

ИЗ ЮГА КАЗАХСТАНА В СЕРДЦЕ ЕВРОПЫ...

В Алматы состоялся торжественный прием, посвященный проектам лечения и отдыха на венгерских термальных курортах

стр. 5 »



МОРСКОЙ ВОДЫ ЖИВИТЕЛЬНЫЕ СТРУИ

В Тупкараганском районе компания «Tolagai-2050» ввела в эксплуатацию завод по производству питьевой воды

стр. 6 »



ДИМАШ – ФАНАТАМ: «ВЫ ВДОХНОВЛЯЕТЕ МЕНЯ»

Димаш Кудайбергенов скоро порадует зрителей со сцены самой популярной площадки мира - Madison Square Garden

стр. 8 »



Центральная Азия – Китай: медийный диалог и стратегическое партнерство



Қытай мен Орталық Азия елдері арасындағы ынтымақтастықты дамыту форумы және "Жібек жолы" үшінші Халықаралық коммуникациялық конференциясы
中国—中亚合作发展论坛暨第三届丝绸之路国际传播大会
Форум по развитию сотрудничества между Китаем и странами Центральной Азии и Третья Международная коммуникационная конференция "Шелковый путь"

22 июня в столице Казахстана прошел Форум информационных агентств «Китай – Центральная Азия» и Третий международный коммуникационный форум «Шелковый путь». Символично, что эти события состоялись в канун Дня работников казахстанских средств массовой информации, который отмечается 28 июня.

Серик КОРЖУМБАЕВ, главный редактор газеты «Деловой Казахстан», фото Xinhua

Эти масштабные мероприятия, объединившие около 240 представителей СМИ, аналитических центров, культурных институтов и деловых кругов из Китая и стран Центральной Азии, стали ключевыми площадками для обсуждения будущего регионального гуманитарного и информационного партнерства.

Форум прошел в рамках второго саммита «Китай – Центральная Азия» и был организован информационным агентством Синьхуа совместно с Телерадиокомплексом Президента Республики Казахстан, правительством провинции Шэньси и энергетическим гигантом China Huadian Corporation.

В своем выступлении на Форуме сотрудничества «Китай – Центральная Азия» и Третьем международном форуме «Шелковый путь» президент информационного агентства Синьхуа господин Фу Хуа особо подчеркнул: Китай готов укреплять сотрудничество со средствами массовой информации и

аналитическими структурами Центральной Азии, усиливать обмены в области журналистики, технологий и подготовки кадров, а также продвигать совместные исследования и обмен аналитическими данными. По его словам, медиасообщество должно стать интеллектуальным драйвером развития, формируя экспертные рекомендации и создавая качественные доклады, которые будут способствовать построению эффективного и устойчивого партнерства между странами региона.

АСТАНИНСКИЙ КОНСЕНСУС: ДОРОЖНАЯ КАРТА МЕДИА-СОТРУДНИЧЕСТВА

Главным итогом форума стало принятие Астанинского консенсуса – стратегического документа, определяющего приоритеты развития информационного взаимодействия между странами. Он включает в себя расширение профессиональных контактов между СМИ, организацию совместных репортажей и семинаров, поддержку кадрового роста, обменов в сфере новых медиа и противодействие угрозам, связанным с дезинформацией и

контролируемым использованием ИИ в журналистике.

Подчеркивая важность этических норм, стороны договорились отстаивать принципы достоверности и объективности, выступая против манипуляций с помощью искусственного интеллекта. Также консенсус предусматривает углубление обмена экономической информацией и расширение сотрудничества в рамках сети «Партнерство по обмену экономическими данными в рамках «Одного пояса, одного пути».

ПОДДЕРЖКА НА ВЫСШЕМ УРОВНЕ

Помощник президента Республики Казахстан Арман Кырыкбаев зачитал официальное приветствие от главы государства Касым-Жомарта Токаева. В нем отмечалась важность культурных и гуманитарных обменов как основы регионального доверия. Глава государства выразил уверенность, что форум придаст новый импульс укреплению партнерства, которое становится все более устойчивым и многогранным.

В ходе форума участники единодушно подчеркивали важность

развития гуманитарного и информационного взаимодействия как фундамента долгосрочного сотрудничества между Китаем и странами Центральной Азии.

Вице-президент Китайской ассоциации общественной дипломатии Цю Сяоци отметил, что запуск форума открывает новую главу обменов и кооперации между средствами массовой информации, аналитическими центрами и культурными структурами шести государств. Он подчеркнул, что все стороны должны приложить искренние усилия для того, чтобы лучше рассказывать миру о сотрудничестве Китая и Центральной Азии, а также об историческом процессе модернизации стран Глобального Юга.

Посол КНР в Казахстане господин Хань Чуньинь, выступая на пленарной сессии, заявил, что Дух «Китай – Центральная Азия» отражает общую приверженность стран добрососедским отношениям, взаимной поддержке и солидарности. По его словам, именно средства массовой информации играют ключевую роль в формировании позитивного общественного восприятия и продвижении качественного развития китайско-центральноазиатских отношений.

стр. 2 »

ВЛАСТЬ. АКЦЕНТЫ НЕДЕЛИ

Порядок в стране и экономике

Оперативно решать все вопросы инвесторов по принципу «здесь и сейчас» призван Инвестиционный штаб. Он способствовал решению вопросов по 137 инвестпроектам на сумму 70 млрд долларов, инициировал 140 поправок в законодательство, направленных на решение системных проблем инвесторов.

стр. 2 »

ПМЭФ-2025

Новый каркас бизнес-связей

На прошедшем в Санкт-Петербурге ежегодном XXVIII Петербургском международном экономическом форуме Казахстан и Россия наметили пути роста бизнес-партнерства. На масштабную встречу мирового бизнеса прибыло свыше 20 тысяч предпринимателей, политиков, экспертов из 140 стран.

стр. 2 »

ТРЕНДЫ

Финансовая перезагрузка... привычек потребителей

Последние годы человечество живет в режиме постоянных тревог: пандемия COVID-19, война в Восточной Европе, ближневосточные конфликты, рекордная инфляция, энергетический шок и теперь операция Израиля против Ирана. Тегеран в свою очередь может перекрыть Ормузский пролив, через который ежедневно проходит около 20 млн баррелей нефти и около 20% мирового транзита сжиженного природного газа. Все это формирует новую экономическую повседневность, в которой люди пересматривают, как тратить, копить и инвестировать.

стр. 3 »

КИБЕРБЕЗОПАСНОСТЬ

Есть яд, есть и лекарство

Казахстан стал одной из особо привлекательных стран в Азии для киберпреступников. Его доля превышает 2% всех мировых целевых кибератак. И это связано с высоким, около 90%, уровнем распространения интернета, цифровизации среди населения в республике.

стр. 4 »

ЭКСКЛЮЗИВ

Елена БАХМУТОВА: «Защитить клиента, сохраняя приоритеты»

Анна ЧЕРНЕНКО, фото Катерины МАЛАМА

Елена Леонидовна, какие нормы работы банка с должниками – частными лицами – запланированы в новом законопроекте о банках?

– Урегулирование задолженности должников – частных лиц не претерпело каких-либо существенных изменений. Все так же коллекторам может быть уступлена просроченная задолженность, но сделать это можно только через два года с момента начала просрочки. До уступки банки обязаны провести процедуру урегулирования долга.

Задолженность может передаваться коллекторам до истечения 2-х лет, чтобы они занимались ее взысканием, но при этом заемщик по-прежнему должен банку. В случае уступки банком требований коллектору – коллектор становится кредитором и далее самостоятельно занимается урегулированием и взысканием долга.

Остается норма и о возможности передать права требования сервисной компании в рамках доверительного управления, но она используется, как правило, для случаев секьюритизации

Председатель Совета АФК Елена Бахмутова прокомментировала предложенные в законопроекте о банках нормы раскрытия банковской тайны и изъятия жилья у должника.

долга и его продажи в составе пулов. При этом входящие в состав пула требования к физическим лицам, если они перешли к нерегулируемым субъектам, должны быть переданы в управление сервисным компаниям (дочерняя организация по управлению стрессовыми активами, коллекторское агентство, соответствующее требованиям регулятора).

– Проект закона о банках оставляет норму, по которой банки не вправе выселять должника из единственного жилья. Кроме того, должник – социально уязвимое лицо – может арендовать свое жилище с правом его выкупа у банка-кредитора. С точки зрения социальной справедливости, возможно, это хорошая норма, а для банковского сектора?

– Действительно, эта норма существует сегодня и перешла в новый проект. Суть в том, что банк имеет право (а на практике – должен) передать в аренду несостоятельному должнику перешедшее в счет погашения долга бывшее жилье должника ему же – но в аренду.

стр. 2 »



ПОРЯДОК В СТРАНЕ И ЭКОНОМИКЕ

« стр. 1

ПРЕЗИДЕНТ

Глава государства провел 37-е пленарное заседание Совета иностранных инвесторов.

На фоне внешних вызовов экономика Казахстана сумела сохранить устойчивость к внешним потрясениям. За первые пять месяцев 2025 года экономика страны выросла на 6%.

На полях заседания Совета иностранных инвесторов состоялся ряд встреч главы государства с участниками мероприятия.

Касым-Жомарт Токаев возложил цветы к Мемориальному комплексу Героя Советского Союза Али Молдагуловой и почтил ее память минутой молчания. В этом году в Казахстане отмечают 100-летие со дня рождения прославленной дочери казахского народа.

Президент Казахстана – Верховный главно-

командующий Вооруженными силами принял участие в открытии XI международного военно-патриотического сбора молодежи.

Масштабное мероприятие объединило около 800 участников из Казахстана, Азербайджана, Беларуси, Кыргызстана, России и Узбекистана.

Глава государства Касым-Жомарт Токаев наградил работников СМИ. Президент подчеркнул, что прессу можно с полным правом назвать голосом народа, а журналистов – вестниками достоверной информации.

Глава государства принял председателя Группы подразделений финансовых разведок «Эгмонт» Эльжбету Франков-Яскевич.

ПРАВИТЕЛЬСТВО

Состоялось заседание Совета по переходу к «зеленой» экономике с участием представителей НПО, общественных деятелей.



Рассмотрен ход реализации мероприятий по достижению целевых индикаторов в части снижения вредных выбросов в атмосферу.

Олжас Бектенов провел встречу с президентом ЕБРР Одиль Рено-Бассо.

В ходе встречи рассмотрен проект строительства подстанции в Астане.

Олжас Бектенов провел встречу с председателем наблюдательного Совета Polpharma Group Ежи Старком.

Стороны рассмотрели ход реализации проекта по расширению завода АО «Химфарм» в Шымкенте. Подготовил Мурат ОМИРАЛИЕВ, фото akorda.kz

ЦЕНТРАЛЬНАЯ АЗИЯ – КИТАЙ: МЕДИЙНЫЙ ДИАЛОГ И СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПАРТНЕРСТВО

« стр. 1

Генеральный секретарь Секретариата механизма «Китай – Центральная Азия» Сунь Вэйдун подчеркнул, что медиа и аналитические структуры несут особую ответственность за укрепление общественной базы сообщества единой судьбы, и призвал стороны активнее участвовать в соответствующих платформах и инициативах.

БЛИЗКИЙ СОСЕД ЛУЧШЕ ДАЛЕКОГО РОДСТВЕННИКА

Первый заместитель руководителя Агентства по культурному наследию Узбекистана Турсунали Кузиев обратился к древней поговорке: «Близкий сосед лучше далекого родственника», напомнив о важности выстраивания доверительных и взаимовыгодных отношений. Он выразил надежду, что форум станет не только площадкой для обмена идеями, но и отправной точкой для новых совместных культурных проектов.

Особое внимание к теме устойчивого развития уделил директор корпорации China Huadian Зу Бин, подчеркнув, что компания намерена активно реализовывать инициативу «Один пояс, один путь», трансформируя природные ресурсы Центральной Азии в стимул для зеленого роста и инновационной трансформации.

РАЗВИТИЕ ДУХА ЦЕНТРАЛЬНАЯ АЗИЯ – КИТАЙ

В рамках форума был представлен международный аналитический доклад Исследовательского института агентства Синьхуа – «Развитие Духа Центральная Азия – Китай: достижения, возможности и перспективы регионального сотрудничества». Документ содержит всестороннюю оценку вызовов и потенциала межрегионального взаимодействия и опубликован сразу на трех языках: китайском, русском и английском.

Особое внимание в докладе уделяется укреплению «Духа Центральная Азия – Китай», основанного на взаимном уважении, доверии, выгоде и солидарности. Авторы подчеркивают, что в условиях глобальных потрясений именно этот формат сотрудничества становится образцом устойчивого регионального взаимодействия.

Также состоялось открытие Центра по вопросам регионального сотрудничества и развития «Китай – Центральная Азия», который станет важной площадкой для объединения усилий аналитических центров, медиаструктур и бизнеса стран региона.

Проведение форума в Астане продемонстрировало зрелость и стратегическую глубину партнерства между Китаем и Центральной Азией в информационной, культурной и гуманитарной сферах. Совместные усилия сторон направлены не только на укрепление добрососедства, но и на формирование общего будущего – сообщества судьбы, основанного на взаимопонимании и ответственности.

Становится очевидным, что сотрудничество в медийной и аналитической сферах – это не просто инструмент влияния, но и фактор устойчивости, гармонии и общего развития. В условиях сложной международной обстановки именно такие формы партнерства задают ориентиры будущего, основанного на справедливости, уважении и мирном сосуществовании.

ДИПКУРЬЕР

МОНАКО

При поддержке Экономического совета Монако состоялся семинар, посвященный инвестиционному и экономическому потенциалу Казахстана.

В нем приняли участие около 20 компаний, представляющих деловые круги Монако.

ИНДИЯ

Дипломаты и сотрудники посольства провели экологический субботник на территории казахского дипломатического учреждения в Нью-Дели в рамках инициативы «Таза Қазақстан».

«Мы считаем важным внести свой вклад в национальную инициативу, даже находясь за границей», – отметил Посол Азамат Ескараев.

АЗЕРБАЙДЖАН

Посол Алим Байель встретился с министром экономики Азербайджана Микаилом Джаббаровым.

Дипломат отметил продолжающийся рост двустороннего товарооборота. За четыре месяца этого года рост составил 20%. В 2025 году Казахстан впервые стал основным поставщиком пшеницы в Азербайджан, обеспечив 88% азербайджанского импорта зерна.

РУМЫНИЯ

В Национальной библиотеке Румынии состоялась торжественная конференция, приуроченная к 180-летию юбилею великого казахского поэта, философа и просветителя – Абая Кунанбаева.

Экземпляры книги были официально переданы в фонд Национальной библиотеки Румынии.

ЧЕХИЯ

На Градчанской площади у Пражского града торжественно стартовала международная автомобильная экспедиция ROBOT Praha – Osaka EXPO 2025.



Президент Чешской Республики Петр Павел дал старт экспедиции, отметив ее значение как инициативы, направленной на сближение народов. Протяженность маршрута составляет почти 16 000 километров. В рамках экспедиции семь чешских ретроавтомобилей направились из Чехии в Японию для участия во Всемирной выставке ЭКСПО-2025 в Осаке. Один из ключевых этапов маршрута экспедиции пройдет по территории Казахстана, который является мостом между Европой и Азией.

Анна ЭЛАС, по материалам МИД РК и представительства Казахстана за рубежом

Елена БАХМУТОВА:

ЭКСКЛЮЗИВ

«ЗАЩИТИТЬ КЛИЕНТА, СОХРАНЯЯ ПРИОРИТЕТЫ»

« стр. 1

Банк не может забрать у должника жилье, но оставляет его в аренду с правом выкупа. Разве это нормальное положение дел? Жилье нужно содержать, платить за него налоги. Банкам это надо? Разве это их бизнес?

– В этом вопросе много нюансов. Но, на мой взгляд, это абсолютно нерациональный механизм, как с точки зрения банка, так и с точки зрения гражданина. Вопросы социальной защиты должны находиться в сфере ответственности государственных органов.

Если государство намерено защитить социально уязвимого, но несостоятельного должника от выселения из жилища, которое ему уже не принадлежит, то должен быть установлен разумный механизм выкупа такого жилья у банка по справедливой цене. Новым собственником жилья может выступить уполномоченная на эти цели квазигосударственная организация в составе холдинга «Байтерек» либо подконтрольная местным исполнительным органам профильная организация.

Далее уже эти организации должны заниматься вопросами урегулирования проблем несостоятельного должника. Предоставить ему арендное социальное жилье, льготный заем на приобретение прежней или новой квартиры, иные формы поддержки в виде трудоустройства или получения АСП, в координации с органами социальной защиты.

Государство располагает достаточным количеством действенных инструментов для решения жилищных проблем социально уязвимых граждан, кроме того, на эти цели ежегодно выделяются значительные бюджетные ресурсы. К сожалению, в проекте нового закона о банках, который, по замыслу, и призван был устранить подобные нестыковки, сохранились прежние нерыночные и неэффективные нормы.

– Сейчас выдвигаются инициативы по развитию рыночной

ипотеки. Станет ли в таком случае вопрос реализации имущества должника актуальным?

– Вопрос реализации имущества должника и сейчас крайне актуален. Если по совокупности оценить действующие запреты по выселению несостоятельных должников, то напрашивается вывод, что жилая недвижимость может считаться ликвидным активом с большой натяжкой.

– Какие вы видите перспективы для развития рыночной ипотеки?

– Как только инфляция достигнет таргетированного уровня в размере 5%, или около того, станет возможна и рыночная ипотека. При сегодняшних ставках рыночная ипотека стагнирует. Однако только снижения стоимости ресурсов недостаточно для развития ипотеки. Необходимо восстановление рынка долгового капитала, а также специальные программы по секьюритизации и продаже инвесторам пула выданных ипотечных кредитов, что даст возможность задействовать несколько раз одни и те же ресурсы для выдачи новой ипотеки. При этом, для заемщика все остается по-прежнему, а вот банк сможет в разы увеличить предложение кредитов, вернув деньги за проданный ипотечный пул.

Однако такой механизм работает эффективно только в условиях ликвидного рынка долгового капитала, когда есть постоянная торговля облигациями на вторичном рынке, в результате которой и определяется как справедливая цена инструментов, так и стоимость привлечения капитала. Это сложная задача, которая требует комплекса мер со стороны регуляторов и правительства, в частности пересмотра формата государственной финансовой поддержки бизнеса.

– Давайте поговорим про банковскую тайну. Вы уже говорили, что слишком большой объем информации, которую банки передают госорганам, будет

сильно вредить банковскому сектору. Ограничение по выдаче персональной информации в первую очередь невыгодно клиентам. Можно ли ждать переток депозитов в зарубежные банки, в криптовалюту, в золото?

– Давайте не будем в этом вопросе рисовать апокалипсис. На самом деле доступ к банковской тайне есть и сегодня, и он определен несколькими законами. Критикуя законопроект, мы говорим о том, что раскрытие информации должно быть прерогативой и приоритетом исключительно закона о банках.

То есть правила доступа к банковской тайне должны быть четко прописаны только в 69-й статье нового закона о банках, но никак не в других законах. Это первый вопрос, который поддерживает и Национальный банк. Дальше должна идти дискуссия, кому и почему нужно давать доступ, на каких основаниях и в каком объеме.

Второй вопрос, это передача полученных сведений между государственными органами. Госорганы должны пользоваться доступом строго в соответствии со своим правом, пользоваться информацией самостоятельно, с учетом ограничений и ответственности, не передавать информацию другим государственным органам, если состав и порядок передачи информации прямо не установлен законом.

К сожалению, подобная практика сегодня распространена. Условно, получается так, что Национальный банк получает информацию, содержащую банковскую тайну для своих конкретных целей, неся ответственность за ее неразглашение. Но потом, по различным запросам, идет обмен такой информацией между различными государственными органами, при котором сложно отследить соблюдение законодательных ограничений и персональную ответственность получателей.

В эпоху повсеместной цифровизации стало модным «интегрировать» базы данных, зачастую

забывая о последствиях, к которым может привести такая интеграция, да и вообще сбор и хранение информации, содержащей персональные данные и банковскую тайну, без надлежащей защиты. К сожалению, об этом вспоминают, когда информация уже утекла не по назначению, а виновных найти сложно.

– Прежде всего за информацией в банки обращается налоговая служба, чтобы вычислить налоговых должников...

– Прежде всего нужно заметить, что налоговая тайна также защищена Налоговым кодексом. И такую информацию налоговики раскрывают неохотно, хотя банки в некоторых случаях обязаны иметь к ней доступ. Соответственно и налоговые органы имеют право на доступ к информации, относящейся к банковской тайне.

Важно, чтобы таким доступом не злоупотребляли, чтобы раскрытие информации не привело к негативным последствиям. Чтобы не обременять население, практически вся информация для налоговой декларации запрашивается без ведома граждан из соответствующих баз данных. Напрямую это касается остатков и движения денег на банковских счетах граждан.

Не так давно был запрос от фискальных органов во все банки, предписывающий раскрыть такую информацию по 2-м миллионам клиентов, согласно приложению к списку. Формально, вроде бы, имеют право. С другой стороны, здравый смысл говорит о том, что не очень эффективно и безопасно передавать и, тем более, сохранять такой объем чувствительных данных.

Если ставить интересы законопослушных граждан на первое место – в большинстве случаев можно найти механизмы, минимизирующие риски избыточного раскрытия чувствительной информации и позволяющие государственным органам эффективно выполнять свои задачи.

ПМЭФ-2025

« стр. 1

Наталья БУТЫРИНА, фото с сайта МИД РК

Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Казахстан в Российской Федерации Даурен Абаев, участвуя в работе форума, подчеркнул, что «сегодня, в очень непростой геополитической ситуации, дружба между нашими странами только закаляется».

В рамках ПМЭФ был организован бизнес-диалог «Россия – Казахстан». В ходе дискуссии участники обсудили вызовы, которые стоят перед промышленными секторами России и Казахстана, вопросы о том, какие инструменты способны повысить эффективность взаимодействия бизнеса и государственных институтов, как интеграционные механизмы ЕАЭС могут способствовать дальнейшему развитию промышленного партнерства и т.д.

В своем выступлении Даурен Абаев осветил ключевые экономические направления сотрудничества сторон. По его словам, Россия сегодня ключевой партнер для Казахстана, который входит в пятерку ведущих инвесторов. Инвестиции России в Казахстан составили в 2024

НОВЫЙ КАРКАС БИЗНЕС-СВЯЗЕЙ



году более 4 млрд долларов, что на 32% выше, чем годом ранее.

В Казахстане работают 23 тысячи иностранных компаний – около 40% от всех предприятий – с зарубежным участием. Этому способствует благоприятный инвестиционный климат в Казахстане. Перспективной сферой двустороннего сотрудничества Даурен Абаев назвал совместное освоение критического сырья, АПК. Еще одним перспективным направлением совместной работы, по его мнению, может стать предоставление транспортно-логистических услуг.

Среди других точек роста сотрудничества посол назвал и совмест-

ную реализацию новых проектов в сфере туризма. По его словам, у Казахстана много проектов в этой сфере: Алматинский горный кластер, Мангистауская курортная зона «Кендерли», Национальный парк Бурабай. Во всех кластерах есть большой потенциал для развития двустороннего сотрудничества. И, наконец, еще один приоритет двустороннего сотрудничества – цифровизация и внедрение искусственного интеллекта.

На полях форума посол Казахстана провел ряд конструктивных встреч с представителями российской экономики. В частности, с гу-

бернатором Астраханской области Игорем Бабушкиным обсудили перспективы торгово-экономического и гуманитарного взаимодействия. На встрече с главой Самарского региона Вячеславом Федорищевым стороны обсудили направления расширения взаимодействия. Состоялась также встреча посла Казахстана с врио губернатора Оренбургской области Евгением Солнцевым. Ее темой стали: логистика, торговля и модернизация транспортных узлов.

На полях ПМЭФ-2025 состоялась встреча и с губернатором Тверской области Игорем Руденя. По ее итогам подписан меморандум между правительством Тверской области и акиматом ВКО об осуществлении международных и внешнеэкономических связей в торгово-экономической, научно-технической и социально-гуманитарной сферах. В результате ожидается увеличение активности в инвестиционном и социально-экономическом сотрудничестве. Естественно, увеличится товарооборот между двумя регионами.

ТRENДЫ

ФИНАНСОВАЯ ПЕРЕЗАГРУЗКА... ПРИВЫЧЕК ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

«стр. 1

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Согласно отчету McKinsey, современный потребитель стал гораздо менее восприимчив к рекламным обещаниям и внешнему блеску.

НАДЕЖНОСТЬ, РЕПУТАЦИЯ И РЕАЛЬНАЯ ПОЛЬЗА

Красивый брендинг и громкие лозунги больше не работают так, как раньше – на первом месте теперь надежность, репутация и реальная польза. Люди отдают предпочтение проверенным товарам и услугам, обращая внимание на отзывы, функциональность и соотношение цена/качество.

Постоянное ощущение нестабильности: пандемия, войны, инфляция, политические риски заставляют откладывать крупные решения. Все больше людей оттягивают покупку жилья, автомобиля, бытовой техники, даже если средства есть. И дело не только в ценах: покупатели не уверены, что смогут прогнозировать завтрашний день, поэтому предпочитают не рисковать.

На фоне всего этого все шире распространяется идея минимализма. «Меньше – значит лучше» стало не просто модной фразой, а стратегией выживания. В центре внимания – базовые потребности, здоровье, ментальное равновесие и финансовая устойчивость. Люди избегают от излишеств, перестают покупать «на всякий случай» и стараются сделать жизнь проще, понятнее и управляемее.

ФИНАНСОВАЯ ОСМОТРИТЕЛЬНОСТЬ

Спрос на необеспеченные потребительские займы в Казахстане сократился на 16% в годовом выражении, говорится в отчете Аналитического центра Ассоциации финансистов Казахстана (АФК). Это падение свидетельствует о кардинальном изменении кредитного поведения населения. Аналитики связывают тенденцию с насыщением рынка и ужесточением кредитной политики банков.

«Казахстанцы стали осторожнее брать кредиты на повседневные нужды, предпочитают накопления или займы под залог», – отмечают эксперты АФК. Такой сдвиг в поведении потребителей отражает растущую финансовую осмотрительность населения в условиях экономической нестабильности. Люди все чаще отдают предпочтение более надежным и выгодным финансовым инструментам.

Среди ключевых факторов снижения спроса – замедление роста заработных плат (до 10,7% против 12,3% годом ранее) и ужесточение регулирования со стороны Нацбанка. Кроме того, существенное влияние оказало изменение методики расчета коэффициента долговой нагрузки (КДН), что сделало получение кредитов менее доступным для многих заемщиков.

Аналитики прогнозируют, что тенденция к сокращению необеспеченного кредитования сохранится и в ближайшие кварталы. Банки, в свою очередь, переориентируются на другие сегменты, такие как ипотека и автокредиты, где спрос продолжает демонстрировать устойчивый рост. Эта трансформация кредитного рынка отражает новые финансовые реалии, в которых казахстанцы становятся более расчетливыми и осмотрительными заемщиками.

БУМ АВТОКРЕДИТОВАНИЯ

Рынок автокредитов демонстрирует беспрецедентный рост – количество заявок увеличилось на 50% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, согласно оценкам АФК. Такой всплеск спроса стал возможен благодаря активной господдержке, включая льготные кредитные программы и освобождение от расчета коэффициента долговой нагрузки (КДН) для данного вида кредитов. Банки и автосалоны дополнительно стимулируют спрос выгодными акционными предложениями и специальными условиями финансирования.

Аналитики выделяют три ключевых фактора, способствующих росту популярности автокредитов. Во-первых, это реализация отложенного спроса – многие казахстанцы, откладывая покупку автомобиля в период экономической нестабильности, сейчас активизировались. Во-вторых, существенную роль играют инфляционные ожидания – потребители стремятся приобрести автомобиль сейчас, опасаясь дальнейшего роста цен. В-третьих, доступность кредитных продуктов делает покупку машины реальной даже для среднеобеспеченных слоев населения.



Эксперты прогнозируют сохранение положительной динамики на рынке автокредитования в ближайшем квартале. Однако уже сейчас отмечается некоторое увеличение просроченной задолженности по автокредитам (до 3,2% против 2,8% в начале года), что может привести к постепенному ужесточению условий кредитования. Тем не менее, учитывая сохраняющийся потребительский интерес и поддержку государства, автокредиты останутся одним из самых динамично развивающихся сегментов розничного кредитования в Казахстане.

ПОКУПАЙ И СОХРАНЯЙ

Объем рынка КАСКО в 2024 году, по данным Нацбанка, составил 106 млрд тенге. Это на 14 млрд меньше, чем в 2023-м. Однако количество оформленных автостраховок за год увеличилось – 374,4 тыс. полисов в 2024-м против 358,8 годом ранее.

«Сейчас в нашей стране действуют программы льготного автокредитования, казахстанцы пользуются ими, а покупая машину в кредит, банки обязывают заемщиков оформлять страховку. Другая причина – стало больше водителей, покупающих лимитированное КАСКО, где цена доступнее, что повлияло на объем премии и средний чек на КАСКО снизился», – объясняет Гулжан Мамбетова, директор департамента маркетинга и PR Jusap Garant.

При этом за четыре месяца 2025 года было заключено более 105 тыс. договоров страхования, а всего на первое мая текущего года количество действующих договоров КАСКО превышало 477 тыс. В прошлом году за аналогичный период было заключено 109 тыс. договоров, а количество действующих составляло около 400 тыс.

«На первый взгляд может показаться, что показатели немного просели – на 3-4% относительно прошлого года периода. Однако значительно выросло количество действующих договоров, что свидетельствует о повышении интереса к продукту со стороны клиентов и уменьшению расторжений. Также растет количество клиентов самостоятельно обратившихся в страховые компании за полисом КАСКО, а не в рамках автокредитования», – объясняет Нуржан Джантуреев, заместитель председателя правления СК «Евразия».

Чаще страхуют именно новые автомобили. Оно и понятно, ремонт новых авто обходится дороже, потому что его необходимо осуществлять чаще всего на гарантийном СТО. Поэтому владельцы новых авто, склонны к допполнительным опциям, таким как полная франшиза, ремонт по счету СТО по выбору страхователя.

«Среди физических лиц наиболее часто встречаются мужчины, а наибольшее количество договоров страхования приходится на возрастную категорию от 30 до 55 лет. Из 11 тысяч заключенных договоров более 8 тысяч оформлены именно этой группой. Не секрет, что в первую очередь страховые могут себе позволить представители трудоспособного населения. Это также подтверждает предположение о том, что значительная часть автомобилей физических лиц страхуется потребованию банков, а не по собственной инициативе», – уточняет руководитель PR Nomad Insurance Шакир Иминов.

Наибольшее количество застрахованных автомобилей наблюдается именно в Алматы, где и зарегистрирована большая часть автомобилей в Казахстане.

«Водители выбирают тот продукт, терпели при покупке КАСКО, которые им действительно необходимы. Владелец автомобиля, допустим, не будет переключаться за покрытие от угон, если

его машина постоянно на охраняемой парковке, а вот риск ДТП является самым распространенным и более вероятным событием, которое может произойти с водителем. Поэтому они и выбирают частичное КАСКО, а именно – с риском ДТП», – отмечает Гулжан Мамбетова.

Ремонтировать автомобиль даже после относительно небольшого ДТП стало дороже, тем более новый, находящийся на гарантии у автодилера. В категориях премиальных автомобилей ремонт стоит еще больше. Что уж говорить о расходах после серьезных ДТП?!

«Все больше автовладельцев в такой ситуации предпочитают застраховать свои финансовые риски с помощью КАСКО. Также надо учитывать, что ежегодно в ДТП в Казахстане попадает более 5% всего автопарка, или каждый 20-й автомобиль, то есть риск довольно велик, – уточняет Нуржан Джантуреев. – Еще один немаловажный фактор, влияющий на повышение спроса на КАСКО – глобальные климатические изменения, которые также не обходят Казахстан. В прошлом году в Казахстане были беспрецедентные паводки, охватившие большую часть территории страны. Водой были затоплены не только дома, но и спецтехника, транспортные средства. Пострадали сотни единиц автомобилей в основном в сельской местности, полисы КАСКО были оформлены не более чем у двух десятков автовладельцев».

Также в прошлом году летом Астану «накрыл» довольно серьезный град, повреждения получили около 8 тыс. автомобилей, КАСКО было оформлено только у 10% пострадавших. Это два запоминающихся страховых события, при этом специалисты отмечают участвовавшие количество страховых случаев по причине погодных явлений: на автомобили падает снег с крыши и сосульки, в результате ураганов на них падают ветви деревьев, куски рекламных конструкций и даже элементы кровли.

«Все страховщики из года в год борются за одних и тех же клиентов и каналы продаж. Однако эта конкуренция выражается не столько в снижении стоимости полисов, сколько в улучшении качества сервиса и упрощении процессов обслуживания. Постепенно многие страховые продукты переходят в онлайн – как на этапе заключения договора, так и при урегулировании страховых случаев. И, на наш взгляд, конкуренция делает страховой рынок только лучше: удобнее, прозрачнее и эффективнее для клиента», – говорит Шакир Иминов.

НАКОПЛЕНИЯ

За последние годы потребительское поведение во всем мире претерпело заметные изменения. Согласно исследованию McKinsey, 70% потребителей с 2022 года пересмотрели свои расходы в сторону экономии и практичности. Люди все чаще задаются вопросом: «А действительно ли мне это нужно?». Они выбирают товары и услуги с долгим сроком службы, отказываются от импульсивных покупок и ориентируются на ценность, а не на бренды.

Особенно интересные сдвиги происходят среди молодежи. После пандемии и глобальной нестабильности около 40% молодых людей в Европе и США начали впервые инвестировать – в фонды, акции, криптовалюту. Для многих из них это стало формой самозащиты и способом компенсировать инфляционные потери. Финансовая грамотность стремительно набирает популярность: люди ищут курсы, приложения, ведут бюджеты и откладывают «на черный день».

В Казахстане тоже наблюдается сдвиг в сторону сбережений. По данным финрегуляторов, доля граждан с накоплениями на банковских депозитах выросла с 19% до 27% за последние три года. Это отражает общий тренд на повышение финансовой устойчивости и снижение потребительской импульсивности. Все больше казахстанцев предпочитают формировать «подушку безопасности», особенно на фоне роста цен и нестабильности на рынке труда.

Кроме того, наше поведение меняет и Национальный банк. Так, на фоне сохраняющейся высокой базовой ставки и годовой инфляции наблюдается заметный сдвиг в финансовом поведении населения. При более медленном росте зарплат люди стали более осторожно относиться к кредитным обязательствам, предпочитают накопления и целевые займы под залог. Этот тренд отражает растущую финансовую осмотрительность граждан в условиях экономической неопределенности.

«По сравнению с 2023 годом в 2024 году наблюдался ошутимый рост интереса казахстанцев к различным формам накоплений... На фоне роста интереса к сбережениям изменилась и структура использования банковских карт. Клиенты Freedom Bank в 2024 году стали чаще пользоваться депозитными картами, чем платежными. Это подчеркивает изменение повседневных финансовых привычек в сторону более выгодных и функциональных инструментов», – объясняет пресс-служба банка.

Валютные предпочтения клиентов банка остаются стабильными – в три раза больше вкладов открыто в тенге, чем в долларах.

ЦИФРОВИЗАЦИЯ ВСЕЙ СТРАНЫ

Параллельно усиливается и цифровизация финансового поведения. Согласно отчету Mastercard Economics Institute (2024), доля безналичных покупок во всем мире превысила 75%. Это означает не только рост онлайн-торговли, но и переход на мобильные приложения, платежные системы, бесконтактные технологии.

Физические кошельки все чаще уступают место смартфонам и цифровым картам.

Казахстанцы не отстают от общемировых тенденций и стремительно переходят на безналичные платежи. Согласно данным АФК, в I квартале 2025 года объем транзакций вырос на 22,4% (год к году), что почти вдвое превышает темпы 2024 года (+13,5%). Этот скачок обусловлен массовым внедрением POS-терминалов (67 устройств на 1000 человек против 56 год назад), популярностью мобильного банкинга и изменением потребительских привычек. Примечательно, что 90% безналичных операций теперь совершается через бесконтактные технологии и QR-коды, что отражает запрос на скорость и удобство.

Доля безнала достигла 87,1% по стране, но география внедрения неравномерна. Лидерами роста стали Акмолинская, Жетысу и Туркестанская области, где ранее фиксировалось отставание по финтеху. Однако цифровой разрыв между регионами сохраняется на уровне 18,5 процентного пункта – это свидетельствует, что сельские жители по-прежнему чаще используют наличные, что связано как с инфраструктурными проблемами, так и с долей теневой экономики (17,5% ВВП).

Несмотря на бум безнала, объем снятия денег в банкоматах вырос на 6,6% (до 6 трлн тенге). На каждого казахстанца теперь приходится по 211 тыс. тенге наличных против 181 тыс. год назад (+18%). Этот диссонанс объясняется двумя факторами: потребностью в кэше в отдаленных районах с плохим интернет-покрытием и сохранением «серых» схем оплаты труда в отдельных секторах экономики.

На рынке наблюдается перераспределение в пользу международных платежных систем: количество таких карт увеличилось на 8,5% (до 54,8 млн), тогда как эмиссия локальных карт (27,1 млн) выросла лишь на 6,9%. При этом средний чек безналичной операции поднялся до 13,3 тыс. тенге (+8,1%), что коррелирует с ростом инфляции (10,7%) и номинальных доходов населения (+10,6%). Это указывает на использование цифровых платежей даже для крупных покупок.

Аналитики прогнозируют ускорение цифровизации благодаря трем факторам: внедрению единого QR-кода (потенциал роста доли таких платежей с 10,2%), борьбе с теневым сектором и технологическим прорывам финтеха. Однако полный отказ от наличных маловероятен – в ближайшие годы сохранится гибридная модель потребления, где цифровые платежи доминируют в городах, а кэш остается востребованным в сельской местности и отдельных бизнес-сегментах.

«Все эти изменения говорят о формировании нового типа потребителя – более осторожного, рационального и финансово осознанного. Люди все чаще думают на перспективу, ищут способы не только выжить в условиях неопределенности, но и сохранить устойчивость как личную, так и семейную», – говорит финансовый аналитик Руслан Ануарбеков. – Финансовые учреждения усиливают работу с обеспеченными кредитными продуктами, одновременно разрабатывая новые сберегательные инструменты. Ожидается, что тренд на финансовую осмотрительность сохранится в среднесрочной перспективе, что приведет к дальнейшей трансформации финансового рынка Казахстана».

АКТУАЛЬНО

ИПОТЕКА... ПОД КАБЛУКОМ. БАНКИ: «СПАСИБО, НЕ НАДО»

Агентство по регулированию и развитию финансового рынка инициировало приостановление до первого ноября 2025 года нормы по снижению ГЭСВ по ипотечным жилищным займам с 25% до 20%. АРРФР, видимо, считает, что лучший способ сделать жилье доступным – задушить его финансирование. Банки уходят в тень, застройщики нервно курят, а казахстанцы снова копят на аренду.

Ирина ЛЕДОВСКИХ, фото freepik.com

«В кратко-среднесрочном плане эффект от данной меры будет выражен в том, что для части потенциального спроса сократится доступность продуктов. С одной стороны, это сокращает преимущественно более рискованные операции, улучшая будущий портфель, но является сдерживающим фактором динамики для рынка в целом, где концентрация на более дешевых ипотечных продуктах усилится, скорее всего, с акцентом на субсидированные госпрограммы», – считает директор группы суверенных и региональных рейтингов АКРА Жаннур Ашигали.

Снижение предельной ГЭСВ в текущих условиях высоких процентных ставок в системе рисков дальнейшей повышения может негативно повлиять на рынок, говорят в АФК. «В краткосрочной перспективе это ограничит возможности банков по запуску новых рыночных продуктов и приведет к снижению предложения. В среднесрочной – усилит доминирование госпрограмм и сузит доступность ипотеки для заемщиков вне льготных условий. В условиях высокой базовой ставки и стоимости фондирования такое регулирование выглядит контрпродуктивным и может затормозить развитие рыночного сегмента», – отмечает ведущий аналитик АФК Рамазан Досов.

Жаннур Ашигали считает, что в отношении банковской маржи при условии неизменности предельных издержек и снижения ГЭСВ банкам будет все сложнее обеспечивать коэффициенты прибыльности по ипотечным портфелям. Что при нарастании этого фактора сместит акценты в их внутренних стратегиях, вероятно, сокращая предложение продуктов на чисто коммерческих началах. В условиях высокой базовой ставки и роста стоимости фондирования данная мера накладывает серьезные ограничения на рыночные ипотечные продукты. Формально запрет на выдачу не вводится, но экономически такие займы становятся малопривлекательными для банков.

Оставшийся спред в 3,5% (ГЭСВ – базовая ставка) не покрывает кредитные риски, операционные расходы и издержки неустойчивой регуляторной среды, что на практике делает ипотечные займы убыточными для банков. «Соответственно, это может привести к сворачиванию части программ и сокращению предложения в рыночном сегменте. На этом фоне усилится перекос в сторону госпрограмм, а доступность ипотеки для широких слоев населения – наоборот, снизится. В такой конфигурации перспективы рынка ипотеки в рыночном сегменте на второе полугодие выглядят сдержанно-негативными», – говорит ведущий аналитик АФК.

Снижение предельной ГЭСВ может оказать негативное влияние как на объемы ипотечного кредитования, так и на темпы строительства. В условиях высокой базовой ставки и дорогого фондирования банки будут ограничены в возможности предлагать рыночные ипотечные продукты. Это особенно актуально на фоне уже сложившегося перекоса в сторону льготных программ, на которые сегодня приходится более 76% всех выдач (в апреле на Отбасы банк пришлось 70% от всей выдачи ипотеки и 6,5% на «7-20-25»).

Снижение конкуренции со стороны рыночной ипотеки и неизбежное смещение фокуса на наиболее платежеспособных заемщиков (чтобы снизить риски просрочек) приведет к сокращению числа потенциальных покупателей жилья, особенно среди тех, кто не проходит по требованиям госпрограмм. На этом фоне платежеспособный спрос просядет, что, в свою очередь, не может не отразиться на планах строительных компаний. В частности, может быть пересмотрен запуск новых проектов или снижены темпы текущего строительства, особенно в массовом сегменте, ориентированном на граждан со средними доходами.

«Таким образом, жесткое ограничение предельной стоимости ипотеки, при отсутствии сопоставимого снижения базовой ставки, вынуждает рынок сворачиваться, а не расширяться, что противоречит задаче повышения доступности жилья», – подчеркивает Рамазан Досов.

Для многих банков, особенно с универсальной моделью, это означает пересмотр стратегий в розничном кредитовании. Возможно сокращение концентрации в сегменте ипотечного кредитования и перераспределение фокуса на более маржинальные направления. В целом при сохранении текущих параметров денежно-кредитной политики и рисков ее дальнейшего ужесточения такая мера создает давление на устойчивость этого бизнеса, снижает гибкость и инвестиционную привлекательность ипотечного сегмента.

«Что касается объемов ипотечного кредитования и строительства жилищного плана, то весьма вероятен эффект понижения ГЭСВ как на объемы кредитования, так и на стройку. При этом, каналами эффекта могут стать как канал предложения – банки с высокими издержками либо сфокусированные на более рискованных сегментах рынка могут снизить активность, а строительные проекты могут затянуться во времени, статистически сокращая совокупную динамику по рынку; так и канал спроса – то есть эффект от снижения платежеспособного спроса, когда часть потенциального спроса может «быть отложена до лучших времен» либо перенесена на альтернативные жилищные решения», – заключил Жаннур Ашигали.



DK-INDEX

КИБЕРБЕЗОПАСНОСТЬ

ЕСТЬ ЯД, ЕСТЬ И ЛЕКАРСТВО

стр. 1

Ирина БЕКТИЯРОВА, Боровое

Такие данные привел директор по унифицированным киберсервисам компании Group-IB Анатолий Тыкушин на семинаре «Кибербезопасность: актуальные вопросы и предлагаемые решения», который прошел в рамках I Центрально-Азиатского финансово-банковского форума «Банки и финтех-2025» (I ЦАФБФ-2025).

Как утверждали средневековые алхимики, все есть – яд, и все есть – лекарство. Так случилось и с интернетом. Он принес нам многие блага, но вместе с ним распространились и такие явления, как кибератаки. Риск того, что в интернете можно попасть на атакующих мошенников, повышается.

Под целевыми атаками рассматриваются несколько их типов – это группировки, спонсируемые государствами, кибернаемники и финансово мотивированные наемники, которые нацелены на вывод денежных средств.

ВНИМАНИЕ, КИБЕРАТАКИ

Количество этих атак по миру концентрируется в основном на Ближневосточный регион, в том числе самый большой процент приходится на страны Персидского залива, а также на Америку.

– В Азии это Казахстан. Здесь сказываются и геополитические факторы. Казахстан же, из-за того, что развивается и растет, становится привлекательным для атак. Мы видим разные индикаторы того, что различные группировки нацеливаются на казахстанские атаки, – отметил эксперт.

При этом он не считает, что в данном случае – спасение утопающих... По его оценке, у Казахстана успешный подход к решению проблемы – существует концепция развития в области безопасности на ближайшие годы. В ней одним из главных компонентов выбрано создание общей базы знаний об угрозах, атаках, повышении осведомленности и цифровой грамотности населения. Государство работает в двух направлениях.

Во-первых, просвещает людей в школах, университетах, различных информационных каналах. Во-вторых, создает эрзац – цифровой зонт, цифровой щит, когда государство не отдает на откуп каждой организации или человеку свою киберзащиту, а старается на уровне страны, регуляторов, финансовых организаций, телекоммуникационных провайдеров предотвратить массовые кампании мошенничества.

Сейчас, когда методы мошенничества совершенствуются почти ежедневно, важно стараться быть на шаг впереди. В таком направлении действуют многие страны, поясняет представитель компании, которая провозглашает своей миссией борьбу с киберпреступностью и снижение ее уровня в мире.

РЕАГИРОВАТЬ НЕ ПОСФАКТУМ, А ПРОАКТИВНО

Ставится задача уйти от постфактум атак к реактивному подходу – проактивному и предиктивному. И проактивно помогать клиентам выявлять атаки, используя передовые технологии и предиктивно предсказывать тренды развития

кибератак на базе текущих знаний и того, что наблюдается у киберпреступников.

Успехи в этом направлении в последнее время сделаны в США, Европе. Физические лица в США подвергаются титаническому количеству атак, поэтому правительство разработало различные контрмеры. Интересен опыт Австралии, арабских стран – Саудовской Аравии, ОАЭ. Следить за их опытом, как выстраиваются защитные механизмы, интересно и точно следует, считает эксперт. При этом одним из важных компонентов является бюджетирование. В Персидском заливе инвестиции в это направление довольно серьезные, в Америке оцениваются в \$17 млрд.

В Казахстане инвестиции тоже растут. И результаты уже есть. Заместитель председателя НБ РК Акылжан Баймагамбетов информировал участников форума, что за 10 месяцев работы Антифрод-центр НБ РК помог своевременно заблокировать более 63 тысяч мошеннических инцидентов на сумму более 2,5 млрд тенге.

Все банки подключены к антифрод-системе, что позволяет оперативно обмениваться важной информацией, поскольку зачастую мошенничество совершается в одном БВУ, а деньги переводятся в другой, так что и там их можно заблокировать. А для того, чтобы не перекладывать всю ответственность на пострадавших, у финрегулятора принцип такой: они повысили требования к банкам, в части наличия собственной антифрод-системы внутри БВУ, целой системы управления рисками. И если они этим требованиям не соответствуют, будут возмещать деньги пострадавшим.

ПИЛОТНЫЙ ПРОЕКТ ПО СЕССИОННОМУ АНТИФРОДУ

Тем не менее в НБ РК признают, что насыщенная проблема мошенничества растет, схемы совершенствуются, предпринятых мер недостаточно. И не намерены останавливаться на достигнутом.

– Стартовал пилотный проект по сессионному антифроду с применением ИИ, чтобы научиться предотвращать мошенничество еще до совершения мошеннической транзакции, – сказал топ-менеджер финрегулятора.

По сведению руководителя цифровой трансформации – советника председателя НБ РК Бинура Жаленова, во-первых, к этой деятельности подключают телеком-операторов. Потому что, как правило, любое мошенничество начинается со звонка потенциальной жертве, когда мошенник представляется сотрудником КНБ, членом правительства или Нацбанка и т.д. Телеком-операторы будут внедрять свои собственные антифрод-системы, чтобы подозрительные номера можно было заблокировать. И тогда жизнь мошенников усложнится еще на старте.

– Сессионный антифрод будет анализировать подозрительную активность еще до совершения мошеннического платежа. И искусственный интеллект поможет выявлять их до совершения мошенничества, сократить их количество. Также мы будем развивать сотрудничество с международными нашими партнерами, чтобы



Фото freepik.com

блокировать подозрительные международные транзакции. Есть целая большая стратегия, над которой мы сейчас работаем, – заверил представитель НБ РК.

ОБЪЕДИНИТЬ УСИЛИЯ В БОРЬБЕ

В рамках I ЦАФБФ-2025 был подписан Меморандум о сотрудничестве АБРК и Ассоциации банков Таджикистана, где партнеры договорились обмениваться информацией, в том числе, и в области кибербезопасности, о мошеннических схемах и методах борьбы с ними.

Эту проблему видят и в Национальном межбанковском процессинговом центре Республики Узбекистан (НУМО). Ведь, как сообщил временно исполняющий обязанности председателя правления НУМО Махсуд Мухитдинов, в настоящее время центр выходит на этап международного сотрудничества.

– Одной из стратегических целей НУМО является становление в роли регионального платежного хаба в Центральной Азии, что обеспечит удобство и доступность финансовых сервисов для населения и бизнеса соседних стран. Это будут как электронные платежи, так и В2В-переводы, формирующие единое платежное пространство на территории Центральной Азии.

Как подчеркнул директор международного департамента Ассоциации банков Узбекистана Тахир Бабамурадов, эта проблема рассматривалась на форуме не только в контексте противодействия кибермошенничеству, но и с точки зрения обмена нормативно-правовой информацией, сближения регуляторных стандартов и внедрения передовых технологических решений.

– Мы рассчитываем, что практический обмен опытом в сфере кибербезопасности станет ценным вкладом в повышение устойчивости национальных банковских систем, – считает банкир Узбекистана.

GIRLS4TECH И ДРУГИЕ ПРОЕКТЫ

В деле борьбы с кибермошенничеством нет мелочей. Различные аспекты такой борьбы были рассмотрены на форуме. Некоторыми перспективными направлениями поделился генеральный директор Mastercard в Казахстане и странах Центральной Азии Санжар Жамалов.

Недавно созданный региональный хаб в Алматы работает в странах Центральной Азии, Кавказа и Восточной Европы. В компании отмечают бурный рост цифровизации в Центральной Азии, банки становятся маркетплейсами, развивают свои экосистемы. Эти процессы отлично резонируют с миссией компании. Одним из важных направлений стало возвращение на

циональных специалистов, причем, самого юного возраста. Была создана финтех-лаборатория Mastercard в Almaty Management University (ALMAU), на базе которого проводятся обучающие программы для различных групп – банковских работников, предпринимателей, студентов.

– По программе Mastercard Girls4Tech обучаем девочек от 8 до 13 лет новым технологиям. Будущие банкирши здесь знакомятся с тем, что такое коддинг, блокчейн, QR и т.д. Это перспективно, чтобы будущее поколение молодых талантливых девушек привлекать в мир новых технологий, – подчеркнул С. Жамалов.

Кибермошенничество сегодня приобретает астрономический разбег. И то, что сегодня представители финсектора не замалчивают эти проблемы, а открыто обсуждают, совместно ищут противоядие, внушает оптимизм. Поэтому вопрос заместителя председателя исполкома АБРК Берика Баишева, ведущего одного из пленарных заседаний форума, не остался риторическим:

– В погоне за технологиями финансово-банковский сектор не имеет права забывать: кто будет защищать клиента?

– Безопасность должна быть опережающей! – сходились во мнениях участники дискуссии.

Сам Б. Баишев считает, что ответственность за свою безопасность самого человека, клиента никто не отменяет, важна финансовая грамотность. Но, чтобы банкам не было выгодно «повесить кредит» на обманутого мошенниками пенсионера и заставить выплачивать украденные деньги, он не исключил и кардинальные меры.

– Надзорные органы, если пенсионер пожаловался в комитет по защите прав потребителя, должны «стереть банк в порошок», – радикально предложил эксперт.

ИИ КАК ИНСТРУМЕНТ КИБЕРБОРЬБЫ

И он положительно оценивает предложенные участниками форума современные технологии, разработанные программные продукты, которые дают 40% возможность найти потенциального преступника, что очень важно. Главное, чтобы фининституты воспользовались этим инструментами и внедряли их. Все должны работать в комплексе – компании, обеспечивающие защиту, финансовые институты, и сами клиенты.

– Чем более технологичным становится финансовый сервис, тем более изощренными становятся киберугрозы. Поэтому создание надежной, устойчивой к рискам инфраструктуры – не просто задача, а стратегический приоритет каждого игрока рынка. Безопасность коррелирует со словом доверие. Искусственный интеллект становится мощным инструментом, который активно применяется в банковской сфере, в том числе и в борьбе с мошенничеством, – считает первый вице-президент Ассоциации банков РК Марат Байтоков.

Именно поэтому возникла идея организации специализированной деловой площадки – Первый Центрально-Азиатский финансово-банковский форум «Банки и финтех-2025», который объединил представителей финансово-банковского рынка Центральной и Юго-Восточной Азии. Не случайно выбрано место проведения – курортная зона Боровое, известная своей деловой атмосферой, которая позволяет выстраивать диалог в условиях, способствующих стратегическому мышлению.

Организаторы предполагают, что форум станет постоянной платформой для обсуждения ключевых направлений цифровой трансформации банков, а также углубления интеграционных процессов.

ФИНАНСОВЫЙ ЛИКБЕЗ

ОПАСАЙТЕСЬ «АКУЛ»!

За время своей многолетней практики мне не раз приходилось анализировать портфели, разработанные по рекомендациям крупных банков и брокеров. Среди них были очень известные управляющие, такие как Сити банк, Кредит Свисс, UBS и другие.

Владимир САБЕНОК, директор ТОО «LK Finance» (Алматы), автор книги «Моя дочь – миллионер»



Казахстанские брокеры и банки также дают рекомендации своим клиентам. Анализируя такие портфели уже на протяжении 20 лет, я сделал два очень важных вывода:

КРУПНЫЕ БАНКИ – ТЕ ЕЩЕ АКУЛЫ!

Портфели, разработанные независимыми консультантами, зачастую не только не уступают, но и превосходят по своей структуре портфели, разработанные крупными банками с мировыми именами.

Вот два примера моих клиентов.

ПЕРВАЯ ИСТОРИЯ

Олег (Астана) обратился ко мне за консультацией с просьбой оценить инвестиционное предложение от крупного швейцарского банка. Банк разработал портфель умеренного типа с потенциальной доходностью 6-8% годовых. Я не буду показывать здесь весь портфель (в нем очень много ценных бумаг), но отмечу те моменты, которые я подверг критике:

Дорогие фонды

В портфель были включены фонды от крупных управляющих компаний, у которых есть очень много разных фондов, в том числе и довольно дешевых (индексных). Но в портфель инвестора были включены фонды с высокими входными комиссиями (5-6%) и ежегодными комиссиями (от 1,5 до 3% в год).

Собственные фонды

Как правило, у всех банков есть собственные управляющие компании и собственные фонды. Этот швейцарский банк, естественно, включил в портфель три СВОИХ фонда. Они, кстати, тоже оказались довольно дорогие. (Этим же грешат и казахстанские брокеры и банки – они в первую очередь стараются продать инвесторам свои продукты – ПИФы).

Нет ни одного индексного фонда или ETF

Индексные фонды и ETF's – это самые простые и самые дешевые инвестиционные инструменты. Но эти фонды (ETF's) не платят комиссионных партнерам (банкам) и берут с клиентов очень низкие комиссии. Видимо, по этой причине банк и не предложил их клиенту.

Я предложил инвестору заменить дорогие активно управляемые фонды дешевыми индексными фондами (ETF's). Данное предложение инвестор послал в свой банк, и ему пришел весьма неожиданный ответ – ему ответили, что у него будет другой управляющий портфель, который сразу же прислал ему другое предложение с обычными и индексными фондами.

Видимо, в банке поняли, что клиент не «лох» и что придется жертвовать своими комиссиями, но решили предложить ему более адекватный портфель и сохранить этого клиента. Подобных случаев у меня было немало, и каждый раз на первичное предложение от банка нужно было послать свои замечания и после этого банк менял портфель, включая нормальные недорогие фонды и ETF's.

ВТОРАЯ ИСТОРИЯ

Руслан (Алматы) обратился ко мне совсем недавно с той же просьбой – дать оценку предложению от крупного английского банка. Цель клиента очень проста – получать пассивный доход с инвестированного капитала. Инвестор вполне адекватный и понимает, какие сейчас ставки на рынке, и его устроил бы любой (3-4% годовых) доход, но он должен понимать, что это будет гарантированно. Что инвестор и сказал в своем зарубежном банке.

Портфель, который мне прислал клиент, меня очень сильно удивил по следующим причинам:

• в портфеле не было НИ ОДНОГО инструмента, который дает гарантированный доход.

То есть, ни облигаций, ни дивидендных акций (фондов). В портфель были включены только фонды облигаций (70%) и несколько фондов акций. То есть, банк собирается выплачивать клиенту доход за счет роста стоимости портфеля, но при инвестировании в фонды никаких гарантий роста нет.

• Все фонды в портфеле были ACC, а не INC.

Это вообще удивительно – почему банк предложил клиенту такие фонды.

Тем, кто незнаком с данной аббревиатурой, поясню: ACC – фонды, реинвестирующие доход (купоны, дивиденды). INC – фонды выплачивают доход инвестору. Те, кто хочет получать доход от капитала, должны включать в портфель (по понятной причине) фонды INC, но не ACC.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ – ОСТЕРЕГАЙТЕСЬ АКУЛ НА РЫНКЕ

Такое поведение характерно для банков и брокеров всех стран (включая Казахстан) – они ставят на первое место свою выгоду, а не цели своих клиентов.

Нет в мире такого управляющего, который никогда не ошибается. Но при формировании инвестиционного портфеля существует простые правила, которым нужно следовать и которые позволят вам защитить свой капитал.

К сожалению, большинство финансовых институтов изменяют принцип формирования портфеля, ставя во главу угла свой доход. Спорьте с ними, задавайте вопросы, при возможности проконсультируйтесь с независимым консультантом – ведь это ваши деньги.

Филиал «Есил су» РГП на ПХВ «Казводхоз»

23 июля 2025 года в 11:00 по адресу:

г. Петропавловск, ул. Кеншинбаева, 9, актовый зал

проводит ежегодный отчет перед потребителями

о деятельности предприятия по оказанию услуг

по подаче воды по магистральным трубопроводам

за 1-е полугодие 2025 года. Слушания так же будут

проводиться в режиме онлайн с использованием

видеоконференции, приложения Zoom.

Подключиться к конференции Zoom

Идентификатор конференции: 507 328 2075

Код доступа: 1234

Уважаемые клиенты и партнеры!

АО «КСК «Freedom Life»

сообщает о смене адреса филиала по области Абай:

Новый адрес: Республика Казахстан,

г. Семей, ул. А. Ибраева, дом 143, н.п.1, 1 этаж.

ЦЕЛЕВЫЕ АТАКИ



Иллюстрация из презентации А. ТЫКУШИНА

COMPANIES & MARKETS

dknews.kz

АПК

КАК ПО МАСЛУ?

Казахстан увеличил производство растительного масла почти на четверть. Такую новость еще весной сообщил inbusiness.kz со ссылкой на Telegram-канал Министерства сельского хозяйства РК. По его данным: «Масложировая отрасль Казахстана укрепляет позиции: растет переработка, расширяются площади масличных культур, усиливается экспортный потенциал. Самый крупный импортер казахстанского масла – Китай».

Сергей ГОРБУНОВ, фото Валерия БУГАЕВА

Также отмечалось, что «по итогам января-марта 2025 года объем производства составил 239,6 тыс. тонн, что на 23,4% превышает аналогичный показатель 2024 года (194,1 тыс. тонн). В том числе производство подсолнечного масла увеличилось на 23,1% – с 170,8 тыс. тонн до 210,2 тыс. тонн.

В 2024 году посевные площади под масличные культуры достигли 2,9 млн га. Лидерами по площади стали Северо-Казахстанская область – 23,3% от общей посевной площади, Костанайская – 23%, Павлодарская – 12,5%, Абайская – 10,2%, Акмолинская – 9,2%, Восточно-Казахстанская – 7,7%».

По данным Бюро национальной статистики, в 2024 году намолочено 3,3 млн тонн масличных культур, что на 53% больше, чем в 2023 году (2,1 млн тонн). На территории страны функционируют 88 перерабатывающих предприятий общей производственной мощностью 4,7 млн тонн сырья в год. В 2024 году ими было произведено 753 тыс. тонн растительного масла, что на 12% выше, чем в 2023 году (672,1 тыс. тонн). Экспорт растительных масел в 2024 году вырос на 29%. Импорт же, напротив, сократился на 6,8%.

Для обеспечения внутренней переработки и увеличения добавленной стоимости продукции, в рамках Концепции развития АПК РК на 2021–2030 годы запланировано дальнейшее расширение посевов масличных культур. Площади планируются довести до 3,3 млн га. В целях поддержки перерабатывающих предприятий государство предоставляет льготные кредиты на пополнение оборотных средств в рамках программ поддержки АПК, а также сниженную ставку НДС – на 70% – в соответствии со статьей 411 Налогового кодекса РК. «Такие меры позволяют укрепить позиции масложировой отрасли,

повысить конкурентоспособность продукции и способствовать ее продвижению на внешние рынки», – считают в Минсельхозе.

Следует сказать, что программа высветила в регионах АПК и дала толчок к появлению новых площадей масличных культур и региональных маслозаводов. Примером может служить Павлодарская область.

Как ранее отмечал при встрече с фермерами в ходе посещения Иртышского района, который славится высокими урожаями зерновых и других культур, аким области Асаин Байханов, есть в планах построить маслоперерабатывающий завод в поселке Калкаман.

– С финансами поможем, но его запуск зависит от предпринимателей, – сообщил глава региона. – В Щербактинском районе началось строительство крупного завода, но оно было остановлено. Согласен, что без переработки сельскому хозяйству работать и получать прибыль сложно.

Для фермеров это было важное сообщение, поскольку пока что они возят семена подсолнечника на переработку за сотни километров в Усть-Каменогорск. В итоге, с каждой перевезенной тонны семян подсолнечника они теряли 30 тысяч тенге. К тому же говорили, что в 2025 году на подсолнечник могут быть предоставлены субсидии.

Глава региона также напомнил, что в 2021 году на субсидии выделяли 19 миллиардов тенге, а сейчас сумма выросла до 60 миллиардов. К этому следует добавить, что в области в минувшие годы предпринимались попытки создать в районах маслозаводы (и даже были успешные старты), но потом этот бизнес почему-то угасал. Как представляется – из-за нехватки у этих производителей сырья.

Такой вывод напрашивается, исходя из примера сельского производственного ТОО «Галицкое».



Это показательное в регионе предприятие возглавляет Александр Касицын. В хозяйстве он работает 40 лет: после окончания техникума был зоотехником фермы, а позже стал председателем колхоза имени Карла Маркса. Рассказывая о минувших годах акиму области Асаину Байханову, Александр Анатольевич сказал: «Вместе со становлением независимого Казахстана мы прошли все сложности переходного периода, ошибались, набивали шишки. Именно как ТОО «Галицкое» работаем с 1998 года. До этого хозяйство засеивало 12 тысяч гектаров, сейчас – 40 тысяч, было три тысячи животных, сейчас выращиваем пять. Прямые инвестиции достигли 15 миллиардов тенге, из которых 12 – за последние десять лет».

ТОО – многопрофильная сельскохозяйственная структура с поливным земледелием в безводной степи, с развитым соцкультбытом. Здесь строят для сельчан дома и объекты соцкультбыта, причем с бесплатным централизованным отоплением, с озеленением и асфальтированием территорий не только центральной усадьбы, но и отделения.

Что касается подсолнечного масла, то, по словам Александра Касицына, на внутреннем рынке практически нет нерафинированного подсолнечного масла. Для его получения предприятие ежедневно перерабатывает порядка четырех тонн сырья. Предприятие выпускает до 1200 тонн масла в год. На реализацию проекта было направлено 120 млн тенге собственных инвестиций.

– Мы решили производить нерафинированное масло и развивать

это направление. Основная часть продукта продается наливом, в первую очередь птицефабрикам. Жмых и фасованное масло поставляем в магазины по запросу, включая крупные супермаркеты Павлодара. Мы заняли небольшую, но перспективную нишу. В этом году наши поставки уже охватили Усть-Каменогорск и Караганду, – рассказал Александр Касицын.

По данным специалистов завода, годовое потребление сырья составляет 2 500 тонн. Суточный выход рафинированного, винтеризованного (процесс вымораживания) и дезодорированного масла зависит от качества подсолнечника, с расчетом на 10% отходов и потерь. В ближайших планах предприятия – подключение дополнительного оборудования.

– Жмых получается слишком жирным, нам нужно извлекать остатки масла. Сейчас перерабатываем четыре тонны в сутки, но при полной загрузке можем увеличить до 12. Стоимость жмыха – 80–85 тысяч тенге за тонну, – пояснил представитель предприятия.

Такие производства важны не только для экономики, но и для продовольственной безопасности страны. К тому же это натуральный и полезный продукт. Есть и еще один важный момент развития мясного производства –

диверсификация посевных площадей. В условиях снижения цен на зерно и увеличения числа перерабатывающих предприятий, необходимо расширять посевы масличных культур, рыночная стоимость которых ежегодно растет. Глава региона ранее приводил такие данные: «В этом году рост посевов масличных культур в районе составил 10%, но этого недостаточно. Нам нужен сбалансированный подход: равное соотношение зерновых и масличных – 50 на 50. Это не просто модная тенденция, а объективная необходимость, продиктованная изменениями рыночной конъюнктуры и климатическими условиями».

Таким образом, при развитии переработки как отрасли, понятно, почему в селах закрываются маленькие маслозаводы. Из чего следует вывод, что намеченный рост производства растительного масла в Казахстане вступает в новую фазу. Да, в регионах здесь есть проблемы, но главное – появляется инициатива и заинтересованность сельчан, основанная на оценке деятельности и доходов, в развитии маслопереработки на современном, высокотехнологичном уровне.

ТРАНСПОРТНАЯ ЛОГИСТИКА

АКТИВИЗАЦИЯ МОРСКИХ ПЕРЕВОЗОК

Казахстан расширяет торговый флот – на Каспийском море запущен крупнейший контейнерный хаб, болгарские порты станут частью ТМТМ – об этих и других новостях в нашем ежемесячном дайджесте новостей логистики в июне 2025 года.



Рената ЗОБОВА, директор казахстанского представительства международной Биржи грузоперевозок «ATI.SU», фото с сайта ati.su

В Казахстане наблюдается заметное оживление в сфере грузоперевозок.

РОСТ ГРУЗОПЕРЕВОЗОК

С января по май перевезено почти 456 млн тонн грузов, что на 12% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Вырос грузооборот, который достиг 229,4 млрд тонно-километров, прибавив 13,6%. Железнодорожный транспорт по-прежнему играет ключевую роль в грузоперевозках: перевезено свыше 185 млн тонн, что на 14% больше, чем годом ранее. Автомобильные грузоперевозки выросли на 2,3%, но грузооборот увеличился почти на 45%. Это может быть связано с тем, что компании начали использовать более дальние маршруты. Авиaperевозки выросли на 12% и составили 11,4 тыс. тонн. Объемы перевозок морским транспортом увеличились почти на 44%, достигнув 1,6 млн тонн (грузооборот – почти 748 млн тонно-километров).

ДОРОГА ИЗ КИТАЯ В ЕВРОПУ

Свыше 80% наземных грузоперевозок из Китая в Европу осуществляется через Казахстан, сообщил вице-премьер-министр Серик Жумангарин на втором заседании Делового совета «Центральная Азия – КНР». Он отметил, что Совет стал важной платформой для укрепления экономических связей между Центральной Азией и Китаем.

Особое внимание уделяется развитию торгово-экономических отношений: в 2024 году товарооборот между Центральной Азией и Китаем ожидается на уровне \$95 млрд, из которых около половины приходится на Казахстан. Торговля между Казахстаном и КНР достигла рекорда в \$44 млрд. По итогам 2024 года объем перевозок по Среднему коридору увеличился на 60%, составив 4,5 млн тонн, и к 2030 году планируется удвоение этого показателя до 10 млн тонн.

РАСШИРЕНИЕ ПОГРАНИЧНЫХ ПЕРЕХОДОВ

Казахстан приступил к модернизации трех автомобильных пунктов пропуска на границе с Россией: «Жана жол», расположенного на границе с Курганской областью, «Алимбет» на границе с Оренбургской областью и «Косак» на границе с Новосибирской областью.

Как сообщила компания «Казавтожол», которая выступает национальным оператором по управлению автомобильными дорогами республики, планируется обновить еще пять пунктов: «Таскала», «Урлитобе», «Курмангазы», «Аксай» и «Кайрак». Всего на казахстанско-российской границе функционирует 30 автомобильных пунктов пропуска.

Проект особенно актуален в связи с регулярно возникающими проблемами на границе. Так, в середине июня время пересечения границы между Россией и Казахстаном для фур возросло до трех суток. Время досмотра сборных отправок выросло с 10 минут до 72 часов. Это связано с контролем оформления сопроводительных накладных и ограничениями на перевозку определенных групп товаров без спецразрешений.

Увеличение времени проверок также обусловлено нехваткой инфраструктуры и проблемами с электронными очередями. В результате сроки доставки в январе-апреле увеличились на 32% (среднее время перевозки из Алматы в Москву составляет 11–14 дней), а стоимость возросла на 25% из-за дополнительных расходов на хранение и обработку.

РАСШИРЕНИЕ ТОРГОВОГО ФЛОТА

Казахстан намерен развивать торговый флот и в 2025 году планирует закупить шесть сухогрузов и два паромов. Как подчеркивает премьер-министр Олжас Бектенов, транспорт, наряду с энергетикой и другой инфраструктурой, является основой для экономического роста. Он отметил, что если сейчас не начать инвестировать в транспортную систему, то в будущем можно столкнуться с проблемами в экономике.

В этом контексте правительство готово выделить все необходимые ресурсы. По итогам первых пяти месяцев 2025 года транспортная отрасль Казахстана показала прирост в 24%, что подчеркивает важность вложений в логистику для экономического развития страны.

КАСПИЙ КАК ЦЕНТР ПРИТЯЖЕНИЯ ГРУЗОВ

В Актау запустили крупнейший контейнерный хаб на Каспийском море. Этот проект значительно увеличит транзитные возможности и укрепит позиции республики как ключевой игрока на международных транспортных маршрутах между Востоком и Западом, а также Севером и Югом.

Проект хаба в Актау реализован национальной железнодорожной компанией «Казакстан темір жолы» в сотрудничестве с портом Ляньюньганг и Актауским международным морским торговым портом. Генподрядчиком строительства стала крупнейшая китайская корпорация China Communications Construction Company (CCCC).

БОЛГАРИЯ ВКЛЮЧАЕТСЯ В ТМТМ

Болгарские порты Бургас и Варна присоединятся к проекту Транскаспийского международного транспортного коридора (ТМТМ). Об этом шла речь на переговорах президента Казахстана Касым-Жомарт Токаева и президента Болгарии Румена Радева. Лидеры договорились о том, что необходимо увеличить объемы взаимной торговли.

ТМТМ уже зарекомендовал себя как один из важнейших торговых маршрутов, соединяющих Азию и Европу. Президент Болгарии акцентировал внимание на том, что обе страны должны максимально эффективно использовать свои стратегические географические позиции в этом важном транспортном маршруте.

АВИАМАРШРУТЫ

ИЗ ЮГА КАЗАХСТАНА В СЕРДЦЕ ЕВРОПЫ...

В честь открытия прямого авиасообщения и туристического сезона в Генеральном консульстве Венгрии в Алматы состоялся торжественный прием, посвященный проектам лечения и отдыха на венгерских термальных курортах.

Айгуль БЕЙСЕНОВА, фото предоставлены ТОО «WMG»

Шымкент – один из старейших и самых динамично развивающихся городов Казахстана – открывает новые горизонты международного сотрудничества. Отныне он становится южными воздушными воротами страны в Европу. А Будапешт, как признанный центр европейской культуры, инвестиций и экономических возможностей – достойный партнер в этом направлении.

27 мая 2025 года открылся новый прямой авиарейс по маршруту Шымкент – Будапешт – Шымкент, который осуществляется авиакомпанией SCAT. Это событие стало важной вехой в развитии международного авиасообщения и туризма между Казахстаном и Венгрией.

Торжественное мероприятие открыл Чрезвычайный и Полномочный Посол Венгрии, господин Отто Иван Рона, выступивший с приветственной речью. Дипломат отметил, что открытие прямого авиарейса из Шымкента в Будапешт – это не просто удобство для путешественников: «Это живое доказательство растущего интереса наших народов друг к другу, подтверждение того, что Венгрию и Казахстан объединяют не только официальные связи, но и искреннее взаимное стремление к знакомству, партнерству и культурному обмену. Не так давно я имел честь выступать



с лекцией в Университете имени Гумелева на тему: «Soft Power» («мягкая сила») в отношениях между Венгрией и Казахстаном. И я убежден: туризм – одна из самых мощных и действенных форм мягкой силы. Через путешествия, личное общение и обмен впечатлениями между людьми закладываются самые прочные основы взаимопонимания».



По его словам, прямое авиасообщение – это не только стимул для бизнеса, который, безусловно, получит новый импульс, а еще и важный шаг к сближению культур. «Венгрия и Казахстан испокон веков выполняли роль мостов между Востоком и Западом. У нас общие исторические корни, о чем

свидетельствует и то, что в Венгрии с глубоким уважением относятся к казахам, как к родственному народу. В стране живут куманы (кипчаки), которые гордятся своим происхождением и считают себя объединяющим звеном наших народов. Поэтому сегодняшний вечер – это не просто торжество, а символ расширяющегося диалога, дружбы и взаимного интереса. Благодарю всех присутствующих за активное участие в этом процессе. Уверен, что новый прямой рейс станет прочным и надежным воздушным мостом между нашими странами, открывая новые перспективы для сотрудничества во всех сферах экономики и культуры», – сказал посол.

От имени группы компании «Ensana», владеющей сетью санаторно-курортных объектов в различных странах мира, выступила представитель по продажам Ирина Перова, сказав, что открытие прямого рейса Шымкент – Будапешт – это не просто транспортное сообщение, а начало нового этапа в развитии туризма и укреплении связей между нашими странами.

«Венгрия – страна, которую стоит узнавать, предлагать и любить. Мы верим, что совместными усилиями

сделаем ее ближе к Казахстану», – заключила она.

От имени авиакомпании SCAT выступила руководитель Own Sales Department Екатерина Руссова, подчеркнув, что авиакомпания SCAT открыта к диалогу с профессиональным туристическим сообществом и бизнес-партнерами, предлагая гибкие решения, надежное качество сервиса и перспективу взаимовыгодного сотрудничества. «Новый современный терминал в Шымкенте с пропускной способностью более 2000 пассажиров в час и инфраструктурой международного уровня закладывает прочную основу для расширения маршрутной сети. SCAT активно выстраивает новую карту воздушных сообщений, соединяя Европу и Азию через Казахстан, предлагая удобные стыковки с внутренними и зарубежными направлениями», – отметила она.

Завершился вечер в теплой, дружественной атмосфере. Финальной нотой стал розыгрыш призов – от авиабилетов и ваучеров на отели Будапешта до венгерской косметики и изысканных вин. Каждый гость ушел не только с подарками, но и с ощущением живого партнерства и открытости новых международных горизонтов.

ГЛАВНОЕ – БЕЗОПАСНОСТЬ И КОМФОРТ

Каждый туристский сезон в Восточном Казахстане отличается очередным нововведением. Не стал исключением и летний сезон 2025 года: решается вопрос создания санитарной инфраструктуры в ВКО. Вдоль дорог, ведущих к туристическим destinations, на пути следования туристов планируется установить 13 санитарно-гигиенических узлов.

Ольга СИЗОВА, Усть-Каменогорск, фото автора

Санитарно-гигиенические узлы установят за счет средств акиматов районов, АО «НК «КазАвтоЖол» и предпринимателей. Учитывая отдаленность туристических направлений от областного центра, важным элементом для обеспечения комфорта пребывания туристов на территории региона является и транспортно-логистическая инфраструктура.

Так, в прошлом году в области из 600 километров отремонтированных дорог 121 км ведут к туристским объектам. В текущем году запланирован ремонт еще 721 км дорог, в том числе 377 км – областного и 344 км – республиканского значения. Не лишним будет напомнить, что завершено строительство крупномасштабного проекта – моста через крупнейшее Бухтарминское водохранилище, являющееся популярным местом отдыха для местных и приезжих туристов.

Кроме того, значительный импульс развитию туризма региона придало строительство аэропортов в Катон-Карагайском районе и

городе Зайсане. Строительно-монтажные работы уже начаты в мае, а завершение работ планируется до конца года. Проектирование и строительство ведется РГП «КазАвтоНавигация».

Немаловажный фактор привлекательности мест отдыха для туристов – обеспечение мобильной связью и интернетом. На сегодня прорабатывается вопрос обеспечения интернет-доступом каждой туристической локации, для чего устанавливаются базовые станции, организуются радиомосты, в том числе, с применением спутниковых технологий через KazSat и OneWeb.

Что касается обеспечения безопасности пребывания отечественных и иностранных туристов, то в регионе сформирован целый комплекс мер. К примеру, разработаны маршруты патрулирования в туристических зонах, обеспечивающие постоянное присутствие полицейских нарядов в местах массового отдыха. Патрулирование дополнено рейдовыми мероприятиями мобильных групп, в состав которых входят сотрудники патрульной полиции, участковые и сотрудники ДЧС ВКО.

Группы контролируют соблюдение административного законодательства, правил безопасности на воде и санитарных норм, с усиленным режимом работы в выходные и праздничные дни.

По информации Департамента по чрезвычайным ситуациям ВКО, в настоящее время усилена работа по обеспечению пожарной безопасности и контролю соблюдения норм на туристических объектах и маршрутах. Кроме того, в регионе проведена противоклещевая обработка территорий, лабораторные исследования воды, инструктажи владельцев баз отдыха и персонала, информационная работа с населением и туристами по технике безопасности.

Всего в текущем летнем сезоне в ВКО функционируют более 350 туристических объектов, в том числе, базы отдыха, гостевые дома, гостиницы, санатории, пантележные и кемпинги. Подготовка началась еще в марте, а открытие ведется поэтапно. Так, например, в Катон-Карагайском районе 65 туристических объектов начали работу 15 мая, пантележные открылись 25 мая, а гостевые дома – 15 мая. На побережье Бухтарминского

водохранилища ведется активная подготовка мест размещения, включающих 137 объектов в районах Алтай и Самар, среди которых гостиницы, дома отдыха, детские лагеря и сельские домики. Кроме того, в районе Самар создана рабочая группа по инвентаризации баз отдыха на побережье Бухтарминского водохранилища.

К слову, в прошлом году совместно Департаментом государственной прокуратурой был успешно реализован комплексный план по выведению из «тени» субъектов туризма, проведены семинары с 1082 субъектами на побережьях Бухтарминского водохранилища, Сибирских и Дубыгалинских озер, организованы обходы с разъяснительными материалами, проведены 53 рейдовые проверки. И по итогам проведенных работ было зарегистрировано 106 новых индивидуальных предпринимателей, а налоговые поступления выросли на 200 млн тенге.

Туризм для Восточного Казахстана – отрасль, которая имеет огромный инвестиционный и экспортный потенциал. В июле в Восточно-Казахстанской области планируется проведение презентации инвестиционного и экспортного потенциала региона по приоритетным направлениям отраслей, включая и туризм.

АКТУАЛЬНО

КТО ПРИГРЕЛ «МУСОРНЫЕ» СУБСИДИИ?

Владелец предприятия по сбору и переработке вторичного сырья из города Темиртау столкнулся с рядом проблем, которые сегодня мешают бизнесу развиваться. Дело в том, что фирма с начала 2022 года не получает субсидий от государства. Хотя свою работу они выполняют полностью.

Николай КРАВЕЦ

До начала 2022 года предприятие из города металлургов получало хорошие дотации от государства, как, впрочем, и большинство других предприятий по сбору вторсырья. В 2021 году финансирование было даже увеличено, а цены на сырье стали расти. Но в 2022 году у многих предприятий из Казахстана возникли трудности.

– В 2021 году, когда наше предприятие получало дотации, я приобрел необходимое оборудование для эффективной работы: дробилки, пресса, погрузчик, сортировочную линию, – рассказывает индивидуальный предприниматель Владимир

Антипин. – Помимо этого, увеличил зарплату своим работникам. Только после того, как произошли январские события 2022 года, сразу были прекращены все выплаты по субсидиям. Сказали, что программа «Есо Qolday», по которой мы получали финансирование от государства, не соответствует каким-то нормам. Сказали, что скоро эта программа возобновится, буквально через несколько месяцев.

Стоит напомнить, что программа «Есо Qolday» – это казахстанская инициатива, направленная на развитие переработки отходов, в том числе макулатуры, пластика, стекла, шин и масел. Она подразумевает поддержку предприятий, занимающихся

сбором и переработкой вторсырья, через выплату субсидий за каждую собранную и переработанную тонну. Во многих городах Казахстана эта программа позволила развивать бизнес в области переработки отходов.

В феврале 2024 года в Министерстве экологии стали собирать предприятия из Казахстана, которые занимаются сбором и переработкой вторичного сырья. В ведомстве бизнесменам сообщили о том, что теперь администрированием РОП будет заниматься АО «Жасыл даму».

– Когда стали подавать заявки, много было препятствий, – говорит Владимир. – Пришлось затратить много денег с нашей стороны. У них

к предприятиям были большие требования. Приходилось все переоборудовать, даже в машинах поставить GPS-трекеры, которые должны были контролировать наши передвижения. Примерно 50 предприятий были допущены к сотрудничеству с ними.

По словам владельца предприятия вторсырья из Темиртау, с августа прошлого года они ни разу не оплатили за отсортированный и отправленный на заводы товар. Находя при этом любые причины для отказа в выплатах.

– По факту все 50 предприятий денег так и не получили, – говорит Владимир. – Хотя в Жасыл даму утверждали, что выплаты были. В настоящий момент многие предприятия выживают, как могут. Однако предприниматели этого непростого сектора экономики надеются, что выплаты все-таки вернутся.

ВОДНЫЕ РЕСУРСЫ

Обеспечение населения Мангистауской области питьевой водой в необходимом количестве и гарантированного качества остается одной из главных задач властей региона.

Наталья БУТЫРИНА, Мангистауская область, фото пресс-службы акима области

Проблема с питьевой водой для населения всегда была острой, местные власти постоянно работают над увеличением мощностей предприятий по опреснению морской воды, что позволяет улучшить ситуацию с водоснабжением жителей.

Теперь около 12 тысяч жителей города Форт-Шевченко Тупкараганского района и близлежащих сел – Баутино и Аташ – благодаря вводу в эксплуатацию нового завода по опреснению морской воды обеспечены качественной питьевой водой, соответствующей всем санитарным нормам.

Основным источником питьевой воды для жителей Актау, да и большинства населенных пунктов полуострова, является море. Поразительно, но более 90% всей питьевой воды в Актау, добывается именно из морских глубин.

Для преобразования соленой воды в пригодную для питья используются опреснительные установки, способные ежедневно производить сотни тысяч кубических метров чистой воды.

Согласно поручению президента, в 2025 году население области на сто процентов должно быть обеспечено полноценной качественной

МОРСКОЙ ВОДЫ ЖИВИТЕЛЬНЫЕ СТРУИ



питьевой водой. С учетом уровня развития региона потребность в воде составляет 250–260 тысяч кубометров воды в сутки, а дефицит – 100–110 тысяч кубометров. И в этой связи в регионе активными темпами реализуются проекты, направленные на снижение дефицита питьевой воды, особенно в сельской местности.

На днях в Тупкараганском районе компания «Tolagai-2050» в торжественной обстановке ввела в эксплуатацию завод по производству питьевой воды мощностью 5 тыс. кубометров живительной влаги в сутки. Стоит отметить, что в 2023 году на сооружение объекта водообеспечения было выделено 4,2 млрд тенге. Затем еще дополнительно из республиканского бюджета выделено 2,6 млрд тенге.

Этот водный объект имеет большое социальное значение. Технология, применяемая на опреснитель-

ном заводе, внедрена в практику в таких странах, как США и Япония. Новый завод будет способствовать позитивному решению ряда социальных проблем, обеспечить качественной питьевой водой населенные пункты Форт-Шевченко, Баутино и Аташ. Кроме того, качественной питьевой водой обеспечат отели, которые будут построены с целью развития отраслей производства и туризма.

Стоит отметить, что потребность населения района в среднем составляет 2500–3000 кубических метров. И в этой связи, в ближайшее время планируется увеличить мощность до 8 тыс. кубометров, а с августа еще по 3 тыс. кубометров воды в сутки, которую направят жителям Актау и Мунайлинского района. Вода будет подаваться непрерывно в течение 24 часов.

В области продолжается реализация масштабных инициатив по

расширению доступа к питьевой воде. К примеру, будет увеличена мощность опреснительного завода ТОО «СК-А-Строй» до 8 тыс. кубометров. В Актау будет дополнительно поступать 3 тыс. кубометров воды в сутки, а в Мунайлинском районе благодаря опреснительной установке в селе Баянды – еще 4 тыс. кубометров. В местности Токмак в курортной зоне Кендерли завершается строительство крупного опреснительного завода мощностью 50 тыс. кубометров в сутки.

В селе Боранкул Бейнеуского района идет реализация проекта по строительству опреснительного завода производительностью 80 тыс. кубометров воды в сутки и водонасосной станции. Новый объект значительно облегчит доступ к питьевой воде жителей сел и города Жанаозена, использующих волжскую воду.

Завод будет использоваться в производственном процессе подземные воды месторождения Тонирекшин. Эта местность расположена в 60 км от села Боранкул. Месторождение ежесуточно может давать 104 тыс. кубометров воды в сутки, соленостью 3–4 грамма на один литр. Помимо решения вопроса с дефицитом воды, в случае техногенных аварий на Каспии объект поможет стать резервным источником питьевой воды для Актау и Жанаозена. Стоимость проекта – 90 млрд тенге.

В прошлом году порядка 25 тысяч жителей сел имени Сайына Шапагатова и Акшукур получили доступ к питьевой воде благодаря введению в эксплуатацию новой опреснительной установки.

КУДА ПОЖАЛОВАТЬСЯ БУРЕНКЕ, НЕ ВОДОПЛАВАЮЩЕЙ?

Из-за ошибки дорожных проектировщиков в подземном переходе под автомагистралью Павлодар – Экибастуз уже не первый год практически всегда стоят вода и грязь, создавая неудобства людям и домашним животным. Об этом весной рассказали местные СМИ. Но до сих пор не было информации о том, что ситуация изменилась.

Сергей ГОРБУНОВ, Павлодарская область

Жителям села Пограничник, что неподалеку от областного центра, не везет в том, что они уже четвертый год не могут попасть в список экстренно решаемых дорожных проблем государства. Дескать, их беда – это частный случай, к тому же – затратный для бюджета.

С 2014 по 2020 год в области велась реконструкция международной автодороги Кзылорда – Павлодар – Успенка – граница РФ. Согласно проекту, под магистралью, напротив села Пограничник, смонтировали проход, по которому домашних животных сельчан перегоняли на пастбища. Задумка была хорошая: это шоссе – с довольно интенсивным движением. И стадо коров жителей села – стопроцентно создаст аварийные ситуации и другие помехи. Поэтому, так как в ближайших километрах других вариантов преодоления буренками магистрали не было, и было решено соорудить под трассой тоннель.

Дорожные строители воплотили его в жизнь, не подозревая, что исполнили брак в проекте. Как рассказывают журналистам «пограничники»: почти сразу после сдачи объекта скотопрогона он начал регулярно затапливаться – особенно после сильных дождей и талых вод. Один из представителей прессы так описал преодоление коровами водной преграды: «Они с трудом шли по грязной жиже, некоторые останавливались посреди пути. Коровы заходят в воду, а сил выйти у них уже нет».

Пытаясь навести порядок, сельчане неоднократно обращались в акимат своего района, в павлодарский филиал дорожно-эксплуатационной компании ТОО «Казавтодор», а также в АО «КазАвтоЖол». Ответы, как отмечено в одной местной газете, которая подняла эту проблему, были даже благожелательными: «Работы ведутся», «Проблема не в обслуживании, а в проекте», «Устраним».

После очередного обращения в прошлом году дорожники даже отчитались о том, что на месте работает погрузчик, копают траншею для отвода воды. Пообещали направить экскаватор, чтобы углубить канаву. Но, как сообщили местные жители, улучшения были временными: лужа уменьшалась, но не исчезала.

То есть, вопрос об ответственности повис в воздухе. В «Казавтодоре» сказали, что они лишь обслуживают дорогу, а проект разрабатывался и принимался другой организацией. Кто именно допустил техническую ошибку – неизвестно.

В газетном материале даже привели слова заместителя директора ПОФ АО «КазАвтоЖол» Алмата Шоибинабаева, который признал, что проект мог содержать просчеты, но капитальное устранение проблемы потребует значительных вложений. «Чтобы поднять тоннель, нужно демонтировать бетон, закрывать трассу, строить обезд. Это миллионы, и проект должен быть рентабельным. А в Казахстане есть участки, которые требуют ремонта более остро», – пояснил он.

По словам руководителя, «только один километр среднего ремонта дороги обходится бюджету примерно в 60–70 миллионов тенге. А в случае с Пограничником, где скотопрогон уходит в грунт, речь может идти о полной реконструкции участка длиной до 500 метров, включая восстановление двух полос и водоотводной системы.

Именно здесь начинается классическая арифметика: есть ли у проекта «рентабельность»? Другими словами, оправданы ли вложения с точки зрения экономики, если речь идет не о трассе в миллионный город, а о переходе для стада коров в одном селе?»

– У нас есть и другие направления, где требуется ремонт: в Баянауле, на границе с Омском, трасса Павлодар – Семей. Приоритет дается тем участкам, которые обслуживают большой поток транспорта, – уточнил представитель «КазАвтоЖол».

Все вроде правильно и логично. В том числе и по предстоящим затратам. Но выяснить, кто создавал проект и допустил просчеты, несложно – это все задокументировано. Так может с этой фирмы вызвать средства на устранение брака и проблема упрощается?

Пока же проживающим в Пограничнике посоветовали обратиться через платформу e-Tinish или записаться на личный прием. Только тогда можно будет рассматривать вопрос более детально.

То есть, вновь победили корпоративные, ведомственные и экономические доводы, а проблемы людей, которые по логике должны быть на первом плане, отодвинуты куда-то на неопределенную перспективу.

Товарищество с ограниченной ответственностью

«BestHome»

БИН 221040008706

сообщает о своей ликвидации.

Претензии принимаются в течение двух месяцев

со дня публикации объявления

по адресу: г. Астана, район Нұра, улица Сыганак, дом 4, квартира 352, тел.: 8-708-222-67-89.

АО «Каспийский Трубопроводный Консорциум-К»

объявляет о проведении одноэтапного открытого тендера **6965-0D** на право заключения договора на поставку запасных частей и приспособлений для ремонтов кранов шаровых, задвижек шиберных.

В случае заинтересованности с подробной информацией можно ознакомиться на сайте: <http://www.cpsc.ru> (Раздел «Тендеры»); Закупка 6965-0D). Справки по телефону: +7 (495) 966-50-00.

АО «Каспийский Трубопроводный Консорциум-К»

извещает о проведении открытого двухэтапного тендера **№7006-0D «Закупка приборов световой и звуковой сигнализации для КТК-К».**

Подробная информация размещена на сайте КТК www.cpsc.ru (раздел «Тендеры»).

ОБЩЕСТВО

dknews.kz

ИНКЛЮЗИЯ

Дать особенным детям обычное детство

Три года назад в Караганде появился Центр развития особенных детей «Өзім». Его руководителем стала мама девочки с особыми потребностями Эльнара Есен.

Николай КРАВЕЦ,
фото предоставила Эльнара ЕСЕН

Жительница Караганды Эльнара Есен пришла к новой деятельности через свою личную проблему. У нее родился недоношенный ребенок весом всего полтора килограмма, практически сразу девочке поставили диагноз – детский церебральный паралич.

Именно с этого момента началась моя деятельность в инклюзии, – рассказывает Эльнара. – Сначала приглашала в Караганду нужных специалистов из Астаны и Алматы, из других городов Казахстана и даже из России. Все делалось для того, чтобы они помогли реабилитировать детей в нашем городе. Как вспоминает Эльнара, когда у нее появился ребенок, ей приходилось ездить по разным городам и месяцами находиться с ней вдали от дома.

– Тогда я заметила, что многие мамы были вынуждены уезжать каждые два месяца на реабилитацию своих детей, – говорит Эльнара. – Для того чтобы они не оставляли своих других детей, семью и работу, я открыла в Караганде небольшой кабинет (кстати, первый в Казахстане) и решила

приглашать сюда тренеров по лечебной физической культуре и логопедов.

Сначала у Эльнары был всего один небольшой кабинет, но через некоторое время ее деятельность стала расширяться: увеличилось количество детей и приглашаемых специалистов. Так в Караганде появился первый центр для детей с ДЦП «Өзім».

В свой центр Эльнара стала трудоустраивать матерей особенных детей и людей с инвалидностью.

– В тот момент я даже не осознавала, что они относятся к категории социально уязвимых слоев населения, – рассказывает Эльнара. – Однако я знала, что никто не сможет так обращаться и смотреть за особенными детьми, как мама такого же особенного ребенка. Дополнительно в моем центре работают молодые специалисты, которые окончили вуз и пришли в профессию по зову сердца, которые хотели изменить отношения к таким детям и помочь им. Сегодня в моей команде почти 20 человек, половина из них – это мамы особенных детей.

Эльнара не перестает благодарить наше государство за предоставленную поддержку.

– Первый полученный грант в размере 400 МРП от Центра занятости мне помог в приобретение оборудования для центра детей с ДЦП, – продолжает Эльнара. – Второй грант – 5 миллионов тенге я получила от акимата города Караганды при поддержке фонда «Даму». Полученное финансирование было направлено на закупку оборудования для второго центра сенсорной интеграции.

Сегодня у Эльнары два центра: в первом – для детей с ДЦП, который существует три года, проходит лечение 20 детей с нарушением опорно-двигательного аппарата. Второй центр – по методике сенсорной интеграции для детей с аутизмом, задержкой речевого и психического развития существует 8 месяцев. Сейчас в нем занимаются 25 детей.

– Центры испытывают немало проблем: от отсутствия собственного помещения до кадрового голода и финансовых трудностей, но, к счастью, мой энтузиазм, сплоченность команды и помощь неравнодушных не дают сдаться на нашем «особенном» пути, – делится Эльнара.

Также хочется отметить, что центры работают на базе фонда «Озим», который тоже был создан Эльнарой.



STREET LAYERS

Взгляд на многослойный город N

В алматинском Государственном музее искусств РК им. Кастеева прошла международная групповая выставка «Street Layers»/ «Уличные слои». Проект органично объединил пять непохожих по творческой манере и работающих в различных техниках художников.



Асель МОМБЕКОВА Карина АЗИМЖАНОВА

Вадим КРАВЦОВ, фото автора, а также предоставлено Асель МОМБЕКОВОЙ, координатором проекта «Street Layers»

Каждый из авторов поделился своим субъективным визуальным взглядом на многослойную жизнь города. Смысл выставки объясняет ее куратор, музейевед Бибигуль Кусайнова: «Участники стремились собрать не коллекцию видов, а коллекцию ощущений... Каждый из них исследует городскую среду не как статичную архитектурную форму, а как живое пространство. Именно эту многослойность – не столько географическую, сколько чувственную и визуальную, исследует «Street Layers».

Выставка получила название по одноименному фотопроекту Омара Данияла Буюкжотсуна. Он родился в Москве. Последние пять лет живет в Лондоне, где закончил киношколу MetFilm School. Как оператор и монтажер активно работает в кинопроектах и на фотосъемках. Участвовал в ряде групповых выставок в Лондоне, Токио, Нью-Йорке и Ташкенте.

Фотопроjekt Омара Данияла Буюкжотсуна – серия черно-белых фотоснимков, созданных в технике многократной экспозиции на один кадр фотопленки. Объектом исследования фотохудожника стал Лондон. Отпечатки проявлены традиционным способом при отсутствии какого-либо монтажа. Небольшие фотографии напоминают старинные дагерротипы, а формообразующим элементом является свет.

Не всегда четкие очертания архитектурных фасадов многократно накладываются друг на друга с элементами хаоса, как любит выражаться Омар: «Я хочу показать город, где много всего разного, все детали поэтичны и нет какой-то ясной структуры... Где все вместе все же сводится к единству. То есть, даже в каком-то визуальном шуме есть гармония. Жизнь – это хаос. И нужно уметь контролировать спонтанность жизни. Так же работает этот проект. Я применяю свои технические знания, но не всегда знаю, что получится в итоге, потому что это пленка».

Остальные четыре участницы выставки – алматинки. Асель Момбекова представила самую большую работу в экспозиции выставки – гобелен «Красота ночи» размером 106x101 см. Почти все пространство гобелена выткано черной нитью, но от композиции веет очарованием и прохладой южной летней ночи. «Алматы красавица, и вся ее красота проявляется ночью», – считает Асель Момбекова, координатор выставки.

Карина Азимжанова (Крылова) кроме алматинских городских пейзажей представила работы, созданные в Чехии и на Кипре. «Там интересная смесь культур. Остатки древней греческой архитектуры и средневековой христианской. А наша выставка про город, про его ритм, про его музыку, какие-то внутренние состояния», – отмечает Карина. Еще она решила поддержать лондонский фотопроjekt Омара Данияла Буюкжотсуна серией своих фотографий, снятых ночью на алматинской реке Есентай во время ковидного карантина. Карина многократно участвовала в различных выставках с живописными работами, а фотографии выставила впервые.

Айсүлу Усентаева показала серию пейзажей, выполненных в традициях казахстанской живописной школы. В ее наполненных спокойствием холстах присутствует единение человека и природного окружения. Айсүлу ненавязчиво показывает гармонию, которую в свете городской жизни люди часто не замечают.

Александра Калачева успешно применяет масло и акрил в своих ярких живописных композициях. Ее круглые холсты в форме тондо, напоминающие старые вывески, существенно оживляют выставочную атмосферу. В них Александра использует не часто встречающуюся технику граттажа – процарапывания по заранее подготовленной цветной поверхности.

Для помощи и развития



дефектолога, нейропсихолога, эрготерапевта, развивающие занятия, подготовка к школе детей с особыми образовательными потребностями,

различные кружки (рукоделие, рисование). Кроме того, предусмотрены зал сенсорной интеграции, комната для релаксации, комна-

ты для отдыха и игр. А родители особенных детей могут получить консультацию психолога.

В Центре поддержки лиц, попавших в трудную жизненную ситуацию, в кризисном отделении будут предоставляться услуги психолога, имеются спальные комнаты, условия для самообслуживания, трехразовое питание, первичный осмотр врача-терапевта. Более того, такие семьи получают содействие в оформлении пособий и трудоустройстве.

Более того, центр позволит увеличить охват детей с заболеваниями, сделать условия реабилитации более комфортными, а также даст возможность оказывать услуги лицам старше 18 лет с психоневрологическими заболеваниями.

Всего в Восточном Казахстане 3615 таких особенных детей, в том числе, 2156 – в областном центре.

СРЕДА ОБИТАНИЯ

Крылья над степью...

Казахстан – ключевой регион на пути миграции птиц Евразии. Здесь зарегистрировано 526 видов, из которых 405 гнездятся, 28 зимуют, 43 пролетают во время миграций, 45 залетают случайно и 5 проводят здесь лето. Однако численность птиц стремительно сокращается – из-за утраты среды обитания, климата, загрязнения и браконьерства.

Они первыми сигнализируют об изменениях в природе. Кампания «Птица года» помогает привлечь к ним внимание. В 2025 году таким символом стал стервятник – представитель малооцененной, но жизненно необходимой группы падальщиков».

В этом же году в Красную книгу Казахстана были внесены два новых вида – белоголовый сип и черный гриф. Единственным специализированным центром в Казахстане по выведению и выпуску хищных птиц в дикую природу остается соколиный центр «Сункар».

Его директор Ашот Анзоров отмечает: «Лечение и реабилитация птиц – сложный и затратный процесс. На энтузиазме далеко не уедешь. Но мы продолжаем спасать и выпускать в небо птиц, которым удастся выжить».

В случае необходимости помощи раненой птице в Алматы можно обратиться в Центр «Сказка живой природы», соколиный центр «Сункар», ветеринарные клиники «Биуритм», «Айболит» или Dog Premium. Многие волонтеры лечат раненых птиц самостоятельно, но, как подчеркивают специалисты, лечение птиц стоит не меньше, чем лечение человека: от 20 до 100 тысяч тенге в зависимости от случая.

Орнитологический туризм в Казахстане активно развивается благодаря таким мероприятиям, как фестиваль «Крылья Алаколя», который проходит уже 13 лет на побережье уникального озера Алаколь. Это событие объединяет ученых, бердвотчеров, экоактивистов и просто любителей природы. На фестивале можно наблюдать около 200 видов птиц, включая

редчайшую реликтовую чайку – вид, находящийся под угрозой исчезновения.

Организатор фестиваля Наталья Борова отмечает: «Сначала это было развлекательное мероприятие, а теперь – площадка экологического просвещения, культурного диалога и формирования экологического мышления». Орнитолог и организатор соревнований «Крылья степи» Павел Аджигильдяев подчеркивает: «Важно не только количество птиц, но и их разнообразие. Если в 1970-х в Алматинской области за прогулку можно было увидеть до 60 видов птиц, то сегодня – около 20. Это тревожный сигнал».

Организаторы и ученые подчеркивают: сохранение пернатых – дело не только специалистов, но и общества. Птицы – индикаторы состояния природы, и их исчезновение – тревожный сигнал для всех.

С 2007 года в Казахстане ежегодно выбирается «Птица года», чтобы привлечь внимание к проблемам дикой природы. Список включает таких представителей, как кречетка, журавль стерх, степной орел, савка, дрофа, балобан, соловей, синяя птица, а в 2025 году – стервятник.

Ольга СИЗОВА, Усть-Каменогорск,
фото пресс-службы акима ВКО

Новый центр открыт в государственном здании, отремонтированном за счет средств бюджета, а предприниматели внесли свой вклад в обновление мебели, закуп современных средств развития и тренажеров.

В центре будут оказываться консультация специалиста по реабилитации, услуги по лечебной и адаптивной физкультуре, логопеда,



Айгуль БЕЙСЕНОВА, фото создано ИИ

По данным Союза охраны птиц Казахстана и Ассоциации сохранения биоразнообразия Казахстана (АСБК), ключевые угрозы для пернатых включают:

утрату естественных местообитаний из-за распашки земель, строительства и промышленного освоения; климатические изменения, влияющие на маршруты миграции и гнездование; загрязнение среды, особенно водоемов и почв;

браконьерство и бесконтрольную охоту, в том числе на редкие виды; гибель птиц на линиях электропередач и ветроэнергетических установках.

Сергей Складенко, директор по науке АСБК, подчеркивает: «Птицы – важнейшие индикаторы экологи-

Компания «Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В.» выражает глубокие соболезнования в связи с кончиной **Кенжебека Ниязевича ИБРАШЕВА** – выдающегося профессионала нефтегазовой отрасли, кандидата технических наук, государственного деятеля, внёсшего неоценимый вклад в развитие энергетического сектора Казахстана. К.Н. Ибрашев был награжден орденами «Құрмет», «Парасат» и «Барыс», а также удостоен званий «Почетного разведчика недр Республики Казахстан» и «Заслуженного деятеля нефтегазовой отрасли». Его трудовая биография – пример высокой ответственности, стратегического мышления и беззаветного служения своей стране. Выражаем искренние соболезнования родным, близким, друзьям и коллегам Кенжебека Ниязевича.

Руководство и коллектив компании «Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В.»

«Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В.» компаниясы Қазақстанның энергетика секторының дамуына өлшеусіз үлес қосқан мұнай-газ саласының көрнекті маманы, техникалық ғылымдар кандидаты, мемлекеттік қайраткер **Кенжебек Ниязұлы ИБРАШЕВТЫҢ** қайтыс болуына байланысты қайғыра көңіл айтады.

К. Н. Ибрашев «Құрмет», «Парасат» және «Барыс» ордендерімен марапатталған, сондай-ақ «Қазақстан Республикасының жер қойнауының құрметті барлаушысы» және «Мұнай-газ саласының еңбек сіңірген қызметкері» атақтарына ие болған.

Оның еңбек жолы – қызметке деген үлкен жауапкершіліктің, стратегиялық ойлаудың және еліне адал қызмет етудің жарқын үлгісі.

Кенжебек Ниязұлының туған-туыстары мен жақындарына, достары мен әріптестеріне қайғыларына ортақтасып, көңіл айтамыз.

«Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В.» компаниясы ұжымы мен басшылығы

ЭКСКЛЮЗИВ

Димаш – фанатам: «Вы вдохновляете меня»

Народный артист РК Димаш Кудайберген станет первым певцом из стран СНГ, который уже очень скоро порадует зрителей со сцены самой популярной площадки мира - Madison Square Garden, поведавшей за свои более чем 150 лет существования многих звезд. Новость о предстоящем сольном концерте Димаша в Нью-Йорке прозвучала как гром с ясного неба. Специальные корреспонденты DK Media Europe, побывавшие на европейских фанвстречах, внимательно отслеживали события.

Olga TERIKOV, DK Media Europe,
фото dimash.news, Барселона

Состоявшееся в отеле Hyatt Regency Barcelona Tower мероприятие ознаменовало начало гастрольного тура «Stranger» по западным странам. Певца с мировым именем ждут с нетерпением во многих уголках земного шара, но в этом году запланированы сольные концерты в Лондоне, Берлине, Риге, Барселоне и Нью-Йорке. Рассказывая о своих планах, Димаш счел нужным еще раз подчеркнуть то, с чем уже очень хорошо знакома его публика: «Каждый раз, когда я собираюсь выйти к аудитории, где это будет – не имеет значения, потому что я всегда стараюсь показать лучшее выступление. Я думаю, что мои поклонники со всего мира заслуживают хорошего шоу, хороших песен. И поэтому я пытаюсь сделать все возможное».

Димаш, поющий на самых разных языках, никогда не упускает случая выразить свое уважение по отношению к принимающей его стороне. Так и в этот раз он специально для испанской аудитории выучил несколько приветственных фраз на испанском, которые были восприняты с огромным энтузиазмом: «Я очень рад находиться здесь. Благодарю вас всех за поддержку. Конечно, на концерте в Испании я очень постараюсь спеть на испанском языке».

Именно этот вопрос особенно волновал участников фанвстречи, ведь Димаш всегда готовит к своим сольным концертам сюрпризы для публики. И судя по всему, Барселона не станет исключением. При этом фанатам на этот раз не пришлось дожидаться сольного концерта, чтобы услышать песню на испанском языке в его исполнении. Легендарная «Besame mucho», подхваченная всем залом, не один раз прозвучала в этот вечер. «Вот и есть песня для будущего концерта», – пошутил принимавший участие во встрече отец и менеджер Димаша, продюсер творческого центра DimashAli Канат Айтбаев.

Не только мечтам зрителей будет суждено исполниться. У



Димаша тоже скоро осуществится заветная мечта – выступить с сольным концертом на одной из самых знаменитых площадок мира – Madison Square Garden в Нью-Йорке. Отвечая на вопрос, не боится ли он, что таким темпом мечты могут скоро исчерпаться, Димаш заверил: «Не боюсь. Я взволнован. Мои мечты сбываются благодаря поддержке Аллаха и благодарю вас, моим зрителям. Без зрителей и без фанатов у меня ничего не было бы!»

Говоря о запланированном нью-йоркском концерте, Димаш поведал, что подготовил специальную программу: «Я хочу пригласить некоторых всемирно известных гостей. И хотя Madison Square Garden – одна из самых известных концертных площадок в мире, для меня самое главное – выполнять мою работу на 100 процентов, чтобы заслужить ваши аплодисменты. Тем не менее концерт в Madison Square Garden станет историческим моментом для моей страны, для Казахстана. Я буду

первым из всех стран бывшего СНГ, кто даст там сольный концерт. Поэтому я хочу выразить большую благодарность всем членам моей команды, включая моих родителей, моим музыкантам, моим друзьям».

«Димаш с малых лет рос в музыкальной семье. У меня все друзья музыканты. У мамы все подружки тоже музыканты, – поделился воспоминаниями Канат Айтбаев. – Все, кто собирается дома, поют. Мои родители, хотя работали в другой сфере, тоже поют. Родители с маминой стороны тоже поют. Поэтому не стать музыкантом у него не было шансов».

Так же, как и у его младшего брата – Абилянсура, принимавшего участие в фанвстрече в качестве мобилографа. По просьбе старшего брата Мансур сел за пианино, чтобы исполнить вместе с ним песню, ставшую негласным гимном фандома – «Махаббат бер маган». И весь многонациональный зал вторил лирическому дуэту...



СПЕЦИАЛЬНЫЙ ТАРИФ ДЛЯ НАУЧНЫХ СОТРУДНИКОВ И ПРЕПОДАВАТЕЛЕЙ

Специальные льготные тарифы

Первое перебронирование бесплатно*

50 кг багажа в бизнес-классе (или 2×32 кг при системе расчета по количеству мест)

40 кг багажа в экономклассе (или 2×23 кг при системе расчета по количеству мест)

TURKISH AIRLINES

*Тариф за перебронирование не взимается при первом изменении. При этом сохраняются сборы за обслуживание и доплачивается разница в тарифах между двумя датами бронирования. Узнайте подробнее о льготах на нашем сайте, в офисах продаж и упомянутых туристических агентствах.

«Благодаря вам мы открываем новую страну в нашей жизни и в наших сердцах», – призналась одна из участниц встречи. На ее вопрос о задачах Димаша в искусстве певец ответил: «Еще ребенком я мечтал об этом – я хочу показать миру наше культурное наследие, нашу страну и наши прекрасные песни. Сейчас у меня появилась возможность исполнить эту миссию». И эта миссия ему удастся, как никому другому.

Очень трогательно прозвучали слова одной зрительницы из Филиппин: «Спасибо, что познакомили нас с казахской культурой. Я действительно нахожу казахскую музыку красивой. Одна из моих любимых песен – «Дударай». Волнуясь, девушка исполнила на сцене акапелла полюбившуюся ей песню, а Димаш в шторме не могли удержаться, чтобы не запеть вместе с ней».

Не менее трогательно оказалось признание девушки из Испании в том, что музыка вокалиста помогает ей находить общий язык с ее страдающей от деменции матерью. Димаш, взяв за руки растроганную до слез пожилую женщину, успокаивал ее добрыми словами. Казалось, в зале не осталось в тот момент никого, кого бы не охватил прилив искреннего восхищения и

благодарности этому молодому человеку за его огромное сердце, полное сострадания и любви к людям.

Среди 400 зрителей оказались представители фандомов из Испании, Италии, Мексики, Германии, Австрии, Англии, Швейцарии, Америки, Чехии, Украины, Узбекистана, Латинской Америки, Израиля, Вьетнама, России, Казахстана и других стран. Здесь были мужчины и женщины, пожилые и молодые, и даже дети.

Самую маленькую поклонницу Димаш бережно поднял на руки и, держа ей микрофон, попросил что-то сказать. Девочка поинтересовалась любимой песней вокалиста. Вслед за Национальным гимном Казахстана такой песней оказалась ария из французской рок-оперы «Starmania» «S.O.S. d'un terrien en détresse».

Напомним, что после участия Димаша в 2017 году в китайском конкурсе «I'm Singer» именно эта песня стала его визитной карточкой, приводящей в восторг слушателей. Неудивительно, что Димаша попросили рассказать об этом произведении.

«S.O.S. d'un terrien en détresse» для меня больше, чем просто песня. Это совсем особенная история, более глубокая, с философскими размышлениями.

Многие люди, которые смотрели мое выступление на I'm Singer, думают, что я хотел продемонстрировать в этой песне только весь мой вокальный диапазон. Но я пел ее от всего сердца, от всей души. Я очень люблю эту песню. Я вспоминаю мою встречу с президентом Франции господином Макроном. Я рассказал ему тогда о своей любви к французской культуре и, в частности, к песне «S.O.S». Французы тоже знают, что я стал знаменит благодаря ее исполнению. Так что я думаю, что «S.O.S» в моем сердце навсегда».

Фанаты также спросили Димаша, мог ли он стать еще кем-то, кроме вокалиста. На что певец уверенно ответил: «Я всегда хотел быть певцом. Может, у Бога свои планы. Но я по этому поводу вообще не сомневался...» Сидящий рядом отец поведал милые подробности из детства певца: «Когда ему исполнилось лет пять, он стал рисовать сцену, аппаратуру, барабаны, гитары, другие инструменты. Я спрашиваю: «Это что?» Он говорит: «Это моя сцена, где я буду петь. Я буду петь во всем мире...»

И Димаш подтвердил: «Я хочу показать миру наше культурное наследие, нашу страну и наши прекрасные песни. Сейчас у меня появилась возможность исполнить эту миссию.»

ВЫСТАВКА

Душа и радио инженера Шалагина

В алматинской галерее «Улар» проходит персональная выставка Евгения Шалагина, художника-графика из Павлодара. Это его первая выставка в южной столице.



Вадим КРАВЦОВ, фото автора, а также предоставлены Евгением ШАЛАГИНЫМ

Ценность произведений искусства зависит не от использованных при его создании дорогих художественных материалов, а от таланта и мастерства художника. Эту простую истину наглядно демонстрирует Евгений Шалагин. Более 40 изящных рисунков, представленных на выставке, выполнены черным графитным карандашом на бумаге. Простых исходных материалов оказалось достаточно, чтобы создать неповторимый художественный мир. Виртуозный карандаш Евгения с вниманием и любовью отмечает каждую деталь композиции.

На листах художника преимущественно городские пейзажи родного Павлодара, а также Алматы, Новосибирска, Санкт-Петербурга, Милана, Шанхая... Это те города, где Евгению Шалагину, главному инженеру крупной



фирмы, занимающейся производством стеклопакетов, приходится бывать в командировках.

В поездках он старается найти время, чтобы погрузиться в атмосферу нового места, почувствовать его изнутри. Свежие впечатления трансформируются в новые композиции. Хорошо удаются художнику и быстротечные, динамичные состояния природы, как в листах «Дорога в метель» 2007 г., «Пожар в пойме» 2022 г. Впрочем, на выставке есть и речные пейзажи с Иртышом, тихие поляны и заснеженный лес. Самая ранняя из выставленных работ – «Лестница» 2003 года.

«Он использует все возможности материала, как основы – бумаги, так и инструмента – карандаша. Линия может меняться от тонкой, мелкой штриховки до широкой, мягкой тональной плоскости. Его рисунки выполнены практически с фотографической точностью, тщательной прорисовкой сюжета, при

этом с некоторой отрешенностью и философским отношением к происходящему», – отмечает искусствовед Ольга Пашко.

Уже много лет тема города для Евгения Шалагина остается основной. Внимание художника привлекают старые здания и неприметные дворики, помнящие не одно поколение жителей. На его листах нет людей, но есть их присутствие, как на композиции «Следы встречи» с заснеженной скамейкой.

«Мне нравятся старые дома, буквально со дворов, там много информации. Эти картины можно долго смотреть и наблюдать. А новые здания... они для меня пусты», – говорит Евгений Шалагин.

Евгений с детства увлекся рисованием. Занимался в изостудии Дворца пионеров, окончил художественную школу, брал уроки у известных художников. Основной выбор сделал в пользу Томского политехнического университета, но никогда не расставался с любимым хобби: «На работе я инженер, а дома – художник. Это разные вещи. В жизни все же надо делать границу в этих делах».

Душа и радио уже долго сосуществуют в Евгении Шалагине без видимых конфликтов. С 2022 года он участвует в выставках павлодарских художников. В родном городе с успехом прошли две персональные выставки, в галерее «Айна» и Павлодарском областном художественном музее им. Нурмухаммедова.

Деловой Казахстан

Республиканская экономическая газета

Выходит по пятницам

Собственник: ТОО «Группа компаний «Бизнес Медиа»

Генеральный директор, главный редактор:
Серик КОРЖУМБАЕВ

Первый заместитель главного редактора,
заместитель генерального директора:
Марина ТЮЛЕНЕВА

Заместитель главного редактора:
Алевтина ДОНСКИХ

Коммерческий директор:
Алена РОМАЙКИНА

Адрес редакции:
050000, г. Алматы,
ул. Гоголя, 86, БЦ «Каз Жол»,
офис 535,
тел.: +7 (727) 279 5041,
e-mail: info@dknews.kz

Отдел рекламы:
тел.: +7 (727) 279 5041,
e-mail: commercial@dknews.kz

Издание зарегистрировано
в Министерстве культуры, информации и спорта
Республики Казахстан.
Свидетельство о постановке на учет
№ 6798-Г выдано 13.01.2006

Адрес для корреспонденции:
050000, г. Алматы, почта, а/я 388
Опубликованные материалы
не всегда отражают точку зрения редакции.

Ответственность за достоверность фактов и сведений, содержащихся в публикациях газеты, несут авторы. Рукописи не рецензируются и не возвращаются.
Ответственность за содержание рекламы несет рекламодатель.
Материалы в рамках публикуются на правах рекламы.
© Дублирование материалов без письменного согласия редакции запрещено.
При цитировании ссылки на газету «Деловой Казахстан» обязательна.

Подписной индекс: 64042
Общий тираж: 10 000 Номер заказа: 915
Номер отчета: ТОО «Гамма-Принт», г. Алматы, пр. Райымбека, 369, тел.: 247-98-30, 247-98-31.



ISSN 1995-598X