

dknews.kz

ЗЕЛЕНАЯ ЛОГИСТИКА
ПОРТА АКТАУ:
ЯПОНСКИЙ ЭТАП

Япония выразила интерес
поддержать проекты
по цифровизации
порта Актау

стр. 3 »



ВСТРЕЧАЕМ ВЕСНУ
С МЕДИАКОРПОРАЦИЕЙ
КИТАЯ

Праздник Весны –
один из главных
традиционных китайских
праздников

стр. 6-7 »



ДОХА РУКОПЛЕЩЕТ

В столице Катара
с большим успехом
прошли Дни культуры
Республики Казахстан

стр. 8 »



Действовать на опережение

Под председательством главы государства состоялось расширенное заседание правительства страны. Подведены итоги социально-экономического развития страны за 2025 год и обозначены основные задачи на предстоящий период.

Анна ЭЛАС

«Перед нами стоят масштабные и важные задачи. Надо действовать на опережение. Времени на раскачку нет. Необходимо принимать смелые и эффективные решения и оперативно их реализовывать», – нацелил Касым-Жомарт Токаев.

Глава государства обозначил стоящие перед правительством приоритетные задачи, среди которых: снижение инфляции до разумного и рационального уровня, обеспечение эффективного внедрения нового Налогового кодекса, повышение эффективности фискальной политики.

Премьер-министр Олжас Бектенов доложил о проводимой работе по обеспечению устойчивого развития экономики. Правительством в 2025 году были приняты меры, направленные на системные преобразования. Принятые решения в налоговой, тарифной и бюджетной политике, цифровом и строительном секторах, а также социальной сфере нацелены на последовательное устранение структурных диспропорций, сдерживающих развитие экономики. Налоговая и бюджетная реформа позволила сформировать трехлетний бюджет страны без целевых трансфертов из Нацфонда, с планомерным сокращением дефицита бюджета до 0,9% к ВВП к 2028 году. Снижается зависимость местных бюджетов от республиканского с 50% в 2025 году до 34% – в 2028 году. Только за последние два года предотвращено неэффективное использование средств на сумму порядка 288 млрд тенге.

Также отмечено, что на фоне проведенных реформ по итогам 2025 года удалось сохранить устойчивый рост экономики. В стоимостном выражении увеличение ВВП составило \$20,1 млрд. В целом рост ВВП за 2025 год составил 6,5%. Экономическую динамику обеспечило ускоренное развитие ключевых отраслей: транспорт вырос на 17,8%; строительство – на 14,6%; горнодобывающая промышленность – на



17,4%; обрабатывающая промышленность – на 12,2%; торговля – на 26% и сельское хозяйство – на 5,9%. Правительство совместно с предпринимательским сообществом ведет работу по расширению мер поддержки малого и среднего бизнеса. Приоритетно в стране ведется модернизация инфраструктуры страны и реализация крупных промышленных проектов. По словам премьер-министра, отдельное внимание будет уделено поддержке микро- и малого бизнеса.

В целях обеспечения экономической стабильности утверждена программа «Искер Аймак», систематизирующая меры финансовой, нефинансовой и инфраструктурной поддержки для субъектов микро- и малого бизнеса. Премьер-министр подчеркнул, что действующих инструментов недостаточно для полного раскрытия потенциала МСБ.

В этой связи правительство совместно с бизнес-сообществом разрабатывает дополнительные финансовые и регуляторные меры поддержки. Одной из ключевых мер станет программа переоснащения малых и средних предприятий современным оборудованием. Специальная программа по линии холдинга «Байтерек» позволит предпринимателям за 10 дней получить льготный кредит на покупку современных станков без дополнительных залогов. Это позволит бизнесу повысить конкурентоспособность

и решить проблему изношенной материально-технической базы.

С учетом поручения, озвученного главой государства на заседании Национального курултая, обеспечивается мягкое внедрение нового Налогового кодекса и учет конструктивных предложений бизнеса. Ранее было принято решение об отмене всех налоговых проверок за периоды до 1 января 2026 года. Дополнительно не будут применяться меры ответственности к микро- и малому бизнесу за нарушения, допущенные в текущем году.

По итогам 2025 года количество действующих субъектов МСБ в Казахстане увеличилось на 5% и превысило 2,2 млн предприятий. Численность занятых в секторе выросла на 3,9% и составила 4,5 млн человек, что составляет около 46% занятых и почти половину всего экономически активного населения страны. Доля МСБ в ВВП составила 40,5%, объем выпуска продукции – порядка 73 трлн тенге.

Отмечено, что рост уровня доходов граждан не успевает за темпами роста экономики. Доля заработной платы в валовом внутреннем продукте составляет 31%, что является высоким показателем для Центральной Азии. Цель – достичь уровня развитых стран от 40% и выше. В настоящее время правительство разрабатывает комплексные меры по повышению доходов населения. Предусматриваются финансовые,

налоговые и иные стимулирующие меры по повышению заработных плат, увеличению рабочих мест с достойным уровнем оплаты труда, развитию профессиональных навыков и квалификации, а также снижению финансовой нагрузки для граждан.

Основным приоритетом правительства на 2026 год обозначен рост реальных доходов населения. Этому будет способствовать комплекс системных мер, направленных на создание новых производств, развитие предпринимательских инициатив и открытие постоянных рабочих мест. Внимание было уделено вопросам цифровизации. В рамках объявленного главой государства Года цифровизации в Послании народу Казахстана поставлена задача по внедрению передовых технологий и ИИ во все сферы экономики и построению цифрового государства.

Вместе с тем практическая реализация этих задач пока остается недостаточной. В реальном секторе экономики процессы цифровизации находятся на ранней стадии. До настоящего времени все еще не полностью сформированы отраслевые базы данных. Все эти и другие вопросы должны найти свое решение в разработанной правительством стратегии «Digital Qazaqstan», которая объединит все цифровые инициативы в общенациональную программу.

стр. 2 »

ВЛАСТЬ. АКЦЕНТЫ НЕДЕЛИ

Время красивых дел

Глава государства подчеркнул особую важность проекта новой Конституции. Масштаб и значимость изменений, а также открытость процесса обсуждения являются беспрецедентными в истории страны. Как отметил президент, в проекте новой Конституции четко закреплён принцип «не человек для государства, а государство для человека». Именно на это нацелена конституционная реформа: наряду с масштабным политическим обновлением она ориентирована на ускорение качественного роста экономики.

ПРЕЗИДЕНТ

Глава государства принял министра труда и социальной защиты населения Аскарбека Ертаева.

В стране усиливаются меры по содействию занятости населения. Ожидается переход от временной занятости к созданию устойчивых и качественных рабочих мест, повышение трудовой мобильности и более тесная увязка системы образования с потребностями рынка труда.

стр. 2 »

СРЕДА ОБИТАНИЯ

Арал. Когда море стало пустыней

«Возрождение Арала» – так называлась Международная научно-практическая конференция, организованная Высшим колледжем лесного хозяйства, экологии и туризма, которая прошла в Щучинске, Бурабайского района.

стр. 2 »

ЭКСПОРТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ

Мукомолы в поисках стратегии

Мукомольная отрасль Казахстана готова к качественной трансформации. Как сообщил глава Союза зернопереработчиков Казахстана Жомарт Мотышев, переработчики готовы переформатировать и расширить экспортные поставки.

стр. 3 »

ТОЧКИ РОСТА

Долина ЦОДов: IT-дорога в облака

На Национальном курултае глава государства подтвердил, что правительство Казахстана совместно с акиматом Павлодарской области планирует построить «Долину ЦОДов» на базе энергетических мощностей Экибастузского бассейна.

стр. 3 »



ЮБИЛЕЙ

Время осмысленного слова

Двадцать лет – это не просто дата. Это прожитое время. Это тысяча пятниц, в которые газета «Деловой Казахстан» выходила к своему читателю. Тысяча выпусков – каждый со своим контекстом, своей повесткой и неизменной ответственностью за слово.

Когда в 2006 году вышел первый номер нашей газеты, информационный мир был другим. Новости не обновлялись ежесекундно, а печатное слово воспринималось как точка опоры. Мы осознанно выбрали формат еженедельника, потому что с самого начала понимали: важно не просто сообщать, а осмысливать происходящее.

За двадцать лет изменились технологии, форматы, скорость жизни. Но не изменилась главная потребность – потребность в понятном,

взвешенном и честном анализе. Именно поэтому печатная пресса сегодня не исчезает, а, напротив, возвращает себе значение – как пространство тишины, смысла и вдумчивого чтения.

Недавно Президент Республики Казахстан Касым-Жомарт Токаев в интервью газете «Түркістан» отметил, что печатные СМИ находят свою нишу, делая упор на аналитику, обзор и просветительскую функцию, и подчеркнул важность культуры чтения для устойчивого развития общества. Для нас это подтверждение выбранного пути.

«Деловой Казахстан» никогда не стремился быть самым быстрым. Мы стремились быть точными. Мы выходили по пятницам, чтобы предложить читателю не набор новостей, а картину

20 лет «Делового Казахстана» – это тысяча пятниц осмысленного разговора с читателем

недели – с фактами, контекстом и выводами.

Тысячный номер – это символ устойчивости и доверия. Символ того, что формат аналитического еженедельника по-прежнему востребован. Газета – это всегда диалог. Спокойный, аргументированный, иногда сложный, но честный. Мы писали и продолжаем писать для тех, кто хочет понимать, что происходит и почему.

Выпуская тысячный номер, мы подтверждаем то же, что было заложено в первом номере: журналистика должна помогать думать, а печатное слово – оставаться опорой смысла в быстро меняющемся мире.

С уважением, главный редактор
газеты «Деловой Казахстан»
Серик КОРЖУМБАЕВ



ГЛАВНОЕ

ВЛАСТЬ. АКЦЕНТЫ НЕДЕЛИ

ВРЕМЯ КРАСИВЫХ ДЕЛ

« стр. 1

Президенту были представлены планы по совершенствованию системы адресной социальной помощи, обеспечению долгосрочной устойчивости системы пенсионного обеспечения и сохранению достойного уровня пенсионных выплат.

Отдельное внимание было уделено вопросам социальной защиты лиц с инвалидностью. Президента проинформировали о планах по реализации Концепции миграционной политики до 2030 года.

Глава государства принял председателя корпорации Sunwah Group, члена Постоянного комитета Всекитайского комитета Народного политического консультативного совета Китая, председателя Гонконгской китайской генеральной торговой палаты Цай Гуаньшэня.

В ходе встречи особое внимание было уделено инвестиционному сотрудничеству. Касым-Жомарт Токаев выразил заинтересованность в укреплении практического взаи-

модействия с китайской стороной в этой сфере.

Президент принял главуАзиатского банка инфраструктурных инвестиций Цзоу Цзян.

Глава государства приветствовал подписание Рамочного соглашения о партнерстве, которое сыграет значимую роль в продвижении устойчивого экономического развития и укреплении регионального сотрудничества.

Олжас Бектенов провел совещание по вопросам исполнения поручений главы государства, данных на расширенном заседании правительства. Приоритетные направления работы – рост доходов, снижение инфляции и поддержка реального сектора. Отмечено, что совместно с Нацбанком будет подготовлен план по снижению инфляции до 9-11%. До 1 мая будет принята Программа повышения доходов населения на 2026-2029 годы. Продолжится развитие мер господдержки бизнеса по принципу «одного окна» на платформе EGov Business.



Правительство уделяет повышенное внимание цифровой трансформации госуправления и внедрению ИИ-решений.

Развивается Социальный кошелек и цифровые профили домохозяйств, что обеспечивает адресность мер поддержки, а оцифровка госуслуг позволила сократить трафик в ЦОНах на 2,3 млн посещений.

Обозначены задачи по привлечению более \$27 млрд прямых иностранных инвестиций в период 2026-2030 гг.

Планируется запустить Национальный каталог товаров. Ускорятся переход налогового и таможенного администрирования на цифровые рельсы.

Ведется ревизия бюджетных программ для сокращения неэффективных расходов. Также расширяется

применение цифрового тенге для прослеживаемости бюджетных средств.

Планируется поэтапная трансформация деятельности СЭЗ.

На сегодня в СЭЗ реализовано 555 проектов по обрабатывающей промышленности на 4,4 трлн тенге, создано более 33 тыс. постоянных рабочих мест.

Правительством поручено внедрить механизм мягкого администрирования и раннего предупреждения.

Планируется создание единой цифровой экосистемы для бизнеса, доступной через мобильные приложения. Поставлены задачи по пересмотру механизма внеплановых проверок субъектов МСБ, оптимизации управления активами, качественному развитию города Алау. Подготовил Мурат ОМИРАЛИЕВ, фото с сайта akorda.kz

РЕФОРМА

ДЕЙСТВОВАТЬ НА ОПЕРЕЖЕНИЕ

« стр. 1

Президент Касым-Жомарт Токаев высказался по ряду актуальных вопросов, требующих ответственных решений и безотлагательного исполнения. Ранее глава государства заявил, что никто не ставит задачу перечеркнуть значение действующей Конституции. Он считает нужным усилить уже наработанный массив поправок в этом направлении одной принципиальной нормой.

«В частности, в действующей Конституции есть положение, гласящее: «Жилище неприкосновенно. Не допускается лишение жилища, иначе как по решению суда». Полагаю, есть смысл добавить, что и «выселение из жилища» иначе как по решению суда тоже должно быть недопустимым», – предложил Касым-Жомарт Токаев.

Касым-Жомарт Токаев обратил внимание, что на совещании в Генеральной прокуратуре представителем правительства была обнародована сумма средств, которая понадобится для объединения разрозненных систем в одну цифровую платформу. «Сразу скажу, таких денег нет и не может быть. Как говорил один незабвенный чиновник-строитель: «С деньгами построить объект может и дурак, а вот выполнить эту задачу без денег – это уже мастерство». Покажите мастерство. Правительство должно дать мне план работы без получения огромных денег из бюджета.

Поручаю правительству до 1 декабря этого года завершить создание Единой государственной медицинской информационной системы, которая обеспечит сквозную прослеживаемость и контроль всех процессов», – поручил президент.

Далее глава государства дал задание правительству совместно с ведущими компаниями создать Национальный центр трансформации профессий по модели ГЧП. Управление этим центром следует передать консорциуму негосударственных компаний, поскольку бизнес быстрее адаптируется и лучше знает требования рынка.

«Очевидно, что бывшие руководители профильного министерства занимались исключительно вопросами нефти, тогда как производство электроэнергии было отодвинуто на второй план. Теперь нам предстоит оперативно устранить эти недоработки. Кроме того, уже стало своего рода привычкой переносить сроки ввода мощностей.

СРЕДА ОБИТАНИЯ

« стр. 1

Огулбиби АМАННИЯЗОВА, фото автора

Чем примечательна эта конференция? Пожалуй, тем, что инициатива ее проведения исходила от учебного заведения, которое смогло привлечь внимание ведущих экспертов, ученых, педагогов и экоактивистов из разных стран. Благодаря тому, что конференция проходила онлайн, здесь выступали докладчики не только из Казахстана, но и из Узбекистана и Российской Федерации.

Ау студентов, родившихся в 21-м веке, когда вместо Аральского моря уже возникла пустыня Аралкум, была возможность послушать очевидцев, свидетелей высыхания четвертого по величине озера в мире. Не только послушать, но и представить свои доклады, идеи, продемонстрировать инновационные проекты.

К примеру, бакалавр М. Намонов, выступивший от Астраханского государственного технического университета, представил проект «Цифровизация водного учета как основа для справедливого трансграничного распределения

АРАЛ. КОГДА МОРЕ СТАЛО ПУСТЫНЕЙ



водных ресурсов бассейна Аральского моря». Проект предлагает создать единую Центральноазиатскую платформу водного учета. Ведь сколько бы ни говорили о спасении Арала, в странах Центральной Азии по-прежнему 90% водных ресурсов тратится на орошение сельскохозяйственных угодий. И по-прежнему часть этих ресурсов испаряется или уходит в песок. По подсчетам экспертов, в странах Центральной Азии показатель расхода воды на душу населения один из самых высоких в мире. К примеру, в Туркменистане общий забор воды на одного жителя составлял

в 2020-м 4 351,5 куб. м за год, в Казахстане – 1 308,2 м3/г. Для сравнения в России – 444,2 м3/г.

Остается надеяться, что новому поколению исследователей удастся с помощью современных методов навести порядок в этом деле, сократить бездарные потери водных ресурсов, объединить все усилия для создания новой водной стратегии стран Аральского бассейна.

Конференция в Щучинске была приурочена к Всемирному дню водно-болотных угодий, поэтому темы выступлений не ограничивались только проблемами

Арала. Говорилось о том, что водный кризис обостряется во всем мире, вода становится ценным ресурсом, сравнимым с нефтью, газом и золотом. Вот почему среди первостепенных задач руководства государств должно стать эффективное управление водными ресурсами.

Обсуждались проекты, которые предлагают извлечь пользу от... наводнений для борьбы с засухой. Страны Центральной Азии должны изучать и начать применять технологии и методы, существующие в мире, которые помогают сохранять все возможные водные

ресурсы от паводков, от наводнений и использовать их в жаркие сезоны года.

Нужно извлекать опыт из трагедии Арала, говорилось на конференции для того, чтобы не допустить ее повторения, не позволить осушать другие озера – Балхаш, Капчагай и др. Специалисты из Узбекистана рассказали, как идут работы на осушенном дне Арала по высадке растений. Сколько усилий, физических и моральных, сколько финансовых вложений вкладывается для того, чтобы гигантские пустыри превратить в лес, который поможет закрепить почвы и предотвратить пыльно-солевые бури в Приаралье.

Общий вывод форума был записан в протоколе: «Судьба Аральского моря – это вызов для всего человечества, требующий незамедлительных и решительных действий, а сохранение и восстановление этого уникального водоема является задачей регионального масштаба. Это ключ к оздоровлению всей территории Центральной Азии. На примере данного водоема ясно, что несоблюдение потребления вод трансграничных рек государствами способно изменить судьбы, но объединив усилия в международное сотрудничество, есть шанс изменить подходы к экологии и развитию».

«ДК» – 20 лет



Дорогие коллеги!

Примите наши искренние поздравления по случаю 20-летия со дня выхода в свет первого номера газеты «Деловой Казахстан»!

В юбилейные дни желаем вам творческих удач, талантливых авторов, заинтересованных читателей. Пусть неизменно увеличивается тираж газеты, а статьи радуют новизной и актуальностью. Пусть с вами рядом всегда будут верные друзья и надежные партнеры!

Доброго здоровья и благополучия, бодрости и оптимизма!

С юбилеем, коллеги!

Коллектив общенациональной газеты «Казахстанская правда», Астана

Дорогой Серик Амангельдинович, уважаемые коллеги издания «Деловой Казахстан»! От всей души поздравляем вас с 20-летним юбилеем! За это время вы сделали очень много, став одним из популярнейших изданий в Центральной Азии.

За этой датой – большой путь, наполненный трудом, поиском смыслов, ответственными решениями и искренней верой в то, что качественная деловая журналистика действительно имеет значение.

Вы остаетесь надежным ориентиром в мире экономики, бизнеса и общественных процессов. Вы умеете говорить о сложном честно и понятно, поднимать важные темы и задавать высокий профессиональный тон. Именно за это вас ценят читатели и уважают коллеги.

Для нашего издания особенно ценно и приятно быть с вами в одном информационном пространстве. Мы искренне гордимся нашим и считаем его не просто партнерством, а настоящим союзом единомышленников, объединенных общими ценностями, ответственностью перед читателем, уважением к фактам и стремлением к развитию.

В этот юбилейный год желаем всей вашей команде энергии, вдохновения и новых идей, интересных тем и смелых проектов, устойчивого развития и благодарных читателей. Пусть впереди будет еще много ярких лет, сильных материалов и профессиональных побед.

С уважением, директор – главный редактор ИД «Слово Кыргызстана» Е. В. Жолобова, Бишкек

Уважаемый Серик Амангельдинович! От имени редакции газет «Халк сўзи» и «Народное слово», а также от себя лично примите искренние поздравления коллективу республиканского экономического издания «Деловой Казахстан» по случаю юбилея.

За 20 лет работы на медиарынке Казахстана ваше издание зарекомендовало себя как авторитетная и профессиональная площадка для обсуждения актуальных экономических процессов, деловой повестки и ключевых тенденций развития страны. «Деловой Казахстан» по праву пользуется доверием читателей и занимает важное место в информационном пространстве страны и всего региона.

Последовательность редакционной политики, высокий уровень аналитики и ответственное отношение к слову являются отличительными чертами работы редакции. Издание демонстрирует устойчивое развитие, внимательное отношение к запросам аудитории и приверженность высоким журналистским стандартам.

Убеден, накопленный опыт, профессионализм коллектива и редакционная преемственность будут и впредь способствовать успешному развитию «Делового Казахстана», а также расширению взаимодействия и взаимопонимания между профессиональными сообществами наших стран.

Желаем редакции новых творческих и профессиональных достижений, благополучия и уверенного движения вперед.

Главный редактор газет «Халк сўзи» и «Народное слово» У. РАХМАТОВ, Ташкент

Благодарим наших коллег за поздравления с юбилеем!

МУКОМОЛЫ

ЭКСПОРТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ

В ПОИСКАХ СТРАТЕГИИ

« стр. 1

Татьяна ЗЛАЯ, фото с сайта eldala.kz

«Внешние рынки сбыта на сегодня – Афганистан, Узбекистан, Таджикистан, Кыргызстан, Туркменистан. В последнее время растет рынок Китая по кормовой муке. Доминирующий экспортный рынок муки – Афганистан, в отдельные месяцы доля экспорта муки в эту страну составляла более 80% всего экспортного объема», – сказал Ж. Мотышев.

Однако одна из центральных проблем экспортного рынка зерна и муки из нашей страны в том, что в странах Центральной Азии Казахстан торгует и пшеницей, и мукой на условиях равного доступа. Это привело к тому, что все традиционные покупатели казахстанской муки перешли на закуп казахстанской пшеницы, развивая собственные перерабатывающие мощности. Более того, они применяют меры тарифных ограничений в торговле.

«Рынок соседних стран стремительно меняется, и если еще пять лет назад мы были главными и практически единственными по экспорту муки в страны Центральной Азии, то сегодня с уверенностью можно говорить о том, что на этом рынке, наряду с казахстанскими переработчиками, успешно работают и переработчики Узбекистана, и переработчики России», – сказал глава союза.

Если ранее в Узбекистан поставлялась в основном мука, а доля зерна была минимальной, то теперь объем ежегодных поставок зерна составляет более 3 млн тонн – это в 7 раз больше объемов поставок муки. Узбекистан имеет собственную мукомольную промышленность.

В 2005 году объемы поставок муки в Узбекистан составляли 450 тыс. тонн, зерна – 78 тыс. тонн; в 2012 году объемы поставок муки уже составляли 1242 тыс. тонн, зерна – 756 тыс. тонн. По истечению времени объемы поставок муки начали резко сокращаться в связи с увеличением поставок пшеницы. В 2024 году объемы поставок муки составили 448 тыс. тонн, зерна – 3 362 тыс. тонн. За 11 месяцев 2025 года объемы поставок муки составили всего 359 тыс. тонн.

Кроме того, суммарные экспортные поставки казахстанской муки в Афганистан снижаются: 1 358 000 тонн – в 2022 году, 1 271 000 тонн – в 2023 году, 1 230 000 тонн – в 2024 году, и за 11 месяцев 2025 года они составили 915 тыс. тонн.

«Таким образом, без внедрения соответствующих мер государственной поддержки казахстанская мука рискует потерять значительную



долю рынка», – считают в Союзе зернопереработчиков.

Вместе с тем, несмотря на существенные изменения структуры торговли и рост конкуренции на традиционных рынках, казахстанская мукомольная отрасль сохраняет ряд фундаментальных конкурентных преимуществ, которые позволяют говорить о его качественной трансформации.

Прежде всего, это репутация казахстанской муки как продукта стабильного качества, сформированная десятилетиями присутствия на внешних рынках. Для многих стран региона казахстанская мука остается эталоном по хлебопекарным свойствам, что особенно важно для рынков традиционным потреблением хлебобулочной продукции.

Кроме того, Казахстан обладает устойчивой сырьевой базой, развитой инфраструктурой хранения и логистики, опытом работы с различными форматами поставок, а также налаженными торговыми каналами и деловыми связями. Все это создает условия для переформатирования экспортной стратегии.

«В условиях, когда страны Центральной Азии активно развивают собственные мукомольные мощности, экспортная стратегия Казахстана должна становиться более дифференцированной и гибкой. Речь идет, в частности, о работе со специализированными видами муки, развитии контрактов с гарантированными объемами и долгосрочными условиями, укреплении позиций на рынках, где сохраняется дефицит перерабатывающих мощностей.

Особый фокус необходимо сделать на специализированной муке с повышенной добавленной стоимостью, ориентированной на узкие запросы новых рынков, таких как ОАЭ, Китая. Это позволит укрепить конкурентные позиции на внешних рынках, которые ценят стабильное качество, что позволит увеличить

маржинальность и добавленную стоимость продукции и снизить зависимость от колебаний цен на традиционную муку», – сказал Жомарт Мотышев.

Отдельного внимания, по его словам, требует рынок Афганистана, который, несмотря на изменения внешнеэкономической конъюнктуры, остаётся стратегически важным и емким рынком сбыта казахстанской муки. Здесь ключевым фактором является сохранение стабильности поставок и ценовой конкурентоспособности.

«Если брать в общем рынки ЦА, Афганистана и Пакистана, то перспективы здесь большие», – отметил глава союза. Говоря о рынке Китая, Жомарт Мотышев подчеркнул: «Рынок Китая исключительно интересен, но для его освоения нужна очень мощная государственная поддержка по продвижению нашей продукции на этот рынок. В первую очередь, нужна реклама высококачественной казахстанской, экологически чистой продукции зернопереработки. Для развития торговли с Китаем нужно создание государственной экспортной корпорации.

И необходимо помнить, Китай очень тщательно защищает свои рынки от импорта переработанной продукции, отдавая предпочтение сырью. Высокий заградительный таможенный тариф в сочетании с НДС делает нашу продукцию на 75% дороже – сегодня это главное препятствие на пути на китайский рынок».

То, что на сегодня поставляется кормовая мука в эту страну, это другая продукция, которая не относится в чистом виде к традиционной продовольственной муке. Но за счет производства кормовой муки наши предприятия еще обеспечивают загрузку своих мощностей.

«Эффективность экспорта мукомольной продукции зависит от множества факторов, где необходим комплексный подход, учитываю-

щий особенности всех звеньев и проблемных вопросов, с которыми сталкивается наш бизнес. На сегодня отрасль остро испытывает системные внутренние ограничения – железнодорожная логистика, несвоевременный возврат НДС и ограниченность средств по программе возмещения транспортных расходов АО «QazTrade». При действующих сроках и условиях поддержки предприятия не получают необходимой ликвидности, а часть бизнеса годами ожидает возмещения», – отметил Ж. Мотышев.

Также были озвучены меры, необходимые для развития экспорта мукомольной продукции: «Первое. Сформировать приоритет экспорта продукции с добавленной стоимостью, а также использовать торгово-дипломатические механизмы для защиты экспорта муки на рынках ЦА и Афганистана.

Второе. Стабилизировать и упростить меры господдержки, то есть обеспечить своевременный возврат НДС, а также увеличить финансирование программы возмещения транспортных расходов и зафиксировать требования участия в программе минимум на 3 года без постоянных изменений. Кроме того, считаем целесообразным включить мукомольную продукцию в перечень программы по субсидированию транспортных затрат при экспорте по линии Министерства сельского хозяйства по аналогии с субсидированием пшеницы.

Третье. Решить логистические ограничения: обеспечить доступ к железнодорожной инфраструктуре через своевременное согласование планов перевозок, отсутствие ограничений и запретов на экспорт.

Четвертое. Необходимо разработать отдельную стратегию, программно-документальную, дорожную карту по развитию мукомольной отрасли на государственном уровне».

«Без системных решений по защите и поддержке внутренней переработки Казахстан рискует окончательно утратить позиции экспортера муки и закрепиться в роли поставщика сырья для перерабатывающих мощностей соседних стран», – сказал Ж. Мотышев. – У союза есть ряд предложений по решению проблемных вопросов и увеличению экспортного потенциала казахстанской муки, которые на сегодня требуют пристального внимания со стороны государственных органов. Более того, на сегодня концептуальные вопросы по поддержке казахстанских мукомолов уже прорабатываются и рассматриваются госорганами. Союзом представлены такие решения. Радует, что есть понимание со стороны правительства и общий горизонт видения.

И мы уверены, что в ближайшей перспективе будет принят ряд мер поддержки для нашей отрасли».

ПРОЕКТЫ

ЗЕЛЕНАЯ ЛОГИСТИКА

ПОРТА АКТАУ:

ЯПОНСКИЙ ЭТАП

Япония выразила интерес поддержать проекты по цифровизации порта Актау. Это взаимовыгодно, считают стороны. Транзитный и логистический потенциал Центральной Азии открывает значительные возможности для Японии, учитывая роль региона как ключевого перекрестка торговых путей между Востоком и Западом, а также Севером и Югом.



Наталья БУТЫРИНА, фото с сайта portaktau.kz

Напомним, в ходе недавнего официального визита в Японию президент Казахстана Касым-Жомарт Токаев приветствовал решение правительства страны Восходящего солнца принять участие в совершенствовании таможенных процедур в порту Актау на Каспийском море.

«Через территорию Казахстана осуществляется более 80% сухопутных грузоперевозок между Азией и Европой. Особое значение приобретает развитие Транскаспийского международного транспортного маршрута. Полагаем полезным будущее участие японских компаний в развитии железнодорожной, портовой, автомобильной и логистической инфраструктуры вдоль Среднего коридора», – отметил тогда Касым-Жомарт Токаев.

Японский интерес к порту Актау активизировался еще в 2022 году. Именно тогда делегация японского бизнес-сообщества начала изучать вопросы логистики как в целом по Казахстану, так и перспективы развития ТМТМ. Тогда в составе делегации порт Актау посетили представители ряда известных японских брендов.

Бизнес-делегация из страны Восходящего солнца во главе с представителем МИДа Японии Хироямой посетила ряд производственных и логистических объектов национальной морской судоходной транспортной компании «Казмортранс-флот». На встрече с руководством компании в числе других тем затрагивались и вопросы доставки японских грузов на мировой рынок по ТМТМ. Стороны обменялись мнениями, контактами и договорились поддерживать связь.

В 2023 году Японское агентство международного сотрудничества (JICA) провело исследование для оценки состояния и потребностей в связи с расширением логистических возможностей Каспийского морского пути в регионе Центральной Азии и Кавказа. И в феврале 2024 года JICA получило заявку Комитета госдоходов Минфина РК на техническое сотрудничество по «Проекту расширения возможностей исследования времени выпуска товаров и управления таможенными рисками для Транскаспийского маршрута». Проект включает реализацию программы JICA и Всемирной таможенной организации «Master Trainer Program», направленной на создание устойчивого и автономного учебного потенциала в партнерских таможенных администрациях. Региональный учебный центр организации, созданный на базе учебно-методического центра Комитета госдоходов в Астане, послужит базой для обучения таможенников из восьми стран региона. Для инициирования этого проекта JICA и Комитет госдоходов тогда подписали соответствующий протокол, состоялся ряд встреч по обсуждению деталей документа.

В наступившем году JICA при поддержке правительства Японии и Казахстана начало работу по оценке возможности предоставления гранта на финансирование проекта оснащения таможенного поста порта Актау современным досмотровым оборудованием. Первоначальные исследования JICA подтвердили потенциал сотрудничества двух стран в сфере таможенной безопасности, а также поддержку инициатив по «зеленой» логистике на железнодорожном транспорте и в портовой инфраструктуре.

Ранее, в первом полугодии 2025 года JICA провело дополнительные исследования и анализ, а до конца текущего года представит окончательный отчет, содержащий принципиальную схему комплектации оборудования для проекта. «Если японские компании в дальнейшем внесут вклад в развитие железнодорожной, портовой, автомобильной и логистической инфраструктуры Среднего коридора, это будет выгодно для всех», – считает президент Казахстана.

Стоит подчеркнуть, что модернизация портовой службы указывает на стратегическую важность Казахстана как ключевого транзитного узла между Азией и Европой. А опыт Японии важен и в сфере развития таможенной и портовой инфраструктуры, и в строительстве контейнерных хабов, судостроительных верфей и модернизации железнодорожной инфраструктуры.

ТОЧКИ РОСТА

« стр. 1

Сергей ГОРБУНОВ, Павлодарская область, фото primeminister.kz

Цель проекта, как сообщила в прессе руководитель отдела управления цифровых технологий Павлодарской области Сабина Мейрам, – создать современную ИТ-инфраструктуру мирового уровня, привлечь ведущие технологические компании и открыть новые высокооплачиваемые рабочие места.

В качестве пилотной площадки выбран город Экибастуз. Проект в целом будет в себя включать масштабный кластер нескольких центров обработки данных. Общей мощностью до трехсот мегаватт. ЦОДы станут работать круглосуточно бесперебойно, там будут располагаться как отечественные, так и зарубежные компании. В перспективе это поможет Казахстану формировать международный хаб для вычислительных и облачных услуг.

Задача, поставленная президентом страны, была воспринята исполнительной властью Павлодарской области, как руководство к действию. Акимат региона сразу же начал практическиую реализацию поручений главы государства. В настоящее время разрабатывается Национальный проект по развитию угольной генерации с акцентом на внедрение технологий «чистого угля». Ключевым решением также стало развитие цифровой инфраструктуры на базе энергетических мощностей Экибастузского угольного бассейна.

Проект «Долина ЦОДов» открывает для Павлодарской области

ДОЛИНА ЦОДОВ:

IT-ДОРОГА В ОБЛАКА

принципиально новые перспективы: диверсификацию экономики, создание высокотехнологичных рабочих мест, привлечение молодых специалистов и интеграцию региона в цифровую экономику страны. А для этого, как обобщали в акимате области, требуется комплексное подведение базовой инфраструктуры, включая водоснабжение, подъездные дороги, телекоммуникационные сети и электроснабжение. Тем самым проект закладывает основу для формирования в Казахстане международного хаба центров обработки данных и облачной ИИ-инфраструктуры, а также создает условия для наращивания экспорта цифровых и вычислительных услуг.

Для реализации инициативы утверждена правительственная Дорожная карта, создана межведомственная рабочая группа и уже зарезервирован земельный участок площадью 200 га. Проектирование и строительство планируется осуществлять поэтапно в 2026–2028 годах.

Также в этом направлении в регионе уделено особое внимание развитию энергетики – стратегическому направлению для Павлодарской области. Уже предусмотрены: запуск дополнительных энергоблоков Экибастузской ГРЭС-2, начало строительства Экибастузской ГРЭС-3 с установкой четырех энергоблоков мощностью по 660 МВт, модернизация Аксуской ГРЭС и ТЭЦ-2 АО

«Павлодарэнерго». А также: реализация проектов альтернативной энергетики, включая строительство ветровых электростанций мощностью 500 и 1000 МВт. В результате общая установленная мощность региона увеличится почти до 14 тысяч МВт, а его доля в энергобалансе страны превысит 50%.

Более того, в инвестиционной сфере в 2026 году планируется запуск 35 проектов на 508,2 млрд тенге, включая девять промышленных, что позволит создать порядка 2,5 тыс. рабочих мест. В целом в текущем году ожидается создание около 18 тыс. рабочих мест, из них 13 тыс. – постоянные. На поддержку предпринимательства в 2026 году предусмотрено 2,7 млрд тенге. Также обобщает участие в формировании новой программы поддержки малого бизнеса «Искер Аймак» с расширением перечня приоритетных видов экономической деятельности.

Помимо этого, в 2026 году запланирован ремонт 379 км автомобильных дорог. Продолжается строительство моста через Иртыш, модернизация железнодорожной инфраструктуры и реконструкция взлетно-посадочной полосы аэропорта Павлодара с перспективой формирования международного аэрохаба.

Также большие программы для воплощения комплексной программы «Долина ЦОДов» намечены в социальной сфере, образовании и медицине региона.



Решением Общего собрания членов «ЕВРАЗИЙСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ АССОЦИАЦИИ» от 30 января 2026 года были утверждены «Примерные условия договоров поставки товаров» в следующей редакции в качестве примерных условий договоров, рекомендованных к применению в соответствии со статьей 388 Гражданского кодекса Республики Казахстан организациями – членами Ассоциации при заключении договоров поставок в целях закупок товаров:

ПРИМЕРНЫЕ УСЛОВИЯ ДОГОВОРОВ ПОСТАВКИ ТОВАРОВ

(А) Настоящие примерные условия поставки товаров (далее – **Примерные условия**) утверждены решением общего собрания членов Евразийской промышленной Ассоциации (далее – **ЕПА**) от 30 января 2026 года на основании статьи 388 Гражданского кодекса Республики Казахстан.

(Б) Примерные условия предназначены для применения членами ЕПА при покупке товаров по договорам поставки, заключаемым как между собой, так и для возникновения правоотношений поставки с участием лиц, не являющихся членами ЕПА. Для применения Примерных условий достаточно ссылки на них в заключаемых договорах поставки, определяющих, помимо прочего, наименование товара, его количество и цену. Организации, не являющиеся членами ЕПА, не ограничены в применении Примерных условий в случае признания последних.

(В) Примерные условия дополняют положения договоров поставки и становятся обязательными для сторон договоров поставки при условии, что последние содержат ссылку на настоящие Примерные условия.

(Г) Поскольку Продавец и Покупатель заключили договор поставки товаров (далее – **основной договор**) и согласились применять к правоотношениям сторон по нему Примерные условия, такой договор и Примерные условия представляют собой в совокупности одну сделку (далее – **Договор**).

В основном договоре его стороны вправе установить, что отдельные пункты Примерных условий не применяются, либо изменить редакцию каких-либо пунктов Примерных условий в основном договоре.

(Д) В Примерных условиях термин «Товар» означает Товар, предусмотренный в основном договоре.

Таким образом, Примерные условия включают в себя в дополнение к условиям основного договора следующие обязательные для сторон условия:

1. Переход права собственности:
1.1. Право собственности на Товар, а также риск случайной гибели или повреждения Товара переходит к Покупателю с момента передачи товара Покупателю, если только в основном договоре не закреплено иное.

2. Досрочная поставка Уведомления об отгрузке товара. Документы на Товар:

2.1. Продавец имеет право поставить Товар до срока, указанного в основном договоре, только при наличии письменного согласия Покупателя, в котором указан конкретный период досрочной поставки Товара.

2.2. Продавец обязан в течение 24 часов с момента осуществления отгрузки извещать об этом Покупателя по электронной почте (по электронному адресу, указанному в основном договоре) с приложением к сообщению сканированной копии товаросопроводительной накладной.

2.3. Если Товар будет поставлен из государства – члена Евразийского экономического союза (кроме Республики Казахстан), Стороны в дополнение к действиям, предусмотренным в пункте 2.2 Примерных условий, соглашаются следовать следующему порядку.

Продавец обязан не позднее дня отгрузки Товара, но не менее, чем за 24 часа до пересечения Товаром границы Республики Казахстан, направить Покупателю на электронную почту заполненную форму в формате Excel (согласно приложению № 3 к Примерным условиям).

Однако если дата отгрузки Товара приходится на день, являющийся в Республике Казахстан выходным или праздничным, Продавец обязан направить вышеуказанную форму Покупателю не позднее чем за 2 рабочих дня до даты отгрузки (для целей данного пункта под «рабочими днями» понимаются дни, являющиеся рабочими по законодательству места нахождения Продавца).

2.4. Продавец обязан предоставить Покупателю документы на Товар, предусмотренные основным договором (далее – **Документы на Товар**). Если законодательством Республики Казахстан определены и другие Документы на Товар, Продавец обязан предоставить также Документы на Товар, определенные законодательством Республики Казахстан не позднее даты фактической передачи Товара Покупателю.

В случае непредоставления, несвоевременного представления либо представления неправильно оформленного любого из Документов на Товар Продавец обязан незамедлительно устранить нарушение данного обязательства. Нарушение Продавцом обязательства, предусмотренного в пункте 2.4 Примерных условий влечет право Покупателя привлечь Продавца к ответственности в соответствии с Договором и применимым правом. Дополнительные правомочия Покупателя предусмотрены в приложении № 1 к настоящим Примерным условиям – «Порядок приемки Товара по количеству и качеству».

2.5. В случае отгрузки Товара железнодорожным транспортом Продавец обязан до момента прибытия Товара на станцию Грузополучателя предоставить Покупателю копию инструкции по возврату или переадресации порожнего железнодорожного транспорта посредством телефонограммы.

3. Тара и упаковка:

3.1. Продавец поставяет Товар в таре и упаковке, соответствующей стандартам, действующим в Республике Казахстан. Тара и упаковка должны обеспечивать сохранность Товара при погрузке-разгрузке, а также во время транспортировки и хранения.

3.2. Тара и упаковка являются невозвратными.

4. Оплата за Товар:

4.1. Датой оплаты за Товар стороны признают дату списания денег с банковского счета Покупателя.

4.2. При осуществлении расчетов по настоящему Договору все банковские расходы банка Покупателя несет Покупатель, все остальные банковские расходы несет Продавец.

4.3. Покупатель вправе не оплачивать поставленный Товар до момента исполнения Продавцом обязанности по своевременному предоставлению Покупателю оригинала счета-фактуры (к оригиналу счета-фактуры приравнивается электронная счет-фактура, оформляемая в соответствии с законодательством Республики Казахстан) и/или Документами на Товар. Реализация Покупателем такого права не является основанием для привлечения его к юридической ответственности за оплату в срок, отличный от предусмотренного основным договором.

4.4. Если Продавцом осуществлена досрочная поставка Товара без письменного согласия Покупателя, в том числе в срок, не соответствующий сроку, указанному в письменном согласии Покупателя на досрочную поставку Товара, Покупатель имеет право осуществить платеж в срок, предусмотренный в основном договоре, как если бы досрочная поставка не была осуществлена.

5. Качество Товара:

5.1. Товар должен быть качественным и пригодным для целей, для которых он предназначен. Детальные требования к качеству Товара предусмотрены в основном договоре.

5.2. Продавец обязан по письменному требованию Покупателя заменить Товар в разумный срок, если качество Товара не соответствует Договору, а также в случае, если год выпуска Товара не соответствует основному договору.

5.3. Продавец гарантирует отсутствие в Товаре стойких органических загрязнителей, предусмотренных Стокгольмской конвенцией о стойких органических веществах от 22 мая 2001 года, а равно озоноразрушающих веществ.

5.4. Если в соответствии с законодательством Республики Казахстан Товар должен соответствовать требованиям по энергоэффективности, Продавец гарантирует Покупателю, что поставляемый им Товар полностью соответствует требованиям по энергетической эффективности и безопасности, предусмотренным законодательством Республики Казахстан.

6. Приемка Товара:

6.1. Приемка Товара по количеству и качеству производится Покупателем в порядке, предусмотренном приложением № 1 «Порядок приемки Товара по количеству и качеству».

6.2. Если Покупатель приостанавливал приемку вследствие выявленных недостатков Товаров по количеству или качеству,

принимал Товар на ответственное хранение, то Продавец обязан возместить затраты Покупателя, связанные с хранением Товара, по письменному требованию Покупателя, подтвержденному соответствующими документами.

6.3. Если при осмотре Товара в рамках процедуры его приемки будет установлено, что Товар не соответствует Договору либо Продавцом не предоставлены Документы на Товар (в том числе в случае их не полного предоставления), Покупатель вправе:

- (1) отказаться от приемки Товара и от Договора;
- (2) отказаться от приемки Товара и потребовать от Продавца замены Товара в разумный срок, приемлемый для Покупателя;
- (3) осуществить иные действия в соответствии с законодательством Республики Казахстан и/или основным договором.

7. Обязательства Продавца при обнаружении недостатков Товара в течение гарантийного срока:

7.1. Если основной договор устанавливает гарантийный срок в отношении качества Товара, то при выявлении недостатков Товара в течение гарантийного срока Покупатель письменно уведомит Продавца о выявленных дефектах. Покупатель приостановит использование Товара с недостатком. Такое уведомление должно быть направлено по электронной почте Продавцу в течение 3 рабочих дней со дня выявления недостатков.

7.2. Продавец обязан обеспечить прибытие своего представителя в место нахождения Товара, указанное в уведомлении Покупателя, не позднее 7 календарных дней со дня получения уведомления Покупателя о выявленных недостатках.

7.3. Представитель Продавца, прибывший в место, определенное Покупателем, и представитель Покупателя проведут совместный осмотр Товара. По усмотрению Покупателя к проведению осмотра могут быть привлечены им третьи лица, обладающие профессиональной компетенцией в определении причин недостатков (далее – Эксперт).

7.4. Стороны по результатам совместного осмотра Товара обязаны составить Акт осмотра с указанием в нем:

- (1) даты и времени осмотра;
- (2) представителей Сторон, участвовавших в осмотре, а если был привлечен Эксперт, то он также должен быть указан в Акте осмотра;
- (3) описания недостатков, обстоятельств их обнаружения;
- (4) выводов о причинах недостатков.

Акт осмотра должен быть составлен в 2 подлинных экземплярах (по одному экземпляру для каждой Стороны) и подписан всеми лицами, участвовавшими в осмотре Товара. Каждая из Сторон вправе указать в Акте осмотра особое мнение, если сочтет сведения, содержащиеся в указанном акте, не полными или в случае несогласия с содержанием Акта осмотра.

7.5. Если, несмотря на пункт 7.2 Примерных условий, представитель Продавца не прибывает своевременно для проведения совместного осмотра Товара, Покупатель привлекает Эксперта. Акт осмотра, составленный Покупателем с участием Эксперта, обязателен для Сторон в части определения причин недостатков. Покупатель направит Продавцу Акт осмотра с письменным требованием, предусмотренным пунктом 7.8 Примерных условий.

7.6. Эксперт также должен быть привлечен Покупателем для осмотра Товара и составления соответствующего заключения в случае возникновения разногласий между представителями Продавца и Покупателя относительно причин недостатков. Такое заключение обязательно для Сторон в части определения причин недостатков.

7.7. Если Эксперт подтвердит, что недостатки обусловлены браком Товара или иными причинами, за которые отвечает или несет риски Продавец, Продавец обязан возместить расходы Покупателя по привлечению Эксперта в течение 5 рабочих дней со дня получения от Покупателя письменного требования с документами, подтверждающими понесенные Покупателем расходы.

7.8. Если за недостатки отвечает Продавец или изготовитель Товара, либо недостатки обусловлены причинами, за которые отвечает или несет риски Продавец, Продавец обязан по выбору Покупателя выполнить за свой счет одно из действий, предусмотренных в статье 428 Гражданского кодекса Республики Казахстан.

8. Ответственность Сторон:

8.1. В случае не поставки (недопоставки) Товара в срок Покупатель вправе требовать от Продавца уплаты неустойки в размере 0,1% от цены не поставленного Товара за каждый день просрочки.

8.2. В случае нарушения Покупателем срока оплаты Продавец вправе требовать от Покупателя уплаты неустойки в размере 0,1 % от суммы просроченного платежа за каждый день просрочки.

8.3. За нарушение Продавцом обязательств по устранению недостатков, в том числе выявленных в течение гарантийного срока, Покупатель вправе требовать от Продавца уплаты неустойки в размере 0,1 % от цены Товара, в котором возникли недостатки.

8.4. В случае поставки Товара, качество которого не соответствует основному договору, Покупатель вправе требовать от Продавца уплаты неустойки в размере 10% от цены Товара, в котором обнаружены недостатки. Реализация Покупателем этого права не ограничивает его в применении любых иных способов защиты своих гражданских прав.

8.5. Если действия или бездействия Продавца повлекут наложение на Покупателя со стороны государственных органов административных штрафов и/или пени, и/или иные расходы Покупателя, Продавец обязан возместить по письменному требованию Покупателя понесенные последним административные штрафы и/или пени, и/или иные расходы.

8.6. В случае просрочки предоставления Продавцом Покупателю Документов на Товар Покупатель вправе требовать от Продавца уплаты неустойки в размере 0,1% от суммы Договора за каждый день просрочки, а также реализовать права, предусмотренные Гражданским кодексом Республики Казахстан.

8.7. В случае уступки Продавцом права требования по Договору третьему лицу в нарушение установленного Договором требования о получении предварительного письменного согласия на то другой Стороны, Покупатель вправе потребовать от Продавца уплаты неустойки в размере 1% от суммы Договора.

8.8. Покупатель вправе произвести зачет своего права требования об уплате неустойки либо о возмещении расходов, убытков против требования Продавца об уплате денег за Товар.

8.9. Предусмотренные Договором неустойки подлежат уплате сверх убытков.

9. Применимое право. Разрешение споров:

9.1. К отношениям Сторон по настоящему Договору применяется материальное право Республики Казахстан.

9.2. Для разрешения споров и разногласий, которые могут возникнуть из настоящего Договора или в связи с ним, применяется обязательный доарбитражный (претензионный) порядок разрешения споров. Доарбитражный (претензионный) порядок разрешения споров состоит из следующих этапов:

- (1) предъявление претензии;
- (2) рассмотрение претензии и в случае согласия с претензией – ее исполнение.

9.3. Сторона, права которой нарушены, до обращения с иском обязана предъявить другой Стороне письменную претензию с изложением своих требований.

Претензия может быть направлена одним из следующих способов:

- (1) на электронный адрес, указанный в основном договоре;
- (2) письмом, отправленным на почтовый адрес, указанный в основном договоре.

9.4. Срок рассмотрения претензии – 15 (пятнадцать) календарных дней со дня ее получения.

9.5. Если по истечению 10 календарных дней после истечения срока, указанного в пункте 9.4 Договора, ответ на претензию не направлен либо претензия не удовлетворена, Сторона, право которой нарушено, вправе обратиться за разрешением спора в арбитраж. Любые споры и/или разногласия, возникающие из настоящего Договора или в связи с ним, подлежат окончательному урегулированию в Арбитражном центре Национальной палаты предпринимателей Республики Казахстан «Атамекен» согласно его действующему Регламенту. Состав Арбитража будет включать одного арбитра. Место проведения арбитражного разбирательства г. Астана, Республика Казахстан. Языком арбитражного разбирательства будет русский язык.

Для целей рассмотрения спора в арбитраже Стороны

соглашаются, что извещения, связанные с арбитражем, подлежат направлению по адресу или адресу электронной почты, определенной Сторонами в основном договоре.

Основной договор может предусматривать передачу спора в суд или в иной арбитраж (в таком случае превалируют положения основного договора).

9.6. Если Продавец зарегистрирован в качестве юридического лица за пределами Республики Казахстан, Стороны соглашаются исключить применение к их отношениям по настоящему Договору положений Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров (1980 г.).

10. Обстоятельства непреодолимой силы:

10.1. Сторона освобождается от ответственности за полное или частичное неисполнение обязательств по настоящему Договору, если это неисполнение явилось следствием возникновения обстоятельств непреодолимой силы. К таким обстоятельствам непреодолимой силы относятся, не ограничиваясь: военные действия и военные операции, войны, массовые беспорядки, гражданское неповиновение, происходящие в месте исполнения Договора, акты государственных органов, а также другие обстоятельства чрезвычайного и непредотвратимого характера, непосредственно препятствующие надлежащему исполнению Договора.

10.2. О характере, начале и прекращении действия обстоятельств непреодолимой силы, препятствующих выполнению обязательств, Сторона должна уведомить другую Сторону в течение 3 рабочих дней с даты их наступления и/или прекращения.

10.3. Доказательством наличия вышеуказанных обстоятельств и их продолжительности будет служить документ, выдаваемый уполномоченной организацией.

11. Порядок заключения Договора:

11.1. Основной договор подлежит подписанию одним из следующих способов:

- (1) в порядке, предусмотренном в пункте 11.2 Примерных условий, с помощью электронной цифровой подписи, признаваемой в Республике Казахстан (далее – ЭЦП);
- (2) в порядке, предусмотренном в пункте 11.3 Примерных условий, путем подписания основного договора без использования ЭЦП.

11.2. Порядок подписания основного договора с помощью ЭЦП:

Покупатель посредством используемой им информационной системы подписывает основной договор с помощью ЭЦП. Продавец, получивший сообщение, содержащее активную URL –ссылку на основной договор, обязан в течение 2 (двух) рабочих дней перейти по URL – ссылке и подписать основной договор посредством ЭЦП.

11.3. Порядок подписания основного договора без применения ЭЦП:

Покупатель подписывает основной договор, ставит печать и направляет его сканированный в формате PDF электронный экземпляр на электронный адрес Продавца. Продавец подписывает полученный в электронном виде от Покупателя основной договор и направляет его в сканированном в формате PDF виде на электронный адрес Покупателя. При наличии у Продавца печати основной договор также, если применимо, скрепляется печатью. При этом, Продавец обязан направить Покупателю подписанный (и, если применимо, заверенный печатью) сканированный экземпляр основного договора в срок, не превышающий 2 (двух) рабочих дней со дня его получения от Покупателя по электронной почте, как предусмотрено в настоящем пункте 11.3 выше (соответствующим образом подписанным обеими сторонами и полученный Покупателем экземпляр далее именуется «Сканированный экземпляр»).

Покупатель не позднее 2 (двух) рабочих дней с даты получения Сканированной версии от Продавца направляет почтовым отправлением (EMS или другие аналогичные почтовые сервисы срочной доставки, либо курьерскими сервисами) Продавцу 2 (два) оригинальных экземпляра основного договора на бумажном носителе для подписания. Продавец не позднее 2 (двух) рабочих дней после получения оригинальных бумажных экземпляров, подписывает их (и если применимо заверяет печатью) и возвращает оригинальный экземпляр Покупателя почтовым отправлением (EMS или другие аналогичные почтовые сервисы срочной доставки, либо курьерскими сервисами). Основной договор в оригинальных экземплярах на бумажном носителе должен полностью соответствовать основному договору, заключенному Сторонами в порядке, описанном в пункте 11.3 Примерных условий.

Если стороны прямо не оговорят иное в отдельном дополнительном соглашении к Договору, при разногласиях текстов Сканированной версии основного договора и бумажных экземпляров, преимущественную силу имеет Сканированная версия.

11.4. Датой заключения Договора при подписании основного договора с использованием ЭЦП, считается дата подписания Продавцом основного договора в информационной системе.

При заключении договора без применения ЭЦП, Договор считается заключенным в день подписания Продавцом Сканированного экземпляра, полученного Покупателем в соответствии с пунктом 11.3 выше.

Если иное не будет согласовано обеими Сторонами в письменной форме, в случае нарушения Продавцом любого из применимых условий о сроке подписания и возврате Покупателю подписанного электронного экземпляра основного договора, Договор считается незаключенным.

11.5. Нарушение Продавцом сроков, установленных пунктом 11.4 Примерных условий предоставляет Покупателю право требовать от Продавца уплаты неустойки в размере 0,1% от суммы Договора за каждый день просрочки.

11.6. Любые неблагоприятные последствия, вызванные нарушением Продавцом условий, предусмотренных в настоящем разделе Примерных условий, возлагаются исключительно на Продавца.

12. Отказ от Договора:

12.1. Отказ от Договора допускается по основаниям, установленным законодательством Республики Казахстан, а также по следующим основаниям:

- 1) нарушение Продавцом обязательства по поставке Товара, соответствующего Договору (это обстоятельство предоставляет только Покупателю право на отказ от Договора);
- 2) аннулирование лицензий, сертификатов, свидетельств или иных разрешительных документов на поставку Товара по настоящему Договору, лишующих Продавца права на производство, равно как и продажу поставляемого Товара;
- 3) обстоятельства непреодолимой силы длятся более 30 календарных дней;
- 4) основания, прямо предусмотренные в иных пунктах Договора;
- 5) Продавцом нарушено любое положение приложения № 2 к Договору «Положения компленса».

12.2. Об отказе от договора Сторона обязана письменно уведомить другую Сторону за 10 календарных дней до дня одностороннего расторжения Договора, если в иных пунктах Договора не предусмотрены более короткие сроки для конкретных оснований отказа от Договора.

13. Прочие положения:

13.1. Не допускается передача полностью или частично своих прав и обязанностей одной из Сторон по настоящему Договору третьим лицам без предварительного письменного согласия другой Стороны.

13.2. Вся предшествующая Договору переписка, переговоры между Сторонами по вопросам, являющимся предметом настоящего Договора, теряют силу с момента заключения Договора.

13.3. Каждая из Сторон гарантирует другой Стороне, что:

- (1) заключение и исполнение Договора находится в рамках ее корпоративных полномочий и должным образом оформлено всеми необходимыми корпоративными решениями, не противоречит и не нарушает, не будет противоречить ее учредительным, а также другим внутренним документам, и нарушать их;
- (2) против нее не ведется никакого судебного разбирательства, которое могло бы существенно повлиять на ее способность выполнить обязательства по Договору;
- (3) ни одна из Сторон не нарушает своих обязательств по какому-либо соглашению, договору или договору, которое могло бы повлиять на ее способность выполнять какие-либо обязательства по Договору.

13.4. Продавец гарантирует достоверность и актуальность сведений о составе значимых участников или акционеров (владеющих долей участия в уставном капитале либо акциями в размере 10 и более процентов во всей цепочке владения бизнесом) и бенефициарных собственников (физических лицах, которые в конечном итоге владеют или контролируют Продавца), предоставленных до заключения Договора.

13.5. Продавец гарантирует, что в течение трех лет до дня заключения настоящего Договора им не нарушались обязательства по договорам, заключенным с Покупателем или/и аффилированными с Покупателем лицами, которые вместе с Покупателем находят под контролем компании «Eurasian Resources Group S.a.r.l». Кроме того, Продавец гарантирует, что он не участвует в деятельности, противоречащей принципам и интересам Покупателя.

Покупатель вправе отказаться от Договора, если гарантии Продавца, предусмотренные настоящим пунктом, не соответствуют действительности.

13.6. Продавец гарантирует Покупателю, что заключение и исполнение Договора не влечет нарушений прав и/или законных интересов третьих лиц в отношении объектов интеллектуальной собственности, которые могут быть использованы в Товаре.

13.7. Продавец, действуя добросовестно, разумно и справедливо, гарантирует Покупателю, что заключение настоящего Договора и его исполнение, не повлечёт для Покупателя рисков нарушения международных экономических санкций Европейского Союза (далее – ЕС) и/или США, и/или ООН. Продавец также гарантирует Покупателю, что в процессе исполнения настоящего Договора не будут задействованы лица и/или юрисдикции, состоящие или указанные в Списках международных экономических санкций ЕС и/или США, и/или ООН, формируемые время от времени в соответствии с актами о введении таких санкций, запрещающими сотрудничество с лицами и/или странами, включенными в указанные списки.

13.8. В случае получения Покупателем извещения/уведомления налоговых органов в связи с отнесением Продавца к налогоплательщикам высокого уровня риска, Продавец обязан предоставить Покупателю в течение 15-ти рабочих дней со дня получения письменного требования Покупателя следующие документы:

- (1) письмо Продавца, содержащее:
 - а) копию письма в налоговые органы с запросом об объяснении причин отнесения Продавца к категории высокого уровня риска;
 - б) копию ответа налоговых органов на вышеуказанный запрос;
- (2) подтверждение снижения уровня риска, в случае если высокий уровень риска не подтвердился при обращении Продавца в налоговые органы (системная ошибка);
- (3) подтверждение, что Продавец исключил доход по Договору в совокупный годовой доход в декларации по КПП и облагаемый оборот по НДС в декларации по НДС в соответствующий налоговый период;
- (2) подписанный акт сверки взаиморасчетов;
- (3) справку об отсутствии задолженности по налогам;
- (4) копию декларации по НДС (за период осуществления поставки по Договору);
- (5) штатное расписание Продавца, резюме ключевых специалистов, копии дипломов, сертификатов, копии статистической отчетности по труду, или гражданско-правовой договор со специалистом, или договор о временном предоставлении персонала с кадровым агентством (за период осуществления поставки по Договору);
- (6) бухгалтерский баланс Продавца (за период осуществления поставки по договору);
- (7) копии документов, подтверждающих приобретение товаров, поставленных Покупателю (счетов-фактур и накладных, таможенных деклараций);
- (8) копию ответа Продавца на извещение/уведомление налоговых органов в отношении поставки по договору с Покупателем, если такое уведомление было выставлено налоговыми органами в адрес Продавца.

14. Уведомления:

14.1. Любое уведомление или другое сообщение, которое должно быть предоставлено по настоящему Договору, должно быть направлено на русском языке в письменной форме и подписано направляющей Стороной. Уведомление или иное сообщение должно быть вручено посредством личной доставки или заказной почтовой корреспонденции, или посредством электронной почты на адрес и в внимание соответствующей Стороны, указанным в основном договоре.

14.2. Любое уведомление или другое сообщение считается врученным:

- (1) если оно было доставлено лично - в момент вручения;
- (2) в случае его направления заказной корреспонденцией - в момент доставки на соответствующий адрес;
- (3) в случае сообщения - в момент получения, которое подтверждается уведомлением о доставке.

14.3. При изменении любых реквизитов каждая Сторона обязана незамедлительно уведомить об этом другую Сторону, в противном случае, все убытки, связанные с несвоевременным уведомлением об изменении реквизитов, будут отнесены на нарушившую Сторону.

Далее следуют приложения к Примерным условиям, составляющие неотъемлемые части Примерных условий, и совместно с основным договором - Договор.

Приложение № 1
Порядок приемки Товара по количеству и качеству

В ходе приемки Товара может составляться Акт приемки Товара по количеству и качеству как единый документ (с отнесением в таком едином акте сведений, предусмотренных настоящим Приложением для актов приемки Товара по качеству и количеству). Если составление единого документа невозможно, то в отношении качества и количества принимаемого Товара оформляются отдельные акты.

1. Приемка Товара по количеству:

1.1. Покупатель принимает Товар по количеству в срок не позднее 10 рабочих дней со дня поставки Товара (если иной срок предусмотрен в технических регламентах РК или ЕАЭС соответственно либо стандартам РК для отдельных видов продукции, применяются сроки, определенные в перечисленных регламентах либо стандартах).

1.2. При приемке Товара от перевозчика Покупатель в соответствии с действующими на транспорте правилами перевозок Товаров обязан проверить обеспечен ли сохранность Товара при перевозке, в частности, проверить:

- а) наличие на транспортных средствах пломб пункта отправления, целостность пломб, оттисков на них, состояние транспортного средства, наличие маркировки Товара, а также исправность тары;
- б) соответствие наименования Товара и транспортной маркировки на нем данным, указанным в Документе на Товар.

1.3. Условия и основания составления коммерческого акта при получении Товара от перевозчика определены транспортным законодательством Республики Казахстан.

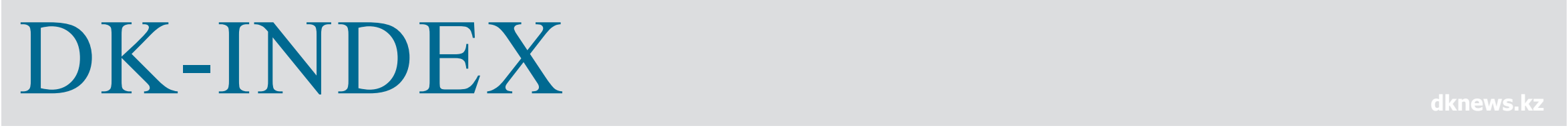
1.4. Приемка Товара по количеству производится по транспортным документам, Документам на Товар. Отсутствие таких документов или их части дает право Покупателю отказаться от приемки Товара.

В случае не реализации Покупателем выше отмеченного права на отказ в приемке Товара и продолжения приемки в Акте приемки Товара указывается, какие документы отсутствуют.

1.5. Приемка Товара производится Покупателем как правило без перерыва. В случае необходимости перерыва в приемке Товара Покупатель должен обеспечить его сохранность и возможность быстрого окончания приемки. О перерыве в работе по приемке Товара, его причинах и условиях хранения Товара во время перерыва делается запись в акте, составленном в соответствии с условиями настоящего раздела приложения.

1.6. Выявление недостачи Товара предоставляет Покупателю право отказаться от его приемки и/или осуществить иные права, определенные в Договоре и/или законодательстве Республики Казахстан.

1.7. При выявлении недостачи Товара Покупатель обязан приостановить дальнейшую приемку Товара и в течение одних суток с момента обнаружения недостачи уведомить об этом



Продавца, и обеспечить сохранность Товара, а также принять меры к предотвращению его смещения с другим товаром.

Если Товар поступил в нескольких транспортных средствах, Покупатель приотнаавливает приемку Товара, поступившего только в тех транспортных средствах, в которых выявлена недостача.

1.8. Продавец обязан в течение суток с момента получения им уведомления Покупателя письменно сообщить последнему о том, будет ли направлен представитель Продавца для участия в приемке Товара и срок его прибытия, который не должен превышать 5 рабочих дней со дня получения Продавцом выше указанного уведомления Покупателя.

1.9. В случае неполучения Покупателем сообщения Продавца об участии представителя последнего в приемке, отказа от подписания Акта либо неявки представителя Продавца в срок, приемка будет продолжена Покупателем с участием приглашенного Эксперта.

1.10. Акт приемки должен содержать следующие сведения:
а) наименование получателя, составившего акт, и его адрес;
б) дата составления акта, место приемки Товара, время начала и окончания приемки Товара;
в) фамилия, имя и отчество лиц, принимавших участие в приемке Товара по количеству и в составлении акта, место их работы, занимаемые ими должности, реквизиты документа о полномочиях представителя на участие в приемке;

г) наименование и адрес грузополучателя;
д) дата, номер счета-фактуры и транспортной накладной;
е) дата отправления Товара со станции отправления;
ж) дата прибытия Товара на станцию назначения, время выдачи Товара перевозчиком, время вскрытия опломбированных транспортных средств;

з) номер и дата коммерческого акта, если такой акт был составлен при получении Товара от перевозчика;
и) определение количества Товара производилось на исправных весах или другими измерительными приборами, проверенными в установленном порядке, с указанием даты последней поверки, либо иной способ определения количества;
к) при выборочной проверке Товара порядок его отбора для проверки с указанием оснований выборочной проверки (стандарт, технические условия, условия Договора и т.п.);
л) за чьим весом или пломбами (отправителя или перевозчика) отгружен Товар, исправность пломб и содержание оттисков в соответствии с действующими на транспорте правилами;
м) общий вес Товара - фактический и по документам (если применимо с учетом характера Товара);
н) наличие или отсутствие упаковочных ярлыков, пломб на отдельных местах;
о) точное количество Товара и его стоимость, а также количество и стоимость недостающего Товара;
п) заключение о причинах недостачи, если она выявлена;
р) иные данные, которые, по мнению лиц, участвующих в приемке, необходимо указать в акте для подтверждения недостачи.

Акт должен быть подписан всеми лицами, участвовавшими в приемке Товара по количеству. Лицо, несогласное с содержанием акта, обязано подписать акт с оговоркой о несогласии и изложить свое мнение.

1.11. Результаты проверки количества Товара являются обязательными для Сторон.

1.12. Расходы по проведению проверки количества Товара возлагаются на Покупателя. Если по результатам проверки будет установлено, что Товар не соответствует требованиям Договора, то расходы по её проведению подлежат возмещению Продавцом на основании подтверждающих данные расходы документов в течение 10 банковских дней со дня их получения с соответствующим требованием Покупателя.

2. Приемка Товара по качеству:

2.1. Приемка Товара по качеству должна быть произведена Покупателем в срок не позднее 10 рабочих дней со дня поставки Товара.

При необходимости проведения лабораторных испытаний или иных измерений для подтверждения надлежащего качества Товара срок приемки, указанный в первом абзаце настоящего пункта, может быть увеличен на необходимый разумный срок.

2.2. Приемка Товара по качеству производится в соответствии с техническими регламентами либо стандартами Республики Казахстан и/или условиями Договора. Отсутствие каких-либо документов, подтверждающих качество Товара, предоставления Покупателю право отказаться от приемки Товара, и /или реализовать иные права, предоставленные Договором, законодательством Республики Казахстан.

В случае продолжения приемки в Акте приемки Товара указывается, какие документы отсутствуют.

2.3. Выявление несоответствия качества Товара предоставляет Покупателю право отказаться от его приемки и /или реализовать иные права, предоставленные Договором, законодательством Республики Казахстан.

2.4. При обнаружении несоответствия качества Товара Покупатель приостанавливает дальнейшую приемку Товара с указанием в Акте приемки количество осмотренного Товара и уведомить Продавца о выявленных недостатках в течение суток. Покупатель обязан обеспечить хранение Товара ненадлежащего качества в условиях, предотвращающих ухудшение его качества и смещение с другим товаром.

2.5. Продавец обязан обеспечить явку своего уполномоченного представителя для участия в приемке Товара по качеству не позднее 5 рабочих дней со дня получения уведомления Покупателя.

В случае неявки представителя Продавца в установленный срок проверка качества Товара производится Экспертом, привлекаемым Покупателем.

На период проведения проверки качества Товара его приемка по качеству приостанавливается.

2.6. Для проверки качества Товара могут осуществляться испытания. Для этого могут быть отобраны образцы (пробы). Отобранные образцы (пробы) Товара печатаются либо пломбируются и снабжаются этикетками, подписанными лицами, участвующими в отборе.

2.7. Об отборе образцов (проб) составляется акт, подписываемый всеми участвующими лицами, в котором указывается:

а) время и место составления акта, наименование получателя, фамилии и должности лиц, принимавших участие в отборе образцов (проб);
б) номер, дата счета-фактуры и транспортной накладной, по которым поступил Товар;
в) количество мест и вес Товара, а также количество и номера мест, из которых отбирались образцы (пробы);
г) указание о том, что образцы (пробы) отобраны в порядке, предусмотренном стандартом, техническими условиями и иными обязательными правилами и Договором, со ссылкой на их реквизиты;
д) снабжены ли отобранные образцы (пробы) этикетками, содержащими данные, предусмотренные стандартами или техническими условиями;
е) опечатаны или опломбированы образцы (пробы), чьей печатью или пломбой (оттиски на пломбах);
2.8. Из отобранных образцов (проб) один остается у Покупателя, второй направляется для исследования. Отобранные образцы (пробы) Товара должны храниться Покупателем до разрешения спора о качестве Товара.

2.9. Результаты проверки качества Товара являются обязательными для Сторон.

2.10. Расходы по проведению проверки качества Товара возлагаются на Покупателя. Если по результатам проверки будет установлено, что Товар не соответствует требованиям Договора, то расходы по её проведению подлежат возмещению Продавцом на основании подтверждающих данные расходы документов в течение 10 банковских дней со дня их получения с соответствующим требованием Покупателя.

2.11. По результатам приемки Товара по качеству подлежит составлению Акт приемки, в котором указывается:

а) наименование грузополучателя и его адрес;
б) дата акта, место приемки Товара, время начала, приостановления и окончания приемки;
в) фамилия, инициалы лиц, принимавших участие в приемке Товара по качеству и в составлении акта, место их работы, занимаемые ими должности, реквизиты документа о полномочиях представителя на участие в проверке Товара по качеству;
г) дата и номер извещения о вызове представителя Продавца;
д) номера и даты Договора на поставку Товара, счета-фактуры, транспортной накладной и документа, удостоверяющего качество Товара;
е) дата прибытия Товара Покупателю, время выдачи Товара перевозчиком, время вскрытия вагона, контейнера и других опломбированных транспортных средств;
ж) номер и дата коммерческого акта, если такой акт был составлен при получении Товара от перевозчика;
з) состояние тары и упаковки в момент осмотра Товара, содержание наружной маркировки тары, дата вскрытия тары и упаковки. Недостатки маркировки, тары и упаковки,

а также количество Товара, к которому относится каждый из установленных недостатков;

и) за чьими пломбами отгружен и получен Товар, исправность пломб, оттиски на них; транспортная отправительная маркировка мест (по документам и фактически), наличие или отсутствие упаковочных ярлыков, пломб на отдельных местах;
к) указание количества дефектного Товара, описание выявленных недостатков и их характер;
л) другие данные, которые, по мнению лиц, участвующих в приемке, необходимо указать в акте для подтверждения ненадлежащего качества Товара;
м) заключение о причинах недостатков.
2.12. Акт должен быть подписан всеми лицами, участвовавшими в проверке качества Товара. Лицо, не согласное с содержанием акта, обязано подписать его с оговоркой о своем несогласии и изложить свое мнение.

Приложение № 2
Положения комплаенс

1. Общие положения

1.1. Покупатель ведет бизнес в соответствии с высочайшими этическими стандартами, которые отражены в Кодексе корпоративного поведения, и, в качестве условия настоящего Договора, ожидает от своих контрагентов соблюдения данных принципов этического ведения бизнеса, что также отражено в Кодексе поведения поставщиков. С данными документами можно ознакомиться на сайте <https://erg.kz/ru/ethical-principles>.

1.2. Продавец (далее - Партнер) подтверждает, что ознакомился с содержанием Кодекса корпоративного поведения и Кодекса поведения поставщиков, и обязуется соблюдать указанные в них принципы при исполнении настоящего Договора.

1.3. Партнер подтверждает, что нарушение положений настоящего Приложения, будет являться существенным нарушением Договора, которое порождает право второй Стороны на полный или частичный односторонний отказ от исполнения Договора (отказ от договора) возмещение убытков, причиненных Стороной, допустившей нарушение, в установленном применимым законодательством порядке.

2. Противодействие взяточничеству, коррупции, отмыванию денежных средств

2.1. Партнер подтверждает, что в своей деятельности соблюдает требования национального и применимого международного законодательства в сфере противодействия взяточничеству, коррупции, финансированию терроризма и отмыванию денежных средств.

2.2. Партнер обязуется не осуществлять прямо или косвенно никаких действий, квалифицируемых применимым законодательством как коррупция в любом ее проявлении, коммерческий подкуп, отмывание денежных средств, и обеспечивать, чтобы его сотрудники, субподрядчики, агенты (если таковые привлекаются к исполнению настоящего Договора) придерживались таких же правил при исполнении настоящего Договора, в том числе не платить, не поручать или не предлагать заплатить какую-либо комиссию или иное вознаграждение в любой форме, а также не предоставлять иные преимущества, которые нарушают требования применимого законодательства в области противодействия коррупции, взяточничеству, отмыванию денежных средств.

2.3. Партнер подтверждает, что не был и, насколько ему известно, его бенефициарные собственники, руководители не были осуждены, против них не проводилось расследование и они не привлекались к юридической ответственности за какое-либо правонарушение, связанное с мошенничеством, взятничеством, коррупцией, отмыванием денежных средств.

3. Соблюдение экономических санкций

В настоящем разделе указанные термины имеют следующие значения:

Санкции - нормативно-правовые либо иные акты, определяющие экономические/финансовые, экспортно-импортные запреты или ограничения на взаимодействие с Санкционным лицом или территорией / страной, отраслью промышленности / экономики, в отношении которых действуют Санкции, введенные или применяемые соответствующими уполномоченными органами иностранных государств / международных организаций, которые в силу их экстерриториального действия и/или в силу иных объективных правовых факторов, могут быть применены к любой из Сторон настоящего Договора или могут привести к возникновению ответственности или иных неблагоприятных последствий для любой из Сторон, при выполнении обязательств по настоящему Договору.

Санкционное лицо - любое физическое или юридическое лицо, на которое распространяются какие-либо Санкции.

Зоны конфликта – территории и/или части территорий государств, оккупированных или аннексированных в нарушение норм международного права, территории непризнанных ООН государств, самопровозглашенных государств, территории, затронутые военными конфликтами или иными боевыми действиями, территории, для которых характерны нарушение прав человека, внутренние репрессии.

3.1. Партнер подтверждает, что:

3.1.1. на момент заключения настоящего Договора ни Партнер, ни его мажоритарные участники / акционеры / бенефициарные собственники не являются Санкционными лицами и/или не принадлежат Санкционным лицам прямо, косвенно или в совокупности на 50% и более;

3.1.2. никакие Санкционные лица, ни прямо, ни косвенно, не участвуют и/или не извлекают выгоду из настоящего Договора, если это противоречит нормам Санкций.

3.1.3. Партнер обязуется незамедлительно уведомить Покупателя по почтовому адресу, указанному в реквизитах к настоящему Договору, если после заключения настоящего Договора произошли следующие события:

а) изменение состава участников / акционеров / бенефициарных собственников Партнера, владеющих (прямо или косвенно) долей от 10% и выше;

б) любые обстоятельства, влекущие риск нарушения Санкций.
3.1.4. Покупатель имеет право отказаться от исполнения настоящего Договора в одностороннем порядке (полный или частичный отказ от Договора), если дальнейшее исполнение Договора повлечет нарушение или риск нарушения Санкций. Договор прекращает свое действие в соответствующей части или полностью в день получения Стороной Договора уведомления другой Стороны о таком отказе. Надлежащим способом уведомления Стороны признают, как сообщения, направляемые по электронной почте, так и направление письменного уведомления посредством почты, курьера (любой из указанных вариантов).

4. Права человека, промышленная безопасность, охрана труда и окружающей среды

4.1. Партнер подтверждает, что в своей деятельности соблюдает требования национального и применимого международного законодательства в сфере соблюдения прав человека, промышленной безопасности, охраны труда и окружающей среды в том числе Стандарты Международной организации труда (МОТ) в сфере труда и прав человека, Руководящие принципы ООН по предпринимательской деятельности в аспекте прав человека, Руководящие принципы ОЭСР для многонациональных предприятий, Руководящие принципы ОЭСР по должной осмотрительности для ответственного управления цепочкой поставок полезных ископаемых.

5. Защита персональных данных

5.1. Стороны осуществляют сбор и обработку персональных данных в рамках настоящего Договора исключительно для целей заключения и исполнения настоящего Договора и в строгом соответствии с применимым законодательством о защите персональных данных.

5.2. Стороны обязуются принимать все меры, предусмотренные законами Республики Казахстан и другим применимым законодательством в области защиты персональных данных, в т.ч. международным, для обеспечения конфиденциальности и надлежащего уровня защиты персональных данных от неправомерной обработки, а также от иного нарушения безопасности персональных данных. В случае, если Партнер поручает сбор и обработку персональных данных третьим лицам, Партнер обязуется обеспечить соблюдение указанными лицами конфиденциальности и защиты персональных данных при их сборе и обработке. При обнаружении нарушения безопасности персональных в рамках настоящего Договора Партнер обязуется уведомить об этом в письменной форме Покупателя в течение 1 рабочего дня с предоставлением полной информацией об инциденте.

6. Уведомления

6.1. При выявлении нарушения (или потенциального нарушения) условий настоящего Приложения Партнер обязуется сообщить об этом Покупателю, для чего может воспользоваться каналами Горячей линии ERG (<https://erg.integrityline.org/>), на сайте также приведен список номеров телефонов Горячей линии).

6.2. Стороны обязуются сотрудничать друг с другом для проведения анализа и оценки потенциальной ответственности в соответствии с применимым законодательством.

Уведомление об отгрузке товара

№ п/п	Строка СНТ	Данные для заполнения СНТ	Комментарий для заполнения формы
	Раздел А. Общий раздел		
1	Дата отгрузки товара (дд.мм.гггг)		Указывается дата отгрузки товара. Дата отгрузки не должна быть меньше даты выписки СНТ, иначе будет выходить ошибка в ИС ЭСФ
	Товаро-транспортная накладная		
2	Номер		Указывается номер накладной. Обязательно для заполнения при перевозке груза автомобильным транспортом. Если первичных документов по отгрузке нет, не заполняется
3	Дата (дд.мм.гггг)		Указывается дата накладной. Обязательно для заполнения при перевозке груза автомобильным транспортом. Если первичных документов по отгрузке нет, не заполняется
	Раздел В. Реквизиты поставщика		
4	Наименование поставщика отправителя		Указать наименование поставщика в соответствии с договором.
5	Код страны регистрации поставщика*		Указать код страны регистрации поставщика
6	Код страны отправки/отгрузки*		Указать код страны отправки
7	Фактический адрес отправки/отгрузки		Указать фактический адрес отправки/отгрузки в соответствии с договором
	Раздел D. Реквизиты грузоотправителя и грузополучателя		
	Грузоотправитель		
8	Наименование грузоотправителя		Указать наименование грузоотправителя в соответствии с товаросопроводительными документами
9	Код страны отправки*		Указывается буквенный код страны грузоотправителя согласно приложению 22 Классификатора.
	Раздел D1. Дополнительные сведения		
10	D1a. Дополнительные сведения		Указать, если имеется, дополнительную информацию
	Раздел Е. Сведения по перевозке		
11	Наименование перевозчика		Указать наименование перевозчика груза
12	ИИН/БИН		Указать ИИН/БИН, в случае если перевозчик резидент РК
	Сведения о планируемом транспорте		
	Вид транспорта		
13	автомобильный		Указывается вид транспорта.
14	гос.номер АТС		Указать гос.номер АТС
15	гос.номер прицепа		Указать гос.номер прицепа (при наличии)
16	железнодорожный		
17	номер вагона		Указать номера вагонов при перевозке ж/д транспортом
18	воздушный		
19	номер борта		Указать номер борта при авиaperевозке
	Раздел F. Договор (контракт) на поставку товара		
20	Номер		Указать номер договора
21	Дата (дд.мм.гггг)		Указать дату договора
22	Код валюты		Указать код валюты по договору
	Раздел К. Данные о грузе, перевозимом на автомобильном транспорте		
23	Номер оттиска пломбы		Заполнить при наличии пломбы
24	Ф.И.О. водителя		Заполнить Ф.И.О. водителя, заполняется при наличии пломбы

Раздел G1. Данные по товарам

№ п/п	Номер материала (SAP)	Код ТН ВЭД ЕАЭС*	Наименование ТМЦ (SAP)	Наименование ТМЦ (поставщика)	Единица измерения	Количество (объем)	Цена за единицу товара	Стоимость товара без косвенных налогов	Способ опредл. массы	Код груза	Класс груза	Масса брутто	Масса нетто, т
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
Всего								0					

Расшифровка к Разделу G1. Данные на товары

1	№ п/п	Порядковый номер строки по каждому наименованию товаров
2	Номер материала (SAP)	Цифровой код материала в соответствии со справочником ТРУ в SAP ERG
3	Код ТН ВЭД ЕАЭС	10-значный цифровой классификационный код товара в соответствии с единой Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза (далее - ТН ВЭД ЕАЭС)
4	Наименование ТМЦ (SAP)	Наименование материала в соответствии со справочником ТРУ в SAP ERG
5	Наименование ТМЦ (поставщика)	Наименование товара в соответствии с номенклатурой товаров поставщика, как оно будет указано в первичных документах поставщика (счете, накладной и др.)
6	Единица измерения	Единица измерения
7	Количество (объем)	Количество (объем)
8	Цена за единицу товара	Цена товара за единицу измерения по договору (контракту) без учета НДС и акциза
9	Стоимость товара без косвенных налогов	Стоимость всего количества (объема) товаров без учета НДС и акциза. Автоматический расчет по формуле G1.6*G1.7.
	Всего	Автоматический расчет по граф 9. Расчет производится суммированием значений по всем строкам.
10	Способ опредл. массы	Относится к Разделу K1. Сведение о грузе. Обязательно для заполнения, если заполнено хоть одно поле в разделе К.
11	Код груза	Относится к Разделу K1. Сведение о грузе. Обязательно для заполнения, если заполнено хоть одно поле в разделе К.
12	Класс груза	Относится к Разделу K1. Сведение о грузе. Обязательно для заполнения, если заполнено хоть одно поле в разделе К.
13	Масса брутто	Относится к Разделу K1. Сведение о грузе. Обязательно для заполнения, если заполнено хоть одно поле в разделе К.
14	Масса нетто, т	Относится к Разделу K1. Сведение о грузе. Обязательно для заполнения, если заполнено хоть одно поле в разделе К.

*Классификатор стран мира согласно приложению 22, утвержденным Решением Комиссии Таможенного союза от 20 сентября 2010 года № 378 «О классификаторах, используемых для заполнения таможенных деклараций» (далее – приложение 22 Классификатора)

Праздник Весны – один из главных традиционных праздников китайской нации, отмечающийся на протяжении тысячелетий. Его невозможно свести к простому «обычаю» или «ритуалу»: это целостная народная праздничная система, вбирающая в себя многообразие обрядов и культурных практик.

ОДИН ПОЯС,

ЧУНЬВАНЬ

ВСТРЕЧАЕМ ВЕСНУ С МЕДИАКОРПОРАЦИЕЙ КИТАЯ



Ли ЧЖЭЯ, корреспондент CGTN, фото CMG

Телевизионный гала-концерт, посвященный Празднику Весны, известный также как «Чуньвань», стал неотъемлемой и яркой составляющей этой системы, превратившись в современный ритуал, который объединяет китайские семьи у экранов и отражает дух времени через синтез традиционного искусства и технологических инноваций.

Первый раз «Чуньвань» был показан в 1983 году. С момента своего дебюта это представление было признано Книгой рекордов Гиннесса самой популярной телепрограммой в мире с самой массовой зрительской аудиторией.

История развития гала-концерта является ярким воплощением непрерывного укрепления культурной уверенности Китая и постоянного расширения его влияния. От первоначального телевизионного праздничного концерта по случаю Нового года он вырос до «новой традиции». Гала-концерт Медиакорпорации Китая содержит основные национальные ценности и коллективную память, показывает, как страна сочетает традиционный праздник с современными медиа, превращая все это в мощную платформу для формирования культурной идентичности и укрепления социальной сплоченности.

В Китае новогодний гала-концерт пользуется поистине всенародной популярностью. За десятилетия своего существования он действительно создал бесчисленное множество классических номеров, которые превратились в общую культурную память нации. Гала-концерт в честь Праздника Весны не просто грандиозная вечеринка, это еще и своего рода сопровождение и объединение семей. Для находящихся за рубежом он приобретает особенное значение, словно полезное лекарство, которое помогает облегчить тоску по дому.

В последние годы гала-концерт Медиакорпорации Китая постепенно становится глобальным культурным событием, привлекающим внимание всего мира. Зрители из разных стран воспринимают его как «окно» для наблюдения за современной культурой Китая, поражаясь масштабу технического оформления сцены, количеству участников и глобальной синхронной трансляции. Режиссерская команда гала-концерта добавляет международные элементы, например, приглашает иностранных артистов, создает многоязычные версии и распространяет отобранные фрагменты через зарубежные социальные платформы, постепенно привлекая все больше внимания и интереса не китайской аудитории. В этом году 85 новых медиа-платформ CGTN будут совместно с более чем 3300 зарубежных СМИ синхронизировать прямую трансляцию и репортажи о китайском новогоднем гала-концерте.

Это ежегодное грандиозное шоу, известное как самая популярная телепрограмма в мире, транслируется в этом году 16 февраля. Тема гала-концерта нынешнего года, вдохновленная поэтической строкой из древнего сборника китайской поэзии, звучит как «Стремительный бег вперед без остановки». Этот девиз передает веру

в чудеса и желание двигаться вперед с непоколебимой уверенностью, а также высокие ожидания, которые китайский народ возлагает на новую эпоху и новый путь. Идея логотипа навеяна древним образом «ци-цзи» – быстрого и сильного скакуна. Он символизирует прогресс, упорство и уверенность в новых достижениях. На эмблеме можно увидеть четырех лошадей, которые стремительно движутся вверх. В их изображении сочетаются традиционные китайские узоры и простые линии,

что отражает как культурное наследие, так и дух прогресса.

В этом году организаторы также подготовили потрясающе разнообразную программу, включающую танцы, песни, традиционную оперу, разговорный жанр, магию и другие творческие номера. На сцену выйдут танцующие роботы, а в производстве контента впервые будет использоваться усовершенствованная модель искусственного интеллекта Медиакорпорации Китая. Зрители также смогут насладиться

сверхвысокой четкостью благодаря трансляциям 8K.

Артисты из разных стран будут выступать с интересными номерами. Гала-концерт представит множество интересных инноваций, которые подарят зрителям незабываемые впечатления и настоящий восторг. Технология AIGC с эффектами дополненной реальности будет впервые применена в программах, создавая потрясающие интерактивные сцены. Четыре города из разных частей страны

были отобраны в качестве дополнительных площадок: Харбин, Иу, Хэфэй и Ибинь. Эти города представляют соответственно культуру льда и снега, торговую культуру Шелкового пути, культуру технологических инноваций и народную культуру реки Янцзы. Можно сказать, что гала-концерт – панорамная площадка, отражающая современное китайское общество. Приглашаю вас присоединиться к нам, вместе посмотреть концерт и отметить Праздник Весны.

ТРАДИЦИИ

ОТ НАЦИОНАЛЬНОЙ К ГЛОБАЛЬНОЙ ПОПУЛЯРНОСТИ

С 15 февраля 2026 года в Китае начинаются самые длинные выходные по случаю Праздника Весны, или китайского Нового года (Чуньцзе). Они продлятся 9 дней. Для китайцев это важнейший традиционный праздник, время для воссоединения с семьей. Совместное наклеивание парных надписей на двери квартир и офисов, каллиграфическое написание иероглифа «счастье» (福), посещение храмовых ярмарок, наслаждение праздничной атмосферой – все эти многовековые обычаи Праздника Весны формируют традиции празднования Нового года по лунному календарю.

Ли МЭНЖАНЬ, корреспондент CGTN, фото VCG

Они символизируют удачу, прощание со старым и приход в жизнь нового, укрепление семейных уз и преемственность поколений. Между тем, в разных регионах наблюдаются различия в кулинарных традициях и содержании праздничных мероприятий, что отражает многообразие региональной культуры, а также демонстрирует культурные особенности китайской цивилизации – инклюзивное сосуществование и согласие при наличии расхождений.

С тех пор как в 2024 году китайский Новый год был включен в список нематериального культурного наследия ЮНЕСКО, Праздник Весны трансформировался из традиционного праздника, отмечаемого китайцами, в объект всемирного внимания и общее достояние человечества. Сегодня все больше иностранных гостей стремятся приехать в Китай, чтобы прочувствовать эту атмосферу китайского Нового года, открыть для себя такой многогранный и динамично развивающийся Китай.

Поездка в Китай во время Праздника Весны стала для иностранцев уникальным способом познания культуры этой страны. Непосредственное участие позволяет не только почувствовать праздничную атмосферу, но и наглядно ощутить и понять воплощенные ценности: процветание страны и народа, семейное единение и гармонию, стремление к счастью.

Безвизовый въезд в Китай способствует более глубокому погружению иностранных туристов в атмосферу Чуньцзе в Китае и продолжает подогревать волну интереса к путешествиям



в Китай. Согласно данным китайских онлайн-платформ бронирования путешествий, въездной туризм в период Чуньцзе в этом году продолжает набирать обороты: количество бронирований от российских туристов выросло на 471% в годовом исчислении, от южнокорейских – на 95%.

По данным национальной иммиграционной администрации КНР, в период праздничных выходных на Чуньцзе в 2025 году Китай посетило в общей сложности 958 тысяч иностранных туристов, что на 22,9% больше, чем за аналогичный период годом ранее. Основными странами – «поставщиками» туристов выступили Россия, США и Канада. Основными городами для путешествий стали Пекин, Шанхай, Гуанчжоу, Чэнду

и Санья. Этот значительный рост тесно связан с системой мер по облегчению въезда в Китай, принятой в последние годы. По состоянию на конец 2025 года число стран, граждане которых пользуются односторонним безвизовым въездом в Китай, увеличилось до 48, стран с взаимной безвизовой политикой – до 29, продолжается оптимизация политики безвизового транзита, постоянно расширяется круг стран – партнеров по «политике международного въезда».

Иностранные туристы, приезжающие в Китай на празднование Чуньцзе, стремятся к погружению в культурную среду через участие в создании объектов нематериального культурного наследия, знакомство с местной кухней, участие в традиционных новогодних обрядах,

а также посещение городских достопримечательностей и исторических районов.

Китайский Новый год с его богатейшей культурной составляющей постепенно превращается в туристический продукт, который можно прочувствовать и испытать на себе. Это помогает людям из разных стран понять Китай, прочувствовать и осознать китайскую культуру, создавая мост для обмена и взаимного обогащения между китайской и зарубежными цивилизациями. Ожидается, что в 2026 году звездной туристический рынок Китая привлечет новую волну туристических потоков.

«Becoming Chinese» (т.е. стать китайцем) предоставляет больше возможностей для глубокого погружения в традиции Чуньцзе. После непрерывного роста и популярности тренда «China Travel», иностранные интернет-пользователи стали активно стремиться к смене идентичности, и феномен «Becoming Chinese» стал популярным по всему интернету. Пользователи из разных стран начали демонстрировать в крупных мировых социальных сетях китайский образ жизни, отмечая пункты в «Чек-листе китайской жизни»: питье теплой воды, приготовление каши на завтрак, выполнение китайского оздоровительного комплекса упражнений Бадуань-цинън, заваривание чая и т.д.

Если опыт «временного китаца» можно считать наилучшей возможностью «стать китайцем», то такие практики, как онлайн-участие в праздновании китайского Нового года и приготовление пельменей, открывают для иностранцев новые формы приближения к традиционным китайским праздникам. Такой синтез онлайн- и офлайн-впечатлений стирает границы между туризмом и повседневной жизнью. Переходя от роли наблюдателей к активному вовлечению, иностранные пользователи начинают глубже постигать китайскую культуру, историю и образ жизни современных китайцев.

В Праздник Весны 2026 года хотелось бы, чтобы еще больше иностранных друзей смогли отметить его в Китае или присоединиться к празднованию в онлайн-формате, разделив радость и совместно встретив наступление Года Лошади с 1,4 млрд жителей Поднебесной. Приглашаем зрителей по всему миру насладиться грандиозным аудиовизуальным шоу – гала-концертом 2026 года в честь Праздника Весны, организованным Медиакорпорацией Китая. Мы готовы разделить тепло и радость китайского Нового года со всем миром!



ОДИН ПУТЬ

dknews.kz



Иу
Тан ИННАНЬ, корреспондент CGTN,
фото VCG

28 декабря 2025 года Медиа-корпорация Китая объявила города, которые станут соорганизаторами гала-концерта к Празднику Весны. Города Харбин (провинция Хэйлунцзян), Иу (провинция Чжэцзян), Хэфэй (провинция Аньхой) и Ибинь (провинция Сычуань) были выбраны в качестве дополнительных площадок. Вместе с главной студией в Пекине они представят праздничное шоу.

Харбин, известный как «ледяной город», – колыбель современной ледово-снежной культуры Китая с мощным промышленным потенциалом. Его история с «Чуньвань» началась в 1988 году с первой попытки организации дополнительной площадки, а в 2017 году он поразил всю страну сценой в виде ледяного «Храма Неба».

Иу, начав с обмена «перья на сахар» (традиционный бартерный способ), превратился в «мировую столицу мелких товаров», торгующую с более чем 230 странами и регионами. Выбор этого важного узла инициативы «Один пояс, один путь» в качестве площадки для «Чуньвань» ярко отражает жизнеспособность и уверенность в развитии регионов Китая.

Хэфэй – город, стремящийся быть пионером в научных исследованиях и промышленности. Это важный центр научно-технических инноваций, здесь расположены многочисленные крупные научные установки, бурно развиваются такие новые стратегические отрасли, как квантовые технологии и производство электромобилей.

В 2026 году Хэфэй впервые был выбран в качестве дополнительной

площадки для гала-концерта в честь Праздника Весны.

Ибинь, носящий звание «первого города великой реки Янцзы», обладает богатым историко-культурным наследием. Сегодня он быстро развивает «зеленые» отрасли – производство аккумуляторов и солнечных панелей. После успешного проведения гала-концерта к Празднику середины осени в 2023 году уникальная культура Ибиня вновь будет представлена на сцене гала-концерта к Празднику Весны.

ТЕХНОЛОГИИ, СТИРАЮЩИЕ ГРАНИЦЫ

Благодаря постоянному технологическому прогрессу и инновациям дополнительные площадки теперь могут в прямом эфире в рамках единого праздничного мероприятия демонстрировать многогранную картину развития страны. От односторонней трансляции в 1988 году и первых экспериментов с аэросъемкой в 1996-м до новаторской модели «1+4» (главная студия в Пекине плюс четыре дополнительные площадки) в 2016 году, когда технологический прорыв полностью стер пространственные и временные границы. Впервые была обеспечена высококачественная передача звука и изображения, а также синхронная трансляция между главной студией в Пекине и дополнительных площадках.

В последние годы продолжающееся внедрение таких передовых технологий, как 5G-передача, 4K/8K сверхвысокой четкости, VR-трансляции и AR-вставки, создало беспрецедентный эффект погружения и потрясающего воздействия на зрителей. Ярким примером стала дополнительная площадка «гала-концерта Медиакорпорации

ТАЛИСМАНЫ

НА УДАЧУ: ЦИЦИ, ЦЗИЦЗИ, ЧИЧИ И ЧЭНЧЭН

Медиакорпорация Китая (CMG) представила очаровательные талисманы предстоящего гала-концерта к Празднику Весны, который пройдет в 2026 году – Году Лошади по лунному календарю. Ими стали четыре созданных художниками «жеребенка» – Цици, Цзицзи, Чичи и Чэнчэн.

Цици, дизайн которого навеян церемониальным бронзовым сосудом в форме жеребенка периода Западного Чжоу, олицетворяет молодость, энергию и великие устремления.

Цзицзи, чей образ восходит к «небесным коням» династии Хань и знаменитой бронзовой статуе «Летающий конь, попирающий ласточку», символизирует дух возвышенных стремлений.

Чичи, вдохновленный образами лошадей с гривой, заплетенной в три хвоста, династии Тан, олицетворяет уверенность и спокойность.

Чэнчэн, чьим прообразом является лошадь Пржевальского, символизирует гармонию человека и природы.

В орнаментах талисманов использованы традиционные узоры, несущие благопожелания, а цветовая палитра заимствована из традиционных китайских цветов, что подчеркивает эстетическое очарование культуры Китая.

ОКНО В КИТАЙ

ОБЪЕДИНЯЯ КИТАЙ, ОТКРЫВАЯСЬ МИРУ

Будучи неотъемлемой частью главного культурного события в канун Нового года для китайцев всего мира, гала-концерт по случаю Праздника Весны «Чуньвань» – не только символ семейного воссоединения, но и окно в современный Китай.



Китай к Празднику Весны» 2025 года в Чунцине, где выступление дронов сочеталось с AR-генерацией пространственно-временного туннеля, а световое шоу с участием электромобилей наглядно показало технологический прорыв.

ТЩАТЕЛЬНЫЙ ОТБОР ГОРОДОВ-УЧАСТНИКОВ

Принцип отбора площадок для гала-концерта к Празднику Весны последователен: он никогда не определяется административным статусом города. Это наглядно демонстрирует тот факт, что на протяжении многих лет выбирался как столицы провинций, такие как Сиань (2002 и 2016 годы) и Чанша (2022 год), так и уездные города,

вроде Цзинганшаня (2019 год), и даже дунская деревня Чжаосин в провинции Гуйчжоу. Ключевыми критериями отбора всегда остаются уникальная культурная привлекательность и особенности развития территории, чтобы показать миру все разнообразие Китая.

Воплощая этот принцип, система критериев должна учитывать как «широту» охвата с востока на запад и с юга на север, чтобы отразить обширные территории страны, так и «глубину» погружения в региональную культуру, а также соответствие духу времени. Именно поэтому каждый выбранный город подобен уникальной «визитной карточке времени», как призма, через которую можно увидеть современный

ГОД ЛОШАДИ

“马” – СКВОЗЬ ВЕКА

Как менялся иероглиф «马» («лошадь») на протяжении более чем 3000 лет? От резьбы на костях и литья в бронзе до каллиграфического искусства и современного упрощенного знака – каждая эпоха оставила в нем свой след. Это не просто иероглиф, а живая история китайской культуры, эстетики и мышления.

Ван ЦЮН, Чжао СИНЬ, корреспонденты CGTN

Династия Шан · гадательные надписи цзягувэнь археологической культуры Иньской (1)

В XII веке до н. э. иероглиф «马» вырезали на бычьих костях и черепаших панцирях. Его форма изображала лошадь в профиль, подчеркивая ее глаза и гриву.

Династия Западная Чжоу · бронзовый треножник «Мао-гун дин» (2)

К VIII веку до н. э. иероглиф стали отливать на ритуальных бронзовых сосудах. Его очертания упростились, но характерные признаки – грива, крупный глаз и хвост – сохранились, и образ лошади по-прежнему легко узнавался.

Период Воюющих царств · надписи на каменных барабанах (3)

В IV веке до н. э. иероглиф «马» массово высекали на каменных барабанах. Глаз, грива и ноги все еще присутствовали в начертании. Стоит отметить, что в 221 году до н. э., в истории Китая была основана первая империя – Цинь, которая стандартизировала иероглифы, положив конец распространению различных письменностей.

Династия Западная Хань · шелковые рукописи из могильника Мавандуй (4)

Позже, примерно во II веке до н. э., появились тексты, написанные на шелке. В иероглифе «马» лошадиные ноги превратили в четыре точки, а весь знак стал напоминать резвящуюся, бегущую лошадку – живую, наивную и подвижную.

Династия Восточная Хань · стела Цао Цюаня (5)

Во II веке н. э. на фоне политического единства и возросших потребностей в передаче информации письмо стало более строгим и упорядоченным, штрихи окончательно стандартизировались. Иероглиф «马» не стал исключением.

Династия Тан · надпись «Запись у алтаря бессмертной Ма-гу» (6)

К VIII веку н. э. форма иероглифа стала более вытянутой и стройной – он напоминал высокую, сильную скаковую лошадь, отражая величественный и открытый дух династии Тан.

Династия Сун · Су Ши (7)

К XI веку н. э. массовое распространение письменности привело к дальнейшему упрощению иероглифов. Четыре точки исходного иероглифа «马» слились в один горизонтальный штрих.

Художественная Скоропись (8)

Важно отметить, что начиная примерно с III века н. э., китайская письменность, наряду с живописью, стала средством выражения эстетических идеалов элиты. Каллиграфия превратилась в самостоятельный вид искусства, и иероглиф «马» был интерпретирован совершенно разными образами художественной скорописи.

Упрощенный иероглиф (9)

После образования КНР в 1949 году были установлены национальные стандарты написания китайских иероглифов. Упрощенный вариант иероглифа «马», который ранее широко использовался в народном употреблении, был официально закреплён и используется до сих пор.



Китай. Их последовательное появление создает объемную картину национального развития, наполняя гала-концерт динамичной энергией и духом современности.

ОТ КУЛЬТУРНОГО ВНИМАНИЯ К ЭКОНОМИЧЕСКОМУ ИМПУЛЬСУ

Что в конечном счете продуманный механизм отбора приносит городам? Его ценность выходит далеко за рамки культурной репрезентации. Если задуматься, происходящее равносильно «высшему сертификату» для городского бренда и его «глобальной презентации». Подобный отбор для гала-концерта помогает городу совершить переход от «локального игрока» к «национальному знаменитости» и даже «международной звезде». Ключевое преимущество такого перехода заключается в возможности для города-участника использовать «Чуньвань» для преобразования временного внимания в устойчивый импульс для туризма и увеличения капитализации бренда.

Ярким подтверждением этому служит резкий рост турпотока, зафиксированный после гала-концерта 2025 года в городах, принимавших его региональные площадки: Чунцин, Ухань, Лхаса и Уси. Так, в период праздничных каникул Чунцин принял свыше 33,16 млн внутренних туристов, количество посетителей ключевых достопримечательностей Уханя выросло почти на 300 процентов, посещаемость дворца Потала в Лхасе увеличилась на 69 процентов, а туристические доходы Уси достигли исторического максимума.

Именно этот кратковременный эффект «экономики Чуньваня» и служит отправной точкой для

раскрытия потенциала города, как бренда. Ожидается, что после гала-концерта к Празднику Весны 2026 года Харбин, Иу, Хэфэй и Ибинь, оказавшись в центре внимания, смогут получить не только краткосрочный импульс для туризма и потребления, но и ценные нематериальные активы: возросшую узнаваемость, более четкие промышленные ориентиры и усиленную глобальную привлекательность. Эти активы станут для них устойчивым ресурсом, обеспечивая доступ к политической поддержке, капиталу, талантам и усиливая их влияние в процессе будущего развития.

ЭВОЛЮЦИЯ РОЛИ ПЛОЩАДОК

На протяжении своего развития стратегическая ценность региональных площадок гала-концерта к Празднику Весны стала очевидной: они эволюционировали от простого физического расширения пространства до «моста инноваций», объединяющего региональную культуру, современные технологии и региональное развитие. Точечно отбирая и демонстрируя глобальной аудитории такие городские примеры, как харбинские льды и снега, иускую торговлю, хэфэйские научные инновации или ибиньскую «зеленую» экономику, Китай не только многогранно рассказывает собственную историю, но и инициирует открытый диалог, основанный на ценностях развития.

Это возводит сам гала-концерт над рамками праздничного шоу, превращая его не только в культурное событие, объединяющее всю нацию, но и в живое окно, которое в реальном времени демонстрирует миру динамику и инновационную жизнеспособность современного Китая.

Доха рукоплещет



В столице Катара с большим успехом прошли Дни культуры Республики Казахстан. Программа дней была нацелена на дальнейшее укрепление культурно-гуманитарного сотрудничества между Казахстаном и Катаром, продвижение национальной культуры на международной площадке.

Сергей ГОРБУНОВ

Основные события проходили в культурно-историческом центре «Дарб Аль-Саги». В программу входили гала-концерт, тематические концерты, выставки и просветительские мероприятия, представляющие традиционное и современное искусство Казахстана. В этих мероприятиях приняли участие оркестр казахских народных инструментов Казахской Национальной консерватории им. Курмангазы и ансамбль танца «Бірлік». В числе вокалистов – Народный артист Казахстана Алишер Каримов, Заслуженные деятели Казахстана Медет Чотабаев, Зарина Алтынбаева и Мария Мудряк, лауреаты Государственной молодежной премии «Дарын» Аскар Мухият, Рухия Байдуkenова, Расул Жармагамбетов, Назым Сагынтай и другие известные деятели культуры.

Узнав от папы, Александра Николаевича, проживающего в Павлодаре, Мария Мудряк попросила его через корпункт «Делового Казахстана» поздравить коллектив газеты с юбилеем. Александр Николаевич исполнил просьбу дочери.

«Уважаемые друзья, журналисты «Делового Казахстана»! Поздравляю вас и ваше издание с 20-летием и выходом его 1000-го номера. Вы делаете большое дело, освещая не только экономику и жизнь Казахстана, но и его культуру. Большое спасибо вам за это. Вы несете людям достоверную информацию и даете уверенность в том, что наша страна будет еще лучше и сильнее. Новых творческих удач вам. С уважением, Мария МУДРЯК, Доха-Милан»

ЛИЧНОЕ

С газетой – 20 дружных лет

Время сейчас цифровое, чрезвычайно стремительное, как и вся наша жизнь. Газете «Деловой Казахстан» исполняется 20 лет! И я работаю в ней в качестве собственного корреспондента по Мангистауской области без малого 20 лет.

Наталья БУТЫРИНА, собственный корреспондент по Мангистауской области



другие события. И все эти мероприятия я освещала, в том числе, и для «ДК».

Думаю, что 20 лет – это хороший возраст, чтобы стало понятно всем, кто мы такие на этом рынке. Какова наша стилистика, какова наша миссия, каковы наши цели, какова наша позиция. Название газеты – «Деловой Казахстан» полностью соответствует содержанию издания, которое освещает неустанный труд людей, мыслящих по-деловому, умеющих работать, дающих добрым делам «зеленую улицу».

За двадцать лет многое произошло у меня не сохранилось, тогда газета продавалась только на почте. Позже я стала собирать подписку по возможности с 2007 года. Стоит отметить, что в 2006 году с приходом к руководству области очень деятельного акима Крымбека Елеуовича Кушербаева деловая, экономическая жизнь региона буквально за бурлила. У него появились перспективные идеи, проекты. В регион потянулись инвесторы из разных стран, так что мероприятий, событий, форумов, конференций и т.д. было в огромном количестве.

Именно у нас, на Каспии, проходили значимые для истории Казахстана события. К примеру, визиты президентов всех пяти Прикаспийских государств; спуск на воду первых нефтеналивных танкеров; строительство морских портов; открытие новых нефтегазовых месторождений как на суше, так и в море, и многие

почерк, состоявшийся характер. Хотя и наступили времена мобильной журналистики, газета – это прежде всего документ, в котором «что написано пером, то не вырубить топором», а также ответственность редактора и целой команды, стоящей за выпуском каждого номера.

Да, газета порой уступает в оперативности информации, но всегда выигрывает в достоверности, аналитичности и высоком уровне доверия читателя.

Газета – это особый мир, в котором все подчинено сложному механизму, где каждый сотрудник, автор, эксперт важен и необходим.

Могу сказать, что бумага будет жить до тех пор, пока будет востребована как носитель информации. «Деловой Казахстан» старается быть современным СМИ, сохраняя лучшее, что всегда отличало печатную журналистику, – это высокая грамотность.

В эпоху перемен работать сложно, но очень интересно. Сайт, социальные сети ДК наравне с бумажной версией газеты стали полноценными ресурсами, каждый из которых поставляет контент, адаптированный под потребности своей целевой аудитории. Это требует и от нас постоянного роста.

Юбилей – прекрасное время для начала новых проектов и дел. Двадцать – еще не самый большой срок для подведения итогов – скорее, повод строить новые и более интересные планы. И я уверена, что лучшие, интересные материалы еще впереди!

От всей души желаю коллективу любимой газеты долголетия! Я уверена, что все собственные корреспонденты «Делового Казахстана» будут продолжать и дальше радовать своих читателей интересными репортажами, актуальными новостями, уникальными рубриками. Всем, благодаря кому газета живет и развивается, – здоровья, добра, счастья и благополучия!

Как глоток свежего воздуха

Зима в этом году в Алматы изобилует теплыми солнечными деньками. В один из таких дней решил прогуляться по легендарному терренкуру: свежий воздух, красота кругом. Но поражен я был совсем другим: на скамейке сидел пожилой мужчина и читал газету – «Деловой Казахстан».

Азамат СУЛЕЙМЕНОВ

Нужно было подойти к нему, поговорить, я, мол, работаю в этом издании, почему читаете нашу газету. Но я, удивленный, прошел мимо, о чем сейчас сожалею, ведь этот материал получился бы теплее и душевнее. Просто посчитал, что зимой лучше не сидеть на скамейке, а ходить.

Вспоминается, что раньше газетный киоск был больше, чем место, где покупали газеты и журналы. Это был островок

информации, культурного обмена и даже образом правильного отношения к жизни. Для жителей городов это было буквально «окно в мир». Утро начиналось с газеты.

Киоскер был больше, чем продавец – он знал, кто что покупает, кому какую газету отложить, кому сохранить последний экземпляр журнала «Здоровье». Из газет люди получали качественную информацию, она помогала детально разбираться в событиях.

Та неожиданная встреча с человеком,

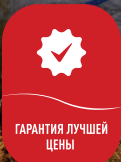
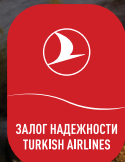
читающим зимой на скамейке газету, с новой силой доказывает: печатные издания остаются важным источником знаний о мире, помогают формировать социальные идеалы. В мире люди до сих пор отдают предпочтение бумажным СМИ, по-прежнему издают сотни тысяч газет и журналов, а их суммарные тиражи измеряются сотнями миллиардов экземпляров.

Например, в Китае количество газет в последние десятилетия продолжало ра-



ПОЧУВСТВУЙТЕ
НАСТОЯЩУЮ ЗАБОТУ —
ПОВСЮДУ.

holidays.turkishairlines.com



TURKISH AIRLINES

HOLIDAYS

ВДОХНОВЛЕНО ТУРЕЦКИМ ГОСТЕПРИИМСТВОМ.

ГЕРОИ НАШИХ ПУБЛИКАЦИЙ

20-летие ДК почти совпадает со временем сотрудничества с газетой известных биологов, авторов книг, художников Олега и Ирины Логиновых. Многие годы они давали нам эксклюзивные интервью, делились своими новостями.

Барсоведы Логиновы на связи с ДК

Ольга СИЗОВА, Усть-Каменогорск, фото из архива ЛОГИНОВЫХ

Кстати, у них тоже свои даты – в этом году исполняется 33 года их клубу «Ирбис» и 17-летие ОФ «Snow Leopard Fund». Деятельность Логиновых многогранна: изучение животных, работа клуба и фонда, выставки их картин и фотографий, работа над различными проектами, публикациями. Но главное их занятие, конечно, барсоведение.

– Мы познакомились в Томском университете, когда вместе учились на биолого-почвенном факультете, вместе путешествовали по Казахстану и Киргизии, а после окончания университета работали в зоопарке Алматы. Там мы стали заниматься изучением и сохранением снежных барсов. Сейчас мы сотрудничаем с заповедником в Черемшанке в Восточном Казахстане. Там установлены наши фотоловушки. Они также стоят в Катон-Карагайском национальном парке, Западно-Алтайском и Маркакольском заповедниках. Наши

фотоловушки впервые в ВКО засняли снежного барса и манула. А недавно в ракурс фотоловушки опять барс попался с тремя котятками, – рассказывает Ирина.

По данным фотоловушек опубликованы научные статьи, проводятся учеты диких животных, ведется мониторинг. Изучение редких зверей реализовалось в написании шести книг о барсах!

– Сейчас мы арендовали мастерскую, где проводим выставки наших картин и произведений наших друзей-художников, на разных площадках музеев и библиотек проходят наши фотовыставки животных. Недавно приняли участие в создании издания о природе Кыргызстана. Думаем о том, что необходимо опять выпускать фотоальбом «Ирбис – символ Казахстана, выходящий на казахском, русском и английском языках и моментально разошедшийся среди почитателей снежного барса в разных странах. Это крайне важно и для туристической привлекательности нашего региона и Казахстана, – отмечает директор ОФ «Snow Leopard Fund» Олег Логинов.

В их богатой практике было много интересных случаев. Однажды друг биологов сфотографировал снежного барса... в 1,5 метра – барс сам к нему вышел.

Не обошлось и без экстрима: Олега на работе три раза кусали ядовитые змеи, китайский аллигатор и варан. По роду своей деятельности Логиновы встречались со многими известными людьми. Это и дружба с писателем-натуралистом Максимом Зверевым, и с артистом Львом Пругиновым, который приезжал в алматинский зоопарк. Была историческая встреча и с писателем Чингизом Айтматовым в 2000 году у него дома. Они консультировали его по снежному барсу, когда Чингиз Торекулович писал о нем свою книгу. Картину Олега Логинова подарили Олжасу Сулейменову.

Своему другу в подарок прислал известный зоолог Джордж Шаллер с дарственной подписью. Он первый в мире сфотографировал снежного барса в дикой природе. Они также принимали участие в передаче Николая Дроздова «В мире животных».

В семье Логиновых рисуют все: дочь Евгения – дизайнер, внучка Катя Савченко – художник, внук Ярослав Савченко – соавтор выставки фотографий и книги «Животный мир гор Казахстана». Логиновы выращивают саженцы для горожан, принимают участие в акции «Экокомба». Я тоже высадила несколько саженцев от Логиновых и горжусь многолетней дружбой с такими людьми!

Нашим читателям Олег и Ирина желают как можно чаще общаться с природой и быть в гармонии с ней.



Клуб «ИРБИС»

общественный фонд «SNOW LEOPARD FUND»

33 года работы
по сохранению
снежного барса

сти, крупнейшими рынками ежедневных газет по количеству экземпляров в мире являются Индия, Япония, США и Германия.

Газета «Деловой Казахстан» вот уже два десятилетия является настоящим другом для многих поколений казахстанцев. Все эти годы наше издание пользуется уважением и доверием читателей во всех регионах страны. Наша аудитория знает все рубрики, главные темы издания, знает,

20 лет – это трудный, но достойный путь, это вклад в будущее Казахстана. И это самое ценное. Символично, что совсем рядом в календаре находятся даты дня печати, празднования профессиональной журналистики, и дня первого выхода в свет газеты «Деловой Казахстан». С праздником, коллеги и друзья, новых творческих завоеваний!

на каких страницах найдёт нужную информацию из сфер экономики, бизнеса, политики, искусства.

«Деловой Казахстан» помогает людям понимать, что происходит в стране, какие решения принимаются, кто ими управляет и во имя чего. Это возможность менять общество, делать государство сильнее, а народ – более осведомленным и защищенным.

