учителей Казахстана высшее образование имели лишь 15%, а среднее 17%. Затем она работала в коммунистическом университете министерства просвещения Казахстана, в отделении искусствоведения и литературы. В 1934 году стала редактором редакции фольклора и детской литературы Госкомиздата, была автором нескольких статей по казахскому фольклору. Вместе с Ильясом Жансугуровым, Сакеном Сейфуллиным, Бейимбетом Майлыным участвовала в работе первого съезда Союза писателей, который проходил в 1934 году в Москве. О силе духа этого человека, любви к жизни говорят обращенные к нам, современникам, ее дневниковые записи. «Мне пришлось много страдать, но никакое горе не сло-

мило меня. Встречая любую беду лицом к лицу, я всегда старалась бороться с ней всеми силами. Самое драгоценное, самое святое для человека – родной народ. Родина!» – писала Фатима Габитова в своих дневниках. Как актуальны эти слова назидания даже сейчас, в нашем XXI веке высоких технологий. Я бы назвал эти слова даже формулой жизни человека, достойно прошедшей сквозь все испытания, родившей и воспитавшей семейные дети, ставших достойными гражданами нашей страны. Вызывает лишь сожаление, что выйдя ограниченным тиражом, эта книга стала уже библиографической редкостью. Была такая история, когда ученица одной из школ города Талдыкорган Камилла Муратова готовилась к заседанию малой Академии наук. Выбрала тему Фатиме Габитовой. Книгу «Өртенде өнген гүл» нашла не у себя в городе или школьной библиотеке, нашла ее у меня. И стала призером Академии. А ведь это настоящий учебник по нравственному и патриотическому воспитанию подрастающего поколения. Пользуясь случаем, хочу обратиться к нашим меценатам и предпринимателям, пора исправлять ситуацию. Необходимо решить вопрос переиздания этих книг и раздачу их по областным библиотекам. Давайте к предстоящему юбилею проведем такую акцию и подарим поучительную книгу о достойном человеке всем школьным библиотекам страны!

WEEKEND

www.dknews.kz

ЮБИЛЕЙ

В зале Казахского национального академического театра оперы и балета им. Абая 16 октября прошел творческий вечер «Люблю тебя, мой край родной», посвященный 70-летию юбилею Алибека Днишева. Этой осенью юбилейные концертные выступления артиста состоятся в Астане и Москве.



Дело всей жизни Алибека Днишева и звание «Қазақстанның Еңбек Ері»

Айгуль БЕЙСЕНОВА

В творчестве каждого артиста существует свой собственный путь, в процессе которого формируется его личность, исполнительский репертуар. Уже в 35 лет Алибек Днишев стал Народным артистом СССР. А за 45 лет выступления на сцене имя Алибека Мусаевича уже вошло в историю отечественного оперного искусства.

Юбилейный концерт прошел при полном аншлаге, в сопровождении эстрадно-симфонического оркестра акима Алматы под управлением Александра Белякова, и это не удивительно. Обладатель чарующего тенора весь вечер принимал бесчисленные поздравления. Исполнительская манера Алибека Днишева отличается необычайной тонкостью, красотой голоса и особым лиризмом. Его голос знаком миллионам поклонников, узнаваем среди тысячи голосов. В репертуаре исполнителя камерные циклы, народные песни, романсы, партии из опер. Наряду с академической музыкой Днишев исполняет и казахские народные песни, и песни советских композиторов. В



обширной концертной программе особенно проникновенно прозвучала песня, которую блестяще исполнил когда-то звездный дуэт братьев Абдуллиных, – «Люблю тебя, мой край родной». Первый куплет песни прозвучал с широкоэкранным видео-транслятором в исполнении Муслима и Ришата Абдуллиных, второй куплет продолжил их племянник, сын их старшей сестры Камили, юбиляр Алибек Днишев, последние ку-

плеты песни спели их потомки Сагинтай и Карина Абдуллины. Зрители прослезались во время их выступления, настолько красивым, мелодично-проникновенным оказалось их исполнение.

После долгого карантина зрители соскучились по живой музыке, по великолепному исполнительскому мастерству Алибека Днишева, о чем говорили несмолкающие зрительские овации, а затем и отклики в соцсетях.

До наступления пандемии артист часто выступал с камерными программами в крупнейших залах России, Европы, принимал участие в спектаклях Большого театра в Москве. Где бы он ни выступал, всюду его встречали громкими овациями и большой любовью, за это Алибек Мусаевич искренне благодарен своей публике. Надо отметить, что юбиляр является обладателем целого ряда званий и престижных наград, подтверждающих его талант, мастерство и профессионализм.

В свои 70 артист продолжает вносить большой вклад в культуру Казахстана. В 1997 году Алибек Днишев основал и возглавил театр и академию вокала, воспитал плеяду талантливых исполнителей вокального искусства. Не исключено, что кто-то из них вскоре повторит успех своего учителя. Накануне глава государства поздравил артиста с юбилеем и поблагодарил за полувековой вклад в сферу казахстанского искусства. Президент Касым-Жомарт Токаев присвоил народному артисту Алибеку Днишеву высшую степень отличия «Қазақстанның Еңбек Ері». Но выше всех наград – любовь и признание многомиллионной публики.

ВЫСТАВКИ

В Музее Алматы и выставочном зале «Almaty Gallery» прошли выставки, посвященные творчеству выдающегося российского художника-теоретика Владимира Стерлигова (1904-1973) и его последователям. Экспозиции составлены из коллекции Ирины Стерлиговой (РФ, Москва) и других частных собраний России и Казахстана. Обе выставки организованы АНО «Диалог культур» (РФ, Санкт-Петербург) при поддержке Управления культуры Алматы и картинной галереи «Жаухар».

Вадим КРАВЦОВ, фото предоставлено АНО «Диалог культур»

Под куполом южного неба



В. Стерлигов. «Пейзаж»

Выставка «Графика Владимира Стерлигова и Татьяны Глебовой. Алматинский период, 1942-1945» проходила в Музее Алматы. Здесь демонстрировалось около 80 графических работ, созданных В. Стерлиговым и его супругой Т. Глебовой в годы Великой Отечественной войны. Столица советского Казахстана занимает особое место в их биографиях.

Владимир Стерлигов прибыл сюда на лечение в июне 1942 г. после полученной на фронте контузии. Татьяна Глебова эвакуирована в Алма-Ату тем же летом из блокадного Ленинграда, где ей пришлось пережить смерть родителей и учителя, выдающегося художника Павла Филонова. В городе, расположенном в живописных предгорьях Заилийского Алатау, состоялась встреча Стерлигова и Глебовой, определившая их совместное будущее на много лет вперед.

В виртуозно выполненных акварелях и черно-белой графике предстает спокойная жизнь Алма-Аты и ее окрестностей, расположенных в глубоком тылу жестокой мировой войны. В композициях почти нет людей. Это порой окрашенные сочным южным колоритом, порой сдержанные пейзажи и лаконичные натюрморты. Время, проведенное в Алма-Ате, осталось в памяти художников «кусочком жизни, прожитым в раю», где им было «тихо и уютно». Стерлигов преподавал в театрально-художественном училище, а Глебова работала художником по костюмам на Центральной Объединенной киностудии. В сентябре



Т. Глебова, «Алма-Атинка»

1944 года они показывают первую совместную выставку «Месяц на этуадах».

Владимир Стерлигов начинал как ученик Казимира Малевича, под его руководством изучал принципы кубизма и супрематизма. В 1929-34 гг. сотрудничал в журналах «Чиж» и «Еж», был иллюстратором поэтов Даниила Хармса и Александра Введенского. Впервые в Казахстан он попадает в 1935 году, как осужденный за антисоветскую деятельность. Был заключенным печально знаменитого Карлага. После освобождения недолго жил в Караганде, где успел поработать председателем оргбюро местного отделения Союза художников КазССР.

В 60-х годах XX века Стерлигов, опираясь на теории лидеров русского авангарда Казимира Малевича и Михаила Матюшина, разработал собственный художественный метод – «чашно-купольную систему». «Прямая – это разделение мира, кривая – соединение его. ... Любый

предмет, попавший в пластическое пространство Чаши-Купола, раскрывается заново, будь то человек, цветок, бутылка», – утверждал художник.

Создание теоретической концепции, идущей вразрез с господствующими принципами социалистического реализма, придало особую популярность личности Стерлигова в СССР. Долгие годы действовала полуофициальная «Школа Владимира Стерлигова». Творчеству его российских и казахстанских последователей посвящена выставка «Форма + Цвет» в «Almaty Gallery».

Основное место в экспозиции отведено признанному наследнику идей Стерлигова, петербургскому художнику Геннадию Зубкову (1940-2021), ушедшему минувшей весной вследствие заражения коронавирусом. «Он посвятил жизнь тому, чтобы сохранить систему Учителя и передать традицию новым поколениям. При этом художник продолжал искать

свой собственный путь к поэтическому познанию «окружающей геометрии» мира», – отмечает Макбал Мусина, арт-директор АНО «Диалог культур». Значительную часть выставки составили работы, созданные Г. Зубковым в 2008 году в окрестностях Алматы. Представлены и работы алматинца Александра Ророкина, который вместе с Рустамом Хальфиним, Лидией Блиновой, Аблаем Карпыковым, Борисом Якубом был в числе самых последовательных приверженцев идей Стерлигова в Казахстане.

«Выставка дает уникальную возможность протянуть связующую нить из легендарного русского авангарда в сегодняшнее изобразительное искусство Казахстана и России. Творчество участников показывает: поиски художественной выразительности формы и цвета продолжаются, и их возможности в образном познании мира неисчерпаемы», – резюмирует искусствовед Елизавета Ким.

ТВОРЧЕСКАЯ МАСТЕРСКАЯ

Откуда, куда, зачем?

В алматинском Независимом экспериментальном театре «Арт-убежище BUNKER» четыре вечера проходили показы выпускных работ курса режиссуры Ксении Драчуковой.

Вадим КРАВЦОВ, фото автора

«Четыре режиссера решили выпускаться зарисовками. Это не был обучающий курс, это был обмен опытом, получилась настоящая лаборатория. Ребята меня многому научили, потому что у них огромный жизненный опыт, огромный кладезь информации, которым можно поделиться. Они абсолютно самостоятельны! Спектакли я хочу доработать вместе с режиссерами и выпустить их здесь полным метром, как премьеры», – сказала Ксения Драчукова.

Первой свою зарисовку к спектаклю «ПэПэ, или похудей потом» показала новоиспеченный режиссер Надежда Пляскина. В южной столице она известна как яркий журналист, пишущий, в том числе, и на театральные темы. По сюжету три подруги, недовольные своим весом, на протяжении всего действия поедают многочисленные вкусности за столом-подиумом. За веселыми разговорами и забавными конфликтами, связанными с лишними или недостающими килограммами, проглядывает неуверенность и одиночество современных женщин, живущих в призрачном мире ярлыков и стереотипов. Спектакль, насыщенный песнями в живом исполнении Антона Аулова, с воодушевлением встречен публикой.

«Мне всегда нравилось что-то ставить, – делится Надежда Пляскина. – Поэтому я пришла в Бункер, закончила здесь режиссерский курс. Мы учились три месяца, и вот – результат! Это, конечно, не спектакль, его еще надо дорабатывать. Пьесу написала я, но от нее почти ничего не осталось. После чисток текст основательно перелопатили, появились новые герои, шутки. Мы добавили песни, танцы и раздели девочек. В итоге зарисовка заиграла!»

Свои выпускные работы при аншлаге также показывали режиссеры Яна Волкова, Наталья Лукьянова, Даниил Гук и Евгений Драчуков. Актриса Лейла Ленн сыграла разнохарактерные роли в трех режиссерских зарисовках.

«Ко мне подошли три выпускающих режиссера, попросив принять участие в их проектах. И я никому не смогла отказать, я добрая! – говорит Лейла. – Уже 2 года как я играю, живу в этом театре. Окончила здесь актерские курсы, затем вторую и третью ступень, вошла в труппу Бункера и стала играть в репертуарных спектаклях. Я пошла на актерские курсы, чтобы чем-то позаниматься, куда-то деть свою кипучую энергию. Когда курс закончился, пришло осознание, что я отсюда уйти не могу. По основной специальности я программист. Специальность кормит буквально, а театр творчески, эмоционально. Сейчас играю в четырех репертуарных спектаклях. Первый из них «Я (не) люблю Алматы» – спектакль о нашем городе без грима, о том, как все есть на самом деле».



Режиссёр и актёры зарисовки «ПэПэ, или похудей потом»

Деловой Казахстан

Уважаемые читатели!

ПРОДОЛЖАЕТСЯ ПОДПИСКА

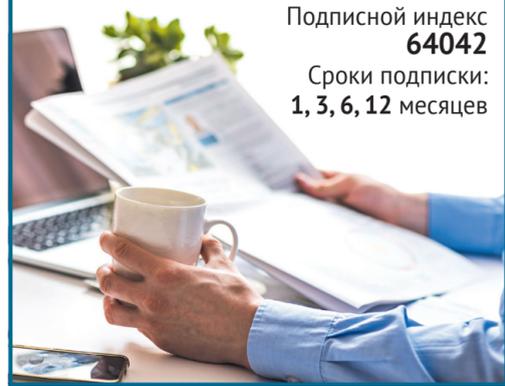
на республиканскую экономическую газету «Деловой Казахстан»

на 2022 год

Подписку вы можете оформить в ТОО «Агентство «Евразия Пресс», ТОО «Эврика Пресс», а также в любом отделении АО «Казпочта»

Подписной индекс 64042

Сроки подписки: 1, 3, 6, 12 месяцев



Деловой Казахстан

Республиканская экономическая газета

Выходит по пятницам

Собственник: ТОО «Группа компаний «Бизнес Медиа»

Генеральный директор, главный редактор: Серик КОРЖУМБАЕВ
Первый заместитель главного редактора, заместитель генерального директора: Марина ТЮЛЕНЕВА

Заместитель главного редактора: Алея ДОНСКИХ
Коммерческий директор: Алена РОМАЙКИНА

Адрес редакции: 050013, г. Алматы, Площадь Республики, 13, офис 619, тел./факс: +7 (727) 295 2301, 250 7556, 250 7268, 250 7163, e-mail: info@dknews.kz

Отдел рекламы: тел.: +7 (727) 250 1803, commercial@dknews.kz

Издание зарегистрировано в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан. Свидетельство о постановке на учет № 6798-Г выдано 13.01.2006

Адрес для корреспонденции: 050000, г. Алматы, почта, а/я 388

Опубликованные материалы не всегда отражают точку зрения редакции.

Ответственность за достоверность фактов и сведений, содержащихся в публикациях газет, несут авторы. Рукописи не рецензируются и не возвращаются.

Ответственность за содержание рекламы несет рекламодатель. Материалы в рамках публикации на правах рекламы. © Дублирование материалов без письменного согласия редакции запрещено. При цитировании ссылка на газету «Деловой Казахстан» обязательна.

Подписной индекс: 64042 Тираж: 10000
Номер отпечатан: 00 «РПМК «Дауир» (г. Алматы, ул. Калдаякова, 17)
ТОО «Астана Интер-Трейддинг» (г. Нур-Султан, ул. Жубанова, 24/1)

